

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي و البحث العلمي

جامعة أبي بكر بلقايد - تلمسان

كلية العلوم الاقتصادية والتجارية

و علوم التسيير



رسالة دكتوراه في العلوم الاقتصادية
تخصص: اقتصاد التنمية

الجزائر بين البطالة والمقاطع خير الرسمي

- دراسة قياسية بمنطقة تلمسان الحضرية -

إعداد الطالب: بلعربي عبد القادر

الأستاذ المشرف: بونوة شعيب أستاذ التعليم العالي جامعة تلمسان

أعضاء لجنة المناقشة

أ.د. طويل أحمد	أستاذ التعليم العالي	جامعة تلمسان	رئيسا
أ.د. بونوة شعيب	أستاذ التعليم العالي	جامعة تلمسان	مشرفا
أ.د. بشير بولنوار	أستاذ التعليم العالي	جامعة وهران	ممتحنا
الدكتور حمودة نصر الدين	مدير بحث	CREAD	ممتحنا
الدكتور بوثلجة عبد الناصر	أستاذ محاضر	جامعة تلمسان	ممتحنا
ز فقيه عبد الحميد	أستاذ محاضر	جامعة وهران	ممتحنا

السنة الجامعية: 2009-2010





الشُّكْر

أشكر

الله الذي وفقني لإتمام هذه الرسالة

والاستناد بونه على الإشراف

وكلام الاستناد بن بورزين على مساعداته وبمير ملكي على مسانئته وكل الأمانة الذين قبلوا الإشراف على هذا العمل



إهداء خاص

إلى الوالدين الكريمين

زوجتي وابنتي

وإلى الحاج عبد الرحمان أبو بكر
وأبنائه



المقدمة العامة



المقدمة العامة

لا غرو أن حالات اللاستقرار التي عرفت الجزائر جعلتها واحدة من الدول المهتدة بالبطالة آفة هذا العصر التي لا تزال شاهدة إلى يومنا هذا عن النقص الكبير في الوسائل والإمكانيات الإنتاجية ذات العلاقة المتصلة بموارد الشغل خاصة بعد تراجع إسهامات القطاعات الحيوية الفعّالة، وفشل أغلب الاستراتيجيات التنموية الموجهة نحو التصنيع الحديث للشروع في أولى خطوات التنمية الاقتصادية بشكل مكثف. مما عجل بدخول البلاد منطقة اضطراب واستدعى ضرورة البدء في إصلاحات ستاند باي 1994 برعاية صندوق النقد الدولي والبنك العالمي. واعتبرت الإصلاحات سلاحا ذا حدين، فبقدر ما ساعدت على تحسين نسب عجز الموازنة، الميزان التجاري، تخفيف عبئ المديونية ونسب التضخم...، بدت سلبية؛ فبدلا من أن تقوي جدار المناعة ضد الآفات الاجتماعية، أسهمت في رفع الدعم عن بعض السلع الواسعة الاستهلاك، غلاء المعيشة وارتفاع الأسعار...، تسريح العمالة وغلق المؤسسات العامة، فأخذت البطالة منحرجا لم تعد تستثني فيه أحدا ولا حتى الشباب طالبي العمل الجدد الذين وجدوا أنفسهم في بطالة طويلة الأجل رغم مستوياتهم وكفاءاتهم. بطالة ورغم تراجع معدلها الإجمالي إلى عتبة 10.2% (ONS, 2009) إلا أن بطالة الشباب بقيت في حدود 73.4% مما جعل تقرير المكتب الدولي للشغل لنفس السنة يصنفها ضمن أعلى النسب في العالم، وتبقى كذلك في وجود برامج إنعاش وأجهزة توفير الشغل كالوكالة الوطنية لدعم تشغيل الشباب ANSEJ، وكالة تسيير القروض المصغرة ANGEM وعقود ما قبل التشغيل CPE وإدماج الشباب CID وغيرها من الأجهزة التي لم تتمكن لحدّ الساعة من كبح جموح البطالة النوعية في أوساط الشباب. تحليل نتائج السياسات يشير إلى أنها وان كانت حسنة فإنها تبقى غير كافية للتكفل بكلّ البطالين، ها في خلق مناصب شغل مؤقتة مرتبطة بحجم الأغلفة المالية، ليبقى مصير هذه



الفئات متأرجحا بين غياب الاستقرار والممارسة غير الرسمية. وإلا؛ فكيف يفسّر تواجد فئات شبانية مؤهلة في بطالة بوجود مثل هذه الاستراتيجيات؟ فالردّ لا يكون إلا إذا اعترفنا بأن الأجهزة ورغم مساعيها لم تعد قادرة لا على كسر شوكة البطالة ولا حتى كبح استمرارية القطاع غير الرسمي، ولأن هذا الأخير يكتسب حيوية كفيلة بتحقيق مصادر الرزق وحفظ ماء الوجه فهو يتسع في كل يوم بل في كل ساعة، مما يدفع ببعض المحللين إلى القول أنه: "حتى ولو لم يكن القطاع غير الرسمي موجودا لكانت الدولة مجبرة على أن توجده"، لمقدرته على تعديل الأوضاع الاجتماعية، ضبط مسار سوق العمل وتخفيف وطأة البطالة، وتبقى الأدبيات في ذلك لا متناهية فنجد رسالة (Gueguen, 1994) المتسمة بالصبغة التجريبية في تحليل محددات البطالة الطويلة الأجل، أيضا أطروحة الدكتوراه لـ (Vranceanu, 1994) والتي عمد فيها إلى دراسة قياسية لطبيعة البطالة بالدول النامية أيضا دراسة (L'Hority, 1992) التي بين فيها أن تحليل البطالة يبقى ناقصا ما لم يؤخذ بعين الاعتبار الطابع غير المتجانس لسوق العمل وتتشابه الدراسة في مضمونها مع وجهة نظر (Forgeot, 1998) المماثلة لوضع الجزائر أما بالنسبة للقطاع غير الرسمي لاسيما الدراسات التي تعمد إلى مبدأ الثنائية المتماشي مع أحد أوجه المقاربة المتعلقة بالاقتصاد التنموي والمنطلقة من ترسانة الدراسات الأدبية، متقاطعة المحاور مع أسواق العمل فنجدها بارزة في أعمال (Fields, 1975) الذي يتحدث على ضرورة إدراج القطاع غير الرسمي الحضري كحل بديل لمواجهة البطالة وبالأخص تلك المتعلقة بطالبي الشغل الجدد، المتوافدين من الأرياف والمتسببين في إحراج سوق العمل، أيضا أعمال (Lewis, 1979)، (Schneider, 2004)، وكل من (Maloney, 2004)، (Husmanns, 2005)، إضافة إلى اهتمامات (Jütting & Coll, 2007) التي تميل إلى الجزم بحتمية إدراج القطاع في قالب الرسمية من خلال ثنائية سوق العمل بغية الاستفادة من خدماته خلال فترة الأزمات خاصة على ما يملكه من متغيرات متجانسة ومؤهلات تجعله قادرا على إعادة التوازن لسوق العمل، ومن المهتمين بهذا المجال (Gali & Kucera, 2008) اللذان يؤكدان أن القطاع غير الرسمي يمتلك ديناميكية قوية وحيوية فريدة تجعل قادرا على الاستمرار والتنامي حتى في أوقات الاضطراب، وأن الاستفادة من على قدر الاهتمام، ناهيك عن رؤى الباحثان (Bounoua & Bouteldja, 2004) اللذان قطاعا خلاقا للثروة والمداخل وتحقيق النمو الاقتصادي، مساهما في مواجهة بطالة



الشباب الحضرية. وهو نفس منطق (De soto,1994)، (Charmes, 1982-1994)، الذي قاد مجموعة أبحاث بدول المغرب العربي، وفي نفس السياق تدرج دراسات (Morisson,1994)، (Benissad,2002)، (Adair & Hamed,2002)، المطالبة بالتنسيق والتكامل بين القطاع الرسمي وغير الرسمي حتى يتسنى لهذا الأخير أن يكون مكملا لسياسة وأجهزة الدولة في الحد من تفاقم البطالة. أما في الجزائر فنجد اهتمامات كل من (Benissad, 1993)، (Zidouni, 2003)، (Hammouda,1990-1998-2002)، (Musette,2000)، (Bounoua,2004)، وغيرهم ممن يبرز علاقة البطالة بالقطاع غير الرسمي، والذين يطالبون بإدراج هذا القطاع في المسار الرسمي، كونه تركيبية جدّ أساسية داخل اقتصاديات الدول النامية، فأيجاد صيغة لإدراجه في القلب الرسمي أضحت ضرورة أكثر من ملحّة، هذا إلى جانب جملة من التحليل التي أقيمت ببعض دول أفريقيا ككينيا والساحل العاج وبعض دول أمريكا اللاتينية كتلك التي قادها (Duval-Hernández, Robert,2006)، (Ranis,2006)، وغيرهم ممن يطالب بحتمية التريث والتفكير في طرق الاستفادة من خدماته من خلال الإدماج عوض القضاء عليه، فحتى ولو كان يتميز بسوق تنافسي غير قانوني وكانت نشاطاته ضعيفة الإنتاجية إلا أن إسهامه في توفير مناصب الشغل يبقى كبيرا، وعليه فان محاربته تزداد صعوبة إذا علمنا أن مؤسسات الاقتصاد الرسمي تحتوي في طياتها على عمل غير رسمي متزايد التنامي أمام إخفاقات سوق العمل على تدارك البطالين.

فالبحث الذي بين أيدينا، يمضي على قدم وساق مع أوجه المقاربة الليبرالية المطالبة بالبحث عن سبل دمج القطاعين ببعضهما لتكون بذلك بعيدين وإلى حدّ كبير عن المقاربة الخاصة بظروف العمل داخل الدول المتقدمة والمطالبة بتدخل الحكومة لكسر حلقات القطاع غير الرسمي، وما يزيد من قوّة هذا الأخير، انفراده بديناميكية أكبر من تلك الموجودة في القطاع الرسمي، ديناميكية تجعل كل تفكير في مواجهته تفكيرا مذموما. من أجل هذا تصبح مسألة دعم وإسناد النموّ المحقق داخل القطاع غير الرسمي خاصة من زاوية توفيره للشغل وقدرته على التكيف مع مختلف الأوضاع الحرجة، تم مرونته الكبيرة خلال الأزمات، مسألة تفرضها الظروف الاقتصادية والوقائع الاجتماعية، وهذا لا يتحقق خلال الإدماج والانصهار في قالب الرسمية.



تحسبا لمختلف الشوائب في الخلط بين الفرد البطل العامل في القطاع غير الرسمي والبطل غير العامل، وحرصا منا على الدقة اعتمدنا في دراستنا على المنهج المنتهج ببلدنا عند حساب معدّل البطالة القائم على تعريف المكتب الدولي للعمل، المبني على جملة شروط تدور حول فلك البحث عن الشغل وإعراب النية في البحث عليه، وبدون هذه الشروط لا يمكن للفرد أن ينتسب إلى فئة العاطلين، كما استخدمنا في بحثنا مصطلح "القطاع غير الرسمي" إشارة إلى أنشطة ذات طابع تقليدي غير مصرّح بها وغير مأخوذة عند حساب الناتج الداخلي الخام، حيث تسهل عملية الدخول واستخدام الموارد المحلية، وتكون الأولوية فيه للمؤسسات الأسرية، وفي هذا الصدد اعتمدنا مصادر معلومات متعدّدة كتلك التي يوفرها الديوان الوطني للإحصاء، والمجلس الوطني للاقتصادي والاجتماعي ومركز الأبحاث الاقتصادية (CREAD) ناهيك عن جملة التحقيقات الميدانية والبيانات التي توفرها مختلف الهيئات الرسمية كوزارة العمل والضمان الاجتماعي. وكننتيجة حتمية لمبدأ الثنائية القاضي بالتكامل والإدماج بين القطاعين الرسمي وغير الرسمي بغية الحدّ من البطالة التي تحيط بالشباب إحاطة السوار بالمعصم تأتي إشكالية دراستنا كالتالي:

الإشكالية

أمام خضوع سوق العمل لمختلف صدمات العرض والطلب وأمام تحامل جلّ الجهود لفك شفرة الشغل من خلال مختلف الأجهزة التي لا تزال هزيلة لحدّ الساعة، هل سيساهم القطاع غير الرسمي في مواجهة البطالة بالقدر الكافي الذي يتناسب مع الآمال المعقودة عليه؟ بشكل آخر هل يمكن اعتماد القطاع غير الرسمي كأداة للحدّ من تفاقم البطالة داخل الوسط الحضري مع ما تقتضيه مختلف المقاربات الثنائية المنادية بالإدماج؟

الأسئلة الفرعية

- هل سيخفف إدراج القطاع غير الرسمي في قالب الرسمية من البطالة ببلادنا؟
- ما طبيعة العلاقة الرابطة بين البطالة والعمل غير الرسمي؟
- هل أن الأجهزة الرسمية المعدّة لمواجهة البطالة معدّة بالطريقة اللازمة حتى تكون قادرة على مجابهة البطالة على المدى البعيد؟
- هل الوصول إلى مثل هذه الأجهزة سهل ومتاح لجميع البطالين؟ وعلى أساس هذه الأسئلة ننتبى الفرضيات التالية:



الفرضيات

- إدراج القطاع غير الرسمي في مواجهة الخلفية للبطالة كفيل بكبح جموح البطالة النوعية في بلادنا خاصة على المدى البعيد أين ينتظر بلوغ تعداد الطلبة قرابة مليوني طالب مطلع 2015.

- العمل غير الرسمي حتمية تفرضها الظروف الاقتصادية والاجتماعية وإدماجه في النسيج الرسمي سيؤثر إيجابا على سوق العمالة والاقتصادي الوطني ككل.

- أن الأجهزة والإجراءات الرسمية المنتهجة لن تكون قادرة على تخفيض بطالة الشباب المؤهل إلا إذا تمّ مضاعفة مثل هذه المبادرات. وفي هذا تأتي منهجية الدراسة كالتالي:

المنهجية

لنفي أو تأكيد صحة الفرضيات المعتمدة القاضية باقتراح إدماج القطاع غير الرسمي في النسيج الاقتصادي اعتمدنا على المقاربة التحليلية وهذا ما يتجلى في الدراسة القياسية للعلاقة السببية الرابطة بين متغيرة البطالة والممارسة غير الرسمية كما استخدمنا نموذج Logit-Probit لتقديم الشروح اللازمة والكيفية الكفيلة بترجمة المعطيات والبيانات المتحصّل عليها من التحقيق الميداني الذي مسّ بعض مناطق ولاية تلمسان الحضرية (سبتمبر 2009) كشتوان، إمامة، منصوره، مغنية، الغزوات، ولمسح عينة احتوت أكثر من 100 مؤسسة من حيث طبيعة النشاط، عدد أفرادها، درجة التعامل مع القطاع الرسمي و 216 فرد من حيث الجنس، السن، المستوى التعليمي، خصوصيات العمل غير الرسمي، انتهجنا الاستجاب الطبعي بمختلف أنواعه بطرح أسئلة ثم مراجعتها مع عدد من الدارسين بغية إزالة اللبس أو نسيان الأسئلة الجوهرية في تحقيقنا.

أهمية الدراسة

اختيار موضوع البطالة لم يأتي بالصدفة وإنما جاء كنتيجة حتمية حتى يدرج ضمن باقي الأطروحات والدراسات المتوافدة على الاقتصاديين الجزائريين بما فيهم صناع القرار خاصة فيما يتعلّق بباب مواجهة البطالة وإدراج القطاع غير الرسمي في النسيج الرسمي بالشكل الذي يحقق الاستخدام الأمثل لمختلف الموارد الاقتصادية والبشرية العاطلة ويساهم بين أداء سوق العمالة الذي يبقى متذبذبا حتى في ظل وجود برامج إنعاشية وأجهزة توفير مناصب الشغل.



هدف الدراسة

باعتبار أن جملة الدراسات والبحوث المقدّمة القائمة حول مسألة إدراج القطاع غير الرسمي في المسار الرسمي خاصة من باب التصدي للبطالة النوعية والحضرية الخاصة بالشباب المؤهل لا تزال مستمرّة، فإن دراستنا تهدف إلى محاولة تقديم إجابة للمشكلة الجوهرية التي تواجه اقتصاد الجزائر والمتمثلة في قضية الشغل من خلال السعي الحديث نحو محاصرة المحددات الأساسية الفاعلة في اتساع رقعة بطالة الشباب المؤهل المتواجد داخل الوسط الحضري، مع تحديد أوصل الاتصال بين كل من القطاع الرسمي وغير الرسمي بإبراز إسهابات هذا الأخير في كبح جموح البطالة وتقليص رقعة اتساعها توفيقا وتلاؤما ومختلف الاستراتيجيات المعدّة لهذا الشأن مع تبيان الكيفية التي يصبح من خلالها أداة مكتملة لسوق العمل ومن تم الخلاص إلى طرح سبل إحكامه في المسار الرسمي حتى تصبح مواجهة البطالة في بلادنا، أمامية بأجهزة الدولة وخلفية بإدراج القطاع غير الرسمي.

صعوبة الدراسة

تتجلى دراسة القطاع غير الرسمي بالدول النامية وبالأخص في الجزائر بخصوصية منفردة من حيث جمع المعلومات بسبب صعوبة التقرب من مالكي المؤسسات الصغيرة الناشطة في القطاع غير الرسمي كما كانت في كثير من الحالات خطرة وشبه مستحيلة ولم تكن لتكون ممكنة لو لا بعض الوساطة التي سمحت لنا من التقرب من العينة، أيضا تردّد العاملين من الإجابة خوفا منهم للتعرّض من مضايقات مالكي المؤسسات، ناهيك عن المضايقات الأمنية التي تتسبب في فرار الباعة المتجولين الأمر الذي يعقّد من عملية استجوابهم وجمع المعلومات المراد التوصل إليها. صعوبة أخرى تخصّ قراءة القطاع غير الرسمي والتي تبقى تقريبية وبعيدة عن الدقة وإلا فقد هذا الأخير ميزته الرئيسية المتمثلة في اللارسمية، وللخروج من المأزق تم الاستعانة بعدد من المحققين الذين سبق لهم العمل في هذا المجال، حسب ما سمحت به الإمكانيات المالية.

أقسام البحث



حتى نتمكن من اقتراح حلّ لمعضلة البطالة خاصة الفئة الشابة تم تقسيم موضوعنا إلى قسمين أحدهما نظري والآخر تطبيقي. أما النظري فخصصناه لمساءلة المفاهيم المركزية لعملنا وهو يتجزأ إلى ثلاثة فصول.

فيتعلق الفصل الأول ببحث مختلف مصطلحات التشغيل والبطالة ومن تم العمل غير الرسمي، لنخرج بعدها لأهم النظريات الاقتصادية ومختلف الأطروحات المتناولة لتفسير آفة البطالة لنخلص بعدها إلى تحليل آثار البطالة.

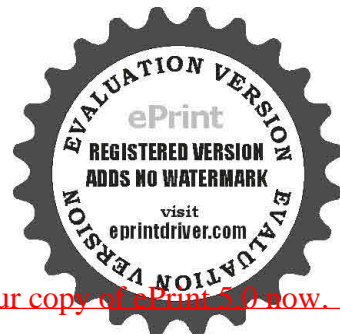
بينما يحتوي الفصل الثاني على قراءة تحليلية لأبرز الاستراتيجيات المنتهجة للوقوف على مشاكل الشغل فيتم التطرق إلى خصائص وهياكل سوق العمل الجزائري من حيث تأثيرات نمو الفئة النشيطة على الشغل وبالتالي دور القطاع غير الرسمي في ضبط أو تنظيم سوق الشغل مع تحليل وضعية العمالة وسياسة التشغيل خلال الحقبة الزمنية التي ميّزت تنفيذ المخططات الإنمائية أثناء وبعد برامج التعديل الهيكلي بالتطرق إلى تحليل مختلف البرامج المهمة بالبطالين، والتي لم تكن في نظرنا موفقة بالقدر الكافي للوقوف وجها لوجه أمام زحف البطالة ، في نفس الوقت الذي بقي فيه سوق العمل يميل نحو اللارسمية داخل المناطق الحضرية خاصة. وهو ما يمكننا من السير قدما نحو البرهنة والتأكيد أو حتى إلغاء الفرضية الرئيسية في موضوعنا القائمة على أساس قدرة أو عجز الأجهزة والإجراءات الرسمية المنتهجة في مواجهة البطالة ونجاعة القطاع غير الرسمي في مساندة مسعى الحكومة للتخفيف من وطأتها.

أما الفصل الثالث فنعرّف فيه القطاع غير الرسمي ونقف على مظاهره كما نبرز دوره التكميلي في التصدي للبطالة كما نتطرق بالتحليل إلى دراسة المنطقة الغربية من الحدود الجزائرية أين يحمل هذا القطاع ميزات خاصة تميزه عن باقي المناطق لقربه من الحدود المغربية أحد المواقع المسهلة للتهريب.

في حين أن الفصل الرابع أي الجانب التطبيقي، عبارة عن دراسة قياسية لأكبر المناطق الحضرية بولاية تلمسان، باعتماد منهج الاستجواب لفهم العلاقة السببية الرابطة بين البطالة والقطاع غير الرسمي بما يمكن من إبراز دوره التكميلي وقدرته على ي للبطالة وضبط سوق العمل، لنخلص بعدها إلى ذكر الخطوات التي تسهل عملية



إدماجه في الاقتصاد الوطني ومسار الممارسة الرسمية كجهاز تكميلي لأجهزة الدولة
المواجهة للبطالة، خاصة وأنه يملك ديناميكية لا يستهان بها في توفير مناصب الشغل.



الفصل الأول

التشغل، البطالة والعمل الدونني



الفصل الأول

الشغل، البطالة والعمل الدوني؛ مقارنة نظرية

تمهيد:

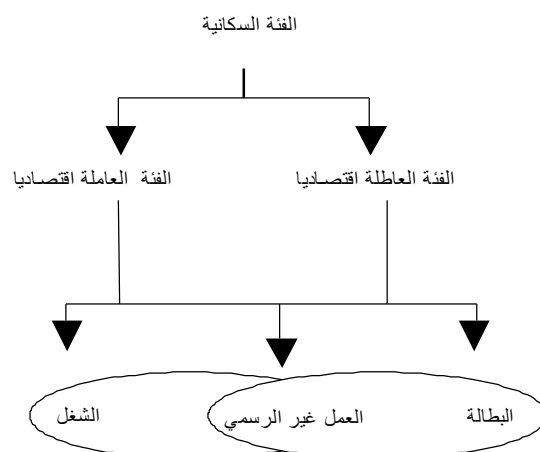
منذ الاستقلال تضاعف سكان الجزائر بشكل سريع ويرى المختصون أن حدوث الأزمة الاقتصادية يعود بالدرجة الأولى إلى هذه الزيادة، وعدم تمكن الاقتصاد من تحقيق تنمية متزايدة متماشية مع معدل نموّ ديمغرافي بدأ في تدارك حيوية افتقدها خلال سنوات خلت من قبل، الأمر الذي حفّز البطالة على التزايد وجعلها تفرض نفسها في أولى خطوات الاقتصاد اللبرالي وتطلعات الجزائر السائرة في طريق المنظمة الدولية للتجارة والاتحاد الأوروبي برغبة ملحة على تحقيق تكامل متين مع الاقتصاد العالمي، غير أن أوضاع سوق العمل قد فتحت المجال وقد تتركه مفتوحاً أمام كثير من المشاكل الاقتصادية والاجتماعية أقل ما يقال عنها أنها تشكل عقبات أمام وجهة الاقتصاد الجزائري، وهذا ما أهّل قضية الشغل لتحل صدارة الاهتمام عند صناع القرار؛ فيعتبر الشغل واحد من المعضلات التي تصبّ في محور اهتمام السياسة الاقتصادية في نفس الوقت الذي يحاول فيه الاقتصاديون طرح نظريات قادرة على تمكين السياسات الاقتصادية من كبح تفاقم البطالة، ومع كل هذه المحاولات إلا أن الواقع يشير إلى عكس ذلك من خلال إبراز المطاف الذي تؤول إليه مختلف النظريات المهتمّة بقضية الشغل أو بالأحرى سياسة التشغيل العاجزة عن تفسير السبب الذي يمكّن البعض من الحصول على شغل في حين أن الآخرين يبقون في بطالة.

¹ - CHATELU Michel et FONTANEL Jaques, 1993, " Dix Grands Problèmes Economiques ", Ed: OPU 123.



حريّ بنا أن نقول أن وجود أحجام كبيرة من اليد عاملة يجعل مختلف الاقتصاديين والدارسين يلجئون إلى تقسيم السكان إلى فئتين اقتصاديتين، إما فئة عاطلة أو عاملة الأمر الذي يدفع بنا إلى تقديم بعض التبصرات لأهم النظريات قصد تفسير مختلف مكونات الفئة الاقتصادية النشيطة، والشغل، ومن تم البطالة والعمل غير الرسمي وهذا ما يظهره التقسيم الظاهر في الشكل البياني التالي:

الشكل البياني رقم 01 يشير إلى تقسيم الفئة السكانية:



فالإحصاءات التي تتحصل عليها الوكالة يتم معالجتها بعد إقصاء تقلبات العمال بين وأصحاب الشهادات الجدد المتوافدين إلى سوق العمل، ليبقى فارق البطالة



متزايدا بين المكتب الدولي والوكالة الوطنية للعمل خاصة فارق زيادة عدد الأفراد الذين يعلنون بأنهم بطالون و لا يبحثون عن العمل بشكل فعلي .

4- أما التعريف الدولي لمصطلح البطالة والموافق عليه أثناء المؤتمر الدولي الثامن لإحصائيات العمل فيرى أن العاطلين عن العمل هم الأشخاص الذين لا يتجاوز سنهم حدا معيناً ويجدون أنفسهم في يوم معين أو أسبوع معين داخل أحد الفئات التالية:

• العمال المستفيدين من العمل والذين بلغ عقد عملهم نهايته أو أنه تعرض لتعليق مؤقت وتكون هذه الفئة في بحث عن عمل مقابل مكافئة؛

• الأفراد القادرين على العمل ما لم يتعرضوا إلى مرض مزمن خلال الفترة القياسية وهم بصدد البحث عن عمل مقابل مكافئة، كما أنهم لم يعملوا من قبل أو أن العمل الذي قاموا به لم يكن مأجورا أو أنهم توقفوا عن العمل لمدة معينة؛

• الأفراد المعاقبين بالطرد من عملهم دون تعويض ولمدة غير محددة؛ وبهذا فإن الأفراد الذين لا يمكن إدراجهم ضمن فئة البطالين هم هؤلاء الذين ينتمون إلى إحدى الفئات التالية:

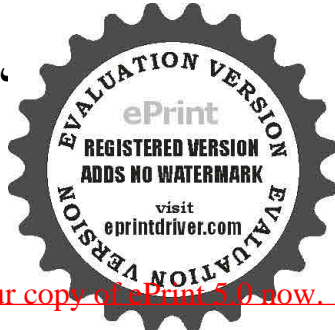
- الأفراد الذين يعملون لحساب عائلاتهم دون مقابل وتوقفوا عن العمل ولا يبحثون عن عمل مقابل مكافئة؛

- الأفراد الذين ينوون إنشاء شركة أو مستثمرة فلاحية لحسابهم الخاص ولم ينجزوه بعد كما أنهم لا يبحثون عن عمال بمقابل.

5- أما الديوان الوطني للإحصاء (ONS) يعتبر البطال كل شخص توفر فيه ما يلي:

- أن يكون في سن يسمح له بالعمل " بين 16 سنة إلى 50 سنة "
- أن لا يملك عملا عند إجراء التحقيق الإحصائي.
- أن يكون في حالة بحث عن عمل وقد قام بالإجراءات اللازمة للعثور عليه.
- أن يكون في تمام الاستعداد للعمل وأن يكون مؤهلا لذلك .

، الرابع: قياس البطالة



كما سبق وأن أشرنا إليه فحسب منظمة العمل الدولية فالتعريف القياسي للبطالة تم وفقا لثلاثة معايير لا بد من توفرها في وقت واحد ألا وهي بدون عمل، و متاح في الوقت الراهن للعمل و يبحثون عن العمل، خلال فترة مرجعية محددة. ومن بين المؤشرات التي تقاس بها معظم الدول على درجة التقدم الاقتصادي نجد معدل البطالة لما له من أهمية كبرى حيث نستطيع به معرفة مدى مساهمة القوة العاملة في الناتج القومي وكذا إجراء المقارنة بين الدول... الخ، وسوف نتعرض فيما يلي إلى المقياس الرسمي والعلمي للبطالة. أما الرسمي فيمكننا من الإلمام بحجم وأبعاد مشكلة البطالة فينتطلب الأمر حساب معدل البطالة أو بمعنى حساب نسبة الأفراد العاطلين إلى قوة العمل المتاحة من خلال العلاقة التالية:

$$\text{معدل البطالة} = \frac{\text{عدد البطالين (العاطلين عن العمل)}}{100 \times \text{الفئة النشيطة (إجمالي القوة العاملة)}}^{(2)}$$

أما العلمي فوفقا لهذا المعيار فإن العمالة الكاملة لا تتحقق إلا بتساوي الناتج الفعلي مع الناتج المحتمل حتى تسود البطالة الطبيعية غير التضخمية، وإذا قل الناتج الفعلي عن المحتمل فيعني هذا وجود بطالة بسبب عدم الاستخدام الكامل للعمالة، وعليه فإن الاستخدام الأمثل يتطلب ألا تقل الإنتاجية المتوسطة للعامل عن الحد الأدنى المعين والتي يطلق عليها اسم الإنتاجية المتوسطة المحتملة، وهذا ما يظهر من خلال العلاقة التالية.

$$\text{معدل البطالة} = 1 - \left(\frac{\text{RMP}}{\text{MPP}} \right)$$

- RMP: الإنتاجية المتوسطة الفعلية
- MPP: الإنتاجية المتوسطة المحتملة

إذا فتحليل البطالة لم يتغير في صميمه، ومجرد العودة إلى مفهوم البطالة الإرادية يبقى شاهدا على هذه الاستمرارية بحيث أن سلوك البطالين يأخذ دلالة خاصة، فبدلا من قبول أية وظيفة فإن البعض يقارن مردود العمل بالراحة³ ليختار العمل أو البقاء دون

واصف الوزني، د. حسين الرفاعي، "مبادئ الاقتصاد الكلي"، دار وائل للنشر، الطبعة الثالثة 2000، ص 265.

²- pour plus d'informations, consultez le projet de rapport, 2005, p: 100.

³-CAHUC Pierre et ZYIBERBERG André, 1996, "Economie de Travail la Formation des Salaire: Déterminants du Chômage" ED: BALISES, p: 18.



شغل ومن تم الشروع في البحث عن العمل المناسب لطموحه و إمكانياته، هذه التضحية⁴ التي يقوم بها الفرد من خلال رفضه لمنصب العمل المقترح عليه (بطالة اختيارية) تمكنه عاجلا أو آجلا من الحصول على الوظيفة التي يريدتها.

أما عن نظرية البحث عن العمل أو ما يعرف ببطالة الانتظار فهي نظرية خاصة "بستيغلر"⁵ Stigler مفادها البحث عن التفسير الاقتصادي للبطالة، فهو يرى أن غياب المعلومة عند الموظف تجعله في بطالة اختيارية لبعض الوقت خاصة وأنه لا يعرف نوعية الوظائف المعروضة في سوق العمل وبتبني فكرة الوقت لاكتساب المعلومة لما هو معروض، سواء تعلق الأمر بطالبي العمل الراضين الدائمين للعمل المعروض عليهم المقارنة مع الربح المنتظر تحقيقه عند مواصلة البحث عن عمل آخر. أو من ناحية المؤسسة المستمرة في البحث عن تعظيم رأسمال - المعلومة⁶. وحسب هذا الاقتصادي دائما فان المعلومة المتعلقة بسوق العمل تعدّ جدّ مكلفة، وقتا ومالا، وعلى أن هناك مستوى أوحّد يقارن فيه الفرد بين تكاليف المعلومة والمنفعة الحدية للوصول إلى ما يرغبه. أما عن نموذج هذه الفرضية فان العمال يقومون بالتحكيم بين تكلفة كل من المنفعة والمعلومة، من هنا فان البطالة تأخذ شكلين: بطالة احتكاكية و بطالة اختيارية ذلك لأن العمال يقبلون التمهّل والانتظار إلى غاية الوصول إلى الوظيفة التي يشاءونها والتي تمثل أحسن عرض، غير أن الواقع هو عكس ذلك كون أن الوصف المقدم ليس وصف بطالة إرادية كون أن العمال لا يحصلون على عروض للعمل، أيضا أن تكاليف البطالة بالنسبة للمرأة المتزوجة التي يعمل زوجها هي أقل، ونفس الشيء ينطبق على فئة الشباب الذين يقطنون مع ذويهم وأسرهم مما يجعلهم غير مستعجلين للحصول على العمل، من هنا تبث فشل الفرضيات التي طالما ساندت البطالة الإرادية، وما يزيد من بلاغة الحجة ما يتعلق بمدّة البطالة، فبين هذا وذاك فإن فكرة البحث عن العمل تبقى مدعومة ومسنّدة في أغلب الأحيان من طرف أجهزة تأمين البطالة ومرتببات الانتظار.

⁴ - DELAS JEAN PIERRE, op.cit, pp: 230- 233.

⁵ - STIGLER George, 1962, "Information in the Labor Market." Journal of Political Economy, 70(5), Part pp: 94-105.

⁶ - PHELPS E, 1990, "seven Schools of Macroeconomic Thought", Oxford, Clarendon Press.



آخر نظرية تتعلق بالتمييز المتمثل في اللاتكافؤ أو عدم المساواة⁷، ومحورها سبب عدم حصول العاملين على نفس المستوى من الإنتاجية وعلى نفس المكافآت ونفس تعويضات البطالة، وهذه المقاربة المطروحة هي التي تشارك في تصحيح الفرضية النيو-كلاسيكية الثالثة المتعلقة بحركية عنصر العمل والتي تدخل تحت وجهة نظر عرض العمل مما يزيد في تصعيب عملية انقاء العمالة.

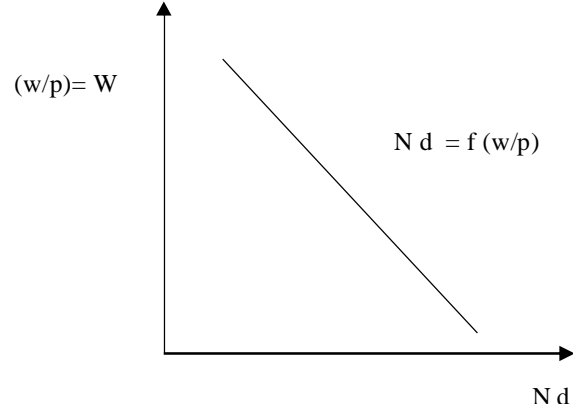
استنتجا يمكن القول أن النيو-كلاسيك يملكون نظرة غزلية لرأسمالية تسير بشكل متجانس بفضل السوق، وكما سبقت الإشارة فإنها ترى في العمل سلعة كباقي السلع، فهناك عرض وطلب يلتقيان داخل سوق العمل مطالبان بالتوازن نتيجة تغير أسعار العمل، بينما يحكم الأجر العرض والطلب وأن ارتفاع أسعار العمل يتسبب في زيادة العرض كون أن العمال يقبلون العمل ويرغبون فيه خاصة إذا وجدوا ما يحفزهم على ذلك، أما من ناحية المؤسسات فإن الطلب على العمل يأخذ شكلا متناقصا ذلك لعدم قدرة المؤسسات على تحمل تكلفة العمل المتزايدة، بالتالي فإن هذين العاملين مطالبان بالتوازن عند مستوى أجر توازني يكون فيه مستوى العمل مستوى التوظيف الكامل ولا تكون فيه البطالة إلا إرادية، معنى هذا أن العمال يرفضون العمل عند مستوى معين من الأجر كون أنه يمنحهم ترضية بعيدة عما كان ينتظرون مقابل ما يستفيدون منه عند اختيار الراحة، ومع ذلك فإن هذا التحليل لا يكفي، حتى يأخذ بعين الاعتبار عند تفسير استمرارية البطالة، وقد نجد تفسيراً مقنعا بالعودة إلى المحاضرات التي كان يلقيها الاقتصادي " ريموند بار" على جملة من الطلبة في إحدى كليات العلوم السياسية سنة 1967، ومحورها أن نقطة تلاقي منحني العرض والطلب يصبح غير ممكن بسبب الضغوطات النقابية في حين أن التفسير النيو-كلاسيكي يرجع تفسير ذلك إلى عاملين أساسيين: الأول يعود إلى الأجر الأدنى والثاني إلى مداخل الإحلال كتعويضات البطالة...، بشكل عام فإن معالم هذه النظرية تبرز في كل من الطلب وعرض العمل.

القسم الأول: الطلب على العمل (Nd)

الشكل البياني رقم 02 يشير إلى الطلب على العمل:

⁷ BECKER, 1971, "The economics of discrimination", 2 Ed, Chicago, p: 11.



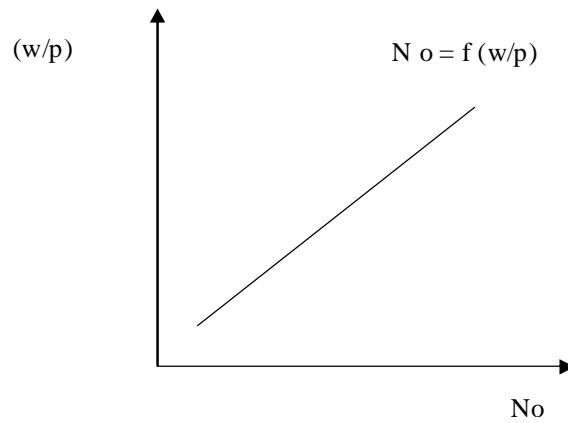


التفسير:

نلاحظ من خلال هذا التمثيل البياني أن منحنى الطلب على العمل يشبه منحنى طلب أية سلعة وهو يعبر عن العلاقة العكسية بين الكمية المطلوبة (عدد العمال أو عدد ساعات العمل) والسعر (معدل الأجر الحقيقي للعامل أو سعر العمل)، وشرح المنحنى يعتمد على سلوك المنتج في السوق الذي تسوده المنافسة الكاملة والباحث عن تعظيم ربحه بحيث أنه يتوقف عن توظيف عمال عندما تتساوى الإنتاجية الحدية مع مستوى الأجور.

القسم الثاني: عرض العمل (No):

الشكل رقم 03 يشير إلى عرض العمل:



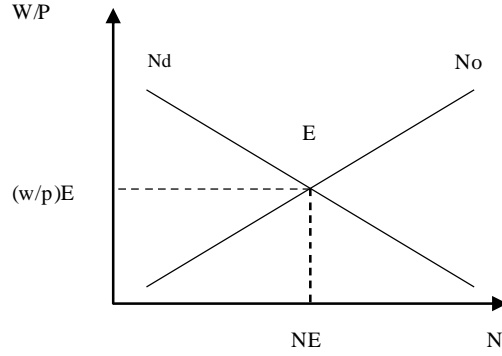
القسم الثالث: توازن سوق العمل (No = Nd)

حسب المدرسة النيو-كلاسيكية فإن التوازن في سوق العمل يتحقق عند النقطة (E) نقطة تلاقي كل من منحنى طلب وعرض العمل [أنظر الشكل رقم (04)]⁸، وهي النقطة التوازنية التي يقبل بها كل من العارضين والطلبين.

الشكل رقم 04 يشير إلى التوازن في سوق العمل:

⁸- FROIS Abraham Gilbert, op., Cit, p: 57.





التفسير :

إن منحنى التوازن النيو-كلاسيكي يشير أنه بتساوي عرض وطلب العمل نحصل العمل مما يدفع إلى التساؤل عن منفعة الوظيفة أو عدم منفعتها، أيضا التساؤل عن الأجر الحقيقي، فبين هذا وذاك فإن محور النظرية يدور حول إشكالية التوازن العام في سوق السلع والخدمات وسوق العمل أين تكتسب النقود ديناميكية خاصة.

أما عن فرضيات هذه المدرسة فإنها لا تقرّ إلا بشكّين للبطالة⁹؛ البطالة الإرادية والاحتكاكية، فالأولى تحدث عندما يرفض الأجراء العمل بمعدل الأجر الجاري المحدد على مستوى السوق، في حين أن الثانية فتتواجد طيلة مدة توازن العرض والطلب. عامة بالنسبة لأنصار هذه المدرسة فإن البطالة ممكنة وناجمة عن اختلال سوق العمل ومعالجتها تأخذ حتمية ضرورية في هذا البناء النظري النيو-كلاسيكي.

الفرع الثالث: المدرسة الكينزية (1883-1947) (نظرية الطلب الفعلي)

تعقبا على الفكر النيو-كلاسيكي الذي لا يقرّ إلا بالبطالة الاختيارية المتوقفة على فارق الأجر الاسمي بين مستويات العرض والطلب، معتبرا إياها حالة انتقالية متوقفة على طبيعة الظروف الاقتصادية، فإن "كينز" مباشرة بعد نشره لكتاب "النظرية العامة" سنة 1936¹⁰ اقترح صيغ جديدة مختلفة عن الصيغ السابقة تدور أقطابها على محور أساسه اقتصاد السوق اللامركزي، المجرّد والمفتقر إلى ميكانيزمات ضبط قوية تمكنه من بلوغ التشغيل الكامل بشكل منسجم، آخذا بذلك التعريف الكلاسيكي الخاص بالبطالة، مدرجا عليه تعديلات خاصة بالعرض والطلب على الشغل، لهذا نجد أن المبدأ الكينزي ينطلق في

⁹ - DEVOLUY Michel, 1998, "Théories macroéconomiques, fondements et converses", Ed: Armand colin, p: 38.

¹⁰ - KEYNES J M, 1966, "Théorie générale de l'emploi, de l'intérêt et de la monnaie ", Ed: trad Payot, Paris.



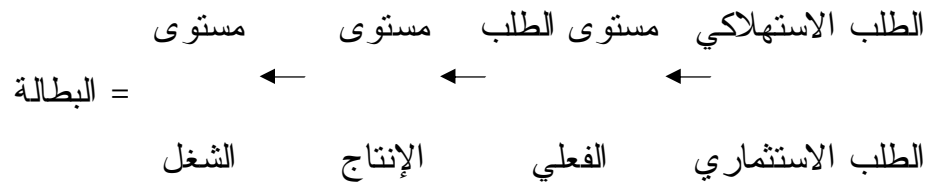
تحليله للبطالة أو العمل بشكل تقني من نقطتين أساسيتين مختلفتين عن التحليل النيو-كلاسيكي (التشغيل الكامل يتحقق مباشرة بعد أن تتحقق مرونة معدل الأجر الحقيقي):

- الاختلاف بين سوقي السلع والخدمات؛

- إن سبب البطالة يعود إلى التسلسل بين علاقات نظرية الطلب الفعلي التي تبدأ من الطلب الاستهلاكي والطلب الاستثماري، مما يجعلها ركيزة أساسية في التحليل الكينزي الذي يعتبر أن تطبيق مبادئها على الاقتصاد يساهم في حل أكثر من مشكل اقتصادي، خاصة مشكلة البطالة في المجتمع البريطاني.

فالجدير بالتنكير هنا أن اختلاف "كينز" يعود إلى أن تحليلاته المستقلة على والاستهلاك هي التي تحدد مستوى الإنتاج [أنظر الشكل البياني رقم (05)].

الشكل النموذجي رقم 05 يشير إلى نظرية الطلب الفعلي:



التفسير:

يتبين من خلال هذا التمثيل البياني أن العلاقة بينوظيفتين الأخيرتين علاقة مباشرة حيث أن وظيفة الإنتاج [أنظر الشكل البياني رقم (07)] تصل وظيفة الشغل بمخزون رأسمال في المدى القصير بشكل يجعل مستوى الشغل يؤثر مباشرة على البطالة، فحسب "كينز" فإن الطلب على العمل لا يتأثر بتغير الأجور وأن حجم استخدامه يعتمد على فعالية العرض الإجمالي وحجم الاستثمار والميل إلى الاستهلاك، وكلهم على بعضهم يساهمون في تحديد حجم الاستخدام الذي يحدد بدوره مستوى الأجور الحقيقية، فالطلب على العمل [أنظر الشكل رقم (08)] لا يتأثر مباشرة بمستوى الأجور وإنما تغيرات الأجور هي التي تؤثر بصورة غير مباشرة على الاستخدام من خلال تأثيرها على الميل للاستهلاك و الاستثمار، وبهذا تظهر البطالة على شكل حلقة مفرغة لا بد من كسرها بسياسة تدخلية¹¹ وهذا ما يمثل إحدى نقاط الاختلاف بين "النيو-كلاسيك" و"كينز" الذي بطالة 1930 إلى ضعف الطلب وليس إلى الأجور المرتفعة وعليه فإن الحل يكمن

¹¹ - DEVOLUY M, op. cit, p: 38.

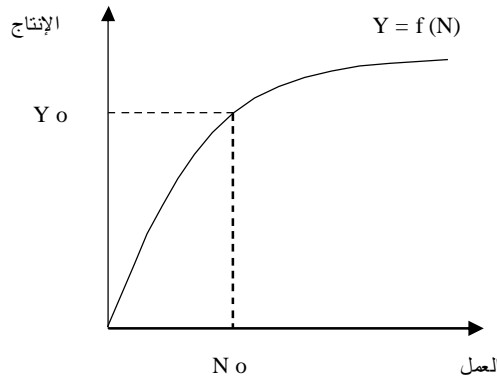


في تدخل الدولة على سوق السلع عوض التدخل على سوق العمل خاصة عندما يعجز هذا الأخير على تحقيق التوظيف الكامل لتكون الدولة بذلك مجبرة على إنعاش الشغل¹²، كما أن نفس التحليل يمكن استنتاجه من الشكل البياني الموجود أدناه [أنظر الشكل رقم (06)].

التفسير:

يشير الشكل البياني إلى أن هناك حدّ أمثل، يمكن للبطالة أن تفسر انطلاقاً منه، مفاده أن كل الأفراد الراغبين في العمل والباحثين عليه يمكن أن يوظفوا بل وأنهم يوظفون فعلاً، غير أن حجم العمل الأسبوعي في هذه الحالة يكون أدنى من الحجم الساعي القانوني الذي يختلف من مجتمع إلى آخر، كما أن إنتاجية العمل هنا تكون صغيرة، بالنسبة لهذه الفئة من العمال، أما بالنسبة لفئة العمال الهامشييين تكون كبيرة، فإذا تم التوصل إلى التكفل الفعلي بهذه المحاور الثلاثة، عندئذ يصبح من الممكن التطرق إلى البطالة والتشغيل الدوني، أما دونهما فلا يمكن.

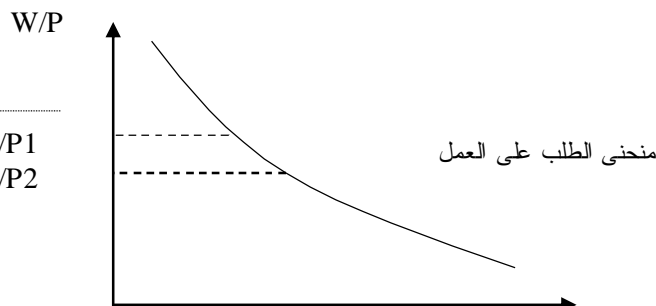
الشكل البياني رقم 07 يشير إلى منحنى الإنتاج:



التفسير:

فالرجوع إلى دالة الإنتاج يجعلنا نقول أن هذه الأخيرة لا تتحدد إلا من خلال اليد عاملة المستخدمة، إذ أن تحديد اليد عاملة يمكننا من تحديد حجم الإنتاج الذي يمكن أن نقابله مع الطلب الكلي حتى نتوصل إلى تحديد التوازن في سوق السلع والخدمات.

الشكل رقم 08 يشير إلى منحنى الطلب على العمل:



¹² -BARRERE A, 1979 W/P1
Paris, p: 76.

W/P2

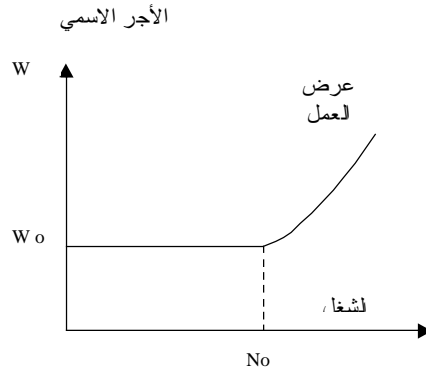
Eco:



التفسير:

حسب التصور الكينزي فان الطلب على العمل يأتي من المؤسسات بدلالة الأجر الحقيقي، كما أن هذا الطلب يكون محددًا في سوق آخر وهو سوق السلع والخدمات¹³. أما عندما يتعلق الأمر بعرض العمل [أنظر الشكل رقم (09)] فيرى "فكينز" أنه مرتبط بالأجر الاسمي وأنه مستقل عن الأجر الحقيقي ذلك لان عارضي العمل يخضعون لظاهرة الخداع النقدي¹⁴، من أجل هذا فإن الخروج من الأزمة يتطلب تدخل الدولة لتحقيق التوازنات في سوق العمل ومعالجة الاختلال بشكل آخر نقول أن "كينز" يرى أن تخفيض الأجر الاسمية غير كافٍ لتحقيق التوظيف الكامل وفي حالة تحققه فهذا يعني أن سياسة تخفيض الأجر الاسمية كانت مرفقة بسياسة نقدية نقابية¹⁵.

الشكل البياني رقم 09 يشير إلى منحنى عرض العمل:



التفسير:

من خلال المنحنى يظهر أن هناك جزء موجود في شكل أفقي و تفسيره:

¹³ - DELAS Jean Pierre, op.cit, pp: 40-42.

¹⁴ - DUTHIL Gérard, Op., Cit p: 20.

¹⁵ - OSLOM MANCUR, 1983, "The Rise and decline of nations", Bannel Editions, p: 276.



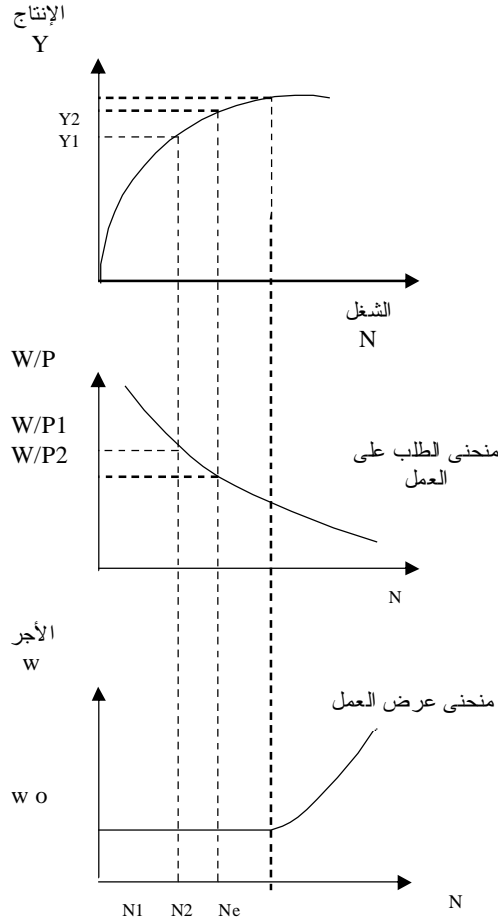
- النقطة الأولى: أن ظاهرة الخداع النقدي التي يتعرض إليها العمال المهتمين بالأجر الاسمي دون الانتباه لمستويات الأسعار والقدرة الشرائية،
 - النقطة الثانية تتلخص في وجود الأجر الأدنى والممثل بالنقطة W_0 .
 - وأخيرا وجود نقابة تسهر على الأجر.
- القسم الأول: التوازن الكينزي في سوق العمل:

يرى "كينز" أن التوازن في سوق السع و الخدمات حتمية لا بدّ منها حتى يتحقق التوازن في سوق العمل، و ذلك لا يكون إلا من خلال اعتماد سياسة دفع العمل لمواجهة البطالة¹⁶ وكما سبقت الإشارة فدالة الطلب على العمل ما هي إلا مشتقة لدالة الإنتاج، لذلك فان الطلب على العمل يتحدد بالإنتاجية الحدية، فكلما كان الطلب الفعلي منخفضا كلما أثر ذلك سلبا على الطلب على العمل (عرض العمل) وهذا ما يعرقل مسار الإنتاج والإنتاجية الحدية للعمل (الأجر الحقيقي) وتسبب في البطالة الاختيارية، فكلما زاد الطلب الفعلي كلما انتقل الإنتاج من المستوى Y_1 إلى المستوى Y_2 وبالتالي تحسن الطلب على العمل الذي ينتقل بدوره من المستوى N_1 إلى N_2 كما أن مستوى الأجر الحقيقي ينخفض متوجها من (w/p_1) إلى (w/p_2) ويستمر في الانخفاض حتى يتوازن أليا مع عرض العمل، كل هذه النقاط التقنية يمكن جمعها في نموذج بياني يظهر في الشكل البياني الموجود أدناه.

الشكل البياني رقم 10 يوجز التوازن الكينزي في سوق العمل:

¹⁶ - NONJON Alain, 1992, "Concepts et mécanismes de géographie économique contemporain Marketing, p: 357.





التفسير :

يعتبر كينز واضعاً ومؤسساً لنظرية الاستثمار والتوقع، فحتى وإن لم يكن صاحب نظرية النمو فإنه لا يعطي تفسيراً لمضاعف الاستثمار، وفي مقابل ذلك يظهر الشروط المبدئية لتسلسل هذا الأخير، وإلى الأسباب المحرّضة على الاستثمار، ولا تتوقف المسألة عند هادين المعيارين وإنما تأخذ أبعاداً أخرى وتحديات أخرى إلى درجة تصل فيها إلى حدود التحدي، لهذا يعتبر "كينز" أن تفسير البطالة يبدأ أولاً بتفسير محفزاته، وهذا ما يفسر الأسباب التي جعلت من نظريته نظرية نقدية، كما أنها تفسره للعمل الدولي يعود بالدرجة الأولى إلى معدلات الفائدة، بحيث أن ارتفاعها يتسبب في تراجع الرغبة في الاستثمار، العامل المؤثر في كل من الإنتاجية السامحة من الاقتراب من التشغيل الكامل دون التسبب ذات تضخم، من هنا يرى كثير من الاقتصاديين حتمية صريحة في صرف النظر حديثاً على البطالة الكينزية وليبدأ التحليل عن البطالة الكينزية المزعومة، أما عن



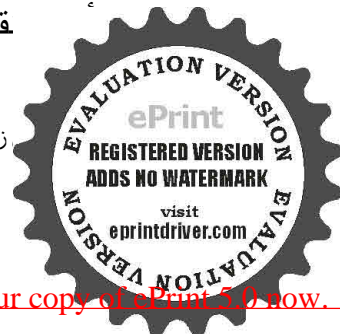
الأشغال الخاصة بالمرونة فما هي إلا محاولات لتفسير اختلال التوازن بين البطالة والتضخم دون الابتعاد عن تيار "والراس"¹⁷، إذا فالبطالة عند "كينز" لا تتحدد في سوق العمل، وإنما في سوق السلع و النقود، و حلها يتوقف على التدخل الإرادي للدولة باعتماد النفقات العامة، ومختلف المضاعفات لتحريك أو دفع العمل من جديد، فلمواجهة البطالة فإن "كينز" يدرج في النظرية العامة إمكانية التضخم في حالة الاستخدام الكامل الأمر الذي أكدّه "فيليبس" من خلال تبيان العلاقة العكسية ما بين اختلاف الأجور، تنوع البطالة، وبما أن نموّ الأجور مرتبط بالأسعار، يرى بعض الاقتصاديين حتمية قبول بعض من نسب التضخم للتصدي للبطالة، أمّا النيو-كلاسيك أمثال: "هأيك" و"روياف" فإنهم لم يتوقفوا فحسب "كينز" دائماً، فالمستوى التوازني للتوظيف يتحقق عند نقطة الطلب الفعلي، هذا التوازن الذي لا يمكن الوصول إليه إلا بانتقال دالة الطلب الكلي، أما انتقال دالة العرض الكلي فتبقى مستبعدة عنده خاصة في المدى القصير وهو ما يعتبر أمراً ممكناً في ظل الثورة العلمية والتكنولوجية السائدة حالياً¹⁸، فهو لا يقر بأن التوازن الكلي في الاقتصاد يتحقق عند التوظيف الكامل بل انه يتحقق عند أي مستوى من مستويات التوظيف، ومن ثم فان مستوى البطالة يتحقق وقد تطول مدتها وقد يأتي العلاج في المدى القصير من خلال تحريك الطلب الكلي. بهذا يمكن استخلاص الدور الجديد الذي أصبح من اختصاص الدولة في حماية أفرادها من البطالة وهي من السياسة الكينزية التي طبقت بإتقان في كثير من دول العالم لمعالجة مشكل التشغيل بعد الحرب العالمية الثانية والى غاية السبعينات، إلى ن تناقص صيتها، لتصبح عاجزة على امتصاص البطالة المتصاعدة، وهو الأمر الذي مهد لبروز النظرية النيو-كينزية.

الفرع الرابع: المدرسة النيو-كينزية

لقد حاول النيو-كينزيون إدخال تصحيحين على النموذج الكينزي، أولهما يتعلق بإمكانية وجود بطالة طبيعية، والثاني يرتبط بتحليل اختلال سوق العمل، فالحلّ الأول جاء باقتراح من طرف كل معدل البطالة العادية انطلاقاً من معادلات نظام التوازن العام الخاص "بوالراس" الذي يضاف إليه الخصوصيات الحقيقية لسوق الشغل وسوق السلع، قاط إخفاق السوق و المتغيرات العشوائية الخاصة بالعرض والطلب وتكاليف جمع

¹⁷ - Mode de vie et chômage, in <http://rad2000.free.fr/mondechom.htm>.

زكي، 1997، "الاقتصاد السياسي للبطالة، تحليل لأخطار مشكلات الرأسمالية المعاصرة"، دار الكويت، ص 319 ، 343.



المعلومات، حتى يصبح معدل البطالة الطبيعي منسجما مع ارتفاع الأجور وإنتاجية العمل، وهذا ما يضع حدودا لامتناس البطالة على المدى الطويل حسب سياسات الإنعاش المقترحة من طرف "كينز"، ولضمان تراجع معدل البطالة يصبح إجباريا الشروع في وظائف سوق الشغل، أما إنعاش الطلب الخاص بالمؤسسات فإنه يتعلق بالدرجة الأولى بالاستهلاك، إلا أن "كينز" رفض التوفير مطلقا كما أنه لم يستبعد الإنفاق، على أن حقن القدرة الشرائية من شأنه رفع ميل الاستهلاك الذي يشجع بدوره الطلب الفعلي فتكون بذلك النتيجة تخفيض البطالة.

أما التصحيح الثاني فيعدّ نقطة انطلاق، ابتدأت بنقد الأطروحة التي جاء بها كل من النيو-كلاسيك و"كينز"، فهو يجمع بين أفكار مجموعة من الفرنسيين أمثال "بيناسي" (1976)¹⁹ "مالينفود" (1978) ربة الاختلالات هذه تبرز أهميتها في إظهار أن البطالتين ممكن توأجهما معا، ومسألة معالجهما بطول مختلفة ومتعارضة أمر مطلوب، بينما قضية امتناس البطالة الكينزية فيرجع إلى تطبيق الإستراتيجية المبنية على الصيغة التالية المشار إليها في التمثيل النموذجي رقم 11؛

الشكل النموذجي رقم 11 يشير إلى المعادلة الكينزية في مواجهة البطالة:

الطلب ← الإنتاج ← الشغل = انخفاض البطالة

أما معالجة البطالة الكلاسيكية يمر أولا بتحسين مردودية المؤسسات حسب الصيغة التالية:

الربح ← الإنتاج ← الشغل = انخفاض البطالة

التفسير:

فالطرق المقترحة لمعالجة البطالة لها وقعها المباشر على نظام الأجور، فمن جهة نجد ارتفاع في الأجور ومن جهة أخرى وبشكل حتمي يحدث تراجع في تكاليف الأجور. من التحليل السابق نقول أنه كثير الاقتصاديون الذين يعتمدون على فرضية التخلفية²⁰ أو ما يعرف (بالهستيريسز Hystérésis)²¹ - مفهوم أستمدّ من المغناطيسية الكهربية - في تفسيرهم لمعدل البطالة بمعنى آخر أي ثبات البطالة بالرغم من اختفاء

¹⁹ - BENASSY J P, 1976, "Théorie du déséquilibre et fondements micro-économiques de la macroéconomie" Revue économique N°: 5 Paris.

²⁰ -CROSS R, 1988, "Unemployment, Hystérésis and the Natural Rate, Oxford, Blackwell.

²¹ -l'hystérésis : ce terme grec, donc savant, recouvre en fait une manipulation bien peu théorique cons expliquer le chômage d'aujourd'hui par celui d'hier, Un effet d'hystérésis apparaît lorsque le compc actuel d'une variable dépend de l'histoire de cette variable.



أسبابها الأمر الذي يمنع من تحقيق التوظيف الكامل، فهذه الفرضية تعني أن معدل البطالة الطبيعي الذي من شأنه تثبيت التضخم يتوجه مباشرة وبسرعة نحو المعدل الملاحظ، فالعلاقة الكينزية بين الأجر والبطالة تكون قد زحفت بالرغم من كبح تكاليف الأجور وتحسين أرباح المؤسسات²²، وبهذا فإنه لا يلاحظ أي تناقص في البطالة، ومن تم العودة إلى نفس خانة الانطلاق.

الفرع الخامس: المدرسة الماركسية "كارل ماركس" (1818 - 1883)

مع أن الفكر الماركسي والكلاسيكي متشابهان إلى حد بعيد إلا أن "ماركس" في استنتاجاته يبتعد إلى غاية طرح مفهوم الاستغلال، الربح وقوة العمل²³ فهو يرى بان رغبة الرأسماليين في تحقيق أقصى ربح في ظل النظام الرأسمالي تدفعهم إلى زيادة الاستثمارات و تطوير التكنولوجيات المستخدمة في الإنتاج²⁴، مما يساهم في رفع الإنتاج، أما زيادة الأجور فلا تكون بنفس الوتيرة التي يزداد بها الإنتاج والنتيجة بذلك أنه يحدث قصور في الطلب الفعلي يدفع إلى توقيف عدد كبير من المصانع نتيجة عجزها على تصريف إنتاجها وبالتالي تقشي ظاهرة البطالة الإجبارية، ولقد توصل "ماركس" في نظريته إلى أن الأزمة تبدأ أساسا بنقص الاستهلاك وتنتهي بسوء توزيع القوى الشرائية مصدر كل اضطراب اقتصادي ويبرر ذلك بسوء توزيع المداخل وبانخفاض أجور العمال وتراجع استهلاكهم مقابل ازدياد نصيب الرأسماليين فتكون النتيجة بذلك اختلال بين الأجور وفائض القيمة²⁵ التي يقطعها الرأسمالي من قوة عمل العمال.

هذا التحليل يسمح لنا باستنتاج علاقة واضحة بين معدل الربح²⁶ والتركيب العضوي لرأس المال والذي وحسب علاقة معدل الربح فان هذا التراجع في القيمة المضافة وارتفاع رأس المال الثابت يسهم في انخفاض الأرباح والتشغيل وهي حالة عدم التوازن التي تكلم عنها "ماركس".

²² - MUSETTE S M, 1998, "Les théories économiques a l'épreuve du chômage", in les cahiers du CREAD N° : 45, du troisième trimestre, p: 110.

²³ - قوة العمل: هي سلعة أو بضاعة مثل غيرها وقيمتها تتساوى مع تكلفة البضائع الضرورية للعامل وأسرته (كمية العمل الاجتماعي اللازم لإعادة إنتاج العامل وأسرته).

²⁴ - DELAS J P, op. Cit, pp: 19-42.

القيمة عند ماركس - فائض العمل المحقق/ العمل الضروري، بحيث أن معدل فائض القيمة عبارة عن نسبة بين فائض القيمة أو العمل رأس المال المتغير، أي العمل الحي ثم يمكن تحويل هذا الفائض إلى ربح.

الربح: يعرف عند ماركس بأنه العلاقة أو النسبة الموجودة بين فائض القيمة المحصل عليها من استغلال الرأسمالي لقوة العمل بإعطائهم



نستطيع القول من خلال هذا التحليل أن المشكل الأساسي الذي يتعرض إليه الماركسيون في تحاليلهم يتمثل في عملية تحويل فائض القيمة إلى أرباح، أي بيع المنتجات في الأموال يمارسون ضغوطا لتخفيض الأجور وهذا منطوق يهمل التقدم التقني الموفر لمناصب الشغل وهو نفسه منطوق "كلارك" خاصة في دالة إنتاج تجميعية، وعليه فان التحليل الماركسي للبطالة ينطلق من النقاط التالية:

- العمل - قوة العمل = فائض القيمة الناتج من استغلال الطبقة الشغيلة في شكل عمل غير مدفوع الأجر وهو ما يمثل الربح الذي يؤدي إلى التراكم الذي تكون نتيجته الاستثمار من خلال بناء منشآت جديدة.
- رغبة الرأسمالي في استبدال العامل بالآلة مما يؤدي إلى زيادة الإنتاج ومضاعفة الأرباح فتكون النتيجة جيش من البطالين (الاحتياطيين).
- أن الرأسمالي يشكو فائض الإنتاج لأن القدرة الشرائية منعدمة أي أزمة في نقص الاستهلاك، وبهذا نقول أن الفكر الماركسي ينظر إلى البطالة على أنها تجسيد لعجز النظام الرأسمالي.

أما عن نمو النمو السكاني فيزداد بمقدار متتالية هندسية، وهذه الزيادة تؤدي إلى خلق جيش من البطالين يؤثر على الأجور وتدفع بها إلى الانخفاض.

المطلب الثالث: الاتجاهات الحديثة

الفرع الأول: المدرسة التنظيمية P'école de la régulation

خلال السبعينات والثمانينات حاول مجموعة من الاقتصاديين الفرنسيين²⁷ تجديد المقاربات التقليدية التي يعتمد عليها الفكر الاقتصادي في التحليل، لإخراجه من مختلف الصعوبات خاصة خلال فترات الأزمات، محتفظين بجزء من التحليل الكينزي القائم على النظرة الاقتصادية هذه المدرسة لا يمكن أن تتحمل المؤسسة إلا عند مستوى التحولات الاجتماعية²⁸ كما أن إمكانية استبعاد هذه التحولات يمثل محدودية النظرية الكينزية والنيو-كلاسيكية، لهذا فان تفسير الوضعية العالمية ينطلق من مبادئ مختلفة، فإن كانت اقتصاديات الدول المصنعة طيلة الستينات قد توصلت إلى تحقيق التشغيل الكامل فالفضل إلى الوصفة الصائبة "كينز"، ثم إلى معدلات النمو المتسارعة والمحقة نتيجة تنمية

²⁷ - FRISSINEY J, 1989, " le chômage", ED: la découverte, paris, p : 39.

²⁸ - BOYER Robert, AGLIETTA Michel, MISTRAL Jacques, LIPIETZ Alain, CORIAT Benjamin.



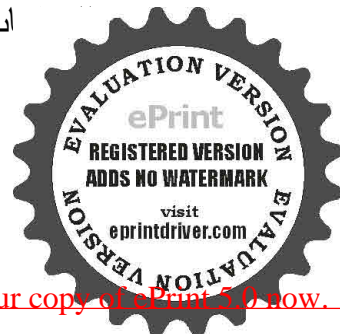
الإنتاج والاستثمار وتحسن الإنتاجية ومردودية رأس المال وتنامي القدرة الشرائية للأجراء. كما يجب أن لا ننسى بروز حلقة جديدة ساهمت بشكل متجانس في وصل الاستثمار بمردودية رأس المال، الأجرور بالطلب والإنتاج بالعمل، غير أن الوضعية لم تدم طويلا فسرعان ما انكسرت الحلقة لتبرز البطالة مع بداية السبعينات، وتفسير هذه الظاهرة حسب هذه المدرسة يعود أولا إلى عامل المنافسة الشديدة بين الدول المصنعة والتي بالغت في الاستثمار الأمر الذي نجم عنه تراجع في إنتاجية رأس المال، وحسب ذات المنطق، أن هذه الدول أصبحت أكثر تنافسية، من المستوى المطلوب ليصبح من غير الممكن بل ومن المستحيل تجنب الخسارة، وبين هذا وذاك تكون النتيجة تضخم متسارع يؤدي إلى خلق ضغوطات على مستوى عمليات إعادة توزيع القيمة المضافة بين المؤسسات والعمال الأجراء، من هنا نتبين أنه حتى وإن كان تحليل هذه المدرسة مقبولا منطقيا كون أنه حقيقة واقعة، إلا أن هذه الأخيرة لم تكن مقنعة وموقفة بالقدر الكافي في تفسير الأسباب الدافعة إلى بقاء البطالة، تكون نتيجتها الإخفاق كون أنها لا تؤدي مباشرة إلى تخفيض البطالة، وبهذا يبرز العامل الديمغرافي كعائق في سوق الشغل وما ذلك إلا لتوافد طالبين جدد للعمل كلما توفرت فرص خلق مناصب العمل في سوق العمل.

خلاصة فان هذه المدرسة ترى أن البطالة تملك خصوصية تاريخية، فهو ثمرة تطور الجهاز الإنتاجي وتطور العلاقات الاجتماعية الإنتاجية.

الفرع الثاني: مدرسة تجزئة سوق العمل Ecole de la segmentation

تحاول هذه المدرسة من خلال أطروحتها الرئيسية إثبات عدم تجانسية سوق العمل، وبأن تبايناته تستلزم وجود فئات نوعية من اليد عاملة مسجلة حسب وظائفها ومكانتها في المجتمع، وهي أطروحة لا تختلف كما لا تبتعد عن الطرح الماركسي والنيو-كلاسيكي²⁹، فهي ترى أنه حتى في الفترات التي يعرف فيها الاقتصاد نسب نمو مرتفعة فان هناك فئات معينة من المجتمع لا تستثنى من معدلات البطالة العالية عن المعدل المسجل، أي بمعنى أن تحقيق معدل عال من النمو، لا يعني بالضرورة القضاء على البطالة، بل و أن استمرارها يبقى متأرجح في مستويات متفاوتة، هذه النظرية التي ظهرت بمثابة انتقاد ات الأمريكية المكافحة للفقر مع مطلع الستينيات من خلال إعداد برامج نوعية

²⁹ - EDWARD R C et ALLI, 1975, " Labour Market Segmentation", ED: Nber, Lexington.



لتنشغيل الشباب السود وإعادة إدماجهم في الحياة الاقتصادية بتوفير مناصب عمل جديدة وإزالة العراقيل وتحسين التكوين، اعتبرت هذه السياسات مجرد امتداد لنظرية الإقصاء، فالمشكل لا يتعلق بإقصاءات السوق بقدر ما يتعلق بتعدد فترات البطالة التي يعاني منها العمال إلى جانب بطالة الإقصاء (البطالة الهيكلية) التي أصبحت تشكل جزء من طبيعة الاقتصاد³⁰، إلا أن المشكل الرئيسي يبقى منحصرا على مستوى الطالبين الجدد للعمل خاصة الشباب منهم، بسبب بطالة الاندماج في الحياة العملية مما يدفع بأصحاب فكرة الإقصاء إلى طرح نموذج جديد للأجر³¹ يدور فلكه حول فهم سلوكيات الأجراء الموجودين داخل المؤسسة والذين هم بصدد البحث عن تعظيم عائداتهم من الأجر مقابل هؤلاء الموجودين خارجها و الذين ينحصر

• فضة وبعمل غير مضمون، إضافة إلى ظروف اجتماعية أقل ما يقال عنها أنها قاسية، غير أن الملاحظ في هذه التجزئة أنها تبقى غير واضحة نتيجة لانقسام سوق العمل إلى صنفين:

- الصنف الأول يتميز بوفرة في الأيدي العاملة المؤهلة وبوجود مناصب عمل ذات مستوى عال من المسؤولية، بينما يبقى الصنف الثاني أقل أهمية من الأول من حيث كفاءة اليد عاملة ونوعية مناصب العمل التي يتميز بها والتي تبقى وسيطة، فهذا التصنيف يشير إلى أن هناك ازدواجية في سوق العمل وأن البطالة في هذه الحالة تمس اليد عاملة غير مؤهلة، أي أن الفئة الثانية من الأيدي عاملة هي الفئة الأكثر عرضة للبطالة، وذلك حسب ما تقتضيه اتجاهات سوق العمل، هذا وإن كانت احتمالات العودة إلى العمل غير المؤهل مسألة واردة. بشكل دقيق نقول أن هذه التجزئة تفسر في آن واحد التوزيع في سوق العمل الأولي وإمكانية البطالة بالنسبة للأجراء المتبقين، في حين أن عرض العمل يبقى مشترك بين مختلف الثقافات الطبقة يجيا، و إن كانت قد اختلفت في بعض من ملامحها إلا أنها بقيت محتفظة بلبها خاصة عند قيام رهط من الاقتصاديين باقتراح بعض أنواع التجزئة من بينهم "Bluestone" الذي قام بطرح التجزئة الثلاثية التالية:

- اقتصاد المركز: نشاطات مؤسسات كبيرة؛

³⁰ - STANDING G, 1983, " Le Chômage Structurel", In Revue International du Travail Ed: BIT, Vol 2 pp: 147-182.

³¹ - MUSETTE S M, 1998, "Les théories économiques a l'épreuve du chômage", in les cahiers du CRE 45, du troisième trimestre, pp: 117-118.



- اقتصاد المحيط: نشاطات باقي المؤسسات؛
 - اقتصاد غير نظامي: الاقتصاد غير الرسمي.
 - أيضا " بيور" Piore الذي يميز بين طبقتين من السوق الأولي:
 - طبقة سفلى تكون فيها النشاطات موحدة المقاييس والمعايير نسبيا؛
 - طبقة أسفى تتطلب فيها النشاطات أداء عال ومهارات كبيرة.
- قواعد و إجراءات إدارية خاصة بكل مؤسسة هادفة إلى حماية أفرادها من المنافسة ليوزع الأجر بشكل تسلسلي أو تدريجي وليس حسب قوانين السوق بدلالة الإنتاجية الحدية، أما بالنسبة للسوق الثاني فإننا نجده يخضع العمال لمجموعة شروط أقل فائدة من تلك الموجودة في السوق الأول، لهذا الغرض نجد مجموعة كبيرة من المحاولات والاجتهادات الساعية إلى تفسير هذه الثنائية، فمنها من يرى أن السبب يعود إلى التكنولوجيات وضغوطاتها مما يفرض حتمية العودة إلى العمل المنظم، ومنها من يرجعها إلى القدرات الإبداعية التي تتميز بها كل مؤسسة والتي تحتم على العمال ضرورة التكيف مع تغير أنماط الإنتاج، هذا إلى جانب الإلهامات الماركسية التي تظل الثنائية على أنها إمكانية تمكن أصحاب رأس المال من مراقبة قوة العمل.

الفرع الثالث: مدرسة مرونة سوق العمل *l'école de la flexibilité*

- أمام نظرية التجزئة ظهرت نظرية حتمية مرونة سوق العمل، وهي نظرية قائمة بحد ذاتها، التكيف مع المؤسسة الإنتاجية؛ ليونة أنظمة العمل؛
- أهلية العمال لتغيير مناصب العمل (التعددية)، تغييرية الأجر واختلاف التكاليف الاجتماعية، في حين أن "روزنبارغ" يقترح فقط ثلاثة أشكال³²:
 - مرونة الأجور؛

- مرونة العمل والمرونة الوظيفية، وإن كانت الأشكال الخمسة للمرونة مختلفة عن بعضها البعض إلا أنها تبقى متجانسة، مما يسمح بإعادة تشكيل وجمع سوق العمل من خلال التكيف مع التحولات السريعة التي تتسبب في اضطراب سوق العمل، ومع العولمة وتكامل اقتصاديات دول العالم وتكامل أسواق العمل العالمية، فإن نظرية المرونة التي أشادت بها المؤسسات المالية الدولية ستفرض نفسها، هذه النظرية التي يمشي على

³² - ROSEMBERG S, 1989, "De LA Segmentation a La Flexibilité" in Revue Travail et Société Vol Genève pp: 388-438.



خطاها النظام الأمريكي فإنها ستؤدي لا محالة إلى تعميم أنظمة التعاقد حسب ما يشير إليه "كار"³³ عكس النظام الأوروبي الذي يسير بمبادئ نظرية الصلابة، وفعلا فإن نظام الأجر يمر بأزمات قوية في تاريخ الحياة الاقتصادية والاجتماعية بحيث أن نظام الأجر الأمريكي القائم على أطروحة فعالية الأجور حسب "وايس"³⁴ يعتبر أن مجموعة كبيرة من المؤسسات تفضل منح أجور عالية لعمالها بدلا من تجنيد عمال جدد يقبلون العمل بأجور منخفضة وهي أطروحة تقترب من النموذج الأوروبي القائم على سلوكيات الداخلين والخارجين حسب "سولو"

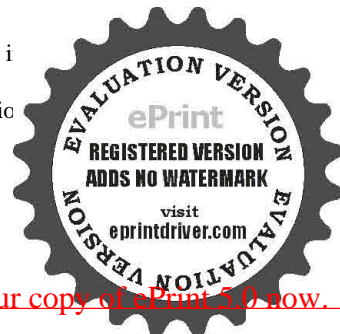
الفرع الرابع: نظرية العقود المبهمة *Théorie des contrats implicites*

تعتبر هذه النظرية إحدى أعمال كل من "بيلي" و"غوردن" و"ازارياديس" وهي تهتم بشكل أساسي بصلابة الأجور وبالبطالة من خلال إدخال براهين جديدة حول حالات عم التأكيد، فأطروحتها الرئيسية ترى أن العلاقة بين صاحب المؤسسة والأجير تمر بعدة مراحل من الممكن أن تتناسب مع الظروف التي قد تكون مواتية في كثير من الأحيان تماشيا مع مستوى الطلب الموجه إلى المؤسسة المعنية، وإذا كان الأجر محددًا من جديد عند كل فترة لاعتبارات تنافسية فإن هذا الأخير سيتغير تبعا لوضعية المؤسسة.

إذا وبشكل عام فإن هذه الوضعية ستتسبب في اشمئزاز العاملين بسبب مجازفة الأجر، فهم يفضلون الحصول على أجر ثابت بدل الحصول على أجر متغير حتى وإن كان هذا الأجر قليل المهم عندهم أن يكون ثابتا، ليصبح من المهم بل ومن فائدة الموظف أو صاحب المؤسسة أن يقترح عقود على عدة فترات يضمن فيها استقرار الأجر عند مستوى أقل من مستوى الأجر التنافسي، في هذه الحالة وباقتراح مثل هذه العقود فإن صاحب المؤسسة يتحمل الخطر المتعلق بالعمل، من هنا يصبح دخل المؤسسة معنيا بالتغير بدلالة الوضعية السائدة، و حتى تتم مثل هذه العقود فلا بد أن يتمتع أصحاب المؤسسات بروح المسؤولية و القدرة الكبيرة على تحمل كل شيء، أي أن يكون أصحاب رؤوس الأموال على قدر من التأهب لتقليل درجة الخطر التي تعتمد وإلى حد ما على الاستطاعة والتمكن من تنويع الأنشطة الإنتاجية، وكما هو معلوم، مادامت أهداف كل مؤسسة منصبة على تعظيم

³³ - CAIRE G, 1989, "Flexibilité Et Précarisation du Marche du Travail une Conjoncture de Crise" i Travail et Développement, Tunis.

³⁴ - WEISS A, 1990, " Efficiency Wages: Models of Unemployment, Layoffs and Wage Dispersion" Princeton, NJ Princeton University Press.



الأرباح، فلا يبقى أمام أصحاب المؤسسات من منفذ سوى اقتراح عقود أجر مستقرة. ليسوا مخيرين في ذلك بل إنهم مجبرين، من جهتهم، فإن العمال وحتى يكونوا في منأى من مخاطر الطرد أو تقلبات الأجر فإنهم يرضون عقود مع أصحاب هذه المؤسسات تلزمهم بتأدية ما أوكل إليهم من مهام مقابل أجر متفق عليه.

الفرع الخامس: نظرية فعالية الأجور *Théorie du salaire d'efficience*

تعد هذه النظرية أساسا فكريا في التحليل الكلي القائم على إمكانية بناء علاقة متنامية بين الأجر والإنتاجية الفردية، والفكرة الرئيسية هي أن الأجر الذي يحصل عليه العامل له تأثير ايجابي على فعالية العامل وإنتاجية العمل داخل المؤسسة، وإذا حدد صاحب المؤسسة بنفسه الأجر الذي يدفعه للعامل فلا بد أن يأخذ في الحسبان هذا التأثير، وبهذا يكون مجبرا على اختيار أجر حقيقي أعلى من قيمته التنافسية والتوازنية، وهناك عدة وجهات نظر في هذه النظرية التي تبرر تأثيرات الأجر على الإنتاجية الفردية:

لويس *Le modèle d'anti-sélection de WEISS*

شبيهه بالنموذج السابق، إلا أن "وايس" في هذه الحالة يرى أن أصحاب المؤسسات لا يعرفون مهارات طالبي الوظيفة، فيعتقدون أنه حتى وإن كانت المهارة متوسطة فبإمكانها أن تتحسن حسب الأجر الممنوح، لهذا فإن هذه التبصرة تبقى قائمة بذاتها على ما تقدمه المؤسسة المستقبلية من أجور للأيدي عاملة حسب مستويات كفاءتها، بالمقابل فلا يستبعد إمكانية أن طالب الوظيفة لا يتقدم بطلبه إلا إذا كان يعرف مقدار توافق الأجر الذي تعرضه المؤسسة مع كفاءاته، من هنا فإن أصحاب المؤسسات مجبرين على اقتراح أجور عالية لاختيار وجلب اليد عاملة المهرة والعمال الفعالين³⁵، فالأجر في هذه الحالة يلعب دور المحدد في نوعية اليد عاملة المرغوب فيها.

القسم الثالث: تحاشي العمل لشابيرو و ستيجلتز *modèle du tire au flanc de Shapiro et Stiglitz*

إن المراقبة السيئة لأصحاب المؤسسة للمجهود المبذول من طرف الأجراء يواجه مشاكل أخلاقية، فرغبة من صاحب المؤسسة إلى دفعهم لبذل المزيد من الجهد فإنه قد يهددهم بالطرد إذا ما باعتهم وهم يتقاعسون أو يتكاسلون³⁶ في تأدية مهامهم، وحتى تنجح طريقة

³⁵ -STIGLITZ Joseph E ET WEISS A, "Credit Rationing in Markets With Imperfect Information", A: Economic Review, June1981, vol: 71, pp: 393- 410.

³⁶ -SHAPIRO Carl & STIGLITZ Joseph, 1984, "Equilibrium Unemployment as a Worker Discipline I the American Economic Review. Discipline Device. Vol. 74, No. 3 (Jun., 1984), pp: 433-444.



التهديد بالطرد في تحفيز العمال على بذل المزيد من الجهد في عملهم فلا بد أن يكون الربح من العمل أعلى من الربح المحصل من الطرد، مما يستلزم أن يكون الأجر الممنوح من طرف المؤسسة أكبر من عائد البطالة الممنوح داخل الاقتصاد.

القسم الرابع: النموذج الاجتماعي "لأكرلوف" *le modèle sociologique AKERLOF*

إن هذا النموذج يحلل عقود الأجر المزدوجة بين المؤسسة وأجرائها أين يتوقف المجهود الإنتاجي على معايير اجتماعية محددة، معايير يعتبرها العمال بأنها عقود عادلة، أي بمعنى أنها تمثل الأجر مقابل المجهود، وكلما كان الأجر عاليا كلما كان المجهود معتبرا وهكذا³⁷، أي أن الأثر الإنتاجي للأجير هو دالة في الأجر المنصف المدفوع مقابل الجهد المطلوب و المرجو الذي ترغب فيه المؤسسة ومن نسبة البطالة الموجودة في المجتمع، وان حدث وأن وجدت بطالة ووافق البطالون على تقديم خدماتهم مقابل أجر منخفض عن الأجر السائد فانه ينتظر من أصحاب المؤسسات رفض توظيفهم كون أن انخفاض الأجر يتسبب وبشكل مباشر في الإنقاص من فعالية العمل.

القسم الأول: المنحنى الاقتصادي "لويليام بفريدج" *la courbe de BEVERIDGE*

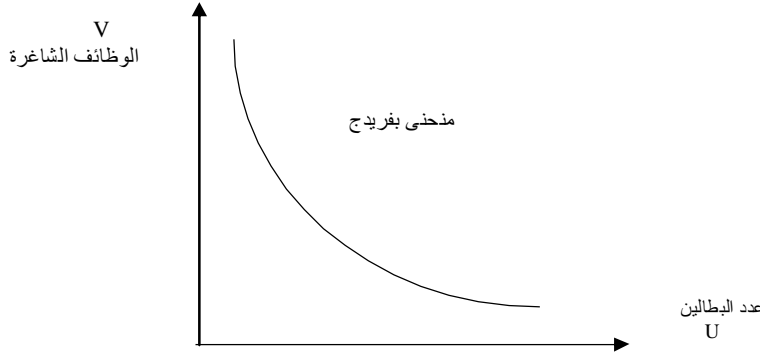
لقد أشار الإنجليزي "بفريدج" في كتابه: "الاستخدام الكامل في مجتمع حر" (1944) إلى الاستخدام الكامل معتبرا أنه حالة تكون فيها المناصب الشاغرة أقل بقليل من عدد البطالين، غير أنه يستوضح أنه في سنة 1944 لم يكن هناك شيء يشبه الاستخدام الكامل، كما تبين بعد ذلك من خلال كتابه أن هناك ثلاثة طرق إحصائية، تنطلق الأولى من علاقة عكسية مفترضة بين البطالة أو عدد البطالين U وبين عدد الوظائف الشاغرة غير المملوءة V Unfilled vacancies، لتصبح بذلك علاقة صاحب هذا التصور علاقة تربط بين متغيرين أساسيين، علاقة معروفة باسم UV أو بمنحنى "بفريدج"³⁸ التي لا تكون إلا تناقصية³⁹ كما سيأتي تبيانها من خلال التمثيل النموذجي الموجود أدناه:
الشكل البياني رقم 12 يشير إلى منحنى "بفريدج":

³⁷ - AKERLOF, Dans son article "Labour contracts as partial gift exchange" (Quarterly Journal of Eco 1982). pp: 543-569

³⁸ - BEVERIDGE William, 1944, "Full Employment in a Free Society", London, Allen and Unwin in Gazette: no. 37627, p: 3229, 25 June 1946.

³⁹ - André GRIMAUD, op.cit, p : 451.





التفسير :

نقول من خلال هذا المنحنى أنه إذا وجد منحنى يمثل UV تمثيلا جيدا ووجدت نقطة على هذا المنحنى تكون فيه الوظائف الشاغرة مساوية لعدد البطالين أي بمعنى تكافؤ بين المتغيرين $U=V$ ، فإن هذا سيشكل نقطة انطلاقة جيدة ممهّدة للوصول إلى التشغيل الكامل، الأمر الذي يستلزم أن تكون المناصب الشاغرة أقل، أو أكثر قليلا فهذا من قبيل الإدماج الذي يضاف من بعد.

-عندما تكون الظروف مواتية فإن المؤسسات تظهر رغبتها في التوظيف فعدد المناصب الشاغرة يزداد ليكون مصحوبا بانخفاض في عدد البطالين والعكس صحيح؛
-عندما يكون عدد المناصب الشاغرة المقترح كبيرا سيكون من السهل على البطال إيجاد وظيفة مناسبة ومنسجمة مع ما يبحث عنه: أي أن عدد البطالين سيكون منخفضا، وعكس ذلك فعندما تكون البطالة عالية فسيكون من السهل على صاحب المؤسسة أن يجد عمال مناسبين للشروط المطلوبة أي أن عدد المناصب الشاغرة ضعيف.

أما الطريقة الثانية فتتمثل في منحنى "فيليبس" (1958) الذي يربط تضخم الأجور بالبطالة، وحتى يتم التوصل إلى حالة الاستخدام الكامل فيجب الاختيار بين مستوى البطالة الذي يفرضي إلى الصفر من تضخم الأجور، أو اختيار المستوى الأدنى من البطالة الذي قد يؤدي إلى مستوى ثابت ومقبول من التضخم، أما الطريقة الثالثة فهي طريقة "فريدمان" (1968)، التي تبدأ من رفض طريقة "فيليبس" في المدى الطويل مع اقتراح معدل بطالة طبيعي بحيث أن انخفاضه يحدث تسارعا في معدل التضخم، وأن ارتفاعه يتباطؤ في معدل التضخم، من هنا فإننا سنتعرض بالتفصيل للطريقتين الأخيرتين.

القاعدة الأساسية: $W = b \cdot \bar{u}$

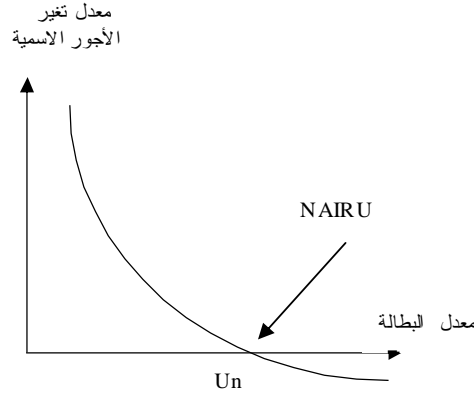


W: معدل نمو الأجور، **c و b**: المعاملات، **U**: البطالة، **A**: المعطيات

بشكل آخر يمكن تبرير هذه العلاقة من خلال ثلاثة فرضيات تتعلق بسير سوق العمل:

- أن الأجر الاسمي ما هو إلا متغيرة تعديل في سوق العمل؛
- في حالة العرض المفرط للعمل فإن الأجراء جاهزون لقبول انخفاض في الأجر الاسمي شرط الحصول على وظيفة؛ في الواقع تعدّ هذه الفرضية مبررا للعلاقة العكسية بين معدل البطالة وتغيرات الأجر الاسمي، فعندما يكون معدل البطالة مرتفعا فإن الزيادة في مستوى الأجر تكون جد ضعيفة، وعندما يتعدى معدل البطالة مستوى معين أي بمعنى النقطة U_n فإن الأجر يتوجه إلى الانخفاض؛
- أن الأجور الاسمية تتميز بمرونة عالية في فترات ظرفية يكون فيها معدل البطالة منخفضا، كما أنها تكون صلبة عندما يكون هذا المعدل عاليا. فالفرضية الأخيرة جاءت مبررة لعدم وجود علاقة خطية، أي أن منحنى "فيليبس" لا يميل إلى الانحدار إلا بارتفاع معدل البطالة، وهذا ما يمكن استنتاجه من خلال [الشكل البياني رقم (13)].

الشكل البياني رقم 13 يشير إلى منحنى "فيليبس" في المدى القصير:



التفسير:

إن الشكل البياني الذي يجمع بين معدل نمو الأجور الاسمية و معدل البطالة يشير إلى أنه إذا كان النشاط الاقتصادي قويا حينما تتراجع البطالة فإن هذا سيساهم في تسارع وثيرة نمو الأجور، في حين أن المنافسة القائمة بين المؤسسات لتوظيف العمالة اللازمة بغية التمكن من إنتاج المزيد، قد تتسبب، بل و أنها تتسبب فعلا في ارتفاع الأجور بطريقة أبسط مما تستدعيه عملية ارتفاع الأرباح التي ترافق عملية التوسع، هذه الملاحظة تجعل ادايين يعتبرون أن هناك معدل بطالة يشكل عتبة ارتقاء للأجور، معدل البطالة هذا

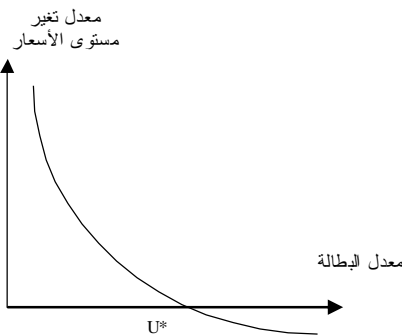


معروف بالنيرو **NAIRU**⁴⁰ (معدل البطالة غير المعجل للتضخم) إلا أن القراءة الداخلية له المصطلح تعني العجز وعدم القدرة على تفادي نسب قليلة من البطالة لا يمكن تفاديها في كل الأحوال، ولا يعود ذلك إلا لكون أن هذه النسبة محببة لضمان السير الحسن للسوق، لهذا يكون معدل البطالة المنخفض أكثر من اللازم سببا

الستينات وحتى يتم تفسير نموذج "فيليبس" في عمق النظرية النيو - كلاسيكية بعيدا عن الإحصاءات، اعتبر "ليبساي" يعتبر أن معدل نمو الأجور ناجم عن زيادة أو إفراط في الطلب على العمل، الأمر الذي يجعلنا نقول أن هناك ميل أو تناسب بين التغير في معدل البطالة والأجور، فكلما كانت الزيادة في العرض أكبر كلما كان التغير في الأجر مهما، من جهته "فانداركامب" **vanderkamp** يظهر أنه بإمكاننا ترجمة الإفراط أو الزيادة في عرض العمل من خلال مصطلح البطال فهو يعرف الطلب على العمل بأنه الفئة المستخدمة النشيطة مضاف إليها الوظائف الشاغرة ومن جهته فان عرض العمل يبقى مساو للفئة المستخدمة النشيطة وفئة البطالين.

ب - تأكيدات "سامويلسون و سولو" *la confirmation de SAMUELSON et SOLOW*:

في سنة 1960 طورا "بول سامويلسون" و"روبارت سولو" أبرز ممثلي الأطروحة النيو-كلاسيكية تحليلا مفاده أن معدل التضخم ممكن تعويضه بكل سهولة بمعدل الأجر الاسمي⁴¹ كون أن العلاقة القائمة بينهما متينة، من جهة، يتسبب ارتفاع الأجور الاسمية في إحداث توترات على الطلب وعلى المنتجات وبالتالي على الأسعار وهو ما يمثل أحد أشكال التضخم من خلال الطلب، من جهة أخرى فإنها تترجم بضغوطات على الهوامش التي لا يمكن رفعها إلا من خلال رفع الأسعار، أحد صور التضخم من خلال التكاليف إذا ثبتت المؤسسات أسعارها مع حفاظها على مستويات ثابتة من الهوامش. السياسة الاقتصادية، إلى أن يتم الفصل بالاختيار بين مواجهة التضخم أو مواجهة البطالة. الشكل البياني رقم 14 يشير إلى منحني فيليبس المفسر من طرف سامويلسون:



⁴⁰ - Le NAIRU correspond à un niveau de chômage qui n'implique pas une augmentation du chômage.
⁴¹ - CROZET Yves, PE



التفسير:

إن ما يمكن استنتاجه من التمثيل البياني أن الارتباط بين نمو الأسعار والبطالة لا يتحقق إلا ساعة تحقق الارتباط بين نمو الأجور ونمو الأسعار، وكون أن الأسعار تتوقف على تكاليف الإنتاج وهوامش الأرباح المنتظر تحقيقها من طرف المؤسسات الهادفة إلى المحافظة على هوامش أرباحها فإنه من الأكيد أن أي ارتفاع في التكاليف سيكون مصحوبا بارتفاع في الأسعار.

إذا ما يمكن قوله في هذه الحالة هو أن ارتفاع الأجر الاسمي يسبب ارتفاعا في التكلفة الوحيدة للإنتاج، وتكرر المسألة لتزداد ارتفاعا كلما كانت أعلى عن معدل نمو إنتاجية العمل المفترض أن تكون متزنة ومتكافئة معه، فحتى تنمو هذه الإنتاجية وترتقي إلى المعدل المرجو تحقيقه دون تأثير في أي من المتغيرات نقول أن هناك معدل أوحده يجب أن تكون متوازنة معه، هذا المعدل يخص نمو الأجور، يضمن استقرار الأسعار عند معدل ثابت، وتبقى الأمور متزنة إلى أن إلى أن يتعدى معدل نمو الأجور هذا، المستوى المحدد، وعندها يصبح التضخم أقوى مما كان عليه، ورغبة في تدارك التوازن مرة أخرى فلا يبقى هناك إلا معدل بطالة طبيعي كفيل بكبح تسارع التضخم المعروف بالنيرو وإذا حدث وتجاوز معدل البطالة مستويات النيرو فإن النتيجة تكون تسارعا في البطالة والعكس صحيح حسب تصور "فيليبس"، فبتعبير آخر إذا ما وجدت البطالة في مستوى أعلى من مستوى المعدل الطبيعي فمن شأن هذا أن يؤدي إلى كبح معدل التضخم، وإذا كانت في مستوى معدل أدنى من المعدل الطبيعي فإن التضخم سيصبح أكثر سرعة، وفي هذا فإن سياسة الدخول تبقى ضرورية ويجب أن تضاف إلى سياسة الميزانية وسياسة النقود من أجل تقديم أفضل لمنحنى فيليبس في المدى الطويل.

2- الطريقة الثانية: القراءة "الفريدمانية" لمنحنى "فيليبس"

بحسبه فإن منحنى "فيليبس" يخلق مشكل نظري وتطبيقي في آن واحد، فالمشكل يتعلق بسوق العمل وكيفية تبرير أن المتعاملين الاقتصاديين يرضون بوضعية



اختلال التوازن في هذا السوق، أما المشكل الثاني فيتعلق بظاهرة الركود التضخمي⁴² Stagflation أي حول تفسير السبب الذي يجعل معدل واحد من البطالة يتسبب في معدلات مختلفة ومتزايدة من التضخم وبشكل مستمر⁴³، فالإجابة عن هاذين السؤالين تمت من خلال الرؤى النيو-كلاسيكية المعتمدة على ازدواجية المعلومة، و"فريدمان" هو واحد من الاقتصاديين المختصين في النقد وقد عمل كثيرا حول الفكرة وتلخص اجتهاده في ثلاثة فرضيات:

- أن طريقة سير سوق العمل تتميز بخصوصية ازدواجية المعلومة بين العارضين والطلبين؛

- أن المتعاملون يبادرون في معدل البطالة؛

- أن الاقتصاد يحتوي على معدل بطالة طبيعي؛

فكون أن منحني "فيليبس" في الفترة قصيرة الأجل مبني على مستويات معروفة من الأسعار وهي نفسها الفترة التي لا يراجع فيها المتعاملين توقعات تطور معدل التضخم فان "فريدمان"⁴⁴ يظهر كيفية التناوب أو الاستبدال القائمة بين التضخم والبطالة معللا ذلك بأنه نتيجة حتمية لانتقال الوضعية التوازنية في سوق العمل، هذا التغيير ما هو إلا نتيجة لظاهرة الخداع النقدي التي تخص الأجراء فقط⁴⁵.

إن ازدواجية المعلومة تبقى ظرفية، فبمجرد أن يحصل الأجراء على المعلومة المناسبة حول الأجر الحقيقي w تعود الحالة التوازنية الأولى وبسبب الوضعية التنافسية السائدة فأصحاب المؤسسة يحصلون على المعلومة الدقيقة والمناسبة حول أسعار البيع وتكاليف الإنتاج كما أن سلوكياتهم تكون متناسبة مع ما تقتضيه النظرية النيو-كلاسيكية أي تساوي معدل الأجر الحقيقي مع الإنتاجية الحدية للعمل عند حجم العمل المطلوب $(w=W/p=Pm_w)$ ، غير أن الأجراء يجدون أنفسهم أمام وضعية لا تجعلهم يقبلون فيها مباشرة تغيير القدرة الشرائية للنقود فيصبحون ضحية أو عرضة لظاهرة الخداع النقدي، وتستدعي الوضعية فترة زمنية معينة حتى يدرك فيها الأجراء التغيير في

⁴² - الركود التضخمي: مصطلح مركب من ركود Stagnation وتضخم Inflation مشيرا بذلك إلى ظاهرة التعايش الممكنة بين البطالة وني وجدت في أواخر الستينات واعتبرت أكبر تحد يواجه علم الاقتصاد القائم.

⁴³ - LAFAY Jean Dominique, 1996, "Existe-t-il aujourd'hui une possibilité de diminuer le chômage | relance de l'inflation ?" Le Cercle des économistes, Chroniques économiques, Ed: Descartes & Cie.

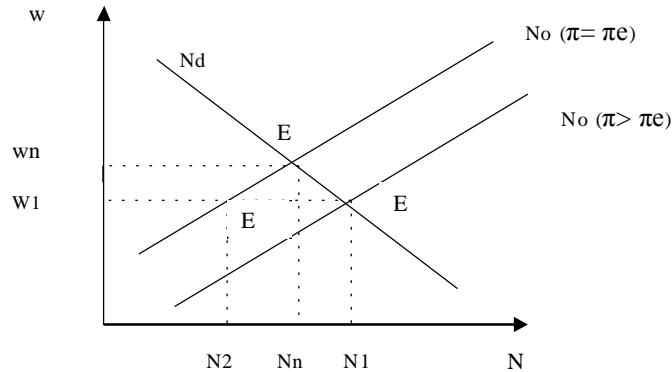
⁴⁴ - FRIEDMAN Milton, op.cit, pp: 01-17.

⁴⁵ - DEVOLUY MICHEL, op.cit, p :101 .



الأسعار P والمستوى الحقيقي لمعدل التضخم π ، في هذا الصدد فإن عارضي العمل لا يسجلون تغييرا مباشرا في الأجر الحقيقي w وعندما يتغير السعر P لا يتغير الأجر الاسمي w و لنفس السبب يفترض أن الأجراء يحلون أولا ارتفاع الأجر الاسمي على أنه ارتفاع في الأجر الحقيقي، وفي الفترة القصيرة وباعتبار أن الأجراء يثبتون موقف استمرارهم في عرض العمل انطلاقا من قاعدة التحسن المنتظر للأسعار لنفس الفترة π^e (معدل التضخم المتوقع) ومعدل التضخم الفعلي π ، لهذا فإن ظاهرة الخداع النقدي تعرف بأنها وضعية لا تتساوى فيها كل من معدلي التضخم $\pi \neq \pi^e$ بشكل آخر فإن الأجراء يتصرفون خلال هذه الفترة كما لو أن توقعاتهم عن الأسعار المرتقبة قد تحققت غير أن الحقيقة هي غير ذلك وهذا ما يشير إليه الشكل البياني الموالي:

الشكل البياني رقم 15 يشير إلى منحنى الطلب و العرض ومنحنى فيليبس في المدى القصير:



التفسير:

منحنى الطلب وعرض العمل يعتبران كدالة في الأجر الحقيقي w وبافتراض أن الأسعار هي نفسها تلك التي كان يتوقعها الأجراء في الفترة القصيرة فننا نصل إلى منحنى العرض التالي $No = (\pi = \pi^e)$ أما إذا كان لدينا بالعكس $\pi > \pi^e$ فإن منحنى العرض سيكون مغايرا تماما، مما سيدفع بالأجر الحقيقي إلى الانخفاض، وبالاحتفاظ بنفس مستوى التوظيف فإن الأجراء يقبلون العمل مقابل أجر حقيقي حتى وإن كان أقل من الأجر السائد أما رياضيا فيمكن تفسير هذه الوضعية من خلال العلاقة التالية $No(\pi > \pi^e)$ أي أنه ارتفاع الأجور فإن الخداع النقدي للأجراء يترجم بانتقال نحو الأسفل من منحنى



العرض وذلك كلما احتفظ منحني الطلب بوضعيته، أما إذا انتقلنا من التوازن E إلى E1 فان التوازن الجديد يكون كالتالي: $N_n > N_1$ و $w_n < w_1$.

وإذا انطلقنا في تحليلنا من الأجر الاسمي فإذا حدث وسجل الأجراء ارتفاعا في مستواه على أنه ارتفاع في الأجر الحقيقي فسيقومون بعرض عمل إضافي عند كل مستوى من مستوياته، بيانيا فان منحني العرض سيتوجه مرة أخرى نحو الأسفل، ذلك لأن التوازن الجديد في سوق العمل سيكون مثبتا طوال المدة التي سيدوم فيها الخداع النقدي وانتهاء هذه الظاهرة يفسر بأن الأجراء يعبرون عن عرضهم للعمل بالعودة إلى منحني العرض N_0 ($\pi = \pi^e$) وهنا نسجل طلبا إضافيا بالنسبة للأجر الحقيقي w_1 ، طلب يقيم بمقارنة الترتيب الخاص بالنقاط E1 و E2 المقابلة لـ N_1 و N_2 كما هو مبين في الشكل أعلاه. بهذا سيعود سوق العمل إلى التوازن بمجرد أن يزيد الأجر الاسمي بنفس الوتيرة التي تزداد بها الأسعار، منطقيا يعدّ هذا الارتفاع حتميا داخل سوق تنافسية يتميز فيها الأجر الاسمي بالمرونة من هنا نحصل على النقطة E وما يقابلها من (N_n, w_n) .

حسب "فريدمان" فان هذا التحليل لسوق العمل يفسر تراجع معدل البطالة ولكن لفترة وجيزة عندما ترتفع الأسعار، وتتخذ هذه العملية في منحني "فيليبس" بانتقال نحو اليسار، المسألة التي تبرز إسهامات "فريدمان" في استنتاج العلاقة العكسية بين التضخم والبطالة الخاصة بسير سوق العمل، إلا أن هذا التحليل يبقى منحصرا على الفترة القصيرة أين تصبح عملية تخفيض معدل البطالة مسألة ممكنة من خلال رفع مستوى الأسعار، وهذه مهمة تصبح غير ممكنة بمجرد أن يتم توزيع الأسعار على مستوى الاقتصاد لتعود البطالة إلى مستواها السابق.

3- منحني "فيليبس" ومعدل البطالة الطبيعية:

إن المرور من التحليل في الفترة القصيرة إلى الفترة الطويلة⁴⁶ يستوجب الأخذ بعين الاعتبار جل منحنيات "فيليبس"، ولمعرفة الكيفية التي يتم من خلالها الانتقال من منحني إلى آخر لابد من تحليل معدل البطالة الطبيعية (U_n)⁴⁷ هذا المعدل الذي يكون مناسباً للوضع التي يحاول سوق العمل الوصول إلى تحقيقها كلما بقي معدل التضخم ثابتا دون

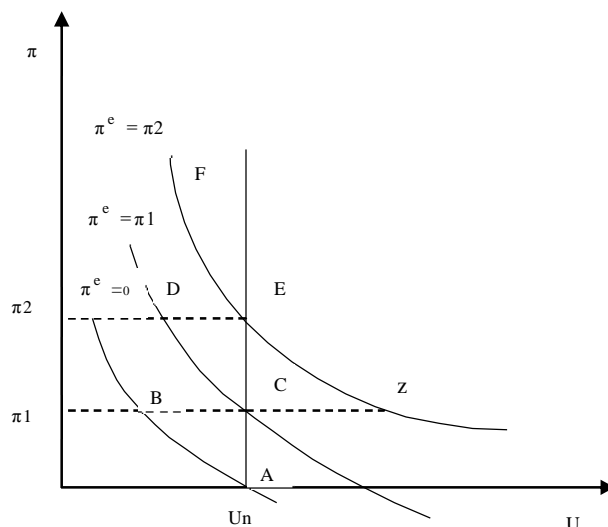
⁴⁶ - FROIS GILBERT ABRAHAM, op., Cit, p:119.

⁴⁷ - la définition de U_n est la suivante : le taux de chômage naturel correspond à la situation vers laquelle marche de travail lorsque le taux d'inflation ne varie pas.



تغير، معدل البطالة الطبيعي هذا ما هو إلا متغير تابع للتكنولوجيات واختيارات المتعاملين للعمل أو الفراغ (الراحة) و هو يؤدي مباشرة إلى منحنى "فيليبس" العمودي في المدى الطويل وكما يظهر [الشكل البياني رقم (15)] فإن معدل البطالة (U) يمثل الفاصلة في حين أن معدل التضخم π فهو يمثل الترتيبية.

الشكل البياني رقم 16 يشير إلى منحنى فيليبس في المدى الطويل:



التفسير:

لو افترضنا أن معدل التضخم المتوقع معدوم $\pi^e = 0$ فإن هذا الافتراض من شأنه تشكيل أول منحنى من منحنيات "فيليبس" في الفترة القصيرة وهو يمر من النقطة A ذات الترتيبية التالية: $U = U_n$ و $\pi = 0$.

من الشكل البياني فإن المنحنى يعرف من خلال العلامة $\pi^e = 0$ إشارة إلى تنسيق التضخم و البطالة الممكنة نظريا خلال الفترة التي يتوقع فيها الأجراء تضخما معدوما، وإذا تم اعتماد سياسة تضخمية فإننا ننقل من النقطة A إلى النقطة الطرفية B أين يكون التضخم معرفاً بـ π_1 وبمجرد أن تختفي ظاهرة الخداع النقدي تتحصل على نتيجتين:

- أن الاقتصاد سينتقل إلى النقطة C الحاملة للترتيبتين التاليتين: $U = U_n$ و $\pi = \pi_1$,

وبالمقابل سنجد معدل البطالة الطبيعي U_n ويصبح معدل التضخم الفعلي π_1 ؛

- أن التوقعات التضخمية للأجراء تصبح π_1 مما يدعوا بطريقة مباشرة للانتقال إلى

وضعية الموائية ومنحنى جديد من منحنيات "فيليبس" المار بالنقطة C كما سبقت

لإشارة إليه ($\pi^e = \pi_1$) وكما يعبر عنه الشكل البياني.



فالنقطة C تشير إلى وضعية توازن الاقتصاد في بداية الوضعية الثانية وإذا افترضنا مجدداً أن هناك سياسة تساهم في رفع الأسعار فإن الاقتصاد سينتقل إلى النقطة D ليصبح معدل التضخم الفعلي π_2 وبهذا يتم الاستغناء عن معدل التضخم الطبيعي كون أن الأجراء يتوقعون معدل التضخم π_1 ومثل الأول فإن هذه الوضعية تبقى ظرفية إلى أن يدرك الأجراء أن معدل التضخم هو π_2 ليتم الانتقال مرة أخرى إلى النقطة E أيضاً أن منحني "فيليبس" قصير المدى سينتقل إلى وضعية جديدة مبنية على توقعات جديدة $\pi^e = \pi_2$ وبهذا يمكن المواصلة في التحليل بالانتقال من النقطة E إلى النقطة F و من منحني إلى منحني آخر من منحنيات "فيليبس" $\pi^e = \pi_2$.

إن المقاربة النيو-كلاسيكية تبين أن الاقتصاد يمكن أن يقوم في إطار نمو معدل التضخم ما دام الابتعاد عن معدل البطالة الطبيعي أمراً ممكناً وكذلك تجري الأمور في المدى الطويل أين يتم الانتقال على منحني "فيليبس" العمودي الذي يمر عبر النقاط ACE ... بإدخال نظرية تضخمية تجيز وجود بطالة، وما ذلك إلا لبقائهم أوفياء دائمون لفكرة البطالة الاختيارية الناجمة عن ضعف النشاط الاقتصادي إلى غاية قيام "فيليبس" بتجربته التي فسرها "ليبساي" Lipsey تفسيراً نظرياً، مفادها أن اعتماد سياسة النفقة العامة لتخفيض البطالة أمر جدّ مكلف خاصة خلال الفترة التي تعقبها مستويات متفاوتة من التضخم والتي يحاول فيها سوق العمل تحقيق التوظيف الكامل، وفي هذه الحالة و توافقاً مع تحليلنا يصبح من السهل علينا إدراج أبحاث و الاقتصادي (معدل نمو الإنتاج الداخلي الخام) وتغيرات معدل البطالة، هذه العلاقة التي أصبحت معروفة اليوم تحت تسمية قانون "أوكان" الذي يثبت وجود ارتباط إيجابي بين النمو والعمل، وارتباط عكسي بين النمو والبطالة مسجلاً بذلك أن نمو المنتج الوطني هو أكثر سرعة من انخفاض البطالة، وبشكل دقيق فإن تراجع معدل البطالة بنسبة واحد في المائة (1%) تكون نتيجته ارتفاع الإنتاج الداخلي الخام بنسبة ثلاثة في المائة (3%) وهذا لا يتحقق إلا داخل مجال يكون فيه معدل البطالة منحصراً بين ثلاثة في المائة (3%) وسبعة ونصف في المائة (7,5%)⁴⁸، وهناك أعمال كثيرة أجريت في كل من أمريكا موازاة مع أبحاث ودراسات "أوكان" سنة 1962، مثل اهتمامات ن "Gordon" سنة 1984 وغيرها من الدراسات في كثير من دول العالم والتي أثبتت

⁴⁸ - DHUTIL Gérard, 1994, " Economie de l'Emploi et du Chômage ", Ed: Ellipses, p: 42.



دقة قانون "أوكان" الأمر الذي أهله ليجعل منه مؤشرا لقياس نقاط القوة والضعف بين اقتصاديات الدول الأوروبية.

أما القراءة الثانية فهي ذات الهام نيو-كلاسيكي تدور حول حيادية النقود في المدى الطويل مقترحة معدل بطالة طبيعي، بشكل آخر فانه في المدى القصير نجد أن منحني "فيليبس" يصور الارتباط بين البطالة وتضخم الأسعار والأجور، غير أن هذا المنحنى يتغير في المدى الطويل ليصبح عموديا حيث نجده يظهر أن هناك معدل طبيعي للبطالة ويبين أن الارتفاع في الأجور الاسمية يكون مساويا للتضخم.

الفرع الثامن: تحليل بعض الاقتصاديين الكلاسيك

إن المقاربة "الفريدمانية" في تحليلها قد تم إهمالها تماما من طرف بعض الاقتصاديين الجدد أمثال: "لوكاس" Lucas و "بارو" Barro وغيرهم الذين رفضوا تماما فكرة وجود مثل هذه المنحنيات في المدى القصير، معللين وجهات نظرهم بأن التوقعات تبقى عقلانية وتحاول أن تكون كلها صحيحة في مجملها، ومن أجل ذلك فان تبني أية سياسية إنعاشية من شأنه تسريع معدل التضخم، فهناك أثر ظرفي على التوظيف، أثر يتعلق بشكل حصري على ارتفاع الأسعار، بمعنى آخر فان لجوء الدولة إلى إتباع سياسة نقدية توسعية يجعل المتعاملين يتوقعون بشكل فوري ارتفاع في معدل التضخم مطالبين مقابل ذلك رفع الأجور بحيث لا يكون لسياسة الإنعاش أي تأثير على البطالة سواء كان ذلك على المدى القصير أو الطويل، فتكون النتيجة تسارع التضخم وبهذا يأخذ منحني "فيليبس" شكل مستقيم عمودي، فالوسيلة الوحيدة المتبقية لخداع المتعاملين هي عامل المفاجئة كإعلان الدولة مباشرتها في سياسة نقدية مستقرة مع محاولة تحقيق الإنعاش.

المبحث الثالث: أنواع البطالة

إن كانت وضعية البطال في الدول المتقدمة منحصرة في الشروط التي قام بضبطها المكتب الدولي للعمل، فان الأمر ليس كذلك بالنسبة للدول المتخلفة بحيث أن الحد بين عالم الشغل والبطالة صعب التفهم، كما أنه من غير الممكن التكلم عن البطالة في وجود غير مضبوطة مثل البائعين المتجولين أو البيع بالعجالة كما ورد في تقرير المجلس الاقتصادي والاجتماعي لسنة 2005، أيضا وجود حارسي سيارات واسكافيين



وبعض الحرف الأخرى التي يعرفها الجميع والتي تساهم بشكل أو بآخر في الحركة الاقتصادية بما تدرّفه من عوائد. فمن زاوية المجتمع وحسب أبعاد الشغل فان وضعية هذه الفئة تبقى متكافئة مع وضعية البطالين كون أن مساهماتهم في الناتج الداخلي الخام تبقى ضئيلة و إن كانت غير معدومة، وهذا نفسه ما يجعل الفرد بطالا بالنسبة إلى مفهوم التشغيل داخل الدول المتقدمة، وأما بالنسبة للدول النامية فان وضعيته تتوقف على دخله⁴⁹ من حيث مساهماته في إعانة أسرته وفي الناتج الداخلي الخام، وهو نفسه ما يصعب مهام تحصيل أرقام صحيحة وإحصائيات دقيقة حول البطالة ويدفع الباحثين إلى التحدث عن البطالة المقنّعة. وعليه سنحاول تقديم التصنيفات المستمدّة من البطالة والتشغيل الكامل والتي تنقسم حسب كثير من المهتمين إلى ثلاثة أقسام رئيسية في حين أن المتبقية فلا تكون إلا فرعية:

المطلب الأول: البطالة الاحتكاكية: Chômage frictionnel

هي بطالة اختيارية تنشأ بسبب الحركة المستمرة للأفراد بين مختلف المناطق والوظائف بحثا عن فرص عمل تتماشى مع ميولهم واستعداداتهم⁵⁰ فهي تتوافق في ذلك مع الوقت الضروري الفاصل بين التوقف الإرادي عن النشاط ومباشرة نشاط مهني آخر، كما تنشأ بسبب نقص المعلومات لدى الباحثين عن العمل وأصحاب الأعمال الذين تتوافر لديهم فرص العمل، وبالمقابل فإن الحصول على فرصة عمل يستلزم وقت يتم فيه البحث عن الإمكانيات المتاحة والمفاضلة بينهم.⁵¹

والملاحظ أنه كلما توفرت المعلومات لدى الطرفين كلما انخفضت المدة التي يتعطل فيها الباحث عن العمل وقصرت الفترة التي ينتظر فيها صاحب العمل حتى تتوفر له العمالة المطلوبة، ويندرج ضمن هذه الفئة الأجراء الذين يتركون نشاطاتهم المهنية⁵² والمتوافدين الجدد إلى سوق العمل من الذين انهوا دراستهم والعائدون إلى سوق العمل بعد فترة انقطاع. وغالبا ما يكون هذا النوع من البطالة ممتدا لفترات قصيرة مما يساعد على رفع مستوى الكفاءة في الاقتصاد.

⁴⁹ - COLLECTIF, 1987, "Tiers Mondes: Controverses et réalités", Ed: economica, p: 483.

⁵⁰ - World Bank report, 1995, "workers in an Integrating World", WORLD BANK EDITIONS, p: 28.

ش المدني، "الكامل في الاقتصاد"، 1999، دار الأفاق الجزائر، ص108.
: الفولي أسامة، د. محمود شهاب مجدي، 1998، "أساسيات الاقتصاد السياسي"، دار الجامعة الجديدة للنشر: جامعة الإسكندرية، ص58.



المطلب الثاني: البطالة الهيكلية : Chômeage structurel

نوع البطالة هذه، يقدم تفسيرات أفضل للوضع المعاشية، كما أنها تحدث عندما يتحقق نوع من الاختيار الهيكلي على مستوى المناطق أو القطاعات الإنتاجية وأنواع العمل المختلفة في المجتمع مما يؤدي إلى إحداث اختلال بين العمالة والطلب عليها، فقد يرتفع الطلب على العمالة في إحدى القطاعات وينخفض في الأخرى، نفس ما حدث في الاقتصاديات الرأسمالية المعاصرة أين انتعشت الصناعات النسيجية عالية التكنولوجيات التي أدت إلى تزايد الطلب على اليد عاملة عالية التأهيل الفني والمهارة، حدث هذا في نفس الوقت الذي تراجعت فيه الصناعات التقليدية وتراجع الطلب على العاملين فيها.⁵³ فالبطالة الهيكلية ناجمة عن تغيرات هيكلية تحدث في الاقتصاد تجعل إمكانات ومؤهلات الأفراد العاملين غير مناسبة للمجتمع⁵⁴ بسبب تغير هيكل الاقتصاد ككل مما يجعل من التعطل أمرا طويلا المدى نسبيا هذا إذا ما اختاروا إعادة التأهيل والتأقلم مع الوضع الجديد وهي النوع السائد في الجزائر⁵⁵. كما يعود سبب حدوث البطالة الهيكلية إلى عدم مرونة السياسة الجبائية أو الأنظمة المتبعة بقدر كاف يساهم في توسيع أنشطة الملتزمين ويحفزهم على خلق وظائف جديدة كما أنها تحدث بسبب افتقار البطالين إلى مهارات وخبرات تمكنهم من ممارسة الوظائف الجديدة.

المطلب الثالث: البطالة الدورية Chômeage Cyclique

يرتبط هذا النوع من البطالة بالدورة الاقتصادية حيث تضم هذه الأخيرة مرحلتين:
- مرحلة رواج، يتجه فيها حجم الشغل والتوظيف إلى التزايد والتوسع حتى يصل إلى منتهاه ببلوغه نقطة الذروة (قمة الرواج) ليبدأ النشاط الاقتصادي بعدها في الهبوط فيدخل الاقتصاد مرحلة انكماش وما أن يبلغ الهبوط منتهاه بالوصول إلى نقطة القاع حتى يبدأ النشاط في الارتفاع والتوسع، وعادة ما تؤدي فترات الانكماش إلى تراجع حاد في المشتريات من السلع الاستهلاكية وتزداد المخزونات غير المرغوب فيها فيكون رد فعل أرباب العمل بذلك هو خفض الإنتاج الذي يترتب عنه انخفاض الدخل الوطني والإنفاق الاستثماري و من تم انخفاض الطلب على العمالة و يأخذ هذا الانخفاض في البداية صورة

⁵⁴ - NONJON Alain, op.cit, P: 358.

ع نفسه، ص 59. زني واصف خالد، د. الرفاعي حسين احمد، " مبادئ الاقتصاد الكلي"، دار وائل للنشر الطبعة 3، ص 268.



خفض ساعات العمل ليليه تسريح العمال ومن تم ارتفاع معدل البطالة⁵⁶، وبشكل دقيق فان البطالة الدورية تحدث نتيجة انخفاض مستوى النشاط خلال الدورة التجارية أو الاقتصادية، أي أنها تظهر عندما ينخفض الطلب الكلي على العمالة وعلى مستوى الاقتصاد في المجموعة ويعود السبب في ذلك إلى:

- عدم كفاية القدرة الشرائية للأفراد المستهلكين؛

- نقص الطلب على السلع الإنتاجية مع كل ما تحمل من أسباب تتمثل في انخفاض معدل الربح. كما يمكن تقسيم البطالة إلى أشكال فرعية مثل:

الفرع الأول: البطالة الإجبارية: Chômage Involontaire

وتعتبر البطالة إجبارية عندما لا توجد وظائف للأفراد من القوى العاملة رغم أنهم مؤهلون ويرغبون في العمل بالنوعية السائدة في السوق وبالأجر الممنوح، ويمتد هذا النوع من البطالة ليشمل غالبية القطاعات والأنشطة الاقتصادية في المجتمع، كما أنها لا تنحصر في مهن أو تخصصات علمية معينة، ويظهر هذا النوع من البطالة عقب إخفاق النظام الاقتصادي في تدارك أو في امتصاص كمية العمل المتاحة عند مستوى الأجر الجاري حتى ولو كان الأفراد غير العاملين قادرين وراغبين في العمل، وحسب "كينز" فإنه يكون هناك بطالين لا إراديين إذا حدثت زيادة خفيفة في مستويات أسعار السلع الاستهلاكية أمام الأجر الاسمي...⁵⁷

الفرع الثاني: البطالة الموسمية: Chômage Saisonnier

وتشمل جملة النشاطات غير الثابتة، وهي تعود إلى التذبذب في حجم ومدى النشاط الاقتصادي على مدار السنة أي أنها تتمثل في زيادة عرض العمال خلال مواسم معينة من السنة كفترات تخرّج الطلبة من الجامعات أو العاملين في الزراعة أو الفنادق أين يشتد الطلب على العمالة التي تبقى في حالة بطالة قبل انطلاق وبعد انقضاء الموسم.

الفرع الثالث: البطالة المقنعة: Chômage Déguiser

لقد استخدم مصطلح البطالة المقنعة ولأول مرة من طرف الاقتصادي "روبينسون" Robinson خلال أزمة الثلاثينيات، وبعدها قام "نوركس" Nurkse بربطها بوضعية قطاع

عبد المجيد، "مدخل إلى السياسات الكلية"، 2003، ديوان المطبوعات الجامعية، ص38.
⁵⁷ - <http://rad2000.free.fr/keynes05.htm>



الفلاحة داخل دول العالم الثالث⁵⁸، ويقصد بالبطالة المقنعة زيادة حجم المشتغلين في مؤسسة ما أو في قطاع ما عن الحدّ اللازم للإنتاج بكفاءة، حيث أن العدد الزائد يؤدي إلى تخفيض الإنتاجية الحدية لوحدة العمل إلى درجة تصبح فيها مساوية للصفر وسالبة أحيانا⁵⁹، وبالتالي فإن اقتطاع هذا الجزء لا يؤثر على حجم الإنتاج ويعني ذلك:

- عمالة زائدة غير ضرورية، قد يؤدي وجودها إلى التأثير السالب على عملية الإنتاج.
- فالتشغيل غير الكامل لجزء من القوى العاملة يؤدي إلى عدم الاستفادة من كل المهارات المتاحة والممكنة للعاملين في أداء الأعمال التي يشغلونها مع بقاء القدر المتبقي دون استغلال، ويتمثل ذلك إما في انخفاض ساعات العمل الفعلية التي يعملها العامل أو في تدني إنتاجيته، أو في المحدودية البالغة للمهام الموكلة إليه، وذلك كله قياسا بالمعدلات السائدة محليا أو دوليا في ذات الفرع من الإنتاج محل الاعتبار، كما يمكن اعتبار البطالة المقنعة على أنها مقدار قوّة العمل التي لا تعمل بشكل فعلي في النشاط المنتج.

الفرع الرابع: البطالة الاختيارية أو الإرادية: Chômage Volontaire

تنشأ عند عزوف فئة من القوى العاملة عن العمل بسبب تدني مستويات الأجور السائدة⁶⁰ أو لأسباب شخصية، اجتماعية أو جغرافية غير أن هذا النوع من البطالة يختفي بمجرد ظهور وظائف مناسبة ذات أجور عالية تتوافق ومؤهلات هؤلاء العاملين.

المبحث الرابع: آثار البطالة

فالبطالة ليست إهدارا للقوى العاملة المتوفرة فحسب بل هي أيضا إهدار للموارد البشرية⁶¹ ومختلف الموارد الطاقية، كون أن الاقتصاد ينتج أقل من طاقاته الحقيقية مما يؤدي إلى انخفاض كمية الإنتاج وحجم الإيرادات العامّة والأجور وحجم الادخار والاستهلاك، فلو تم إدماج كل هذه الطاقات لتمكن كل من البطالين والمؤسسات، ومختلف المتعاملين الاقتصاديين من الحصول على أجور وأرباح، ومن آثار البطالة نذكر ما يلي:

المطلب الأول: على مستوى الناتج الداخلي الخام

⁵⁸ - <http://alpha.montclair.edu/lebelp/CERAFRM/062Noula1996.PDF>.

إلى محمد أسامة، د. مجدي محمود شهاب، 1998، "أساسيات الاقتصاد السياسي"، دار الجامعة الجديدة للنشر: جامعة الإسكندرية، ص 59.
ر. أحمد، 2000، "تقليل العمالة"، دار الجامعة، ص 353.

⁶¹ - MILLOT Dominique et TRIBY Emmanuel, op.Cit, p: 69.



يمثل مجموع السلع والخدمات المنتجة خلال سنة وله علاقة تبادلية مع البطالة فانخفاض هذه الأخيرة ناجم عن ارتفاع الناتج المحلي الإجمالي والعكس صحيح وهذا ما يمكن ربط حدوثه بعدة أسباب هي:

الفرع الأول: تأثير البطالة على الطاقة الإنتاجية

بالنظر إلى مكونات الناتج الداخلي الخام المتمثلة في كل من الاستهلاك، الاستثمار والإنفاق الحكومي، و غيرها من المتغيرات الاقتصادية، يلاحظ أن أي تراجع في الدخل يتسبب في تراجع مستويات الاستهلاك مما سيكون له تأثير مباشر على انخفاض الناتج الداخلي الخام، وهذا ما تشير إليه مختلف الدراسات والبيانات الإحصائية، التي تبين أن الاستهلاك الكلي الجزائري قد انخفض بشكل كبير خاصة بعد ارتفاع البطالة ومستويات الأسعار المرفقة بتدني واضح في القدرات الشرائية.

الفرع الثاني: تأثير البطالة على الطلب الكلي

من الجدير أن ننوه من جديد إلى ما ذكرناه سابقا، بأن البطالة تعتبر خسارة وضياعا للطاقة الإنتاجية في نفس الوقت، ذلك لأن الاقتصاد لا يستفيد من فئة البطالين، خاصة المؤهلين من فئة الشباب الحامل للشهادات، وبغض النظر عن حجم التكاليف التي تصرفها الدولة عن التعليم، فإن البطالة في الجزائر تنحصر على فئة المتعلمين⁶² كما سيأتي الحديث عنها في الفصل الأخير.

المطلب الثاني: على مستويات الأجور

فبمجرد أن تتخلى الدولة على جزء من العمالة، تصبح هذه الأخيرة عالية على أسرها⁶³ وعلى الدولة نفسها بسبب دفعها لتكاليف التسريح، مما سيؤثر على دخل الفرد ودخل العائلة وادخارها وعلى الاستثمار ككل.

المطلب الثالث: على مستويات الادخار

فمتى طالت مدة البطالة فإننا نستحضر قانون العرض والطلب لنقول أنه عندما يكون الطلب على العمل أكبر من عرضه فالنتيجة ستكون تدني الأجور خاصة في القطاع الخاص، وأمام عزم الحكومة على فتح أبواب الاستثمار خاصة أمام رأس المال الأجنبي، فهذا سيكون محفزًا لهم للاستثمار في الجزائر⁶⁴، خاصة وأن اليد العاملة بمؤهلاتها

⁶² -Le rapport sur le développement dans le monde 2006 " équité et développement", Ed: BM 20-09-2005.

⁶³ - HENIN Pierre Yves, 1993, " la Persistance du chômage ", Ed: Economica, P: 21.

⁶⁴ - In le Quotidien d'Oran, "Mondialisation et développement en Afrique", du 03-09-02, N°: 2329, p: 05



وكفاءتها تصبح سهلة المنال، بشكل آخر فإن تدني الأجور يعتبر بمثابة سلاح ذي حدين فبقدر ما يساهم في خلق مناصب الشغل، يساهم أيضا في انخفاض القدرات الشرائية واتساع دائرة المعاناة.

ونفس الشيء ينطبق على الدول المتقدمة فأمام حدة المنافسة⁶⁵ وتكافئها على جميع المستويات سواء من حيث الجودة أو النوعية والسعر، فإن فرص الربح تتضاءل وتقل المداخل الأمر الذي يدفع ببعض المؤسسات إلى الاستثمار داخل الدول النامية من أجل استدراك معدل الأرباح وتسمى هذه العملية بإعادة انتشار الفروع الصناعية⁶⁶ وهي حلّ مسكّن لتلك المؤسسات الراغبة في محفزات تنافسية جديدة وسهلة، كما تسمح للبلد المستقبل من الاستفادة من عملية تحويل التكنولوجيات في نفس الوقت⁶⁷، وإذا كانت هذه العملية إيجابية للدول النامية فإنها تبقى سلبية للدول المتطورة، ذلك لأن توفير أي منصب عمل في الدول المستقبلية يقابل بفقد منصب عمل داخل الدولة المتقدمة وهذا يؤدي إلى تدهور القدرة الشرائية ومن تم تفاقم الأزمة التي ما تلبث إلى أن تمتد لتأخذ أبعاد إضافية. وهكذا فبمجرد أن تجد هذه المؤسسات أسواق عمل متدنية الأجور فإنها تسرع بنقل فروعها أو وحداتها إلى دول المحيط لتجد دول المركز نفسها محاصرة بنسب بطالة بسبب التكاليف العالية لليد عاملة لهذه الدول، وبعد مضي فترة معتبرة من الوقت تقوم هذه المؤسسات بإعادة نقل هذه الأيدي العاملة ضعيفة الأجور إلى مركزها الأصلي مما ينجم عنه انخفاض الطلب على العمل الذي ينعكس سلبا على الإنتاج وعلى استمرارية المؤسسة في نشاطها الاقتصادي.⁶⁸

الخلاصة:

بعد التطرق إلى التحليل النظري يمكننا أن نقول لو أن واحدة من العلاقات التجريبية قدر لها أن تظهر قوية وثابتة لكان من الممكن أن توفر لنا من البيانات ما يوصلنا إلى الهدف المنشود، المتمثل في الاستخدام الكامل، غير أن كل المنحنيات التي قمنا بعرضها انطلاقا من منحني "بفريدج" و "فريدمان" مرورا بمنحني "فيليبس" لم تقدر

⁶⁵ -CHOSSUDOVSKY Michel, 2000, " la mondialisation de la pauvreté ", Ed: ISBN, p: 72.

⁶⁶ -BENHABIB A, 2002, " Délocalisation et formation du secteur informel", in Revue "écon management", N°: 1, Mars 2002, pp: 69-80.

ريسات جمال الدين، 2000، "العلاقات الاقتصادية الدولية والتنمية"، النشر: دار هومة، ص 46.

⁶⁸ -REICH Robert, 1997, " l'Economie mondialisée", Ed: Dunod, pp: 157-169.



على البقاء أمام تراكم البيانات الجديدة التي تجمعت مع الوقت بالرغم من أن انطلاقاتها كانت واعدة، كما أن الإخفاق لا يمنع من القول أن الاستفادة من المعطيات التي قدمتها هذه المنحنيات قد ساهمت بشكل ايجابي في تقليص البطالة لكن السؤال الذي يجب أن نطرحه هو: هل يمكن القول أن التحليلات النظرية تمكن من القراءة الجيدة للبطالة من حيث أشكالها واتجاهاتها وتطوراتها؟ ثم حتى وإن قدمت هذه التجربة التاريخية بيانا جيدا عن الحقيقة فهل أن الاحتكام إلى النظرية الاقتصادية من شأنه إرضاء اقتناعات العاطلين عن العمل في ضرورة العمل؟.

الفصل الثاني

واقع التشغيل في الجزائر



الفصل الثاني

واقع التشغيل في الجزائر

تمهيد :

كل الدراسات المهمة بالاققتصاد الجزائري، تثير إشكالية تواجد جزء من الفئة النشطة بين البطالة النسبية والعمل النسبي أي عدم تواجد هذه الفئة في حالة شغل كامل أو بطالة مطلقة والقاطع المشترك بينهما هو القطاع غير الرسمي، هذا القطاع الذي سنتطرق إلى تحليله بعد عرض واقع التشغيل في بلادنا بإبراز السياسات التي جاءت بها الدولة لكبح البطالة وتخفيض نسبها. من أجل هذا فان كل المحللين المهتمين بسياسة الشغل يتطرقون في دراساتهم إلى تحديد نوع الشغل وكيفية خلقه بشكل يسهم في تحقيق التوافق بين السياسة الاقتصادية والاجتماعية وبين مختلف متغيرات الاقتصاد الوطني بما يعمد إلى ضمان استمرارية هذه الوظائف الموقرة في النشاط حتى في ظل الظروف الحرجة، أي بمعنى اقتراح معادلة تتماشى والخطى الإستراتيجية التي تعتمدها الدولة، هذه الإستراتيجية التي سبق لها وأن فشلت بسبب تركّز جهودها نحو نظرة اجتماعية منحصرة على توفير مناصب شغل فقط دون مراعاة المؤشرات الاقتصادية كالتضخم وحجم الناتج الداخلي الخام...وهو ما يشكّل دحضا لمنطق الثنائية المبني على الازدواجية بين القطاع التقليدي/الحديث بمعنى عجز سياسة الدولة على التحكم في ظروف اقتصادية مضطربة، عجز يجبرها على غض البصر أمام توجه خط المسار إلى ما ليس بقطاع دولة ولا بنظام ي مراقب محاولة للخروج من أزمة يتخبط فيها القطاع الرّسمي خاصة البطالة التي قاموس الاضطرابات الاقتصادية والاجتماعية، وعندما يعتنق النظام مجموع



سياسات للحدّ من مشاكل التشغيل وإنعاش الاقتصاد كالسياسة الليبرالية، الكينزية وغيرها من الاستراتيجيات، إلا أنه كثيرا ما ينتهي به المطاف على حافة الفشل، لعجزه على وقف النزيف ليكون مجبرا على قبول أي حل حتى وإن كان منحصرا في القطاع غير الرسمي.

المبحث الأول : السياسات المنتهجة للتصدي لمشاكل الشغل

المطلب الأول : السياسة الليبرالية

دون الخوض في تحاليل لا تغني ولا تسهم في شيء نقول أنه يمكن إيجاز الإستراتيجية الليبرالية الخاصة بالشغل في أحد النقاط التي تناولتها النظرية النيو-كلاسيكية المنادية بعدم تدخل الدولة في سوق العمل، ممّا يمكن كل فرد من إيجاد عمل لوحده دون الحاجة إلى الدولة وهو الرأي الذي يبقي النظرية عاجزة عن البرهنة عليه، أي بمعنى أنها أحد نقاط الضعف في هذه النظرية ذلك لأن قيام الدولة بتحديد معدلات الأجور وبعض من المزايا الاجتماعية لا يأتي بأية فعالية بل وانه يتسبب في خلق مجموعة أنشطة خفية، وكأنها تشجع القطاع غير الرسمي بطريقة غير مباشرة.

المطلب الثاني : السياسة الكينزية

هناك مجموعة شروط يجب توفيرها حتى يكون لمضاعف الشغل الكينزي تأثيراته المرجوة والتي من دونها تستبعد إمكانية نجاح هذا المضاعف خاصة في مجتمع يعرف تزايدا مستمر في التوجه نحو العمل غير الرسمي وميولا كبيرا نحو الاستهلاك وضعف في نسب الاستثمار القادرة على خلق الطلب المؤدي إلى توفير الزيادة اللازمة الموفرة لمناصب العمل بشتى القطاعات الاقتصادية. فحتى وإن كانت المسألة بديهية، سهلة التحقيق داخل الدول المتقدمة لوفرة المورد المالي، أو الحجر الأساس في البناء الكينزي، فإنه قد يصعب تحقيقها داخل دولة نامية مثل الجزائر بسبب مشاكل الشغل المتشعبة وارتباط المورد المالي بمصدر واحد، كذلك حاجة المسألة إلى التنسيق الكامل بين سياسات الاقتصاد الكلي والسياسات الاجتماعية مما يستدعي التحلي بسياسة النفس الطويل⁶⁹، ومع ذلك فمن بين الأجهزة المعتمدة في الجزائر لتحقيق البعد الكينزي نذكر أجهزة: التنمية وترقية

⁶⁹ - DE CALAN Pierre, 1985, "Inacceptable Chômage", Ed: DUNOD, p : 210.



الاستثمار، الإدماج المهني للشباب وأيضا الشغل المأجور بمبادرة محلية وأجهزة وكالة التنمية الاجتماعية وغيرها من الأجهزة التي سنتطرق إليها تفصيلا في المبحث الثاني.

المبحث الثاني: استراتيجيات وتجارب مواجهة البطالة

فقبل التطرق إلى تحليل الاستراتيجيات المنتهجة من قبل الدولة الجزائرية في مواجهة البطالة لا بأس من التذكير بأغلب الاستراتيجيات المنتهجة في بعض من دول أوروبا خاصة فرنسا، لنقول أنه معروف عن البطالة أنها أزمة عالمية متى حلت فإنها تؤثر سلبا على مجرى الحياة الاقتصادية والاجتماعية مما يدفع بالدول إلى تبني جملة استراتيجيات قصد تعزيز العمالة لخلق مناصب شغل جديدة بقدر يمكن البطالين من الاستجابة لمتطلباتهم من خلال إخراجهم من فضاء التهميش، خاصة تلك الفئة قليلة أو مفتقدة المهارة، وفي هذا الصدد يصرّح " جاك ساتتير": "بأنّ مكافحة البطالة هي كفاح جماعي يجب أن يشارك فيه الجميع دون استثناء، لأن الإجابة على أسئلة المواطنين الخاصة بتحسين أوضاعهم المعيشية وإيجاد وظائف جدد تستوعب الملايين من القوى العاملة"⁷⁰، فمواجهة البطالة إذا؛ لا تكون إلا بتشجيع المبادرات المحلية⁷¹ وفتح المجال أمام المنشآت المتوسطة وصغيرة الحجم، مع تسهيل عمليات تشغيل الشباب.

المطلب الأول: التجربة الفرنسية

هناك عدّة وجهات نظر تبنتها الحكومة الفرنسية لمواجهة البطالة، من بينها:

الفرع الأول: نظرة "لاروتورو - LARROUTUROU":⁷²

تقضي بتخفيض الحجم الساعي للعمل من 40 إلى 35 ساعة/الأسبوع، باعتبار أن التقليل من ساعات العمل يمكن من توفير مناصب عمل جديدة وبالتالي توزيع العمل على فئة نشيطة إضافية، وهذا ما يتماشى مع مدّة العمل السنوي كما أن مبلغ الدفع لن ينخفض إلا بشكل بسيط بفضل العائد من انخفاض المساهمات الاجتماعية، من جهة أخرى نجد أن

صارم، 2000، "الأورو"، النشر: دار الفكر، ص 53.

⁷¹ - PERETTI Jean Marie, 1999, "Gestion des ressources humaines", ED : ISBN, P: 67.

⁷² - ANDRIEUX Marie Ange et Bernard Marais, op.cit, P : 83.



وجهة نظر هذا الاقتصادي ترى في تخفيض مدّة العمل خطوة معتبرة قدما نحو اقتصاد نسبته 15% من مدّة العمل، وهو تصوّر نظري قائم على ثلاثة مستويات:

القسم الأول: الأجور والتكاليف

- انخفاض متوسط مستوى الأجور بمعدل 5%؛
- تراجع نسبة المساهمة في التأمين على البطالة بنحو 8,8% من حجم المداخل.

القسم الثاني: الإنتاجية و العمل

- أرباح الإنتاجية ترتفع إلى 4%؛ استخدام ما نسبته 10% من المداخل الإضافية؛
- خلق أكثر من 1,5 مليون منصب شغل.

القسم الثالث: المالية العامة: فارتفاع حجم النفقات العامة بمقدار 23 مليون € في مقابل التأمين على البطالة ومساعدة المؤسسات ذات الدخل الضعيف... الخ يجعل النفقات العامة تريح 24 مليون € نتيجة انخفاض تكاليف البطالة، وبالرغم من أن هذه الاقتراحات معقولة، غير أن التساؤل يبقى متعلّقا بدور الإنتاجية في هذا النموذج كون أن تخفيض وقت العمل يحقق زيادة في الإنتاجية بنسبة 4% وهذا ما يدخل في حكم معطيات اقتصادية قد يصعب التنبؤ بها داخل بيئة أشد تنافسا وتعقيدا، مما قد يؤثر بشكل أو بآخر على معدلات نموّ الإنتاجية. كما تجدر بنا الإشارة إلى القول أنّ هذه الاقتراحات لم تأخذ بعين الاعتبار إمكانيات المؤسسات وقدرتها على الإسهام في تقليل الوقت، أيضا أنها أهملت إمكانياتها في اقتناء التكنولوجيات الحديثة، من هذه الزاوية يرى خبراء الاقتصاد بأن إستراتيجية اللجوء إلى تخفيض مدّة العمل ليست خطوة خاطئة لاحتوائها على بعض الصواب، كما أنها ليست الأفضل لعدم خلوّها من المجازفات لإسهامها في الرفع من كلفة العمل غير المؤهل وتخفيضها من قدرات الإنتاج وتحميل المؤسسات ضرائب إضافية⁷³ و هو ما تحاول أغلب المؤسسات تجنبه، كما أن هذه النقطة بالذات قد تكون أحد أسباب الممارسة غير الرسمية كما سنرى في **الفصل الثالث**، أيضا أن تخفيض ساعات العمل قد لا يحقق الإنتاجية⁷⁴ المرغوب فيها، وعليه بدلا من التفكير في تخفيض ساعات العمل، لا يستبعد محللون آخرون إمكانية مشاركة العمل أو اقتسامه، بشكل يسمح للعمال استرجاع

⁷³ - ADRUS Patrick Paul, BERTRAND Fabra, BRUNHES Colomb Bernard, FAVENNEC François MOINE Philippe, " les 35h approche critique", ED : Economica, PP : 48- 49.

⁷⁴ - HUGONNIER Bernard, op.cit, PP : 63-65..



أنفاسهم من خلال الراحة كما أن مستوى معيشتهم يتحسن، مما قد يمكن المؤسسة من تعظيم إنتاجيتها ومثال عن ذلك نقول أنه قبل اقتسام العمل كان العمال يعملون 8 ساعات/ اليوم لمدة 5 أيام وهذا ما يتطلب مواصلات ويؤدي إلى الازدحام وانعدام الراحة اليومية أضف إلى ذلك متاعب السوق خلال أيام الاستراحة عند كثير من الموظفين.

وبافتراض أن اقتسام العمل يكون بين فرقتين، فرقة تعمل من صباح يوم الاثنين إلى ظهيرة يوم الخميس وفرقة تبدأ عملها من عشية يوم الخميس إلى عشية يوم الأحد وهكذا فإن كل من الفرقتين سوف تعمل 3 أيام و 1/2 اليوم/ الأسبوع مما يستدعي القيام بـ 8 تنقلات/ الأسبوع بدلا من 10 تنقلات كما أنهم سوف يربحون 3 أيام و 1/2 اليوم راحة لقضاء حاجياتهم وللاستراحة كما أن التعب والقلق سوف يقلان كما أن الإنتاجية سوف ترتفع كما أننا سنواجه بذلك مشاكل التغيب والعطل المرضية وبهذا تتحقق مصالح كل من العمال وأرباب العمل والمجتمع ككل.

الفرع الثاني: نظرة طادي - TADDEI :

هي مقترحات تنطلق من معطيات الاقتصاد الكلي لتتبلور ثم تعود بنتائجها على الاقتصاد الجزئي، تهتم بتخفيض وقت العمل وإعادة تنظيم العمل مقابل ثلاثة شروط:

- تخفيض التكاليف الجزئية للإنتاج؛

- المحافظة على الوضعية المالية العامة، و على مستويات القدرة الشرائية.

وبمجرد أن تتحقق هذه الشروط الثلاثة فإنه سيتمكن من خلق 200 ألف منصب عمل/السنة تحت ظل الاستخدام العقلاني والجيد لوسائل الإنتاج، كما أن هذه العملية تساعد و تسهل الحصول على إنتاجية حسنة ومنافسة في ظروف جيدة مما سيعود بالنفع على الإيرادات العامة خاصة النفقات المتعلقة بالبطالة والأسعار والنتاج الداخلي الخام. بإيجاز نقول أن اقتراحات "طادي" محفزة غير أنها قد أهملت العلاقة ما بين الإنتاجية والعمل وخصوصيات المؤسسات والعامل.

الفرع الثالث: نظرة " روكارد" - MICHEL ROCARD :

حتى تتم مواجهة البطالة يرى "روكارد"⁷⁵ أن المؤسسات مجبرة على تنظيم وقتها جيد يضمن لها استخداما عقلانيا للموارد البشرية ومردودا عاليا إن هي أحسنت

⁷⁵ - LERAY Roger, 1991, "chômage de longue durée", ED : Economica, P :234.



تسييره بإعادة استثماره مما سيمكنها حتما من توفير مناصب عمل، ولقد أثبتت الدراسات أن 1/2 رجال الأعمال الفرنسيين⁷⁶ المستجوبين حول الإجراءات المتخذة في مواجهتهم للبطالة، تمكنوا من ردع البطالة بحسن التسيير والاستخدام الأمثل لأوقات العمل الذي يصبح ممكنا من خلال إعادة النظر في طريقة توزيع المناصب وتنظيم أوقات العمل وطرق التربص والتكوين... الخ، أو من خلال تقسيم العمل والتخصص لما له من عائد على المؤسسة، ومتى تمكنت هذه الأخيرة من تحقيق التنسيق والانسجام ما بين هذه العوامل تحققت التنمية والاستمرارية وتم تكثيف النشاطات وتمكنت المؤسسة من فتح وحدات جديدة الأمر الذي يستلزم خلق مناصب جديدة وستزداد كثافة ما دامت المؤسسة تحقق أرباحا.⁷⁷

الفرع الرابع: تحسين الإنتاجية

إلى حدّ الساعة لم تثبت الدراسات والتجارب على أن الزيادة في الإنتاجية تؤدي إلى الزيادة في مستويات البطالة كون أن التقدم التقني لا يخلق بطالة بالضرورة. فبالرغم من أنه يقصي الوظائف ذات الإنتاجية والمداخل الضعيفة إلا أنه يخلق بالمقابل مناصب عمل ذات دخل وإنتاجية أكبر، بجودة ونوعية عالية، كما يساهم في تحسين الاستهلاك وزيادة الرغبات⁷⁸ ذلك أن الصناعة لا بديل لها عن الاستمرارية في التحسن والبحث عن الكيفية التي تمكنها من مضاعفة إنتاجيتها وحسب "MAOTTI"⁷⁹ فإن الزيادة في الإنتاجية يستدعي التقليل من حجم التكاليف (اليد عاملة- الصيانة... الخ) فهو يربط البطالة بحجم التكاليف ولا يربطها بالإنتاجية، ويضيف أن الاقتصاد الفرنسي لا يحقق أرباحا عالية من الإنتاجية بقدر ما يصرف من مداخل ورواتب ضخمة، ذلك لأن الخلل لا يكمن إلا في كون أن الإنتاجية والأجور لا يتطوران بشكل طردي، كما يرى "MAOTTI" أن مجرد إيقاف مسار الإنتاجية بالتدخل في معدلات نموها من شأنه توقيف مسار المنافسة وهذا ما يؤدي إلى البطالة، وبالتالي فإن الاستخدام الجيد لرؤوس الأموال المستثمرة هو من يحدد معدلات النمو في الإنتاجية.

⁷⁶ - MEADE James E, 1996, "Retour Au plein emploi ?", ED : Economica, P : 66.

⁷⁷ - MEADE James E, 1996, op.Cit, pp. 124. 132.

⁷⁸ - CAHUC Pierre et GRANIER Pierre, 1997, "la réduction du temps de travail", ED : Economica, P : 25

⁷⁹ - ANDRIEUX MA, Bernard M et DURAND R, op.Cit, P : 49.



وتشير دراسة أخرى إلى أنه على الرغم من أن الإنتاجية المحققة في الولايات المتحدة⁸⁰ لم تكن أكبر من تلك المحققة في فرنسا إلا أنها استطاعت خلق 25 مليون منصب عمل مقابل 800 ألف منصب بفرنسا، الأمر الذي جعل كل من ألمانيا واليابان يهتمان بتعظيم أرباح الإنتاجية تماشياً مع الاستخدام الأمثل للموارد المتاحة، كل هذا يتعلق بزواوية من زوايا الدول المتقدمة في حين أن حقيقة الوضع مخالفة في الدول الأقل نمواً⁸¹، بحيث أن فتح المجال أمام التكنولوجيات الحديثة يضر أكثر مما ينفع خاصة من جانب التوظيف كون أن التكنولوجيات تتيح للمؤسسات فرصة إنتاج أحجام ضخمة بعمالة أقل وبتكاليف منخفضة، فيظهر إسهامها بشكل مباشر على الإنتاجية، و أول ما يبدأ به هو إقصاء الوظائف نظراً لانعدام ضوابط الهمل الصارمة التي تحدّ من إجراءات التسريح. عموماً كلما أصبح الحاسوب ذكياً كلما أصبح قادراً على تعويض أكبر عدد من العمالة ففي الولايات المتحدة الأمريكية أصبحت تكنولوجية اليوم تعوّض 50 عاملاً بعدما كانت تعوّض 20 عاملاً سنة 1987 وتشير الإحصائيات على أن 40% من مناصب الشغل في البنوك سوف تندثر مع مطلع السنتين القادمتين، فقد استطاع التقدم التقني من أن غزو كلا من ميادين البنوك والنقل والتوزيع والإدارة والصناعة و جلّ القطاعات الحيوية، ففي أمريكا دائماً استطاعت التكنولوجية خلق 100 ألف منصب عمل وبالمقابل أقصت ضعف العدد من المناصب خلال العقد الأخير ومع التقدم يصبح العمل فكراً مما يعني مزيداً من البطالة خاصة مع الانفتاح تحت ظل العولمة، هذا عن الدول الرائدة و الوسيطة، أما بالنسبة للدول المتخلفة فإن المعانات ستكون بقدر الانفتاح.

المطلب الثاني: التجربة الجزائرية

من خلال هذا المطلب وقبل التطرّق إلى تحليل التجربة الجزائرية المعتمدة في مواجهة البطالة نقول أنه حتى وإن كانت الاقتراحات والأفكار الداعية إلى تحسين الإنتاجية والتقليل من الحجم الساعي للعمل قد لقيت تجاوباً بدول أوروبا، خاصة الغربية منها، فإن هذه الأخيرة قد لا تنجح بالدول النامية بسبب الممارسات غير الرسمية، أي أن في تخفيض الحجم الساعي للعمل، أو حتى اقتسام منصب العمل قد يزيد من آفاق

⁸⁰ - BARRE Raymond et FONTANEL jaques, 1993, "principes de politique économique", ED : OPU.

⁸¹ - DUMON Charies Henri, op.Cit, PP : 12-13.



وفرض العمل بالقطاع غير الرسمي بحثا عن تحسين المستوى المعيشي، والمادي خاصة داخل دولة نامية مثل الجزائر التي يلعب فيها العنصر المادي الفيصل بين المعانات والرخاء، وهذا ما سنراه في **الفصل الثالث**، من أجل هذا لم نقترح مسألة تخفيض وقت العمل، كتنقية بحتة في مواجهة البطالة، واكتفينا بالتطرق إلى القطاع غير الرسمي كإستراتيجية تكميلية للأجهزة المتبناة من قبل الدولة التي سبق لها وأن انتهجت تجارب محتشمة في مواجهة البطالة، كون أن تقنياتها لم تتمكن من الذوبان مع نكسات سوق العمل. وتداركا لمختلف التجارب الفاشلة وضعت مجموعة شروط في جملة أجهزة جديدة تجنبنا للوقوع في نفس الأخطاء السابقة ومن بين هذه الشروط نجد:

- تحسين أداء وطرق سير سوق العمل من خلال تعديل طرق طلب العمل لتسهيل اندماج مكونات السوق ومعالجة الإقصاء السلبي فيه؛
- إدخال تعديلات على الإجراءات التي يتم من خلالها توظيف الشباب في القطاع الرسمي باعتماد برامج تكوين ذات مستوى فني جيد من أجل التوظيف⁸² مثلما هو الحال في الدول المتقدمة فكلما كان مستوى التكوين عالٍ كلما تضاءلت إمكانية الاستغناء عن الموظفين، خاصة إذا كانت قوانين و تنظيمات العمل صارمة؛
- إعادة النظر في سياسة التعليم المنتهجة التي لا تزال بعيدة عن متطلبات سوق العمل، وحتى وإن كان هذا الشرط يمثل حتمية ضرورية فإنه قد يتعارض شكلا و مضمونا مع إستراتيجية الدولة وسياستها التعليمية، لنكتفي بالقول أن هذه الشروط قد توفرت بشكل أو بآخر في جملة الاستراتيجيات أو الأجهزة المنتهجة حديثا والتي اعتبرت نتائجها مرضية إلى حد ما، وهذا ما يمكن إبرازه من خلال المنهج التسلسلي التالي:

الفرع الأول: أجهزة تنمية و ترقية الاستثمار الموجهة لخلق مناصب الشغل

لقد كان لسياسة تحرير الأسعار المتبعة من طرف الدولة بداية التسعينات دورا حاسما في سنّ تشريعات و نصوص قانونية من شأنها ترك أكثر حرية و مرونة للمؤسسات في أنشطتها من حيث التوظيف بهدف تحقيق الإنعاش من خلال الاستثمار المساعد على إنشاء مؤسسات لمواجهة البطالة، وعليه تمّ اعتماد الأمر رقم 93-12 المؤرخ بتاريخ 1-1993 لمنح مجموعة مزايا للمستثمرين، ليظهر بذلك مولد وكالة دعم ومتابعة

82- LEREY Roger, 1991, "chômage de longue durée ", ED : Economica.



الاستثمارات **APSI**⁸³ و التي تتلخص أبرز أفكارها في تهيئة الجو المناسب لفائدة المؤسسات والكل يصب بطبيعة الحال في صالح الاستثمار، ومع أن الدولة أصرت على تقديم كل المزايا الضرورية للوقوف بهذه الوكالة إلا أن النتائج المحققة من طرفها بقيت دون المستوى مقتصرة على بعض النشاطات حسب تحليل "الكناس" بسبب العراقيل البيروقراطية التي وقفت في وجه المستثمرين، وهذا ما كان سببا في تعجيل إضفاء المرسوم رقم 03-01 المؤرخ في 20-08-2001 من طرف رئيس الجمهورية الموجهة إلى تنمية الاستثمار دون التمييز بين رأس المال المحلي و الأجنبي مع منح بعض التحفيز كإعفاءات الضريبي والجبايي خاصة على تكاليف الاتصال ورسوم المشتريات الموجهة للإنتاج والضريبة على الدخل الإجمالي... مع تمديد مدة الإعفاء التي قد تصل أحيانا إلى 5 سنوات متتالية وقد تمدد إلى 10 سنوات حسب أهمية الاستثمار وإستراتيجيته، أي بمعنى أن تولى اهتمامات كبيرة لتلك الاستثمارات الهادفة إلى ترقية المؤسسات والصناعات الصغيرة والمتوسطة، وحتى يبلغ تطبيق هذه الإجراءات مساره الطبيعي بشكل نزيه بعيدا عن كل المزايدات وتلك المضايقات البيروقراطية تم إنشاء الوكالة الوطنية لتنمية الاستثمار **ANDI**⁸⁴ بمقتضى الأمر التنفيذي رقم 01-282 المتتم بتاريخ 24-09-2001 بهدف تعويض **APSI** وإعطاء نفس جديد للاستثمار ومن مهام الوكالة:

- الضمان الفعلي لترقية، تنمية ومتابعة الاستثمارات الأجنبية و المحلية، مع تسهيل إجراءات إنشاء المؤسسات دون عراقيل من خلال شبك أوجد؛
- منح المزايا المتعلقة بالاستثمار داخل إطار محدّد بالوكالة مع ضمان احترام المستثمرين للفترة المحددة للإعفاء؛

- تشكيل بنك معلومات جامع لكل فرص الاستثمار يقوم بخدمة المستثمرين من خلال التعرف على إمكانية الربح وطبيعة الإجراءات المتخذة وتسهيل الاتصال بالسلطات العليا قصد التعجيل بالمشاريع الاستثمارية الكبرى والتخفيف من ثقل الإجراءات الإدارية...، ومع ذلك فإن ما يمكن قوله حول النتائج التي حققتها هذه الوكالة نحصره في مجموعة

⁸³ - **APSI** : Agence de Promotion et de Suivi de l'Investissement.

⁸⁴ - **ANDI** : Agence Nationale de Développement de l'Investissement.



إحصاءات، ولكن قبل ذلك يتوجب علينا التطرق إلى النتائج التي حققتها وكالة دعم ومتابعة الاستثمارات.

القسم الأول: تقييم وكالة دعم و ترقية الاستثمار

كون أن قانون النقد والقرض لم يسمح بتدفق مهم للاستثمار الأجنبي المنتظر جاء قانون 1993 لتقديم حوافز مالية، جمركية وضمانات وتسهيلات للمستثمرين الأجانب، ومع بداية 1994 بدأت الشركات الأجنبية تتوافد على الجزائر خاصة خارج قطاع المحروقات وتبين النتائج المتوصل إليها من طرف هذه الوكالة أنه تم تحقيق 58600 تصريح بالاستثمار أي ما مقداره 4482 مليار د.ج كتكلفة منتظر أن تحقق 1900 ألف منصب عمل بمعدل 33 منصب شغل في المشروع وهو احتمال نظري فقط مستبعد تحقيقه ميدانيا أي أنه يمثل تحليل أرقام و توقعات فقط، مما يعني أن إنشاء منصب عمل واحد يكلف 2.32 مليون دينار حسب ما يشير إليه [الجدول رقم (01)].

الجدول رقم 01 يشير إلى تطور حجم المشاريع الاستثمارية المصرح بها من 1993-11-13 إلى 2003-12-31

التكلفة المتوسطة لكل مشروع	مناصب العمل لكل مشروع	المبلغ المالي 109 د.ج	مناصب العمل	عدد المشاريع	
164	86	114	59606	694	1994/1993
263	89	219	73818	834	1995
86	62	178	127849	2075	1996
88	53	438	266761	4989	1997
100	43	912	388702	9144	1998
55	28	685	351986	12372	1999
61	26	798	336169	13105	2000
56	23	279	113983	5018	2001
119	31	369	96 545	3109	2002
68	16	490	115739	7211	*2003
77	33	4482	1931158	58551	التراكم من 1994-2003

المصدر: مصلحة التخطيط 2002، الوكالة الوطنية لدعم الاستثمار إلى جانب المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي*2003

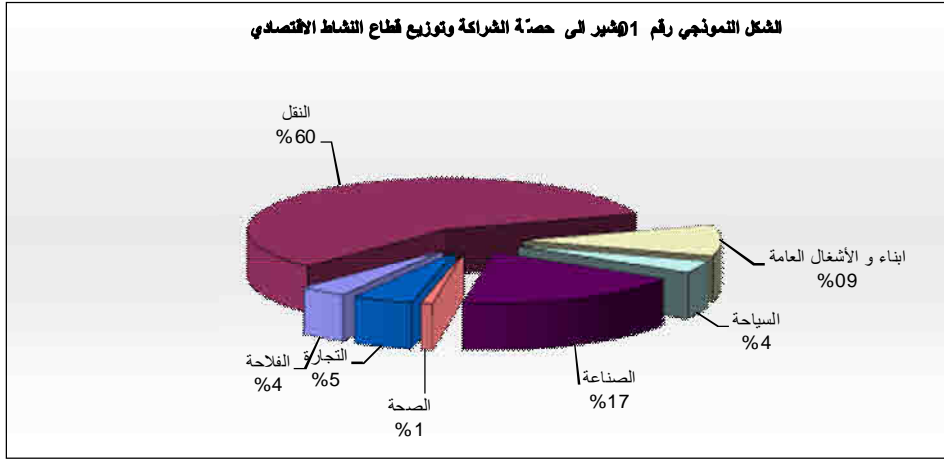
التفسير:

يستنتج من خلال هذا التطور الملحوظ للاستثمار خاصة خلال السنوات الأخيرة انفتاح الاقتصاد الجزائري وتحسن بعض مؤشرات خاصة على مستوى الاقتصاد



الكلي، فارتفع عدد المشاريع من 60 مشروعاً عام 1999 إلى 100 مشروعاً عام 2000، أي ما يمثل زيادة قدرها 50% أي ما يوافق 25127 م.د.ج، هذا التحسن انعكس إيجابياً على سوق العمل بإسهامه في تحقيق زيادة قدرها 5739 منصب عمل، لا يتوقف الأمر عند هذا فحسب بل و أن الاستثمارات المنجزة خلال سنة 2003 عرفت قفزة هي الأخرى خاصة من حيث عدد التصريحات التي تزايدت بنسبة 33% عمّ كانت عليه سنة 2002، وتشير المعطيات إلى أنه كان من الممكن تحقيق أكثر من ذلك لو لا تمركز نوايا الاستثمار الخاصة بأنشطة بعض المؤسسات الصغيرة والمتوسطة حول بعض القطاعات الحيوية كالصناعة البترولية، المعدنية، الميكانيكية والكهرباء، الكيمياء والبلاستيك والمطاط وقطاع الصناعة الصيدلانية وقطاع السيارات، وهذا أمر غير مستعسر الفهم كون أن هذه الصناعات الإستراتيجية هي الأقرب إلى الربح و الأكثر ضماناً مما يؤكد وفي كل مرة استحوذ قطاع المحروقات من حيث مستويات الاستثمار بنسبة 45% من إجمالي تكاليف الاستثمار، أما عندما يرتبط الأمر بقطاع النشاط فنقول أن قطاع النقل يأتي في المرتبة الأولى بنسب 60% من إجمالي المشاريع الاستثمارية، متبوعاً بقطاع الصناعة والبناء والأشغال العامة بـ 17%-9% على التوالي وذلك ما يظهر من خلال الشكل النموذجي أدناه، ومن أهم خصائص هذه المشاريع الاستثمارية، تمركزها داخل المدن بمعدل 25% وانحصارها على القطاع الخاص بنسبة 99% حسب تقرير "الكناس" لسنة 2005، قطاع خاص يغلب عليه طابع المؤسسة الصغيرة والمتوسطة، ذلك لأن عدد المؤسسات التي توظف أقل من 10 عاملين تبلغ نسبتها 59% أي ما مجموعه 4258 مؤسسة أما تلك المنحصر عدد موظفيها بين 10-25 أجير فتساوي نسبتها 40% أي ما يوافق 2922 من مجموع المشاريع المصرّح بها سنة 2003 والمساهمة في توظيف ما لا يقلّ عن 44% من مجموع مناصب العمل المقترحة، كل هذه النتائج تشير إلى أن توفير مناصب الشغل من خلال المؤسسات الصغيرة واقع أكيد، لقدرة هذه الأخيرة على التأقلم والتكيف مع البيئة التي تنشط فيها وهذا ما سنتطرق إلى معالجته في **القسم الأخير**.





التفسير:

فمن البديهي أن إرادة الدولة من خلال إنشاء مبادرة ANDI ومجموعة من الهيئات الاستثمارية كالوزارة المنتدبة المكلفة بترقية الاستثمار⁸⁵ إلى جانب اهتمامها ببعض قضايا الخصخصة، أيضا سعيها إلى تأسيس جهاز آخر مسمى بالمجلس الوطني للاستثمار CNI المتكون من أكثر من ثمان وزراء برئاسة رئيس الحكومة، التي تكون من اهتماماته التركيز على سنّ التشريعات الاستثمارية المتعلقة بتحديد مناطق التنمية، وطبيعة المزايا التي تمنح للمستثمرين حسب الأولوية إلى جانب المصادقة على المشاريع الاستثمارية المتفق عليها وغيرها من القرارات التحفيزية الخاصة بالاستثمار الأجنبي المباشر خير دليل على الرغبة الملحة في القفز إلى أعلى مراتب خاصة بالدول الأكثر جلبا للاستثمار، ومع ذلك يبقى من الملاحظ أن كثرة الأجهزة تؤدي بل وأنها أدت فعلا إلى خلق نوع من التداخل في الصلاحيات الخاصة بمنح المزايا والمحفزات، أيضا أن هناك تداخل آخر في المهام بين المجلس الوطني⁸⁶ والوكالة الوطنية لدعم الاستثمار والتي تتشابه وتتشابه مهامها هي الأخرى مع مهام الوزارة المنتدبة المكلفة بالاستثمار، لنقول مرة أخرى أنه في بلد مثل الجزائر وبهذا القدر من الاهتمام بالاستثمار يمكن تحقيق أكبر من النتائج المحققة،

⁸⁵ - MDPPI : Ministère délégué auprès du Chef du Gouvernement chargé de la participation et de la promotion de l'investissement.

⁸⁶ - Normalement selon le CNUCED, c'est le CNI qui se prononce sur les avantages accordés ainsi que conventions d'établissement. Or dans le même texte, l'ANDI est apparemment également compétent octroyer les avantages liés à l'investissement. Cette absence de précision est source d'interprétations diverses. L'acte d'investir exige un seul centre de décision et une totale transparence.



ولو فكّر في إمطة بعض العوائق التي تقف في وجه الاقتصاد الجزائري لكانت النتيجة أجلّ وأعظم من تلك التي يجري التخمين في تحقيقها ومن بين هذه العراقيل نذكر ما يلي:
القسم الثاني: عوائق الاستثمار في الجزائر

بالرغم من أن عددا كبيرا من الشركات الأجنبية سارعت للاستثمار بالجزائر بناء على قانون النقد والقرض سنة 1990 والاستثمار سنة 1993 بما يعطي انطباعا بأن الجزائر مقبلة على تحولات وتطورات اقتصادية كفيلة بتحقيق معدلات نمو إيجابية تسمح بتحسين الوضع المالي والاقتصادي، إلا أن حجم الشرخ بين ما كان منتظرا تحقيقه وبين ما أنجز فعلا جاء كبيرا بسبب جملة عوائق يمكن حصر أهمها في:
1- قبل قانون الاستثمار:

دراسة البنك العالمي سنة 1992 لموقف المستثمرين الأجانب إزاء تحرير النظام القانوني الذي يحكمهم من خلال قانون النقد والقرض لسنة 1990 كان موقفا منتظرا، ولم يكن سلبيا نظرا لمستوى نوايا الاستثمار الأجنبي المباشر المقدر بنحو 1,33 مليارات دولارا غير أن تردد المستثمرين أرتبط مباشرة بالمناخ القانوني والسياسي السائد في البلاد وتخوفهم من المناخ المالي المتعلق بشروط إعادة تحويل رؤوس الأموال، وإمكانية بنك الجزائر على الوفاء بضمان تحويل رؤوس الأموال الناتجة عن الأرباح المحققة من تصفية النشاط المنصوص عليه في قانون النقد والقرض وغيرها من المشاكل المالية التي جعلتهم حذرين حيان الأموال المستثمرة في الشركات المشتركة أو في الشركة الأجنبية، أيضا تغيير وجهة النموذج الاقتصادي من الموجّه إلى اقتصاد السوق كان له تأثيره على الحساب الاقتصادي للشركات الأجنبية أيضا كثرة القوانين أعطت للمستثمرين حجة لتأجيل عملياتهم الاستثمارية التي تتطلب على الأقل، آفاقا مستقرة على المدى المتوسط.

2- في ظل قانون الاستثمار: فمن الصعب محاولة التقييم فيما إذا تم تحقيق الاستثمارات الأجنبية المصرح بها لدى وكالة ترقية، وتدعيم ومتابعة الاستثمارات ممّا يستوجب التطرق إلى عوائق الاستثمار المتمثلة في:

أ- العائق القانوني والإداري: فمن غير المعقول تحميل قانون 93-12 مسؤولية جلب
أر فإذا ما قورن بجملة القوانين السائدة على ضفة المتوسط لا يمكن اعتباره لا



بالأفضل ولا الأسوأ⁸⁷، وعلى ما يبدو فإنّ أكثر ما يتذمر منه المستثمرون على اختلاف ألوان عملاتهم وتعدّد جنسياتهم مشكل البيروقراطية، المتسبّب الأول في نفور رؤوس الأموال من الجزائر، وفي هذا الصدد يقول السيد "مبتول": "كل عائق بيروقراطي مع عولمة الاقتصاد، يجعل رؤوس الأموال تهرب نحو مناطق أخرى أكثر ملائمة"، وعليه فإن أول خطوة تبدأ برفع العوائق البيروقراطية⁸⁸ قبل النصوص القانونية فوجود نص قانوني جيّد ليس شرطاً كافياً لجلب الاستثمار الأجنبي"⁸⁹، ويقول خبير البورصة بوكرامي: "توقفوا عن وضع القوانين وتطبيق الموجودة سابقاً" فالمستثمر يرى العائق المرتبط بالمحيط الإداري أول مؤشر لتقييم نوعية مناخ الاستثمار، والتأخر في تحقيقه يرفع من كلفة الاستثمار التي يكون توقعها أمراً صعباً وهذا ما يتنافى مع الفكر الكينزي ومساعي الدولة وترغب في تحقيقه.

ب- عائق العقار: ومن جملة المشاكل التي تبقى تعترضه:

- طول مدة ردّ الهيئات المكلفة بتخصيص العقار بسبب تقديم نفس الملفات أمام هيئات ترقية الاستثمار، وهيئات تخصيص العقار ومرّة أخرى أمام مسيري العقار⁹⁰ وهكذا إلى أن يتم التخلي عن الاستثمار؛
 - عدم توافق الأراضي المخصصة ونوعية النشاطات الاستثمارية، وككلّ مرّة فمنح هذه الأراضي يرجع للجنة تنشيط الاستثمارات، ويتمثل دورها في التنازل على أراضي الأملاك العامة للمستثمرين المعتمدين من قبل وكالة ترقية الاستثمارات التي تقدم لهم عقد إداري لا يعترف بمصداقيته من قبل البنوك التي ترفضه كضمان لمنح القروض.
- ت- العائق المالي: فالمشكل الذي يواجهه المؤسسات لا يتوقّف على الحصول على العملة الصعبة بل وحتى المحلية والسبب في ذلك أن البنوك ترجعه إلى عدم قابلية المشاريع المقدمة للتمويل، مما يتسبّب في تأخير تحقيق الاستثمارات وارتفاع تكاليفها، هذا فضلاً

⁸⁷ - Mouhand ISSAD, 1999, " l'Actualité du droit des investissements ", in Anneles de l'Institut Maghrébin des douanes et de la fiscalité " partenariat et investissement ", P : 03.

⁸⁸- MEBTOUL Abderrahmane, 2002, "l'Algérie face aux défis de la mondialisation", Tome 1, ED : OI 66-68.

⁸⁹- Ibid, P : 04.

⁹⁰- Document de stratégie 2002 – 2006 et programmes indicatif national 2002 – 2004 " partenariat méditerranéenne ", Algérie, FMI, P : 10.



عن صعوبات التحويل وارتفاع تكاليف القروض ومركزية قرار بعض الإجراءات المصرفية ونقص المعلومات الكافية حول فرص التمويل المتاحة وغياب الشفافية.⁹¹

ث- الاستقرار السياسي: أزمة التسعينيات التي عرفتها بلادنا جعلت أهم هيئات ضمان الاستثمار خاصة الهيئة الفرنسية للتأمين على التجارة الخارجية " الكوفاس"⁹² التي تقدر أخطار الاستثمار وتمنح معدلات تفاوتت الخطورة بين الدول صنفت الجزائر ضمن البلدان عالية الخطر هذا إلى جانب الدور السلبي الذي لعبه الإعلام المحلي والأجنبي الذي جعل المستثمر الأجنبي ينفّر من الاستثمار في الجزائر.

ح- صعوبات السوق الجزائرية: فمكتب الاستثمارات العربية للاتصالات في تقريره السنوي أكد أن السوق الجزائرية بالرغم من امتلاكها لقدرات كبيرة إلا أنها تتسم بعدة سلبيات ومردّها المحيط الاقتصادي ومشاكله العديدة والبعيدة عن المعايير الدولية المعتمدة، وإلى جانب ضعف الإنتاجية الناتجة عن ضعف مستوى التشغيل يضاف معيار القدرة الشرائية الذي تقاس به السوق الجزائرية والتي تبقى متذبذبة التحسن⁹³، ورغبة من الدولة في تدارك النقائص أدرجت جملة تعديلات مسّت أغلب المستويات كالسجل التجاري الذي نقصت عدد الأوراق المدرجة في ملفه من 17 وثيقة إدارية إلى 06 وثائق حالياً⁹⁴ وغيرها من التسهيلات التي يبقى هدفها تحقيق الإنعاش الاقتصادي، إضافة إلى تبني جملة برامج اجتماعية لوقف زحف البطالة والتي تتمثل في:

الفرع الثاني: تشغيل و إدماج الشباب PEJ

بقرار من مجلس الوزارة المؤرخ في 1987/12/27 واستجابة لمشكلة البطالة والتكوين وتأهيل وإدراج الشباب البطال تم اعتماد برنامج تشغيل تقليلا لعمل الشباب في القطاع غير الرسمي، وهي مجموعة برامج ممولة من طرف الدولة من خلال رساميل دعم تشغيل الشباب⁹⁵ مع السعي في إدماجهم في النشاطات ذات المنفعة العامة والتي تشمل كل من قطاعي الفلاحة والري، وقطاعات أخرى وبهدف استيعاب الفئات الراسبة في الدراسة و تسهيل اندماجها في الحياة العملية يقوم هذا البرامج بتكوينهم كون أن أغليبتهم

⁹¹ - Ministère de la PME, "Recommandations des quatre ateliers assurés des deux journées d'études sur le développement et la promotion des PME ", Op.Cit ; P : 30.

⁹² -COFACE : Compagnie Française d'Assurance sur le Commerce Extérieure.

⁹⁴ - In Liberté Economie, "Informel; une anarchie des décisions", du 16 au 22 mars 2005, N°: 2447, P : 08

⁹⁵ - FAEJ : fonds d'aide à l'emploi des jeunes



منحصر على فئة طالبي العمل الجدد من عديمي الكفاءة، هذا دون إهمال التسرب المدرسي الذي يمثل أحد مصادر القطاع غير الرسمي، عموماً فحسب الديوان الوطني للإحصاء فإن سنة 1989 عرفت توفير 43520 منصب عمل، من بينها 11960 منصب عمل دائم والباقي مؤقت، وبهذا تمكن هذا الجهاز من تحقيق ما نسبته 74% من الأهداف المرجوة تحقيقها ومن المهام الموكلة إليه⁹⁶ أما عندما يتعلق الأمر بالجزء الثاني من برنامج هذا الجهاز والمتعلق خاصة بتكوين فئة الشباب المتسرب من المدارس فلقد استفاد من هذا الجهاز ما مجموعه 217 ألف شاب سنة 1990.

القسم الأول: الطبيعة القانونية للبرنامج المهني للشباب

حسب نص القانون فالتعليم رقم واحد المؤرخة في مايو 1990 فإن الهدف يكمن في خلق هيئة مستقلة عن باقي الهياكل الإدارية، هيئة قادرة على التكفل بالمشاكل المهنية للشباب وذلك بتثيبتهم في مناصب مأجورة و تكوينهم تم تمكينهم من خلق أنشطة مختلفة عن طريق إنشاء مؤسسات مصغرة ذات طابع حرفي تقليدي.

القسم الثاني: الفئة المعنية بهذا الجهاز

- خريجي الجامعات والمراكز التكوينية؛ العمال المؤقتين؛
- الشباب طالبي العمل والمسجلين في الوكالات المحلية للتشغيل أو اللجان المحلية للانخراط المهني للشباب CUI أو الجمعيات، كذلك العمال الذين كانوا محل ضغط في حجم العمالة و يملكون مؤهلات تتلاءم والنشاطات التعاونية أو المؤسسات الشبابية.

القسم الثالث: اختيار المشاريع للنشاط

حسب التعليم الصادر في 1990/10/17 فإن مندوب الولاية لتشغيل الشباب يملك صلاحية واسعة في اختيار النشاطات، والمسرح به أن تكون فكرة المشروع نابعة من الشباب أو الجمعيات، ومن بين أهم خصائص المشروع أن يبدي مقدرة واسعة من حيث الإسهام في الاندماج والانسجام مع النسيج الاقتصادي المحلي والجهوي، فالمرونة هنا مطلوبة حتى يكون إسهامه في تلبية الطلب الاستهلاكي والخدماتي وغيرها من الرغبات غير الملبيات من قبل المؤسسات والهياكل الأخرى أمراً ممكناً.

رابع: الإجراءات المالية؛ صندوق المساعدة لتشغيل الشباب

⁹⁶ - ONS, Office National des Statistiques, 1989, "Situation de l'emploi" données statistiques, N°: 23, P : 2



من شأن هذا الصندوق مساعدة الشباب على الشغل بتسهيل عمليات الحصول على قروض بنكية مع التكفل بضمان عملية إرجاع هذه القروض بحلول آجال الاستحقاق حتى ولو فشلت المشاريع التي اعتمدها الشباب المستفيد من القروض البنكية، وحسب المرسوم رقم 89/130 المؤرخ في 21 مارس 1989 المعدل لكيفية عمل حساب صندوق المساعدة لتشغيل الشباب و المتمم بالمرسوم التنفيذي رقم 90/144 المؤرخ في 1990/05/22، فان نسبة مساهمة هذا الصندوق في تمويل المشاريع المعتمدة تصل إلى 30% كحد أقصى من حجم تكاليف المشروع، في حين أن النسبة المتبقية يحصل عليها في شكل قروض بنكية هذا من جهة، و في شكل إسهام فردي لأصحاب المشاريع من جهة أخرى، على أن حصة هذه الأخيرة لا تتعدى عتبة 300 مليون سنتيم، بينما يبلغ مقدار المساعدة المالية التي يستفيدون منها و التي تأخذ شكل دعم مالي فإنها لا تتعدى 15 مليون سنتيم، وعليه فان تكلفة خلق منصب عمل مجبرة على أن لا تتعدى 50 مليون سنتيم، وعلى هذا الأساس فان صندوق المساعدة لتشغيل الشباب يتكفل جزئيا أو كليا بما يلي:

- الرواتب للمناصب المفتوحة بمبادرة محلية؛
 - المصاريف الإجمالية، الجزئية للتكوين حسب طبيعة التمهين الخاصة بكل مؤسسة...؛
 - مصاريف الدراسة و متابعة المشاريع لخلق الأنشطة.
- وحسب المجلس الوطني الاقتصادي الاجتماعي فان جهاز الإدماج المهني للشباب لم يكن له غاية كمية واضحة بحيث أن الغاية كانت منحصرة في توفير منصب عمل دائم فقط دون مراعاة المقدرة المالية أو الدعم المالي السنوي الذي يمنحه هذا الصندوق.

القسم الخامس: محتوى برنامج 1989

- و يعتمد على تطبيق خطة متكونة من مجموعة نقاط أساسية يمكن إيجاز أهمها في:
- إنعاش الاقتصاد الوطني باستغلال الطاقات الإنتاجية المتاحة؛
 - الاهتمام بالاستثمارات المنتجة لصالح الشباب العاطل في مجال دراسات التعمير، التركيب والهندسة المدنية...؛
 - انتهاج سياسة فعالة في عملية منح القروض مما يسمح بتجديد المبادرات و استغلال اءات، من أجل هذا نجد أن هذا البرنامج يشتمل على محورين أساسيين، يتعلق ل بتوفير المناصب للشباب في حين أن الثاني يختص بوضع شريحة من الشباب



العاطل بمراكز التكوين قصد تهيئتهم للحياة العملية سواء تعلق الأمر بأنشطة فردية أو إحداث مناصب شغل جديدة مدفوعة الأجر. وككل مرة ففيمما يخص تطبيق برامج إدماج الشباب في الحياة العملية تأتي مجموعة من العراقيل لتعيق مسار تنفيذ هذه الأجهزة، وهو ما أكدته إحدى تقارير "الكناس" ومن بين مجموع النقائص التي أقرها هذا التقرير والتي حث على إلزامية تداركها ما يلي:

- نقص التنظيم خاصة على المستوى المحلي بسبب غياب أو انعدام البنية التنظيمية إلى جانب التنسيق والمتابعة؛
 - أن الوظائف الموفرة غير إنتاجية وتبقى مرهونة بالظروف كما أنها تبقى غير مؤهلة نسبة إلى الأجر الوطني الأدنى المضمون SNMG؛
 - المركزية في نظام التسيير وتوزيع حصص رساميل مساعدة تشغيل الشباب.
- الفرع الثالث: جهاز الإدماج المهني للشباب:

أصبح عمليا مع بداية التسعينات⁹⁷ بهدف تعويض برنامج تشغيل الشباب وتدارك نقائصه وتعديل أخطائه، ويتجلى دوره في خلق أنشطة من طرف الشباب أنفسهم ولحسابهم الخاص من حيث استغلال الوظائف المتاحة محليا وفي شتى القطاعات الاقتصادية من الفلاحة إلى البناء والأشغال العمومية مع تشجيع روح المبادرة والمقاولة لدى الشباب مع ضرورة مواجهة نسب البطالة التي بلغت معدلات لا تطاق في سنوات التسعينات وهي تمثل بطالة حيث بلغت نسبتها 29,5% سنة 1997 وهي في غالبيتها منحصرة على فئة الشباب الذين يقل متوسط عمرهم عن الثلاثين حسب إحصائيات الديوان الوطني للإحصائيات لنفس السنة. على الأرجح فان هذا البرنامج يتضمن مختلف المنظمات من أجل مساعدة الشباب الباحث عن العمل من خلال إدماجه في:

- برامج تكوينية مختلفة الأشكال؛ مناصب شغل لمدة معينة أو غير معينة؛ إنشاء أنشطة اقتصادية دائمة لحسابه الخاص؛ وعليه فان نجاح هذا الجهاز الذي يمثل عنصرا من عناصر السياسة الشاملة المساهمة في إنشاء مناصب الشغل والحد من البطالة يتطلب الالتزام بدعم كل الجهات المعنية على المستوى المحلي والوطني، وعليه نجد أن مامات هذا الجهاز منصبّة على كل من البطالين من كلى الجنسين، خريجي

⁹⁷ - In Liberté Economie, "Informel ; une anarchie des décisions", du 16 au 22 mars 2005 N°: 2447, P : 0



الجامعات ومراكز التكوين، الشباب المشتغل في مناصب مؤقتة إضافة إلى الباحثين عن العمل...، لهذا نجد أن جهاز الإدماج المهني يتكفل بتوصيل الشباب ووضعهم في مناصب شغل مأجورة وأنشطة متعددة الأشكال ذات تخصصات تكوينية مختلفة مع إنشاء نشاطات للحساب الخاص بواسطة المؤسسات الصغيرة والتعاونيات الحرفية، ذلك لأن مسعاه منحصر على مساندة الشباب في تخطي العقبات والعراقيل التي تعيقهم في إنشاء وتأسيس مؤسساتهم وتعاونياتهم سواء من جانب تحصيل القروض البنكية والمحلات والأراضي وكافة التجهيزات أو باقي المسائل الإدارية.

القسم الأول: الشغل المأجور بمبادرة محلية⁹⁸ ESIL

ويعرف أيضا بالتشغيل الموسمي من أجل المنفعة المحلية وهو أحد أنماط إدماج الشباب العاطل عن العمل ولكن بشكل مؤقت، خاصة هؤلاء الذين يقل متوسط أعمارهم عن 30 سنة ذوي المستوى المتوسط أو الحائزين على مهارة مهنية، والذين تشح فرص تمكنهم من إيجاد مناصب عمل في القطاع الرسمي بشكل يخدم مستوياتهم العلمية، وأبرز عنصر في هذا الجهاز متوقف على مبادرات الجماعات المحلية ومساهمتها في توظيفهم بالإدارات والمؤسسات ومختلف الجمعيات، فالهدف الأسمى يكمن في ترقية الشغل لمدة تتراوح بين الثلاثة أشهر والسنة مقابل أجر تدفعه المنوبية من صندوق دعم تشغيل الشباب لفائدة هذه الهيئات المستخدمة مع امتصاص طلبات العمل المسجلة لدى الوكالة المحلية للشغل ومكاتب البلدية المخصصة لهذا الغرض بشكل يساعد على تحسين مستوى الحياة المعيشية لمثل هذه الفئة ويمكنهم من اكتساب خبرة مهنية ويعمل على رفع مؤهلاتهم مما يتيح لهم فرصة أكبر في الحصول على عمل، هذا إلى جانب الفترات التكوينية وبرامج التكوين قصيرة الأجل التي يحصلون عليها.

حسب وزارة العمل والحماية الاجتماعية⁹⁹ فإنه في إطار ESIL فلقد استفاد قرابة 332 ألف شاب من وظيفة مؤقتة نصف سنوية في المتوسط بمختلف القطاعات الاقتصادية بين سنتي 1990-1994، خاصة بقطاع الإدارة المتمثل في التربية والتعليم أين وصلت نسبة اليد العاملة فيه إلى حدود 45% بينما بلغت 34,6% و 2,7% على

⁹⁸- Ancre juridique : instructions interministérielles MTSS-MF/N° :1 du 28/07/2001.

⁹⁹- Arhab B.& Belatfat M, 2007, « Les dispositifs de lutte contre le chômage et d'insertion des jeune femmes au marché du travail : état des lieux et perspectives à Béjaïa », 3eme Rencontres Jeunes et soc Europe et Méditerranée, octobre, Marseille.



الترتيب في كل من قطاع البناء والأشغال العمومية والقطاع الفلاحي (الغابات)، فهذه العملية قد سمحت بتوفير 160 ألف منصب عمل دائم موزعة كالتالي بين السنوات التالية: 1990-1991 توفير 41385 منصب عمل، 1993 توفير 40176، 1994 توفير 47105 منصب عمل ولقد استمرت الأوضاع على نفس الوتيرة إلى غاية أواخر التسعينات وبداية سنوات الألفية الجديدة أين مس هذا البرنامج بين 1995-2001 (164000) فرد وبفترات عمل متباينة ينما بلغ عدد الدائمون أنظر [الجدول رقم (02)] 72211 عامل ثم 68322 عامل مابين 1998-1999 على الترتيب وهو يعني تراجعاً بنسبة 5,4% وسبب التراجع يكمن في تراجع حجم المساعدات المالية¹⁰⁰، بهذا فان نسبة نمو الأفراد المستفيدين من هذه المبادرة تتأرجح مابين معدل 3% بل لا تكاد تتعدى هذه النسبة تماماً حسب تقرير الكناس لسنة 2001.

الجدول رقم 02 يشير إلى برنامج الشغل المأجور بمبادرة محلية ما بين 1997-2003

السنة	1997	1998	1999	2000	2001	2002	*2003	المجموع
مناصب الشغل الدائمة الوحدة بالآلاف	86,1	72,2	68,3	55,1	74,7	72,7	70	499,1
الموارد المالية بملايير الدنانير	2,6	2,4	2,1	2,0	2,4	2,2	2,2	15,9

المصدر: MESN 2003

الجدول رقم 03 يشير إلى تطور ميزانية الشغل المأجور بمبادرة محلية حسب قطاع النشاط الاقتصادي في الجزائر

%	1999	1998	
-6,8	8842	9487	الفلاحة
-20,8	1978	2498	الصناعة
-17,4	32142	38936	البناء والأشغال العامة
+9,2	75194	68852	الخدمات
+18,8	39409	33170	الإدارة
+3,0	157565	152943	المجموع

المصدر: MTPS

التفسير:

فحسب قطاع النشاط الاقتصادي فان قطاع الخدمات يسهم في توظيف قرابة نصف ما تديره مناصب وهو ما يماثل معدل 47%، متبوعاً بقطاع الإدارة بنسبة 25% والبناء

¹⁰⁰- Rapport du Ministère du travail et de la protection sociale, 1995, "dispositif relatif au soutien de l' catégories sociales défavorisées", Alger.



والأشغال العامة بـ20%، وحسب "الكناس" فإن برنامج *ESIL* يمثل أداة اندماج فعالة خاصة داخل المناطق المعزولة غير أن هذا الأخير عرف خلال السنوات القليلة الأخير بعض التطورات التي يمكن تلخيص أبرزها في:

- تزايداً في نسبة اليد عاملة المؤنثة الإجمالية بنحو 7% ما بين 1997-2001 حيث انتقلت من 30% إلى 37,8% بالترتيب؛
- تراجعاً في نسب التمويل من 2,6 مليار سنة 1997 إلى 2,2 مليار سنة 2002.

القسم الثاني: الإدماج من خلال التكوين

يتعلق الأمر بتكوين المقاولين أصحاب التعاونيات لمدة نصف سنة داخل مراكز أو منشآت مختصة بحيث أن محور التكوين يدور حول ظروف سير النشاط المستهدف، وقد استفاد من هذا البرنامج خلال سنة 1990-1994 ما مجموعه 18642 شاب وهو مجموع لا بأس به إذا قورن بالسنوات السابقة، ومن الناحية المالية فإن الدعم الممنوح إلى جهاز الإدماج المهني للشباب للفترة الممتدة بين 1990-1994 بلغ 9641 ألف د.ج وهو ما يمثل نسبة لا تتعدى 0,12 من الناتج الداخلي الخام.

ما يمكن قوله حول البرنامج أنه قد ساهم في توظيف قرابة 500 ألف فرد بشكل دائم بين 1997-2003 غير أن نسبة التثبيت بهذه النشاطات لا تتعدى متوسط 20% من مجموع المناصب المتاحة وحسب وزارة العمل ففي سنة 2002 تم خلق 151495 منصب عمل مؤقت جلها بقطاع الخدمات أي ما يوافق نسبة 45% من بينها 72761 منصب عمل دائم، وحسب تقرير الكناس¹⁰¹ يستنتج من تقييم هذا الجهاز بعد تحقيق مس 10335 تعاونية أنشأت تحت إشراف جهاز الإدماج المهني للشباب ما يلي:

- توقّف بعض التعاونيات عن مزاولة أنشطتها بنسبة بلغت 24% ويعود السبب في ذلك حسب نتائج التحقيق إلى عدم قدرة بعض التعاونيات على تسديد مستحقات البنك؛
- نقص التنظيم وغياب التسيير وسوء التمركز داخل السوق يعجّل بخروج هذه التعاونيات من السوق خاصة بعد انقضاء فتراء الإعفاء الضريبي؛ فإذا كانت النتيجة تنتهي في 101 ب الحالات إلى الفشل بسبب انعدام الميزة التنافسية وعدم القدرة على الاستمرار

¹⁰¹ - www.cnes.dz



داخل سوق جزائري لم ينفذ بعد بالمعنى الكامل على المنافسة الأجنبية، وبالتالي العودة إلى خاينة الانطلاق والبطالة رغم المساعدات الممنوحة فإننا نقول أن الشغل المأجور بمبادرة محلية غير قادر على مواجهة البطالة كون أن أغلبية النشاطات الموفرة غير إنتاجية وغير دائمة، كما أن الأجر الممنوح للمستفيدين ضعيف ولا يكفي لسدّ الحاجات، مما يفتح باب الممارسة غير الرسمية، فيبقى من لأفضل التوظيف المباشر والدائم للبطالين بدلا من إهائهم بمجموعة أنشطة لا دور لها سوى الكبح المؤقت والنسبي للبطالة.

الفرع الرابع : أجهزة الوكالة الاجتماعية للتنمية

وفقا للمادة 126 من الأمر رقم 95-27 المؤرخ يوم 13-12-1995 المتضمن قانون المالية 1996، أنشأت بموجب المرسوم التنفيذي رقم 96-231 ليوم 29-06-1996 مؤسسة ذات طابع مخصص تحت تسمية "وكالة التنمية الاجتماعية" ADS¹⁰²، و من مهامها الترقية والانتقاء والتمويل الكلي أو الجزئي لكل ما يلي:

- كل مشروع أشغال أو خدمات ذات المنفعة الاقتصادية والاجتماعية المؤكدة، المتضمنة لنسبة عالية من اليد عاملة التي تبادر بها الجماعات المحلية أو أية وحدة عمومية من شأنها ترقية الشغل؛ و تنمية المؤسسات المصغرة، ففي إطار عملها فان هذه الوكالة تبحث وتطلب كل الإعانات المالية، الهبات والتبرعات أيّ كان نوعها ومصدرها، سواء كان مصدرها داخلي أو خارجي، المهم الاستعانة بما يمكنها من تجسيد أهدافها، وفعلا فعند تأسيسها تمكنت هذه الوكالة من ممارسة أنشطتها عبر عدّة مراحل و على عدّة مستويات:

- الهيكلية؛ وتجسيد برامج المنحة الجرافية للتضامن، التعويض عن الأنشطة ذات المصلحة العامة وأشغال المنفعة العامة ذات اليد عاملة الكثيفة، وعقود ما قبل التشغيل، بالإضافة إلى التنمية الجماعية والقروض المصغرة؛

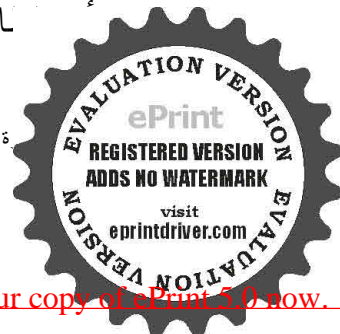
- البحث عن موارد جديدة¹⁰³، كل هذه المراحل سنتطرق إليها تبعا للترتيب التالي:

القسم الأول: التعويض عن الأنشطة ذات المصلحة العامة IAIG

تقام المشاركة في الأنشطة ذات المنفعة العامة¹⁰⁴ على مبدأ الاستهداف الذاتي حيث الب هو الذي يلتمس بنفسه المشاركة في هذه النشاطات لدى المصالح المختصة

¹⁰² - ADS : Agence de développement social

ة العمل، الحماية الاجتماعية و التكوين المهني، "دليل الإجراءات"، ديسمبر 1997، ص:06.



للمجلس الشعبي البلدي، كما أن انتقاء هذه الأنشطة يستجيب قبل كل شيء لحاجيات وانشغالات الفئة المحرومة، فهذه الأنشطة تعتبر في حقيقتها أنشطة عادية سواء من حيث مدة العمل أو الاستفادة من الضمان الاجتماعي، غير أن هذا البرنامج لا يتكفل إلا بفرد واحد من الأسرة عديمة الدخل، بحيث يتلقى هذا الأخير مقابل عمله عائدا شهريا يساوي 3000 د.ج أي ما يعادل ثلث الأجر الوطني الأدنى المضمون **SNMG**¹⁰⁵ كما أن هذا الأجر يدفع تبعا لعدد الأيام التي عمل فيها المستفيد، ومع ذلك و حتى وإن تحسّل على أجر كامل فإن أقل ما يقال عنه أنه ضعيف ولا يكفي حتى لسدّ الحاجيات الأساسية، وهذا نفسه عامل آخر قد يسهم في فتح آفاق العمل غير الرسمي قصد تحسين الدخل.

فالعدد الإجمالي للمستفيدين من هذه الأنشطة كما يشير إليه [الجدول رقم (04)] تراجع بأكثر من النصف بين 1995-1997 بانقله من 283100 إلى 114 ألف تم إلى مجموع 136 ألف مستفيد سنة 2001، في حين أن قيمة المبالغ المنفقة بين 1997-2001 بلغت 22029239 ألف د.ج أي ما يوافق إنفاق 4406033160 د.ج في السنة.

الجدول رقم 04 يشير إلى تطور عدد المستفيدين من التعويض على الأنشطة ذات المنفعة العامة

السنة	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	المجموع
عدد المستفيدين	588200	283100	114000	129680	134000	130021	136000	1515101
عدد الورشات	31500	17200	8500	-	-	-	-	-
المبالغ المنفقة بالادج بالآلاف	-	-	3820325	4372840	4527794	4384334	4924000	22029239

Source: Année 1995 et 1996, données par CNES, Année 1997 -2000, Données par ADS/ Février 2002

التفسير :

إن البيانات التي يشير إليها الجدول تؤكد بأن هناك تراجع في عدد المستفيدين من التعويض عن الأنشطة ذات المصلحة العامة وحسب الكناس فان هذا التراجع يعود إلى

¹⁰⁴ - **IAIG** : Indemnité d'Activité d'Intérêt Général

¹⁰⁵ - **SNMG** : Salaire national minimum garanti



انخفاض عدد الورشات المفتوحة، أيضا انه إلى تطهير القوائم التي تسجل عدد كبير في حجم المستفيدين بسبب الغموض في الأهداف في ظل ظروف انعدام المراقبة و المتابعة. أما عن الشغل الدائم فلقد عرف شبه استقرار متزايد حسب [الجدول رقم (05)]، ومع ذلك تحاول الدولة الظفر بأكبر عدد ممكن من مناصب الشغل الدائمة بمضاعفة حجم المساعدات المالية حتى تحقق الاستقرار المرجو.

**الجدول رقم 05 يشير إلى برنامج الأنشطة ذات المنفعة العامة
ما بين 1997-2003 الوحدة بالآلاف**

السنة	1997	1998	1999	200	2001	2002	*2003	المجموع
مناصب الشغل الدائمة الوحدة بالآلاف	124.9	134.6	136.3	132.3	132.4	166.1	180	1006,6
الموارد المالية بملايير الدينير	4,7	4,7	4,5	4,7	5,2	7,1	11,3	42,2

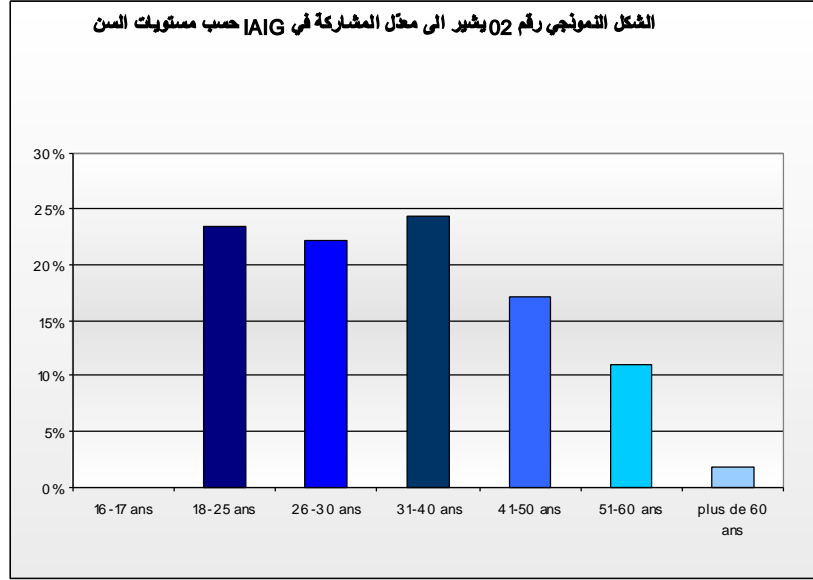
المصدر: 2003MESN

التفسير:

حسب الكناس فان هذا البرنامج قد سمح في ظروف اقتصادية جد قاسية من تأخير آثار البطالة والفقر لشريحة معتبرة من أفراد المجتمع، كما مكن الجماعات المحلية من التوصل إلى تغطية جزء من احتياجاتها ومع ذلك فيبقى كغيره من البرامج السابقة الذكر يعرف نقائص متفاوتة المستويات، ومن جملة هذه النقائص ما يلي:

- إقصاء شريحة من فئة الطبقة النشطة الممتلئة لسن العمل والمتراوح متوسط عمرها بين 16-17 من مزايا هذا البرنامج مما يمثل مخالفة لنصوص القوانين الهادفة إلى تمكين الفئة المتراوح متوسط عمرها بين 16-59 سنة من امتيازات وحوافز هذا البرنامج؛
- النقطة الثانية تتعلق بطبيعة الوظائف التي يوفرها هذا البرنامج والتي تعتبر في حقيقتها وظائف مؤقتة مرهونة بالزمن وبالميزانية التي تدعم هذا البرنامج وبالتالي فان إمكانية اعتبار هذه الوظائف كوظائف حقيقية هي مسألة مستبعدة إذا أخذنا بعين الاعتبار تعريف البنك العالمي للشغل، عموما فان النتائج المتوصل إليها من خلال هذا البرنامج يمكن تلخيصها في الشكل الهندسي رقم(02) الموجود أدناه:





القسم الثاني: أشغال المنفعة العامة ذات الكثافة العالية من اليد عاملة **TUP-HIMO**¹⁰⁶ تم الشروع في هذا الجهاز انطلاقاً من سنة 1997¹⁰⁷، أين تتوجه أشغاله إلى الشباب المقبل على العمل لأول مرة الذين لا يملكون مستوى تعليمي عال، بحيث أن الهدف الأسمى يتجلى في إسناد الفئات المحرومة المتدنية من خلال تنفيذ عمليات تجريبية لأشغال ذات منفعة عامة قصد لتقليص من النتائج السلبية لبرامج الإصلاح الاقتصادي، و يمكن تلخيص أبرز أهداف هذا الميكانيزم في النقاط التالية:

- الخلق السريع و الكثيف لمناصب العمل الظرفية المؤقتة؛
 - تنفيذ الأشغال التي لها تأثيرات اقتصادية واجتماعية خاصة في المناطق المحرومة؛
 - ترقية وترسيخ مبادئ المقاوله و العمل الفردي بتحفيز خلق المؤسسات المصغرة، بينما يمكن تلخيص باقي أهداف هذا البرنامج فيما يلي:
 - تنمية المنشآت العمومية ذات المنفعة المؤكدة التي لها تأثير اجتماعي و اقتصادي مباشر؛
 - كثافة عالية من اليد عاملة، فهي محدّدة بنحو 60% من حجم التكلفة الإجمالية للمشروع؛
 - معدل عال في نسبة المردودية الداخلية؛ و إمكانية توظيف اليد عاملة عديمة الكفاءة.
- و لقد تم إنجاز هذه البرامج على مرحلتين، فالقسط الأكبر منها تم مباشرتها بداية 1997

¹⁰⁶ - **TUP-HIMO** : Travaux d'Utilité Publique à Haute Intensité de Main-d'œuvre

¹⁰⁷ -Convention cadre intersectoriel entre le ministère en charge du travail, le ministère en charge de l'aménagement du territoire et le ministère de l'intérieur et des collectivités locales du 29/07/1996.



إلى غاية 2000 بتمويل خارجي ساهم فيه البنك التنموية العالمية بما يعادل 4,13 مليار د.ج. فكانت نسبة قطاع الأشغال العامة (الطرق) من المبلغ تساوي 42,2% أما القطاع الفلاحي فنسبة 30% بالنسبة لأجهزة الري الكبرى و 24,3% لأجهزة الري الصغرى، أما النسبة للمتبقية فتتعلق بالجانب المدني، أنظر [الجدول رقم (06)]

الجدول رقم 06 يشير إلى برنامج أشغال المنفعة العامة ذات الكثافة العالية من اليد عاملة ما بين 1997-2003 الوحدة بالآلاف

السنة	1997	1998	1999	200	2001	2002	*2003	المجموع
مناصب الشغل الدائمة الوحدة بالآلاف	30.1	34.6	44.8	30.5	28	30	30.5	228,5
الموارد المالية بملايير الدراهم	1,2	1,3	1,6	-	1,8	4,2	2,2	12,3

المصدر: MESN

التفسير:

حسب تصريحات وزارة العمل والحماية الاجتماعية فعدد المناصب الموفرة خلال هذه الفترة قفز من 83842 سنة 1998 إلى 128641 سنة 1999، مما سمح بتوفير 140000 منصب عمل سنة 2000 منها 30 ألف منصب عمل دائم، بذلك قدرت تكلفة توفير منصب عمل واحد بـ 99 ألف د.ج أي ما يمثل ما إجماله استهلاك 4,5 مليار د.ج. أي ما يوافق نسبة 65% من مجموع غلاف مالي بلغ 6,94 مليار د.ج خلال المرحلة الأولى من انطلاق البرنامج، أما بالنسبة للمرحلة الثانية فلقد شرع فيها بداية سنة 2001 لتنتهي مع نهاية سنة 2004 وكانت تهدف بالدرجة الأولى إلى توفير أكبر عدد ممكن من مناصب الشغل الدائمة وقد تم توفير ما متوسطه 22 ألف منصب عمل دائم في السنة وبغية إنجاح هذه العملية تم توفير غلاف مالي قدره 09 ملايين د.ج والتي منحت لوكالة التنمية الاجتماعية، وحسب تصريحات وزارة العمل فإنه تم توفير 19226 منصب عمل دائم وحوالي 48000 منصب مؤقت عبر التراب الوطني، وكغيره من الأجهزة المعدة لمواجهة البطالة فقد اعترض مساره معوقات، كالمركزية في اتخاذ القرارات الأمر الذي ساهم في كبح و عرقلة مسار نموّ هذا الجهاز خاصة من حيث توفير عدد أكبر من مناصب العمل.

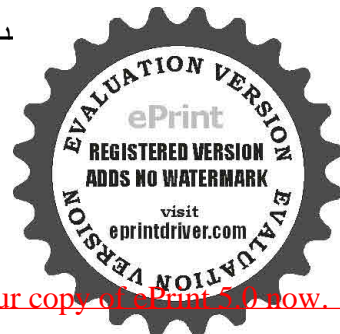
القسم الثالث: عقود ما قبل التشغيل CPE¹⁰⁸

¹⁰⁸ - CPE : contrat de prés emploi.



التكلم عن هذا المشروع يجبرنا بالعودة إلى الحديث عن برامج الوكالة الوطنية للتشغيل ANEM التي أنشأت شهر سبتمبر بموجب المرسوم رقم 90 ومهمة هذه الهيئة تتمثل في تسجيل طلبات وعروض العمل بعد اضطلاعها على وضعية سوق العمل، وتتم هذه المهمة الأخيرة على أساس وضع نظام للمعلومات يساعد على حصر المعلومات بدقة متناهية، ومن تمّ القيام بترتيب الملفات حسب الخبرة والمدة، أو حسب سنة التخرج والاختصاص على عملية عقود ما قبل التشغيل خاصة المتعلق منها بخريجي الجامعات والتقنيين الساميين، وكما كان منتظرا فان جهاز CPE أصبح عمليا في السداسي الثاني من سنة 1998¹⁰⁹ وهو يختص بإدماج المتخرجين طالبي العمل الجدد باقتراح مدة تكوين تبلغ 12 شهرا مع إمكانية تمديد هذه المدة إلى 06 أشهر إضافية إذا تعلق الأمر بالعمل في المؤسسات والإدارات أو الجماعات المحلية على شرط أن يكون متوسط عمر الفئة الراغبة في الحصول على عقود ما قبل التشغيل منحصرا بين 19 و35 سنة وهو نفسه ما هو موجّه إلى الفئة العاملة التي سبق لها و أن عملت في إطار العمل المؤقت المأجور بمبادرة محلية أو في برامج النشاطات ذات المنفعة العامة ومدة عقد هذا التشغيل هي سنة، أما عندما يتعلّق الأمر بالأجر فان الهيئة المستخدمة تساهم في تسديد 20% من إجمالي الأجر المدفوع لحامل الشهادة الجامعية أي ما يعادل قيمة 8000 د.ج و6000 د.ج للتقنيين الساميين، وفي حالة تجديد مدة التكوين كما سبقت إليه الإشارة فان صاحب العمل هو الذي يتكفّل بدفع 80% من مستحقات العامل، كما أن هذا البرنامج يتكفّل بتغطية جزء من التكاليف الاجتماعية على أن لا تتعدى هذه الأخيرة سقف 15,5% وبهذا يكون هذا الممرّ الحتمي قد شارك ولو بشيء طفيف في تسهيل عملية إدراج البطالين في الحياة العملية خاصة بعد تحصلهم على التجربة المهنية والمهارة الكافية التي يرغب فيها سوق العمل تماشيا مع مؤهلاتهم وخصوصيات تكوينهم، كما يكون قد ساهم في تحسين ظروف ومستوى الشغل داخل المنشأة أو المؤسسة نفسها، وحسب تصريحات وزارة العمل والحماية الاجتماعية فخلال السداسي الثاني من تاريخ البدء في هذا الجهاز تمّ التوصل إلى تشغيل 7025 فرد وسرعان ما تضاعف هذا العدد بثلاثة مرّات سنة 1999 ليصل عدد ب المؤفّرة إلى حوالي 21000 وحسب معطيات الديوان الوطني للإحصاء فان

¹⁰⁹- Décret exécutif N°: 98-402 du 02/12/1998 –Circulaire MTPS/N°: 08 du 20/06/1998.



إجمالي الذين استفادوا من برنامج عقود ما قبل التشغيل بين 2004 و 2005 قارب 100 ألف فرد إضافة إلى تلقي 31676 طلب للاستفادة من المزايا التي يقدمها هذا البرنامج¹¹⁰ ، وحسب وكالة دعم تشغيل الشباب فان أغلب الشباب تم تشغيلهم و نسب كبرى على مستوى الإدارات العامة التي تأتي في المرتبة الأولى من نسب إدراج الشباب تم تليها المؤسسات الاقتصادية الخاصة، كما يشير إليه [الجدول رقم (07)]،

**الجدول رقم 07 يشير إلى برنامج عقود ما قبل التشغيل
ما بين 1998-2003 الوحدة بالآلاف**

السنة	1998	1999	2000	2001	2002	*2003	المجموع
مناصب الشغل الدائمة الوحدة بالآلاف	6.2	14.6	11.5	6.6	4.7	4.8	48,4
الموارد المالية بملايير الديناري	0,25	1,1	0,7	0,9	0,5	0,5	3,95

المصدر: 2003MESN

التفسير :

على ما يبدو من خلال الجدول أعلاه فبين سنة 1998 و 2001 تمّ توفير 39297 منصب عمل ساهمت آن ذاك الإدارة في توظيف ما نسبته 54,03% من إجمالي مناصب العمل غير أن نسبة مناصب العمل الدائمة لم تتعدى في أحسن الظروف 15% تبعا للميزانية المالية أي التمويل الذي يتم من طرف الصندوق الوطني لدعم تشغيل الشباب FNSEJ و صلت مبلغ التمويل إلى حوالي 2,96 مليار د.ج ما بين 1998-2001 حيث أن نسبة استهلاك هذا المبلغ لم تتعدى 64% أي ما يوافق 1,88 مليار د.ج. فمذ إصدار هذا الإجراء والى غاية 31-12-2001 سجلت الوكالات المحلية للشغل حوالي 143695 طلب حسب ما يظهره [الجدول رقم (08)].

**الجدول رقم 08 يشير إلى تطور عدد المسجلين في برنامج عقود ما قبل التشغيل (السداسي 2
-1998 -ديسمبر 2001):**

السنة	السداسي الثاني 1998	1999	2000	2001	المجموع
عدد المسجلين	54228	25606	32323	40538	143695
النسبة	31,5	17,8	22,5	28,2	100

المصدر: MESN / فبراير 2002

التفسير :

¹¹⁰ - Plusieurs dispositifs de soutien à l'emploi, Les jeunes contre mauvaise fortune..., EL Watan Econoc du 16 au 22 janvier 2006, P : 04, N° 41, suppeco@elwatan.com .



على الرغم من أن برنامج عقود ما قبل التشغيل قد ساهم في إضفاء حركية في التشغيل والإدماج المهني للشباب المتخرج من الجامعات، إلا أنه كغيره من الأجهزة المقترحة لم يخلو من النقائص حسب تقديرات الكناس لسنة 2002 المتعلقة خاصة بـ:

- خلال فترة الانتكاسات الاقتصادية وطول مدة انتظار الشباب المتخرج من الجامعات ورغباتهم الملحة في التحصل على وظيفة يمنحها إياهم برنامج عقود ما قبل التشغيل فإنهم لا يجدون أمامهم سوى القطاع الإداري الذي يساهم في امتصاص أكثر من نصف الفئة الشبابية مما قد يحدّ من كثافة التجربة التي يتحمّس لها الشاب؛
- برامج عقود ما قبل التشغيل تتوقف بدرجة كبيرة على مقدار الميزانية الممنوحة التي غالبا ما تكون غير كافية لتكملة الطموحات التي تم الشروع فيها والتي وإن قلت فإنها ستكون مستمرة مادامت البطالة كائنة و الدولة مستمرة في مواجهتها الاجتماعي؛
- بعض التخصصات الجامعية غير مطلوبة في سوق العمل، مما يصعب من مهمة الحصول على عقد ما قبل التشغيل، فيفتح باب اللجوء إلى المعارف، فتكون الدولة مجبرة على تغيير نظام التحصيل الجامعي لتجعله أكثر تكيفا مع متطلبات سوق العمل؛

عائق آخر يرتبط بعدم توافق الوظائف التي يمنحها عقد ما قبل التشغيل مع اختصاصات وشهادات الشباب المتخرج من الجامعات رغم التعليمات التي تؤكد حتمية قيام المكلف بوضع الشباب داخل اختصاصات تتماشى ومؤهلاتهم، وهو ما يشكل أحد أشكال التضارب مع طموحات الشباب وإستراتيجية هذا البرنامج.

أحد أنواع النقائص التي ينفرد بها هذا البرنامج يخص هؤلاء الشباب الذين سبق لهم وأن استفادوا من خدمات هذا البرنامج ويتعلّق الأمر بعدم ديمومة الوظائف الممنوحة فهي تقدر بنسبة 11% بالنسب لقطاع الإدارة و 6,5% بقطاع الجماعات المحلية وأن ما يتعدى نسبته 90% من الشباب الذي انتهت مدة عقد عمله يعاود التسجيل للطلب على العمل على مستوى الوكالة الوطنية للتشغيل، وأمام البطالة وتزايد ضغط حالات عدم الاستقرار تبدأ أعراض البدء بالعمل في القطاع غير الرسمي تتشكل وهو أول خطوة نحو تأكيد فرضية فشل المواجهة الأمامية للبطالة التي تصبح خطواتها كاملة وأكيدة مع فشل التجربة المكتسبة ل برامج عقود ما قبل التشغيل، وهذا نفسه ما يجبر الدولة على التفكير الجدي في لأنظمة المقترحة لمواجهة البطالة ومن تمّ إزالة الحواجز ومراجعة طريقة عمل



القطاع غير الرسمي، وفي سنة 2008 أقدمت الحكومة على مراجعة أجهزتها المتمثلة في ESIL و CPE مستتجة أن الجهازين لا يكفيان بالعرض، فبمعدلّ توظيف لا يتجاوز 12% فانه لا يمكنان الشباب من الحصول على مناصب عمل مستقرّة إلى غير ذلك من السلبيات التي سبق وأن تطرقنا إليها فتمّ الشروع في استبدالهما بجهاز DAIP¹¹¹ الهادف إلى تنمية التكوين وهو يستهدف ثلاث أنماط من العقود: عقود إدماج أصحاب الشهادات CID¹¹² وهو خليفة CPE، يهتم بحاملي الشهادات الجامعية وكذا التقنيين وتقدر فترة العمل بسنة واحدة في القطاع الخاص ومتجدّدة حسب الطلب والاحتياج في القطاع العام، أما النمط الثاني فيتمثل في CIP¹¹³ بديلا عن ESIL للتكفل بفئة الشباب الأقل كفاءة وعند انتهاء عقد العمل يتم تثبيت الفرد المستفيد من هذا الجهاز، أما الجهاز الثالث فهو CFI¹¹⁴ يدرج في برنامجه فئات الشباب ما دون 35 سنة ونفسه نفس جهاز CID فهو مفتوح للقطاعين العام والخاص لفترة زمنية محدودة تقدر بالسنة ويغطي هذا البرنامج كل أوجه النشاط، فبين ما هو متاح وبين تطلعات الحكومة فلقد استطاعت هذه الأخيرة توفير ما مجموعه 400000 منصب شغل سنة 2009 مما سمح بتراجع المعدل العام للبطالة إلى 10.3% إلا أن بطالة الشباب ما دون 30 واصلت زحفها لتبلغ نسبة 70% وتلتحق بالقطاع غير الرسمي، وهو ما يشكل أحد مفارقات الاقتصاد الجزائري كون أن سوق العمالة يرغب في النوعية والنظام التعليمي يوفر الكمية مما يشكل شرخا كبيرا بين المستويين فالنتيجة تكون منحصرة بين الممارسة الرسمية وغير الرسمية في شكل جسر يربط بين كفاءة القطاعين¹¹⁵ إذا أحسن الاستغلال.

القسم الرابع: التنمية الجماعية DC: هدفها الأساسي تحسين الظروف المعيشية للجماعات، مما يجعلها تساهم في شتى مجالات التنمية الاجتماعية والاقتصادية المعدّة خصيصا لتلبية الحاجيات الأساسية لهذه الجماعات متبّعة في ذلك المسار التالي:

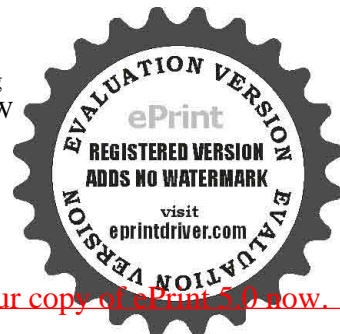
¹¹¹ - **DAIP** : Dispositif d'aide à l'insertion professionnelle.

¹¹² - **CID** : Contrat d'insertion des diplômés.

¹¹³ - **CIP** : Contrat d'insertion professionnelle.

¹¹⁴ - **CFI** : Contrat de formation et d'insertion.

¹¹⁵ - Alleki N, 2009, The Social Recognition of Skills Stem from Informality: Towards Formalising Informal Labour!, The 3rd development conference of the GRES « Sustainable Development : W at Stake for the South ? », June, Bordeaux.



- تحديد الحاجيات وضبط الأولويات مع تعيين المشاريع والتأكيد على إلزامية المساهمة الحتمية للمستفيدين في عمليات متابعة الإنجاز واستلام واستغلال المشاريع، مع ضرورة مساهمة هؤلاء الأفراد عينا أو نقدا في المشروع بغية إثبات وتأكيد اهتماماتهم بالمشروع؛

- طبيعة المشاريع الخاصة بهذا البرنامج ذات حجم مصغرّ وتقنية بسيطة وتعتمد بدرجة كبيرة على اليد عاملة ذات التقنية العالية الكفيلة بخلق مناصب شغل إضافية لفئة البطالين خاصة في أوساط النساء داخل المناطق الأكثر حرمانا وتضررا.

بعض هذا العرض الوجيز نقول أن تنفيذ هذا البرنامج قد مرّ بمرحلتين، انحصرت الأولى بين 1998-2000 أين تمّ وضع 116 مشروع تحت حيز التنفيذ، في حين أن المرحلة الثانية انطلقت في شهر جويلية 2001 ولقد تكفّلت أكثر من 33 ولاية بتحقيق نجاح هذا البرنامج غير أن النتائج المحقّقة جاءت عكس ما كان يتوقّع تحقيقه أمام ضخامة الميزانية المخصّصة كما يبيّنه [الجدول رقم (09)]؛

الجدول رقم 09 يشير إلى تطور برنامج التنمية الجماعية المبلغ بال.د.ج

كافة مناصب الشغل	المنصب المنشأة	كافة المشروع	مبلغ البرنامج			عدد المشاريع	
			المجموع	حصة المستفيدين	ADS حصة		
256968	790	1750039	203004472	28057887	174946585	116	المرحلة 1
143846	2600	4109890	374000000	88775000	285225000	91	المرحلة 2
164308	3390	2787461	557004472	116832887	460171585	207	المجموع

SOURCE: ADS -Février 2002

القسم الخامس: القروض المصغرة

شكل آخر من أشكال البرامج الاجتماعية التي أنشأت سنة 1999¹¹⁶ برأس مال يساوي 4 مليار دينار بهدف مواجهة البطالة، فهو يختصّ بمنح سلفيات صغيرة الحجم لكل الأفراد الذين يتعدى سنّهم 18 سنة بما في ذلك الإناث وربّات البيوت وكل من يرغب في خلق نشاط، ويبقى غير قادر على تمويله، ومن مساعي هذا النشاط، تنمية وترقية عمليات التوفير الذاتي لمناصب الشغل من خلال منح قروض مصغرة تتراوح قيمتها بين 50 ألف و 350 ألف د.ج على أن يوفّر طالب القرض ما نسبته 10% من حصة القرض المطلوب ومن حرّ ماله مع الالتزام بتسديد ما معدّله 1% كفوائد بنكية في حين أن الباقي تلتزم

¹¹⁶-Circulaire :N°01 du 22/07/99 du M.T.P.S.F.P.



الخبزينة بتسديده، وكلّ هذه الترتيبات تبقى من اختصاص وكالة التنمية الاجتماعية **ADS** بالتنسيق مع مجموعة من الهياكل الأخرى كالوكالة الوطنية للشغل **ANEM**¹¹⁷ وتفويضية تشغيل الشباب **DEJ**، ومديرية الشؤون الاجتماعية **DAS**¹¹⁸ وبعض الأجهزة الأخرى كالبنوك و الصندوق الوطني للتأمين عن البطالة **CNAC**¹¹⁹، فالوكالة الوطنية للشغل تتكفل بتوجيه الأفراد نحو تفويضية تشغيل الشباب التي تتكفل بدورها باستقبال ودراسة الملفات وترتيبها غير أنّ دورها يأخذ شكل وساطة بين الأفراد ووكالة التنمية الاجتماعية وتنتهي هذه الوساطة بمجرد أن يتمّ التحصيل على وثيقة المطابقة، أما عن مساهمة مديرية الشؤون الاجتماعية فتبقى متمثلة في التعرف على طبيعة الأنشطة والمشاريع التي تتماشى وصيغة القروض المصغرة على قدر مشاركة البنك في منح هذه القروض، بينما يبقى دور الصندوق الوطني للتأمين عن البطالة متوقف على تسيير رؤوس الأموال وضمان المخاطر الناجمة من القروض المصغرة، وهذا ما يمكن استنتاجه من التسمية التي ينفرد بها.

ما يمكن استنتاجه بعد تقييم أداء هذا البرنامج وبعد قراءة معطيات الكناس ما يلي:

- افتتان وشغف كبير للشباب بهذا المشروع الأمر الذي دفع بهم إلى طلب القروض المصغرة سعياً وراء إمكانية خلق مشاريعهم الخاصة، غير أن الاستجابة لم تكن على قدر أهل العزم، ذلك لأن البنك الوطني الجزائري والى غاية نهاية سنة 2001 لم يوافق إلا على 5850 مشروع من بين 13550 مشروع وهو ما يساوي غلاف مالي يعادل 1011272 ألف د.ج أي ما يوافق تكلفة 173 ألف د.ج لكل مشروع تمت الموافقة على تمويله، وهو مبلغ ضئيل جداً لا يكفي حتى على تغطية تكاليف البدء في المشروع؛

- نقص وغياب في عدد المنشآت المتكفلة بترقية القروض المصغرة المصحوبة بالانعدام الشبه التام لأداء أصحاب المشاريع.

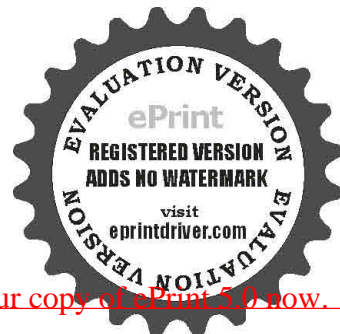
الفرع الخامس: أجهزة الصندوق الوطني للتأمين عن البطالة **CNAC**

لقد تم إنشاء هذا الصندوق بموجب المرسوم رقم 94/11 المؤرخ في 26 مايو 1994 ووضع قانونه الأساسي بموجب المرسوم التنفيذي رقم 94/188، أين تم تحديد مدة التكفل بتعويض التأمين عن البطالة وكيفية حساب ذلك تمت بموجب المرسوم التنفيذي رقم

¹¹⁷ - Agence national de l'emploi.

¹¹⁸ - Direction des affaires sociales.

¹¹⁹ -Caisse nationale d'assurance chômage.



94/189 المؤرخ في 06 جوان 1994، وبالإضافة إلى ما يقدمه من تعويضات متمثلة في التأمين على البطالة لمدة تصل إلى 23 شهر¹²⁰ لفائدة العمّال المسرّحين ومساعدات مالية للمؤسسات الصغيرة ومتوسطة الحجم المتضررة من برنامج التعديل الهيكلي بشرط استيفائها على جملة شروط تمكنها من الاستفادة من هذه المساعدات، وهذا بمساندة الصندوق العام لضمان الاستثمارات وعدد من البنوك، بشكل مختصر وفي إطار القوانين والتنظيمات المعمول بها فان مهام الصندوق الوطني تنحصر في:

- ضمان استمرارية بطاقة المنخرطين، مع ضمان تحصيل الاشتراكات المخصصة لتمويل التأمين على البطالة، غير أن هذا الجهاز يبقى غير فعّال في كبح الآثار السلبية الناجمة عن التسريح كما يشير إليه [الجدول رقم 10] بحيث أن الفرق بين عدد الملفات المودعة وبين تلك المستوفية لكامل حقوقها يبقى واضحا و لا يحتاج إلى تفسير؛

الجدول رقم 10 يشير إلى تطور المستفيدين من برنامج التأمين/البطالة من 1996 إلى 2003-09-31

نهية سبتمبر 2003	2002	2001	2000	1999	1998	1997	1996	وضعية الملفات
199108	198379	196783	195279	192558	188007	108696	38045	الملفات المودعة
187619	186456	184311	183384	179127	164630	92151	36108	الملفات المقبولة
183894	183085	180154	178008	173360	154286	76385	22767	الملفات القابلة للرفع
171825	169124	155102	126173	81139	42761	21845	6868	الملفات التي استنفذت حقوقها

المصدر: CNAC

- تسيير الأداء المقدم بعنوان الخطر الذي يغطيه إلى جانب المشاركة في تقديم المساعدة والدعم من خلال الاتصال بالمصالح العمومية القادرة على إعادة إدراج البطالين المستفيدين من أداء التأمين على البطالة في الحياة العملية؛

- أنه يساهم في تطوير إحداث أعمال لفائدة البطالين الذين يتكفل بهم من خلال الاتصال بالمؤسسات المالية والصندوق الوطني لترقية التشغيل، وذلك بتمويل جزئي للدراسات المتعلقة بالأشكال غير النموذجية للعمل والأجور، و تشخيص مجالات التشغيل ومكانه.

القسم الأول: سياسة إعادة إدماج المؤمننين

¹²⁰- CNAC ACTION, 2001, lettre du directeur général, MEHREZ Ait Belkacem.



في نفس الوقت الذي يبقى النظام الإنتاجي الوطني عاجزا على إعادة إدماج هؤلاء العمال في سوق العمل مما يؤثر على مستويات معيشتهم، يتكفل الصندوق الوطني للتأمين عن البطالة بالمستفيدين بأداء التأمين بغية إعادة إدماجهم في الحياة العملية، حيث أن المشرع الجزائري وبغية الحفاظ على الشغل شرع المادة 27 من المرسوم التشريعي رقم 09/94 بأن تدعم الإدارات المحلية المختصة المتمثلة في كل من **CNAC**، **ALEM** وغيرها من الجهود الرامية إلى توظيف الأجراء المنخرطين في تنظيم ورشات العمل، مع سنّ جملة آليات لمساندة المؤسسات المتأزمة **AED**¹²¹، كما أن الصندوق الوطني للتأمين عن البطالة قد لجأ إلى توقيع اتفاقية مشتركة مع كتابة الدولة للتكوين المهني لصالح عمال قطاع البناء قصد إعادة تكوينهم في مراكز متخصصة قصد ترقية العمل من خلال فتح مراكز مساعدة على إنشاء الأعمال المستقلة عن طريق تقديم معونات يدفعها مركز المساعدة على العمل المستقل **CATI**¹²² ومراكز البحث عن العمل **CRE** و **DPIJ** كلها مبادرات للإدماج في إطار **ESIL** والذي يبقى مجرد إدماج مؤقت للشباب.

فمناصب العمل الممنوحة من قبل المؤسسات المحلية كانت بتدعيم من الدولة تحت بند اسمه **FAEJ** وهذا الدعم يغطي جزء من تكلفة الأجر المدفوع لهذه الفئة الشابة العاملة فتمكن بذلك من خلق 332 ألف منصب شغل مؤقت ما بين 1990-1994 لمدة يصل مداها إلى 6 أشهر في إطار **ESIL** التي تمكن الشباب العاطل من التوظيف المؤقت والحصول على دخل يقدر 2500 د.ج/ الشهر.¹²³

1- إنشاء مراكز البحث عن العمل **CRE**:¹²⁴

وهي مبادرة ظهرت في النرويج سنة 1994 قبل أن تظهر بهولندا سنة 1996 أو في الجزائر بمفهومها الحديث من خلال إنشاء مراكز بحث تختص بمساعدة الشباب العاطل في البحث على مناصب شغل باندلة في ذلك كل مجهودها، إلا أن هذه الأخيرة

¹²¹ -AED : mécanisme d'Aide aux Entreprises en Difficulté.

¹²² - CATI : centre d'aide au travail indépendant.

¹²³ - CREAD, 1992, " Crise de développement et informel", N°: 30, 2ème trimestre, ED : OPU, P : 51.

(FAEJ) : Fonds d'aide à l'emploi des jeunes.

(CATI) : centre d'aide Au travail indépendant / CRE centre de recherche D'emploi.

(DPIJ) : dispositif professionnel d'insertion des jeunes.

(ESIL) : emploi salarie initiative locale.

(CNJA) : comité national des jeunes et de l'avenir.

(PIACE) : programme d'information et Assistance a la création d'entreprises.

¹²⁴ - Le concept de Centre de Recherche d'Emploi a été développé au début de l'année 1998 par la CNAC comme opération pilote.



تبقى دون المستوى نظرا لافتقارها إلى الإمكانيات المالية والمادية كالإنترنت بمفهومه الشامل وإمكانية النشر من جهة وانعدام الصلة ما بين سوق العمل (المؤسسة) ومراكز البحث من جهة أخرى، والأفراد المعنيين بهذا البرنامج هم:

- العمّال الذين فقدوا مناصب عملهم بشكل إجباري؛
- المفتقدين للكفاءات والمهارات غير قادرين على إيجاد مناصب عمل والراغبين حقا في العمل، على أن تقبل هذه الفئة فترة تكوين مدتها ثلاثة أسابيع متواصلة ومنحصرة بين 15 فرد على الأكثر تحت إشراف أخصائي يلتزم بتقديم كل المعلومات والملتزمات لهذه الفئة.

القسم الثاني: مراكز مساعدة أصحاب النشاطات الحرّة *CATI*

هو إجراء موجه لمساعدة أصحاب القدرات المالية على استثمار أموالهم في مشاريع مربحة مع تقديم التوجيهات الكافية حول إمكانية احتمال نجاح أو فشل المشروع وإتباع سياسة القروض المصغرة وتكوين المنخرطين بغية إدماجهم في سوق العمل مع تشجيع التدابير الهادفة إلى ترقية الأشغال الحرّة والحرف التقليدية المنتجة، غير أن هذه البرامج¹²⁵ ليست جديدة وإنما هي إعادة لسيناريوهات قديمة سبق وأن طبقت كبرنامج إدماج الشباب البطال **DPI** سنة 1990 والذي سرعان ما انتهت مدّته بسبب عدّة مشاكل كصعوبة إتمام الملف والنسب المرتفعة للفوائد والقدرة المحدودة للبرنامج في التكفل بملفات الشبان حوالي 130 ألف ملف فقط كما أن المغرب قد انتهج برنامج **CNJA** سنة 1991 لتكوين البطالين ومساعدتهم ماليا في خلق مؤسسات كما طبقت برنامج جديد سميّ بـ **PIACE** سنة 1992 غير أنه لم يتكفل إلا بـ 3500 مشروع ليلقى نفس مصير البرامج السابقة ألا وهو الفشل.

القسم الثالث: برامج إدماج الشباب

1- برامج الأشغال العامة: حيث شرعت الحكومة في إدماج الشباب العاطل في أنشطة محلية كأعمال التشجير والطلاء مقابل أجر زهيد¹²⁶ فاستطاعت بهذا إدماج 40 ألف عاطل سنة 1996 وبدعم من البنك العالمي أصبحت هذه الأنشطة تتمركز نوعا ما داخل الأرياف ذي سمح بتوفير 20 ألف منصب إضافي.

¹²⁵ -VERNIERES Michel, op.cit, P: 108.

الشروق العدد 1093 الصادرة بتاريخ 01-10-13 ص 11.



2- برامج ذات المنفعة العامة: بدأت الفكرة باقتراح من البنك العالمي سنة 1997¹²⁷ بغية إنشاء مؤسسات صغيرة¹²⁸ في مجال المقاولات والصيانة شرط أن تسلّم الأشغال لصغار المقاولين الذين يتحملون 60% من كلفة المشروع المركز بالمناطق الأكثر تضرراً من البطالة، باعتبار أن الهدف الأول من هذه البرامج هو امتصاص اليد عاملة، وبعد استيفاء الشروط تحصلت الجزائر على دعم بقيمة 50 مليون دولار من البنك مما سمح بتأسيس أكثر من 500 مؤسسة صغيرة وبإدماج 579 ألف شاب عاطل على مستوى 40 ولاية، إلا أن المساهمة بقيت ضعيفة في مجال الخدمات والفلاحة والصيد خاصة.¹²⁹

3- برامج فلاحية: يدور محورها الأساسي حول الاستصلاح¹³⁰ وتربية الماشية وإنشاء المحالب¹³¹، خاصة في الأرياف سعياً وراء تحقيق أكثر عدالة ما بين العيش الحضري والريفي ومن أجل أكثر إنصاف إقليمي للتشغيل مع مواجهة الإقصاء والتهميش الذي يعيشه الريف، الأمر الذي دفع بالدولة إلى وضع برامج كفيلة لخدمة هذا الوسط من خلال استصلاح الأراضي وزيادة الموارد المائية والمالية بغية الحدّ من البطالة والتقليل من الفقر¹³²، وبعد تخصيص 72 مليار د.ج استصلاح ما يزيد عن 132 ألف هكتار وتم خلق 72 ألف منصب عمل كما تم أيضاً إنجاز 16500 مشروع خلال سنة 2000 وهو مقسم على سكان الأرياف وخرجي الجامعات تماشياً مع اختصاصاتهم في الفلاحة والري.

4- برامج التعاونيات: أقل ما يقال عن هذه الأخيرة أنها قد فتحت الباب حقا أمام الفئات الشبانية الراغبة في إنجاز مشاريع بمساعدة الدولة¹³³، و المتمثلة عادة في منح قروض بنكية كما تساهم ANSEJ في تدعيمهم، ففي تلمسان تم توفير 400 منصب شغل سنة 99 في مجال صيانة طرقات الولاية والبلدية ولولا ثقل الإجراءات الإدارية في تسيير الملفات وبيروقراطية البنوك في الموافقة لكان من الممكن تحقيق أكبر مما حقق.

عموما فإن هذه المشاريع التنموية تبقى تعمل في ظروف سيئة وصعبة للغاية خاصة في ظل ظروف غياب قوانين محدّدة للعلاقة التي تجمع كل من البطالين والوكالات

¹²⁷ جريدة الشروق العدد 1093 الصادرة بتاريخ 13-10-01 ص 11.
¹²⁸ تعرف FMI المؤسسات الصغيرة بأنها كيان جديد يساهم إلى جانب المؤسسات الأخرى في دعم وترقية التنمية الاقتصادية والاجتماعية وتوفير

مداخل للفئات الشبانية WWW. IMF. ORG

تمويل البرامج للامتيازات الفلاحية- ولاية تلمسان
؛ الخبر ص3، الصادرة بـ 29-08-02 العدد- 3563.
مندوبيه تشغيل الشباب لسنة 1998 لولاية تلمسان.

¹³² - In le Quotidien d'Oran, du 19- 02-02, N° : 2163, P : 13

ة. لخبر: ملنقى المتعاملين الاقتصاديين بتلمسان، ص 4، بتاريخ 4/أوت/2002 العدد 3542.



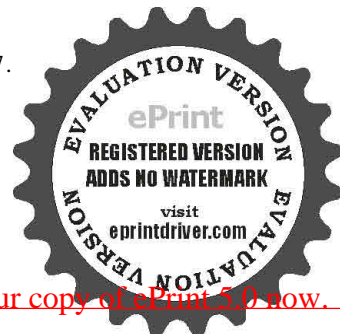
المتخصّصة في توجيههم فمعظم المدمجيين في إطار برامج تشغيل الشباب¹³⁴ المتكفل بـ 63% من فئات الشباب لا يشتغلون بشكل دائم حيث أن القليل منهم من يترسم وبنسبة 20% في حين أن الباقي قد يسرّح رغم طول مدّة ممارسته للنشاط مع العلم أن الأنشطة و المهام الموكلة إليهم تبقى أشق المهن وأصعبها هذا دون الاستفادة من العطل، أما مسألة تقاضي الأجر فإن الحصول عليه لا يتم إلا بعد انقضاء مدّة طويلة¹³⁵ جدّا وكل هذا يرجع إلى سياسة التسيير المتبعة والتي أدت إلى خلق جوّ مغيمّ تسوده المحاباة والبيروقراطية في كيفية التعامل مع الملفات بذلك فان من أهم ما يجب إعادة النظر فيه ما يلي:

- سبب تماطل البنوك في الموافقة على الملفات الموجودة تحت الدراسة ؟
- السبب في عدم التوزيع الأمثل للمشاريع حسب الكفاءات والشهادات والمناطق ؟
- السبب في غياب سياسة فعلية تتكفل تكفّلا فعليا بالشباب المتخرّج من الجامعات ؟
- 5- آليات مساندة المؤسسات المتأزّمة AED: هو إجراء أنشأه الصندوق الوطني للتأمين عن البطالة لإغاثة المؤسسات المتأزّمة بغية الحفاظ على مناصب الشغل، وتسنفيد المؤسسات على حسب مساهمتها في إعادة إدماج العاملين و مباشرة التكوين لأجل التأهيل، وتكون مرافقة خلال هذه المرحلة ببعض المنشآت المالية كبنك التنمية المحلية...، وحسب تقرير الكناس¹³⁶ لسنة 2001 فانه من مجموع عدد المؤسسات التي قامت بإيداع ملفاتها بغية الاستفادة من المساعدات المالية لهذا الصندوق والبالغ مجموعها أكثر من 3900 منشأة تتأرجح بين مؤسسات وشركات تساهم في توظيف أكثر من نصف مليون عامل لا تستوفي في أغلبيتها على الشوط المحدّدة للاستفادة من خدمات صندوق مساعدة المؤسسات المتأزّمة، إضافة إلى تواجد 1200 ملف تحت الدراسة خاص بالمؤسسات الصغيرة والمتوسطة التي تشغل أكثر من 400 ألف عامل، وكلّها لم تستفد من مزايا آليات المساعدة والدّعم هذا يجري في خضم عدم الخوض في تحليل معانات القطاع الخاص ممّا يثير شجوننا في طرح التساؤل التالي: إن لم تستفد كل هذه المؤسسات من مساعدات الصندوق فأين سيكون مصيرها؟ الجواب سيكون حتميا وقاطعا متمثلا في العمل غير الرّسمي، أحد منافذ النجاة حسب ما أشارت إليه إحصائيات الديوان الوطني للإحصاء سنة 2001.

¹³⁴ - In l'Oranie, Quotidien régional : "les limites de l'emploi de jeunes", du 6 Août 2002, N°: 2335, P : 07.

¹³⁵ - In le Quotidien d'Oran: "emploi de jeunes l'argent arrive", du 10- 09- 2002, N°: 821, P : 02.

¹³⁶ - www.cnes.dz



الفرع السادس : جهاز الوكالة الوطنية لدعم تشغيل الشباب ANSEJ

إن تشخيص إيجابيات وسلبيات جهاز الإدماج المهني للشباب أدى إلى ميلاد أجهزة جديدة لتحضير دخول المرحلة الانتقالية بكل ما تحمله من معاني لعل أبرزها يلخص في اقتصاد السوق، الخصوصية وتسريح العمالة والبطالة...، ومن بين هذه الآليات نذكر جهاز الوكالة الوطنية لتشغيل الشباب **ANSEJ**¹³⁷ الذي أصبح عمليا انطلاقا من السداسي الثاني من سنة 1997، ومن مهامه ما يستنتج من تسميته أي بمعنى الدعم، المرافقة والمساندة للشباب على خلق مؤسساتهم الصغرى¹³⁸ مرتكزا في ذلك على الاستمرار في إدماج أنشطة الشباب في آليات السوق بمساندة البنوك والسلطات العمومية من حيث التوجيه والمساندة حسب المنطق الاقتصادي والمالي المتعلق بتقييم الأخطار واتخاذ قرار تمويل هذه المشاريع من جهة ومساعدة الصندوق الوطني لدعم تشغيل الشباب من جهة أخرى¹³⁹ **FNSEJ**، على شرط المساهمة الشخصية للمستفيد من الدعم، عموما فإن أبرز مهام هذه الوكالة يمكن تلخيصها في النقاط التالية:

- دعم ومرافقة الشباب المدعم طوال مدة إنجاز مشاريعهم؛
 - مساعدة الشباب في مساعيه لدى المؤسسات والمنظمات المعنية لتحقيق الاستثمار؛
 - ضمان متابعة الاستثمارات مع احترام الالتزامات التي تربط أصحاب المشاريع؛
- في حين أن الشباب المعني بهذا الجهاز يخضع إلى الشروط التالية:
- أن يتراوح متوسط عمره بين 19 و35 سنة ويصل استثناء إلى 40 سنة إذا كان النشاط يسمح بخلق 03 مناصب دائمة على أن لا يشغل الشاب منصبا مقابل أجر؛
 - أن يكون ذو تأهيل وحرفة مصادق عليها؛ و أن يقدم مساهمة شخصية في شكل عقار، أو مال أو تجهيزات أخرى حسب قيمة الاستثمار الذي ينوي تحقيقه، وهو شرط تعجيزي بالنسبة للشباب البطال، فهل يعقل أن يملك بطل ضمانا عينيا أو عقارا أو حتى ما يمكنه من تقديم نسبة الإسهام الفردي المطلوبة؟ هذا وان كان ممكنا بالنسبة للتمويل الثلاثي كون أن نسبة المساهمة لا تزيد عن 10% وأن المبلغ قد يدبر بشكل أو بآخر، فكيف يصبح

¹³⁷ - **ANSEJ** : Agence Nationale de Soutien à l'Emploi des Jeunes.

¹³⁸- Interview avec le DG de l'ANSEJ dans le guide officiel diplomatique, économique et culture, www.ansej.org.dz.

¹³⁹ - **FNSEJ** : Fond Nationale de Soutien de l'Emploi des Jeunes.

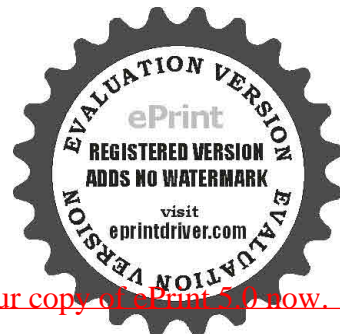


الحال بالنسبة للتمويل الثنائي أن تصل نسبة المساهمة الشخصية إلى الضعف من تكلفة المشروع؟ اللهم إلا إذا كان المساهم مستثمرا وليس بطالا، فيخرج البرنامج من الحيز المحدد له فبدلا من أن يواجه البطالة يصبح بصدد تقديم امتيازات ومساعدات للمستثمرين الراغبين في تمديد مشاريعهم وتوسيع أنشطتهم.

فحتى وإن استجاب هذا الجهاز لكل المعطيات والمقاييس المعمول بها دوليا، وعمل على تغطية شتى المجالات الاقتصادية على كامل التراب الوطني وبنسب متفاوتة فنجده منحصرا في قطاع الخدمات بنسبة 56% تم قطاع الفلاحة والصناعات الحرفية وغيرها من القطاعات حسب الترتيب بمعدل 21%، 10% و 8%، فينال الوسط الجزائري الحظ الأوفر بنسبة توشك أن تبلغ 50% حسب ما يشير إليه تقييم وتقرير المديرية المركزية لوكالة ANSEJ أواخر ديسمبر 2003، أما نصيب الغرب فيساوي 22% ليرتفع الشرق الجزائري على النسبة المتبقية، المعطيات التي سنقوم بتقديمها تتعلق بتقييم وتحليل أنجز أواخر سنة 2003 كالتالي:

- عدد الملفات المودعة 189278، شهادة التأهيل الممنوحة 171034
 - الملفات التي هي بصدد الموافقة 18244، الملفات المستقبلية من طرف البنوك 99152
 - الردّ الايجابي: 56156، الردّ السلبي: 32850
 - الملفات الممولة من طرف رأس المال الوطني لدعم تشغيل الشباب 50689
- من بين هذا التمويل الأخير نذكر أنه يوجد 133445 تمويل ثلاثي و 3402 تمويل ثنائي، أما بالنسبة لمناصب الشغل المتاحة فلقد استطاع هذا الجهاز توفير ما لا يقل عن 142268 منصب عمل، فكان معدل مساهمة التمويل الثلاثي في عدد مناصب العمل المتاحة يساوي أكثر من 93%، أما النسبة المتبقية فتخص التمويل الثنائي، كما لا ننسى أن نذكر المبلغ الكلي للاستثمار الذي بلغ 83,9 مليار دينار مقسمة كالتالي:
- نصيب القروض المحررة أو المتاحة على أساس سلفيات دون فوائد (PNR)¹⁴⁰ نسبة إلى رأس المال الوطني لدعم تشغيل الشباب، البالغة أكثر من 15,1 مليار دينار، من بينها 14,4 مليار دينار موجهة إلى التمويل الثلاثي والباقي يخص التمويل الثنائي؛

¹⁴⁰ - PNR: Prêt non rémunéré.



- أما نصيب المساهمة الفردية التي تقدم بها المستفيدون فلقد تعدت سقف 14,5 مليار دينار، أكثر من 82% تركزت على التمويل الثلاثي، وتبقى النسبة كالتفاف واضح عن الرغبة الملحة في الحصول على القروض البنكية التي بلغت في مجملها 54,2 مليار دينار، وهو مبلغ زهيد مقارنة مع عدد الملفات المقبولة، ورغم نقائص هذا الجهاز إلا أنه يبقى دائم الصراع للبقاء بين ما تفرضه الوقائع الاقتصادية والاجتماعية وبين ما تفرضه الحتميات السياسية التي تجبره أن يظهر في الصورة التي ترغبها ليس إلا.

أما عن دراسة (Arhab, Belattaf, 2007) ¹⁴¹ بين فيها انطلاقا من معطيات ANSEJ أن

86380 مشروع ممول ساهم في خلق 243308 منصب عمل دائم وبحجم استثمار بلغ 177.3 مليار د.ج بحيث أن المساهمة الشخصية لأصحاب هذه المشاريع بلغت 29.7%، 34.9% منها عبارة عن قروض دون فوائد والباقي على شكل قروض البنكية، انحصرت كلها بين الصناعة التقليدية ب 16% والفلاحة والصيد ب 12%، 6% في الصناعة، و 4% منها في البناء والأشغال العامة وأكبر المشاريع ارتكزت على الخدمات بنسبة 62%، ومع هذا فان هذا الجهاز تشوبه النقائص حسب شهادة المستفيدين بسبب طول مدة دراسة الملفات، غياب الاتصال بين وكالة تشغيل الشباب والبنوك أيضا ارتفاع نصيب المساهمة الفردية في المشروع والتي ليست في مقدور البطالين أمام كل هذه الأوضاع يفضل الشباب الالتحاق بالمضمار غير الرسمي لتحقيق أكبر قدر ممكن من الفائدة.

القسم الأول: إنشاء مؤسسة صغيرة

لقد أثبتت البطالة بأنها أكثر من مشكل اقتصادي واجتماعي وعليه فإن أي تقييد في مواجهتها من شأنه أن يزيد الأوضاع تأزما، مما يستوجب إتباع سياسة إصلاحات جذرية سريعة الذوبان تقوم على أساس التنسيق ما بين سياسات الاقتصاد الكلي والسياسات الاجتماعية، ولقد سبق وأن اتبعت الجزائر سياسة التعاونيات الشبابية سنة 1996 غير أنها لم تستطع توفير سوى 18 ألف منصب عمل، فكانت النتائج بعيدة كل البعد عمّ كان مسطرا تحقيقه، ومن عواقب هذا الفشل أنه أدى إلى انتهاج سياسة المؤسسة

¹⁴¹ - Arhab B, Belattaf M, 2007., « Les dispositifs de lutte contre le chômage et d'insertion des jeunes et femmes au marché du travail : état des lieux et perspectives » à Béjaïa, 3eme Rencontres Jeunes et société Europe et Méditerranée, octobre, Marseille.



الصغيرة تحت رعاية ANSEJ، والمؤسسة الصغيرة عبارة عن وحدة اقتصادية مهمة وجدّ
ضرورية في النسيج الاقتصادي حيث تسمح بإنتاج مواد وخدمات تجارية، إلى جانب
دورها في ترقية روح المقاول والمبادرة في تعزيز الشراكة¹⁴²، كذلك خلق مناصب
عمل، غير أنها تبقى محدّدة بعدد مناصب العمل وعتبة الاستثمار التي لا تتعدى 4 مليون
د.ج.

إلى جانب الفوائد المذكورة هناك امتيازات أخرى يمكن الاستفادة منها:

1- فترة إنجاز المشروع: من بين هذه الامتيازات نخصّ بالذكر تلك المتعلقة بالرسم على
القيمة المضافة عند اقتناء التجهيزات الإنتاجية وكل ما يدخل في النشاط الاستثماري بشكل
مباشر، أيضا تخفيض جمركي إذا تعلّق الأمر باستيراد هذه التجهيزات و يصل الامتياز إلى
غاية تخفيض معدّل القروض البنكية بنسبة 50% و 75% على التوالي لكل من المناطق
العادية و الخاصة بالنسبة لأنشطة الصيد و الفلاحة و الري.

2- فترة ممارسة المشروع: وتنحصر هذه الامتيازات في الإعفاء من دفع الرسوم العقارية
ومختلف الرسوم كالضرائب على أرباح الشركات والضريبة على الدخل الإجمالي والرسم
على النشاط المهني لمدة ثلاثة سنوات على أن تمّد هذه المدّة إلى ثلاث سنوات أخرى إذا
كانت مزاولة النشاط تتم داخل المناطق الخاصة.

القسم الثاني: التقرير الخاص بنشأة المؤسسة المصغرة

خلال فترة وجيزة استطاع الجهاز تحقيق نتائج جدّ ايجابية بحيث أن عدد الملفات
التي يشرف على دراستها تتزايد سنة تلوى الأخرى لتشمل رغبة المستفيدين في العمل
بشئى مجالات النشاط الاقتصادي¹⁴³، غير أنّ معدّل التمركز ينفرد به قطاع الخدمات
بنسبة تعدّت 52%، يليه قطاع الفلاحة بنسبة 21,5%، ثم قطاع الصناعات الحرفية
وبعض الصناعات التحويلية الصغيرة بـ 10,5% و 8,4% على الترتيب (ANSEJ-2003)
¹⁴⁴، أنظر [الجدول رقم 12]، حيث تعدى مجموع الملفات المطروحة على هذه الوكالة
أكثر من 199523 ملف من بينها 177429 مشروع تمّ انتقائه لقدرته على توفير قرابة
490912 منصب عمل مباشر حسب ذات المصدر المشار إليه أنفاً، ومن بين عدد هذه

¹⁴² - Pour plus d'informations, consultez le projet de rapport, "l'emploi en Algérie", CNES 2002, Alger.

¹⁴³ - LAMIRI Abdelhak, 1999, " Crise de l'économie Algérienne", ED : Les presses d'Alger, PP : 159-172

¹⁴⁴ - www. ANSEJ .org.dz



المشاريع فان 58% أي ما يعادل 102495 ملف تمّ دراسته من قبل البنوك ليحضر 57575 مشروع بقرار الموافقة على التمويل مما ساهم في توفير 146670 وظيفة، أما الجانب المتعلق بتكاليف تمويل هذه المشاريع الاستثمارية فإنها بلغت 87 مليار د.ج، 56 مليار د.ج مصدرها القروض البنكية، 16 مليار د.ج من الصندوق الوطني لدعم تشغيل الشباب وهي قروض دون فوائد أما المبلغ المتبقي فتتمثل في مساهمات المستفيدين.

إن القراءة التحليلية لتطورات هذا الجهاز من خلال الجدول تبين أنه قد تمّ إدخال تعديلات على بعض المشاريع لفائدة بعض القطاعات الحيوية، كقطاع الخدمات بنسب تراوحت بين 25% و 36% خلال الفترة الممتدة بين سنتي 2000-2001 في حين أن نسب التعديل جاءت ضئيلة لقطاع الحرف الفلاحة بسبب صعوبة التمويل التي يمكن إرجاعها إلى بعض المشاكل المتعلقة بالعقار، وطول مدّة المردودية وإلى قسوة الظروف المناخية و نقص ذلك الجفاف.

أما مقارنة مع سنة 2001 فان الأمور تحسّنت بكثير ذلك لأنه من مجموع 145600 ملف عرض على الوكالة الوطنية لدعم تشغيل الشباب فان ما نسبته 89,5% منها تلقى قبول التمويل من طرف الصندوق الوطني لدعم تشغيل الشباب، وبالترتيب حسب قطاع النشاط الاقتصادي نجد أن قطاع النقل يحتلّ الصدارة بنسبة 34,14% أي ما يوافق 18927 مشروع بتكلفة استثمار تساوي 34 مليار د.ج تم قطاع الفلاحة والخدمات بـ20,51% تم 20,08% على التوالي و باقي النسب يبينها [الجدول رقم (13)]:

الجدول رقم 13 يشير إلى توزيع المشاريع المعتمدة إلى 31 ديسمبر 2001
المصدر: الوكالة الوطنية لدعم تشغيل الشباب، فبراير 2001

التفسير:

بشكل مختصر فان ما يمكن استنتاجه خلال الفترات السابقة التي عرفت مرحلة وضع هذا الجهاز ما يلي:

■ يقدّم هذا الجهاز تحفيزاً لتشجيع الاستثمار وذلك ما يظهر من خلال التخفيضات التي على اقتناء بعض عناصر الإنتاج، من شأن هذا الإسهام المباشر في تخفيض



التكاليف ومن تمّ قد تتمكّن هذه المؤسسات من خلق حصة سوق على الأقل في المدى القصير ولكن ما عساها أن تكون عليه بعد انقضاء فترة ممارسة في السوق التنافسي.

هذه النقطة التي قمنا بتحليلها تتعلّق و بشكل مباشر بإجراء الدولة المتمثل في رفع عتبة الاستثمار من 4 ملايين إلى 10 ملايين دينار جزائري، من هنا تتأكّد أن هناك مواجهة فعلية للبطالة من واجهة الاستثمار، ولكن وبعد المضي في إجراءات الانفتاح والاندماج في إطار المنظمة العالمية للتجارة والاتحاد الأوروبي هل ستمكّن هذه الاستثمارات الناشئة من البقاء والاستمرار في السوق؟ تمّ هل ستمكّن من المحافظة على حصّتها من السوق بشكل يجعلها قادرة على المحافظة على مناصب العمل المتوفّرة؟ في الواقع هذا ما نشكّ فيه!، كون أن الدول المنافسة تعاني من المنافسة نفسها.

ومن بين التسهيلات المعتمدة لتسهيل تسيير هذا الجهاز ما يلي:

- تحسين طرق سير سوق العمل بتعديل طرق طلب العمل حتى يسهل اندماج مكونات السوق ولمعالجة الإقصاء السلبي (المحسوبية والتوظيف على أساس المحاباة... الخ)؛
- إعادة النظر في السياسة التعليمية المنتهجة، هذه السياسة التي لا تزال بعيدة كل البعد عن متطلبات سوق العمل؛

- إدخال تعديلات على الإجراءات التي يتم من خلالها توظيف الشباب في القطاع الرسمي مع اعتماد برامج تدريبية وتكوينية ذات مستوى فنيّ جيّد أو مقبول على الأقل تماشياً مع مقتضيات التوظيف الحديثة كما هو الحال في الولايات المتحدة الأمريكية وباقي الدول المتقدمة، فكلّما كان مستوى التكوين عالٍ كلما تضاعلت إمكانية الاستغناء عن الموظفين خاصة إذا كانت قوانين حماية العمل صارمة؛

فسياسة مرونة التوظيف المنتهجة من شأنها التأثير على استقرار مناصب العمل، الأمر الذي يعود سلبياً على سوق العمل، وبالتالي فإن حتمية إعادة النظر في قانون العمل تصبح ضرورة مفروضة، كما يجب على السياسات التي تنتهجها الحكومة في مواجهة البطالة أن تكون سريعة الذوبان، قادرة على الانصهار حسب درجة المشكل الذي تكون بصدده دراسته، ولكي ينجح الفكر الكينزي الذي يربط البطالة بالطلب ينبغي أولاً إدراج ، على الأنظمة المسيرة للتبادل التجاري المتعلقة بالمناخ المناسب والمحفز ارات التي ستؤدي إلى تحقيق التوافق بين معدل النمو الاقتصادي ومعدل خلق



مناصب شغل دائمة، بدلا من بقائها مترددة حول الاستمرار في حماية المنتجات الناشئة خارج قطاع المحروقات والتي تبقى غير مستغلة و غير مستفيدة من إمكانية تصديرها، وهذا يعني فتح مجال أوسع للمشاركة الأجنبية والاستثمار¹⁴⁵ الأجنبي بإعطاء أكثر مصداقية لاتفاقيات الشراكة الأورو- متوسطة على الرغم من تشاؤم وحساسية الكثير المتخوفة من تحول السوق الجزائري إلى سوق استيعاب للمنتجات الغربية مما يضعف القدرة التنافسية للمؤسسات الجزائرية بحجة أن السوق الجزائري ليس قادر على تحمل وزن التنمية الاقتصادية الأوروبية¹⁴⁶ وهو ما يجبر كثير من المؤسسات ويدفع بها إلى الانسحاب وتسريح العمالة ويتسبب في تفاقم البطالة و يزيد من حجم الضغوطات الاجتماعية، و مع هذا فان الكثير من الاقتصاديين يرون أن هذه الحجة ضعيفة والسبب في ذلك هو إهمالها لدور الدولة و إسهامها في تحسين الأداء الاقتصادي وتحفيز المؤسسات على مواجهة البطالة من خلال تهيئة السوق وتقوية القدرة التنافسية للمنتجات الناشئة أمام حرب الأسعار ومعالجة سياسة الإغراق مع السعي الدائم لحفظ التوازن المالي¹⁴⁷، وتكملة لدورها فهي مطالبة بجلب اهتمام المزيد من الاستثمارات طويلة الأجل باعتبارها الأكثر قدرة على استيعاب العمالة باعتمادها على أساليب توظيف تأهيلي أقل نتائجه تنحصر على تخفيض بطالة خرجي الجامعات¹⁴⁸، وحتى تكون العملية ناجحة على جميع المستويات لا بدّ أن تدعّم بأكثر مرونة في النظام المالي أو البنكي.

بصحيح العبارة نقول أن هناك طريقتين في مواجهة البطالة¹⁴⁹، تعتمد الأولى على تعديل نمط سير سوق العمل بتحسين أدائه من حيث تعديل الأجور وتخفيض الحجم الساعي لمدة العمل¹⁵⁰ إلى غير ذلك، في حين أن الثانية تنطلق باعتماد سياسة اقتصادية كلية تدخلية قصد إنعاش النمو الاقتصادي الذي يؤدي بدوره إلى خلق مناصب شغل كفيلة بمواجهة البطالة، وهو ما اعتمده الحكومة الجزائرية غير أن العلاقة بين معدل النمو الاقتصادي ومعدلات النمو في الشغل ليست دائما صحيحة أي أن تحقيق معدل نمو ثابت

¹⁴⁵ -In le Quotidien d'Oran, " Algérie- UE " du 11 février 02, N° :2156, P : 03.

¹⁴⁶ -In le Quotidien d'Oran, " Algérie- UE " 14/02/02 N° :2159, P : 03

¹⁴⁷ -GIRAN jean pierre et GARNIER Roland, 1983, "politique de l'emploi", ED :Economica, P :69.

¹⁴⁸ -In le Quotidien d'Oran " soyez nos Avocats pour que les Américains investissent plus en Algérie", du SEP 2002 N° : 2342 (Us Alegria Business Countries), P : 04.

¹⁴⁹ - DELAS Jean-Pierre, 1991, " Economie contemporaine, chapitre emploi et chômage", P : 243.

¹⁵⁰ - Ibid, P : 245.



ومستقر لا يترجم دائما بتوفير المزيد من مناصب الشغل وحتى وإن وجد معدّل النموّ هذا فإنه يبقى غير قادر على خلق مناصب شغل دائمة ذات دخل كاف، كفيل بثلبية كلّ الحاجيات الأساسية حسب ما أشار إليه وزير العمل وبعض من خبراء المكتب الدولي للعمل¹⁵¹ ويضيف تقرير هذا المكتب الصادر تحت عنوان "النظرية" أن مؤشر الشغل يمكن من دراسة العلاقة بين التزايد أو التراجع في كلّ من الإنتاجية والشغل، وبين النمو الاقتصادي المحسوب من خلال الناتج الداخلي الخام، لتخلص النتيجة إلى أنه عند تزايد الناتج الداخلي الخام بنسبة 1% فإن الشغل الإجمالي لا يتزايد سوى بنسبة 0,3% مما يعني تراجع بنسبة 0,8% خلال 1999-2003 عمّ كان عليه بين 1995-1999، وهذا ما يمكن استنتاجه من اقتصاد الجزائر الذي لا تتعدى فيه النسب السنوية لنموّ الشغل الواحد 1% حسب معطيات الديوان الوطني للإحصاء بين 1995-2000 هذا أمام التزايد في نسب نمو الناتج الداخلي الخام الذي يتعدى متوسط معدّل نموه حسب تقرير الكناس 2005 3,5% بين 1995-2000، تم إذا علمنا أن معدّل النموّ في الشغل يساوي 4,6% ومعدّل نموّ الناتج الداخلي الخام 5% بين 2000-2005 حسب ذات المصدر، وبإدخال مؤشرات أخرى فإن هذا التزايد في نسب النموّ يخص الأفراد المشتغلين لحسابهم، خاصة في القطاع غير الرسمي والمقصود هنا هو العمل غير الرسمي الذي تجاوزت نسبته 8% خلال نفس الفترة المحددة ويحدث هذا في بلد نسب نموّه مستمّدة من الصّحة الجيّدة لقطاع المحروقات، من هنا لا بدّ لمعدّل النموّ في الناتج الداخلي الخام أن يتماشى مع معدّل النموّ في خلق مناصب الشغل¹⁵²، وهذا ما سنتطرق إليه من خلال سياسة النموّ.

المطلب الثالث: إستراتيجية النموّ كوسيلة لتدارك نقائص سوق العمل

باختصار فقد كان لتنامي البطالة الحضرية الناجمة عن الأزمة الاقتصادية سبب مباشر في امتداد القطاع غير الرسمي، الذي سمح بإبطاء امتداد خطّ الفقر خاصة لدى فئة لم يقبلها القطاع الرسمي أو بمعنى آخر لم تتمكن من الالتحاق به، وكلما ضاقت حلقات الأزمة واشتدّ ساعدها أحاط بهم القطاع غير الرسمي إحاطة السوار بالمعصم مما يزيد من حجم اتساعه، إلى جانب احتضانه للعمالة النازحة من المناطق المحرومة إلى المدن يقوم

¹⁵¹ - In el WATAN Economie, du 16 au 22 janvier 2006, N°: 41, P : 02.

يفرحماني، 1999، "الجزائر غدا" النشر: ديوان المطبوعات الجامعية، ص: 106.



باستقبال العمالة المسرّحة من القطاع الرسمي، فهي خسارة رسمية تتحول إلى كسب غير رسمي، متعدّد بتعدّد الأنشطة، التي يصنّفها المكتب الدولي للعمل ويصفها كالتالي¹⁵³ :

- اليسر في التسرّب إلى الأسواق؛ تبعية الموارد المحلية في عمليات الصنع؛ الملكية الأسرية للمؤسسات؛ النطاق الضيق والضئيل للمنتوج إلى جاني الكثافة في العمل حسب التكنولوجيا المستخدمة؛ مهارة مكتسبة خارج النظام التعليمي؛ أسواق تنافسية غير منتظمة؛ وحسب Penouil، فإن النشاطات غير المهيكلة حسب ما تسير عليه، تستجيب لشروط اقتصادية واجتماعية تجعلها ضرورية لا يمكن التخلي عنها كون أنها تشكّل صورة متزامنة للقوى التقليدية والحتميات العصرية السريعة والمعجلة.

فالقطاع غير الرسمي يحتل مكانة لا بأس فيها من حيث إسهامه في حلّ مشاكل الشغل الناجمة عن مرور الاقتصاد الجزائري بمنطقة اضطرابات بدأت أول ملامحها ببداية التسعينات ومباشرة اتفاقية الإصلاحات الاقتصادية أيضا بفعل الأزمة السياسية التي تسببت في تحول فئة سكانية لا يستهان بها من المناطق الريفية إلى المدن الكبرى، هذا الارتحال الذي ترك بصمات في سجل القطاع غير الرسمي الحضري الذي يمثل فيه العمل غير الرسمي أكثر من ربع الفئة النشطة وقد يصل إلى النصف حسب ما تشير إليه الإحصائيات¹⁵⁴، هذا يعني أن الأنشطة غير الرسمية تمتص حجم كبيرة من العمالة النازحة اتجاه القطاع الرسمي الحديث الذي لم تمكنه نسب نموّه من استقبالهم وتوظيفهم، من هنا فإن الجزائر تعيش أزمة شغل مرفقة بامتداد في حجم العمل غير الرسمي، فما هي إذا وضعية الشغل في الجزائر؟ وما هي إسهامات القطاع غير الرسمي في توفير مناصب العمل؟ تساؤلات سنجيب عليها من خلال مبحثنا المقبل وكذلك في الفصل الموالي.

الجدول رقم 18 يشير إلى توزيع الفئة العاملة حسب طبيعة الجنس وقطاع النشاط الاقتصادي لسنة 2009

جملة	الإناث	الذكور	
1242	112	1131	الفلاحة
1194	347	847	الصناعة
1718	31	1688	البناء والأشغال العامة
5318	958	4360	تجارة، إدارة وخدمات

¹⁵³ - Ibid, P : 89.

¹⁵⁴ - PENOUIL M et LACHAUD JP, 1985,"Le développement spontané : les activités informelles en A ED : Pedone, P : 87.



9472	1447	8025	المجموع
------	------	------	---------

المصدر: الديوان الوطني للإحصاء 2009

الجدول 19 يشير إلى توزيع الفئة العاملة حسب والمنطقة لسنة 2009

النسبة %	جملة	الإناث	الذكور	
83.9	7 956 000	1 440 000	6 516 000	الحضر
15.1	1 516 000	275 000	1 241 000	الريف
100	9 472 000	1 715 000	7 757 000	المجموع

المصدر: الديوان الوطني للإحصاء 2009

التفسير:

من خلال الجداول وبتجزئة العاملين حسب طبيعة الوضعية المهنية فإننا نخلص إلى نتيجة هامة وهي إن هذا الأخير يحتل أهمية رائدة في التحليل الاقتصادي مما يتيح الفرصة لإيضاح النمط التنظيمي الذي يسير عليه الاقتصاد الوطني، فيبقى العمل بالأجرة الوضع السائد داخل المناطق الحضرية، ففي سنة 1996 وحسب تحقيق الديوان الوطني للإحصاء فإن إجمالي عدد الأجراء في الجزائر كان يمثل طيلة سنة 1996 ما مجموعه 3539 ألف فرد أي ما يوافق نسبة 71,4% من مجموع الشغل الكلي، وتنقسم هذه النسبة إلى 85,3% بالنسبة للذكور والباقي للإناث، فالقطاع العام يتوفر لوحده على 2871 ألف أجير، منهم 92% دائم، في حين أن قطاع الإدارة يحتوي على 1650 ألف أجير، أين تبلغ نسبة الدائمين فيه قرابة 90%، بينما يحتوي قطاع الصناعة و البناء والأشغال العامة والخدمات على 1221 ألف أجير حسب تقديرات الديوان الوطني للإحصاء سنة 1997.

كل هذا يسمح لنا بالقول أن وضعية العمل بالأجرة تبقى الوضعية الغالبة على طبيعة النسيج الاقتصادي الجزائري إلى حدّ ما، بسبب التعديلات والتغييرات التي طرأت على سوق العمل وإن كانت هذه النسبة قد تدهورت إلى حدود 60% من مجموع الأفراد العاملين لسنة 2009، فهذا لا يمنع من القول أن العمل الحضري المأجور يبقى في تصاعد مستمر بنسبة زيادة تساوي 3% للفئة الشغيلة بين 2001-2005 - **أنظر الملاحق من 01 إلى 10** - أي ما يوافق توفير 125 ألف منصب عمل في السنة، غير أن المهم من خلال المعطيات الإحصائية المتعلقة بالوضعية المهنية لسنتين 2004-2005 حسب ما يليه سلسلة الملاحق، حدوث عكس ما لوحظ سنة 2004 أين تم تسجيل ارتفاع في الموظفين والأحرار، ففي سنة 2005 زاد عدد الأجراء الدائمون بنحو 173 ألف



فرد ثم بنحو 120 ألف أواخر سنة 2009، كذلك الأمر بالنسبة للأجراء غير الدائمين والمتربصين الذي زاد بنحو 400 ألف فرد كذلك نسبة العاملين في المنازل التي ازدادت بنسبة 5,7%¹⁵⁵ ما بين 1995-1996 [أنظر الجدول رقم 20]؛

الجدول رقم 20 يشير إلى حجم العمل بالمنازل¹⁵⁶ من 1993-1996 الوحدة بالآلاف

السنوات	1993	1994	1995	1996	96/95
العاملين في المنازل	769	829	931	984	5,69

المصدر: تحقيق حول مستويات المعيشة حسب ترتيب السنوات

كما أن ازدياد مبالغ المساعدات العائلية يعكس طبيعة النمط التنظيمي التقليدي للعمل في الاقتصاد الحضري أو بشكل أدق أحد أوجه العمل غير الرسمي [الجدول 21]، فحسب الجدول البياني أعلاه وإلى جانب ازدياد مبالغ المساعدات العائلية الأمر الذي يعكس طبيعة النمط التنظيمي التقليدي للعمل في الاقتصاد الحضري أو بشكل أدق أحد أوجه العمل غير الرسمي [الجدول رقم 21]. نسجل تصاعد أشكال الأنشطة غير المأجورة مما يبدي الخاصية المعقدة التي ينفرد بها سوق العمل الجزائري وهو في حد ذاته امتداد لتطور الميزة الهشة للعمل الذي يصبح أقل استقرارا حسب ما يشير إليه الجدول أدناه؛

الجدول رقم 21 يشير إلى توزيع الفئة النشطة وإلى العمل حسب الوضعية المهنية من 1997-2009

السنوات/طبيعة العمل	1997	2003	2005	2009
الفئة العاملة	5708000	6684056	8181495	9472000
العمال الأحرار	1597000	1855361	2219718	2762000
الأجراء الدائمون	2793000	2829197	3128305	3136000
الأجراء غير الدائمين	1072000	1515442	2241179	3101000
المساعدات العائلية	346000	484057	592292	473000

المصدر: جدول أنجز انطلاقا من معطيات الديوان الوطني للإحصاء حسب ترتيب السنوات

حسب شارم فنسبة نمو العمل غير الرسمي تبلغ 4,7% مقارنة بالعمل الرسمي التي لا تتعدى في أحسن الحالات 3% كما هو الحال في الجزائر، وهي إشارة واضحة إلى ميول سوق العمل الجزائري إلى اللارسمية وعدم الاستقرار، كما أن شكل العمل غير الرسمي تحت غطاء العمل الفردي للحساب الخاص أو النمط العائلي والمساعدات يغطي أكثر من

¹⁵⁵- HAMMOUDA N E, 2001, "Secteur et emploi informels en Algérie : définitions, mesures et m d'estimation", CREAD, N°: 48, Alger

¹⁵⁶- enquête (L.S.M.S) sur la mesure des niveaux de vie 1995.

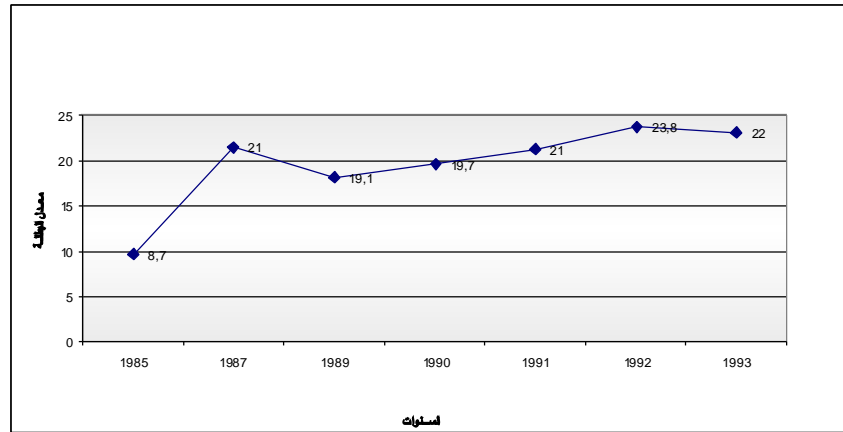


تثني العمل غير الرسمي الحضري. وإذا انفردنا في تحليلنا بالفئة الحضرية متوسطة العمر فلقد تزايدت وبنسب متفاوتة في نفس الوقت الذي يعرف فيه سوق العمل تذبذبا في معدل نموه بحيث أن الفارق بين العرض والطلب حسب تقدير المكتب الدولي للعمل لسنة 2009 يصل في متوسطه إلى ثلاثة مرات والذي أصبح محسوسا ابتداء من سنة 1990.

التفسير :

ما يمكن استنتاجه خلال هذه المرحلة التمهيدية كثرة المشاكل التي اعترضت مسار قطاع الصناعة الذي عرف أزمة حادة خلال السنوات الأخيرة، فكان لمعدلات النمو التي حققها أنفا الفضل في توفير 100 ألف منصب عمل في السنة، وبسبب التذبذب في معدل نمو القطاع المهيكّل بما فيه قطاع الفلاحة والخدمات التي وصلت إلى ثلاثة مرات أقل من معدلات نماء البطالة، أضحت النتيجة تراجع في وتيرة معدل خلق مناصب العمل في الاقتصاد ككل، فبين 1992 و 1995 تم فقدان أكثر من 23000 منصب عمل وما مقداره 50000 منصب عمل سنة 1996، فمعدل التراجع في خلق مناصب العمل بين 1994 و 1995 بلغ 4% و 2% و 7% على التوالي لكل من قطاع الصناعة، التجارة، الخدمات، في حين أن القطاع غير الرسمي استمر في زحفه ليصل سنة 1996 إلى توظيف 22% من الفئة العاملة أي ما يعادل 13% من الفئة النشطة ثم انتقل إلى 30% سنة 2005.

الشكل النموذجي رقم 04 يشير إلى تطوّر البطالة بين 1986- 1993



نالت : المرحلة الثالثة 1994 إلى يومنا هذا



خلال هذه المرحلة بدأ التفكير الجديّ في ديناميكية اقتصاد السوق القاضية بتحرير الأسعار، وفتح باب الخوصصة، وتخفيض سعر الصرف لإعادة بث روح الاستثمار بالاستتار وراء إبرام اتفاقية ستا ند-باي أبريل 1994، فرفع الدعم عن القطاع العام، وغلقت المؤسسات العمومية المفلسة وسرّح عمالها [انظر الجدول رقم (35،36)] فسرّح ما معدله 8% من مجموع القوى العاملة حسب تقرير الكناس¹⁵⁷، فتم البدء بالعمّال الأقل كفاءة تم عقبهم أولئك الذين يطل عمرهم على جرف التقاعد ليقر البرلمان أول قانون خوصصة سنة 1995 فكانت النتيجة تفهقر سوق العمل وقفز البطالة من 24,8% سنة 1994 إلى 28,1% سنة 1995 أي نحو 2104700 بطال تم إلى 29,5% سنة 1997 وهو ما يساوي نحو 2,3 مليون بطال [انظر الجدول رقم (37)]، فحسب وزارة العمل فأثناء هذه الفترة لم يوفر سوى 135388 منصب عمل من بينها 73,7% منصب مؤقت والباقي دائم، وبتضاعف الطلب أمام تذبذب عرض العمل ازدادت نسبة الزيادة في الطلب على العمل سنة 1996 بـ 4% و 2% و 7% على التوالي في كل من قطاع الصناعة والتجارة والري وهو اتجاه معاكس لسرعة خلق مناصب العمل التي بلغت في ذروتها متوسط 40000 منصب كمعدل سنوي ما بين سنتي 1994-1997، عكس ما كان منتظرا تحقيقه حسب التصريحات الحكومية التي كانت تتوقع خلق 1.5 مليون منصب عمل أي بمعدل 400 ألف منصب شغل في السنة، توقع كان مستبعدا تماما مقارنة بإمكانيات الاقتصاد الجزائري، ففي ظروف السير الجيدة للاقتصاد لا يستطيع سوق العمل هذا توفير أكثر من 100 ألف منصب عمل في السنة¹⁵⁸. فبين الفرق في الطلب والعرض وعجز سوق العمل على استيعاب المتوافدين الجدد يضاف عجز القطاع العام على توفير مناصب شغل إضافية رغم تراجع معدل نمو السكان المنتقل من 5% سنة 1989 إلى ما دون 3,1%

(RGPH) : Recensement général de la population et de l'habitat.

(MOD) : il s'agit de l'enquête " Main d'œuvre et démographie" effectuée annuellement (Auprès de 10000 ménages environ)

¹⁵⁷ - Pour plus d'informations, consultez le projet de rapport, "l'évaluation des dispositifs d'emploi", 2002, Alger.

¹⁵⁸- ONS- Office National des Statistiques, 1996,"Estimation de l'emploi permanent dans les ent publiques nationales", données statistiques N°:227.



بين 1995-1996 لتسدل البطالة خيوطها على فئة الشباب ما دون 30 سنة بنسبة 80%¹⁵⁹ كما أن ما نسبته 40% منهم زادت مدة انتظارهم عن السنتين (CNES,1998).

الجدول رقم 28 يبين تطور عدد العمال المسرحين من سنة 1995 إلى 2000

2000 + 99+98	1997	1996	1995
14850	121637	50000	27000

المصدر: الديوان الوطني للإحصاء 2000

التفسير: من بيانات الجدول يتجلى أن مجموع المسرحين ما بين 1995-1997 بلغ 198637 فرد، أما المستفيدين من تأمين البطالة فبلغ 161215 عامل والباقي أحيوا على المعاش، في حين أن المسرحين في القطاع الخاص فبلغ 1105 عامل وحسب إحصائيات وزارة العمل¹⁶⁰ فإن كل الأرقام هي رسمية متوافقة مع عدد الملفات المعالجة من قبل الصندوق الوطني للتأمين على البطالة والصندوق الوطني للتقاعد.

الجدول رقم 29 يبين عدد المناصب المفقودة حسب نوعية المؤسسة وطبيعة القطاع لاقتصادي¹⁶¹

المجموع	الخدمات	البناء والأشغال العمومية	الصناعة	الزراعة	فرع النشاط الاقتصادي
116 43	20432	69 726	24 624	1648	مؤسسة عامة
100,00	17,55	59,89	21,15	1,42	النسبة
812 13	21 221	52009	6622	1361	مؤسسة محلية
100,00	26,13	64,04	8,15	1,68	النسبة
19764	41 653	12173	31246	3009	المجموع
% 100,00	% 21,07	% 61,59	% 15,81	% 1,52	النسبة

المصدر: الديوان الوطني للإحصاء

التفسير:

إلى جانب معطيات الجدول الموجود أعلاه وحسب التصريح الذي أدلى به الوزير الأسبق للعمل والحماية الاجتماعية السيد " أبو جرّة سلطاني" في افتتاحية اليوم الإعلامي فإن الرقم النهائي للعمال المسرحين قد فاق آن الحقة المحددة 400 ألف فرد، أما عدد المؤسسات التي تم غلقها فيبلغ 12000 مؤسسة¹⁶².

¹⁵⁹ - Pour plus d'informations, consultez le projet de rapport, "avis relatif au projet de plan national de lutte contre le chômage, 11 Session", CNES, Alger, juillet 98, P : 11.

¹⁶⁰ - Rapport du Ministère du Travail de la Protection Sociale et de la Formation Professionnelle, 11 mai

¹⁶¹ - MUNETTE M S et HAMMOUDA N E, 1998, "Evaluation des effets du programme d'ajustement st sur le marché de travail en Algérie", in Revue Cahier du CREAD, N°: 46/47 du 4^{ème} trimestre 199^{ème} trimestre 1999, Alger, P : 169.

ة. الخبر الصادرة بتاريخ 25- أكتوبر- 2000 ص 2 العدد 3001..



ورغبة من الحكومة في دفع عجلة التوظيف والمحافظة على ما تبقى من مناصب الشغل تخوفاً من أن تسهم في إنشاء جيش من البطالين شرع في تنفيذ برامج التشغيل الكبرى فخصص لذلك 28 مليار د.ج، وبيروز كل من المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وبإدماج القطاع الخاص تم توفير 453905 منصب عمل موزعة على جميع القطاعات.

الجدول رقم 30 يبين التوزيع المهني للقوى العاملة من 1994-1998 الوحدة بالآلاف¹⁶³

السكان العاملون	التشغيل المهيكل	قطاع الإدارة	النقل والمواصلات والتجارة والخدمات	قطاع الصناعة	البناء والأشغال العمومية	قطاع الزراعة	العامل غير الرسمي	عدد البطالين	نسبة البطالة
6814	4325	1211	896	528	667	1023	829	1660	24,8%
7561	4505	1292	932	519	678	1084	931	2125	28,1%
7811	4601	1326	954	502	705	1154	984	2186	26,4%
+3,31%	+3,02%	+2,63%	+2,36%	-3,28%	+3,98%	+6,46%	+5,69%	2,87%	-0,39%
5815	4684	1343	987	487	723	1144	1131	-	29,53%
5993	4841	1398	1030	493	740	1180	1152	-	28,01%
3,06%	3,35	4,09	4,35	1,23	2,35	3,14	1,85	-	-0,61%

المصدر: الديوان الوطني للإحصاء

التفسير:

ففي تعليقنا نقول أن البيانات الإحصائية السنوية تشير إلى أن قطاع الإدارة يأتي في المرتبة الأولى فيما يتعلق بتوزيع القوى العاملة بنسبة زيادة مقدرة ب 2,63% ما بين الفترة الممتدة بين 1995-1996 حيث انتقل عدد الموظفين من 1292 ألف سنة 1995 إلى 1326 ألف سنة 1996 ليليه قطاع الزراعة بنسبة زيادة قدرها 6,46% وذلك خلال نفس الفترة، أما قطاع الصناعة فلقد جاء في المراتب الأخيرة بنسبة سلبية 3,28% - .
عموماً فإن استمرار الأوضاع بين التذبذب تارة والتقهر تارة أخرى والمقابلة ببقاء الأشياء على حالها بالنسبة للعمل في القطاع الرسمي وأمام طول مدة انتظار البطالين تتشكل ملامح العمل في القطاع غير الرسمي الذي يصبح منفذ نجاة ممتصا قرابة 22% من اليد العاملة أي ما يعادل 13% من اليد العاملة النشيطة حسب إحصائيات الديوان الوطني للإحصاء لسنة 1996 أي ما يوافق 900 ألف عامل، ورغم تراجع ظاهرة تسريح العمال إلا أنها لم تتوقف بسبب الانسحاب الفردي لليد عاملة من القطاع العام سنة 1997 إلى فقدان 25 ألف منصب عمل خلال الأربعة سنوات الماضية و مع أن مداخل

163. وحدة الإحصائية السنوية للنشر، "ديوان المطبوعات الجامعية"، 1996.



الدولة تحسنت وانخفضت أحجام المديونية إلا أن هذا لم يكن كافيا لإيقاف زحف البطالة التي طالت 2,3 مليون جزائري حسب تقرير المكتب الدولي للعمل لسنة 2000، فنسبة البطالة من مجموع اليد العاملة تساوي 29,7 % وأن 70,7 % منها هم شباب لم يتعدى متوسط عمرهم 30 سنة.

أما عن إحصائيات سنة 2001 فيؤكد الكناس أن عدد البطالين بلغ 2339449 بطل إضافة إلى فقدان أكثر من 216890 منصب عمل بما في ذلك الأفراد الذين انتهت عقود عملهم والأفراد المسرحين، وبتدهور كل من قطاع الصناعة والفلاحة تدهور سوق العمل الذي كلما فقد 4 مناصب شغل لم يوفر سوى منصبا واحدا¹⁶⁴ فمن عمق هذه الإحصائيات نقول أن الجزائر تواجه البطالة الهيكلية طويلة الأجل.

ما يمكن التذكير به من وراء تشخيص وتحليل المراحل الثلاثة هو أن التراجع الكبير في الشغل لم يسبق له مثيل منذ أكثر من عقد من الزمن، فالتراجع هذا تدخل فيه مجموعة عوامل أشدها وطأة يتجلى في جمود التوظيف في الوظيفة العمومية من جهة وتقليص عمالة القطاع العام جراء إعادة البنية التحتية للاقتصاد الوطني والتي ازدادت حدة مع التسريح المكثف لهذه العمالة ويمكن تلخيص ذلك من خلال الفارق بين الزيادة في عدد المناصب المتاحة والزيادة في الناتج الداخلي الخام أنظر [الجدول رقم 32].

الجدول رقم 32 يشير إلى تطور الناتج الداخلي الخام و الشغل حسب المحاسبة الوطنية في الجزائر بين 1995-2001 الوحدة بالمليون د.ج

السنوات	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
PIB	2004994,70	2570028,90	2780168,00	2830490,70	3238197,50	4123513,90	4260810,70
No	48 695	36 768	27 934	28 192	24 726	24 533	25 662
Nd	168 387	134 858	163 800	166 299	121 309	101 520	99 913

المصدر: الديوان الوطني للإحصاء

التفسير:

إن ما يمكن استنتاجه أنه بتفاقم الأوضاع لا يكتفي الشغل بالتراجع فحسب وإنما يصبح غير قار، حيث أن ولوج طالبي الشغل الجدد إلى سوق العمل، لا يتم بشكل مخطط وإنما بطريقة عشوائية تأخذ صفة عمل مقابل أجر موسمي أو ظرفي مؤقت، فارتدادات هذه الأنماط من العمل المأجور لم تعد تستثني أحد حيث أنها أصبحت تمس حتى أصحاب التعلية، بهذا الشكل فإن الفارق بين العرض والطلب على العمل لم يعد ينحصر

ة الخير ص 3 النشر يوم 27- مارس- 2002 العدد 3432



على خريجي الجامعات فقط بل الأمر يتعدى المعنى الاصطلاحي ليشمل الكفاءات، غير أن الكثير منها تبقى غير ملائمة ومناصب العمل التي يتيحها سوق العمل، وهو الأمر الذي يفتح شهية القطاع غير الرسمي أنظر [الجدول رقم 33].

الجدول رقم 33 يشير إلى تطور العمل الرسمي وغير الرسمي حسب تسلسل السنوات الوحدة بالآلاف

2001	1999	1997	1992	
6027	5162	4684	4286	العمل الرسمي
285	264	-	-	أشكال مختلفة من العمل
1249	911	1131	688	العمل غير الرسمي
7276	6073	5815	4974	إجمالي العمل
%17,2	%15	%19,4	%13,8	نسبة العمل غير الرسمي من المجموع الإجمالي

المصدر: المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي 2005

التفسير:

من الجليّ أنّ أزمة الشغل وتذبذب العمل المأجور أتاحا الفرصة لتصاعد أحجام الأنشطة غير المأجورة ومجموعة الوظائف اللانموذجية بحيث أن الجدول أدناه يشير إلى ما آلت إليه الوضعية من سنة 1997 إلى يومنا هذا:

الجدول رقم 34 يشير إلى تطور الفئة النشطة بين 1997-2009

2009	2008	2005	2004	2003	2001	1997	السنوات/طبيعة العمل
9472000	9146000	8181495	7798412	6684056	6228772	5708000	الفئة العاملة
2765824	2655000	2219718	2471805	1855361	1826020	1597000	العمال الأحرار
3135232	3198000	3128305	2902364	2829197	2570793	2793000	الأجراء الدائمون
3078400	2816000	2241179	1784641	1515442	1306407	1072000	الأجراء غير الدائمين
473600	477000	592292	639602	484057	525552	346000	المساعدات العائلية
10544000	10315000	9656044	9469946	8762326	8568221	7757000	الفئة النشطة
1072000	1169000	1474549	1671534	2078270	2339449	2049000	الفئة العاطلة
10,2	11,3	15,30	17,70	30,00	27,30	29,50	نسبة البطالة

المصدر: المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي 2003، الديوان الوطني للإحصاء 2009

التفسير:

إنّ الفجوة في أشكال الوظائف غير المأجورة تمثل في غالبيتها ما يقارب 40% من إجمالي الوظائف المتوفرة وهي نسبة أشدّ بلاغة من البلاغة الوصفية نفسها ذلك لإيحائها بتزايد عتبة البطالة بين أفراد الفئة النشطة داخل المناطق الحضرية وهي التقاتة واضحة "مي أشكال الممارسة غير الرسمية".



الجدول رقم 36 يشير إلى توزيع الفئة النشطة خلال سنة 2009

المجموع	إناث	ذكور	
9472000	1447000	8025000	الفئة العاملة
2762000	435000	2327000	موظفين وأحرار
3136000	576000	2569000	أجراء دائمون
3101000	77000	2733000	أجراء غير دائمون ومتربصون
473000	1428000	397 000	مساعدات أسرية

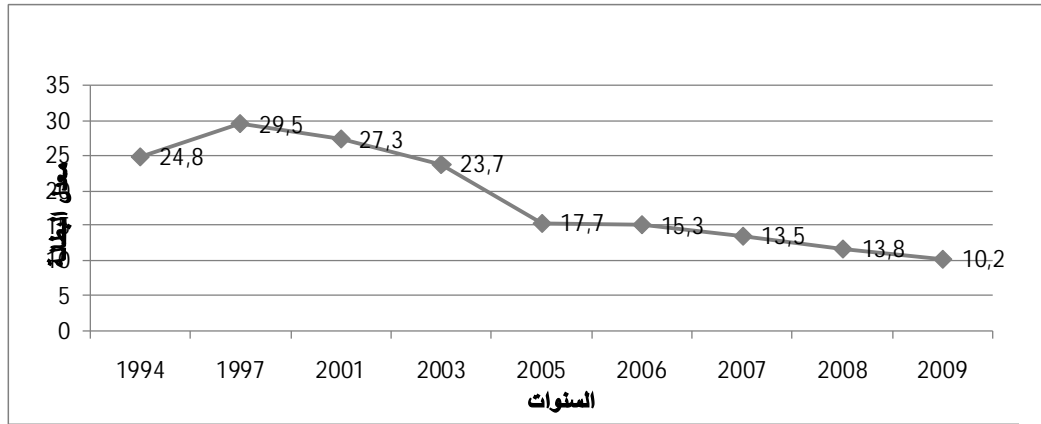
المصدر: الديوان الوطني للإحصاء 2009

التفسير:

كمخلص لما قلناه فان المعاينة المرفوعة من طرف وزارة العمل والديوان الوطني للإحصاء، تنطلق من عجز الاقتصاد الجزائري وتذبذب معدلات النمو الاقتصادي خاصة خلال السنوات الأخيرة من الألفية الثانية إلى جانب الفارق الكبير بين نسب نمو سوق العمل والطلب على العمل، بحيث أنّ التفاعل بين عرض العمل و الطلب عليه يبيّن أن اختلال التوازن في سوق العمل أنظر [الجدول رقم 37]. تكون نتيجته البطالة التي ينتهي بها المطاف إلى العمل غير الرّسمي، فنسبة تغطية الطلب على العمل ما بين 1990 و2001 وصلت إلى 26,5% حسب وزارة العمل والحماية الاجتماعية.

الجدول رقم 37 يشير إلى تطور عرض وطلب العمل بين 2001-1990

النموذج البياني رقم 05 يلخص مراحل تطوّر البطالة بين 1994- 2009

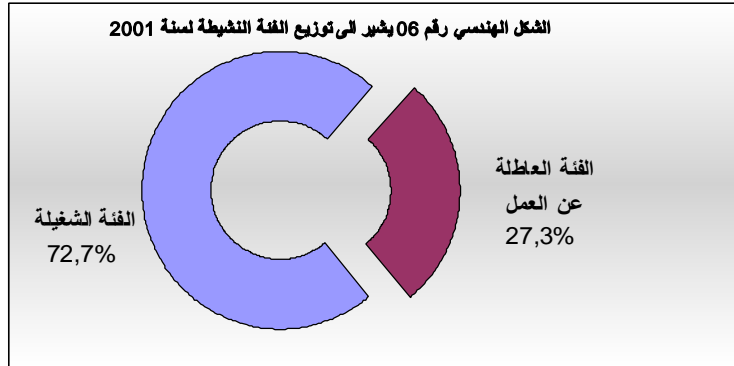


المصدر: النموذج البياني أنجز انطلاقاً من معطيات الديوان الوطني للإحصاء



المطلب الثالث : توجهات البطالة الحضرية والعمل غير الرسمي في الجزائر

أشدّ المؤشرات تأثيرا ودلالة في اقتصاد أيّة دولة كانت، إلى جانب العجز على توفير بنية تحتية كفيلة بامتصاص الحجم المتزايد من العمالة، مؤشر البطالة، وتحديدًا البطالة الحضرية التي ما تلبث إلى أن تزيد تحت تأثير معدلات النمو الديمغرافي كما سبق وأن تطرقنا إليه في المحور السابق، فخلال الفترة التي سبقت 1987 تزايدت الفئة النشيطة بمجموع 25000 طالب عمل جديد في السنة وبالرغم من تراجع معدل نمو هذه الفئة المتأرجح ما بين 5% قبل 1990 و 4% سنة 1996 إلا أن مجموعها بلغ 7446 ألف فرد سنة 1995 حسب إحصاءات الديوان الوطني، أما البطالة فقفزت بسرعة من 152200 سنة 1992 إلى 2104700 سنة 1995 وهو ما يمثل نمو قدره 194000 بطل جديد في السنة، معدل البطالة هذا قدر بـ 21% سنة 1987 و 28,1% سنة 1995 فكان طالبون العمل الجدد يمثلون نسبة 73% من إجمالي طالبي العمل بحيث أن ما نسبته 70% منهم لا يتعدى متوسط عمرهم الثلاثون سنة وأن ما قرابته 49% من هذه الفئة تزيد مدة بطالته عن السنتين، على أن فئة الذكور تبقى الكبيرة لاحتكارها أكثر من 77% من مجموع الفئة الإجمالية بينما لا تتعدى نسبة الإناث 17% من مجموع الفئة النشيطة، [أنظر الأشكال الهندسية رقم (06، 07)] اللذان يشيران إلى توزيع الفئة النشيطة بين 2001 - 2009؛

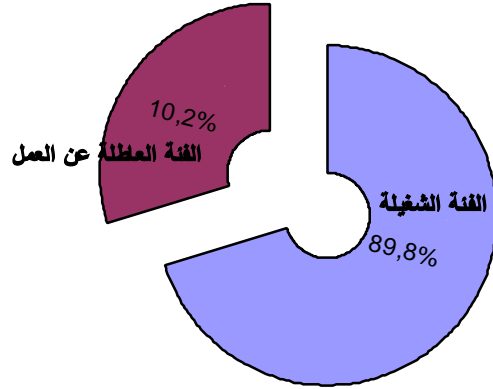


التفسير :

من خلال الشكل الهندسي المبين أعلاه وكما أشرنا إليه فرغم تزايد مجموع الفئة النشيطة إلا أن نسب البطالة تراجعت بشكل ملحوظ انظر الشكل الهندسي أدناه.



الشكل الهندسي رقم 07: يشير الى توزيع الفئة النشطة لسنة 2009



الفرع الأول: خصوصيات الفئة النشطة العاطلة

لقد بلغ تعداد الفئة البطالة أواخر سنة 2009 مجموع 1072000 فرد، في حين أن نسبة البطالة في الوسط الحضري بقيت متذبذبة بين الارتفاع تارة والانخفاض تارة أخرى، منحصرة في المتوسط بين 60% و 65% والجدير بالذكر من خلال التعليق على هذه المعطيات هو أن أكثر الفئات تضررا من البطالة هي: فئة الشباب حاملي الشهادات، النساء، معنى ذلك أن البطالة لا تمسّ كل أوساط العمر بشكل منتظم وإنما المقصود هو أن الفئة التي يتراوح متوسط سنّها بين 20-29 سنة هي أكثر الفئات معانات من البطالة بمجموع يعادل 662000 فرد وبنسبة في حدود 60% مما يعني أنّ ما يزيد عن ثلثي الفئة الحضرية يبقى عاطلا وفي رعيان شبابه إن صحّت الدلالة اللغوية.

الجدول رقم 38 يشير إلى تقسيم البطالين حسب السن و المنطقة خلال من سنة 2003-2008¹⁶⁵

2008			2005			2003			أقل من 20 سنة
المجموع	الريف	الحضر	المجموع	الريف	الحضر	المجموع	الريف	الحضر	
140000	24000	116000	209 018	106 929	102 088	329136	176 201	152 935	24 - 20
388000	51000	337000	490 062	207 539	282 523	666872	273 338	393 534	29 - 25
348000	39000	309000	406 217	157 493	248 724	509289	179 847	329 443	34 - 30
149000	23000	126000	179 863	73 532	106 331	245568	95 072	150 496	39 - 35
69000	8000	61000	85 685	37 563	48 122	133532	45 445	88 087	44 - 40
34000	5000	29000	43 767	19 132	24 635	75108	31 022	44 086	49- 45
19000	2000	17000	32 151	9 514	22 637	62516	28 179	34 337	54 - :
15000	3000	12000	19 847	8 162	11 685	40295	18 576	21 719	

¹⁶⁵ - Estimation par la DES-CNES, sur la base de la structure de 2003, donnée par l'ONS dans "Activité, chômage" au 3^{ème} trimestre 2003 données statistiques N°: 386.



7000	2000	5000	7 939	4 532	3 407	15954	7 472	8 482	59 – 55
1169000	157000	1012000	1 474 549	624 396	850 153	2078270	855 151	1 223 119	المجموع

المصدر: جدول أنجز انطلاقا من مجموعة معطيات خاصة بالديوان الوطني للإحصاء وتقديرات المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي حسب تسلسل السنوات

التفسير:

من خلال إسقاطات معطيات الجدول الحقيقية تجعلنا نقول أن البطالة في الجزائر هي بطالة شبابية¹⁶⁶ حضرية كون أنها تمس الفئة التي يقل عمرها عن 30 سنة وبمعدل 73.4%، وبالرغم من مساعي الدولة لتخفيف وتيرة البطالة من خلال برامج التشغيل إلا أن هذه الأخيرة لا تزال حاضرة بنسبة 10,2% أواخر سنة 2009 حسب إحصائيات الديوان الوطني للإحصاء، و مع أن التراجع في معدل البطالة والذي وان كان مسنودا بمعدل نمو، كما تشير معطيات الجدول إلى وجود ترابط سلبي بين السن والبطالة، بحيث تتراجع هذه الأخيرة وتقل حتى تصبح منعدمة أو شبه ذلك في أوساط الفئة التي يكون متوسط يكون هذا إلا بتسديد مقابل ضعيف أو دون المتوسط، في حين أن المتوافدين الجدد على سوق العمل فيكونوا بصدد مواجهة عدّة صعوبات أقل ما يقال عنها أنها تكون عابرة أو ظرفية ذلك لأن البطالة المهيمنة في هذا الحال هي البطالة طويلة الأجل.

الجدول رقم 39 يشير إلى تقسيم البطالين حسب الجنس والطبقة من سنة 2003-2008

2008			2005			2003			
المجموع	الريف	الحضر	المجموع	الريف	الحضر	المجموع	الريف	الحضر	
868000	127000	741000	1 221 004	552 617	668 387	1759933	763 964	995 969	النكور
100	14.63	85.27	100	45,3	54,7	100	43.41	56.59	النسبة بالسطر
74,2	80,9	73,2	82,8	88,5	78,6	84,68	89,34	81,43	النسبة بالعمود
301000	30000	271000	253 545	71 779	181 766	318337	91 187	227 150	الإناث
100	9.97	90.03	100	28,3	71,7	100	28.64	71.36	النسبة بالسطر
25,8	19,1	26,8	17,2	11,5	21,4	15,32	10,66	18,57	النسبة بالعمود
1169000	157000	1012000	1 474 549	624 396	850 153	2078270	855 151	1 223 119	المجموع
100	13.44	86.56	100	42,3	57,7	100	41.15	58.85	النسبة بالسطر
100	100	100	100	100	100	100	100	100	النسبة بالعمود

المصدر: جدول أنجز انطلاقا من مجموعة معطيات خاصة بالديوان الوطني للإحصاء حسب تسلسل السنوات

التفسير:

وق النقد الدولي، 1998، "برنامج التثبيت والاستقرار في الجزائر"، ص 86.



أيضا من بين ما يسهل استنتاجه من الجدول المبين أعلاه؛ بطالة الفئة النسوية كما سبق إليه الذكر، فخلال سنة 2001 قدّرت نسبة البطالة عندهن ب 45.58% حسب تحقيق ceneap تحقيق حول العائلات لسنة 2001 مقابل نسبة 29.4% لدى الذكور فالفارق في البطالة هنا يقدر ب 16 نقطة¹⁶⁷ تمّ ما لبنتت إلى أن آلت إلى التراجع لتقف عند مشارف 81,9% لفئة الذكور مقابل 18,1% لدى الإناث نهاية سنة 2009 والأمر يؤول إلى تحسّن التمدرس في أوساطهن إضافة إلى فرص التكوين المفتوحة والمتاحة إليهنّ وفي شتى المجالات، ومن بين ما يستدل به من خلال التحليلات المقدّمة، هو التأكيد على أن نسبة البطالة كبيرة عند حاملي الشهادات الجامعية حسب ما يشير إليه الجدول أدناه.

الجدول رقم 40 يشير إلى هيكل البطالين حسب طبيعة الجنس والمستوى التعليمي الوحدة بالآلاف

2009		إجمالي البطالين		2008		الإناث		الذكور		مستوى التعليم/ السنة
النسبة	العدد	النسبة	العدد	النسبة	العدد	النسبة	العدد	النسبة	العدد	
03.34	36	2,1	24	0,3	1	2,6	23	دون مستوى		
13.05	140	14	163	4	12	17,4	151	المستوى الابتدائي		
38.71	415	43	503	21,3	64	50,6	439	المتوسط		
21.10	226	21,1	247	27,6	83	18,9	164	الثانوي		
23.78	255	19,8	232	46,8	141	10,5	91	العالي		
100	1072	100	1169	100	301	100	868	المجموع		

المصدر: الديوان الوطني للإحصاء لسنة 2009

التفسير:

بلغت الأرقام نجد أن البطالة تمسّ أكثر من 85% من خريجي المعاهد والكليات¹⁶⁸ وهي في تضاعف مستمرّ بدليل انتقالها من 80 ألف جامعي بطّال سنة 1996 إلى ما يزيد عن 255 ألف بطّال سنة 2009، أي تزايد بمقدار 3 أضعاف حسب بيانات الديوان الوطني للإحصاء لسنتي 2009-2008، وعلى سبيل المقارنة، كما يشير إليه الجدول أعلاه فإنه

¹⁶⁷ - BOUTALEB K, " l'activité féminine en Algérie, Réalités et perspectives ", in colloque," Marché du Travail et Genre dans les Pays du Maghreb, Spécificités, Points communs et synergies avec l'Europe' Avril 2003, P: 10.

¹⁶⁸ - Pour plus d'informations, consultez le projet de rapport, "le secteur informel ; illusions et réa diplômés de la formation professionnelle et de l'enseignement supérieure " du 4^{ème} trimestre, CNE Alger, p: 50.



من مجموع الأفراد دون المستوى فان 2,1% منهم يبقى بصدد البحث عن العمل مقابل 16,9% من مجموع الأفراد الباحثين عن العمل والحاصلين على الشهادات العليا، فالصعوبة في إدراجهم تتعلق بتقليص حجم الطلب على العمل بانتقال سوق العمل من مرحلة الكمية إلى النوعية مبينا بذلك نيته في العزوف عن توظيف الكثير من خريجي الجامعات حاملي الشهادات غير المرغوب فيها، أنظر الشكل الهندسي أدناه.

بشكل دقيق فمن مجموع بطالي 2009 فمدّة انتظار أصحاب الشهادات العليا وبالبالغين 255 ألف قد بلغ 24 شهرا، أما بالنسبة لأصحاب المستوى الثانوي والمتوسّط الذين تجاوز تعدادهم 640 ألف فمدّة بحثهم تجاوزت السنتين فهي تساوي في المتوسط 25 شهر، (أنظر الجدول رقم 41)، فأمام تفاوت مدة الانتظار وتأزم الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية وبتقدم السن يسقط قناع الشخصية ليفتح قاموس النجدة باسم العمل غير الرسمي الذي يمثل في باطنه خروجا من ضيق البطالة إلى سعة العمل، فيظهر الشغل فيه مؤقتا بداية الأمر ولكن بمرور الوقت وتدهور الأوضاع يزداد التشبث به خوفا من الانزلاق إلى ما هو أسوء، بدليل أن معطيات الديوان الوطني للإحصاء لسنة 2009 تبين أن 76,7% من طالبي العمل قبلوا العمل في أي قطاع اقتصادي بغية سدّ حاجياتهم وأن 74,3% من الفئة نفسها قبلت بالعمل في مجالات أبعد بكثير عن مستواها وكفاءاتها المهنية وبعائدات مالية ضعيفة، وهذا ما يشكل أحد ملامح العمل غير الرسمي.

الجدول رقم 41 يشير إلى مدة البحث عن الشغل حسب طبيعة الجنس و المستوى التعليمي سنة 2009

المجموع	الإناث	الذكور	مستوى التعليم
15,8	16,4	15,6	نون مستوى
25,0	20,9	25,4	الأميين وأصحاب الابتدائي
25,1	26,2	25,0	المتوسط
24,9	22,8	25,9	الثانوي
21,3	20,1	23,4	العالي
23,9	21,7	24,8	المجموع

المصدر: الديوان الوطني للإحصاء لسنة 2009

التفسير:

من خلال البيانات المقدمة يلاحظ أن مهمة اكتساب وظيفة رسمية مهمة عسيرة، عسرا عند حاملي الشهادات، ولقد قدرّت المدّة المتوسطة للبحث عن العمل انطلاقا



من إحدى التحقيقات الميدانية بـ 29,5 شهرا، وهي مرتفعة عند الرجال مقابل الإناث لتبلغ معدلاتها 30,8 و 23,1 على الترتيب، يحدث هذا في نفس الوقت الذي تزداد فيه البطالة طويلة الأجل خطورة، بطالة لم تتوقف عن الزيادة رغم مساعي الدولة من خلال برامج الدعم والإدماج المهني، هذا التنامي هو تحوّل في طبيعتها الملتصقة بحاملي الشهادات العليا، أي أنه يمثل اتجاه معاكس لذلك الاتجاه الذي كانت تؤول إليه البطالة خلال الثمانينيات وأوائل التسعينات، ومن أسباب البطالة طويلة الأجل بعد انتهاء فترة الدراسة أو مدّة التكوين والنزوح الريفي، ما يمكن تلخيصه من خلال [الجدول رقم 42].

- عموما ما يمكن استنتاجه من تحليل البطالة بالجزائر يمكن إيجازه في النقاط التالية:
- رفض بعض الشباب الحامل للشهادات الجامعية لبعض الوظائف التي لا تتوافق والوضع الاجتماعي الذي يرغبون فيه؛
 - هجرة الشبان الحاصلين على الشهادة الجامعية والقائمين بالمناطق النائية والمعزولة اتجاه المدن طمعا منهم في الحصول على وظيفة تتماشى وكفاءاتهم؛
 - الدخول المكثف للعمالة النسوية إلى سوق العمل خاصة خلال السنوات الأخيرة؛
 - اللاتوافق بين متطلبات سوق العمل واختصاصات بعض المتخرجين الجامعيين وهذا يعتبر من أحد أهم الأسباب المفسرة لبطالة حاملي الشهادات الجامعية؛

ورغم تطرقنا إلى تحليل مشكلة البطالة في الجزائر والتي نضن أنها قد مست كل الجوانب إلا أن الجدير بالذكر معدلات البطالة المصرّح عنها، فالإشكالية تتعلّق بالدرجة الأولى بمصادقية المعطيات، التقارير والنسب المقدمة عن البطالة في الجزائر من قبل مراكز الإحصاء وبعض المصادر الحكومية المتعلقة بوكالات أكثر الدول غنى والمتمركزة بدول المغرب العربي، فمثلا فان نسبة البطالة المعلن عنها من قبل التحقيق عن مستوى الحياة لسنة 1995 يشير إلى أن معدل البطالة يساوي 33% أما التحقيق الذي أجري حول اليد عاملة MOD لسنة 1997 يقيّم نسبة البطالة بـ 28% ، أما تقرير CNES لسنة 1999 فيرجحها إلى حدود 44% أما عن الديوان الوطني للإحصاء فهو يحصرها في نسبة 29,3% وهي نسبة تتكافأ مع معطيات البنك العالمي والمكتب الدولي للعمل بينما تحقيق MOD أن نسبة البطالة خلال نفس السنة تعدت 35%، الأمر الذي يثير التساؤل عن سبب التضارب في معدلات البطالة، فحسب تقرير "حمودة، ميزات



2000" و"أدجكوان 1998". فالسبب يدور بالدرجة الأولى بطبيعة العلاقات بين البطالة والقطاع غير الرسمي، وبين ما هو نشاط وما هو دون ذلك...، وهذا ما يحتم علينا العودة إلى تحليل وجهتي نظر دراسة البطالة في الجزائر والمتمثلة في:

القسم الأول: الوجهة التفاضلية في التحليل

القسم الثاني: الوجهة التشارؤية

وهي تتبنى التعريف القصري للبطالة، من خلال إقصائها لوظائف غير مستقرة وشريحة من النسوة اللاتي يحقّ لهنّ العمل، فيدخلن في الفئة غير النشيطة، كون أن لهن سن العمل و يرغبن فيه لكن لا تبحثن عنه بهمة لأسباب اجتماعية أو بسبب فرص وآفاق الشغل الضيقة، وهذه الوجهة ترى في تراجع مستويات المعيشة وتزايد نسب الإقصاء الاجتماعي مؤشرات لمعدلات بطالة متزايدة، على العموم وبالنسبة لبلدنا فإذا كانت المفاهيم الخاصة بالبطالة وطرق حسابها أساسية وأولية عند تقدير هذه الأخيرة، فإنها في حقيقتها لن تشكل رهانا من حيث التأثير على التشغيل الكامل أين تكون نسبتها المقبولة والتي تجيزها هذه الرؤية منحصرة بين 2 و5% على أن لا تتعدى هذا المجال المسموح به، فهذا يعني أن البطال الذي يملئ الشروط المنصوص عليها في تعريف المكتب الدولي للعمل يمكنه أن يحتفظ بصفته حتى وان كان يعمل بطريقة غير رسمية أو غير شرعية إن كان يبحث عن الشغل وأما إن كان لا يبحث عنه وهو يستقيد من وظيفة غير رسمية فلا يمكن أخذه بعين الاعتبار عند حساب معدل البطالة حتى وإن كان بطالا، فعلى ما يبدو من وجهة النظر الأخيرة المعمول بها في الجزائر والتي قمنا بتبنيها في تحليلنا لهذه المذكرة، لا تنظر ولا تعترف بالبطالة إلا من زاوية البحث أو عدم البحث عن الشغل، فما دام الفرد معربا عن نيته في العمل ومجتهدا في تقديم طلب عمل إلى الهيئات المختصة، فإنه يعتبر بطال ولا يزال كذلك ما لم يحصل على ووظيفة تخرجه من وضعية البطالة، وهذا ما يجعلنا نطرح التساؤل التالي: كيف هو الحال، تم كيف سيكون لهؤلاء البطالين الذين وجدوا ضالتهم في العمل غير الرسمي ولم يقوموا بأيّة مبادرة للبحث عن العمل؟ أو تلك النساء اللواتي يعملن غير رسمية في البيوت فهذه في الخياطة وأخرى في الحلاقة وأخرى مربيات د تجاوزن الأربعينيات أو السن الذي قد يعيق بحثهن عن العمل وكلّهم بطالون في



القطاع الرسمي وموظفون في القطاع غير رسمي ونحن نعلم أن مساهمة هذا الأخير في الناتج الداخلي الخام خارج المحروقات تتراوح بين 32% و38% وهو ما يعني حوالي 30% من مناصب الشغل في الجزائر، بإيجاز وكما سبق إليه الذكر في كثير من الحالات يدرج ضمن الفئة العاملة كل فرد تحصل على نشاط بمقابل على الأقل لمدة ساعة خلال الأسبوع المرجعي وهو الأسبوع الذي يسبق أسبوع الاستقصاء الذي تجري فيه عملية تحديد نسبة البطالة و التي غالبا ما تكون خلال شهر سبتمبر حتى يتم تفادي حساب اليد عاملة الموسمية، وهذا يعني أن الشاب الذي قام ببيع السجائر خلال ساعة واحدة أو يوم واحد طويلة فصل خلال الأسبوع المرجعي يعتبر بشكل فعلي شخصا عمليا أو أنه يدرج ضمن الفئة العاملة تنفيذا لبروتوكول التحقيق الذي يطبقه الديوان الوطني للإحصاء الممثل لمنطق الدول التي تملك أنظمة تأمين على البطالة ملاحقة للبطالين المزيفين أينما كانوا، وإن كان الأمر كما هو عليه فإن نسبة البطالة ستكون أكبر من تلك المعلن عنها بكثير، أو لا يمثل هذا نوعا من المفارقة بالنسبة للأجهزة المهمة بتقدير نسب البطالة؟ من أجل كل هذا و تفاديا للوقوع في مثل هذا المنطق، اعتمدنا في تحليلنا للبطالة على معطيات و إحصاءات رسمية لأبرز الأجهزة مصداقية فتارة تكون للديوان الوطني للإحصاء والمجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي وتارة أخرى تكون خاصة بالهيئات الدولية بعيدا عن الذاتية، و هذا ما يجنبنا مغبة الخوض في صحتها أو عدم صحتها، وبما أن القطاع غير الرسمي يعتبر في حالة الجزائر منفذ نجاة من جهة وأنه يتزايد بشكل مستمر ودائم فلا بد من معالجته بشكل عقلائي، و لا يكون هذا إلا من خلال إدراجه التدريجي في الاقتصاد الرسمي¹⁶⁹، ومن جهة أخرى فإنه يمثل و سيظل يمثل مواجهة حقيقية للبطالة على المدى الطويل خاصة بعد دخول الجزائر إلى لبّ اقتصاد السوق بأسمى معاني الرأسمالية، وأن التحقيقات الميدانية تشير إلى أن إستراتيجية الدولة في مواجهة البطالة من خلال الأجهزة المعتمدة والتي إن نجحت في معركتها ضد البطالة التي نعتبرها مخفية مؤقتا في المدى القصير فإنها ستبوء بالفشل على المدى الطويل خاصة بعد توقيف الدولة لعمليات حقنها لمزيد من الأموال في الاقتصاد، وفي غياب سياسات فعلية للاهتمام بالمشاكل الإستراتيجية

¹⁶⁹ - CHARMES J, 1998, "Progress in Measurement of the Informal Sector: Employment and Share of (UN Statistics Division, Handbook of National Accounting. Household Accounting: Experiences in the Concepts and Their Compilation. Volume 1: Household Sector Accounts. New York, p: 372, (cf. PP: 171



والمؤسساتية وانعدام الاستثمار، فيما نجحت فيه باقي الدول الأخرى والمعروف بروح المقابلة وغيرها من النقاط الأخرى التي سنتطرق إليها في الفصل الثاني فالنتيجة ستكون حتما احتراف العمل غير الرسمي بطرق باب القطاع غير الرسمي.

الفرع الثالث: العمل غير الرسمي في الجزائر:

القسم الأول: تعريف العمل غير الرسمي

فكل الدراسات تؤكد على أنه وإلى حدّ الساعة لا يوجد تعريف ثابت ومستقرّ يحضى به العمل غير الرسمي، كما أن إمكانية التعرف إليه أو بالأحرى قياسه يتم من خلال مؤشر وحيد وليس أوجد يتمثل في عدم الانتساب إلى صندوق الضمان الاجتماعي بالنسبة للفرد العامل، كما يمكن في هذه الحالة العودة إلى معيار حجم المنشأة الاقتصادية والتي تكون في الغالب مجردّ تقريب أو أن قيمتها تبقى تقريبية، ومع ذلك فإن المعلومات التي تدرها تبقى وحيدة، هذا وأن كثير من الدول تفضل اعتماد أسلوب المقاربة غير المباشرة قصد تحديد أعداد العاملين أو الناشطين في العمل غير الرسمي وهذا ما سوف نقوم بتحديدته بشكل مفصّل من خلال الفصل الثالث¹⁷⁰، فمن خلال مطابقة الفئة النشطة الشغيلة مع الفئة العاملة في القطاع الرسمي المحدّد انطلقا من إحصائيات الطلب على العمل الموجودة على مستوى الدواوين الرسمية أو بالتوجّه مباشرة إلى الإحصائيات الخاصة بالمؤسسات ومختلف السجلات الإدارية.

نسبة إلى التعريف الدولي المعتمد سنة 1993 يصبح القطاع غير الرسمي ممكن القياس من خلال التحقيقات المزدوجة (أنظر الفصل الموالي) أي بمعنى التحقيقات من خلال سبر الآراء أو الاستطلاع تجاه العائلات قصد التعرفّ تمّ تحديد عدد أفراد الأسرة المكونة للعينة، المستقلين فيها وموظفي القطاع غير الرسمي ومن تمّ يمكن تدبير استجاب لهؤلاء الأفراد، في هذه الأثناء وبعد التمعّن في مراحل هذا الأسلوب فحتى وإن أدرج عليها عدّة تعديلات إلا أنها تبقى نادرة الانتهاج أو الاستخدام على المستوى الوطني.

¹⁷⁰-Charmes.J, 2001, "Procedures for Compiling Data on Informal Sector Employment and Its Employment from Various Sources in Developing Countries", ILO/WIEGO Latin American works informal sector statistics, Santiago do Chile, 16-18 October, 10p.



هكذا و نسبة إلى التعريف المستخدم فان العمل في القطاع غير الرسمي يبقى قليل
الرحب أمام العمل غير الرسمي، أين تتوجه جل الدراسات إلى التمييز والتفرقة بين العمل
غير الرسمي والعمل في القطاع غير الرسمي، وهو ما يجعلها تعتبر أن العمل غير
الرسمي ما هو إلا مكونة أو مقومة من القطاع غير الرسمي¹⁷¹، من أجل هذا نجد أن
أغلب الدراسات ترجع ارتفاع العمل غير الرسمي إلى تزايد البطالة وارتفاع نسبها، أما إذا
تعلقت المسألة بوضع الاقتصاد الجزائري فإنه انطلاقاً من الإحصائيات المتعلقة بهذا العمل
فيمكن الاستدلال بها لنقول انه خلال الفترة الممتدة بين 1990-1996 ارتفع العمل غير
الرسمي بنسبة نموّ سنوية تعدت 9,27%¹⁷²، وبين 1999-2005 قد ارتفع بنسبة تبلغ 8%
أي ما يوافق ضعف معدل نماء العمل الرسمي بما يوافق انتقالاً من 911000 إلى ما
يقارب 1250000 عامل هذا التصور يدفع إلى حدّ القول أن الإحصائيات الرسمية المقدمة
عن البطالة حتى و ن كانت مقبولة ضمناً على المدى القصير، وحتى وإن آلت إلى
التراجع أكثر فأكثر فإنها لا تزال كبيرة عند مستوى الشباب الذين يقل متوسط أعمارهم عن
الثلاثين خاصة أصحاب الشهادات وهذا ما يؤكد صحة الفرضية المعتمد عليها في دراستنا،
وسرعان ما ستميل نسب البطالة إلى التزايد على المدى الطويل، هنالك إدماج القطاع غير
الرسمي كتقنية لمواجهة البطالة لن يصبح خياراً وإنما حتمية لا فرار منها.

القسم الثاني: مكونات العمل غير الرسمي

إن ما يمكن التوصل إليه بعد تحليلنا للعمل غير الرسمي أن هذا الأخير يتميز
بسلوك *contra-cyclique* يتصاعد عندما تؤول الدائرة الاقتصادية إلى التراجع ليأخذ عكس
المسار إذا ما تحسن حال الاقتصاد، فتقلبات الاتجاه هذه، لا تكون مباشرة وإنما تبقى
مقرونة بفترات زمنية متفاوتة الأبعاد تؤدي نتائجها في الأخير إلى التحاق المتعاملين
الاقتصاديين بركب الممارسة الرسمية أو بالأحرى تكمل بعودتهم إلى الممارسة داخل
القطاع الرسمي وذلك حسب ما يقتضيه الإطار الشرعي المنصوص عليه.

¹⁷¹ -CHARMES J, " La mondialisation favorise-t-elle le travail informel ?", in Journée d'étude, "Regards c
sur les enjeux de la mondialisation" , a l'Université de Versailles Saint Quentin en Yvelines –
d'Economie et d'Éthique pour l'Environnement et le Développement (C3ED), 26 Octobre 2001, 07-09 pp

¹⁷² - BOUTALEB K., 2002, " Le marché du travail en Algérie: le Poids de l'emploi informel", in
économie et management", N°: 1, Mars 2002, P112.



من هذا المنطلق فان عمليات الفحص التبايني لمكونات العمل غير الرسمي تصبح مثيرة للاهتمام ذلك لأن المؤسسات المصغرة (مؤسسات لموظفين غير رسميين يشغلون أجراء دائمين) والمؤسسات العائلية تسهلان من عملية إجراء مقارنة حيث أن الجزء الأول يأخذ شكل مسار متوجّه نحو ما يسمى ب Pro-cyclique بينما يتوجّه الثاني إلى Anti-cyclique ومع ذلك فان كل الدراسات تؤكد على أن مسار العمل غير الرسمي يبقى Pro-cyclique¹⁷³ إذا فالنتيجة التي يمكن استنتاجها هي أن العمل غير الرسمي بجزئياته المرتبطة بالمؤسسة المصغرة والعمل المستقل أو الحرّ اللذان يشكلان أهم عنصر فيه إلا أن أهم حلقة لهذا الأخير لا تظهر إلا عند القيام بمطابقة بين الفئة النشيطة الشغيلة من جهة والعمل غير الرسمي من جهة أخرى، بحيث أن إجراء مطابقة بين هذه العناصر داخل الدول المتوفرة على البيانات والمعطيات اللازمة لذلك، حينها تسمح المطابقة بإعطاء معنى صريح ونظرة واضحة خالية من الإبهام من خلال سعيها إلى تعيين أنماط عمل غير مصرح بها من طرف المؤسسات (سواء كانت رسمية أو غير ذلك) وبالتالي غير مسجلة ولا تستفيد من أي شكل من أشكال التغطية الاجتماعية أو الضمان الاجتماعي قاسمها المشترك هو العمل بالمنزل، وبعد الفراغ من المطابقة والتقييم يصبح من السهل القيام بمقارنة ما توصل إليه من نتائج مع إحصائيات العمل الرسمي لتقضي النتائج في الأخير إلى استنتاج حجم العمل غير المسجل من حجم العمل غير الرسمي الإجمالي، لكن ولحدّ الساعة هذا النوع من التقنيات لم يتم إلا في ثلاثة بلدان في مقدمتها تونس، الهند و كينيا.

الخلاصة:

إن تحليل وضعية الشغل في الجزائر يحمل جملة خصوصيات، بدءا باختلال متزايد بين طلب مستمر على الشغل وعرض محتشم بحيث أن الفرق بينهما وصل سنة 1997 إلى ما نسبته 84,84%، ومما قد يزيد الوضع تفاقمًا هو عودة معدلات النمو الديمغرافي إلى التزايد ونسب التسرّب المدرسي في سنّ مبكر، أيضا توافد عمالة نسوية متزايدة على سوق العمل، فحسب تقرير المكتب الدولي للعمل فان نسبة النشاط النسوية

¹⁷³ -CHARMES J, " La mondialisation favorise-t-elle le travail informel ? ", in Journée d'étude, "Regards c sur les enjeux de la mondialisation" , a l'Université de Versailles Saint Quentin en Yvelines – d'Economie et d'Ethique pour l'Environnement et le Développement (C3ED), 26 Octobre 2001, 07-09 pp



انتقلت من 1,8% سنة 1996 إلى 9,6% سنة 1998 وهي في تزايد مستمر¹⁷⁴، هذا التزايد و إن كان سيصعب من مهمة سوق العمل في تدارك التأخر المتراكم عليه فإنه يشكل في حقيقة الأمر انتفاضة ضد الضغط الاجتماعي الموجه إليها، كما أن هذه القفزة تترجم بتزايد في نسب الفقر¹⁷⁵ من جهة ودينامكية القطاع غير الرسمي في تلبية رغباتهن على العمل و في بيوتهن إن لم و لن يتمكن القطاع الرسمي من استدراكهن جميعا¹⁷⁶، هذا دون أننسى بطالة الشباب المتحصل على الشهادات الجامعية التي انتقلت في أقل من عشرية واحدة من 11,9% إلى 19,7% سنة 1998 حسب معطيات الإحصاء العام للسكان في الجزائر ومن التحليل لهذا الإحصاء نجد أن أكثر من 48% من هم متحصل على شهادة الليسانس و أن 35% مهندسي دولة و 17% متحصل على شهادة الدراسات ما بعد التدرج وعليه فإن استمرّ الفارق بين العرض والطلب على العمل في التزايد فإن التوجه سيكون صوب النشاطات غير المهيكلة أو القطاع غير الرسمي الممول الأول للعمل غير الرسمي، خاصة ونحن ندرك أن نسبة العجز في تغطية الطلب على العمل ما بين 1990-2001 لم تتعدى نسبة 27% وإن تحسّنت خلال الآونة الأخيرة فإنها غير كافية حسب وجهة نظر المختصين لإيقاف عجلة القطاع غير الرسمي داخل المناطق الحضرية خاصة، وهو ما سنحاول التركيز في دراسته من خلال الفصل الموالي، وبما أنه مرن وقادر على التأقلم مع مختلف الأزمات والاضطرابات سنقترح من خلال الفصل الرابع إدراجه في النسيج الاقتصادي الوطني، ومن تمّ اعتماد مجموعة معايير تنظيمية وضوابط من شأنها رفع من مقدرته في امتصاص البطالة على ما يدره من عوائد، وللايضاح فإن دراستنا للقطاع غير الرسمي سنتّم من باب الشرعية.

¹⁷⁴ - OIT- Organisation Internationale du Travail, 1996, "un nouveau rapport statistique du BIT met en lumière les tendances mondiales du marché du travail ", communiqué de presse, OIT.

¹⁷⁵ - CHARMS J, 1999, "Informal sector, Poverty and Gender", a Review of Empirical Evidence, Background paper for the World Development Report 2001, Washington, The World Bank, P: 44.

¹⁷⁶ - CHARMS J, 1998, "Contribution of Women Working in the Informal Sector in Africa: a Case Paper prepared for the United Nations Statistics Division. "Umbrella Gender Statistics Program presented at the Delhi Group Meeting on Informal Sector Statistics, Ankara, 28-30th April 1998.



الفصل الثالث

دور القطاع غير الرسمي في مواجهة البطالة و ضبط سوق العمل



الفصل الثالث

دور القطاع غير الرسمي في مواجهة البطالة وضبط سوق العمل

تمهيد:

معروف الاقتصاد الجزائري برخاوته لاعتماده مداخله على مصدر واحد وغالبا ما يحذر خبراء الاقتصاد من مغبة الاعتماد على عائد واحد تحسبا لأية أزمة ممكنة والتجارب السابقة لا تزال شاهدة إلى يومنا هذا عمّ أحدثته هذه النكسات التي تسببت في تراجع أسعار المحروقات وإدخال الاقتصاد الوطني منطقة اضطراب بدأت بانحناء شديد في مداخل الصادرات وارتفاع أحجام المديونية وتراجع في مستويات الاستثمار وتزايد في معدلات البطالة التي لا تزال شاهدة إلى يومنا هذا عن النقص الكبير في الإمكانيات الإنتاجية ذات العلاقة مع موارد الشغل، كما أن الاستراتيجيات التنموية الموجهة نحو التصنيع الحديث للشروع في أولى خطوات برامج التنمية الاقتصادية والاجتماعية جاءت ضعيفة ناهيك عن الاستراتيجيات التنموية التي لم يكن لها وقعها أو بالأحرى لم تكن موفقة بالقدر الكافي الذي يسمح فيه بامتصاص البطالة خاصة داخل المناطق الحضرية.

وأمام تلاشي هذه الاستراتيجيات وازدياد معدلات النمو الديمغرافي المرفقة بكبس في سياسات الاقتصاد الكلية الناجمة عن برامج التعديل الهيكلي، تحقق الاختلال بين عرض العمل والطلب عليه ليظهر سوق العمل الجزائري أول أعراض العجز في امتصاص البطالة نتيجة تسريح العمالة وغلق المؤسسات العمومية المفلسة، دون إهمال ظاهرة النزوح الريفي طيلة العشرية السوداء المتسببة في تعجيل وتيرة البطالة.

تفاقم هذه الأوضاع بسبب في عودة المتقاعدين والظهور المجدد لعمل الأطفال وتوافد العمالة النسوية على سوق الشغل، ورغم الأوضاع السلبية واختلال عرض العمل بالطلب عليه إلا أن نسبة البطالة لم تكن أكبر من تلك النسبة الموجودة أيما كانت البلاد في حالة استقرار كما أنها لم تتزايد بالشكل الكبير، تم كيف أن معدل البطالة سجل تراجعا في السنوات الأخيرة بالرغم من وجود الفقر وحرمان فئات كبيرة في المجتمع من العمل وغلق



المؤسسات المفلسة وتسريح العمالة وتدبب الاستثمار وضعف القطاع الخاص...!، كل هذه النقاط تجتمع في مركز واحد وهو حيوية وديناميكية القطاع غير الرسمي.

المبحث الأول: القطاع غير الرسمي

في إحدى المقالات التي تضمنتها صحيفة "الكريديتبانك" لسنة 1982 والمتطرفة إلى القطاع غير الرسمي معتبرة إياه إحدى قواعد القطاع الرسمي باعتبار أن انعدام الأنشطة غير الرسمية سيكون سببا مباشرا في فقدان بعض من المؤسسات أو بالأحرى البعض من الأنشطة الرسمية لفاعليتها وتنافسيتها في النسيج الرسمي بسبب افتقارها إلى الحركية وإلى التنمية الناجمة من المنافسة غير الرسمية فالنتيجة المترتبة عن هذه تكون الزوال وفي أحسن الحالات طرق باب المنافسة غير الرسمية، أيضا وفي نفس المقال وفي ظل تحرير الأسعار فإن ما يستحيل تحقيقه على القطاع الرسمي يصبح ممكنا وممكنا جدًا بالنسبة للقطاع غير الرسمي، هذا دون إهمال دوره الاجتماعي في مواجهة البطالة وما جاوره¹⁷⁷، بشكل مختصر لا يمكن تصوّر اقتصاد بدون قطاع غير رسمي، من خلال هذا المقال بدأت نشأة تيار القطاع غير الرسمي الذي أصبح يرى إليه كأحد أعمدة التنمية من خلال اقتراح نظريات تنموية مبنية على دور القطاع غير الرسمي في النسيج الاقتصادي الرسمي، نظريات محورها التوافق بين متغيرتي معادلة التكاليف/الامتيازات، نظريات ترى في جملة التنظيمات المقترحة وحجم الضرائب وبعض الإجراءات الإدارية عراقيل تثقل كاهل المتعاملين الاقتصاديين الراغبين في العمل بالقطاع الرسمي و من بين أبرز رواد هذا الفكر سيكون من الإجحاف لو ينكر عليها الدور الكبير الذي تقوم به في ضبط سوق العمل خاصة عندما يمرّ الاقتصاد بأزمات متفاوتة الأبعاد قد يصعب أو قد يطول الخروج منها، فتأخذ بذلك هذه الأخيرة صفة ملاذ أو حتى مأوى بل ومعتصمة لكثير من البطالين الحضريين والريفيين النازحين إلى تلك المدن، وذلك في انتظار تحصلهم على عمل مستقر داخل القطاع الرسمي، وبوجود متغيرات يصعب تحديدها تصبح مسألة محاصرة أو حتى محاولة تقدير مساهمة القطاع غير الرسمي في الاقتصاد الجزائري أو في أي اقتصاد بلد ما صعبة وغير ممكنة أحيانا لمتنع هذا الأخير بمجموعة متغيرات ومكونات خاصة به تفر لحظة الاقتصادية، كما أن للإحصائيات الإدارية الدارسة للقطاع غير الرسمي غالبا

177- PESTIEAU Pierre,1982," l'Economie souterraine", Ed: Pluriel- Inédit, pp:182.



ما تكون ناقصة وغير كافية بالقدر اللازم الذي يمكن من إجراء تحليل دقيق لهذا الأخير¹⁷⁸، وعليه سنحاول دراسة مفاهيم ومعايير الاقتصاد غير الرسمي ومن ثم ديناميكية هذا القطاع في خلق مناصب العمل غير الرسمية، كما أنه يحسن بنا القول أنّ تحليلنا سينصب وبشكل كبير على الثنائية الجامعة بين القطاعين.

المطلب الأول: مفاهيم القطاع غير الرسمي

لأول مرة استخدم مرادف غير الرسمي إشارة للبحث عن فرص تعظيم الربح، فمجموعة كبيرة من

- سهولة الالتحاق بالنشاط؛ ضيق مجاله؛ استخدام الموارد المحلية؛ الامتلاك الأسري للمؤسسة؛ استخدام تقنيات كثيفة الاحتياج لليد عاملة، مهارة اليد عاملة مكتسبة خارج مجال التكوين الرسمي، توفر أسواق تنافسية خالية من الأنظمة والقوانين الضابطة. إن تعريف القطاع غير الرسمي من خلال خصوصياته السبعة خاصة المتعلقة منها بسهولة الالتحاق نقول أن تقرير كينيا قد تمكن من تسجيل مرحلة هامة في حياة هذا القطاع من حيث إسهامه في دفع عجلة الجدل بين مختلف الباحثين والمهتمين بضبط مصطلح القطاع غير الرسمي، وبالأخص أهلية هذا القطاع الذي لطالما عرف ازدواجية هيكلية في اقتصاديات الدول النامية، وهو نفسه ما يجعل هذا النموذج غير منسجم وغير متماس بشكل طبيعي مع حقيقة الوضع خاصة أين يكون نوعي النشاط مندمجين أو متصلين، وقد يعود تأويله هذا إلى عدة أسباب نذكر من بينها:

- كون أن هذه الأنشطة تلعب دور خزان لليد عاملة المحتفظ بها للقطاع الرسمي، أين يتمكن العمال من الحصول على سلع وخدمات وسوق جيّد يؤمّن إمكانية استخدام عمالة بأقلّ التكاليف،

- أن عدد كبير من العمال في القطاع الرسمي يمارسون أنشطة بالقطاع غير الرسمي بغية تحسين مداخلهم، وهذا ما يمكن إثباته ببساطة في النسيج الاقتصادي الجزائري انطلاقاً من الإحصائيات الرسمية، خاصة أثناء فترة الأزمات التي يعرفها الاقتصاد...

¹⁷⁸- ELAIDI A et BOUFENIK F, 2000, "L'informel en Algérie ; quelle approche ?", Communica colloque " L'économie informelle en Algérie ", Université de Tlemcen, 14-15 Novembre.



فالجدل النظري غير الموضح وغير المثبت بالبديهييات التجريبية بسبب غياب تعريف دولي متفق عليه يفتح المجال أمام تهاطل الاجتهادات الرامية إلى تبني تعريف دولي مشترك وموحد حول القطاع غير الرسمي، تعريف تشترك وتنصهر فيه جميع الخصوصيات الممكنة لهذا القطاع، وفي هذا الصدد هناك صفات أخرى أضيفت إلى الخصوصيات السبعة التي يتصف بها القطاع غير الرسمي وتتمثل أساسا في ليونة أو مرونة أوقات العمل التي يتميز بها هذا الأخير، أيضا انخفاض أسعار ما يقدمه من منتجات أو خدمات¹⁷⁹، بالإضافة إلى ضعف نسبة استخدام الطاقة في هذا القطاع مع غياب إمكانية اللجوء إلى استخدام القروض فيه...؛ فحتى وإن أقر عدد من الدارسين للقطاع غير الرسمي أن ففي الأصل فإن القطاع غير الرسمي يبقى قديم النشأة وأن الكثير من دارسيه يرجعون ظهور مصطلحه إلى حقبة الخمسينات تحت اسم: "القطاع غير المنظم" الذي يشير إلى وحدات إنتاجية صغيرة الحجم وإلى جزء من النشاطات غير النقدية بليل النماذج الرياضية المشتركة بين كل من: Lewis سنة 1954 و Hirschmann سنة 1958 إلى غير ذلك من الدراسات التي تثبت أن هذا المصطلح يبقى غير جلي، فهناك أكثر من ثلاثون عبارة للإشارة إلى ، أو كما جاء في تعريف الديوان الوطني للإحصاء الذي يعتبر هذا القطاع قطاعا خارجا عن القانون والذي تغيب فيه استخدام الدفاتر المحاسبية، كما يكون فيه رقم الأعمال محدود بالإضافة إلى عدد العاملين...¹⁸⁰ ، كل هذه المرادفات لا تعني بالضرورة نفس المعنى وعليه ولإزالة الإبهام نعود إلى المؤتمر الخامس عشر لإحصائيي العمل المنعقد سنة 1993 الذي كان هدفه تفكيك مفهوم القطاع غير الرسمي من صورته المتعلقة بالمخالفة القانونية وسريته التي كان من خلالها يشق طريقه إلى الممارسة، كل هذا يجبرنا بالعودة إلى المناقشات التمهيدية للمؤتمر الرابع عشر المنعقد سنة 1987 والذي حاول فيه ممثل دولة كينيا تفسير و تبيان تم البرهنة أن الأنشطة غير الرسمية التي يجري الحديث عنها لا يمكن اعتبارها كأنتشطة سرية أو خفية داخل الدول النامية، وإن كانت كذلك داخل الدول المتقدمة، مضيفا أنه في حالة الدول السائرة في طريق النمو لا يمكن الحديث عن اقتصاد

¹⁷⁹- SETHURAMAN S V, 1976," le secteur urbain non structuré : concept mesure et action, in internationale du travail, vol : 114, N°: 01, juillet- Août, BIT, Genève, pp: 350.

¹⁸⁰- BERNARD C, 1991, "Nouvelles logiques marchandes au Maghreb", Ed: Paris CNRS, p: 31.



السراديب، مما يعني الرفض والاختباء تمارس بشكل عادي أمام نظر الدولة، أيضا من بين الاجتهادات الأساسية لهذا المؤتمر اقتراح بدء العمل بإبعاد الفلاحة و الأنشطة الأولية من مجال القطاع غير الرسمي، على أن تتم معالجة هذه الأنشطة بشكل منفصل حتى تتوفر معلومات صحيحة ومقبولة ضمنا عن القطاع غير الرسمي بعيدا عن المخاتلة والتضليل، كما اقترح خلال هذا المؤتمر إدراج الأنشطة الثانوية وتلك المتعددة في القطاع غير الرسمي مما يساعد في التذكير على أن هذا الأخير يوصف في العموم على أنه " جملة وحدات منتجة للسلع والخدمات الموجهة أساسا إلى خلق مناصب عمل وعوائد بالرغم من الضعف الذي يسوده من حيث تقسيم العمل و رأس المال وغياب علاقات العمل خاصة أثناء اكتساب طابع العمل لصفته الموسمية أو الظرفية"¹⁸¹، بشكل مختصر حتى لا نبتعد عن محور دراستنا فإننا نقترح استخدام ثلاثة ألفاظ بعد تعريفها إشارة إلى ثلاثة أصناف من الاقتصاد غير الملاحظ كالاقتصاد غير القانوني، اقتصاد السراديب والاقتصاد غير الرسمي وهو ما يهمننا في تحليلنا وذلك نظرا لشيوع استخدامها في كثير من الدراسات الأكاديمية:

الفرع الأول: الاقتصاد غير القانوني

يمثل جملة أنشطة ممنوعة كتجارة المخدرات والتهريب، قد تكون هذه النشاطات غير ممنوعة إلا أنها تكون غير مصرّح بها كإتمام الملابس الجاهزة وغير ذلك...؛

الفرع الثاني: اقتصاد السراديب

يخص أنشطة غير مشروعة، قد تكون مستترة كليًا، أو جزء منها فقط و يعود هذا إلى عدّة أسباب من بينها:

- للتهرب الضريبي لتجنب بعض الرسوم كالرسم على القيمة المضافة وما شبه ذلك؛
- العث في المشاركات الاجتماعية بعدم التصريح بالمجموع الصحيح للعاملين؛
- انتهاك بعض مقاييس العمل كالأجر الأدنى وعدد ساعات العمل...؛
- عدم امتلاك السجل التجاري.

¹⁸¹ - CHARMES J, " La mondialisation favorise-t-elle le travail informel ?", in Journée d'étude, "Regards c sur les enjeux de la mondialisation", a l'Université de Versailles Saint Quentin en Yvelines – Centre d'Ec et d'Ethique pour l'Environnement et le Développement (C3ED), 26 Octobre 2001, 07p.



الفرع الثالث: الاقتصاد غير الرسمي

كل التحليل والدراسات وإن اختلفت فإنها تجتمع حول خيوط الاقتصاد غير الرسمي الذي يعرفه الأستاذ " هني" بأنه: " ذلك القطاع المنحصر على جملة أنشطة لا تراها الدولة أو أنها تتعمد غضّ البصر عنها"¹⁸²، أو ذلك القطاع الذي يغطي جزء من النشاطات ضعيفة الإنتاج لمؤسسات صغيرة، لذلك فهو يعد محطة انتظار وملجأ للبطالين والمؤسسات التي تجد نفسها في مأزق، لذلك فإن اليد العاملة التي تنشط فيه تكون غير مؤهلة ومفتقرة إلى الخبرة¹⁸³ وهي تعمل لحسابها الخاص، غير أن فرص إبراز المهارات تبقى ضئيلة وقد تكون منعدمة خاصة فيما يتعلق بجانب الخدمات والتجارة اللذان يعدان محطّ اهتمام الجميع لأنهما لا يتطلبان مهارات أو خبرات كما أن اليسير من رأس المال المستثمر بهما كفيل بتحقيق ربح يفوق ما يحققه موظف في العمل الرسمي وقد يصل الفارق إلى 5 أضعاف الأجر الأدنى، وهذا ما يخالف التعريف الكلاسيكي الذي يستصغر فرص الربح في العمل غير رسمي عكس ما ورد في التقرير الثامن للمؤتمر الجهوي الإفريقي السابع: " أن الربح مضمون في العمل غير الرسمي متى تحقق التنظيم".¹⁸⁴

أما فيما يخص تعريف البنك العالمي للقطاع غير الرسمي فقد حدّده بالإضافة إلى ما سبق بثلاثة خصائص:

- أنها وظيفة غير مصرحة؛
- أنها لا تستفيد من الانتساب لصندوق الضمان الاجتماعي؛
- حجم المنشأة أو المؤسسة يبقى صغيرا.¹⁸⁵

نتبين من هذا التعريف أن القطاع غير الرسمي عبارة عن وحدات مؤسساتية إنتاجية ذات مستوى تنظيمي هزيل، تملك وسائل إنتاجية قديمة وتتميّز بتقسيم ضعيف تارة ومفقود تارة أخرى بين العمل ورأس المال، في حين أن علاقات العمل تبقى فيه قائمة على أساس روابط عائلية تعود ملكيتها دائما للقطاع العائلي، وهذا ما يمكن تلخيصه في التعريف الإحصائي المقدم في المؤتمر الرابع عشر لإحصائيي العمل الذي اعتبر القطاع

¹⁸² - HENNI A, 1990, " Essai sur l'économie Parallèle, cas de l'Algérie", Ed :ENAG Alger, pp: 70-101.

¹⁸³ - Analyse de la population Active en ALGERIE, collection statistique N°: 30, ED : OPU : 1989, P: 134

¹⁸⁴ - VERNIERES Michel, op. Cit, p : 107.

¹⁸⁵ - BANQUE MONDIALE, Octobre 1997, " Etude sur la pauvreté en Algérie", ED : ESKA, BM.



غير الرسمي "مجموعة وحدات إنتاجية تشكّل عنصرا في صلب نظام المحاسبة الوطنية للقطاع المؤسّساتي العائلي في شكل مؤسسات فردية"، هذه المؤسسات كما سنتقدم بتوضيحه تختلف عن الشركات وشبه الشركات من حيث معيار الوضعية القانونية وطبيعة المحاسبة المعتمدة أو المتوقّرة، وهكذا وبالرغم من افتقارها إلى محاسبة كاملة تمكّن من التمييز بين الأنشطة الإنتاجية الخاصة بالمؤسسة و باقي الأنشطة التابعة لأحد أفراد الأسرة فإنها لا تشكّل كيانا مستقلا، منفصلا عن الأسرة أو أحد أفرادها المالكين لها.

فالقطاع غير الرسمي إذا يحتوي على مؤسسات ذات حساب خاص كما أن أنشطته غير معدّة بهدف التهربّ الجبائي أو التملص من دفع المشاركات الاجتماعية، مؤسسات يقول عنها الاقتصادي CHARMES في أحد تعريفاته: "بأنها مؤسسات فردية تكون فيها الأصول والنفقات ومختلف الالتزامات صعبة الفصل عن العائلات وممتلكاتها"¹⁸⁶، فهو يميّز في ذلك بين القطاع غير الرسمي المحصور أي المؤسسات الصغيرة، المؤسسات الحرفية أو التجارة التقليدية...، والقطاع غير الرسمي غير محدد الموضع¹⁸⁷ (العمل بالمنازل...) معترفا في تصنيفه بصعوبة فهم القطاع غير المهيكّل¹⁸⁸، من هنا يمكن استنتاج تعريف للقطاع غير الرسمي نقول فيه أينما كان مكان العمل، ومهما كانت أهمية القيم المنقولة ومدّة النشاط وطبيعة ممارسته، بشكل أساسي أو ثانوي فإن القطاع غير الرسمي يعرف كقطاع محتو على:

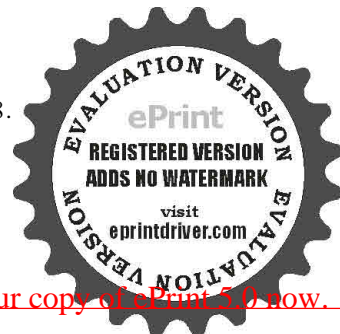
- مؤسسات غير رسمية لعمال ينشطون لحسابهم الخاص والذين بإمكانهم توظيف عمال غير معوّضين بأجور ظرفية أو موسمية متفق عليها لأسباب مهنية متوقّفة على طبيعة الظروف الاقتصادية، ويحتوي هذا القسم سواء على المؤسسات التي تعمل لحسابها الخاص وحتى المؤسسات غير المسجّلة حسب ما تقتضيه المعايير القانونية المنصوص عليها كمعيار الجباية أو الضمان الاجتماعي...

- مؤسسات الموظّفين غير الرسميين الذين بإمكانهم توظيف أجير أو عدّة أجراء بشكل دائم والذين يشبعون ميزة واحدة أو جملة منها:

¹⁸⁶ - CHARMES J, "Le secteur informel en Afrique", in www.cybercale.tn.fr/jarna/ 1998

¹⁸⁷ - LAUTIER B, DE MIRAS C, MORICE A, 1991, "L'état et l'informel", Ed : l'Harmattan Paris, p: 18.

¹⁸⁸ - PENOUIL M et LACHAUD J P, op. Cit, p:45.



- حجم المنشأة أو المؤسسة الصغير نسبة إلى عدد العمّال الناشطين بها والمعرّفين على أساس عتبة الخطوط الدنيا الملحقة إلى التشريعات الوطنية أو الممارسات الإحصائية
- عدم تسجيل المؤسسة أو الأجراء...

بشكل مختصر فحتى و إن صعبت عملية فهم هذا القطاع فان فهمه لا يسهل إلا من خلال القيام بتحقيق وإنما تستدعي المسألة تنويعات في المقاربات المنتهجة حسب تنوع أشكال الأنشطة المطلوب دراستها¹⁸⁹، وفي نفس السياق فان عددا من المختصين يقترح تصنيفات خاصة بهم بالنسبة للنشاطات غير الرسمية، وبشكل عام فإننا نهتمّ بذكر ثلاثة تصنيفات رئيسية تجتمع حول محور القطاع غير الرسمي¹⁹⁰:

- الصنف الأول يخص مادون القطاع المتعلق بالمؤسسات الجزئية الصغيرة والتي تمثل إحدى العناصر الديناميكية القوية التي ترتبط في الأصل بالقطاع المهيكّل من حيث المداولة وأغلبية هذه المؤسسات تعدّ مستقلة وممّونة للأسواق ضئيلة المداخل.
 - الصنف الثاني يخص مادون القطاع le sous secteur المتعلق بالمؤسسات العائلية بحيث أن أغلب النشاطات تستلزم يد عاملة نسائية مقابل أجور بخسة.
 - الصنف الثالث يخص مادون القطاع الخاص بالخدمات المستقلة كعمليات البيع السريع وهي تحتاج إلى عمال باليوم يحدث هذا دون اشتراط كفاءات أو مهارات، ويبقى هذا النوع من النشاطات يشكل الحصة الكبيرة من القطاع غير الرسمي.
- وأمام صعوبة المحاصرة بكل المقاييس السوسيو- اجتماعية وبالخصوص حجم ووضعية هذه الوحدات أمام القانون فان المحاسبة الوطنية الجزائرية¹⁹¹ وكذلك الديوان الوطني للإحصاء يعتمدون جملة من المعايير سهلة القياس، تسهّل من تحديد النشاطين بالقطاع غير الرسمي كاعتماد معدل غير المساهمين وعدد المؤمّنين الاجتماعيين غير الأجراء وأيضا عدد الموظفين والأحرار حسب حجم المؤسسة، وعليه فان حتمية اللجوء إلى تقدير وحساب حجم القطاع غير الرسمي تصبح ضرورة ملحّة قبل القيام بأيّ شيء.

¹⁸⁹- PORTES Alejandro, CASTELLS Manuel, BENTON Lauren A, 2002, " The informal economy, studies in advanced and less developed countries", The Johns Hopkins University Editions, p: 212-218.

¹⁹⁰-COMO Odoardo, "Une économie africaine de plus en plus informelle" in Revue "Développe: Coopération" N°: 6, Novembre et Décembre, 1996, pp : 9-10.

¹⁹¹- ZIDOUNI H, 2002, " L'économie non observée, sources et approches utilisées par la comptabilité nationale algérienne ", Réunion sous régionale sur les échanges Méthodologiques, Rabat (Maroc), 22-25 juillet 2002



المطلب الثاني: قياس القطاع غير الرسمي

ففي الأصل، منذ اختلاق مفهوم القطاع غير الرسمي، لم يتوانى إحصائيي التحقيقات على بذل جهودهم في تنقية مفهوم دقيق المعنى و الدلالة يمشي على قدم وساق مع مختلف مناهج التحقيقات المنتهجة لمحاصرة هذا القطاع، كما أن قياس حجم النشاطات غير الرسمية على مستوى الشغل يحتل أهمية رائدة في مجال سير سوق العمل الجزائري الذي يتميز باختلال متواصل في العرض والطلب، غير أن الأدهى من ذلك ينحصر في الطريقة التي يمكن من خلالها تقدير عدد مناصب العمل داخل هذه النشاطات غير الرسمية، ولكي تسهل عملية تقدير مساهمة القطاع غير الرسمي في عرض العمل أو حتى نتمكن من القياس الصحيح للقطاع غير الرسمي فإن عدد من المختصين والباحثين يشيرون إلى ضرورة الفصل بين النشاطات غير الرسمية التجارية وغير التجارية¹⁹² أو بشكل دقيق بين القطاع غير الرسمي محدد المكان أو الموضع والمتمثل في المؤسسات الصغيرة، الحرفية أو حتى في التجارة التقليدية...، والقطاع غير الرسمي غير محدد المكان¹⁹³ ويقصد بذلك العمل بالمنازل... أو كما سبق وأن جاء في تعبيرنا الأسبق والخاص بالاقتصادي "شارم"، وهي تقنية لا يمكن لها إلا أن تكون قريبة من الواقع نظرا للطرق المنتهجة والمتبعة فيه والمتمثلة في التحقيقات غير المباشرة التي تتم من خلال قياس أو تقدير العمل غير الرسمي بعد طرح العمل الرسمي من إجمالي عدد مناصب العمل بالرجوع إلى استخدام معطيات مختلفة يحصل عليها من إحصائيات المحاسبة الوطنية، إحصائيات حول العمل.¹⁹⁴

الفرع الأول: المقاربة غير المباشرة

قبل الشروع في التحليل نقول أن مؤتمر 1993 قد اشغل التعريف الخاص بالقطاع غير الرسمي بصنف إلى ضرورة إعادة النظر في التصنيف الدولي للوضعيات في الشغل، فالأفراد المعنيون بهذا التصنيف و المدرجون ضمن هذه المقاربة هم:

¹⁹²- CHARMS J et GRAIS B, 1994, " L'emploi informel, un concept utile même en pays développé ", *Revue des statistiques*, N°: 70, INSEE, JUIN, p: 40.

¹⁹³- LAUTIER B, DE MIRAS C., MORICE A, op. Cit, p: 18.

¹⁹⁴- COMO Odoardo, 1996, "Une économie africaine de plus en plus informelle" in Revue "Développe Coopération", N°6, Novembre - Décembre, pp: 9-10.



- **الموظفين:** من خلال التعرض إلى طبيعة جنسهم وإلى الفروع الاقتصادية التي ينشطون فيها، فإن هذه الفئة تضم كل فرد نشيط يعمل لحسابه الخاص مع توظيف أجير سواء بطريقة مستمرة ودائمة أو دون ذلك؛

- **الأحرار أو المستقلون:** هم كل الأفراد النشيطين، يعملون لحسابهم الخاص ويستغلون مؤسساتهم أو أنهم يمارسون مهنا دون توظيف عمال آخرين؛

- **المساعدات العائلية:** كل عامل له علاقة أسرية مع الموظف ويقيم معه بالبيت دون أن يتحصل على الأجر أو أنه يتحصل على أجر قليل فإن هذا الأخير يستدرك عامة من خلال الحصول على بعض الامتيازات لي أساس تشكيلها لمعيار من معايير العمل الخاص، وهو ما يعود بنا إلى المصطلح المستخدم قديما كما هو عليه الحال داخل بساط الدول النامية كما هو الحال في الجزائر شهد العمل بالمنازل نوعا من الاتساع والانتشار حجما وعددا، أيضا ما ساعده في هذا نقص تكاليف العمل وانخفاضها بفعل الالتفاف لتفادي تكاليف أنظمة الحماية الاجتماعية المرهقة، ومع أن عدد كبير من المنظمات وعلى رأسها المنظمة النسوية للتشغيل الذاتي (SEWA)¹⁹⁵ والتي حاولت خلال هذا المؤتمر مدّ العمّال بالمنازل بميزة الاستفادة من الضمان الاجتماعي خاصة الفئة النسوية إلا أن هذه المبادرة اعتبرت مستحيلة وتزال كذلك بسبب اللاقة على حصر وقياس حجم العمل بالمنازل بطريقة صحيحة ومقنعة خاصة أمام طبيعة التعريف المعتمد في تحديد القطاع غير الرسمي¹⁹⁶، ذلك لأن هذه الفئة تبقى متأرجحة بين القطاعين تبعاً لخصوصيات المؤسسة المتعاقدة أو المتداولة، أي أن معظم العاملين بالمنازل يتداولون في أعمالهم مع مؤسسات القطاع غير الرسمي من خلال مؤسسات وسيطة، وحتى تسهل عملية التقرب من هذه الفئة يعتمد على ما يشكل أحد المقاربات التي تم رفضها خلال المؤتمر كون أن تعقيدات التصنيف ستعود بمصادقية أقل على المعطيات المحصل عليها، وهي القضية التي تعجل بأن اعتماد أسلوب المقاربات غير المباشرة في التحليل لا يسمح فقط بالتعرف على مختلف ممثلي القطاع غير الرسمي، وإنما يمكن أيضا من التعرف على تجزئة وتقسيم الشغل غير الرسمي

¹⁹⁵-SEWA : Self Employed Women Association.

¹⁹⁶- United Nations, 2000, "The World's Women 2000". Trends and Statistics, New York, 180p.



لنا إمكانية إقامة تمييز بين أنشطة رسمية وغير رسمية بفضل الثنائية في المعيار القانوني ومعيار الحجم، بحيث أن المقاولين الذين يوظفون أقل من عشرة أو خمسة أجراء ينتسبون إلى القسم الأول من النشاطات¹⁹⁷، في حين أن جميع الشركات والمؤسسات الفردية التي توظف أكثر من عشرة أجراء تبقى منتمية إلى القسم الثاني، وعلية فان حساب العمل غير الرسمي سيتم من خلال الإقصاء بما يتناسب أولاً مع تحديد العمل الرسمي ومن خلال الاختلاف والتباين مع الفئة النشيطة الحضرية الشغيلة، بعدها يصبح من الممكن حساب العمل غير الرسمي.

ففيما يتعلق بهذا المسعى فان الفئة النشيطة الشغيلة المنحصر وضعها في المستقلين والمساعدات العائلية أو في المتربصين فإنهم يعتبرون وكأنهم جزء لا يتجزأ من القطاع غير الرسمي.

نظريا فان هذه المقاربة تقدر حصة العمل غير الرسمي بنسبة تتعدى 60% من حصة العمل الحضري للسنوات الأخيرة، وجاءت هذه النسبة كنتيجة حتمية لنتائج الأحداث التي عرفتها بلادنا خلال العشرية الماضية من القرن السابق، كما أن هذه النسبة تعطي التفاتة وإن كانت بسيطة إلى الحدّة التي اكتسبها العمل غير الرسمي والتي تساهم في التخفيف من حدّة التأثيرات السلبية لبرامج الإصلاحات الاقتصادية.¹⁹⁸

أيضا فيما يتعلق بالتقدير غير المباشر لحجم العمل غير الرسمي فان خدمات المخطط التي تقدر الفئة النشيطة انطلاقا من البيانات الديمغرافية ونسبة البطالة من خلال معادلة قياسية بمعدل كل الهندسي رقم 01، أما خارج قطاع الفلاحة فان نسبته خلال نفس الفترة انتقلت من 18,6% إلى 21,9%.¹⁹⁹

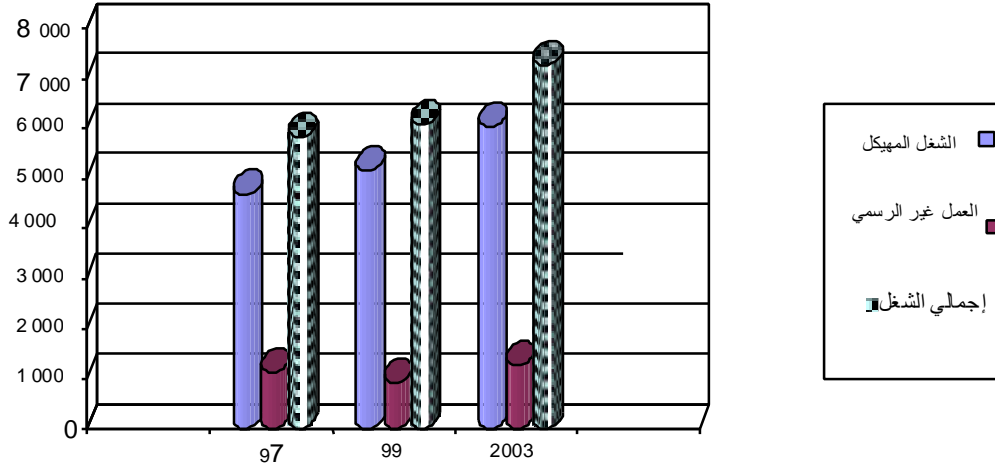
الشكل الهندسي رقم 01 يشير إلى تطور العمل المهيكّل والعمل غير الرسمي(الوحدة بالآلاف)

¹⁹⁷- LAUTIER B, 1994, "L'économie informel dans les pays du tiers monde", Ed : La Découverte, Paris, P : 108.

¹⁹⁸-ABGHAD Mohamed et LABCHIR Abdessalam, "Emploi dans le secteur informel" in "Popuk Développement au Maroc" CERED, 1998, pp. 360-361.

¹⁹⁹- Pour plus d'informations, consultez le rapport sur : " le secteur informel, illusions et réalités", CNEF Alger, p: 61.





المصدر: الكناس 2005

إن كل التقديرات الخاصة بالقطاع غير الرسمي تبقى تقديرات كلية مبنية على تطور مجموعة من المؤشرات على المدى الطويل، تبحث عن تقييم مستوى الإنتاج الإجمالي الصادر عن هذا القطاع، وبفعل ميزة عدم التصريح فإنه يبدو من الواضح أن التقدير سيصل إلى نتائج متباينة ومختلفة حسب الطريقة المعتمدة و المنهج المتبع. عموماً و من خلال المقاربة غير المباشرة يمكن أن نحصي أهم المؤشرات الخاصة بتقدير حجم القطاع غير الرسمي:

القسم الأول: الانحراف بين النفقات العامة و إحصائيات المداخل

مشكل هذه الطريقة يبدأ عندما يكون الانحراف في شكله الجزئي المتعلق بمشاكل وأخطاء القياس والتقدير الإحصائي، وهذا ما يجعلها لا تقدم تقديراً دقيقاً للقطاع غير الرسمي.

القسم الثاني: التحويلات أو التبادلات

طورت هذه الطريقة من طرف "فايج" ²⁰⁰ FEIGE ما بين 1979-1996، وتفترض قيام علاقة ثابتة عبر الزمن بين حجم التبادلات والنتائج الوطني الخام الرسمي، ننتقل من معادلة كمية النقود الخاصة "بفيشر" بحيث أن $MV = PT$ ، فتمثل كل من M النقود و V سرعة الدوران، بينما تمثل P مستوى الأسعار و T التحويل الكلي، إذا

200- FEIGE Edgar L, 1996, "Overseas holdings of U.S. currency and the underground economy", in: Pozo (ED): Exploring the Underground Economy. Kalamazoo, Michigan, P 5-62.



ولحساب القطاع غير الرسمي فان صاحب الطريقة يفترض أن تكون أولا سرعة دوران النقود ثابتة عبر الزمن، وبأن التحويلات الإجمالية هي في الواقع صورة للناجح الوطني الخام، من هنا يصبح هذا الأخير ممكنا بتحديد سنة مرجعية لبناء تحليله أين يعتبر خلالها أن الاقتصاد غير الرسمي غير موجود فرضا، فيحدد V تم T لكل فترة، بعدها فان استنتاج الفرق بين التحويل الكلي والناجح الوطني الخام الرسمي هو نفسه من يعطي حجم القطاع غير الرسمي، ومع أن هذه الطريقة تعتبر منطقية من خلال أدوات تقدير حجم القطاع غير الرسمي إلا أنها كثيرا ما انتقدت كون أنها تقوم على عدد كبير من الفرضيات .

القسم الثالث: الطلب على النقود

في بداية الأمر انتهجت هذه الطريقة من طرف "كافن" CAGAN أوائل سنة 1958، عشرون سنة من بعد تم مراجعة هذه الأطروحة من قبل كل من "قوتمان" GUTMANN²⁰¹ الذي استخدم نفس المنطق في تقدير حجم القطاع غير الرسمي دون أية إجراءات إحصائية إلى أن تم معاودة مراجعة هذه الفكرة من طرف "تانزي" TANZI²⁰² ما بين 1980-1983 حيث أدرج في المنطق التحليلي "لكافن" عدة تعديلات، ومع ذلك ظلت الطريقة محتفظة بمنطقها الأول المفترض لإجراء التحويلات غير الرسمية بشكل نقدي، فمنطقيا فان أية زيادة في حجم القطاع غير الرسمي ستؤدي مباشرة إلى الزيادة في الطلب على النقود، وحتى يتم عزل الإفراط في الطلب على النقود الناجمة من جهة القطاع غير الرسمي فلا بد من التقدير القياسي لمعادلة الطلب على النقود من خلال إدراج كل العوامل المحتملة من مداخل، عادات الدفع، معدلات الفائدة، أيضا تراجع أحجام الرسوم المباشرة وغير المباشرة، التنظيمات الحكومية وتعقيدات النظام الضريبي .

في هذا فان الزيادة في الطلب على النقود هي تلك التي لم تفسر من خلال العوامل العادية، فان تقدر من خلال التضئيل للعوامل النشطة في القطاع غير الرسمي، بحيث أن الانحراف أمام الطلب على النقود سيحسب عندما تكون هذه العوامل في مستواها

201- GUTMANN Pierre M, 1977, "The Subterranean Economy", Financial Analysts Journal, P 24-27.

202- TANZI Vito, 1983, "The Underground Economy in the United States": Annual Estimates, 193-1982, "IMF-Staff Papers", P 283-305.



الملاحظ، وتبقى هذه الطريقة من بين أكثر الطرق استخداما، ومع ذلك فهي منتقدة في كثير من الحالات بسبب:

- أن المبادلات والتحويلات غير الرسمية لا تتم كليا نقدا، فقد تتم في شكل مقايضة؛
- أن جل الدراسات تهتم فقط بحجم الرسوم على أساس أنه محدد للقطاع غير الرسمي، ويعود السبب في ذلك إلى نقص المعطيات، وسوء تقدير الاقتصاد غير الرسمي؛
- أن الطريقة تفترض نفس السرعة في الدوران بين القطاعين، فإذا كانت سرعة الدوران بالقطاع الرسمي مشكوك فيها، فكيف يكون الحال إذا بالنسبة للقطاع غير الرسمي؟

القسم الرابع: استهلاك الكهرباء

1- طريقة "كوفمان" KAUFMANN و "كالباردا" KALIBERDA:

استخدمت هذه الطريقة من قبل "ليزري" LIZZERI سنة 1979 تم مجموعة من الباحثين، إلى أن وصلت إلى كل من "كوفمان" و "كالباردا" اللذان أدخلتا عليها لمسة خاصة بهما يران فيها أن استهلاك الكهرباء مرتبط بشكل كبير إلى حد ما، و لتقدير حجم القطاع غير الرسمي لا بد من اعتماد سنة كمرجع حساب يتم بواسطتها قياس العلاقة بين الكهرباء والنواتج الداخلي الخام، فمن خلال استكمال أساس استهلاك هذه المادة يتم العثور على الناتج الداخلي الخام المصرح به رسميا²⁰³، بحيث أن الفارق يشكل قياسا لوزن القطاع غير الرسمي، ومرة أخرى تكون هذه الطريقة قد تعرضت للانتقاد الشديد وذلك لكون أن:

- كل الأنشطة غير الرسمية لا تحتاج إلى استخدام الكهرباء حتى تتمكن من أداء وظيفتها، كما يمكن اللجوء إلى استخدام مصادر طاقةوية مماثلة، من هنا قد تتمكن بعض الأنشطة غير الرسمية من التملص من هذه الطريقة، أيضا قد يكون استخدام الكهرباء ضرورة لا يمكن التخلي عنها على الأقل في الآونة الحالية بالنسبة لكثير من الدول، وهو نوع من المرونة على طلب الكهرباء المختلف من دولة إلى أخرى، كما قد يأتي زمان لا يستخدم

²⁰³- KAUFMANN Daniel and KALIBERDA Aleksander, 1996, "Integrating the unofficial economy in the dynamics of post socialist economies: A framework of analyses and evidence", in: B. Kaminski (Ed), Economic Transition in Russia and the New States of Eurasia, London: M.E. Sharpe, p: 81-120.



فيه هذا المورد، وهذا نفسه قد يساهم في إضافة استهلاك كميات معتبرة من الكهرباء في كل من القطاعين؛

- أن اختيار السنة المرجعية المعتمدة لقياس القطاع غير الرسمي منتقدة بحد ذاته و بشدة.
2- طريقة "لاكو" LACKO 1996 - 2000: إن "لاكو" من خلال طريقته ترى ارتباط مباشرًا لجزء من القطاع غير الرسمي باستهلاك الكهرباء، فمن خلال تحليلها تقتضي بأن يكون نصيب من هذا القطاع مشترك مع الاستهلاك العائلي للكهرباء، وإذا ما حدث وكانت حصته كبيرة فإن هذا لا يفسر إلا بأن درجة الترابط بينهما كبيرة.²⁰⁴

انطلاقًا من دراسات شملت عدة بلدان، فإن صاحبة الفكرة وبطريقة قياسية، استطاعت حساب استهلاك الكهرباء بالنسبة لكل فرد كون أنها دالة للاستهلاك الإجمالي الأسري، أيضا حساب سعر الكهرباء، عدد الأشهر التي تظهر الحاجة الملحة للكهرباء بغية التدفئة بما في ذلك معدل الموارد الطاقوية فضلا عن الكهرباء المستخدم للحاجة الكلية للعائلة خاصة عند الأفراد الذين يزيد متوسط عمرهم عن 14 سنة، كما أن دراسات "لاكوا" شملت عدد العاطلين المطابق لما يوافق 100 عامل، بما في ذلك حجم الاقتصاد غير الرسمي نسبة إلى عدد الأفراد، كما أن وجهة النظر هذه تقترض أن يكون حجم الاقتصاد غير الرسمي مسيرا من طرف ثلاثة متغيرات أساسية نسبة إلى الناتج الداخلي الخام و التي تكون متمثلة في: (المداخل الفردية، الفوائد والقيم المضافة)، (النفقات العامة)، (عدد المستقلين الذين يتجاوز متوسط عمرهم 14 سنة والبطالين نسبة إلى 100 عامل)، فهي من خلال هذا تشارك في تعويض نصيب من الاقتصاد غير الرسمي بجملة متغيرات تحددها في معادلة بما يمكن التعرف على تأثيرات القطاع غير الرسمي على استهلاك الكهرباء، كما يصبح ممكنا للناتج المتحصل عليها أن تستخدم لترتيب الدول على أساس استهلاك الكهرباء من خلال الاقتصاد غير الرسمي، هذا ما يعطي كميات الكهرباء المستهلكة من قبل هذا القطاع، غير أنه عند حساب حجم القطاع غير الرسمي فإن صاحبة هذا التبصر مجبرة بالعودة إلى تقييم حصة الناتج الداخلي الخام المتممة من قبل

204- LACKÓ Mária, 1996, "Hidden economy in East-European countries in international comp Luxembourg: International Institute for Applied Systems Analysis (IIASA), working paper, 19.



وحدات استهلاك الكهرباء في القطاع غير الرسمي، ولا تكتمل هذه الدراسة إلا باستخدام معطيات محصل عليها من خلال الطرق الأخرى المقدره لهذا القطاع.

ويمكن تلخيص أهم المعادلات التي اعتمدت عليها هذه الاقتصادية فيما يلي:²⁰⁵

$$E_i = \alpha_1 \ln C_i + \alpha_2 \ln PR_i + \alpha_3 G_i + \alpha_4 Q_i + \alpha_5 H_i + u_i(1)$$

$$\alpha_1 > 0, \alpha_2 < 0, \alpha_3 > 0, \alpha_4 < 0, \alpha_5 > 0 \quad \text{مع}$$

$$H_i = \beta_1 T_i + \beta_2 (S_i - T_i) + \beta_3 D_i \quad (2)$$

$$\beta_1 > 0, \beta_2 < 0, \beta_3 > 0 \quad \text{مع}$$

ويشير كل متغيرات من متغيرات المعادلتين إلى:

i : العدد المقرر للبلاد؛

E_i : حصة استهلاك الكهرباء المنزلي بالنسبة لكل فرد في البلد i ؛

C_i : حصة كل فرد من الأفراد المستهلكين الحقيقيين للكهرباء المنزلي خارج حصة البلد i

والمقدر بالدولار الأمريكي تكافؤاً مع القدرة الشرائية؛

PR_i : السعر الحقيقي لكل كيلو- واط ساعي مستهلك من الكهرباء المنزلي المقدر

بالدولار الأمريكي تكافؤاً مع القدرة الشرائية؛

G_i : التردد أو التكرار النسبي لكل شهر بما فيه الحاجة إلى التدفئة بالمنازل داخل البلد i ؛

Q_i : نسبة الموارد الطاقوية باستثناء الكهرباء إلى كل مورد طاقة مستخدم بالمنازل؛

H_i : حصة كل فرد مساهم في مخرجات الاقتصاد الخفي؛

T_i : نسبة مجموع الإيرادات الفردية المدفوعة من الفوائد الضريبية حول البضائع و

الخدمات إلى الناتج الداخلي الخام؛

S_i : نسبة النفقات العمومية الموجهة للمساعدات الاجتماعية إلى الناتج الداخلي الخام؛

D_i : مجموع الأفراد المتكفل بهم الذين يتجاوز متوسط عمرهم 14 سنة إضافة إلى

العاطلين المكتسبين لرزقهم، وكلاهما نسبة إلى 100 عامل.

وعلى الرغم من أن نتائج هذه الطريقة كانت مقبولة إلى حد ما إلا أنه تم انتقادها

لإعتمادها على بلد واحد كمرجع، والمتمثل في الولايات المتحدة الأمريكية خاصة من

²⁰⁵- LACKÓ Mária, 1998, "The hidden economies of Visegrad countries in international compar household electricity approach", in: Halpern, L. and Wyplosz, Ch. (eds), Hungary: Two wards a economy, Cambridge (Mass.): Cambridge University Press, pp: 128-152.



حيث نسبة القطاع غير الرسمي في الناتج الداخلي الخام المقدرة بـ 10,5%²⁰⁶، كما أنها تحسب كمية الكهرباء المستهلكة من قبل الوحدات غير الرسمية حتى تم التوصل إلى معدل الناتج الداخلي الخام غير الرسمي، ويمكن لهذه الطريقة أن تعمم على جميع الدول عند تقدير حجم القطاع غير الرسمي غير أن المشكل يتوقف على قدرة تحديد هذه العوامل داخل الدول المتخلفة، ومن بين الانتقادات الموجهة لهذه الطريقة والمتشابهة إلى حد ما مع تلك الموجهة لطريقة "كوفمان" ما يلي:

- أن مكان تواجد الأنشطة غير الرسمية لا يكون دوماً داخل الأسر؛
- انتقاد العوامل المستخدمة لتفسير القطاع غير الرسمي؛
- انتقاد الدولة المعتمدة كمرجع أيضاً نسبة 10,5%.

القسم الخامس: المقاربة من خلال الشغل

هي مقاربة مبنية على جملة مؤشرات تخص سوق العمل، كمعدل المشاركة (T.P) Taux de Participation ومعدل التشغيل (T.E) Taux d'Emploi، وتشتترط هذه الطريقة وجود حركية مزدوجة بين هاذين المعدلين، فيساوي المعدل الأول قوّة العمل قسمة فئة السكان المتراوح سنّها بين 15-65 سنة، بينما يحسب معدل التشغيل بقسمة التشغيل الكلي على فئة السكان (15-65 سنة). وحسب هذه الطريقة فإنها تتقبّل زيادة في الأنشطة غير الرسمية في حال زيادة (T.E) مع بقاء (T.P) ثابتاً نسبياً، بمعنى آخر فإن أيّة تراجع في معدلات الشغل داخل القطاع الرسمي ينظر إليها على أنّها مؤشّر ارتفاع للأنشطة غير الرسمية²⁰⁷. ومع أن هذه الطريقة تبقى بسيطة إلا أنّها لا تستخدم بشكل كبير ذلك لأنها لا تأخذ في الحسبان الأفراد العاملين بكلّي القطاعين الرسمي وغير الرسمي في آن واحد، أيضاً أنّه من بين الانتقادات الموجهة إليها أن نزوع النسبتين إلى التراجع قد يؤوّل بأسباب أخرى وليس بالضرورة بارتفاع الأنشطة غير الرسمية، فدخل المرأة مثلاً إلى سوق العمل من شأنه التأثير مباشرة في (T.P).

القسم السادس: المقاربة النموذجية

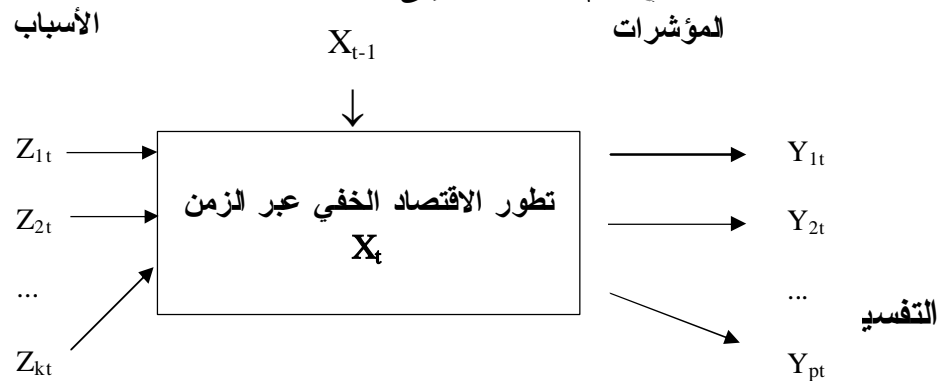
²⁰⁶- MORRIS B, 1993, "Editorial Statement. International Economic Insides", IV, International St Yearbook, Budapest.

²⁰⁷- SCHNEIDER.F, 2000, « dimensions of shadow economy ». The independent review, vol N°:1, pp:8



كل الطرق غير المباشرة المتطرق إليها بيّنت و إلى حدّ ما أنها معدّة لهدف تقدير وحساب معدل نمو القطاع غير الرسمي متخذة في ذلك سوى مؤشر أوحده، حجم يبقى متواجدا بكل أسواق العمل، أسواق الخدمات والنقد، وعليه ففي العموم يتم الاستنتاج بالرسم حتى يتم قياسه وتفسيره، في حين أن المقاربة النموذجية تعالج مباشرة أسباب تواجد ونمو هذا القطاع، فالطريقة التجريبية المستخدمة وان كانت مختلفة عن غيرها لاعتمادها على نظرية المتغيرات غير المشاهدة، فإنها تمكّن من قياس القطاع غير الرسمي كون أنه متغيرة غير ملاحظة، من خلال ما يسمى بنموذج المؤشرات الديناميكية المتعددة، الأسباب "DYMIMIC"²⁰⁸ وهو يتشكل من جزأين: فالأول يمثل نموذج قياس يربط المتغيرات غير الملاحظة بالمؤشرات الملاحظة، في حين أن الثاني يبقى نموذج معادلة هيكلية، يشير إلى العلاقات السببية بين المتغيرات غير الملاحظة، وهنا تظهر متغيرة واحدة غير مشاهدة متمثلة في حجم القطاع غير الرسمي، مفترض أنه تم التأثير عليها بشكل مباشر من خلال مجموعة متغيرات خارجية متعلقة بحجم القطاع غير الرسمي وتتبين من مجموعة مؤشرات متباينة المصدر، من هنا وبايجاد الاستقلالية الهيكلية للقطاع غير الرسمي مراعاة للمتغيرات الممكن أن تكون مجدية عند التنبؤ بتحريك هذا الأخير تصبح مسألة ترتيبه في المستقبل أمرا ممكنا. فبعد الزمن المستغرق في التفاعل بين الأسباب $(I = 1, 2, \dots, k)$ ، يكون حجم هذا القطاع X_t عند الزمن t والمؤشرات Y_{jT} ($j = 1, 2, \dots, p$) ممثلا بالشكل البياني التالي:

الشكل البياني رقم 02 يشير إلى تطور الاقتصاد الخفي عبر الزمن²⁰⁹



²⁰⁸-DYMIMIC : Dynamic Multiple Indicators, Multiple Causes.

²⁰⁹- SCHNEIDER Friedrich, 1994, "Can the shadow economy be reduced through major tax reform empirical investigation for Austria", Supplement to Public Finance/ Finances Publiques, N°: 49, pp: 137



- من خلال هذا النموذج المبسط يمكن التفرقة بين سببين قد أشرنا لهما أنفا:
- وزن الرسوم المباشرة وغير المباشرة التي تحرض على العمل بالقطاع غير الرسمي؛
 - الضوابط التي تتبعها الدولة و التي لا تطاق بسبب البيروقراطية؛
- موازاة مع هذا التحليل فانه في حالة ما إذا طرأ تعديل في حجم القطاع غير الرسمي فانه يصبح من السهل استنتاجه من خلال:
- المؤشرات النقدية: فإذا كانت النشاطات غير الرسمية كبيرة كانت التحويلات النقدية كذلك؛
 - سوق العمل: فزيادة الممارسة في القطاع غير الرسمي تكون مقابلة بتراجع في القطاع الرسمي، أيضا سيكون من نتائج زيادة الأنشطة غير الشرعية دورا في تراجع عدد ساعات العمل في القطاع الرسمي.
 - سوق الإنتاج: بحيث يصبح من شأن انتقال العمال بين أنشطة القطاع غير الرسمي المساهمة في تقليل حجم الإنتاج في القطاع الرسمي.
- عمليا ولقياس حجم القطاع غير الرسمي من خلال هذه الطريقة لا بدّ من المرور عبر عدة طرق، وحتى تكون كذلك سنعرض المعادلات المبسطة لكل هذه الطرق:
- معلوم لدينا أننا نتوفر على متغيرة غير ملاحظة متمثلة في القطاع غير الرسمي تقابله متغيرات أخرى ملاحظة مرتبطة بالمؤشرات والأسباب التي سبق ذكرها، من هنا يفترض ما يلي:
- $$Y = \alpha \eta + \zeta$$
- بحيث أن Y تمثل المؤشرات و Φ حجم القطاع غير الرسمي
- $$\eta = \beta X + \Phi$$
- وأن X تمثل هنا الأسباب
- فمن خلال التعويض نحصل على المعادلة التالية:
- $$Y = \alpha \beta X + \alpha \Phi + \zeta$$
- بالتالي فان النتيجة تعطي القيم $\alpha \beta$ فمن خلال التعيين الترجيحي لقيمة انطلاق بالنسبة للمتغيرة α تكون النتيجة وجود قيمة نظامية Ordinale (η)، منه وحتى يتم حساب القيمة الرئيسية والقيم المتبقية للدول الأخرى، لا بد من استخدام دراسة أخرى، قد استخدمها "جيل" Giles نفسه سنة 1999 من خلال اعتماد تقدير للقطاع غير ي انطلاقا من الطلب على النقود، من بعدها المرور إلى حساب القيم النظامية.
- تأتي: المقاربة المباشرة



فهي معدلة ومرتبطة بشكل مباشر بطبيعة التحقيقات المستخدمة: كالتحقيقات إزاء الأسر، إزاء المؤسسات أو المنشآت، أو التحقيقات المزدوجة، من مزاياها أنها تكون منحصرة على التمكن من معرفة حجم وخصوصيات العمل غير الرسمي باعتماد التحقيقات الميدانية والاستطلاعات وأيضا إحصاء العائلات أو الوحدات غير الرسمية، أيضا من خلال فحص ومراقبة الحسابات التجارية... وكلها تبقى ذات تكاليف متوسطة. فالمقاربات المباشرة وإن كثرت فإنها تظل جزئية، مستوحاة من تحقيقات وعينات جزئية مبنية و بشكل كبير على الرغبة الملحة في الإجابة، وحتى على الفحص المدقق للرسوم، كما أنها تسمح و إلى حدّ ما من تشكيل تصوّر ولو صغير عن الحجم الإجمالي للعاملين بالقطاع غير الرسمي، كما تسمح أيضا بالتعرف على خصوصيات هذا العمل غير الرسمي خاصة داخل الدول النامية المنتهجة لسياسات الإصلاح وبرامج التعديل الهيكلي، من هنا يمكننا القول أن هناك ثلاثة طرق رئيسية:

القسم الأول: التحقيقات إزاء السكان

حتى وان كانت مصدر استقصاء للبيانات والمعلومات، وحتى إذا اعتبرت من بين إحدى التقنيات الأكثر استعمالا في عدد كبير من الدول لقدرتها الكبيرة على قياس مستوى اقتصاد السرايين، انطلاقا من سحب مجموعة أفراد أو فئات عشوائيا، فان أهميتها تبقى غير مثيرة من حيث تقدير وتقييم القطاع غير الرسمي لتوقفها على التصريحات العفوية أو التلقائية الخاصة بالأفراد من جهة، ولأن نتائجها تبقى متوقفة وبدرجة كبيرة على شكل الأسئلة وطبيعة الاستمارة المحضرة.

- التقديرات المبنية على التباين بين المداخل المصرح بها تبعا للرسوم، و تلك المقدرّة من خلال التقديرات الانتقائية، ويبقى التدقيق الضريبي جد مهم في مثل هذه الحالات المستعسرة.

- الانحراف بين الفئة للنشطة المحصاة رسميا وتلك الملاحظة، فإذا اعتبرنا أن الممارسة الميدانية في سوق العمل ثابتة، فان الانخفاض أو التراجع لليد عاملة في القطاع الرسمي بسببه إلى الدور الحيوي الذي يلعبه الاقتصاد الموازي، غير أن هذه التقنية لا اعتمادها بالقدر الكافي حتى تكون فعالة عند تقدير العمل غير الرسمي، لسبب بسيط



وهو أن نتائجها غير دقيقة، فلو فرضنا مثلا أن هناك احتمال ضئيل لتوفر فرص عمل، فإن بعض من الأفراد لن يقوموا حتى بعملية البحث، وفي مقابل ذلك فهناك من يملك عملا في القطاع الرسمي وغير الرسمي في ذات الوقت، وهذا ما يجعلها غير معتمدة عند تقدير حجم العمل غير الرسمي.

عموماً فإن الطرق الثلاثة لا يمكن اعتمادها عند تقدير حجم القطاع غير الرسمي، حتى وإن كانت تمدنا بمؤشرات حول هيكل وبنية ومكونات هذا الأخير، لأنها لا تقدم نتائج كاملة ومضبوطة عن معدل نمو القطاع غير الرسمي على المدى البعيد، أيضا أنها تستبعد الرسوم.

بشكل خاص فإن التحقيق إزاء الأسر يبقى من بين الطرق المباشرة، الممكنة من إجراء التمييز بين ما هو معنن عليه وما هو غير ذلك، ونظرا لصعوبة الإلمام بالمفهوم الدقيق الخاص بالنشاطات غير الرسمية في أشكالها المتعددة وأبعادها المتفاوتة الأحجام، كذلك بالنسبة لهذا النوع من التحقيقات فإن جمع المعلومات يتم اللجوء مباشرة إلى التحقيقات إزاء الأفراد من خلال:

القسم الثاني: التحقيقات حول اليد عاملة (الشغل)

تتم من خلال استطلاعات متخصصة إزاء الأسر بحيث أن النتائج المتحصل عليها حول الشغل تتوافق وتعريف المكتب الدولي للعمل، وهذا النوع من التحقيقات كثير الانتهاج من طرف الديوان الوطني للإحصاء منذ سنة 1982، لإمامه بالتشغيل الثانوي، و ما يعاب عليه هو تناوله لعدد قليل من الأفراد، وهو الأمر الوحيد الذي يجعل من البيانات المستنتجة من قبل هذه الطريقة تعالج بشكل لا نظامي، أيضا ما يمكن ملاحظته خلال في هذا النوع من التحقيق الاهتمام الخاص المعار للأنشطة النسوية.

القسم الثالث: التحقيقات حول الاستهلاك

مثل هذه التحقيقات يتبع لتقييم أحجام النفقات الاستهلاكية من حيث الميزانية والمداخل، بينما يتم إدراج الشغل بشكل مفصل نسبيا، ولا يتم إجراء هذا التحقيق إلا مرة كل عقد زمني لتكاليفه الكبيرة، ومن بين أبرز محاوره الجانب الخاص بمقارنة بالسلع أو بمجموع السلع المرصودة للاستهلاك النهائي، أيضا مجابهة المنتجات



المستوردة من قبل المؤسسات التابع للقطاع الرسمي بالكميات المستهلكة من قبل الأسر مما يسمح بذلك بوضع معلمة على الفتحات المستخدمة من قبل القطاع غير الرسمي.

القسم الرابع: التحقيق حول مستويات المعيشة (LSMS 95)

كان من المنتظر أن يساهم هذا التحقيق في الإجابة على مجموع الأسئلة المتعلقة بسلوك العائلات المنحصر في الاستهلاك والإنتاج...، وبالرغم من قدرتها في التزويد بالمعلومات المتعلقة بالقطاع غير الرسمي إلا أن استخدامها تضائل خلال الآونة الأخيرة.

القسم الخامس: التحقيقات إزاء المنشآت

يهتم هذا النوع من التحقيقات وبدرجة كبيرة بإنتاج السلع والخدمات، كما أن الأسئلة المتناولة لقضية الشغل يتم التطرق إليها من خلال استمارة الأسئلة مما يمنح فرصة القراءة الجيدة لطبيعة العمل غير الرسمي تبعا لطبيعة النشاط الاقتصادي مع الاضطلاع على كل الجوانب المحيطة به، غير أن النقطة السلبية الوحيدة في هذا النوع من التحقيق أنه يهمل مساهمة القطاع الخاص عند تحديد نسبة العمل، وبالرغم من التعديلات المدرجة إلا أنه لم يتحسن بالقدر الكافي حتى يتم اعتماده بشكل نهائي²¹⁰، وحسب معطيات بعض المحللين فإن نسبة العمل غير الرسمي بالنسبة للفئة النشطة باستثناء قطاع الفلاحة انتقلت من 19,5% سنة 1977²¹¹ إلى حوالي من 25,4% سنة 1985²¹² في حين أن المصادر الرسمية الوطنية قدرت نسبته بـ 17% تم 22% بين 1992 - 1996 على الترتيب وذلك حسب الدراسة التي قام بها مكتب Ecotechnics.

الوحدة بالآلاف

الجدول رقم 01 يشير إلى تطور وبنية العمل غير الرسمي في الجزائر

مارس 1996				أوت 1995				فبراير 1992				التشغيل الكلي التشغيل الفلاحي التشغيل خارج قطاع الفلاحة
4957,2				5055,9				4403,7				
664,4				578,3				761,3				
4292,8				4477,6				3246,4				التشغيل غير الرسمي والتصريحات التحثية
النسبة	المجموع	التصريح بالعمل الرسمي	العمل غير الرسمي الصافي	النسبة	المجموع	التصريح بالعمل الرسمي	العمل غير الرسمي الصافي	النسبة	المجموع	التصريح بالعمل الرسمي	العمل غير الرسمي الصافي	
7,6	73	73	0	14,5	136	98	38	10,4	66	40	26	

²¹⁰- HAMMOUDA N E et ZIDOUNI H, 1990, "ménages entrepreneurs individuels : un secteur mal cerné par la statistique" N°29 ;ONS.

²¹¹- BERNARD C, 1988, "En Algérie, une nouvelle valeur, l'auto-emploi ? Tiers-monde", volume 29, 1 309.

²¹²- CHARMES J, 1999, "Informal Sector, Poverty and Gender, A Review of Empirical Evidence", Bacl paper for the World Development Report 2001, Washington, the World Bank, 44p.



25,6	246	49	197	20,6	194	33	161	30,9	196	193	3	البناء والأشغال العامة
31,7	307	140	167	30,5	287	192	95	24,1	154	106	48	الخدمات
34,9	336	140	196	34,3	323	286	37	34,6	220	118	102	التجارة
100	962	402	560	100	940	609	331	100	636	457	179	المجموع
	100	42	58		100	65	35		100	72	28	النسبة %
19,4			18,6				14,4			% العمل غير الرسمي من مجموع العمل		
22,4			21				17,4					

المصدر: الكنايس 2005

التفسير:

يبدو من خلال تحليل بيانات الجدول أعلاه أن توزيع العمالة غير الرسمية على قطاعات النشاط الاقتصادي جاء ليؤكد صدارة قطاع التجارة والخدمات بنسبة 67% متبوعا بقطاع البناء والأشغال العامة بنسبة متأرجحة بين 21% و 31%، يليه قطاع الصناعة بنسبة لا تتعدى 15% كما سبقت الإشارة إليه في كثير من الأحيان.

القسم السادس: التحقيقات المزدوجة

كالتحقيقات المزدوجة المنتهجة يتخذ على جبهتين لاهتمامها بكل من المؤسسات غير الرسمية التي يتم تحديدها من خلال إحصاء السكان عن طريق التحقيق إزاء الأسر من جهة، ومن جهة أخرى فهي تهتم بعينة أو نخبة خاصة من أصحاب المؤسسات أين توجه لهم استمارة أسئلة بغية الحصول على معلومات وبيانات تتعلق بخصوصيات مؤسساتهم، وهذا النوع من التحقيق يسمح بتحصيل معلومات مفصلة حول مختلف أصناف القطاع غير الرسمي، والجدير بالذكر هنا أن هذا النوع من التحقيقات لم يسبق وأن تم تطبيقه في الجزائر بسبب تعقيداته وصعوباته أيضا تكاليفه الجذ باهظة.

الفرع الثالث: تقدير العمل غير الرسمي من خلال التحقيقات حول اليد العاملة

المقصودين بهذا النوع من التحقيقات في هذه الحالة هم فئة الأفراد والمؤسسات الخارجة عن النظام الجبائي أو بشكل أصح الفارة من النظام الضريبي، غير المستفيدة من خدمات الضمان الاجتماعي، كما أن غياب الوضعية لديهم يعود بالضرورة إلى الحجم المصغر لهذه المؤسسات، أيضا بسبب ممارستها لأنشطتها دون تسريح، لهذا فإننا لا نكتفي بمعيار واحد في تحديد القطاع غير الرسمي، وإنما بمجموعة معايير شاملة لمفهوم "العمل غير الرسمي"، من بينها رقم التسجيل في سجل الضمان الاجتماعي، حجم ثمرة المنشأة ومن تم شكل التسجيل وطبيعة النمط الضريبي المتبع.



القسم الأول: معايير الضمان الاجتماعي:

ففي الجزائر من الإجباري أن ينتسب كل فرد عامل إلى الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي، مهما كانت وضعيته، أجيرا كان أو غير ذلك، أو أنه يعمل لحسابه الخاص²¹³، ومع ذلك فإن هناك من الفئات التي لا تنتسب حسب ما يشير إليه [الجدول رقم (02)]؛

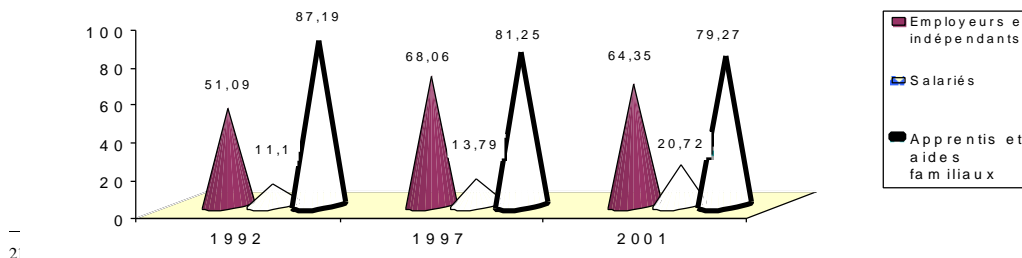
الجدول رقم 02 يشير إلى تطور العاملين (بالآلاف) ونسب غير المشاركين حسب الوضعية في المهن

2001		1997		1992		فئة الشغلين
النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	
64,35	808	68.06	797	51,09 (68,78)	340	الموظفين و الأحرار
20,72	682	13.79	455	11,10	352	الأجراء
79,27	158	81.25	143	87,19	105	المتربصون و المساعدات العائلية
-	-	-	-	100	377	الشغل الهامشي الحالي
34,7	1 648	30,2	1 408	26,6	1 134	المجموع

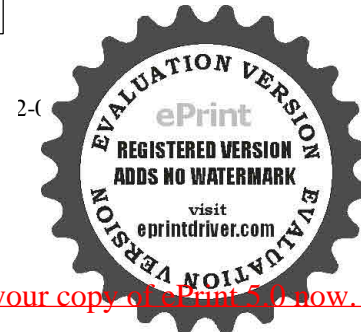
المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997، 2001

حسب الجدول أعلاه وحسب المعطيات المقدمة من طرف المصادر الرسمية فإن عدد الأفراد غير المنتسبين إلى خدمات هذا الصندوق قد تزايد بنسبة 8,1% ما بين 1992-2001 مسجلا قفزة كمية بانتقاله من 26,6% إلى 34,7%، كما أن هذا المعدل قد تحسن بالنسبة لكل الفئات العاملة باستثناء المتربصون والمساعدات العائلية التي انخفضت بمقدار 8 نقاط خلال نفس الفترة مرورا من 87% إلى 79% على الترتيب أنظر الشكل الهندسي رقم (03)،.

الشكل الهندسي رقم 03 يعكس طبيعة العاملين حسب الوضعية وعدم الانتساب إلى الضمان الاجتماعي



relatives aux obligations en matière de sécurité sociale.



التفسير:

تظهر القراءة الإحصائية للشكل الهندسي أن أكثر من 64% من الموظفين والأحرار لا ينتسبون إلى الضمان الاجتماعي، ولقد تزايدت هذه النسبة بنحو 13 نقطة بعدما كانت 51% سنة 1992، ونفس الملاحظة بالنسبة للأجراء الذين تزايدت نسبة عدم انتسابهم بمقدار 11% خلال نفس المرحلة، وما قيل عن الفئات السابقة يقال عن فئة المتربصين والمساعدات العائلية، حين يظهر أن أكثر من 80% منهم لا ينتمون إلى الضمان الاجتماعيين، كما يبدو أن نسبة غير المنتسبين في الضمان الاجتماعي خلال سنة 1992 تختلف بشكل متوازي مع فئة الشغليين خلال سنتي 1997 تم 2001، وبالتالي فإن ملامحه قد تشترك في أحد أشكال العمل المقنع، بحيث أن عدد المشتركين بالنسبة للعمل المستقل في تزايد بينما يتناقص عند الأجراء.

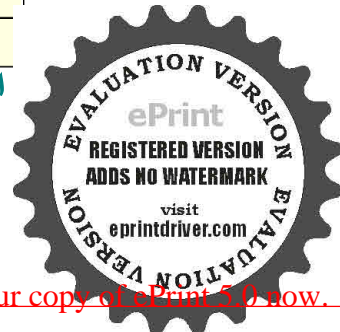
القسم الثاني: حجم المنشأة

إذا أخذنا معيار حجم المنشأة بعين الاعتبار فسيصبح سهلا علينا قول أن عدم احترام الأنظمة يمشي جنبا إلى جنب من قبل المؤسسات والوحدات الصغيرة التي غالبا ما تكون خفية أو محجوبة عن القانون، إحصائيا فإن كل النشاطات ذات المقام الصغير والتي تتم على مستوى صغير تعتبر كأنشطة غير رسمية، أما فيما يتعلق بعدد العاملين داخل هذه المنشآت [أنظر الجدول رقم 03]؛

الجدول رقم 03 يشير إلى تطور الموظفين و الأحرار حسب حجم المؤسسة الوحدة بالآلف

2001		1997		1992		حجم المؤسسة
النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	
76,89	965	91,49	1.075	81,21	541	0 أجير دائم
18,33	230	7.06	83	14,90	99	أقل من 05 أجراء دائمون
4,78	60	1,36	16	3,89	26	من 05 أجراء دائمون فما فوق
100	1 255	100	1.175	100	666	المجموع

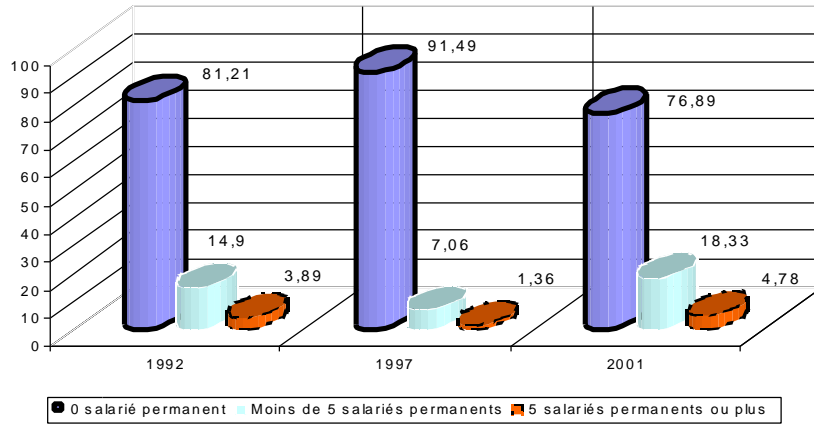
المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997، 2001



التفسير :

من بيانات الجدول نتبين تضاعف الموظفين والأحرار بين 1992 و2001 فهم يتواجدون عند سقف 76,9%، أي بانتقال من 660 ألف إلى 1,25 مليون فرد على التوالي بالنسبة للمنشآت التي تضم 0 أجير دائم، أما بالنسبة للمنشآت التي تضم 5 أجراء دائمون فجاءت العملية عكسية، مما يبين الهيمنة الواضحة لتلك المنشآت التي لا تستخدم أفراد دائمون أو عاملين مصرّح بهم و هذا ما ينطبق على مكاتب المحاماة أو المحاسبة وغيرها ممن يحمل القاسم المشترك نفسه، ومع ذلك فإن هذه الأخيرة ما لبثت حتى بدأت في التذبذب بإدراج العمل الذاتي الهامشي (98,5%) سنة 1992 لصالح المؤسسات المصغرة، في هذا الصدد يشيد تعريف المكتب الدولي للعمل بترتيبها في مجال الأنشطة غير الرسمية إن لم تتميز بكيان مغاير لما تملكه من خلال التوفّر على محاسبة كاملة.

الشكل الهنسي رقم 04 يشير إلى تطور الموظفين و الأحرار حسب حجم المؤسسة



المصدر : الكناس 2005

أما بالنسبة للأجراء فإن الجدول أدناه يبين تطورهم المتذبذب ما بين 1992-2001 والمنتقل من 12,35% سنة 1992 فـ 8% تم 15% سنة 2001 وهذه التطورات هي مجرد تبسطة للعاملين في المنشآت التي تضم أقل من 5 أجراء؛

الوحدة بالآلف		الجدول رقم 04 يشير إلى تطور الأجراء حسب حجم المؤسسة			
2001		1997		1992	
النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	النسبة	العاملين
حجم المؤسسة					



1,7	55	1,91	63	3,91	124	0 أجير دائم
13,3	437	6,27	207	11,49	364	أقل من 05 أجراء دائمون
85,0	2 801	91,82	3.030	84,60	2.679	من 05 أجراء دائمون فما فوق
100	3 293	100	3.300	100 %	3.167	المجموع

المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997، 2001
أما فيما يخص المتربصين والمساعدات العائلية فان ما معدله 60% منهم يعملون مع الأحرار حسب ما يشير إليه [الجدول رقم 05]؛

الجدول رقم 05 يشير إلى تطور المتربصين و المساعدات العائلية حسب حجم المؤسسة الوحدة بالآلف

2001		1997		1992		حجم المؤسسة
النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	
61,81	123	70,09	150	59,60	72	0 أجير دائم
29,15	58	26,64	57	26,55	32	أقل من 05 أجراء دائمون
9,04	18	3,27	7	13,84	17	من 05 أجراء دائمون فما فوق
100	199	100	214	100 %	121	المجموع

المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997، 2001

بشكل جامع لأنواع التحقيقات المذكورة نقول أن المعطيات المباشرة لتقدير العمل غير الرسمي بتحديد خصوصياته الأساسية يمكن الحصول عليها بواسطة التحقيقات إزاء الأسر وبالأخص المتعلقة منها باليد عاملة، إلا أن التركيز على الوضع المهني وحجم الوحدات الإنتاجية يبقى غير كاف لأنها تبقى مقيّمة بشكل غير صحيح وناقص لسببين: الأول يتعلق بالتصريح المغالط للعاملين والأحرار من جهة، والثاني ينحصر في حجم العينة التي لا تسمح بالقياس الأمثل للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، وكذا التمييز بين النشاطات الحديثة أو الرسمية وغير الرسمية، وهذا ما يمكن للمحاسبة الوطنية أن تكتفي خلال تكليها للتمييز الذي يسمح بتحديد الفسخ أو الفرق بين هذه النشاطات و بنفس التسجيل الضريبي ومسك الدفاتر المحاسبية أنظر [الجدول رقم (06)].



الجدول رقم 06 يشير إلى تطور الموظفين و الأحرار حسب نمط الخضوع الضريبي الوحدة بالآلف

1997		1992		طبيعة الخضوع للضريبة ²¹⁴
النسبة	العمالين	النسبة	العمالين	
15,74	185	15,99	106	حقيقية / نصف حقيقية
32,34	380	56,63	377	جزفي، رسم الإحصاء ²¹⁵ ، طرق أخرى من التسديد
2,81	33	1,83	12	معنى
49,11	577	25,68	171	غير محسوب
100	1.175	100	666	المجموع

المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997

التفسير :

فالجداول البياني أعلاه يشير إلى أن ما نسبته 85% من الموظفين والأحرار يستجيبون لشروط موضوعية تظفي عليهم صفة غير الرسمية من حيث معايير دفع الضريبة، وأن كل أصحاب المؤسسات الذين لا يدفعون الضرائب يعتبرون كمستخدمين غير رسميين، أما من ناحية التسجيل في السجل التجاري فإنها مسألة حتمية لمباشرة الأنشطة بطريقة شرعية، كما أن الحصول على أي تصريح أو أية وثيقة إدارية كفيل بتغطية شرط الممارسة الرسمية، وأن أية مخالفة لهذا الشرط يشكل أحد معايير غير الرسمية، وحسب ما يشير إليه الجدول رقم 08، فإنه خلال سنة 1992-1997 فإن أكثر من 500 ألف من الموظفين والأحرار كانوا مفتقرين إلى أو أنهم لا يملكون السجل

²¹⁴- Dans la pratique il existe seulement deux régimes d'imposition qui sont le régime du réel et le régime forfait, c'est pourquoi en 97 seules ces modalités apparaissent. Cette question ne figure plus questionnaire 2001 La nouvelle loi de finance de 2001 a réintroduit le semi réel.

²¹⁵- Petite taxe qui concerne uniquement les artisans.



التجاري أو أية وثيقة رسمية تمكنهم من الممارسة الرسمية لأنشطتهم، بمعنى آخر فهم ينشطون في القطاع غير الرسمي.

كما أن نسبة مالكي السجل التجاري ما لبثت، إلى أن مالت إلى التراجع بمعدل 8 نقاط بانتقالها من 57% إلى 49% على الترتيب، حسب ما يشير إليه الجدول رقم (07) والشكل الهندسي رقم (05)،

الجدول رقم 07 يشير إلى تطور الموظفين و الأحرار حسب نمط التسجيل الوحدة بالآلاف

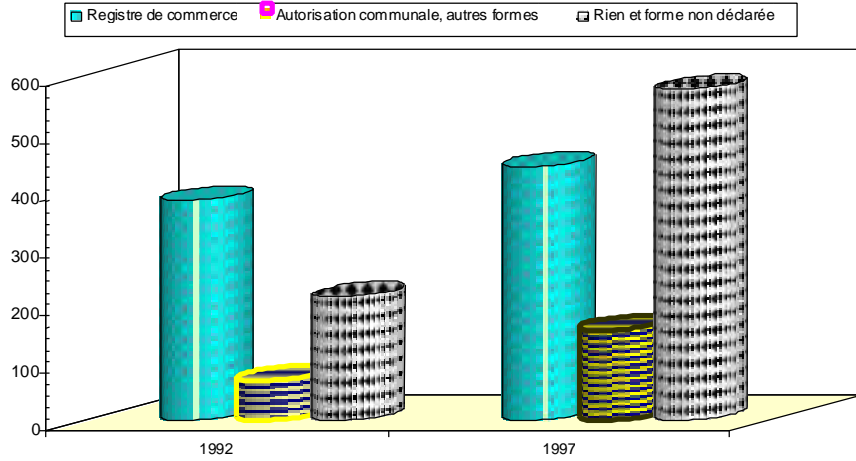
1997 ²¹⁶		1992		
النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	
37,62	442	57,35	382	طبيعة التسجيل
				السجل التجاري
13,36	157	10,37	69	ترخيص بلدي أو ما شبه ذلك
49,02	576	23,26	155	لا شيء
		9,00	60	نوع شكل غير مصرح
100	1.175	100	666	المجموع

المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997

الشكل الهندسي رقم 05 يبين تطور الموظفين والأحرار حسب نمط التسجيل

²¹⁶ - La différence entre les résultats des deux enquêtes est due à la prise en compte en 1997 de l' "marginal".





المصدر: الحساس 2005

أما من ناحية المحاسبة الوطنية فيمكن القول أن هذه الأخيرة لجأت إلى التمييز بين أربعة أنواع من الوحدات المؤسساتية: الشركات (شبه الشركات سواء كانت مالية أو غير مالية)، الهيئات الإدارية وتلك التي تتضمن مصلحة الضمان الاجتماعي، المؤسسات اللاربحية التي لا تقوم على الربح بالدرجة الأولى أي ISBL²¹⁷ والمؤسسات الأسرية، وحسب التعريف المستمد من المحاسبة الوطنية فإن المنشأة الوحيدة التي يمكن أن تتضمن وحدات غير رسمية في داخلها هي المؤسسات الأسرية أنظر [الجدول رقم 08].

الجدول رقم 08 يشير إلى تطور الأجراء حسب الوضعية في المنشأة الوحدة بالآلاف

2001		1997		1992		وضعية المنشأة
النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	
22,12	728	26,43	872	43,23	1.469	شركة و شبه شركة مالية و غير مالية
52,41	1 726	53,64	1.768	40,36	1.278	إدارة عامة منشأة لهدف غير ربحي
25,48	839	19,94	658	16,41	520	مؤسسة فردية
100	3 293	100	3.300	100	3.167	المجموع

المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997، 2001

التفسير:

217 - Institutions Sans But Lucratif (ISBL): les institutions à but non lucratif sont des personnes (juridiques ou sociales) dont l'existence est reconnue par la loi.



يبدو من خلال الجدول أن سياسة الدولة المنتهجة اتجاه سوق العمل عقب الأزمات التي مر بها هذا الأخير تسببت في إضفاء صفة غير الرسمية على هذا السوق، وهذا ما يبرز من خلال التراجع الكبير في شكل العمل المأجور داخل الشركات والمؤسسات، وتوجه جزء من الأجراء نحو المؤسسات ذات الطابع الفردي في القطاع الخاص، هذا إن افترضنا عينا أن هذا النوع من المؤسسات ينتمي بالضرورة إلى القطاع غير الرسمي في حين أن باقي الأنواع ينتمي إلى القطاع الرسمي، أما عن تطور مجموع ونسب العمل غير الرسمي أنظر [الجدول رقم 09]،

الجدول رقم 09 يشير إلى تطور العمل غير الرسمي حسب مختلف المعايير المدروسة

الوحدة بالآلاف

2001		1997		1992		
النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	النسبة	العاملين	
39,4	1868	33,1	1542	28,9 *	1232	حجم المؤسسة
34,7	1648	30,2	1408	26,6	1134	الضمان الاجتماعي
27,8	1321	-	-	21,1	898	العمل غير الرسمي
22,8	1080	-	-	18,2	776	الوسطاء
-	-	12,3	572	-	-	غير المسجلين
47,7	2266	42,7	1991	38,9	1657	المؤسسات الفردية
-	4747	-	4660	-	4264	الشغل غير الفلاحي

المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997، 2001؛
* أقل من خمسة أجراء

التفسير:

حسب بيانات الجدول ومن خلال مختلف المعايير المدروسة نتبين أن حصة العمل غير الرسمي تزايدت بشكل كبير ما بين 1992-2001 بمعدل يقارب 7 نقاط، وهو ما يشكل انتقالا من 21,1% إلى 27,8% على الترتيب حسب المصادر الرسمية، أي ما يعادل مجموع 1,15 مليون فرد خلال سنة 2001²¹⁸، أما سنة 2005 فإن المجموع تعدى 1,5 مليون عامل، ومع كل هذه المعطيات المقدّمة يظهر من خلال الموجود أدناه أن القطاع غير الرسمي لم يتمكن من محاصرته بالشكل الذي يسمح بالتحكم فيه، خاصة

218 - Pour plus d'informations, consultez le projet de rapport, " le secteur informel, illusions et réalités". 2005, Alger, op.Cit, P : 64.



من الناحية الإحصائية ومن ناحية ضبط المفاهيم وبالتالي فإن كل تحليل للتقرب منه يبقى متوقف وبدرجة كبيرة على الفرضيات التي يتم صياغتها²¹⁹.

الجدول رقم 10 يشير إلى تطور العمل غير الرسمي حسب الوضعية المهنية²²⁰

فئات العمال	العاملين	النسبة الأولى	النسبة الثانية
الموظفين/ الأحرار	486000	74,80	62,75
الأجراء	263000	8,40	33,96
المساعدات الأسرية و المتربصون	25500	21,55	3,29
المجموع	775500	-	100

المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997، 2001

مما سبق يمكن أن نقول أنه وفي الجزائر فإن العمل غير الرسمي هو الذي كان يحاول تقديره من خلال بعض الطرق الممكن حصرها في مجموعة تقديرات سننتظر إليها بالترتيب كما هي معتمدة في كثير من الدراسات حول القطاع غير الرسمي.

القسم الثالث: تقدير "شارم" (1991)

لأول مرة في الجزائر أستعين بـ **بيت** سنة 1985 لتقدير حجم العمل غير الرسمي البالغ نسبته يومها 25% خارج قطاع الفلاحة²²¹، فأول ما بدأ به شارم حينها اعتماد تعريف المكتب الدولي حول العمل غير الرسمي والمتعلق بخصوصيات الوحدة الاقتصادية التي ينشط فيها الفرد، واعتماد مقاربة الوصل بين الأسر والمؤسسات، مما سمح بعدة مقارنات حول عدد الأفراد العاملين في القطاع الاقتصادي و طبيعة الجنس... الخ.

القسم الرابع: تقدير "كحل و باشا" (1994):

إن التحليل الخاص بهذين المحللين يعتبر كل عامل غير رسمي خارج القطاع الفلاحي، كل من لا ينتسب إلى صندوق الضمان الاجتماعي، وهي أحد نقاط الضعف في

²¹⁹- BAJJOU Omar, 1999, "Secteur informel au Maroc" in Revue : "Variantes", N°: 3, Mars 1999, P : 56.

²²⁰ - MUSETTE S et HAMMOUDA N, 2002, "La mesure de l'emploi informel en Algérie" in Revue "Économie et management", N°1, Mars 2002, op.Cit, P : 47.

²²¹- CHARMES J, 1991, "Mesure statistique de la population active et du secteur informel en Algérie" in rapport du BIT du programme des Nations Unies pour le développement auprès de l'ONS : 13-20 de 1991.



هذا التحليل²²² كون أنه لا يأخذ بعين الاعتبار المسجلين في صندوق الضمان الاجتماعي الذين قد يمارسون أو أنهم يمارسون فعلا نشاطات ثانوية إضافة إلى عملهم الأساسي أو الرسمي، أيضا أن الذين لا ينتسبون إلى هذا الصندوق يدرجون مباشرة في قائمة العمال غير الرسميين، في حين أن الأمر يتعلّق بقطاع رسمي غير مسجل، عموما نسبة العمل غير الرسمي المتوصل إليها من خلال هذا التقدير بلغت سنة 1992 نسبة 26,6%.

القسم الخامس: تقدير "بوسماحة و شرقي" (1996)

من خلال إدراجهم لفئة العمال الوسطاء أي تلك الفئة غير المتجانسة المنحصرة بين فئتي العمال غير الرسميين الذين يملئون كل شروط غير الرسمية والعمال الرسميين الذين لا يتوفرون على أي معيار من معايير غير الرسمية تم التوصل إلى تقدير نسبة العمل غير الرسمي في حدود 21%، أما العمل الوسطى بـ 18,2%، وعليه صاحبها هذه الطريقة يرون في حتمية توفر جملة من المعايير أمرا ضروريا حتى يكون ميدان التعريف والتحليل الخاص بالقطاع غير الرسمي أوسعاً وشاملاً، غير أن هذه الطريقة غير ممكن اعتمادها عند إجراء المقارنة مع الدول الأخرى، بسبب تعقيداتها من حيث التعرف على عمال القطاع غير الرسمي والرسمي والفصل في انتماءهم أيضا بسبب تكاليفها الكبيرة.

القسم السادس: تقدير "كلكول" (1998)

انطلاقا من التحقيق المنجز حول اليد عاملة عام 1992 استطاعت هذه المقاربة من تقدير نسبة العمل غير الرسمي خارج القطاع الفلاحي في حدود 26,3%، فكانت نقطة العبور إلى القطاع غير الرسمي تحقيقا قد شمل كل من الموظفين والأحرار غير الرسميين وغير المتوفرين على السجل التجاري، أيضا العاملين بالمنازل وكل فئات العمال المشتغلة غير المستفيدة من الانتساب إلى صندوق الضمان الاجتماعي.

القسم السابع: تقدير مكتب ايكوتكنيك (1997)

بالإضافة إلى وجود القطاع الرسمي وغير الرسمي فإن هذا المكتب يدرج في القطاع الرسمي غير المصرح ضمنا، وبإضافة أسئلة نوعية في قائمة التحقيق

²²²- ROUBAUD F, 1994, "L'économie informelle au Mexique : de la sphère domestique à la dynamique économique", ED : Karthala-Orstom, Paris.



أصبحت مسألة التقدير المباشر لفئة الموظفين والأحرار ممكنة وسهلة، أما بالنسبة للفئات المتبقية فالأمر يتعلّق بطبيعة ونوعية الفرضيات التي يتوقف عليها التحليل والدراسة، وإليك النتائج المتوصل إليها من خلال هذه المقاربة في [الجدول رقم 11].

الجدول رقم 11 يشير إلى توزيع الشغل للقطاع الخاص غير الفلاحي حسب التسجيل و الوضعية في

المهنة الوحدة بالآلف			
المسجل	التسجيل الجزئي	غير المسجلين	المجموع
72	23	6	101
261	301	513	1 075
88	35	26	149
421	359	545	1 325
244	56	13	313
182	37	9	228
45	14	7	66
891	466	573	1 930

المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنة 1997

المطلب الثالث: دور وديناميكية القطاع غير الرسمي

القسم الأول: دور القطاع غير الرسمي في مواجهة البطالة

يعود بروز الاقتصاد غير الرسمي في الجزائر إلى سنوات الستينات²²³ في حين أن نمائه و انتشاره بدء في النصف الثاني من العقد الثامن لسنة تسعمائة وألف بسبب النكسة البترولية من جهة و مباشرة الحكومة لتغيير اتجاه الاقتصاد الوطني من الاقتصاد الموجه إلى الاقتصاد الليبرالي²²⁴، وأصبحت ظاهرة القطاع غير الرسمي راشدة بداية التسعينات نتيجة ارتداد و تفهقر الاقتصاد الوطني إضافة إلى عوامل أخرى لعل أبرزها يكمن في رفع الدولة لاحتكارها عن التجارة الخارجية، ومباشرة برنامج التعديل الهيكلي، برنامج نجم عنه رفع الدعم عن السلع الواسعة الاستهلاك وتسبب في تدهور القدرة الشرائية وتسريح العمالة وغلق المؤسسات المفلسة إلى غير ذلك من النتائج السلبية التي أشدنا بها

²²³- MUSETTE S et HAMMOUDA N, 2002, "la mesure de l'emploi informel en Algérie", in Revue "éc et management", N°: 1, Mars 2002, op. Cit., p. 35.

²²⁴- Pour plus d'informations, consultez la Note de conjoncture économique et sociale, 2ème semestre, decembre2003, Alger.



أكثر من مرّة، فبين البطالة و الفراغ، تقدم السن وندرة الدخل²²⁵، تبدأ مهمة البحث عن أية وظيفة تستر وتجنب التسوّل، ووظيفة قد لا تكتمل ملامحها إلا في شكل من أشكال العمل غير الرسمي أو في بعض الأعمال المنزلية غير الرسمية التي يمكن حصر جزء منها في الحلاقة والطرز والخياطة وأحيانا حضانة الرضّع هذا بالنسبة للنساء أما بالنسبة للرجال فنجد السباكة وأشغال الكهرباء، المحاسبة والسمسرة وبعض من النشاطات الموسمية لكلى الجنسين، وعلى الرغم من أن اليد عاملة لا تستفيد من حقوق التأمين²²⁶ إلا أن هذا لا يمنعهم من الاستمرار في أنشطتهم خوفا من الوقوع بين أضرار الفقر الذي أكثر ما يضر، يضر البطالين طويلي الأجل أو ضعيفي الدخل من الفئات المحرومة، في هذا و أن الدراسات والتحقيقات الميدانية تبين إلى جانب عمل الأفراد في القطاع الرسمي يعملون في القطاع غير الرسمي بغية تحسين دخلهم ليس إلا، ونفس الدراسات تؤكد أن القطاع غير الرسمي متواجد بكل ربوع العالم²²⁷ وبأنه يضخ أموالا كبيرة في الاقتصاد²²⁸ وبقدر ما يكون نفعه يكون ضرره، فكلما زاد هذا القطاع اتساعا كلما قضى على دور الدولة نظرا لإسهامه في تقليص دورها، فالجدير بالذكر هنا أن امتداد هذا القطاع متوقف على حجم المشاكل التي يعيشها القطاع الرسمي، كما تعود مسؤولية اتساعه إلى تطبيق برامج التعديل الهيكلي وممارسة الرسوم الجمركية على بعض المنتجات، كل هذه العوامل أدت إلى خلق حالة من الركود والجمود في مجال الاستثمارات المصحوبة بإبطاء في توفير مناصب العمل، وحسب تقرير المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي فلقد كان للإصلاحات المعتمدة خلال المرحلة المذكورة وقعها وتأثيرها من حيث الإسهام في مضاعفة تراجع سوق العمل وفقدان عدد لا بأس به من مناصب العمل²²⁹، ومن بين الأسباب المؤدية إلى ممارسة العمل غير الرسمي:

- فشل معظم السياسات الهادفة إلى إعادة إدماج البطالين في الحياة الاقتصادية؛

²²⁵ - BOUTALEB K, " le marché du travail en Algérie: le Poids de l'emploi informel", in Revue" économie et management", N°: 1, Mars 2002, p:110.

²²⁶-HAMMOUDA N E, 1991, "Aspects méthodologiques des enquêtes auprès des Ménages sur la main d'oeuvre", statistiques, office national des statistiques, 18-03, p: 25.

²²⁷ - VERNIERES Michel, op.Cit, p: 227.

²²⁸ -BIT, 2000," Rapport sur le travail dans le monde 2000, sécurité des revenu et protection sociale « monde en mutation", Ed: BIT, Genève.

²²⁹ -BOUNOUA C, 2000, " libération de l'économie, FMI et informel en Algérie ", in colloque: B Programme d'ajustement structurel et perspectives pour l'économie Algérienne, ALGER14-15/07/1998.



- الأزمة الاقتصادية والاجتماعية وعجز القطاع الرسمي على استيعاب البطالين²³⁰،
 - كثافة الإجراءات الإدارية والمماثلة في الموافقة إلى جانب التعسف والبيروقراطية...،
 فكلها عوامل تقف في وجه الباحثين عن العمل، فان كانت هذه الإجراءات قد تمكنت من تحقيق الإحباط في أوساط كثير من الشباب فإنها قد تفتح سبل الممارسة غير الرسمية؛
 - قوانين الاستثمار التي لم تعد تخدم إلا أصحاب المصالح... الخ، في هذا وأن الاقتصادي: " **بونوة. ش**" يضيف قائلاً أن: " غياب الإجراءات القانونية والمؤسسية المتأقلمة مع المرحلة الانتقالية للاقتصاد الوطني ساهمت في لعب الدور المحفز لامتداد القطاع غير الرسمي"²³¹ خاصة النشاطات غير الرسمية أو غير المهيكلة التي لا تتوقف على تلك الممارسات الفردية أو الأسرية فالمسألة أكبر من ذلك وتتعداها لتشمل حتى خدمات المؤسسات الإنتاجية الصغيرة والمؤسسات الحرفية غير المسجلة في السجل التجاري حسب تحاليل خبراء الاقتصاد²³²، وتبرز هذه الأنشطة بشكل واضح في مجال البناء والأشغال العامة، التجارة والخدمات مما يتسبب في خلق مرونة كبيرة ما بين طبيعة الشغل وعدم استقرار هذا الأخير، هذا التحليل يجعل خبراء المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي يفسرون اتساع الاقتصاد غير الرسمي بأنه خضوع لأهداف وطموحات جديدة أبرزها يكمن في تعظيم الربح مع تقادي دفع التكاليف الاجتماعية والرسوم الجبائية وشبه الجبائية الثقيلة، فاليوم تقدر مساهمة الاقتصاد غير الرسمي في الناتج الوطني الخام خارج قطاع المحروقات نسبة 35% حسب وزارة التجارة²³³.

ورغم تداخل القطاع غير الرسمي و تباين أنشطته الأمر الذي يجعل منه مفهوما صعب التحديد²³⁴، إلا أنه يعتبر موردا لا يستهان به من حيث العوائد والمداخل، فيقول " **لوتيي Lautier** ": " حتى ولو لم يكن القطاع غير الرسمي موجودا لكانت الدولة مجبرة على أن توجده"²³⁵ ذلك لقدرته على مواجهة البطالة وإبطال مفعول الفقر، كما أنه يعتبر

²³⁰ - ANDRIEUX Marie Ange et Bernard Marais, op.Cit, p: 68.

²³¹ - BOUNOUA C, 2002, "le rôle des facteurs institutionnels dans le processus d'illégalisation de l'économie Algérienne", in Revue " économie et management", N° : 1, Mars 2002, p: 24.

²³² - HAMMOUDA N E, 1991, "Ménages et entreprises individuelles ", statistiques, office national des statistiques, 29-01.

²³³ - In liberté économique, N° : 1 du 18 au 24 février 2004, P : 06.

²³⁴ - PRENANT André, 2002, " L'informel aujourd'hui en Algérie : Forme de transition ou mode d'intégration spécifique à la hiérarchie imposée par la mondialisation", in Revue " économie et management", N°1, Mars 2002, p: 123.

²³⁵ - LAUTIER B, DE MIRAS C ET MORICE A, op.Cit, p: 08.



مركز تجربة ومحطة اكتساب خبرات لشريحة معتبرة من المجتمع، وبالرغم من الإنتاجية الضعيفة التي ينفرد بها هذا القطاع إلا أن قدرته على امتصاص الحجم الكبير من العمالة تبقى فريدة من نوعها، وهي تزداد اتساعا كلما سمح القطاع الرسمي بذلك، ذلك لأنه خلال الثمانينات وبالضبط بين 1977-1985 وهي الفترة التي تراجعت فيها نسبة البطالة بنحو النصف أو أكثر بانتقالها من 22% إلى مادون العشرة نقاط، نسبة العمل غير الرسمي من جانبها انتقلت خلال نفس الحقبة من 19,5% إلى 25,4% بعدما كانت بحدود 15,25% سنة 1993 أي ما يعادل مجموع 769 ألف عامل (من مجموع عدد المناصب الموفرة) حسب معطيات الديوان الوطني للإحصاء أي ما يمثل نسبة من بينها ما مقداره 19,19% خارج قطاع الفلاحة، سنة بعد ذلك أصبح مجموع العاملين في القطاع غير الرسمي 829 ألف عامل سنة 1994 تم 931 ألف ف984 ألف عامل بين 1995-1996 أي بنسبة زيادة قدرها 5,70%²³⁶ وهو ما يعادل نحو 16,04% و17,13% من مجموع عدد مناصب العمل غير الرسمية الموفرة وما نسبته 20% و21% من مناصب العمل خارج قطاع الفلاحة، اقتصاديا لا ريب أن نسبة التشغيل المحققة في القطاع غير الرسمي تبقى بعيدة كل البعد عن تلك التي حققها القطاع الرسمي والمقصود هنا هو سوق العمل ويعود السبب في هذا الانتعاش الكبير إلى أزمة 1986 أين تضاعفت البطالة²³⁷ بحيث أنها وصلت إلى حدود 18% هذا التزايد جاء سريعا ومتوافقا مع التزايد في أحجام الفئة النشيطة وبرامج التعديل الهيكلي بكل ما حمله من سلبيات واضطرابات على سوق العمل، لتصبح البطالة طويلة الأجل منحصرة بدرجة كبيرة على فئات شباب حاملة للشهادات²³⁸، فكلما ازدادت نسبة البطالة والفئة النشيطة الطالبة على العمل أمام تراجع العرض على التشغيل في القطاع الرسمي كلما اتسعت رقعة القطاع غير الرسمي الذي ما يتلبث وأن يجد المجال مفتوحا أمامه حتى يبدأ في ملئ الفراغ بإدماج كل من يرغب في العمل غير الرسمي، عمل غير رسمي يبدأ من المؤسسات الصغيرة ويزداد كثافته داخل المدن، وهذا ما يضيف على القطاع غير الرسمي صفة المصدر عند كثير من الفئات

²³⁶- ADAIR Philippe, 2002, " Production et financement du secteur informel urbain en Algérie " in Revue " économie et management", N°: 1, Mars 2002, op. Cit. p : 08.

²³⁷- SARI D, 1998, " L'évolution de l'enseignement : des réussites d'hier aux difficultés d'aujourd'hui Lefranc, p: 74.

²³⁸-BOUNOUA C, 1993, " Insertion professionnelle des jeunes et système de formation en Algérie ", Cal GRATICE , N°: 05, La relation Formation emploi, Université Paris XII, Juin, op. Cit., P 111-123.



المحرومة، فيزداد التشبث به خاصة عند فاقدى الشهادات والمهارات، و كلما زاد التمسك به كلما زاد نماء و اتساعا إلى درجة يصبح الشغل فيه دائما أو شبه دائم، و حسب "شارم (Charmes , 1998) فان التفسير يعود إلى ضعف القطاع الرسمي وسوق العمل على استيعاب المتوافدين من الأرياف والمناطق المعزولة اتجاه المدن.

إحصائية أخرى منحصرة بين سنتي 1997-1998 تؤكد على أن نسبة الزيادة في هذا القطاع بلغت أكثر من 2%²³⁹ كما أن إجمالي مناصب العمل المتاحة في هذا القطاع قدر بـ 1131000 و 1152000 منصب عمل على التوالي، و حسب تحقيقات الديوان الوطني للإحصاء إزاء الأسر 2002²⁴⁰ فان العمل غير الرسمي قد ازداد بشكل كبير بانتقاله من قرابة 27% إلى ما لا يزيد ولا يبتعد عن 40% خلال عقدين كاملين يمتدان من منتصف التسعينات إلى غاية سنة 2003²⁴¹، بينما يقدر شارم العمل غير الرسمي في حدود نسبة 15% أي ما يتوافق مع ما مجموعه 1.5 مليون فرد من الفئة النشطة²⁴²، أما عن تقرير الكناس لسنة 2004 فان العمل غير الرسمي ينمو بنسبة 8% في السنة، أي بمرتين أكبر من نسبة نموّ الشغل داخل القطاع غير الرسمي، ونسبة مساهمته في الناتج الداخلي الخام تبقى متضاربة فنقدّرها وزارة المالية بين 20% و 25% أما الديوان الوطني للإحصاء بحوالي 13%²⁴³ كذلك عدد الأفراد العاملين بالمؤسسات الفردية عرف هو الأخر تغيرات متباينة بانتقاله من 38,9% سنة 1992 إلى قرابة الخمسين بالمائة سنة 2005، ونسبة نموّه تبقى في حدود 2,8% كل سنة، فطبيعة العمل غير الرسمي المنتشر يبقى متوقف على العمل غير المأجور وان حدث وتم إدماجه أو بمعنى أدق إدماج العمل غير الرسمي في النسيج الاقتصادي فان هذا من شأنه العمل على تقليل نسبة البطالة، و حسب التحقيق الذي قام به مركز البحث في الاقتصاد التطبيقي من أجل التنمية سنة

²³⁹ - Pour plus d'informations, consultez le projet de rapport, " le secteur informel, illusions et réalités", CNES, 1998, Alger, p : 68.

²⁴⁰ - FOURCADE B et HAMMOUDA N E, 2002, "Les observatoires sur l'emploi et la formation professionnelle en Algérie et Tunisie : contexte, obstacles, priorités", Colloque Economie Méditerranée Monde Arabe, Sousse 20-21 septembre 2002.

²⁴¹ - In le Quotidien d'Oran, "un Préjudice Pour les systèmes de retraités et de sécurité sociale", du 26-10-2002 N° 2374, p: 05

²⁴² - Charmes J., Musette Mohammed S, 2006, " Informalisation des économies maghrébines: une : d'adaptation à la crise du travail ou une limite aux politiques actives ?" , Editions du CREAD, Alger.

²⁴³ -CNES, 2004, "Le secteur informel illusions et réalités, Rapport de la Commission « Relations de travail », juin, Alger.



2001 والذي مسّ أكثر من 7500 مؤسسة صغيرة ومتوسطة أتبت فيه أن الاقتصاد الجزائري يغلب عليه طابع غير الرسمية بحيث أن قرابة 41% من عمال هذه المؤسسات الناشطة في النسيج الاقتصادي غير مسجل ضمن قائمة الصندوق الوطني للتأمين الاجتماعي²⁴⁴، وفيما يلي [الجدول رقم 12] يبين تطوّر الوضعية المهنية داخل القطاع غير الرسمي.

الجدول رقم 12 يشير إلى تطور العمل غير الرسمي حسب الوضعية المهنية²⁴⁵

الوضعية المهنية	العاملين	النسبة الأولى	النسبة الثانية
الموظفين/ الأحرار	159000	24,43	30,37
الأجراء	274500	8,79	52,43
المساعدات الأسرية و المتربصين	90000	75,86	17,19
المجموع	523500	-	100

المصدر: تحقيقات إزاء الأسر للديوان الوطني للإحصاء لسنوات 1992، 1997، 2001

التفسير:

تتبين من الجدول أعلاه أن المجموعة تحتوي على موظفين ومستقلين لا ينتسبون إلى الضمان الاجتماعي فنجد أن نسبة 24,4% من أصحاب المؤسسات ينشطون بشكل غير رسمي فيبلغ عدد المؤسسات الممارسة لمثل هذه النشاطات 159 ألف مؤسسة، وكل واحدة منها توظف أقل من 5 عمال، ونفس الشيء ينطبق على الأجراء فنسبتهم تساوي 8,8% أي ما مجموعه 274500 أجير يعمل في مؤسسات خاصة أما الفئة الأخيرة فيبلغ مجموعها 523500 عامل، بشكل عام نقول أن كل هذه الفئات تمارس نشاطات غير رسمية كما أنها تتميز بغياب الحماية الاجتماعية وبكل الضمانات الخاصة بالعائد.

وفي نفس السياق تأتي دراسات المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي لتشير إلى أن عدد التجار المحصون من طرف المركز الوطني للسجل التجاري قد بلغ 626800

²⁴⁴ - CNAS : caisse nationale de sécurité sociale.

²⁴⁵ - MUSETTE S et HAMMOUDA N, 2002, "La mesure de l'emploi informel en Algérie", in économie et management", N°: 1, Mars 2002, op. Cit, p: 47.



فرد وحوالي 278300 فرد من هؤلاء يؤدون أقساطهم وهو ما يعادل نسبة 44%، كما أن عمليات المراقبة المنجزة من طرف وزارة التجارة لسنة 2000 قد سمحت بالتعرف على أكثر من 700 سوق تجزئة غير رسمي يعمل فيه أكثر من 100 ألف فرد أي ما يكافئ نسبة 14% من للتجار المسجلين في السجل التجاري، هذا التحقيق يوضح بأن ما نسبته 60% من النشاطات التجارية غير الرسمية تتمركز بأكبر المدن الجزائرية.

بعض المحللين الاقتصاديين يرجعون سبب انتشار القطاع غير الرسمي إلى حجم التكاليف الجبائية والاجتماعية في حين أن أفراد مصلحة الضرائب يصرحون أن نسبة الجباية المطبقة في الجزائر هي من أقل النسب على مستوى دول المغرب العربي وملاحظة المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي هي أن عدد كبير من المستفيدين من الامتيازات الجبائية والجمركية التي تمنحها كل من ANSEJ و ANDI يمارسون الغش والتهرب الضريبي أمام غياب المراقبة الدائمة و المستمرة، فنقطة الضريبة والجباية تعدّ من أهم أسباب أو أحد أبرز نقاط العبور إلى القطاع غير الرسمي خاصة في الجزائر، وإن كانت التصريحات تشير عكس ذلك، وهذا ما سنقوم بتبينه من خلال الفصل الأخير، بعد التطرق إلى أبرز التحاليل المعالجة لمشكل الضغط الجبائي، وفي هذا فإننا نكتفي للتوّ بذكر تلك الدراسات والبحوث التي أجريت إلى حد الساعة بدول العالم الثالث والتي تشير في غالبيتها إلى أن القطاع غير الرسمي يلعب دور معتصمة أو ملجئ، خاصة للبطالين الحضريين وباقي المتوافدين النازحين من الأرياف نحو الأوساط الحضرية في انتظار التحاقهم بالقطاع الرسمي وبمناصب عمل مستقرة ودائمة، وعلى ما يبدو فكلما اشتد الضغط وزادت وطأة الأزمة على القطاع الرسمي داخل هذه الدول، كلما تعززت مكانة القطاع غير الرسمي داخل النسيج الاقتصادي، فمن تسريح العمالة واضطراب سوق العمل وعجزه على تدارك البطالة وتوفير مناصب العمل، لا ينكر على هذا القطاع الدور الايجابي في ضبط سوق العمل، وفيما يلي سنحاول عرض الدور الديناميكي للقطاع غير الرسمي في توفير مناصب الشغل من مختلف جوانبه.

ثاني: ديناميكية القطاع غير الرسمي



خلال الأزمات والاضطراب، أيضا أثناء التعديلات المدرجة على القطاع الرسمي والمتعلقة بتحسين ظروف سير سوق العمل المتدهورة، حينها كان القطاع غير الرسمي يلعب دور البديل الذي لا بد منه لسد الهوة الاقتصادية وتدارك الشرخ الاجتماعي، الأمر الذي يضفي عليه أبعاد متفاوتة الأحجام والأوزان حسب الظرف المعاش، ولعل أبرز صوره تكمن في التزايد الفائق لأحجام العمال الأحرار الذين يبرزون من خلال الأعمال المستقلة ومختلف النشاطات غير الرسمية، أحد أشكال التعايش والاستمرار، كما أن النتائج المتوصل إليها من خلال التشخيصات والتحليل المقدمة أنفا أن بروز القطاع غير الرسمي أو بشكل دقيق العمل غير الرسمي يكتمل من خلال المؤسسات الصغيرة القادرة على التكيف والمرونة والانصهار حسب درجة معانات القطاع الرسمي²⁴⁶، وأكثر الأنشطة تضررا من الممارسة غير الرسمية تتعلق بقطاع التجارة (التجزئة والجملة)، بالإضافة إلى الخدمات حسب تقرير الكناس 2005، تم تليها غيرها من القطاعات والأنشطة الحرفية، فالأمر يتعلق بظهور نوع من الورشات غير الرسمية المعكرة لصفو الممارسة الرسمية خاصة و أن قدرتها على المنافسة تبقى كبيرة، وتزداد حدتها لتصبح أكثر خطورة من خلال استفادتهما من عدم الخضوع للنظام الضريبي و تزايد تسامح الدولة التي تعتمد وفي كثير من الأحيان غض البصر عنها، أيضا أن مساهمة هذه الأخيرة من حيث القيمة المضافة في النسيج الاقتصادي خارج المحروقات لسنة 2000 من خلال جدول المدخلات/المخرجات المعتمد من طرف الديوان الوطني للإحصاء، وفي شتى مجالات النشاط الاقتصادي تظهر أنها بلغت حدود 13,09% وهي نسبة تضاعفت بسبع مرات عم كانت عليه سنة 1989، وجاءت المرتبة الأولى لقطاع البناء والأشغال العامة بمقدار 57,3% تم قطاع التجارة بنحو 16,3%²⁴⁷ خلال سنة 2000، هذه النسبة سرعان ما تضاعفت لنتنقل إلى حدود 35% خلال سنة 2005 حسب معطيات وزارة التجارة [أنظر الجدول رقم 13]؛

الجدول رقم 13 يشير إلى تطور حصة القطاع غير الرسمي المحدد موضعه حسب فروع النشاط الاقتصادي

²⁴⁶ -PORTES Alejandro, CASTELLS Manuel, BENTON Lauren A, 2002, " The informal economy, st advanced and less developed countries", The Johns Hopkins University Editions, p: 179-185.

²⁴⁷ -Pour plus d'informations, consultez le projet de rapport, " le secteur informel, illusions et réalités", 2005, Alger, op. Cit., p: 96.



2005	2000	1995	
-	-	14,5	الصناعة
35	16,3	34,3	التجارة
-	-	30,5	الخدمات
-	57,3	20,6	البناء والأشغال العامة

المصدر: الكناس 2005، وزارة التجارة 2005

التفسير:

يلاحظ من خلال الجدول أن أكثر النشاطات غير الرسمية غير إنتاجية وغير موفّرة للثروة خاصة تلك المتعلقة منها بالتجارة والخدمات، في هذا وأن التقارير الرسمية تبين أن أغلبية هذه النشاطات عرفت انتعاشا كبيرا خلال مرحلة التسعينات ومع هذا فإنها تبقى تتميز بيد عاملة قليلة الكفاءة تبعا لطبيعة النشاط و الممارسة خاصة داخل المؤسسات الصغيرة التي لا يزيد عدد موظفيها عن العشرة، مؤسسات قد ساهمت بأكثر من 3/4 القيمة المضافة لسنة 2001، ونقيض ذلك فانه كلما كان حجم المؤسسة كبيرا داخل القطاع غير الرسمي كلما كان مستوى مالكيها كبيرا، في حين أن مستويات المستخدمين تكون في الأرجح متوقفة عند المستوى الابتدائي، وهذا نفسه ما يعطي صورة عن مستويات الأجور التي تميل إلى الانخفاض و التذبذب وكثيرا ما تكون أقل من مستويات الأجر الأدنى، كما أنها تختلف باختلاف الوضع والمكانة، فالغالب هو أن العمال المستقلون تميل كفة مداخلهم إلى الارتفاع متبوعين بالأجراء، المؤقتين تم المتربصين في المراتب الأخيرة، فالتفاوت واضح ويكمن في الفرق بين المداخل والأجور الناجمة من القطاع غير الرسمي، فعلى سبيل المثال كثيرة هي الدول التي يصل فيها الفرق بين أصحاب المؤسسات الصغيرة غير الرسمية وعمالهم المأجورين إلى ثلاثة مرات، كذلك الوضع بالنسبة للعاملين لحسابهم الخاص الذين يصل يربحون زيادة أجر قدرها 50% مقارنة مع ما كانوا يكسبونه عندما كانوا مأجورين.

بالمقابل إذا قمنا بمطابقة عائدات القطاع غير الرسمي بأجر القطاع الرسمي، فإننا نجد أن هذه العائدات هي أكبر بكثير من الأجر الأدنى السائد بالقطاع الرسمي، في حين أن الأجور في القطاع الرسمي غالبا ما تكون أعلى (الأجر الأدنى غير محترم في القطاع



الرسمي)، فعلى سبيل التعبير و حسب ما أشار إليه "شارم" ²⁴⁸ فإنه في كثير من دول إفريقيا يبلغ الدخل الأدنى للعمال المستقلين بين 1,5 و 5,8 مرات الأجر الأدنى، في حين أنه منحصر بين 0,6 و 1,7 بالنسبة للأجراء، بينما يبقى منخفض بالنسبة للمتربصين مقدرًا بين 0,2 و 0,4 مرات حجم الأجر الأدنى. و نفس التحليل يمكن أن يكون بالنسبة لليد عاملة بالقطاع غير الرسمي بحيث أن أكثرها انتشارًا في الوحدات الإنتاجية أو المؤسسات الصغيرة غير الرسمية مقتصرة على فئة الذكور ²⁴⁹ كما تشير إليه [الجدول رقم 14، 15] الموجودة أدناه؛

**الجدول رقم 14 يشير إلى توزيع العمالة في القطاع غير الرسمي محدد الموضع حسب
في القطاع غير الرسمي محدد الموضع خارج قطاع المحروقات**

2001	1997	1992	1985	
22,8	27,0	37,0	52,7	مؤسسات عامة
1,8	2,0	2,0	3,3	مؤسسات خاصة من 10 اجراء فما فوق
75,4	71,0	61,0	44,0	مؤسسات خاصة لاقل من 10 اجراء
100	100	100	100	المجموع الوطني

في هذا وأن الدراسات التي قام بها مركز الأبحاث الاقتصادية خلال سنة 2001 بيّنت بأن العمل داخل القطاع غير رسمي حتى وإن طالّت مدّته فإنه يبقى غير مستقر وغير دائم حتى أنه غالبًا ما يكون موسميًا، محاصرًا بمجموعة عوامل تعيق توسعه، عوامل تتوقف على إمكانية العمل المناسبة للممارسة المهنية بشكل ينسجم مع طبيعة النشاط، فكثيرًا ما تتم الممارسة في إمكانية قصديرية ضيقة يفرضها الوضع والظروف السائدة، ليس هذا فحسب فهناك من الدراسات ما تشير إلى أنه و بغض النظر عن طبيعة الموضع الذي تمارس فيه الأنشطة غير الرسمية فإن الاستثمار فيه يظل متوقف على ملكية المحل ووضعيته، فكلما كانت الملكية لصاحب النشاط كلما زادت رغبته في الاستثمار ومن تم يزيد في أصلها أحد أركان قواعد الدخول السهل إلى الممارسة الرسمية بتوفير ما يستوجب من شروط مشجعة ومحفزة على استمالة القطاع غير الرسمي إلى الممارسة الرسمية تحققت القدرة على إدماج المزيد من الأيدي العاملة في سوق العمالة

²⁴⁸ - CHARMES J, 1998, "Contribution of Women Working in the Informal Sector in Africa: a Case Paper prepared for the United Nations Statistics Division. "Umbrella Gender Statistics Program presented at the Delhi Group Meeting on Informal Sector Statistics. Ankara. 28-30th April.

²⁴⁹ - CHARMES J, 1999a, "Informal sector, Poverty and Gender, A Review of empirical Evidence", Bacl paper for the World Development Report 2001, Washington, The World Bank, 44p.



بطريقة أكبر من أي وقت مضى، أيضا من بين المعوقات الكابحة لنموّ الأنشطة غير الرسمية شح الموارد المالية وعدم القدرة على الاستنجاد بالمنشآت المالية قصد التمول والحصول على القروض، فإذا كانت هذه العملية بحدّ ذاتها صعبة المنال بالنسبة للمؤسسات التي تنشط بشكل رسمي، ولا تتحقق سهولة، فكيف الحال بالنسبة التي تنشط بشكل غير رسمي؟، إلا أن وبنسبة تفوق 80%²⁵⁰، أيدي عاملة يحاول من خلالها تثبيت معدّل النمو والاستمرار في المحافظة على حصة السوق المكتسبة.

من خلال العرض والتبسط لواقع القطاع غير الرسمي بالجزائر لا أحد يختلف معنا إن قلنا أن هذا الأخير يلعب دور جد فعال في تحريك عجلة التنمية الاقتصادية من جهة ومعالجة الأزمات الاجتماعية خاصة خلال حقبة الأزمات التي يمر بها الاقتصاد الوطني من جهة أخرى، فهو يقدم وجهين، فالوجه الأول، لا يزال كثافة و ممارسة في الظل بفضل إخفاقات القطاع العام الذي ترك له المجال مفتوحا حتى يبرز تفوقه، كما أن اهتمامات الدولة النيو-ليبرالية واختياراتها لاقتصاد السوق القاضي بالتنافس عن جزء من مهامها سمح له بل ومكّنه من والفقراء وغيرهم، وما أثبتته من خلال مساهمته الميدانية في ضبط سوق العمل المختل، وبالرغم من أن الوظائف التي يقترحها تبقى غير مستقرة ومتباينة، ورغم أنه لا يخضع لأية أنظمة وضوابط إلا أن هذا لا يكفي للتهاون بالدور الذي يقوم كماوى لتلك الفئة التي لم تتمكن من اللحاق بالقطاع الرسمي أو أنها طردت منه، وهذا ما سنتطرق إلى تحليله في الفصل الموالي.

المطلب الأول: تنظيمات العمل ودواعي اختيار القطاع غير الرسمي

غالبا ما يكون هذا المعيار الممثل للصلابة الكاملة سببا مباشرا في تبني العمل في القطاع غير الرسمي، ويدخل تحت تصرف مجموعة لا متناهية من المعطيات الخاصة بنموذج الثنائية القاضية بحتمية إدماج القطاع غير الرسمي في المسار الرسمي فالمصدر يتقاسمه جيلين أما الأول فيقصد به نموذج (Lewis,1954-1979)²⁵¹ الذي حاول الربط بين القطاع الحديث والتقليدي مقتنعا بالاتجاه النيوكلاسيكي خاصة فيما يتعلّق بمنحنى الطلب على

²⁵⁰ - Pour plus d'informations, consultez le Rapport sur : " le secteur informel, illusions et réalités", CNEF Alger, op. Cit., 96.

²⁵¹ - Lewis W Arthur, 1979, "The dual economy revisited", The Manchester School of Economic and Studies, vol. 47, no 3, pp. 211-229.



العمل ملمحا في أحد مقالاته عن تزايد مستوى الأجر داخل الوسط الحضري خشية أن يكون نتيجة تفاعل قوى العرض والطلب على العمل مما يؤدي إلى تزايد الالتحاق بالعمل غير الرسمي بسبب تذبذبه في القطاع الرسمي أيضا أعمال(Jorgensen,1961)²⁵² ثم الجيل الثاني مع(Harris&Todaro,1970)²⁵³ بالإضافة إلى نموذج(Fields,1975)²⁵⁴ من خلال إدراجه لجملة متغيرات جديدة على نموذجHarris&Todaro ، وفي شتى المجالات يتحدث على ضرورة إدراج القطاع غير الرسمي الحضري كحل بديل لمواجهة البطالة وبالأخص بطالة المتوافدين الجدد على سوق العمل خاصة المتوافدين منهم من الأرياف والمناطق المعزولة والذين يتسببون في مزيد من الحرج لسوق العمل، 15 سنة فيما بعد ومن خلال مجموعة تجارب ومشاهدات ميدانية بكل من كوستاريكا وماليزيا استطاع Fields أن يحقن مصطلحا جديدا في القطاع غير الرسمي مفرقا بين العمل غير الرسمي القاعدي والعالي كما استطاع أن يشاهد التوافد الكبير للعمالة الناشئة بالقطاع الرسمي وبشكل إرادي وباكتسابهم الخبرات والمهارات وحصدتهم للأموال نتيجة الممارسة غير الرسمية استطاعوا إنشاء مؤسساتهم داخله امتدادا لأنشطتهم وهي نفسها نظرة Maloney إلا في نقطة واحدة تتعلق بالضمان الاجتماعي كون أن هذا الأخير يبقى أحد خصوصيات الاقتصاد الرسمي والذي يتسبب في كثير من الأحيان في فرار المؤسسات الصغيرة من طابع الممارسة الرسمية إلى اللارسمية بغية تفادي التكاليف الزائدة (Saavedra,2007)²⁵⁵ مما يدفع بـFields، Maloney أيضا(Jütting & Coll,2007)²⁵⁶ إلى الجزم بحتمية إدراج القطاع غير الرسمي في الدائرة الاقتصادية من خلال ثنائية سوق العمل بغية الاستفادة القصوى من خدمات هذا القطاع خاصة في أوقات الأزمات على ما يملكه من متغيرات متجانسة ومؤهلات تجعله قادرا على إعادة التوازن لسوق العمل أيضا رؤى ومواقف الباحثان (Bounoua& Bouteldja,2004)²⁵⁷ اللذان يجدان في هذا الأخير قطاعا خلاقا للثروة والمداخل

²⁵² - Jorgensen D.W, 1961, "The development of a dual economy", Economic Journal; June 1961.

²⁵³ - Harris John; Todaro Michael. P, 1970, "Migration, unemployment and development: A two sector analysis", American Economic Review, vol. 60, N°: 1, pp: 126-142.

²⁵⁴ -Fields, Gary S, 1975,"Rural-urban migration, urban unemployment and underemployment, and job-search activity in LDCs", Journal of Development Economics, vol. 2, N° 2, pp: 165-187.

²⁵⁵ -Saavedra, Jaime; Tommasi, Mariano, 2007, "Informalité, Etat et contrat social en Amérique latine: étude préliminaire", Revue internationale du Travail, vol. 146, N° : 3-4, pp: 301-334.

²⁵⁶ - Jütting, Johannes; Parlevliet, Jante; Xenogiani, Theodora, 2007, "Informal empl reloaded", document de travail du Centre de développement de l'OCDE N° : 266 (Paris, OCDE).

²⁵⁷ - Bounoua C., Bouteldja A., 2004, "Empirical Approach of Labour Market: the Case of the I Employment in Algeria", International conference, December, Beirut, pp: 10-24.



وتحقيق النمو الاقتصادي، خاصة إسهامه في مواجهة بطالة الشباب داخل المناطق الحضرية أحد موارد القطاع غير الرسمي. ويتبع هذا الموقف تحليل (Charmes, 1982)²⁵⁸ في أحد مقالاته المعنونة "القطاع غير المهيكل في الحسابات الوطنية، التجربة التونسية" ثمرة إحدى التجارب التي أجراها حول القطاع غير الرسمي سعياً منه لتبيان حقيقة مساهمة المؤسسات بتونس في تحسين تغطية الحسابات الخاصة بالمؤسسات المزاولة نشاطها بالقطاع غير الرسمي، مما يدلّ على أن هناك تناسق بين القطاعين وبالتالي فالمطالبة بإيجاد صيغة لإدماج القطاع غير الرسمي ضرورة أضحت أكثر من ملحة. وهناك من الباحثين من ساهم بطريقته الخاصة في تطوير نظام الثنائية أو انقسام الاقتصاد باعتماد معايير ومقاييس استخدام التكنولوجيا ورأس المال وعنصر العمل...ومن بإبراز الغاية من إدراج المؤسسات المتوفرة على تكنولوجيات بسيطة وصغيرة في زمرة القطاع الرسمي (David Steel,1975)²⁵⁹ أيضاً رأى (De soto,1994)²⁶⁰ المهتم بثنائية العلاقات واعتبر القطاع غير الرسمي تركيبة جدّ أساسية داخل اقتصاديات الدول النامية، محملاً الدولة المسؤولية الكاملة في لجوء المؤسسات إلى النهج غير الرسمي عند لجوئها لسن ترسانة قوانين ترفع بها حجم التكاليف وتسبب التهميش، وكما سبقت إليه الإشارة فلا متناهية الدراسات والاستقصاءات التي أجريت بكلّ من أمريكا اللاتينية ونخصّ بالذكر الأرجنتين، وبالأخص المكسيك وأبرزها (Maloney,2004)²⁶¹، لتوافرها على معطيات جدّ دقيقة تسمح بمتابعة اتجاهات وتحركات العاملين بين القطاعين الرسمي وغير الرسمي (Ranis,2006)²⁶²، إلى جانب كتابات (Duval-Hernández, Robert,2006)²⁶³ والتي كان مصدرها أبحاث (Fields) لكل من الهند، بوليفيا وكينيا، ولعلّ أهمها تلك المتعلقة بساحل العاج والتي تم التوصل من خلالها إلى نقطة عبور هامة وعلى إثرها فهو يرى أنه إذا كان ضعف المستجوبين ينشطون بالقطاع غير الرسمي بشكل إرادي فإن ثلاث أضعافهم

²⁵⁸-Charmes J., 1982, " Le secteur non structuré dans les comptes nationaux, l'expérience tunisienne", STATECO, N° 31, INSEE, Paris, Sep, 1982, pp: 93-113.

²⁵⁹-David Steel, 1975, "the theory of the dual economy and African entrepreneurship in Kenya", the journal of development studies, October 1975, Vol.12, N°1.

²⁶⁰- De Soto H, 1994, " L'autre sentier, la révolution de l'informel dans le tiers monde, Ed : La Découverte.

²⁶¹-Maloney William F, 2004, "Informality revisited", World Development, vol. 32, no 7, pp: 1159- 1178.

²⁶²-Ranis, Gustav, 2006, "Is dualism worth revisiting?", Dans l'ouvrage publié sous la direction de A Janvry et Ravi Kanbur: Poverty, inequality and development: Essays in honor of Erik Thorbecke (New Springer), pp: 371-385.

²⁶³-Duval Hernández, Robert, 2006, "Informality, segmentation and earnings in urban Mexico", document publié, Center for US-Mexican Studies (San Diego, University of California).



يمارسون فعلا النشاط غير الرسمي وبطريقة لا إرادية، ولا يتعلق الأمر بالدول المتقدمة بقدر ما يرتبط بالدول النامية (Günther & Launov, 2006)²⁶⁴ كون أن الأولى تتوفر على نظام تأمين متين على البطالة يجعلها لا تفكر إلا في محاصرة ظاهرة تنامي الممارسات اللارسمية، عكس نظيرتها المطالبة بالتريث قبل المواجهة وأن تفكر جدًّا في كيفية الاستفادة من خدمات القطاع من خلال الإدماج عوض القضاء عليه ذلك لأن محاربه صعبة وتصبح أكثر صعوبة إذا علمنا أن مؤسسات الاقتصاد الرسمي تحتوي في طياتها على عمل غير رسمي لا يزال في تنامي أكثر فأكثر مما دفع بالمكتب الدولي للعمل إلى تبني تعريف جديد للظاهرة (Husmanns, 2005) وبما أن الاقتصاد الجزائري يتميز بخصوصية نزوع إلى الممارسة غير الرسمية نتيجة ارتفاع بطالة الشباب بالوسط الحضري وازدياد مدة البطالة وعجز سوق العمل على استيعاب المتوافدين الجدد خاصة الأتون من المناطق المعزولة والذين لا ينصب اهتمامهم إلا على العمل غير الرسمي (Fields, 1990)²⁶⁵ فان حدث وأن أقدمت الحكومة على إظهار رغبة ملحة في القضاء أو تضيق الخناق على القطاع بسن قوانين وتنظيمات ولوائح ضبط لسوق العمالة فستجد نفسها في حرج خاصة من الناحية الاجتماعية. هذا ما تأكده سلسلة دراسات تجريبية كنتك المتعلقة بـ: (Maloney & Bosch, 2007) والموجودة في مجلة المنظمة الدولية للعمل ونفس القواسم نجدها عند (Loayza, 2006) و (Rigolini, 2006) اللذان يطلان إسقاطات ضبط سوق العمل وتأثيراته على الاقتصاد وحجم العمل غير الرسمي ككل وهذا من خلال عينة أخذت من أمريكا الجنوبية والكارايب كما تدخل في هذا المجال أعمال (Heckman, 2004) و (Schneider, 2004) التي أجريت بكل من الأرجنتين، البرازيل، الشيلي، البيرو... وباقي الدول، ناهيك عن مؤشر الضمان الاجتماعي والفساد والتعسف (Djankov, 2002) الذي يثبت أن سوء استخدام القوانين والأنظمة الساعية إلى ضبط الاقتصاد الرسمي والهادفة إلى جعله في عنق الزجاجة سيكون لها تأثيرا سلبيا على الاقتصاد نفسه، كما أن كثرة الإجراءات الإدارية أو بالأحرى تقنين نظام العمل والرفع من

²⁶⁴ -Günther Isabel; Launov Andrey, 2006, "Competitive and segmented informal labor markets Discussion Paper, N°: 2349 (Bonn, Institute for the Study of Labor).

²⁶⁵ -Fields Gary S, 1990, "Labor market modelling and the urban informal sector: Theory and evidence l'ouvrage publié sous la direction de David Turnham, Bernard Salomé et Antoine Schw informal sector revisited (Paris, OCDE), pp: 49-69.



الضرائب (Friedman & coll, 2000) يشجع من مساعي الالتحاق بالقطاع غير الرسمي، وهي نتيجة استنتجت من دراسات تمت على مستوى 69 بلد نامي ومتطور ويمكن الاستشهاد كذلك بالمرجع الخاص بالبنك العالمي (Friedman & coll, 2000)²⁶⁶، بشكل أو بآخر سوف نتطرق إلى بعض من النقاط وبشكل منفرد حسب التسلسل التالي:

الفرع الأول: الأجر الأدنى

إن دراسات كل من (Squire, 1996)، (Suthiwart & Narueput, 1997)، كانت تهدف إلى دراسة علاقة تأثير الأجر الأدنى على الشغل داخل المؤسسات تحديدا في تلك الحالة التي يكون فيها احترام التنظيمات غير كامل، فنتائج الدراسة تبين أن المؤسسة وحتى تقوم بالالتفاف حول الأجر الأدنى لتفادي تكاليفه فقد تلجئ إلى التشغيل من خلال عقود محددة الفترة وغالبا ما تكون جزئية خالية من التنظيمات أو إلى ما يعرف بالمداولة، أو حتى إلى التشغيل غير رسمي مما يمكنها من تسديد مستحقات العمالة ولكن تحت الأجر الأدنى.

فالنتائج المتوصل إليها تؤكد أن المؤسسات ذات الإنتاجية الضعيفة تختار مباشرة أنشطتها بالقطاع غير الرسمي، أما تلك التي تكون إنتاجيتها متوسطة فإنها تفضل احترام الأنظمة، بينما تلك التي تكون إنتاجيتها ضعيفة فإن تفضل المراوغة من خلال اعتماد عقود عمل جزئية، وفي كل الأحوال فتدخل الدولة للتأثير على هذه المتغيرات من خلال المراقبة وفرض الغرامات المالية ورفع مستوى الأجر الأدنى، من شأنه الإسهام في مضاعفة أحجام الممارسات غير الرسمية كون أن النتائج المحققة في النهاية تكون سلبية ماثرة في عدد من المؤسسات التي تم انتقادها كون أن تخفيض الأجر الأدنى من شأنه تشجيع العمل في القطاع الرسمي مما يساهم في تخفيض البطالة ولكن أثاره على القطاع غير الرسمي تكاد تكون دون جدوى ذلك لأن العلاقة بين القطاعين لا تتوقف على مبادلات العمل فحسب بل تدخل فيها حسابات السلع والخدمات وهذا أمر أهملته هذه الدراسة، فنظريا ما ينسب إلى هذه الدراسة كمنقص، هو إن كان عمال القطاع الرسمي هم المستهلكون الرئيسيون للسلع التي ينتجها القطاع غير الرسمي فإن هذا الأخير سوف

²⁶⁶ - Perry Guillermo E; Maloney William F; Arias Omar; Fajnzylber Pablo; Mason, Andrew D; Sa Chanduvi, Jaime, 2007, "Informality: Exit and exclusion", (Washington, DC, Banque mondiale).



يتدهور بمجرد تراجع القدرة الشرائية للمتعاملين الاقتصاديين، وهذا نفسه من يساهم في انهيار التحليل البنوي لهذه الدراسة.

الفرع الثاني: ضوابط أخرى

في هذه الحالة يوجد معيارين أساسيين وهما: تخفيض الحجم الساعي للعمل ومعدل البطالة، ففي كثير من الدول يمثل الضغط الجبائي الكثيف مصدرا للقطاع غير الرسمي وهذا كان سببا كافيا للطلب بتخفيض عدد ساعات العمل كحل لتخفيض نسب البطالة مثلما أشرنا إليه مؤسسة صغيرة لا يزيد عدد أفرادها عن الستة، ولقد أظهرت النتائج أن هناك تكامل وتبادل بعيد ما بين القطاعين، فالأفراد العاملون بالقطاع الرسمي يبدون رغبة ملحّة الرسمي، وبما أن قوانين العمل غير محترمة بالمكسيك يصبح العمل الرسمي أقل جاذبية من القطاع غير الرسمي.

القسم الأول: الرسم والقطاع غير الرسمي

جل النماذج الدراسة للارتباط بين القطاع غير الرسمي والرسم، تبني أطروحتها على نماذج الغش والتهرب الجبائي، في حين أن الاختلاف بين المصطلحين واضح إلى درجة أن الغش الضريبي يبدأ عندما يتم التحويل غير الشرعي للرسوم، ويعرّف على أساس أنه: "كلّ خرق عمدي أو غير عمدي لقانون الجباية"²⁶⁷، وعلى النقيض من ذلك فإن التهرب يبقى مختلف تماما وهو يتحقق إذا امتنع المكلف بتسديد جزء أو نصيب من قيمة الضريبة أو أن يعلن عن قيمة أقل من القيمة الحقيقية للضريبة الواجبة الدفع، وهذا ما يؤدي إلى التخلص من التسديد الجزئي أو الكلي للضريبة²⁶⁸، غير أن ما يهم من وراء هذا التحليل ما تبينه الدراسات من أن رفع معدل الضريبة له تأثير ايجابي على التهرب الضريبي، فكلما زادت الضرائب زاد التهرب، دراسة أخرى انفرد بها (Laffer,1979) من خلال منحنى يبين فيه أنه عند مستوى معين من الرسوم فإن مداخل الدولة تبدأ بالتراجع، عملا بمبدأ كثرة الضرائب تميت الضريبة، فإذا زاد الشيء عن حدّه انقلب...، وهو ما يحاول كثير من الممارسين تفاديه، كما أن محاولات تخفيض الرسم لا تساهم في

²⁶⁷- Pour plus d'informations, consultez le Rapport sur : " le secteur informel, illusions et réalités", CNEF Alger, op. Cit, p : 107.

من الله زينب حسين، 1998، " مبادئ المالية العامة"، الدار الجامعية للطباعة و النشر، بيروت، ص: 185.

²⁶⁹- Laffer Arthur B, 1979, "The economics of the tax revolt", A reader, New York (Harcourt Brace vanoy



تراجع مستويات القطاع غير الرسمي تنقص الدراسات قامت بتطوير إحدى النماذج النظرية سعياً إلى تحليل محددات عرض العمل الخاص بالعائلات وطلباتهم السلعية، فكانت النتيجة المتوصل إليها أن معدل الضريبة الكبير المفروض على الدخل الهامشي من شأنه الإسهام في رفع عرض العمل غير القطاع غير الرسمي مما يتسبب في انخفاض مداخل الدولة، وبالتالي تراجع في كمية ونوعية السلع والخدمات التي توفرها الدولة، وهذا ما يتسبب بشكل تلقائي وعفوي في ارتفاع التكاليف والرسوم على عمال المؤسسات في القطاع الرسمي فتكتمل حلقات الدائرة وتثبت قبضتها فتجد هذه المؤسسات نفسها محاصرة بمنافسة تلقى بها في شراك القطاع غير الرسمي

المطلب الثاني: الروابط بين القطاعين

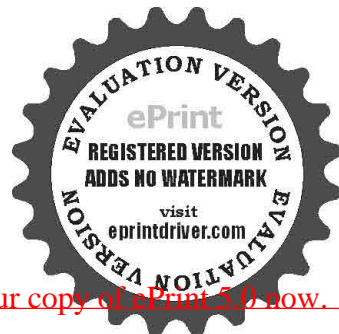
من البديهي أن هناك عدّة روابط بين القطاع غير الرسمي وغير الرسمي أضعفها يتم على شكل مداولة، فبهدف التقليل من تكاليف الإنتاج تلجئ بعض المؤسسات الكبيرة إلى تمرير طلبياتها إلى المؤسسات غير الرسمية، وهذا ما يفسر سبب وجود عدّة ورشات لإتمام صنع الملابس الجاهزة، ولكن بالرغم من ذلك فإن منتجات هذا الأخيرة توجّه للاستهلاك النهائي، خاصة العائلي منه الرسمي، وتبلغ المسألة ذروتها في قطاع التجارة والخدمات، دون أن نستثني منتجات الصناعة الرسمية بمختلف أنواعها التي تستقطب جزء كبير من مواردها من التجارة الموازية.

الخلاصة:

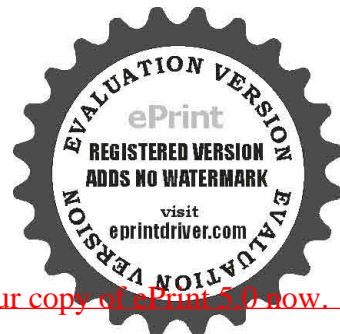
بهذا يظهر من الجلي أن بذاته قد يكون سلبياً أحياناً كما قد يكون إيجابياً، وهذا ما استعرضناه وما بيناه من مختلف التحليلات والتفسيرات بعد التعقب إلى الآراء الداعية بإدماجه في القطاع الرسمي على ما يتوفّره من ديناميكية وحيوية ومرونة تجعل قدراً على ضبط سوق العمل من خلال توفير مناصب شغل كفيلة بحفظ ماء الوجه وتجنب التسول.



القسم الثاني



الفصل الرابع



الفصل الرابع

دراسة قياسية لظاهرتي البطالة والقطاع غير الرسمي

تمهيد:

فالهدف من دراستنا القياسية هو جمع البيانات مع البحث عن معلومات ومعطيات دالة على إسهام القطاع غير الرسمي الحضري في مواجهة البطالة، فالمنطلق إذن هو أسلوب التحري، ويرجع السبب في اختيار هذه التقنية إلى قدرة تأثيرها على الحقيقة، من خلال التحليل الفعلي والملاحظة الميدانية بعدما انطلقنا من تخمينات وتوقعات، إذا فالتحري هو تحقيق دقيق (لا ينجز إلا مرة واحدة)، هدفه تحضير عينة¹ قادرة على إثراء الدراسة بتفاصيل دقيقة، واقعية قابلة للقياس، واختيار هذا الأسلوب ليس إلا لكونه أفضل من أسلوب الإحصاء، من حيث نوعية المعطيات والبيانات التي يزودنا بها.

المبحث الأول: منهجية تحصيل المعلومات

مهما كانت مناهج التحصيل أو الاكتساب، فإنها تمكننا من معرفة الحقيقة بكل تفاصيلها، من المحيط إلى كل ما يجاورنا من فئات مما يسمح بفهم المجتمع كله، وبتحقق هذه النتائج يصبح من السهل علينا التأقلم والتحضير بغية التدخل والتعديل بإتباع تقنيات حسب الأولوية، والدرجة، خاصة وأن العالم سريع التحول، مضيقا علينا مجال البحث والفهم موسعا علينا. أي تقدير ما حقق من تقدم تقني وإنجازات، قد يصعب ملاحظتها هي الأخرى.

¹- U. Brassat et J.M. Panazol, 1992, "NKTE et techniques commerciales", p: 206, Ed: K. Z'.



في غياب المعطيات، التي قد تكون ناقصة أو مزيفة حسب طبيعة السياسة التي تنتهجها الدولة، وعليه فإن أنجع وسيلة تبقى التحري والاستقصاء، وهي طرق إذا أحسن تدبيرها فستزودنا بالمعلومات حول موضوع البحث، لهذا يشترط أن تكون هذه المعلومات ذات دلالة ومصداقية، أما الدقة فتبقى مطلوبة.

المطلب الأول: تقييم منهج التحري من جملة الإيجابيات نذكر ما يلي:

- إمكانية تحضير جملة أسئلة مع حتمية التحصيل على الأجوبة وتدوينها إضافة إلى السرعة في انتقاء المفاهيم المراد بحثها² من خلال تحليل النتائج المحصل عليها بكل دقة، كما أن إمكانية ملاحظة عدة خصوصيات في آن واحد تصبح ممكنة؛

- مرونة التحري وتعدد جوانبه تسهل عملية دراسة الظواهر المراد تحليلها، فإلى جانب التكلفة المنخفضة والسرعة في التحقيق، يمنح أسلوب التحري بساطته التي تسمح بتجاوز الصعاب ومختلف العراقيل التي من شأنها الإسهام في عرقلة مسار التحقيق، فالنتيجة في الآخر تنتهي بتحصيل سريع وتحليل دقيق؛ ألا أنه يبقى من الضروري احترام مجموعة شروط، حتى يكتسي الأسلوب المتبع مصداقية أكبر، ومن هذه الشروط:

الفرع الأول: توفر أصحاب المعلومة الهدف الأول من الاستجواب هو الحصول على الجواب، وعليه فلا بد على كل من يشارك في العينة أن يتجاوب تجاوبا مطلقا بمجرد الاتصال به.

الفرع الثاني: إمكانية الرد نستنتج من الشرط الأول نقطتين هامتين:

• مفهومية الاستجواب، كأن يكون واضحا خال من التعقيدات والمصطلحات العلمية والتقنية، وأن يكون قصيرا غير مركب.

• أن تكون المعلومة متوفرة عند المستجوب، وما يعاب على هذا الشرط أن الطريقة قد ينقصها الفعالية خاصة فيما يتعلق بجمع مواقف و تحصيل آراء.

الفرع الثالث: تداول المعلومات في هذه الحالة فان الوضعية تبقى مرتبطة بشكل كبير بمصداقية المعلومات ودقتها.

الفرع الرابع: تدوين المعلومات إمكانية حدوث الأخطاء واردة، فالخطأ قد لا يتعلق بالمستجوب بقدر ما يتعلق بالمستجوب نفسه، خاصة عند نقل المعلومة على الأسطوانة أو شبه ذلك، إلا أن من الممكن تداركه.

²- Grais Bernard, 1983, "méthodes statistique", Ed: Dunod, pp :200-202.



الفرع الخامس: وحدة التحليل عملية إعداد الاستجواب قد يشارك فيها مجموعة من الأفراد، لهذا فلا بد من تقدير درجة ملائمة الفرد وتوافقه في تحليل الظواهر الاجتماعية.

المطلب الثاني: حدود التحقيقات باعتماد أسلوب التحري

ليأخذ التحري دقته ومصداقيته فإن المعرفة التقريبية لحجم كل وحدة أمر مطلوب حتى يأخذ التحري بعين الاعتبار عند سحب العينة التي قد تصعب اختيارها بسبب صعوبات تحديد الفئات المرجعية مما يصعب من إتباع أسلوب التحري، وهذا النوع من الصعوبات غالبا ما يلاقي عند إجراء تحريات دراسة السوق وتصبح أكثر تعقيدا عند القيام بتحريات اتفاقية، وتجنبنا لإعادة استقصاء الفرد مرتين تستدعي وجود قائمه.

المطلب الثالث: تقنيات إعداد العينة تقنية إعداد العينة تتم بهدف مراقبة دقة اكتساب وتلقي المعلومات³ وهناك تقنيتين أساسيتين: التجريبية والاتفاقية Aléatoire.

الفرع الأول: طريقة العينات الاتفاقية هي طريقة ذات نسب مختلفة من التحري، كثيرة الاستخدام في التحقيقات المعقدة داخل الميادين الصناعية والمهنية، لهذا فهي تشترط أولا تحديد الفئة المدروسة أي بمعنى سند الاستطلاع La base de sondage⁴ ومن تم فإن التحري الاختباري يشترط أن كل فرد ينتمي إلى هذه الفئة له فرصة واحدة على الأقل حتى يتم استجوابه من خلال ملف نسحب اسم من بين (N) الأسماء (N) محسوبة للحصول على العينة المطلوبة بطريقة السحب السيستيماتيكي المعتمد على الطريقة العشوائية في اعتماد الأفراد من القائمة، وإنما يركز على أفراد متباعدين في تحري الفرد الخامس لموجود في القائمة بسحب الفرد الأول والأخير مثلا ومن أنواع التحريات المستعملة هنا نجد:

القسم الأول: التحري بالمجموعة

هي طريقة بسيطة قليلة التكلفة تعتمد على السحب العشوائي معتمدة على وحدة تحري معطاة أين يستجوب المحقق عدة وحدات لها نفس الخصوصيات⁵، فمثلا لتشكيل عينة تمس 500 فرد، فإن السحب يجرى من خلال قائمة العمارات، وبدلا من الاحتفاظ بأسرة واحدة في كل عمارة فإننا نستجوب مجموعة أسر من نفس العمارة باعتماد أسلوب السحب، أو مثلا لتقييم

³ - LADWEIN Richard, 1996, " les études marketing ", Ed: Economica, p:34.

⁴ - DEGON Renaud, 1990, " les études marketing ", Ed: organisation, p: 29.

⁵ - BRASSAT U et PANAZOL J.M., 1992, op., Cit., p: 207.



عدد الأطفال الذين يحسنون الحساب لا نسحب عينة الأطفال وإنما عين الأقسام أي أن القسم يمثل المجموعة.

القسم الثاني: التحري متعدد الدرجات: وهو تحري انحداري عشوائي، تكون وحداته مجمعة إلى درجات متتابعة؛ ومن ثم يتم السحب على كل الوحدات. فمثلا من مجموع المدن المختارة نحسب مدينة وبسحب عشوائي نسحب حي، فعمارات، ثم السكان، وهذه الطريقة بسيطة تقلل من تكلفة الاستجواب غير أن دقتها تبقى بعيد عن المستوى المنتظر تحقيقه.

القسم الثالث: التحري التطبيقي: يتحقق بسحب العينة من مجموعات تنتمي إلى الطبقة، وهذه الطريقة تمكننا من تحسين كل من التقييمات والدقة، فعملية تأهيل أو اختيار العينة المجزئة بإمكانها الاستجابة إلى هدفين متصلين، لا بد من فصلهما حسب الطريقة المنتهجة إحصائية كانت أو تحليلية وعموما نقول:

- يمكن اعتبار العينة معدة إلى أجزاء حتى نستطيع ترجمة مختلف أقسام المجتمع حسب عدد من الشروط مثل المنطقة الجغرافية، الجنس السن... الخ.

- إن فعالية المنهج الاختباري تشترط تجهيز قوائم كاملة دون حذف أو تكرير أسماء الأفراد التي تكون الفئة أو المجموعة.

● إيجابيات الطريقة:

- إقصاء مخاطر ميول المستجوب، باعتبار أنه يتلقى قائمة بالأفراد اللازم الاتصال بهم؛
- تمنح دقة عالية في التقييم، كون أننا نكون متأكدين من اختلاف حسابات الاحتمالات.

● السلبيات:

- تكلفتها كبيرة إذا ما قورنت بطريقة لنسب أو الحصص.
 - الوقت الذي تستغرقه هذه الطريقة طويل، كما أن عدد التحقيقات هو أقل نسبيا.
 - إن استقلالية الأفراد في هذا النوع من الطرق شرط ضروري، لذلك لا تعتمد إذا كان هؤلاء الأفراد موضوع حركات مثل البورصة أو الموضة.
- الفرع الثاني: طريقة العينات الاختبارية كثيرة الاستعمال من قبل معاهد التحري، بسبب نجاعتها المثبتة في كثير من التجارب.

طريقة الحصص أو التحري الاستدلالي:



فالمتحري يملك الحرية المطلقة في اختيار عينته، شرط احترام بعض المكونات العينة، والمعينة مسبقا مثل: العمر، الجنس وغيرها، وتعتبر هذه الطريقة سهلة التطبيق، ولكنها تستلزم على المتغيرات المتعلقة بالفرد أن تكون غير مستقلة فيما بينها، فإذا كنا نعرف عدد من المتغيرات لفئة ما، وشكلنا عينة بالموازاة (انطلاقا من هذه المتغيرات)، فإن النتائج المتعلقة بالخصوصيات المجهولة من طرف العينة ستكون مشابهة حتما للنتائج المحصل عليها من جراء عملية استجواب أغلبية الفئة، وهذا من شأنه أن يجعل المحقق بصدد البحث عن عينة مصغرة ودقيقة في آن الوقت لهذه الفئة. إحصائيا فإن انتهاج مثل هذه الطريقة يبقى محل انتقاد واسع:

- لا بد على الإحصاءات المعتمدة في إنجاز هذه الطريقة أن تكون دقيقة وحديثة، وإلا كانت العينة بدون دلالة.

- إذا احترمت الحصة، فيصبح للمحقق الحرية المطلقة في اختيار الأفراد، وبالمقابل يسمح بدخول ميول معتبرة تفرض عليه ضرورة التفكير فيها، غير أن مراقبة المحقق تبقى صعبة بمقابل التحريات الاتفاقية المهيأة انطلاقا من الملفات والقوائم الخاصة بالأفراد الذين يتم الاتصال بهم.⁶ لذلك فإن تقنية الاحتمالات في مقابل مدلولية النتائج لا تطبق في هذا النوع من العينات.

* الإيجابيات:

- إنها تبقى طريقة سهلة تمكن المحقق من إجراء عدد كبير من الاتصالات في اليوم، وهي ضعيفة التكلفة وسريعة.

- مراسلة في القمة مقرونة بدراسات ميدانية مبنية على عينات صغيرة.

* السلبيات: فبغية تحقيق درجة سلبية اختيار الأفراد، وضعت طريقة خطوط السير ومفادها تمهيد الطريق للمحقق وتوضح له نقط التوقف مثلا: إذا قمنا بزيارة عمارة من بين ثلاث عمارات، أو في كل عمارة طابق مختلف، الأول ثم الثاني وهكذا حتى تصبح هذه الطريقة مجهدة وصعبة للتنفيذ على الرغم من نجاحها.

المطلب الرابع: الاستجواب

⁶- DEGON Renaud, 1990, " les études marketing ", Ed: l'organisation, pp: 30-31.



الفرع الأول: هيكله الاستجواب كلما كان الاستجواب قصيرا كلما كان جيدا، بحيث أن احتمال رفض الأفراد للخضوع إلى الاستجواب يبقى ضئيلا، وبما أن الحاجة إلى المعلومات كثيف، وأن طول استمارة الاستجواب محدد، فلا بدّ من الإلمام الجيد بالإشكالية، وفي هذا فان ترتيب الأسئلة أمر مهم جدا ومن أنواعها:

- السؤال المفتوح: بطرح السؤال مع إعطاء الحرية المطلقة للمجيب في التعبير عن آراءه.
 - السؤال المغلق: بطرح السؤال مع الإجابة بنعم أو لا، أو لا أعرف.
 - السؤال المتعدد الإجابات: أي طرح السؤال مع إعطاء الإجابة، ولا يبقى على المجيب سوى الترتيب.
 - السؤال الفخ: إعادة طرح السؤال بمصطلحات أخرى وبأساليب جديدة، ويستحب استخدام كل أنواع الأسئلة في نفس الاستمارة حتى يتحصل على أجوبة كاملة.
- الفرع الثاني: تحضير الاستمارة هناك مبادئ وشروط يجب احترامها عند تحضير الاستمارة، كأن يكون السؤال بسيطا مباشرا متعلقا بالموضوع نفسه، قصيرا خال من المصطلحات العلمية والتقنية.

المطلب الخامس: أنواع الاستجواب

الفرع الأول: الاستجواب المباشر (في مكان إقامة المستجوب) هو اتصال مباشر يتم وجها لوجه مع المعني بالأمر، وللقيام بهذا الاستجابات يجب توفير مجموعة محققين، مما يستدعي تكوين إضافي لهم (حول طريقة طرح الأسئلة وكيفية شرح الهدف من الدراسة...).

* الإيجابيات:

- إذا تم إجراء التحقيق على الوجه المطلوب، فإن إمكانية المحافظة على نقه العينة تكون كبيرة، كما أن درجة صحة المعلومة تتيح للمحقق طرح كل الأسئلة كما تمكنه من مراقبة الأجوبة وتصحيحها في الحين.

* السلبيات:

- احتمال عدم تلاقي المحقق مع من يرغب في استجوابهم.

- يجب أن تكون الأسئلة المطروحة محدودة العدد حتى لا يتعب المستجوب، لذلك فإن مدة هذا الاستجواب ضيقة ومحصورة ما بين عشون دقيقة ونصف ساعة.

- تكلفة هذا النوع من الاستجواب متوقعة، على عدد الاستجابات التي يجريها المحقق.

الفرع الثاني: الاستجواب في الشارع

ت:



- من خلال هذه الطريقة يمكن أن تحقق أعداد كبيرة من الاستجابات وبتكلفة أقل، وفي فترة قصيرة بوجود عدد معتبر من المحققين.
- فعشر محققين يقومون بعشرة تحقيقات/اليوم في مكان إقامة المستجوبين تتطلب 20 يوما حتى تمس ألفي فرد، في حين أنها إذا تمت في الشارع، فإنها تستغرق 3 أيام.
- إمكانية إقناع المجيب بفائدة الدراسة ومن تم القيان بدراسات معمقة.
- إمكانية التصحيح الفوري للأخطاء.

* السلبيات:

- إن هذه الطريقة قد تؤدي إلى انحرافات كون أن الأفراد المستجوبين قد تكون لهم نفس الخصوصيات، أو أنها قد لا تمس كل أفراد المجتمع ذلك لأنه من الأفراد من لا يخرج للشارع إلا على متن سيارة، ومنهم من لا يخرج إليه إلا نادرا، إما أنه مريض أو أنه عاجز حركيا وهذا ما يجعل العينة لا تمثل كل أفراد المجتمع؛
- من الصعب إيقاف الفرد في الشارع لأجل استجوابه خاصة إن كان وقته ضيقا؛
- الأسئلة هنا تكون قصيرة ومحدودة والسرعة في تدوين الأجوبة مطلوبة حتى لا تتسبب في نفور المستجوب؛

- إن الطريقة تستلزم وقتا كبيرا وهي مطالبة باحترام وقت المجيب.

الفرع الثالث: الاستجواب عن طريق الهاتف يتطلب تأهيل المحققين من حيث مؤهلات الصوت الذي يشترط عليه أن يكون حسنا ومقبولا يدل على جدية المحقق.

* المزايا:

- إن الانطلاق من دليل الهاتف يجعل عملية الاتصال بالعينة أمرا سهلا.
- التكلفة قد تكون بسيطة إذا كان مكان العينة غير بعيد.
- تجنب المستجوب تكاليف التنقل للاتصال بالأفراد.

* العيوب:

- على المحقق أن يتأكد من أن رافع السماعه، هو نفسه الشخص المراد استجوابه ذلك كون أن المعني قد يكون غائبا.
- عدد الأسئلة المطروحة ضئيل حتى يكون تدوين الإجابة سريعا وبالتالي فإمكانية الاستفادة من الأجوبة ضئيلة.

- الهاتف غير متاح لكل أفراد المجتمع، لهذا فإن أصحابه لا يعتبرون ممثلين للمجتمع.

الفرع الرابع: الاستجواب بالمراسلة فالمحقق هنا يكون بعيدا عن المستجوب، لهذا يكتفي ببعث الاستمارة " للأفراد المرغوب استجوابهم عند الحصول على عناوينهم، ويشترط في الاستمارة أن تكون مطبوعة كل جيد، وللحصول على عدد معين من الأجوبة، نبعث بضعف العدد من الاستمارات المرفقة بالطابع البريدي.



* المزايا:

- تسمح بالاتصال بعينة كبيرة من المجتمع، و بالتالي طرح عدد كبير من الأسئلة؛
- إعطاء الفرصة في التفكير والحرية المطلقة في الإجابة.

* العيوب:

- إن الاستمارة قد لا تعود و إذا عادت فإنها قد لا تكون مملوءة، ذلك يتوقف على أهمية الموضوع، فغالبا ما يحفز المستجوب بهدية إذا ما ملئ الاستمارة، وبذلك يشترط أن تكون قيمة الهدية صغيرة حتى لا تؤثر على المستجوب فيعطينا أجوبة عشوائية.
- أنها ليست بالأفضل، بسبب نسب الأمية السائدة في مجتمعنا و اعتمادها قد يجعل التحقيق لا ينتهي كون أن الأجوبة قد لا تصل إلا بعد مضي عدة أشهر من تاريخ من إرسال الاستمارة. وإلى جانب هذه الطرق، هناك طرق أخرى، وبمجرد أن يتفرغ المحقق من استجوابه، يدخل في عملية الفرز البسيط والمتقاطع، وتحليل السؤال المفتوح بمساعدة الأخصائيين حتى يتمكن من التحليل وكتابة التقرير النهائي بإيراز أهم المحاور.

المطلب السادس: طبيعة الأسئلة وحجم العينة

نظرا لتشعب وتعدد أدبيات موضوعنا، جاءت دراستنا الميدانية اقتصادية ملمة بين البعد النظري والتطبيقي، وهذا ما يتجلى في استخدام المنهج التحليلي في الدراسة القياسية للعلاقة السببية التي تربط متغيرة البطالة بمتغيرات الممارسة غير الرسمية بشكل يخلص إلى أكثر المقاربات النظرية خدمة لأحد أوجه الجدال القائم حول قابلية ضم القطاع في قالب الرسمية. فسعينا إلى تحقيق اشتمل عينة احتوت أكثر من 100 مؤسسة صغيرة (كونها نقطة بداية ومكونة أساسية في ديناميكية القطاع غير الرسمي) من حيث طبيعة النشاط، عدد أفرادها ودرجة التعامل مع القطاع الرسمي و216 فرد ناشط بذات القطاع من حيث الجنس، السن، المستوى التعليمي، خصوصيات العمل غير الرسمي، وأحادية أم تعددية العمل داخل القطاع، وغيرها من الأسئلة التي سنبرزها في الاستجواب المعتمد على مستوى ولاية تلمسان الحضرية (سبتمبر 2009) ونخص بالذكر: منطقة شتوان الصناعية، دائرة إمامة، منصور، مغنية، الغزوات...؛ في هذا ونحن شديدي الاقتناع بأن حجم العينة لا يمكن أن يعرف إلا بعد جمع الأجوبة، فمن المحتمل أن نجد أنفسنا أمام عينات صغيرة كفيلا بأن تمدنا بالأجوبة اللازمة، غير أن الملاحظ في مجموعة الدول النامية أن جمع المعلومات بغرض فهم الظواهر فيها أمر صعب، هذا دون الخوض في إمكانية اختبار نجاعة الفرضيات التي قد



تصبح أمرا عسيرا بل ومستحيلا أحيانا. خاصة وأن خصوصيات المجتمع الجزائري، قد تحول بيننا وبين إجراء مختلف الاستجابات كون أن المجتمع غير مهياً لمثل هذه الأنواع من الاستقصاءات التي لم تدخل بعد في ثقافته. عموما فاستخدام المناورة يبقى محببا ومطلوبا لتحصيل أكبر قدر من المعلومات بطرح مختلف أنواع الأسئلة؛ المباشرة وغير المباشرة، المفتوحة والمحصرة بشكل منسجم مع طبيعة المعطيات المرغوب تحصيلها حتى يسهل علينا عناء إثبات إقدام القطاع غير الرسمي على مواجهة البطالة، لهذا سنعتمد على الاستجابات بمختلف أنواعه، استجابات قائم على المقابلة مع المستجوبين وجها لوجه محافظين قدر المستطاع على الأمانة العلمية وهوية القطاع غير الرسمي، فمركز الاعتماد إذا هو الاستجابات الطبقي، أي المنطقة فالقطاع، حجم المنشأة...، ومن تم العمل على تقاطع نتائج البيانات والمعطيات من خلال نموذج **Logit-Probit** بغية تقديم الشروح اللازمة الكفيلة بترجمة المعطيات المتحصّل عليها ليتم الخلاص إلى نفي أو تأكيد صحّة الفرضيات المعتمدة. وحتى تكتسب دراستنا مصداقيتها اعتمدنا تعريفا شاملا يجمع بين مختلف النشاطات غير الرسمية الشرعية المتهربة من مراقبة الدولة بشكل كلي أو جزئي بغض النظر عن طبيعة من يمارسها أن كان شخصا طبيعيا أو معنويا.

المبحث الثاني: منهجية الاستجابات و هدفه

إن المنهجية المعتمدة في دراستنا القياسية تبقى ترجيحية، بحيث أن المزية الأولى لهذه المقاربة تبقى متوقفة على قدرتها في المقارنة ومطابقة النتائج المحصل عليها، وهو نفسه ما يستلزم التوفر على قاعدة معلومات متوافقة مع الفرضيات المعتمدة في البناء النظري أو بالأصح عند تأسيس الإشكالية حتى يتم التمكن من الوصول إلى النتائج المنتظر تحقيقها من خلال الاستجابات والتحري وهذا ما يمثل تحديا أمام ما يمكن جمعه من معلومات خاصة إذا تعلق المسألة بدراسة القطاع غير الرسمي.

وبناء عليه وبهدف تقليص حيز الخطأ وغلطات الاستجابات وهفوات الملاحظة الذي يمكن أن يرد في تحقيقنا الموجه للمؤسسات الصغيرة الناشطة ومختلف الفئات العاملة في الرسمي، سنقوم باستخدام أقصى حدّ ممكن من المعلومات المستعملة أنفا في الأبحاث وبعض من التحقيقات الحديثة الخاصة بهذا القطاع في الجزائر، كذلك



المعتمدة من قبل الكناس، الديوان الوطني للإحصاء وغيرها من الدراسات التي جرى عنها الحديث في فصلنا الثالث .

المطلب الأول: تقديم الاستجواب

إن هذه المرحلة من الدراسة مخصصة للفحص التجريبي للأنشطة غير الرسمية عبر مختلف القطاعات التي تتوفر عليها مدينة تلمسان كون أنها منطقة إنتاجية، حدودية، مستهدفين بذلك المناطق الحضرية، على أن تساعدنا المعلومة المستتبطة في تركيز الجهد على القطاع الذي يشغل حصة الأسد من حيث تشغيل العمالة واستقطاب أكبر عدد ممكن من المؤسسات المتسترة بحجب الممارسة اللارسمية التي حاولنا الإلمام بها من خلال تحقيق ميداني مبني على التحريّ بانتهاج طريقة الاستجواب المباشر المعتمد على المقابلة مع المستجوبين وجها لوجه بطرح أسئلة مغلقة ومفتوحة، بسيطة ومباشرة حتى نتمكن من جمع أكبر قدر ممكن من البيانات متفادين كل المبهات المحتمل الوقوع فيها عند دراسة المؤسسات والعمالة، وذلك ليس إلا للإجابة علة موضوع دراستنا لإثبات دينامية القطاع غير الرسمي الحضري ودوره الأساسي في مواجهة البطالة.

الفرع الأول: من جانب المؤسسات

فالمسألة تتعلّق بإمكانية التعرف على طبيعة المؤسسة، ثم محاولة تحديد حجم العمالة المستخدمة وطبيعة العمل بالإضافة إلى النمط التنظيمي السائدين وكذا التقنية المستخدمة والوضعية التنافسية الخاصة بهذه المؤسسات، بهذا سنحاول من خلال التحري التعرف على درجة التعامل مع القطاع الرسمي وقابلية الانصهار فيه، ثم إدراج متغيرة أساسية تتمثل فيما إذا كانت هذه المؤسسات قد استفادت أو لا من أجهزة مواجهة البطالة، وهي أهم نقطة في استجوابنا فقد تمكنا من الإجابة على شوط كبير من إشكالية موضوعنا.

الفرع الثاني: من جانب العمالة

فالتحقيق المنتهج من هذه الزاوية يعتمد على التعرف على العمالة من حيث الجنس والسن، المستوى التعليمي، القدم...، أيضا التعرف على طبيعة العمل، طرق توزيع المهام، الوظائف وتقاسم المهام إلى غير ذلك من الأسئلة التي يدور محورها حول ظروف العمل وذلك جابة على الإشكالية المطروحة وتأكيد صحة أو خطأ الفرضيات المتبناة.



فحتى وإن كان الاستجواب متكون من مجموعة أسئلة وصفية فلقد كان الهدف منها الوصول إلى تفسير وترجمة النتائج المحصل عليها مبتعدين عن كل التعقيدات الممكن أن تواجهها، ومع هذا وأمام هذا الكم من الأسئلة البالغ مجموعها 20 سؤال موجه للمؤسسات و 13 سؤال بالنسبة للعمالة، قد تكون الإجابة على الإشكالية نسبية في غياب الدقة المتناهية على مستوى النتائج المتحصل عليها في دراسة القطاع غير الرسمي، كما لا يفوتنا أن ننوه أن المسألة تتعلق بالقطاع غير الرسمي وإذا حدث وأن تم بلوغ الدقة المتناهية، حينها يكون هذا القطاع قد فقد هويته، وتمثل هذه النقطة أحد أوجه الصعوبات التي يواجهها كل الدارسين للقطاع غير الرسمي، أما على مستوى التحقيق فإن الصعوبة الأخرى تتمثل في إيجاد المؤسسات المتخفية الممارسة للعمل غير الرسمي، كما يجب أن ننوه أن الاقتراب من هذه المؤسسات ومن أصحابها لم يكن ليكون لو لا الاعتماد على بعض العلاقات الشخصية الموجودة على مستوى مديرية الضرائب ومصالح التأمين.

المطلب الثاني: تحليل الاستجواب

عموماً فإن الطريقة المعتمدة في فرز النتائج هي طريق الفرز المسطح وهي الطريقة التي نراها بسيطة، مبسطة لتعقيدات القطاع غير الرسمي من جهة، كما أنها تمكن من استخلاص الأفكار المحورية المطروحة.

المطلب الثالث: التحليل

لقد كان للسياسة الاقتصادية المنتهجة بغية تمهيد دخول الاقتصاد الجزائري إلى الاقتصاد العالمي، تأثيراً على البنى التحتية للمجتمع الجزائري، ولعل أبرزها يظهر في توسع حلقات الفقر والبطالة التي أثرت على سوق العمل وتفاقت وأصبحت مكثفة في وجود ممارسات غير رسمية داخل الوسط الحضري خاصة، وبازدراء الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية، وتراجع القدرات الشرائية وارتفاع الأسعار، زاد التشبث بالعمل غير الرسمي، الذي زاد اتساعاً بطول أزمة التسعينات فأصبح يشكل إحدى الخيارات الممكنة لآلاف البطالين والعمال، خاصة وأن هذا الأخير أثبت جدارته من خلال إسهامه في تخفيف وطأة الأزمات، غير أن كل من كان ينصهر من خلال الممارسة للنشاطات غير الرسمية، كان ينشط ويستغل بدائل عمل لا ترتبط ولا تتماشى في أغلب الأحوال مع طبيعة تخصصاته من خلال الوظائف التي يشغلونها أو كانوا يشغلونها، كل هذه التطورات التي عرفها القطاع غير الرسمي، حولت وجهات وساحات المدن الكبرى إلى واجهات أمام البطالين والمعوزين وكل الراغبين في تحسين مستويات دخلهم، من هنا قمنا باختيار المؤسسات الرسمية الصغيرة المتخفية غير المتوفرة على أية وثيقة رسمية تخول لها إمكانية الممارسة الرسمية،



كالتوفر على السجل التجاري مثلا أو أي تصريح، هذا العمل غير الرسمي الذي يبقى ظاهرا بالشوارع والأسواق الحضرية لمدينة تلمسان، وكل من يشغل الواجهات العامة بهدف الممارسة غير الرسمية، التي تبقى في الأصل إما تقليدا عند الأسرة أو اختيار فردي باعتباره حلاً مؤقتاً - لمشكل الشغل. ولكن قبل هذا يجب البدء بتحليل البطالة والمواجهة الأمامية لها بولاية تلمسان.

المبحث الثالث: المواجهة الأمامية للبطالة

المطلب الأول: تطور الفئة النشيطة

لقد كان لتزايد معدلات النمو الديمغرافي الذي عرفته ولاية تلمسان خلال السنوات الأولى من الألفية الثالثة وقعا كبيرا، وتأثيرا مباشرا على ارتفاع مجموع الفئة النشيطة المنتقلة من 273981 فرد إلى 326391 فرد ما بين 2001-2006، أنظر الجدول أدناه؛

الجدول 01 يشير إلى تطور الفئة النشيطة ما بين 2001-2005

السداسي الأول من 2006*	نهاية 2005	نهاية 2001	
326391	323865	273981	الفئة النشيطة
273189	259545	196888	الفئة الشغيلة
53202	64320	77093	الفئة العاطلة
35	33,05	30,45	معدل النشاط
47,12	42,89	35,87	معدل التشغيل
16,30	19,86	28,13	معدل البطالة
-	15765	7320	عرض العمل
-	1863	349	الطلب على العمل

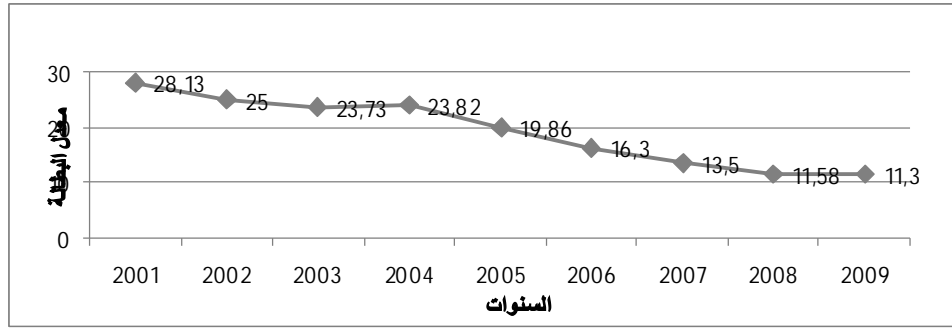
المصدر: مديرية التخطيط والتهيئة الإقليمية لولاية تلمسان

التفسير:

على ما يبدو فإن مجموع الفئة الشغيلة بلغ 196888 تم 273189 عامل أواخر سنتي 2001-2006 على التوالي وهي إشارة واضحة إلى تزايد نسبة التشغيل المقدر بنحو 35,87% خلال سنة 2001، تم 42,89% سنة أواخر سنة 2005، فالتحليل الكمي لتطور الفئة النشيطة لولاية تلمسان يشير إلى أن الفئة العاطلة عن الشغل تبقى في تراجع مستمر على مدار السنين (أنظر النموذج البياني رقم 01)؛ النموذج البياني رقم 01 يلخص تطورات البطالة في تلمسان بين 2001-2009*

ات الخاصة بسنة 2009 تخص السداسي الأول فقط





المصدر: النموذج البياني أنجز انطلاقاً من معطيات الوكالة الوطنية لتشغيل الشباب ومديرية التخطيط و التهيئة الإقليمية لولاية تلمسان
التفسير:

إن النموذج البياني بسيط وبيّن في آن واحد التراجع الكبير في نسب البطالة، بحيث أن مجموعها تراجع في المتوسط بنسبة قاربت معدل 3% في السنة ذلك لأن أي بانخفاض من 28,13% سنة 2001 إلى 13,5% سنة 2007 ثم 11,3 بداية سداسي 2009 وبالرغم من تزايد الطلب على العمل خلال 2005 إلا أن عرض العمل قد تزايد بأكثر من خمسة مرات لامتناس أكبر قدر من الطلب على العمل والذي يعود في غالبته إلى فئات شباب يتراوح سنّها بين 25-29 سنة حسب ما يشير الجدول رقم 02؛

الجدول 02 يشير إلى تطوّر الطلب وعرض العمل حسب الجنس والسن ما بين 2001-2005

المجموع	50 فما فوق	49-40	39-30	29-25	24-16	
8403	329	724	2232	3920	1198	الذكور
4028	39	132	433	2802	622	الإناث
12431	368	856	2665	6722	1820	المجموع

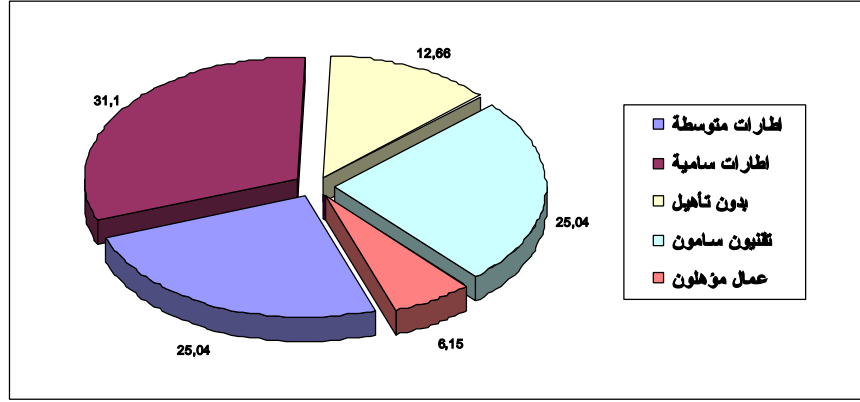
المصدر: مديرية التخطيط و التهيئة الإقليمية لولاية تلمسان

التفسير:

فالبطالة بتلمسان تبقى حضرية، منحصرة على فئات كفئة، حاصلة على الشهادات العلمية حسب ما يشير إليه الشكل البياني رقم 03، وفي كثير من الأحيان تبقى ذكرية، أكثر منه أنثوية (أنظر الجدول رقم 03)، ومع ذلك فإن سنة 2008 جاءت فيها نسبة البطالة شبه مقاربة بين الجنسين فتساوي 41,70% للإناث مقابل 58,30% للذكور حسب معطيات مديرية التخطيط و التهيئة الإقليمية لولاية تلمسان.

02
2004 F K x





المصدر: النموذج البيئي أجز انطلاقا من معطيات الوكالة الوطنية لتشغيل الشباب 2004

التفسير :

ففيما يتعلق بترتيب القطاعات الاقتصادية الخاصة لسنة 2004 نستنتج من خلال الجدول 03، أن قطاع الفلاحة يحتل المرتبة الأولى تم يليه قطاع التجارة حيث أن كل من القطاعين يساهما في تشغيل حوالي 88813 و 60468 عامل على الترتيب، أما قطاعي الإدارة والخدمات فيأتيان في المرتبة الثالثة والرابعة على التوالي، بـ 33420 و 26442 عامل، فقطاع الخدمات عرف تفهقرا كبيرا فبعد احتلاله للصدارة سنة 2003 من خلال إسهامه في تشغيل ما لا يقل عن 127403 عامل، وما لبث وأن استعاد حيويته وريادته خلال السنوات الأخيرة بتوظيفه لأكثر من 133902 عامل، متبوعا بقطاع الفلاحة بنحو 98348 فرد، أما بالنسبة لمراتب باقي القطاعات أنظر الجدول أدناه.

الجدول 03 يشير إلى تقسيم الفئة الشغيلة حسب قطاع النشاط الاقتصادي أواخر سنة 2004

الزراعة	التجارة	الإدارة	الخدمات	البناء والأشغال العامة	الصناعة	بقية القطاعات
88813	60468	33420	26442	20122	11948	3900

المصدر: مديرية التخطيط و التهيئة الإقليمية لولاية تلمسان

التفسير :

رغم تحسن نسب التشغيل إلا أن هذا لا يمنع من تواجد بطالة خاصة داخل الأوساط الحضرية، أيضا أن مناصب الشغل المتاحة داخل هذه الولاية يغلب عليها طابع عدم الاستقرار أو أنها تبقى مؤقتة، كما سيأتي تحليلها بما فيه أيضا مساهمة الأجهزة المقترحة في مواجهة البطالة، فنسبة مناصب العمل المتاحة في بعض من القطاعات الحيوية التي عرفت توافدا كبيرا من أحجام اليد العاملة تبقى مؤقتة بمقدار 65% سنة تم 75% نهاية 2005، وهي التفاتة واضحة، صريحة إلى أن الشغل المتاح يبقى مؤقت وبنسب 2003، كبيرة، كل هذا يفتح مجالا آخر للحديث عن الممارسة غير الرسمية أو القطاع غير الرسمي، يأتي هذا موازاة مع برامج تشغيل الشباب المعتمدة، هذه البرامج وإن كان لها الدور الكبير في التقليل من نسب لمالة إلا أنها لم تكن موفقة بالقدر الكافي، لكسر شوكة هذه الظاهرة، الأمر الذي يجعلنا نقول أن عملية



مواجهة البطالة تبقى مؤقتة تؤقت مناصب العمل الموفرة، وفيما يلي سنستعرض أهم الخطوات الإستراتيجية المنتهجة في ولاية تلمسان والمعدة لمواجهة البطالة، خاصة بطالة الشباب .

04 جدول البياني أنجز انطلاقا من معطيات الوكالة الوطنية لتشغيل الشباب 2006

المجموع	القروض المصغرة	أشغال المنفعة العمة	عقود ما قبل التشغيل	الشغل بمبادرة محلية	قطاع النشاط الاقتصادي
202	202	-	-	-	الزراعة
443	-	443	-	-	البناء و الأشغال العمة
70	-	-	70	-	الصناعة
309	-	309	-	-	الغابات
1520	-	-	30	1490	الإدارة
-	34	-	-	430	الخدمات

المصدر: الجدول البياني أنجز انطلاقا من معطيات الوكالة الوطنية لتشغيل الشباب 2006

التفسير :

فمساهمة برامج تشغيل الشباب أخذت صبغة محتشمة، لعجزها عن كبح تزايد البطالة، وعلى غرار جل ولايات الجزائر يبقى قطاع الإدارة المهيم من حيث الإسهام في توفير مناصب الشغل، أنظر الجدول أدناه؛

الجدول 05 يشير إلى مناصب الشغل الموفرة حسب قطاعات النشاط الاقتصادي بما فيها أجهزة تشغيل الشباب ما بين 2005-2007

المجموع	دائمة	مؤقتة	قطاع النشاط الاقتصادي
710	98	612	الوظيفة العمومية
3962	3430	532	البناء و الأشغال العمة
224	-	224	الصناعة
134	102	32	PTIC
724	-	724	النقل
140	-	140	الحرف
1295	-	1295	التجارة
1626	1604	22	الغابات
4645	4100	545	الزراعة



521	123	398	الصيد
1450	1450	-	PCD
2739	2739	-	IAIG
1333	1333	-	ESIL
2282	2282	-	CPE
546	546	-	TUP/HIMO
1240	-	1240	ANSEJ
-	-	-	ANGEM
132	-	132	CNAC
23703	17807	5896	المجموع

المصدر: مصلحة مفوضية التخطيط 2007

التفسير:

ما يشدّ الانتباه أن أجهزة الدولة المعدة لمواجهة البطالة، وإن كانت في ظاهرها ايجابية فإنها تبقى سلبية في باطنها، غير قادرة على الاستمرار في نفس النهج على المدى البعيد، خاصة وأن عدد القروض المصغرة الممنوحة والتي لم تمثل سوى نسبة ضئيلة من حجم مناصب الموفرة في قطاع الفلاحة، مما جعله يحتلّ المراتب ما قبل الأخيرة، وأمام الفشل يتمّ التوجّه إلى الممارسة غير الرسمية، خاصة بعد انقضاء فترة المزايا التي تقدمها الدولة، وهذا ما أثبتته نتائج التحقيق الميداني، وكأن القطاع غير الرسمي لا يملّ حتى يميل الكفة لصالحه. بشكل موضوعي، فإن التحاليل أظهرت علاقة ارتباط قوية بين البطالة والعمل غير الرسمي، فكلما زادت البطالة، كلما ازدادت ملامح العمل غير الرسمي بالظهور خاصة داخل المناطق الحضرية، وهو ما سنتوسع فيه موازاة مع نتائج الدراسة التي نعتمدها داخل المناطق الحضرية لولاية مؤسسة صغيرة يقل عدد عمالها عن الخمسة، وعليه فحسب آخر تقسيم إداري 200 تلمسان والتي مست سنة 1984، نقول أن ولاية تلمسان تتكون من 53 بلدية، ومن أجل بحث مختلف المؤسسات والعمالة المقيمة بهذه البلديات، قمنا بالتركيز على تلك البلديات التي تحتوي على أكبر المساحات وأكبر عدد من السكان، فحسب آخر إحصاء لولاية تلمسان تم في ديسمبر 2008، فإن بلدية تلمسان ومغنية هما الوحيدتين ساكن أما مساحتها فهي 40,11 كم مربع، 143185 المتوفرتين على الشرط، فتعداد بلدية تلمسان يبلغ ساكن موزعين على مساحة قدرها 29,4 كم مربع، فتوفّر 104193 بينما يبلغ عدد ساكن بلدية مغنية الشرطين يترجم وجود فعلي للممارسة غير الرسمية داخل المناطق الحضرية لهاتين البلديتين، هذا بالإضافة إلى أن ما يميّز بلدية مغنية أنها منطقة حدودية، فعملية جمع المعلومات تحققت بفضل مساعدة 70 مشارك ومشاركة من المحققين والمحققات المتوفرين على الشروط الضرورية للقيام بهذا التحقيق والدراسة، أيضا حسب ما سمحت به الإمكانيات المالية والبشرية، لذلك فنقطة الانطلاق تبدأ بتحليل الممارسة غير الرسمية حيث المؤسسات والعمالة، على أن يوجّه النموذج القياسي جاء لتحليل العمل غير الرسمي عند العمالة.

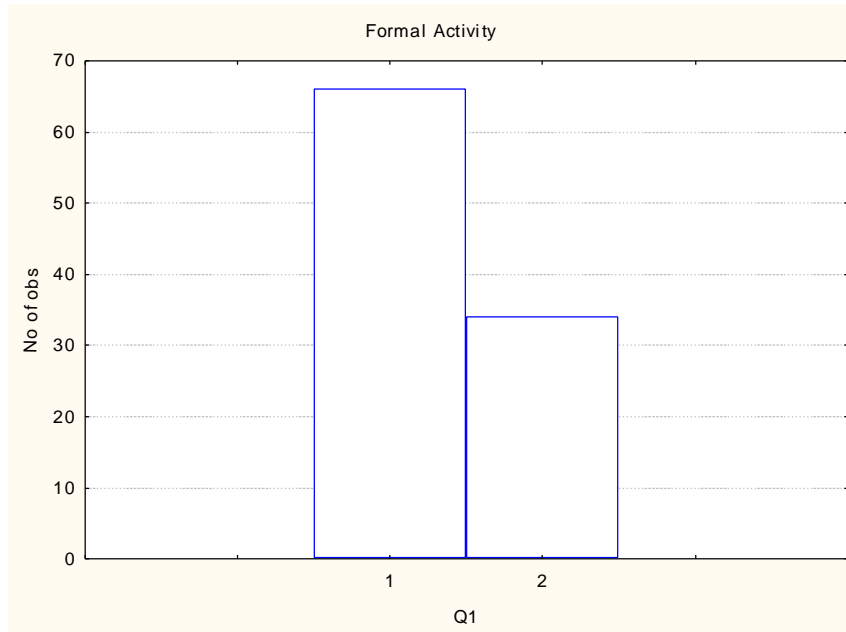
المطلب الثاني: تحليل البيانات الخاصة بممارسة العمل غير الرسمي عند المؤسسات



لقد ركزت الدراسة في هذا المجال على عدة محاور ذات الصلة المباشرة بفرضية الدراسة كأسباب الانسحاب من القطاع الرسمي والتحول إلى القطاع غير الرسمي من حيث الدوافع إلى جانب دراسة نوعية العمالة العاملة وطبيعة المداخل السائدة بهذا القطاع كما تم التطرق في تحليلنا أيضا إلى علاقة القطاعين فيما بينهما (س:18) مما يمكننا من استنتاج آثارهما وتأثير كل منهما على الآخر. ومن جملة ما ركزت عليه الدراسة، آراء أرباب المؤسسات حول احتمال العودة إلى الممارسة الرسمية أو لا، أيضا التسهيلات التي يريدها، ومختلف الصعوبات والعوائق و المضايقات اليومية التي يتعرّضون في ضوء الممارسة غير الرسمية (س:19،20).

• النشاط بالقطاع الرسمي:

الشكل البياني رقم 03: يشير إلى معالم الممارسة الرسمية



التفسير:

نتبين من خلال هذا الشكل البياني أن ضعف المشاهدات العاملة بالقطاع غير الرسمي قد سبق لها فعلا و أن عملت بالقطاع الرسمي وهو ما يمثل نسبة تبلغ 65% وهو معدّل لا دلالة على نزوع المؤسسات إلى الممارسات غير الرسمية، كما تجدر بنا الإشارة



إلى ذكر أن غلبه هذه المؤسسات قد استفادت من مزايا أجهزة مواجهة البطالة بحيث فيبلغ مجموع هذه الأخيرة نحو 45 مؤسسة.

• مغادرة القطاع الرسمي:

الجدول رقم 06: يشير إلى أسباب الانسحاب من القطاع الرسمي

دوافع الانسحاب من القطاع الرسمي				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	8	8	7,921	7,92
2	4	12	3,960	11,88
4	7	19	6,931	18,81
5	5	24	4,950	23,76
12	2	26	1,980	25,74
14	4	30	3,960	29,70
15	7	37	6,931	36,63
24	1	38	0,990	37,62
25	4	42	3,960	41,58
45	12	54	11,881	53,47
124	2	56	1,980	55,45
125	2	58	1,980	57,43
135	1	59	0,990	58,42
145	11	70	10,891	69,31
156	1	71	0,990	70,30
234	1	72	0,990	71,29
235	2	74	1,980	73,27
345	4	78	3,960	77,23
456	1	79	0,990	78,22
1235	3	82	2,970	81,19
1245	8	90	7,921	89,11



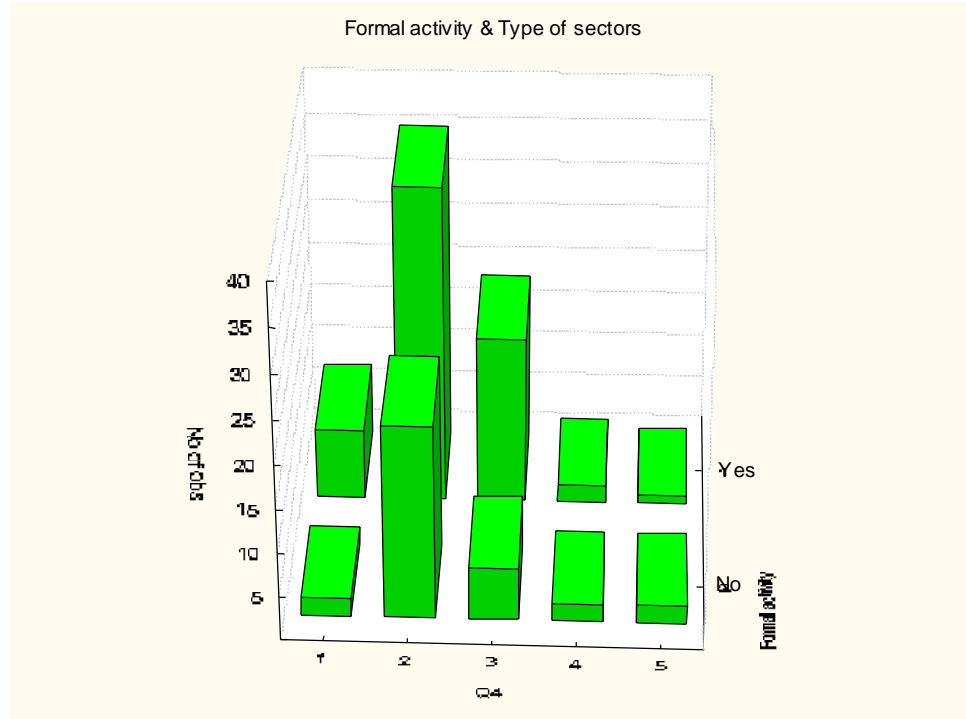
1345	4	94	3,960	93,07
2345	2	96	1,980	95,05
12345	3	99	2,970	98,02
Missing	2	101	1,980	100,00

التفسير:

من المؤسسات المستجوبة تفضل الممارسة غير %تشير مجمل معطيات الجدول إلى أن حوالي 8 ، كما يسهل علينا استخلاص %الرسمية بسبب سهولة الدخول إليه أولاً تم سهولة في تحقيق الربح بنسبة 7 من المؤسسات التي اختارت نهج القطاع غير الرسمي بسبب العاملين الأولين لئليها بعد %أن ما نسبته 20 ، %ذلك الرغبة الملحة في التملص من الضرائب وتفاذي تكاليف تأمين العمالة ويقدر المعدل بنحو 12 من المؤسسات العاملة في القطاع غير الرسمي اختارت %بالمقابل فان بيانات الجدول تبين بأن هناك 11 هذا القطاع بسبب سهولة الدخول إليه، سهولة تحقيق الربح إلى جانب التملص من بعض التكاليف المرهقة كالأعباء الضريبية.

• طبيعته القطاع الرسمي وغير الرسمي:

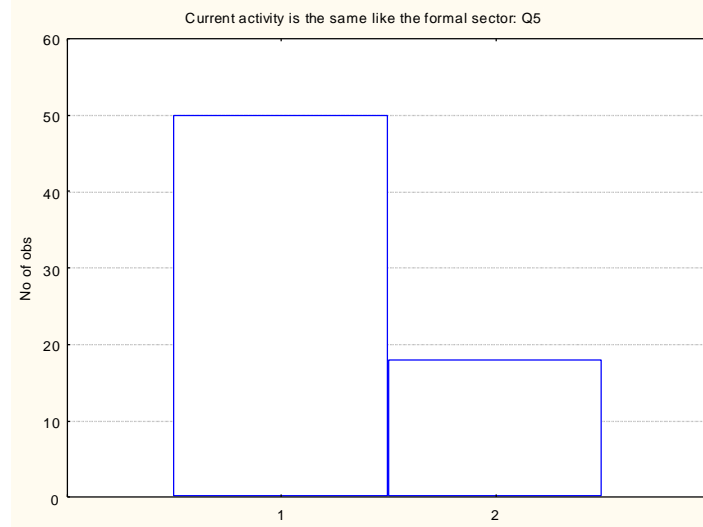
الشكل البياني رقم 04: يشير إلى طبيعة القطاع الرسمي و غير الرسمي



يشير الشكل البياني الموجود أعلاه أن المؤسسات التي تنشط بكلى القطاعين الرسمي وغير الرسمي تتجه ممارستها نحو التجارة بالدرجة الأولى ثم يأتي تفضيلها لقطاع الخدمات بالدرجة الثانية، وهي مسألة بديهية يعود تفسير أسبابها إلى ضعف تكاليف إقامة تجارة وتقديم الخدمات أيضا إلى أهمية العوائد التي تدرها الممارسة بهما. أما فيما يتعلق بالبناء فنسبة الممارسة تبقى موزعة بالتكافؤ بين القطاع الرسمي وغير الرسمي، والملاحظ من خلال الشكل البياني أن الممارسة غير الرسمية بقطاع الفلاحة تبقى الأهم.

• مجال الممارسة بين القطاعين:

الشكل البياني رقم 05: يشير إلى الاحتفاظ بنوعية النشاط من القطاع الرسمي إلى غير الرسمي



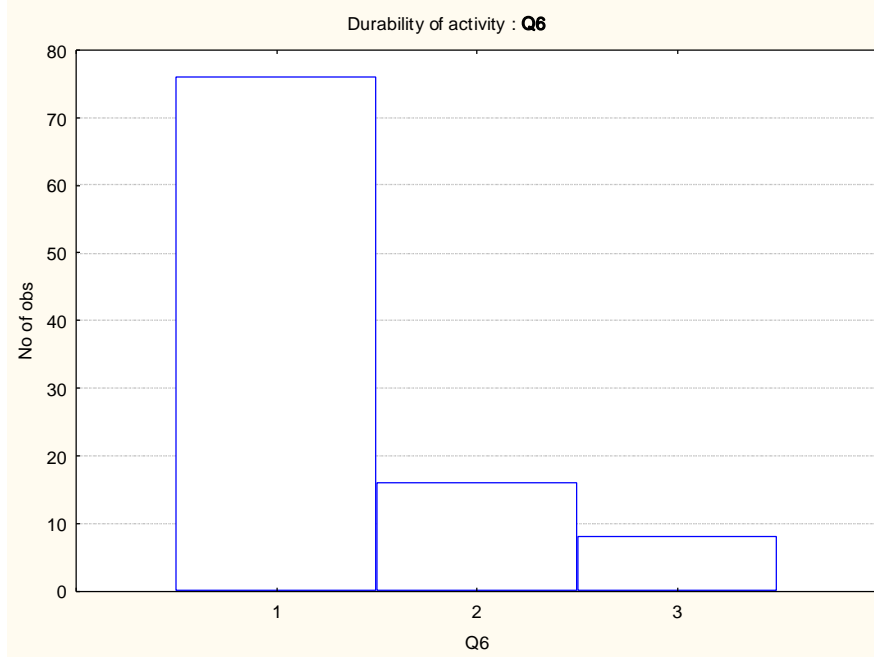
التفسير:

نستنتج من الشكل البياني، أن نصف المؤسسات التي سبق لها العمل بالقطاع الرسمي والتي تحولت فيما بعد إلى القطاع غير الرسمي بقيت محتفظة بنفس طبيعة النشاط، وكأن القطاع الرسمي ما هو في حقيقته سوى امتداد للممارسات غير الرسمية، مما يؤكد ما سبق و أن اشرنا إليه في ذكرنا لامتيازات القطاع غير الرسمي.

• طبيعة الممارسة:

الشكل البياني رقم 06: يشير إلى طبيعة الممارسة





التفسير :

إن أول ملاحظة يمكن استنتاجها من قراءة الشكل البياني الموجود أعلاه أن النشاط الممارس من قبل أغلب المؤسسات الموجودة في القطاع غير الرسمي هو نشاط دائم في أغلب الأوقات، هذا بالإضافة إلى وجود عدد ضئيل من المؤسسات التي تنشط بشكل مؤقت و محدود ويتعلق الأمر بقطاع الفلاحة .

• مدّة الممارسة:

: يشير إلى مدّة ممارسة النشاط غير الرسمي 07 الجدول رقم

مدّة ممارسة النشاط غير الرسمي				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	7	7	7	7
2	44	51	44	51
3	21	72	21	72
4	28	100	28	100
Missing	0	100	0	100

التفسير :

من المؤسسات لديها أقدميه من حيث الممارسة في %تتبين من خلال الجدول الموجود أعلاه أن 44 منها لديها فترة %القطاع غير الرسمي، أقدميه تتراوح مدّة حياتها بين السنة والثلاثة سنوات، بينما 28 ممارسة تتعدى السنة سنوات، وهي إشارة واضحة إلى الأهمية التي يحتلها هذا القطاع خاصة من حيث ما يذرفه من عوائد مالية .

الممارسة:



: يشير إلى عوائد القطاع غير الرسمي 08 الجدول رقم

عوائد الممارسة غير الرسمية		
	Percent	Cumulative - Percent
1	21	21
2	17	38
3	51	89
4	11	100
Missing	0	100

التفسير:

إن الإحصائيات المستنبطة من الجدول الموجود أعلاه أنه أكثر من نصف المؤسسات المستجوبة تعتبر أن مقدار ما تتحصل من عوائد من ممارستها في القطاع غير الرسمي مقبولة على العموم وهي كفيلة بتغطية حاجيتها، كما نستنتج من الجدول أن 21% من هذه المؤسسات ترى أن العواد تسمح بتغطية كل الحاجيات وبشكل كلي.

• عدد العاملين بالمؤسسة في القطاع غير الرسمي:

: يشير إلى المؤسسة و عدد العاملين فيها 09 الجدول رقم

المؤسسة و عدد العمال				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	13	13	13	13
2	87	100	87	100
Missing	0	100	0	100

0 - أ: يشير إلى المؤسسة و عمالها 9 الجدول رقم

حجم العمالة		
	Count	Cumulative - Count
1	17	17
2	14	31
3	21	52
4	14	66
5	12	78
6	3	81
7	1	82
9	1	83
10	3	86
20	1	87



من أرباب المؤسسات يعتمدون على شخصهم أثناء مزاولته 13% (أ- أن 09 و 09 يبين لنا الجدول) من المؤسسات المستجوبة تشغل عمالة يبلغ عددها في المتوسط 6 عاملين، مما % نشاطهم، في حين أن 87 يشيد بمكانة القطاع غير الرسمي في امتصاص البطالة، وهو ما يشكل تأكيدا لفرضية الدراسة المطروحة في موضوعنا .

• نوعية العمالة في القطاع غير الرسمي:

: يشير إلى نوعية العمالة 10 الجدول رقم

نوعية العمالة				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
Yes	77	77	77	77
No	10	87	10	87

التفسير:

فمن بين مجموع المؤسسات المستجوبة نجد أن 11 مؤسسة فقط تعتبر عمالتها غير مؤهلة، أما باقي ترى أن عمالتها نوعية، مؤهلة، حاصلة على شهادات جامعية، وهو % المؤسسات وبما يوافق نسبة 77 الأمر ذاته الذي يجعلنا نؤكد صحة ما قلناه أن البطالة في الجزائر هي بطالة نوعية .

• نوعية الأجر:

: يشير إلى نوعية الأجر السائدة في القطاع غير الرسمي 1 الجدول رقم 1

طبيعة الأجر				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	1	1	1	1
2	16	17	16	17
3	26	43	26	43
4	27	70	27	70
5	8	78	8	78
6	1	79	1	79
23	2	81	2	81
24	1	82	1	82
25	1	83	1	83
34	2	85	2	85
45	2	87	2	87
124	1	88	1	88
234	1	89	1	89



245	1	90	1	90
Missing	10	100	10	100

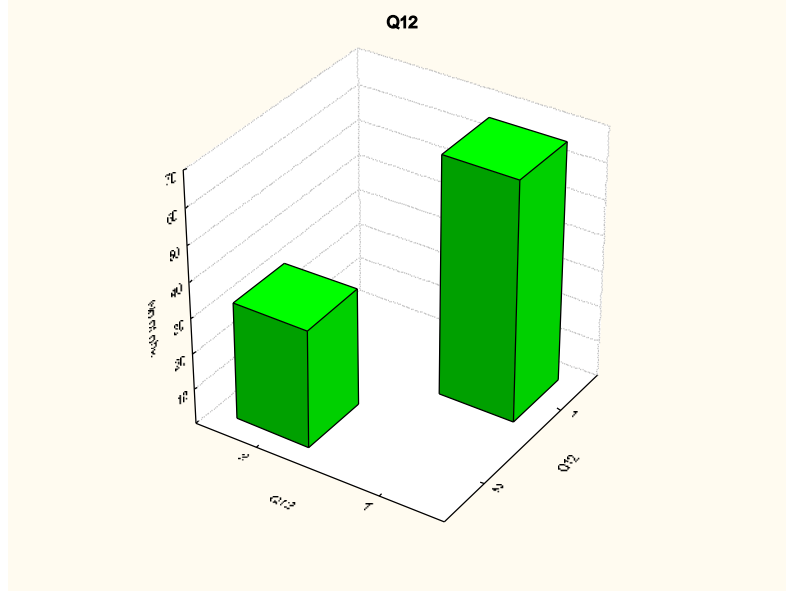
التفسير :

إن أغلبية الأجراء الناشطين بالقطاع غير الرسمي يحصلون على مداخـل شهريا و أسبوعيا على التوالي وهو % و 26% حسب طبيعة النظام المنتهج داخل المؤسسة، وتبلغ النسب في ذلك ترتيب 27 ما يوافق عملية تسليم الأجور بمختلف القطاعات الأخرى، كما لا يفوتنا أن نقول أن طبيعة تسديد الأجور والمستحقات داخل النظام غير الرسمي مشابهة لتلك المتبعة داخل القطاع الرسمي.

• المساهمون في القطاع غير الرسمي:

النموذج البياني رقم 07: يشير إلى مختلف المساهمين في القطاع غير الرسمي





التفسير :

فمن خصوصيات ومميزات القطاع غير الرسمي أنه يعتمد في نشاطه على المؤسسات الصغيرة والجدّ صغيرة ذات الطابع الأسري أو العائلي كما تسميه الأغلبية الدارسة لهذا الأخير، من هنا نقول أنه من المؤسسات الناشطة فيه تعمل لحسابها الخاص %المنطقي أن نستنتج من خلال دراستنا القياسية أن 65 في حين أن باقي المؤسسات تعمل بطرق أخرى سواء مع الشركاء أو الوسطاء أو طرق أخرى.

• دوافع اختيار النشاط :

: يشير إلى دوافع اختيار النشاط غير الرسمي 12 الجدول رقم

دوافع اختيار النشاط				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	6	6	6	6
2	5	11	5	11
3	4	15	4	15



4	10	25	10	25
5	6	31	6	31
6	2	33	2	33
12	2	35	2	35
13	2	37	2	37
14	2	39	2	39
15	3	42	3	42
24	2	44	2	44
35	2	46	2	46
45	19	65	19	65
46	1	66	1	66
56	3	69	3	69
135	1	70	1	70
145	15	85	15	85
245	2	87	2	87
345	3	90	3	90
356	1	91	1	91
456	3	94	3	94
1245	1	95	1	95
1345	1	96	1	96
1456	1	97	1	97
2456	1	98	1	98
3456	1	99	1	99
123456	1	100	1	100

التفسير :

من المؤسسات اختارت النشاط غير الرسمي لسهولة تحقيق الربح % من بين النتائج المسجلة أن 10 من هذه المؤسسات اختارت % وهذا ما يوافق بالضبط ما سبق وأن أشرنا إليه في تحليلنا السابق، كما أن 19 النهج غير الرسمي بسبب السهولة في تحقيق الربح كذلك لأن النشاط الممارس يمثل أحسن ما هو موجود في الميدان.

من المؤسسات الموجودة داخل حلقة الممارسة غير الرسمية % كما تشير نتائج الجدول إلى أن 15 تبرز أو بالأحرى تعيد سبب تواجدها في هذا القطاع إلى ثلاثة عناصر تتمثل في سهولة دخول الميدان؛ أحسن ما هو موجود؛ سهولة تحقيق الربح.

• وسائل التمويل:

: يشير إلى طرق التمويل داخل القطاع غير الرسمي 13 الجدول رقم

طرق التمويل			
Count	Cumulative	Percent	Cumulative



		- Count		- Percent
1	6	6	6	6
2	31	37	31	37
4	4	41	4	41
5	13	54	13	54
6	14	68	14	68
12	2	70	2	70
15	3	73	3	73
16	1	74	1	74
25	15	89	15	89
26	3	92	3	92
56	3	95	3	95
57	1	96	1	96
156	1	97	1	97
256	3	100	3	100

التفسير :

من المؤسسات % من خلال الجدول البياني الموجود أعلاه تثبت الإحصائيات المتوصل إليها أن 31 داخل القطاع غير الرسمي تعتمد على الأسرة في تمويل نشاطها و هو منطقي كون أن أغلبية المؤسسات منها فقط تعتمد على تمويل البنوك، الأمر الذي يعكس حقيقة %الناشطة بالقطاع هي ذات نمط عائلي، وأن 4 البنوك في نفورها من تمويل نشاطات القطاع الاقتصادي وهو ما يعبر نتيجة وسببا في آن الوقت للخروج من المؤسسات تعتمد على مصادر %من الممارسة الرسمية إلى ضوء الممارسة غير الرسمية. أيضا أن 14 على نفسها وتمويل الأسرة.%أخرى في التمويل و15

• أماكن الممارسة:

: يشير إلى أماكن مزاوله النشاط 14 الجدول رقم

أماكن الممارسة				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	18	18	18	18
2	24	42	24	42
3	1	43	1	43
4	38	81	38	81
12	2	83	2	83
13	3	86	3	86
14	4	90	4	90



24	2	92	2	92
25	2	94	2	94
34	3	97	3	97
123	2	99	2	99
124	1	100	1	100

التفسير :

من المؤسسات العاملة في القطاع غير الرسمي تمارس أنشطتها %نتبين من خلال الاستبيان أن 38 منها % من المؤسسات تمارس نشاطها داخل الأسواق و13% اليومية بالمحلات التجارية، كما نسجل أن 24 بالمنازل إلى جانب أماكن أخرى عدى الأماكن المذكورة في الاستجواب، فنخص بالذكر الأنشطة الحرفية التي تتم عادة في أماكن رسمية، غير أن المزاول لا يصرح بها لدى مفتشية العمل ومصالح الضرائب، مما يعني أنه حتى أن القطاع الرسمي يحتوي بحد ذاته على الأنشطة غير الرسمية، و كأنه أصبح رواقا وامتدادا للقطاع غير الرسمي لاحتوائه على قنوات تصريف مباشرة.

• مصادر السلع المستخدمة:

الجدول رقم 15: يشير إلى مصادر السلع المستخدمة في مزاوله النشاط

مصادر السلع المستخدمة				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	52	52	52	52
2	16	68	16	68
12	32	100	32	100

التفسير :

منها % من سلع المؤسسات هي سلع محلية، في حين أن 16% أظهرت نتائج الفرز أن 52 مستوردة إشارة إلى اللجوء لعمليات التهريب قصد التمؤن، كما لا يفوتنا أن نذكر أن بعض من مصادر السلع الموجودة في القطاع غير الرسمي العائدة إلى قنوات القطاع الرسمي، أما باقي النسبة فهو مزيج بين المحلي والمستورد.

• قنوات تصريف السلع:

الجدول رقم 16: يشير إلى قنوات تصريف السلع

قنوات تصريف السلع				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	7	7	7	7



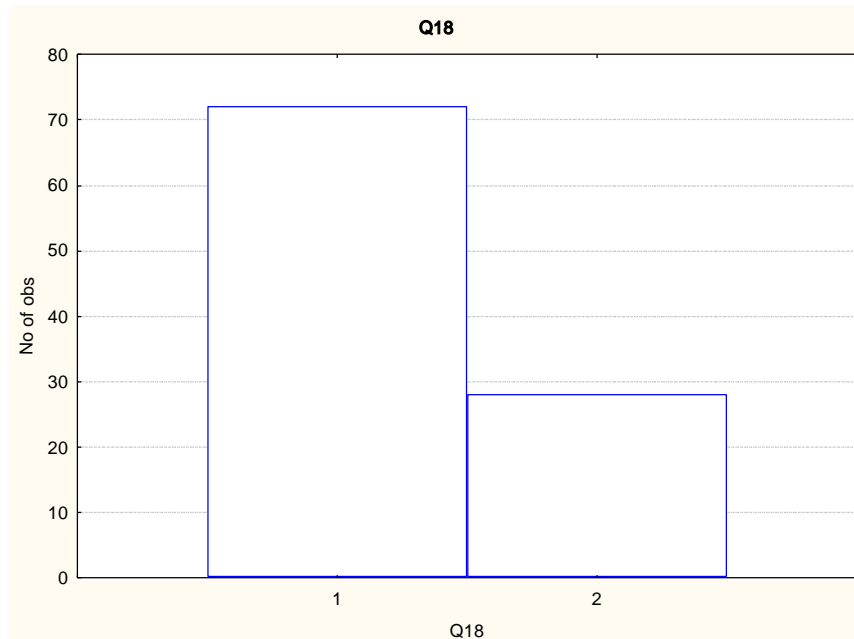
2	5	12	5	12
3	9	21	9	21
4	8	29	8	29
5	23	52	23	52
12	5	57	5	57
14	1	58	1	58
15	2	60	2	60
25	5	65	5	65
34	3	68	3	68
35	1	69	1	69
45	11	80	11	80
125	1	81	1	81
135	1	82	1	82
145	4	86	4	86
245	1	87	1	87
345	2	89	2	89
1235	1	90	1	90
1245	2	92	2	92
12345	8	100	8	100

التفسير :

من السلع تباع بشكل مباشر من قبل هذه %فكما كان منتظرا فان نتائج هذا السؤال بينت أن 23 منها يتم تصريفها بالاعتماد على الوسطاء، أما نصيب تجار التجزئة فهو ضئيل لا %المؤسسات وأن 9 من المؤسسات تستخدم الأسواق ووسائل البيع المباشر في تصريفها %، أيضا ما نسبته 11% يتعدى نسبة 5 لسلعها .

• التعامل مع القطاع الرسمي :

النموذج البياني رقم 08: يشير إلى التعامل مع القطاع الرسمي



التفسير :

فالمعينة الأولى للشكل البياني تثبت صحّة ما قلناه، وأن هناك تعامل مباشر مع القطاع الرسمي من خلال عمليات التبادل واعتماد نفس قنوات تصريف السلع، بدليل أن 72 مؤسسة من ضمن المؤسسات المستجوبة تأكد تعاملها مع القطاع الرسمي.

• صعوبات الممارسة غير الرسمية:

الجدول رقم 17 : يشير صعوبات الممارسة غير الرسمية

صعوبات الممارسة غير الرسمية				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	19	19	19	19
2	2	21	2	21
3	14	35	14	35
4	15	50	15	50
12	2	52	2	52
13	11	63	11	63
14	9	72	9	72
24	3	75	3	75
34	5	80	5	80
124	1	81	1	81
134	2	83	2	83
345	1	84	1	84
Missing	16	100	16	100

التفسير :

تبين نتائج الدراسة القياسية أن 44% من المؤسسات تواجه صعوبات أثناء ممارستها لنشاطها بسبب المضايقات المتعلقة بالمراقبة والمعينة إلى جانب المضايقات الأمنية، أيضا أن 15% من المؤسسات تجد صعوبات نظرا لصرامة الزبائن وتشددهم من حيث الجودة، بالمقابل نسجل أن 16% من هذه المؤسسات المستجوبة لم تذكر طبيعة الصعوبات التي تتعرض إليها، و كأنها لا تتعرض إلى هذا النوع من المضايقات !!!.

• رغبة العودة إلى الممارسة الرسمية:

الجدول رقم 18 : يشير إلى إمكانيات العودة إلى القطاع غير الرسمي

رغبة العودة إلى الممارسة الرسمية				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	52	52	52	52
2	43	95	43	95
Missing	5	100	5	100



الجدول رقم 18 أ- : يشير إلى إمكانيات العودة إلى القطاع غير الرسمي

رغبة العودة إلى الممارسة الرسمية- نعم-				
	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	5	5	5	5
2	2	7	2	7
3	4	11	4	11
4	1	12	1	12
5	4	16	4	16
12	11	27	11	27
13	3	30	3	30
14	1	31	1	31
15	1	32	1	32
24	1	33	1	33
123	13	46	13	46
124	1	47	1	47
134	1	48	1	48
1234	3	51	3	51
1245	1	52	1	52
Missing	48	100	48	100

التفسير :

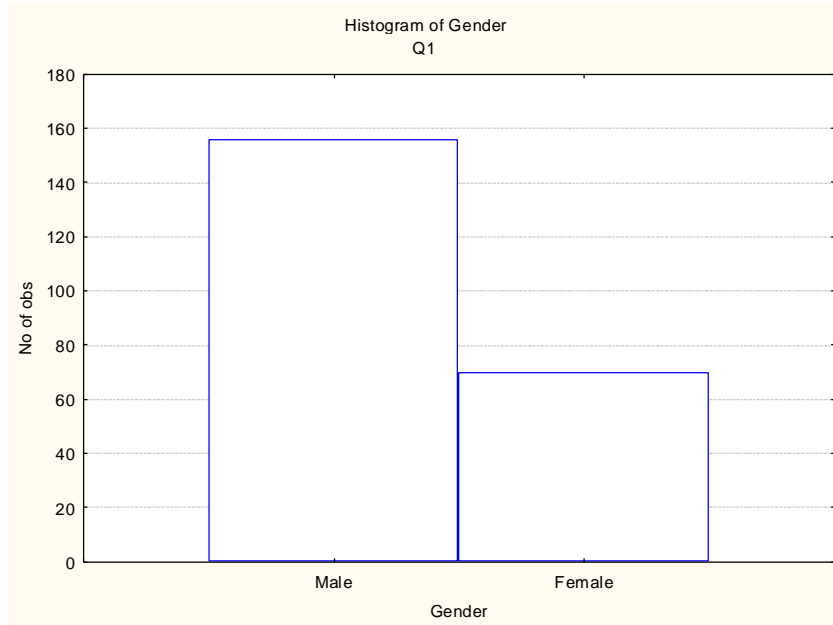
% بما أن النسبة شبه متكافئة بين الرغبة في الرجوع من عدمه إلى الممارسة الرسمية أي 52 ، فالنسبة المتبقية والممتعة عن الإذلاء في رغبتها تثير الفرضية المقترحة لإدماج القطاع غير %مقابل 43 الرسمي في قالب الرسمية لكن بشروط (أنظر الجدول 19 أ-). كما أن نتائج الدراسة القياسية تثبت أن من المؤسسات الراغبة في العودة إلى القطاع الرسمي تربط عودتها بشرط الحصول تخفيضات %13 جبائية أيضا تخفيض تكاليف تأمين العمالة مع حتمية تبسيط إجراءات الحصول على القروض، أيضا أن من هذه المؤسسات تشتترط حتمية وجود الشطين المذكورين حتى تعود إلى الممارسة الرسمية. %11 من المؤسسات الناشطة بالقطاع غير الرسمي نوهت إلى % في الأخير نقول أن ما نسبته 4 ضرورة تبسيط إجراءات الحصول على القروض وهو ما يفسر ضمنا عدم اقتناع هذه الأخيرة بفعالية النظام المصرفي الجزائري.

المطلب الثالث: تحليل البيانات الخاصة بممارسة العمل غير الرسمي عند الأفراد

من الناشطين بالقطاع غير الرسمي:



الشكل البياني رقم 09: يشير إلى جنس الناشطين بالقطاع غير الرسمي



التفسير

يتبين لنا من خلال النموذج البياني أن القطاع غير الرسمي ينفرد بيد عاملة حضرية ذكرية مثلما هو الحال بالنسبة للقطاع الرسمي، أما بالنسبة لنتائج التحقيق المتوصل إليها، فتنقسم العمالة إلى 156 بالنسبة للرجال و 70 بالنسبة للإناث، وهذا نفس ما يؤكد صحة فرضية البحث، فإذا كانت البطالة داخل القطاع الرسمي منحصرة على فئة الذكور فإن نزوحها إلى القطاع غير الرسمي بحثاً عن منافذ العمل يصبح أمراً بديهياً لا يختلف عليه عاقلان.

• سن الناشطين بالقطاع غير الرسمي:

الجدول البياني رقم 19: يشير إلى سن الناشطين بالقطاع غير الرسمي

Frequency table: Age (Individus)				
Category	Count	Cumulative Count	Percent	Cumulative Percent
1	2	2	0,885	0,88
2	180	182	79,646	80,53
3	31	213	13,717	94,25
4	11	224	4,867	99,12
5	2	226	0,885	100,00
Missing	0	226	0,000	100,00



بعد ما تبينا أن العمالة داخل القطاع غير الرسمية ذكرية، فان نتائج التحقيق تظهر لنا أن متوسط عمر أغلبية الأفراد المستجوبين والناشطين فيه يتراوح ما بين 16-30 سنة وتقدر النسبة في ذلك 79,64 %، وهي نسبة كبيرة تدفع بنا إلى الجزم بأن القطاع غير الرسمي يحتوي على ترسانة عمالة شابة وكأنه أصبح بمثابة مرآة عاكسة لبطالة القطاع الرسمي التي تبقى منحصرة على فئة الشباب ما دون الثلاثينيات. وبلاستناد إلى نتائج التحقيق يمكن القول أن متوسط عمر الفئة الناشطة بالقطاع غير الرسمي والتي لا يقل عمرها عن 16 ولا يزيد عن 40 سنة يبلغ نسبة 94,25 %، و بهذا نقول أن العمالة الناشطة بالقطاع غير الرسمي هي عمالة شابة وحضرية في أن الوقت.

• مستوى الناشطين بالقطاع غير الرسمي:

الجدول البياني رقم 20: يشير إلى مستوى الناشطين بالقطاع غير الرسمي

Category	Frequency table: Level_Instru (Individus)			
	Count	Cumulative Count	Percent	Cumulative Percent
Without instruction	4	4	1,770	1,77
Primary	8	12	3,540	5,31
College	29	41	12,832	18,14
Secondary	47	88	20,796	38,94
University	138	226	61,062	100,00
Missing	0	226	0,000	100,00

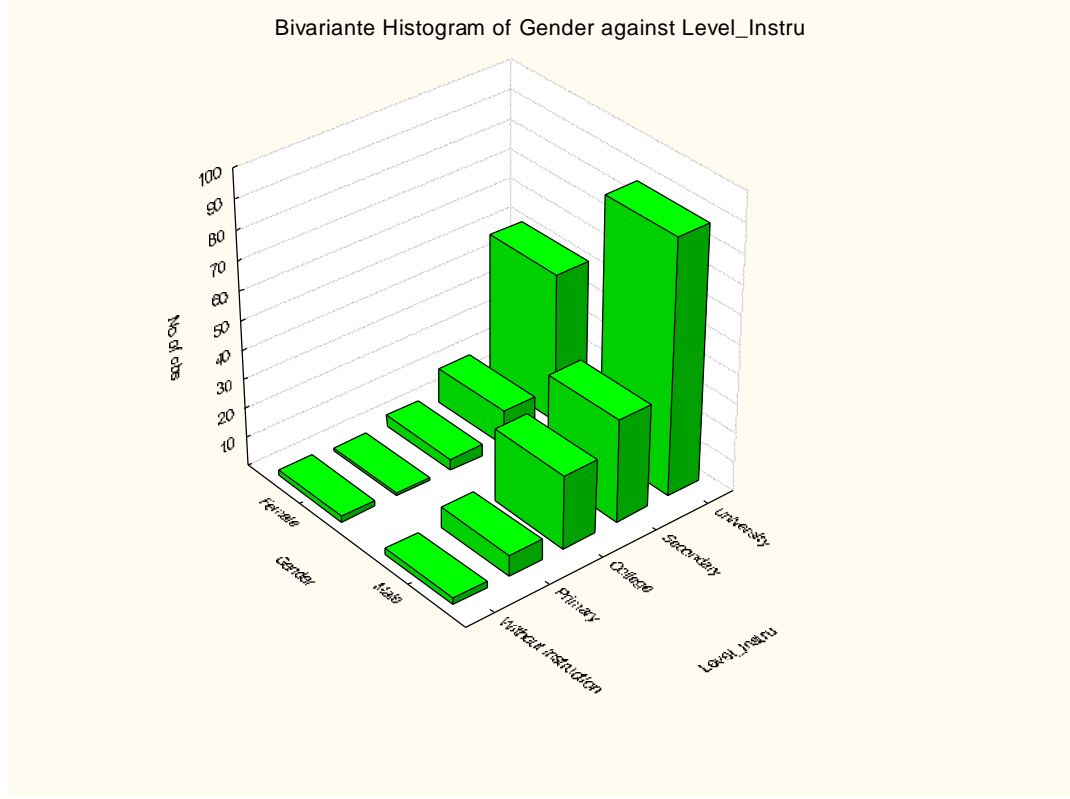
التفسير:

لقد جاءت نتائج التحقيق لتؤكد صحة الفرضيات المتبناة، بحيث تم التوصل إلى أن ما نسبته 61% من مجموع 226 فرد مستجوب يمتلكون مستوى جامعي وأن ما نسبته 20% منهم لديهم مستوى ثانوي، فتماشياً مع معطيات وأرقام الجدول البياني نتبين أن عمالة القطاع غير الرسمي عمالة مؤهلة أو بالأحرى عمالة نوعية وذكورية أكثر منه أنثوية وهذا ما يظهر أيضاً في الشكل البياني الموجود أدناه.

و مستوى الناشطين بالقطاع غير الرسمي:

الشكل البياني رقم 10: يشير إلى سن و مستوى الناشطين بالقطاع غير الرسمي





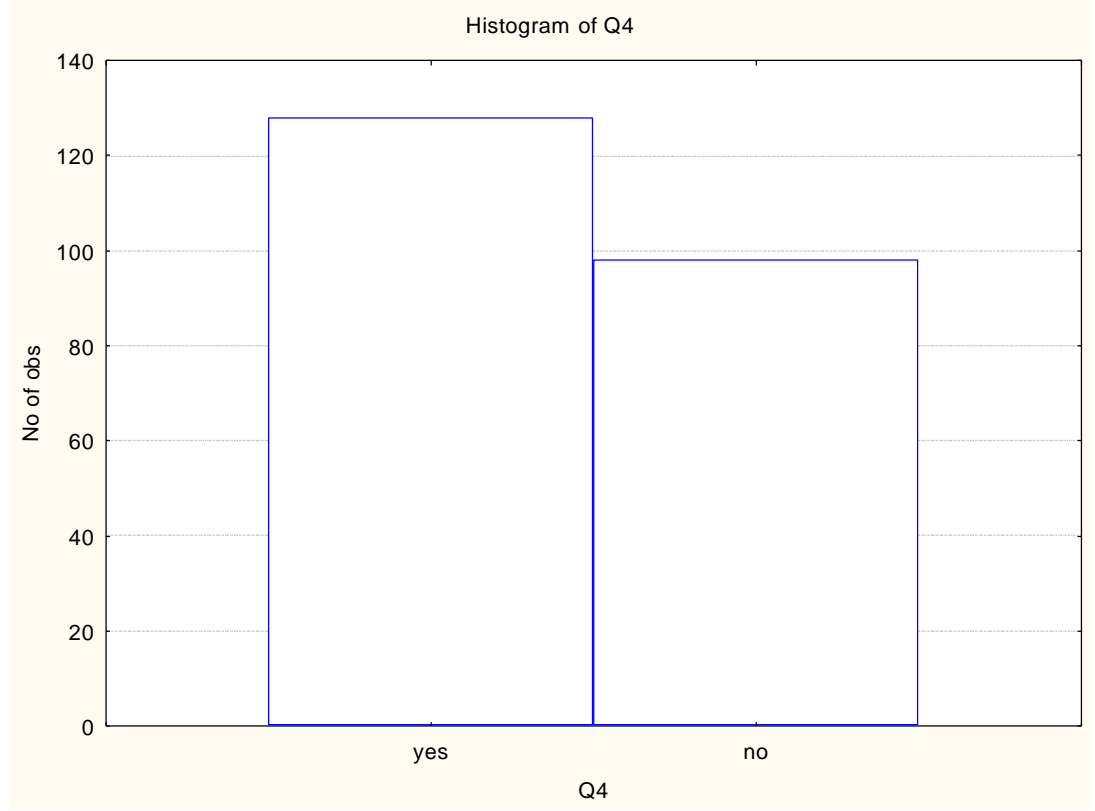
التفسير:

تأكيدا لما سبق، فإن جل النتائج المتوصل تبين أن العمالة الناشطة بالقطاع غير الرسمي هي عمالة نوعية وفي أغليبتها جامعية، ذكرية أكثر منه أنثوية، شابة متمركزة بشكل أخص بالمناطق الحضرية الكبرى لولاية تلمسان.

• فرص العمل بالقطاع غير الرسمي:

الشكل البياني رقم 11: يشير إلى فرص العمل بالقطاع غير الرسمي





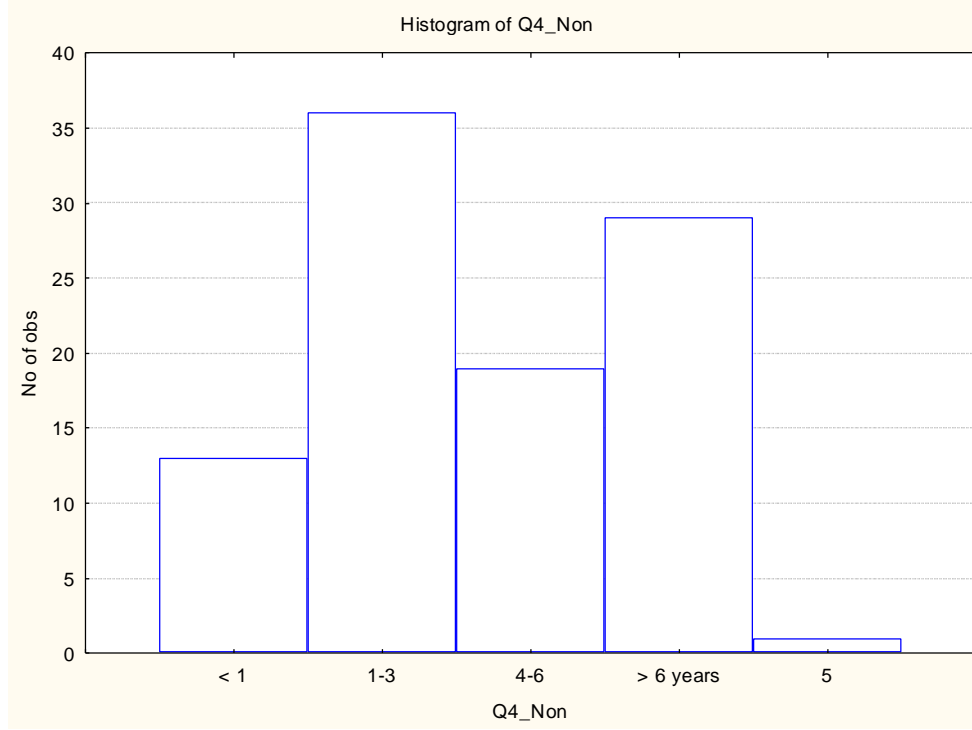
التفسير :

يشير النموذج إلى أن ما مجموعه 128 مستجوب قد سبق له دخول القطاع الرسمي مما يمثل تعبيراً صريحاً عن توجهات العمالة النوعية إلى القطاع غير الرسمي وهذا ما يخالف تصريحات الدارسين ممن يعتبرون القطاع غير الرسمي قطاعاً غير خلاق لمناصب الشغل فكيف بهم إذا وعدد العمالة لا يزال متوافد على هذا الأخير؟ فهناك أكثر من دافع مبرر لهذا التوافد، أسباب سنعكف على تحليلها من خلال المنحنيات المتوالية، من جهة أخرى تبرز نتائج التحقيق أن ما نسبته 43% من المستجوبين قد التحقوا بشكل مباشر بهذا القطاع.

● مدّة البطالة:

الشكل البياني رقم 11- لا: مدّة البطالة





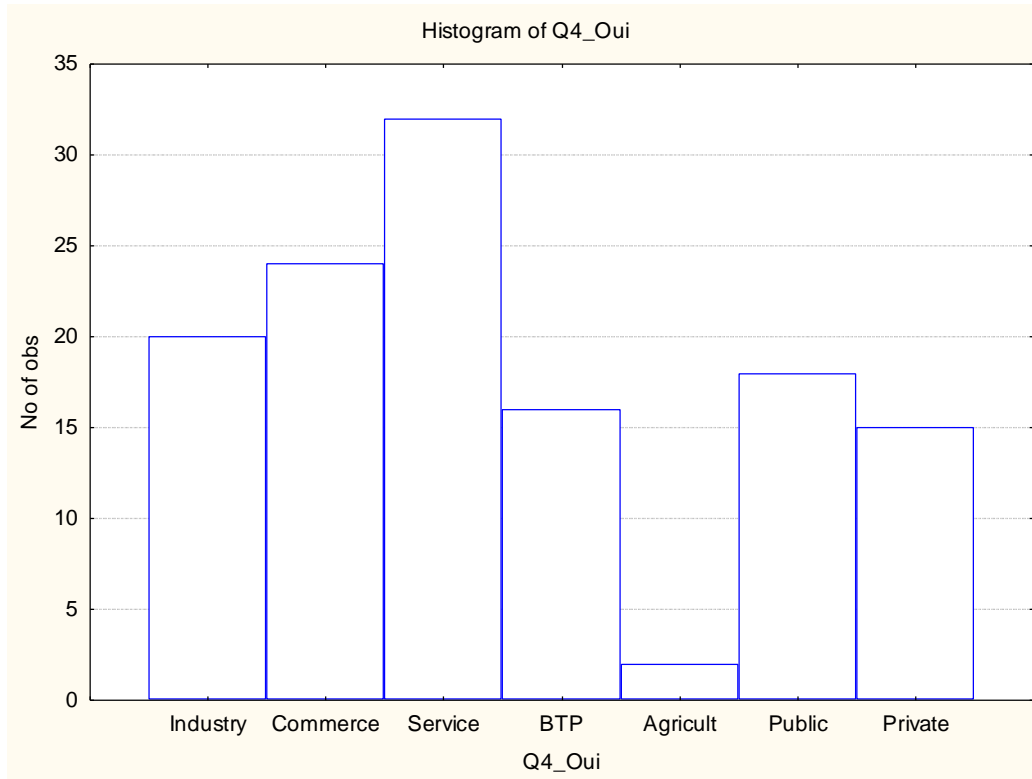
التفسير:

تبعاً لفرص العمل الضئيلة بالقطاع الرسمي والتي وإن أصبحت ممكنة فإن العمل بهذا القطاع نادراً ما يكون قاراً، فالمدة التي يقضيها الأفراد في الانتظار حتى يتمكنوا من العمل تلعب دور الفاصل، فكلما زادت هذه الأخيرة كلما أصبحت الحجة ملحةً للالتحاق بالعمل غير الرسمي، الذي حتى وإن بدا ظرفي إلا أنه يتشبّه به بامتداد مدة البطالة، وما يدعم تحليلنا ما أفرزته نتائج التحقيق الذي يكشف أن شريحة الشباب التي تتأرجح مدة انتظارها بين السنة والثلاثة سنوات هي الفئة الأكثر توافداً على القطاع غير الرسمي تم تليها فئة الأكثر من ستة سنوات وتتراوح النسب في ذلك ما بين 37% و 28% على الترتيب.

• نوع قطاع الممارسة:

الشكل البياني رقم 11 - نعم: يشير إلى فرص العمل بالقطاع غير الرسمي





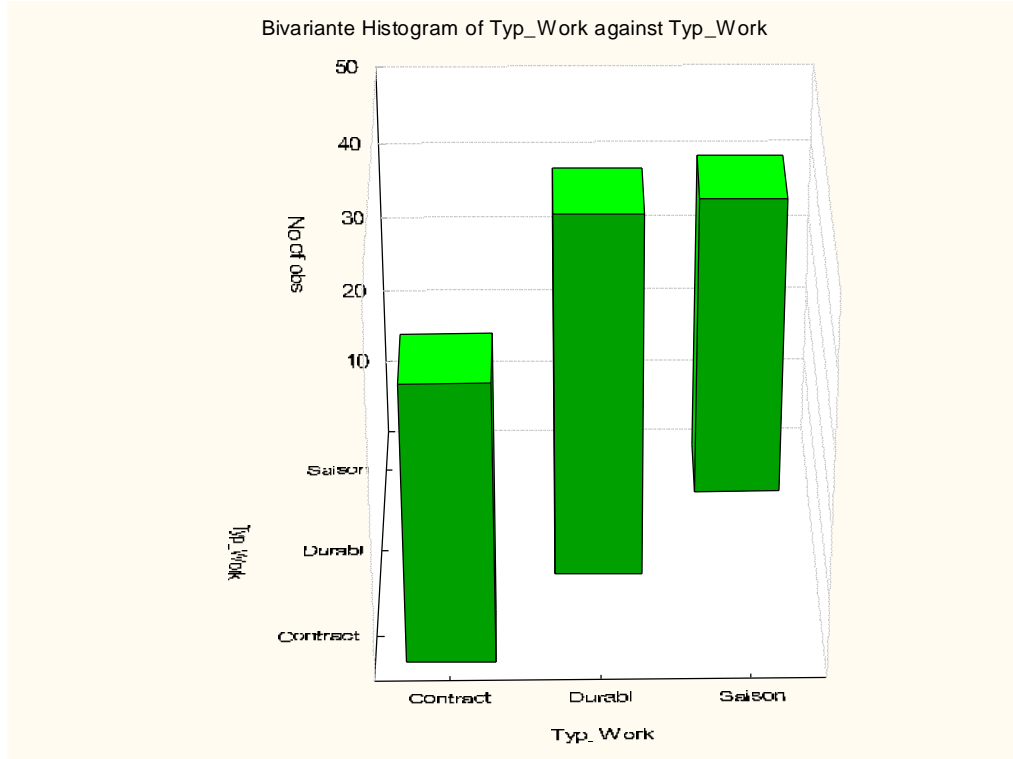
التفسير :

من خلال النموذج أعلاه نجد شريحة العمال التي سبق وأن أُتيحت لها فرصة العمل بالقطاع الرسمي خصوصا بقطاعي الخدمات والتجارة وبشكل كبير، فأوشكت النسبة أن تبلغ 60% وهي إشارة واضحة إلى أن هادين القطاعان لا يزالا الرائدان في مجال التشغيل، أما بالنسبة لحظوظ العمل بباقي القطاعات فتبقى متفاوتة بين كل من قطاع الصناعة بنسبة 20% بالبناء والأشغال العامة بنسبة 17%، على أن التوجه صوب القطاع العام أكبر منه عند القطاع الخاص حسب ما يستخلص من الشكل ذاته.

يعة العمل بالقطاع الرسمي:



الشكل البياني رقم 12: يشير إلى طبيعة العمل بالقطاع الرسمي



التفسير:

ما يوحي إليه النموذج أنه بالرغم من أن العمالة الشغيلة بالقطاع غير الرسمي كانت تعمل بشكل دائم في خضم القطاع الأول، إلا أنها تبقى تفضل صيغة العمل غير الرسمي بكل ما يحمله من مزايا، وهذا ما ينطبق بالدرجة الثانية على جملة العاملين بشكل موسمي، أما فيما يتعلّق بالعمالة المتعاودة فالنتيجة تبقى واضحة ويأتي ترتيبها في المرتبة الأخيرة، لأسباب سنوضحها من خلال السؤال الموالي.

على مغادرة القطاع الرسمي:



الجدول البياني رقم 21: يشير إلى دواعي مغادرة القطاع الرسمي

	Count	Cumulative -Count	Percent	Cumulative -Percent
1	11	11	4,87	4,87
2	23	34	10,18	15,04
3	25	59	11,06	26,11
4	21	80	9,29	35,40
12	5	85	2,21	37,61
13	4	89	1,77	39,38
14	4	93	1,77	41,15
23	3	96	1,33	42,48
24	3	99	1,33	43,81
34	2	101	0,88	44,69
Missing	125	226	55,31	100,00

التفسير:

حسب ما أفرزته نتائج التحقيق فالنسبة الكبيرة لفئة الأفراد المغادرة للعمل الرسمي تعود إلى أسباب شتى، منها الأسباب الفردية بمعدل 11 % بينما تبرر ثاني أكبر نسبة سبب زحفها إلى اللارسمية بالرغبة في مضاعفة العوائد أي بمعنى أن داعي التثبث بالعمل غير الرسمي هو سبب مالي محض، أما البقية المتمسكة بأوصال الممارسة غير الرسمية تبقى اختياراتهم متذبذبة بين الأسباب المهنية وأسباب أخرى، وهو ما يمثل خروجاً من ضيق القطاع الرسمي إلى سعة القطاع غير الرسمي.

• دواعي الالتحاق بالقطاع غير الرسمي:

الجدول البياني رقم 22: يشير إلى دوافع الالتحاق بالقطاع غير الرسمي

	Count	Cumulative -Count	Percent	Cumulative -Percent
1	51	51	22,57	22,57
2	35	86	15,49	38,05
3	34	120	15,04	53,10
4	30	150	13,27	66,37
12	9	159	3,98	70,35
13	17	176	7,52	77,88
14	21	197	9,29	87,17
23	2	199	0,88	88,05
34	10	209	4,42	92,48
123	8	217	3,54	96,02
124	3	220	1,33	97,35
134	3	223	1,33	98,67
234	1	224	0,44	99,12
Missing	2	226	0,88	100,00



فنقطة الارتكاز في خضم هذا السؤال تبين ومن خلال النتائج المتوصل إليها أن السبب الأول لاختيار القطاع غير الرسمي هو سهولة الحصول على مناصب الشغل لتتخطى النسبة في ذلك حدود 22% أما بالنسبة للشريحة الثانية فمبرر تفضيلها للعمل بالقطاع غير الرسمي إلا أنه يناسب مؤهلاتها ونسبة 15,5% أولاً تم لأن العمل بهذا القطاع يمنح مرونة كبيرة في اختيار أوقات العمل، مرونة يعجز سوق العمل الرسمي على توفيرها. بهذا يمكن الجزم بأن بيروقراطية القطاع غير الرسمي وجموده يعدا سببا كافيا لضخ العديد من العمالة النوعية إلى مصب القطاع غير الرسمي، وهذا ما يوافق إجابة الكثير من الناشطين بهذا الأخير.

• توجهات العمالة:

الجدول البياني رقم 23: يشير إلى قطاع الممارسة

	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	26	26	11,50	11,50
2	78	104	34,51	46,02
3	79	183	34,96	80,97
4	20	203	8,85	89,82
5	7	210	3,10	92,92
14	1	211	0,44	93,36
23	12	223	5,31	98,67
25	1	224	0,44	99,12
45	1	225	0,44	99,56
234	1	226	0,44	100,00
Missing	0	226	0,00	100,00

التفسير:

حسب حيثيات التحقيق سواء تعلق الأمر بالقطاع غير الرسمي أو الرسمي، فالعمالة تحبب العمل بكل من قطاع التجارة والخدمات، فهما لا يزالان يحتلان الصدارة إلى حد الساعة، فنسبة الممارسة غير الرسمية فيهما تبقى في حدود 70%، وهذا جد منطقي لأسباب قد ذكرناها أنفاً، لعل أبرزها يكمن في اقتصار العمل على تأدية الخدمة دون الحاجة إلى رقم أعمال كبير، أما فيما يتعلق بكل من قطاع الصناعة والبناء فنسبتيهما توشك أن تشارف 22% نسبة لا بأس بها.

إند القطاع غير الرسمي



الجدول البياني رقم 24: يشير إلى عائدات القطاع غير الرسمي

	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	74	74	32,74	32,74
2	101	175	44,69	77,43
3	51	226	22,57	100,00
Missing	0	226	0,00	100,00

التفسير:

تشير بيانات الجدول إلى أن العائدات المحصلة جراء الممارسة غير الرسمية كفيلا بتغطية جزء من حاجيات العاملين داخل هذا القطاع، وذلك بنسبة 44.69% نسبة لا يستهان بها، دلالة على وجود تبادل وازدواجية بين القطاعين وإلا ما هو مبرر تغطية باقي الحاجيات؟، من جهة أخرى نجد أن ثلث الشريحة المستجوبة راضية عن وجودها داخل هذا القطاع كون أنه يمكنها من تلبية حاجياتها بشكل كلي، وهو الأمر الذي يدفع بنا إلى طرح عدّة تساؤلات حول الرغبة في العمل داخل القطاع الرسمي إذا ما أتاحت الفرصة، أيضا طرح تساؤلات حول علاقة القطاعين بعضهما البعض ونمط الممارسة فيهما.

• ازدواجية الأنشطة

الجدول البياني رقم 25: يشير إلى ازدواجية الأنشطة بين القطاعين الرسمي وغير الرسمي

	Count	Cumulative - Count	Percent	Cumulative - Percent
1	108	108	47,79	47,79
2	62	170	27,43	75,22
3	51	221	22,57	97,79
23	5	226	2,21	100,00
Missing	0	226	0,00	100,00

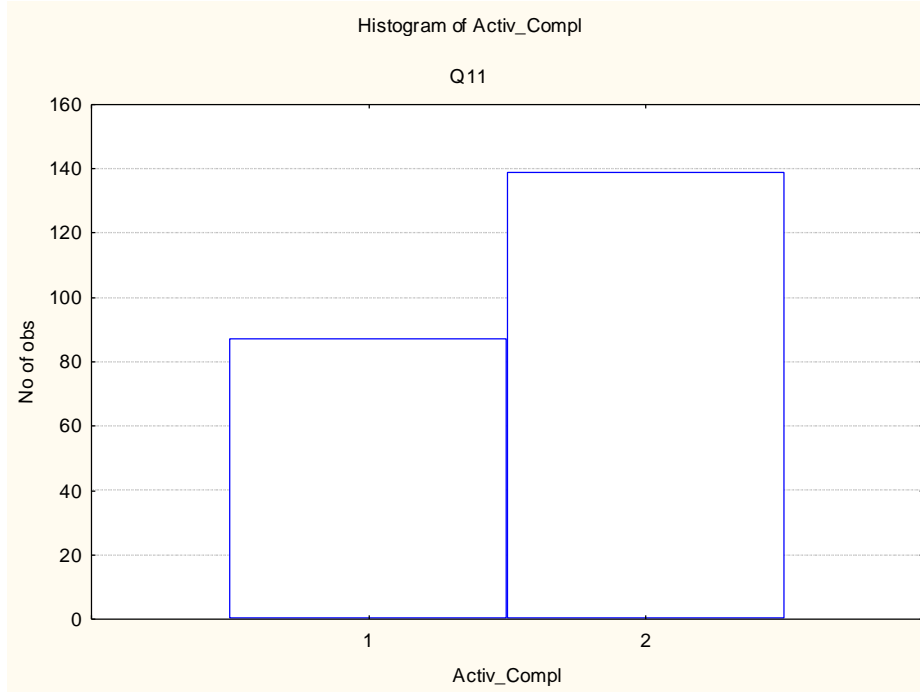
التفسير:

من بيانات الجدول نقول أنه بالرغم من كل مزايا القطاع غير الرسمي من توفير مناصب الشغل وكبح زحف بطالة القطاع الرسمي، ومع أن نمط الممارسة فيه تتم بشكل دائم، بنسبة 48% أو ما يقارب نصف الشريحة المستجوبة. مقابل 28% ممن تمارس أنشطتها داخل نسيجه غير الرسمي بشكل مؤقت، وظرفي إلا أن الأغلبية تعرب عن نيتها بالعودة إلى القطاع بن مجيء فرص العمل فيه. ويمكن التحقق من هذا من خلال السؤال الأخير.



وحسب الإحصائيات المحصل عليها دائما فان آخر ترتيب يبقى يخص أصحاب الممارسة الموسمية بنسبة 22.57%.

النموذج البياني رقم 13: يشير إلى ازدواجية الممارسة



التفسير:

من بين ما أصفرت عليه نتائج التحقيق الميداني، أن ما مجموعه 140 فرد لا يمارسون إلى جانب وظيفتهم اللارسمية وظائف أخرى، أي أن هناك أحادية العمل و قد يترجم ذلك باكتفاء هذه الفئة بما يذرفه القطاع من عوائد، في حين أن ما مجموعه 83 فرد يمارسون وظائف ثانوية إلى جانب الوظيفة الأساسية بالقطاع غير الرسمي، وقد تكون هذه الوظيفة بالقطاع الرسمي، وهذا ما سنتأكد منه من خلال السؤال الموالي.

• علاقة القطاعين:

الجدول البياني رقم 26: يشير إلى علاقة القطاع الرسمي بالقطاع غير الرسمي

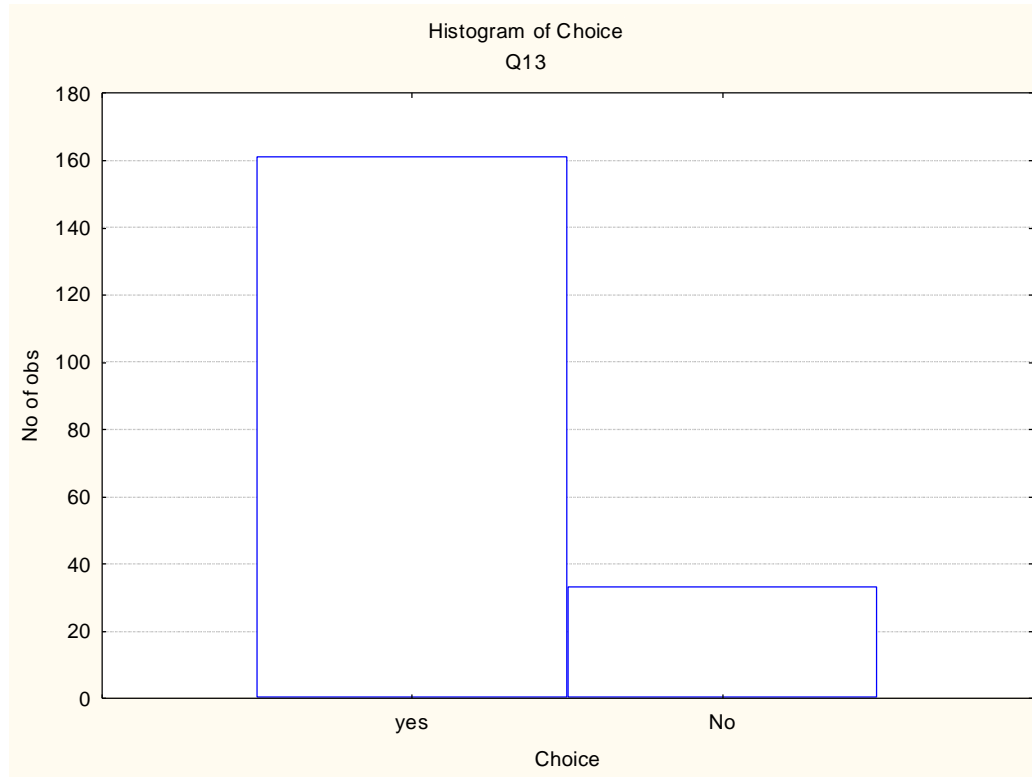
	Count	Cumulative Count	Percent	Cumulative Percent
1	47	47	20,80	20,80
2	70	117	30,97	51,77
Missing	109	226	48,23	100,00



تبعاً للسؤال 11، نقول: بالنسبة لشريحة الأفراد الذين جاءت إجاباتهم ايجابية والذين قاربت نسبتهم 21% ما هو إلا دليل بسيط عن مدى التعامل مع القطاع الرسمي، ومن الناحية الاقتصادية فمهما كانت الآراء حول طبيعة هذا القطاع، فمن الواضح أن هناك علاقة مباشرة بين كل من القطاعين خاصة من زاوية تبادل السلع والخدمات. أما بالنسبة للفئة المستجوبة و البالغ نسبتها 31% تقريبا، فإن تعاملها يبقى داخل حدود القطاع غير الرسمي من حيث القيام بأكثر من نشاط غير رسمي بالطبع حتى تقوم بمضاعفة مداخنها بغية إرضاء أو إشباع حاجاتها وهذا أمر منطقي كون أن نصف الشريحة تصنف هذا القطاع في خانة الاستجابة والتلبية الجزئية لحاجياتها.

• رغبة العمل بالقطاع الرسمي:

الشكل الهندسي رقم 14: يشير إلى الرغبة في العمل بالقطاع الرسمي



التفسير:

يشير الشكل النموذجي إلى أن ما مجموعه 160 فرد مستوجب يعرب عن نيته في القطاع الرسمي بحثاً عن الاستقرار، وهذا أمر منطقي مقارنة مع مستوى بهم، من هنا يصبح لزاماً على الدولة التخمين في الطرق المثلى لإعادة إدماج هذا



القطاع في قالب الرسمية بعيدا عن البيروقراطية ومسالك الإدارة الوعرة، على ما يحتويه هذا الأخير من عمالة نوعية وعلى ما يوفره من فائض قيمة قد لا يستطيع القطاع الرسمي على توفيرها خاصة في الأوقات الحرجة، أوقات الأزمات.

ففيما يلي البيانات والمتغيرات المعتمدة في التدقيق من صحة النموذج القياسي المنتهج:

Model is: **probit regression**

Number of parameters to be estimated: 34

Loss function is: **maximum likelihood**

Dependent variable: **Y-Choice**

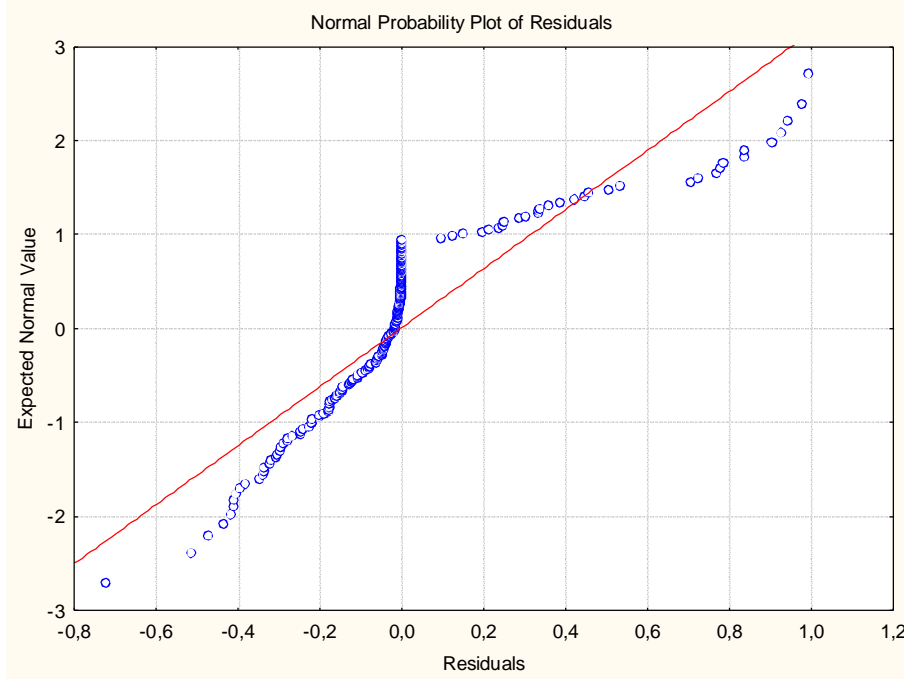
Codes: 1,0000=1 and 0,0000 (recoded to 0 and 1, resp.)

Independent variables: 33

Missing data are casewise deleted

Number of valid cases: 195

الشكل الهندسي رقم 15: يشير إلى الاحتمال الطبيعي



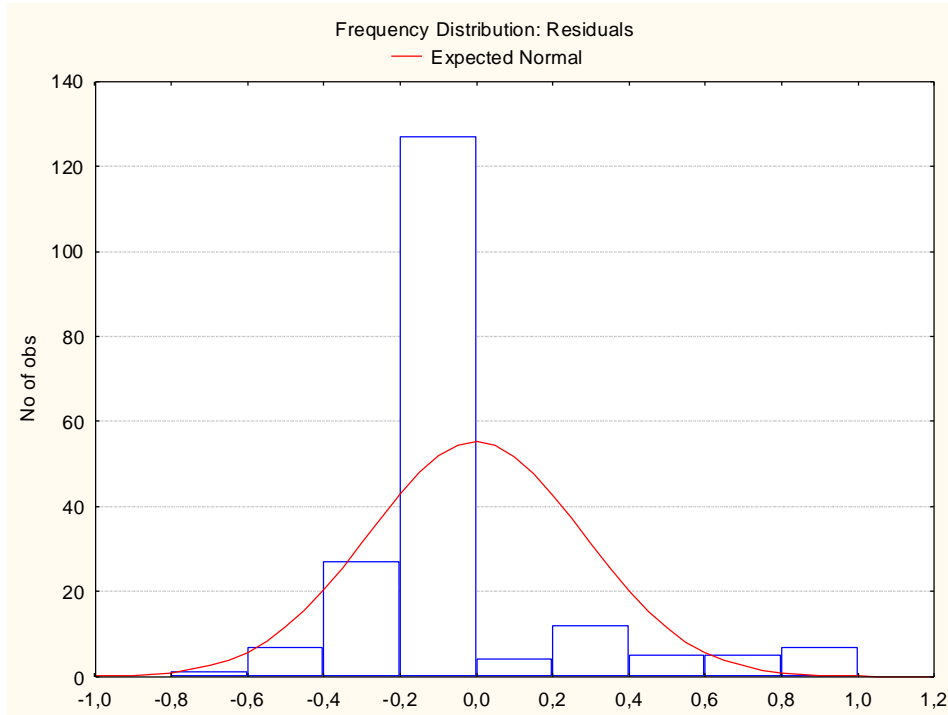
التفسير:

يشير الشكل البياني إلى أن اختيار المتغيرة Y جاء بدلالة المتغيرات السابقة الذكر والممثلة في السن والمستوى التعليمي وغيرها من المتغيرات، كما يعتبر هذا المتغير تابعا في متغيرة مستقلة، أما عن مجموع المستخدمين الممثلة في هذا التمثيل البياني 195،



ومما يشير إليه هذا الشكل البياني هو وجود تطابق بين توقع القيم الطبيعية وانحرافات الأخطاء وإن دلت هذه النقطة الأخيرة فإنما تدل على أن النموذج المعتمد عليه في التحليل هو نموذج صحيح وبالتالي فإن فرضية الدراسة صحيحة، أي بمعنى أن البطالة في الجزائر هي بطالة نوعية، شابة وبالأخص فإنها حضرية ومساهمة القطاع غير الرسمي في مواجهتها هي أكبر من مساهمة القطاع الرسمي، وعليه فإن إدماج القطاع سيجعل منه أداة فعّالة في مواجهة مثل هذا النوع من البطالة وهي مسألة ملحة أكثر من أي وقت مضى.

الشكل الهندسي رقم 16 : يشير إلى توزيع التكرار



التفسير :



الشكل البياني الموجود أعلاه والذي يشير إلى نفس النتيجة المتوصل إليها خاصة فيما يتعلق بانحرافات الخطأ، وبشكل مختصر فالنموذج القياسي المعتمد عليه هو تمثيلي وجيد، وبناء عليه فان فرضية البحث أكيدة وصحيحة.

المبحث الرابع: الإدماج أو المواجهة

المطلب الأول: من اللارسمية إلى الرسمية

فالمقصود واضح، ولا يحتاج إلى أكثر من التدقيق والإمعان تماشياً مع ما يخدم وضع و اقتصاد كل بلد، ومع ذلك ففي إحدى الدراسات الخاصة التي تعود إلى "لويزا" تبين أنه كلما تراجع القطاع غير الرسمي وكلما تقلّصت مهامه كلما ساهمت العملية في زيادة معدلات التنمية الاقتصادية الناجمة عن تحسن المداخل وميولها إلى الارتفاع وهذا ما يؤدي بحد ذاته إلى تحسن السلع والخدمات العامة، فتسهيلاً للعملية يقترح "لويزا" نموذجاً رياضياً يتطرق من خلاله إلى النمو الداخلي أين يكون الإنتاج تابعاً للخدمات العامة، كما أن هذا النموذج يعتمد على كثير من الضوابط والرسوم والضرائب غير أن إمكانية سدادها تبقى ضعيفة، ذلك لأن كثرة الضرائب والرسوم تमित الرغبة على تسديدها ومن تم إحياء الرغبة على التملص والتهرب الضريبي ومن تم التقدم نحو الممارسة غير الرسمية مما سينعكس سلباً على النمو الاقتصادي، وعليه من بين النتائج المتوصل إليها من وراء هذا النموذج المطبق على بعض من دول أمريكا اللاتينية، أن هناك ترابط سلبى بين حجم القطاع غير الرسمي والمنشآت العامة التي تعتبر في وظيفتها إحدى دعائم النمو الاقتصادي، وكلما زاد القطاع غير الرسمي بنسبة 1% من الناتج الداخلي الخام الحقيقي بالنسبة لكل فرد تراجع الناتج الداخلي الخام بمعدل 1,22%.

فالآثار السلبية للقطاع غير الرسمي على القطاع الرسمي لم تمر مرور الكرام وإنما تم انتقادها وبشدة من قبل مجموع الباحثين على أساس أن النموذج يربط النمو الاقتصادي وبشكل مباشر بالخدمات العامة، أيضاً أن القطاع غير الرسمي قد يتعرّض إلى دفع غرامات مالية إذا ما تمت مبالغته، غرامات وعقوبات يتوقف بعدها ودرجتها على طبيعة نظام كل دولة في التعامل مع هذه الظاهرة، ومع هذا فإنها لا تستخدم في تمويل الخدمات العامة.

أيضاً من بين النظريات المطالبة بالفصل بين القطاعين، تلك الملهمة من نموذج "لويس" يرى أن هناك احتمال ضعيف وضئيل لقيام تحويل و تبادل بين القطاعين خاصة بالتبادلات العينية والنقدية، كما أن هذه النظرية الثنائية النظرة، ترى في مناصب



العمل المتاحة بالقطاع غير الرسمي على أنها مناصب عمل مؤقتة لا أكثر وبأنها ظرفية تبعا للصعوبات التي يمرّ بها القطاع الرسمي أين تتميز مناصب العمل التي يتيحها بالاستقرار والثبات إلى حين فالكل يبقى متوقف على طبيعة الظروف الاقتصادية، والأزمة التي عصفت بالاقتصاد الرسمي في بلدنا أعطت كثيرا من الأجوبة عن حالات اللاستقرار، لو لا أن تداركته بعض جرعات الإصلاح لكان حاله أسوء من حال القطاع غير الرسمي، ونفس الشيء ينطبق على العوائد والمداخل، بحيث أن مداخل القطاع الرسمي هي أعلى من مداخل القطاع الثاني²⁷⁰ عند بعض المحللين فقط، وقد يكون هذا موضوع جدل عند بقية المهتمين والمتابعين لتطورات القطاع غير الرسمي، ومع كل هذه التباينات إلا أن مسألة التبادل بالدول النامية، مسألة مفروضة من طرف الوقائع الاقتصادية، ومختلف الأزمات التي مرتّ بها اقتصاديات هذه الدول، وكون الجزائر واحدة من الدول المعنية بالتخلف فإن ما ينطبق على الدول النامية يسري عليها هي الأخرى، مما يقلل من حظوظ الاعتماد على هذا النوع من الفرضيات في التحليل، فقد تكون منتهجة بالدول المتقدمة، أما بالدول

غير الرسمي ومعدل نمو القطاع الرسمي، ومن شأن هذه العلاقة المزدوجة أن تكون جدّ ايجابية على جميع الأصعدة، بحيث أن إمكانية إدراجه في التيار الرسمي تصبح أسهل من أي وقت مضى، من جهته "شنايدر"²⁷¹ يظهر أن 66% من المداخل الناجمة من القطاع غير الرسمي تنفق مباشرة في القطاع

بعد التطرق إلى وجهتي النظر المتعارضتين، وبالاستناد على التحليل الثاني، نقول شئنا أو أيينا فإن القطاع غير الرسمي يبقى متواجد بكل مكان، غير أن الحدّة التي يظهر بها تختلف باختلاف ظروف كلّ دولة، ففي الجزائر يظهر في شكل أنشطة مشروعة غير مسجلة رسميا، تحفّزه مجموعة من العوامل كتفاقم الوزن الضريبي وبعض من الرسوم ومشاركات الضمان الاجتماعي، فكلما زاد فارق التكلفة الكلية بين كلفة العمالة وصافي إيرادات العمل بعد خصم الضرائب بين القطاعين، كلما قويت دوافع الالتحاق بالقطاع غير الرسمي لتجنب فارق التكلفة، كما أن التنظيمات الحكومية المشترطة لوجوب التراخيص واحترام لوائح تنظيم سوق العمل

²⁷⁰- ADAIR P, " Production et financement du secteur informel urbain en Algérie " in Revue " écon management", N°: 1, Mars 2002, p : 10.

²⁷¹- SCHNEIDER Friedrich, 1998a, "Further Empirical Results of the Size of the Shadow Economy of Countries Over Time", Paper presented at the 54Congress of the IIPF Cordoba, Argentina and Discussion Department of Economics, University of Linz, Austria, pp: 10-19.



ومختلف الحواجز التجارية تزيد من عزيمة المساهمة في هذا القطاع وبنسب متصاعدة، وبصرف النظر عمّ إذا كانت هذه الأوضاع مسجلة أو غير مسجلة، نقول أن القطاع غير الرسمي في الجزائر يساهم في ضبط سوق العمل، كما أنه يزدهر في أوقات الكساد والأزمات، وبالتدقيق أثناء تلك الفترات التي تضعف فيها القدرة الشرائية وتزداد المعاناة والفقير، فتشير تطلعات صندوق النقد الدولي أنه الشراكة مع الإتحاد الأوربي، ينتظر أن تتحوّل السوق الجزائرية إلى سوق استيعاب للمنتجات الأجنبية، كذلك تأثيرات أحجام الاستثمارات الأجنبية التي سترافقها تراجع في مستويات اليد العاملة كون أن صيغة عقود العمل الدائمة سوف تختفي لتفتح الباب أمام عقود العمل المحدودة وهذا سيعود بالسلب على سوق العمل والعمالة التي سوف تتوجه حتما إلى أساليب العمل غير الرسمية، فالتوافد هذا على القطاع غير الرسمي من شأنه خلق صعوبات إستراتيجية للدولة، من الناحية النقدية نقول أن جملة المعاملات في هذا القطاع تتم نقدا²⁷² مما سيؤدي إلى ازدياد الطلب على النقود وكلما زاد هذا القطاع نماء كلما مالت مدخلات الإنتاج لاسيما العمالة إلى خارج الاقتصاد الرسمي، والنتيجة ستكون حينها إضعاف معدلات النماء الاقتصادية التي ستكون مصحوبة بكبح في معدلات النماء الإجمالية للنواتج المحلي، في هذا يجب أن لا ننسى بأن الجزائر تبقى واحدة من الدول الضعيفة غير مستقلة اقتصاديا حسب تقويم هيئة الأمم المتحدة، وأن حصتها من الصادرات التجارية خارج المحروقات لا تتعدى 500 مليون دولار كما أن حصة مبادلاتها من الناتج الداخلي العالمي لا تتعدى 0,3 %²⁷³ هذا إلى جانب كانياته، من هنا فقط نرى أنّ الأمر يستدعي ضرورة البدء في تبني الموقف الليبرالي الداعي إلى إدماج هذا القطاع، وهذا لا يكون إلا من خلال تغيير جميع المواقف الهدامة و السلبية اتجاهه، فبدلا من السلبية يجب إدراج هذا القطاع تماشيا مع ما يخدم الوضع الاقتصادي الجزائري، بما يخدم المنفعة العامة ذلك لأن نتائج الاستفادة من الإدماج ستكون كبيرة وعلى جميع الأصعدة²⁷⁴ كما سبق وأن أشرنا إليها في تحليلنا، أيضا لأن

²⁷²- GRANOTIER Bernard, 1980,"La planète des bidonvilles: perspectives de l'explosion urbaine dans le tiers monde", ED: la Seuil, p : 44.

²⁷³ - In liberté économique, "commerce algérien une copie a revoir", du 27/02 au 05/03/2002, N°: 164.

* NAIT Abdelaziz, " président de la confédération nationale du partenariat algérien".

** BEZAIM Abdelouahab, " président de la confédération d'investisseurs algériens".

²⁷⁴ -DE SOTO Henri, 1994, " l'autre sentier, la révolution informelle dans le tiers- monde", Ed: La découverte, p20.



هذا الأخير أثبت وفي كثير من المرات قدرته على امتصاص الأزمات وضبط سوق العمل، تخفيف حدة البطالة²⁷⁵ بحيث أنه يوظف أكثر من 30% من العمالة، وحتى تكون الاستفادة كبيرة فلا بد من السعي إلى اعتماد مجموعة برامج مفادها مساندة القطاع غير الرسمي وتحسين أوضاعه بالتركيز على توفير ظروفه الملائمة واحتياجاته الحقيقية بما يساعد على إطلاق العنان للطاقات الكامنة فيه، هذا إلى جانب احتوائه، موزعة على مختلف فئات المجتمع من ملاك العقارات وأصحاب المشروعات والعمال والمستهلكين، غير أن هذا لا يتحقق إلا من خلال تسهيل عمليات اللجوء إلى استخدام القروض ومختلف الموارد المالية وهي ما تشكل أكبر العوائق بالنسبة للقطاع غير الرسمي، أيضا إتاحة فرص التكوين لهذا القطاع، الأمر الذي سيسهل عليه مهمة ومغبة تحديث أنشطته وخدماته، وهذه نقطة ايجابية بالنسبة للقطاع الرسمي بحيث يصبح من السهل تقديره والتعرف عليه فتسهل عملية امتصاصه ومحاصرته ومن تم إدماجه دون أي عناء، ومن بين ما يجب على الدولة القيام به هو البدء بإزالة ما يعيق هذا القطاع من:

الفرع الأول: العائق المالي

فالنظام المالي المتبع حاليا يلعب دورا كبيرا في انتشار الأنشطة غير الرسمية وبالتالي حياكة نسيج القطاع غير الرسمي بحيث أن الشروط والضمانات التي يطلبها تمثل مسيرة محارب، والدليل على ذلك بالنسبة للأجهزة المقترحة لمواجهة البطالة لدى فئات الشباب الذين لم يتمكنوا من كسب التمويل بنسبة تتعدى 60%، أيضا وفي غياب بنوك متخصصة في منح القروض بحيث أن الشروط التي تضعها البنوك تخص المؤسسات الكبرى، الأمر الذي يجعلها لا تتماشى مع الطلب على القروض الصادر من المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، تحديدا فالمشاكل المالية التي تواجهها جل المؤسسات تعدت الإطار النظري كما أن المسألة لم تعد متوقفة على الإجراءات وإنما طبيعة القروض ممرکز لا يتوافق والمخاطر المأخوذة من قبل البنك وعليه فإن تمويل عمليات الهندسة المدنية لمشروع استثماري تصبح غير قابلة للتمويل، فتكون التجهيزات المستوردة وحدها قابلة للتمويل باعتبارها رهنا منقولا سهل التحقيق .

²⁷⁵ - JACKLINE Wahba., 2009, " Informality in Egypt: a stepping stone or a dead End? " working paper 1 456 of Economic Research forum, January 2009, pp03-06.



مدّة القرض ومعدلات الفائدة كما هو الحال في البنوك التجارية الجزائرية، فالمؤسسة الخاصة الصغيرة نادرا ما تحصل على تحويل طويل الأجل ناهيك عن المؤسسات الصغيرة أو صغار المقاولين، والحالات النادرة للتمويل على المدى الطويل كانت مغطاة بخطوط قرض مسيرة من قبل البنك الجزائري للتنمية، فالأصل في التمويل يعتمد على القروض القصيرة المدى المتميزة بارتفاع تكاليفها، وقصر مدة امتلاكها فمودع طلب التمويل في وكالة ما يجب عليه الانتظار حتى يرسل بطلبه إلى المديرية الفرعية التي تقوم بدورها بإرساله إلى المديرية العامة للبت فيه كما هو الحال لدى القرض الشعبي، المالي المطلوب، وتساعد الرغبة في العمل فان المسافة تختصر باللجوء إلى التمويل غير الرسمي اعتمادا على التمويل الذاتي أو التمويل من قبل الأصدقاء...، وإلى جانب عراقيل وصعوبات النظام المالي يضاف ضعف السوق المالي الذي لم يتمكن لحدّ الساعة من جلب شركاء مهمين لقلّة الشركات العمومية، وكذا عدم تجاوب القطاع الخاص معه (أنظر الفصل 1) بسبب الشروط الدقيقة المطلوبة كتوفّر سجل المحاسبة التحليلية والتسيير التي ترغم كل متعامل على الشفافية بتقديم حصيلة كاملة عن رقم الأعمال ورأس المال ومختلف الأصول، بينما تبقى المؤسسات الخاصة، مؤسسات فردية، عائلية صغيرة لمقاولين صغار يحاولون تفاذي كل هذه الشروط، في حين أن الباقي يفضل الممارسة غير الرسمية.

الفرع الثاني: العائق الجبائي

مسألة الجباية كما سبق وأن تعرضنا إليها في السابق مطروحة على جبهتين مختلفتين، فترتبط الأولى بكيان الدولة بينما تخص الثانية المؤسسات الصغيرة، فبالنسبة للوحدات الصغيرة فالقضية محسومة مسبقا فما إن تصبح هذه الأخيرة عاجزة على الاستمرار في تسديد العبء الضريبي فان المنطق يريد بها أن تستخدم يدة عن مقاييس الحداثة فإنها تظل مقبولة، و بمجرد أن تتحرر هذه المؤسسات من المراقبة وتتخلّص من العبء الضريبي حتى تبدأ بشن منافسة غير شرعية عنيفة للمؤسسات الرسمية الكبيرة، وهذا ما يمثل خسارة بالنسبة للدولة التي قد تبادر باتخاذ تدابير سلبية ضدّها²⁷⁶ بما لا يساهم في خدمة الاقتصاد، في هذه الحالة يتعرّف على القطاع غير الرسمي من باب الممارسة اللاشريعة، وأن تزايداً ته تردّ إلى غياب الأطر

²⁷⁶-Houston J.F, 1987, " The Underground Economy: a troubling issue for policymakers, Business FEederal reserve bank of philadelphia, September/october, pp : 03-12 .



التنظيمية، خاصة المتعلقة منها بالجوانب الضريبية كما أن تزايد هذه الأخيرة عن الحدّ الذي يمكن أن تحتمله المؤسسة سيتسبب في كبح سيرورتها عن الممارسة في النظام الرسمي، ولعل المسألة محسومة بالنسبة للمؤسسات الصغيرة لا تتعدى 13%، و هي التفاتة واضحة إلى حجم التهرب الجبائي وحجم القطاع غير الرسمي بالجزائر، أيضا إلى ما تفقده الدولة من عائدات، والى جانب الجباية يضاف الاقتطاعات الضريبية مثل الضريبة على أرباح الشركات المقدّرة ب30%، و 15% بالنسبة للأرباح المعاد استثمارها، وهي نسب لا يستهان بها خاصة وأن الجزائر تسعى إلى أن تكون ضمن قائمة الدول الأكثر جدبا للاستثمار.

من هنا فالمسألة لا تتوقف على الجباية فقط و إنما تشمل حتى شبه الجباية من خلال معدلاتها المميّنة والكابحة لأنشط المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وخاصة المصغرة، بحيث أن تسديد 35% كنسبة إجبارية من كتلة الأجرة، أمر

الفرع الثالث: عائق العقار

إلى جانب العائقين السابقين فهناك مشكلين آخرين يتعلقان بالأراضي و العقارات غير الرسمية، فالدولة مجبرة على تقديم مجموعة من الضمانات و الإصلاحات فيما يتعلق بإجراءات وتكلفة تسجيل هذه العقارات وانتقال الملكية واستخدام العقار كضمان للحصول على الائتمان، وهو الأمر الذي من شأنه تحويل هذه الأصول من رأس مال غير مستغل إلى رأس مال حي قادر علي توليد قيمة مضافة عالية لمالكيه وللمجتمع بشكل عام، وبالنسبة لكل من الأنشطة والعقارات غير الرسمية فالحكومة مطالبة على توفير أساليب أكثر كفاءة لفض المنازعات تطول إلى سنوات في ظل النظام الحالي، ومن ثم ترتفع تكلفتها بالنسبة لأطراف النزاع والمجتمع بشكل عام، مع توحيد القوانين العديدة و المتناثرة ذات الصلة بالقطاع غير الرسمي في قانون موحد يعالج هذه الظاهرة بكل أشكالها، وتدعو إلى إنشاء هيئة مستقلة للتعامل مع هذه الظاهرة بكل جوانبها فضلا عن قاعدة تلق اهتمام الحكومة إلا مؤخرا في ظل بحث الحكومة عن موارد مالية جديدة ظهر اهتمام الحكومة بالباعه الجائلين و مختلف الممارسات غير الرسمية.

من هنا نقول أن المساهمة الفعلية في تغيير النمط الوظيفي الذي تعمل به مختلف الرسمية تعدّ مسألة حتمية، وحيوية، و رسمية، فمن جهة يحفز الأولى على الاستثمار ، رقم أعمالها بينما يشجع الثاني على الدخول في قالب الرسمية، خاصة وأن هذه



الأنشطة تساهم في خلق قيم مضافة و مناصب عمل لا يستهان بها وهذا رأي الأغلبية المطالبة بجمع القطاعين، فمن غير الممكن أن يستمرّ طات الجبائية، فتخفيفها من شأنه الإسهام في توسيع القاعدة الضريبية وزيادة إيرادات الدولة، مما سيحدث زيادة في الإنفاق العام وبالتالي زيادة قدرة الدولة على تمويل البنية التحتية بشكل يعزز التوسّع في الإنتاج ومن تم زيادة معدل النمو الاقتصادي الكلي، كما يجب على الدولة أن تسعى في تعميم للمزايا والمحفزات التي تمنحها لكل أنواع المؤسسات سواء كانت صغيرة أو مصغرة، متوسطة أو كبيرة، فإذا حدث وأن كانت الاستفادة كبيرة من القطاع الرسمي، فإن هذا سيكون محفزاً قويا لاستدراج الممارسات اللارسمية نحو الرسمية²⁷⁷ كما أن العكس غير مستبعد، فلو زاد اهتمام الدولة بالقطاع غير الرسمي عن مستواه المطلوب سيطمع البعض في الممارسة غير الرسمية.

المطلب الثاني: الوسائل السامحة لتحسين إنتاجية القطاع غير الرسمي

فقبل الخوض في الكيفية التي يمكن من خلالها تحسين إنتاجية القطاع غير الرسمي بالشكل الذي يجعلها تتماشى ومتطلبات القطاع وإنما يقتضي بنا الأمر البحث أو بالأحرى التعرف عن قطاعات النشاط الاقتصادي الحائزة على طلب محتمل واعد، يتمكن من وراءه، منتج القطاع غير الرسمي الدخول في منافسة ناجحة مع القطاع الرسمي، لهذا يجب التوقف عن اعتبار القطاع غير الرسمي منفذ نجاة أو ما شبه ذلك، بل لا بدّ من السعي نحو تحديثه، بتجديد طرق عمله، وتحديث المؤسسات الممارسة فيه، كون أن مسألة تحقيق النموّ و التنمية من خلال هذا النوع من المؤسسات في مثل هذا النوع من قطاعات النشاط الاقتصادي يساهم مباشرة في خلق مناصب عمل، ومن تم تحسين الوضعية التنافسية للقطاع غير الرسمي أمام نظيره الرسمي، ومن المعايير الواجب إتباعها لمساعدة هذه المؤسسات، يتوقف وبشكل مباشر على:

الفرع الأول: التكوين

قبل أن نتطرق إلى التحليل الفعلي سي، وذلك مهما كانت درجة تفوقه، فالتربية المدرسية والتعليم بمختلف أطواره تشكّل بدورها إحدى الدعائم المكتملة لتفوق القطاع الرسمي.

²⁷⁷- RAJAE Mejjati Alami, "L'informel et le cadre fiscal" op. Cit, p: 208.



فالتكوين داخل القطاع غير الرسمي يتوقف و إلى حدّ بعيد على معرفة نمط سيره مما يساعد على تنمية الكفاءات والمهارات ، لهذا لا بدّ أن يكون التعليم المدرسي مكملًا للتكوين التقليدي، وحسب تقرير المكتب الدولي للعمل فان النظم التعليمية داخل القطاع غير الرسمي تحمل عيوبًا خطيرة بالرغم أنها دورها في إيصال المهارات ونقل الكفاءات بين الأجيال لا يستهان به²⁷⁸.

حاليا فان ما تقوم به الدولة من تكوين للمقاولين من خلال برامج تشغيل الشباب يعتبر أمر حيويًا بالنسبة للقطاع الرسمي وغير الرسمي أيضا وهي مفارقة أخرى تهتك ستار الفشل الذي لا يزال يلاحق البرامج الحكومية المعدّة خصيصا لمواجهة البطالة، فحديثا كشف أحد التحقيقات المعتمدة أن نسبة كبيرة من المؤسسات التي استفادت من خدمات دعم تشغيل الشباب وغيرها من الأجهزة قد اختفى نهائيا من القطاع غير الرسمي وهذا ما سنتطرق إليه من خلال القسم الثاني، وكأنه تكوين بهدف التقليل من ساحة القطاع الرسمي ليس إلا، فكان لهذا التكوين أن يكتسب ميزة خاصة، وأن تكون ذا ما صوحت التكوين بسياسة مانحة لقروض بمعدلات فائدة صغيرة، فان الفارق سيكون كبيرا، لأن الرغبة في زيادة المداخل بالقطاع غير الرسمي سنكبر، وبالتالي فان احتمالات الدخول إلى القطاع الرسمي ستزيد، كون أن العملية تتم من أولها إلى آخرها تحت تصرف الدولة دون الحاجة إلى فرض عقوبات وغرامات مالية كما هو الحال في كثير من دول العالم، و كأن الاندماج يتم بمقتضى يد خفية.

الفرع الثاني: القروض المصغرة

لقد أصبحت مسألة منح القروض ضرورة ملحة، و لعل السبب في ذلك يعود إلى تصريح نائب رئيس البنك العالمي من أجل والبطالة إلى سعة الاستثمار ولو على خطى ضيقة تمشي موازاة مع طموح صاحبها. ففي الجزائر فان مسألة الحصول على القروض المصغرة وإن كانت موجودة منذ العشرينيتين السابقين فإنها لم ترتقي إلى المستوى المطلوب كون أنها لم تستجب إلا لثلث الطلب (أنظر الفصل الأول)، فهذا النقص في الاستجابة لطالبي القروض المصغرة خاصة لصغار المقاولين يجب أن يستدرك بإنشاء منشآت مالية أخرى مرنة مما قد يساعد كثيرا منهم على تحسين أوضاعهم داخل السوق²⁷⁹، من خلال تحسين مداخلهم و إلى أنواع من المنتجات.

²⁷⁸ - Rapport sur l'emploi dans le monde 1998-1999, in www.ilo.org/public/french/bureau/sta/

²⁷⁹ - BELGHAZI Saâd, 1998, "Marché du travail et compétitivité", CERAB, Cahier N°: 2, février, 1998, p : 10.



الخلاصة:

مما لا شك فيه أن القطاع غير الرسمي الحضري أثبت وفي كثير من الأحيان أنه أكثر من منفذ نجاة، بكل ما يحمل من مزايا وعيوب، وبكل ما يحتويه من عمالة نوعية وشابة وسيكون من الخطأ التصدي له بغلق المنافذ، فبالإضافة إلى روابطه بالقطاع الرسمي، فهو كاليد الخفية له آلياته وأدواته في ضبط سوق العمل ومن تم الاقتصاد ككل، وبالتالي فإن الاستفادة تكون على قدر الاهتمام.

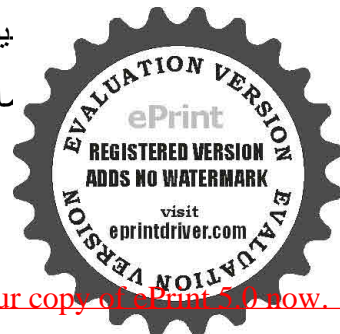
ة العامة



انطلاقاً من التحليل الذي تطرقنا إليه في موضوعنا، نقول أن الأزمات والاضطرابات التي مرّ بها الاقتصاد الوطني منذ العشرينيتين السابقتين اللتان كانتا مرفقة بتدهور البنى التحتية للاقتصاد ومشحونة بفشل أغلب التجارب التنموية المنتهجة، ولا شيء أسوأ من تراجع معدلات النمو الاقتصادي عن المستوى المطلوب الذي يمكن من إعادة التوازن إلى اختلال العرض بالطلب في سوق العمل والذي زادت من تفاقماته برامج التعديل الهيكلي، برامج أقل ما يقال عنها أن ضررها كان أشدّ وطأة على جميع المستويات من نفعها، فعلى حدّ التعبير عندما تنعدم حظوظ الشفاء فلا سبيل إلا البتر، أي أنها هذه الإصلاحات وإن ظهرت محتومة في ظاهرها ففي باطنها كان لا بدّ منها لتدارك ما يمكن تداركه، ومع عقم

البعض وزيادة، فهي تقتضي تسهيل التحاق عمال القطاع غير الرسمي بالتكوين، ومن شأن هذه العملية الإسهام في تحسين خدمات ومنتجات القطاع غير الرسمي، وكذلك الإسهام في نمو وتضاعف المؤسسات غير الرسمية المستخدمة للتقنيات الحديثة، وهو ما يمكنها من منافسة المؤسسات الرسمية من خلال المنتجات التي تعرضها سعرا وقدرة على اختراق الأسواق خاصة داخل المناطق التي لا تطلها منتجات القطاع الرسمي، وبازدياد المنافسة تصبح العملية

يساهم في التخفيف من حدة الأزمات، التقليل من نسب البطالة والفقير، و من ناحية أخرى كلما ازداد اتساعا ازداد خطورة، بدءا من التقليل من دور الدولة، مرورا بتقليص المساحة الرسمية التي ينشط فيها القطاع الرسمي وانتهاء بالفوضى بكل ما تحمله من معاني، كل هذه يجعلنا نقول أن القطاع الرسمي ضروري وحتمي خاصة داخل الدول النامية، غير أن مساحته لا يجب أن تزيد عن القدر المطلوب، أي أن هناك مستوى معتدل وطبيعي محبب أن ينشط فيه هذا الأخير، فلو زاد عن هذا المستوى، أصبح كيان النظام الاقتصادي مهددا بالاضطراب، ن مداخل القطاع الرسمي حتى ينخفض المستفيدين من الممارسة من كلى القطاعين، أيضا تثبيت مستويات النمو الاقتصادي، فهل تقدر دولة نامية مثل الجزائر أن تحقق هذه الوصايا العشر؟ ففي الأصل فإن المهمة مستبعدة تماما بل بيلة، ما يدفعنا للتأكيد كون أن اغلب الدول النامية تستمدّ مداخلها من مصدر واحد ما يزيد القضية استعسارا من فوّه عسرا، فأى تراجع طارئ على مصدر الدخل



يترجم بالتراجع المباشر في القطاع الرسمي مما يتسبب في أزمات سياسية، اقتصادية واجتماعية ومالية لا قبل للاقتصاد الرسمي بها، أزمات لا تستدرك إلا بالقطاع غير الرسمي، وعليه فإن أية مواجهة وأي اصطدام معه سيكلل بالفشل، فالدول المتمكنة من توفير عدّة مصادر دخل والقادرة على خلق مناصب عمل مستقرّة هي وحدها الدول التي يكون باستطاعتها تحقيق معدلات نموّ مستقرة وثابتة متراوحة بين 8% و 10% في السنة، معدلات نموّ تجعلها بعيدة عن مخاطر القطاع غير الرسمي وبعده أُميال، هذا وأن هناك مشاكل أخرى تبقى تنتظر الاقتصاد الجزائري، هذا إن لم نقل تبقى عقبة في وجه هذا الاقتصاد، وهو يتعلق بمشاكل الاندماج في الاقتصاد العالمي، هذا الاندماج الذي يفرض مزيدا من الانفتاح والمنافسة، هذه المنافسة التي تشترط ارتفاعا مستمرا وسريعا في الإنتاجية التي تمشي على قدم وساق مع العرض الهزيل في مناصب العمل المتبعة بزيادة في نسب النموّ، ذلك لأن بنية الاقتصاد العالمي تقترض توفير القليل من مناصب العمل لكل وحدة وضع اقتصادنا، ليصبح التكامل بين القطاعين في بلدنا مسألة حتمية مفروضة من قبل الوقائع الاقتصادية الآنية والمستقبلية، فعندما يزيد القطاع غير الرسمي عن مستواه الطبيعي يجب على الدولة استدراج جزء منه إلى القطاع الرسمي لتكملة ما ينقصها، حتى وإن احتاج تطبيق هذه الإستراتيجية إلى وقت كبير، وإذا تراجع عن المستوى الطبيعي، أو أن الدولة ساهمت في تراجعها فلا بدّ أن تدعّم هذا التراجع بكل الاستراتيجيات والإمكانيات حتى لا يتأثر الاقتصاد الرسمي انطلاقا من القضاء على عمل التحاقها بسوق العمل، هذا التغيير يحتاج إلى توفير قاعدة معلومات، كما يحتاج إلى فهم عميق للوقائع الاقتصادية والاجتماعية المعاشة، وبين الأمرين وحتى تتمكن الدولة من مواجهة البطالة مواجهة أمامية وخلفية تبقى مطالبة بمضاعفة الأجهزة الهادفة إلى التصدي للبطالة، كأجهزة ANSEJ وما شبهها من إجراءات وبرامج، وأن تعتمد من جهة أخرى إلى إدماج القطاع غير الرسمي إدماجا فعليا، وكما هو معروف عندما لا يفيد الترياق فلا سبيل إلا إلى البتر، ولا تصح الثانية إلا بالأولى أي قبل البدء في مواجهة القطاع غير الرسمي يجب أولا تجريب الإدماج.



قائمة المراجع

باللغة العربية

الكتب:

- (01) بن أشنهو عبد اللطيف، 1991، مدخل إلى الاقتصاد السياسي الطبعة الثانية، ديوان المطبوعات الجامعية.
- (02) أ.د. جمال الدين لعويصات، 2000، "العلاقات الاقتصادية الدولية والتنمية"، النشر: دار هومة.
- (03) حرفوش المدني، "الكامل في الاقتصاد"، 1999، دار الأفاق الجزائر.
- () د.قدي عبد المجيد، "مدخل إلى السياسات الكلية"، 2003، ديوان المطبوعات الجامعية.



- (05) سامويلسون بول، 1993، "علم الاقتصاد المشاكل الاقتصادية المعاصرة"، ترجمة موفق مصطفى، ديوان المطبوعات الجامعية.
- (06) سمير صارم، 2000، "الأورو"، دار الفكر.
- (07) شفيق علاء، جاسم عبد الرسول، 1983، "اقتصاد العمل"، مراجعة الدكتور محمد السباطي، دار المريخ، العراق.
- (08) الشريف رحمانى، 1999، "الجزائر غدا"النشر: ديوان المطبوعات الجامعية.
- (09) الحضائنة محمد، النعيمات عبد السلام، الروضان عبيد، 1998، "الفقر والبطالة في الأردن"، النشر: الجمعية العلمية الملكية.
- (10) د. ماهر أحمد، 2000، "تقليل العمالة"، الدار الجامعية.
- (11) د.محمد الفولي أسامة، د.محمود شهاب مجدي، 1998، "أساسيات الاقتصاد السياسي"، دار الجامعة الجديدة للنشر:جامعة الإسكندرية.
- (12) د. موفق مصطفى، 1993، "علم الاقتصاد: المسائل الاقتصادية المعاصرة"، ديوان المطبوعات الجامعية.
- (13) د. واصف الوزني خالد، حسين الرفاعي أحمد، "مبادئ الاقتصاد الكلي"، دار وائل للنشر الطبعة 3.
- (14) رمزي زكي، 1997، "الاقتصاد السياسي للبطالة، تحليل لأخطر مشكلات الرأسمالية المعاصرة"، دار الكويت.
- (15) عوض الله زينب حسين، 1998، "مبادئ المالية العامة"، الدار الجامعية للطباعة و النشر، بيروت.
- (16) خليفي أحمد، 1998، "تهريب البضائع و التدابير الجمركية الوقائية"، ديوان المطبوعات الجامعية، الطبعة الأولى.
- (17) بوسقيعة أحسن، 1998، "المنازعات الجمركية في ضوء الفقه و القضاء الجديد في قانون الجمارك"، دار الحكمة، الجزائر.

المقالات و المنشورات:

- (01) المجموعة الإحصائية السنوية، 1996، النشر: "ديوان المطبوعات الجامعية".
- (02) تقرير مندوبيه تشغيل الشباب، 1998، لولاية تلمسان.
- (03) مجلة تمويل البرامج للامتيازات الفلاحية، ولاية تلمسان.
- (04) معهد البحوث العربية، مجموعة بحثية، البطالة في الوطن العربي.
- (05) صندوق النقد الدولي، 1998، "برنامج التثبيت والاستقرار في الجزائر".
- (06) وزارة العمل، الحماية الاجتماعية و التكوين المهني، ديسمبر 1997، "دليل الإجراءات".

الجرائد:

- (01) جريدة الخبر، 27 سبتمبر 2000، العدد 1874.
- (02) جريدة الخبر، 27 مارس 2002، العدد 3432.
- (03) جريدة الخبر، 4 أوت 2002، العدد 3542

01) ONS (Office National des Statistiques), 1995, "élément statistique de l'ONS marché du travail" données statistiques N°: 23.

02) ONS (Office National des Statistiques), Rétrospective (1970-1996), Chapitre en



- 03) **ONS** (Office National des Statistiques), 1989-1993, " Analyse de la population active en Algérie", données statistiques, N°: 30.
- 04) **ONS** (Office National des Statistiques), 1989, "Situation de l'emploi" données statistiques, N°: 23.
- 05) **ONS** (Office National des Statistiques), 1996, "Estimation de l'emploi permanent dans les entreprises publiques nationales", données statistiques N°:227.
- 06) **ONS** (Office National des Statistiques), 1998, (RGPH : 1987 et 1998).
- 07) **ONS** (Office National des Statistiques), 2003a, " Activité, emploi, chômage ", données statistiques N°: 386, du 3eme trimestre 2003.
- 08) **ONS** (Office National des Statistiques), 2005, " enquête d'emploi auprès des ménages ", données statistiques N°:241.
- 09) **ONS** (Office National des Statistiques), 2007, Enquête Emploi auprès des ménages 2006, Alger, Série S, Statistiques Sociales, N°132.
- 10) **ONS** (Office National des Statistiques), 2008, Démographie Algérienne, données statistiques, Alger 520
- 11) **ONS** (Office National des Statistiques), 2009, enquête emploi. Collection N°: 150.
- 12) **Perry Guillermo E; Maloney William F; Arias Omar; Fajnzylber, Pablo; Mason, Andrew D.; Saavedra Chanduvi, Jaime.,** 2007, "Informality: Exit and exclusion", (Washington, DC, Banque mondiale).
- 13) **Prenant André.,** 2002, " L'informel aujourd'hui en Algérie : Forme de transition ou mode d'intégration spécifique à la hiérarchie imposée par la mondialisation", in Revue " économie et management", N°1, Mars 2002.
- 14) **Philips A W**, 1958, " The relationship between the rate of change of wages and unemployment in the United Kingdom, 1913-1948 based on data from A W Phillips (1958) The Relation between Unemployment and the Rate of Change of Money Wage Rates in the United Kingdom, 1861-1957 "Ed: Economica, N.S, Vol:25, N°:100, November.
- 15) **PNUD.,** 2005, "Indicateurs socio culturelles", rapport mondiale sur le développement humain.
- 16) **Rajae Mejjati Alami.,** "L'informel et le cadre fiscal" in Actes des journées d'études "fiscalité et croissance"CGEM, 1999.
- 17) **Rapport** du Ministère du travail et de la protection sociale, 1995, "dispositif relatif au soutien de l'état aux catégories sociales défavorisées", Alger.
- 18) **Rapport** du Ministère du Travail de la Protection Sociale et de la Formation Professionnelle, 11 mai 1998.
- 19) **Rapport** du Ministère du Travail de la Protection Sociale et de la Formation Professionnelle, 2005.
- 20) **Rapport** du Ministère de la PME, "Recommandations des quatre ateliers assurés des deux journée d'études sur le développement et la promotion des PME ".
- 21) **Revue** les problèmes Economiques (Travail - Formation - Emploi) N°: 2575 du 1 Juillet 1998.
- 22) **Rosemberg S.,** 1989, "De LA Segmentation a La Flexibilité" in Revue Travail et Société VolN° 14 Genève.
- 23) **RODGERS Gerry.,** 1994, "La pauvreté n'importe où menace la prospérité partout" in Revue "Le courrier" (lutte contre la pauvreté) N°: 143, janvier/ février 1994.
- 24) **Saavedra, Jaime; Tommasi, Mariano.,** 2007: «Informalité, Etat et contrat social en Amérique latine: étude préliminaire», Revue internationale du Travail, vol. 146, n 3-4
- 25) **Schneider Friedrich , Hofreit her Markus F and Neck Reinhard.,** 1989 "The Consequences of a Changing Shadow Economy for the Official Economy: Empirical Results for Austria," in Boes, Dieter and Bernhard Felderer (eds



- Political Economy of Progressive Taxation, Heidelberg, Springer Publishing Company.
- 26) **Schneider Friedrich.**, 1994, "Can the shadow economy be reduced through major tax reforms? An empirical investigation for Austria", Supplement to Public Finance/ Finances Publiques, 49.
 - 27) **Schneider Friedrich.**, 1998, "Further Empirical Results of the Size of the Shadow Economy of OECD-Countries Over Time", Paper presented at the 54 Congress of the IIPF Cordoba, Argentina and Discussion Paper, Department of Economics, University of Linz, Austria.
 - 28) **Schneider Friedrich.**, 2000, "Dimensions of shadow economy ". The Independent review, vol N°1.
 - 29) **Schneider**
 - 30), "workers in an Integrating World", World Bank editions.
 - 31) **Zidouni H.**, 2002, " L'économie non observée, sources et approches utilisées par la comptabilité nationale algérienne ", Réunion sous régionale sur les échanges Méthodologiques, Rabat (Maroc), 22-25 juillet.

Thèses et mémoires :

En Arabe :

- 01) **بلعربي عبدالقادر**، "أثر البطالة على الفقر في الجزائر"، مذكرة ماجستير في العلوم الاقتصادية، جامعة تلمسان، 2003.

En langues étrangères :

- 01) **Forgeot Gérard .**, " Rigidités institutionnelles du marché du travail et chômage des jeunes ", Thèse de doctorat, Sciences économiques, Université de Paris 1 Panthéon Sorbonne, 1998.
- 02) **SEN A J.**, "Employment, Technology and Developpment" Oxford, Clarendon Press, 1975 in Yahyaoui Yahya, "L'emploi, les migrations rurales urbaines et les coûts sociaux des excédents de main-d'œuvre urbaine" Thèse de doctorat, Aix Marseille, 1982.

Journaux :

- 01) Liberté Economie, du 18 au 24 février 2004, N° : 163.
- 02) Liberté Economie, du 16 au 22 mars 2005, N° : 2447.
- 03) La Gazette des Finances, du 18 au 24 Juillet 2005, N°:12 .
- 04) El Watan Economie, du 16 au 22 janvier 2006, N°: 41.
- 05) L'Oranie, Quotidien régional d'information, du 6 Août 2002, N°: 82.
- 06) Le Quotidien d'Oran, du 26-10-2002, N°: 2374.

Sites Internet :

- 01) www.apce.fr
- 02) www.imf.org
- 03) www.dz.undp.org
- 04) [http:// www.dette2000.org/rapports/](http://www.dette2000.org/rapports/)
- 05) <http://rad2000.free.fr/mondechom.htm>
Mode de vie et Chômage ; BIT "Rapport sur la dette dans le monde2001/2002".
- 06) [http:// www.ilo.org/public/french/bureau/stat/BIT](http://www.ilo.org/public/french/bureau/stat/BIT) "Rapport sur l'emploi dans le monde," 1998-1999.
- 07) <http://rad2000.free.fr/keynes05.htm>
- 08) <http://alpha.montclair.edu/lebelp/CERAFRM/062Noula1996.pdf>



- 09) [http://www.melchior-eco.com.fr/melchior.nsf/13ème conférence des statisticiens du travail](http://www.melchior-eco.com.fr/melchior.nsf/13ème%20conférence%20des%20statisticiens%20du%20travail)", 1982.
- 10) [http://www.ilo.org/public/french/bureau/stat/techmeet/16thicls/ report1.htm](http://www.ilo.org/public/french/bureau/stat/techmeet/16thicls/report1.htm)
Rapport 1 du BIT "Mesure du sous-emploi", 1998.
- 11) <http://www.dial.prd.fr/publi/dialogue/dial4/art1.htm>
Banque Mondiale "le travail urbain en Afrique sub-saharienne", décembre 1995.
- 12) [www.cybercale.tm.fr/jarna/ 1998](http://www.cybercale.tm.fr/jarna/1998) ; J. Charme, "le secteur informel en Afrique", 1998.
- 13) <http://www.fusion.net.ma/fondep/presse.htm>,"Les pauvres ont leur crédit".

Les décrets et les circulaires :

- 01) Ancrage juridique : instructions interministérielles MTSS-MF/N°: 1 Du 28/07/2001
- 02) Circulaire N° :01 Du 22/07/99 Du M.T.P.S.F.P.
- 03) Décret exécutif N°: 98-402 Du 02/12/1998 –Circulaire MTPS/N°: 008 du 20/06/1998.
- 04) loi N°: 83-11 du 02-07-1983 relative aux bénéficiaires aux assurances et loi N°: 83-14 Du 02-07-1983 relatives aux obligations en matière de sécurité sociale.





قائمة الجداول

- الجدول رقم(01-II) حجم المشاريع الاستثمارية المصرح بها من 13-11-1993 إلى 31-12-2003.....ص84
- الجدول رقم:(02-II) برنامج الشغل المأجور بمبادرة محلية ما بين1997-2003..... ص95
- الجدول رقم:(03-II) ميزانية الشغل المأجور بمبادرة محلية حسب قطاع النشاط الاقتصادي في الجزائر..... ص96
- الجدول رقم:(04-II) تطور عدد المستفيدين من التعويض على الأنشطة ذات المنفعة العامة..... ص99
- الجدول رقم:(05-II) برنامج الأنشطة ذات المنفعة العامة ما بين1997-2003..... ص99
- الجدول رقم:(06-II) برنامج أشغال المنفعة العامة ذات الكثافة العالية من اليد عاملة ما بين1997-2003..... ص101
- الجدول رقم:(07-II) برنامج عقود ما قبل التشغيل ما بين1998-2003..... ص103
- الجدول رقم:(08-II) تطور عدد المسجلين في برنامج عقود ما قبل التشغيل1998 /ديسمبر2001..... ص104
- الجدول رقم:(09-II) تطور برنامج التنمية الجماعية ص106
- الجدول رقم:(10-II) تطور المستفيدين من برنامج التأمين على البطالة من 1996 إلى 31-09-2003..... ص108
- الجدول رقم:(11-II) هيكل تمويل المؤسسة الصغيرة في إطار برنامج تشغيل الشباب..... ص116
- الجدول رقم:(12-II) توزيع المشاريع المعتمدة إلى 31 ديسمبر 2003..... ص117
- الجدول رقم:(13-II) توزيع المشاريع المعتمدة إلى 31 ديسمبر 2001..... ص118
- الجدول رقم:(14-II) توزيع الفئة النشطة حسب المنطقة و الجنس من سنة2001- 2009..... ص128
- الجدول رقم:(15-II) تقسيم الفئة النشطة حسب السن و المنطقة خلال سنة 2005..... ص129
- الجدول رقم:(16-II) تطور الفئة المقيمة ما بين 1987-2002 حسب طبيعة الجنس ومتوسط العمر..... ص129
- الجدول رقم:(17-II) تطور الفئة العاملة حسب قطاع النشاط الاقتصادي في الجزائر لسنة 2009..... ص131
- الجدول رقم:(18-II) توزيع الفئة العاملة حسب طبيعة الجنس وقطاع النشاط الاقتصادي لسنة 2009..... ص131



الجدول رقم:(II-19) توزيع الفئة العاملة حسب و المنطقة لسنة 2009.....	ص131
الجدول رقم:(II-20) حجم العمل بالمنازل من 1993-	ص133
الجدول رقم:(II-21) توزيع الفئة النشطة و إلى العمل حسب الوضعية المهنية من 1997-2009.....	ص135
الجدول رقم:(II-22) تطور الشغل حسب قطاعات النشاط الاقتصادي ما بين 1973-1985.....	ص135
الجدول رقم:(II-23) توزيع اليد عاملة من 1980 إلى 1984 ما عدى قطاع الفلاحة.....	ص136
الجدول رقم:(II-24) تطور العمالة حسب قطاع النشاط الاقتصادي ما بين 1990 - 1992.....	ص139
الجدول رقم:(II-25) وضعية العمل حسب القطاعات باستثناء قطاع الفلاحة ما بين 1986 - 1992.....	ص139
الجدول رقم:(II-26) الفرق بين العرض و الطلب على العمل.....	ص140
الجدول رقم:(II-27) هيكل الفئة العاملة حسب وضعية العمل.....	ص140
الجدول رقم:(II-28) تطور عدد العمال المسرحين من سنة 1995 إلى 2000.....	ص142
الجدول رقم:(II-29) عدد المناصب المفقودة حسب نوعية المؤسسة وطبيعة القطاع لاقتصادي.....	ص143
الجدول رقم:(II-30) التوزيع المهني للقوى العاملة من 1994 - 1998	ص144
الجدول رقم:(II-31) تطور العمل الرسمي و غير الرسمي من سنة 1999-2003.....	ص145
الجدول رقم:(II-32) تطور PIB و الشغل حسب المحاسبة الوطنية في الجزائر بين 1995-2001	ص146
الجدول رقم:(II-33) تطور العمل الرسمي و غير الرسمي حسب تسلسل السنوات.....	ص146
الجدول رقم:(II-34) تطور الفئة النشطة بين 1997-2009.....	ص147
الجدول رقم:(II-35) تطور الفئة النشطة خلال سنة 2008.....	ص147
الجدول رقم:(II-36) توزيع الفئة النشطة خلال سنة 2009.....	ص148
الجدول رقم:(II-37) تطور عرض و طلب العمل بين 1990-2001	ص148
الجدول رقم:(II-38) تقسيم الفئة النشطة حسب السن و المنطقة خلال من سنة 2003-2008	ص151
الجدول رقم:(II-39) تقسيم البطالين حسب السن و الطبقة من سنة 2003-2008.....	ص152
الجدول رقم:(II-40) هيكل البطالة حسب الجنس و الطبقة من سنة 2009.....	ص152
الجدول رقم:(II-41) مدة البحث عن الشغل حسب طبيعة الجنس و المستوى التعليمي سنة 2009.....	ص152



الجدول	رقم: (II-42)	أسباب	البطالة	في
الجزائر			ص155	
الجدول رقم: (III-01)		تطور و بنية العمل غير الرسمي في الجزائر		
ص188				
الجدول رقم: (III-02)		تطور العاملين(بالألف) ونسب غير المشاركين حسب الوضعية في المهن		
ص190				
الجدول رقم: (III-03)		تطور الموظفين و الأحرار حسب حجم المؤسسة		
ص192				
الجدول رقم: (III-04)		تطور الأجراء حسب حجم المؤسسة		
ص193				
الجدول رقم: (III-05)		تطور المتربصين و المساعدات العائلية حسب حجم المؤسسة		
ص193				
الجدول رقم: (III-06)		تطور الموظفين و الأحرار حسب نمط الخضوع الضريبي		
ص194				
الجدول رقم: (III-07)		تطور الموظفين و الأحرار حسب نمط التسجيل		
ص196				
الجدول رقم: (III-08)		تطور الأجراء حسب الوضعية في المنشأة		
ص196				
الجدول رقم: (III-09)		تطور العمل غير الرسمي حسب مختلف المعايير المدروسة		
ص197				
الجدول رقم: (III-10)		تطور العمل غير الرسمي حسب الوضعية المهنية		
ص199				
الجدول رقم: (III-11)		توزيع الشغل للقطاع الخاص غير الفلاحي حسب التسجيل و الوضعية في المهنة		
ص199				
الجدول رقم: (III-12)		تطور العمل غير الرسمي حسب الوضعية المهنية		
ص204				
الجدول رقم: (III-13)		تطور حصة القطاع غير الرسمي المحدد موضعه حسب فروع النشاط الاقتصادي		
ص208				
الجدول رقم: (III-14)		توزيع العمالة في القطاع غير الرسمي حسب فروع النشاط الاقتصادي		
ص208				
الجدول رقم: (III-15)		نمو هيكل VA لدى المؤسسات الممارسة في القطاع غير الرسمي خارج المحروقات		
ص208				
الجدول رقم: (III-16)		الفئات المتورطة في تهريب المخدرات حسب معيار الوظيفة بين 1999-2001		
ص213				
الجدول رقم: (III-17)		الجرائم الجمركية المعاينة على مستوى المديرية الجهوية للجمارك تلمسان 1990-2004		
ص214				
الجدول رقم: (III-18)		أهم البضائع المحجوزة بمجال مفتشيه الأقسام للجمارك تلمسان 2002-		
ص215				
الجدول رقم: (IV-01)		تطور الفئة النشطة	ما بين 2001-	
ص235				
الجدول رقم: (IV-02)		تطور الطلب وعرض العمل حسب الجنس والسن	ما بين 2001-	
ص236				
الجدول رقم: (IV-03)		تقسيم الفئة الشغيلة حسب قطاع النشاط الاقتصادي	أواخر سنة	
ص237				



الجدول رقم: (04-IV) إسهام بعض أجهزة تشغيل الشباب حسب قطاع النشاط الاقتصادي أواخر سنة 2003.....ص238	
الجدول رقم: (05-IV) مناصب الشغل الموقرة حسب قطاعات النشاط الاقتصادي بما فيها أجهزة تشغيل الشباب...ص239	
الجدول رقم: (06-IV) أسباب الانسحاب من القطاع الرسمي.....ص242	
الجدول رقم: (07-IV) مدّة ممارسة النشاط غير الرسمي.....ص245	
الجدول رقم: (08-IV) عوائد القطاع غير الرسمي.....ص246	
الجدول رقم: (09-IV) المؤسسة و عدد العاملين فيها.....ص246	
الجدول رقم: (10-IV) نوعية العمالة.....ص247	
الجدول رقم: (11-IV) نوعية الأجر السائدة في القطاع غير الرسمي.....ص247	
الجدول رقم: (12-IV) دوافع اختيار النشاط غير الرسمي.....ص249	
الجدول رقم: (13-IV) طرق التمويل داخل القطاع غير الرسمي.....ص251	
الجدول رقم: (14-IV) أماكن النشاط.....ص252	مزاولة
الجدول رقم: (15-IV) مصادر السلع المستخدمة في مزاولة النشاط.....ص252	مزاولة
الجدول رقم: (16-IV) قنوات تصريف السلع.....ص253	
الجدول رقم: (17-IV) صعوبات ممارسة غير الرسمية.....ص255	
الجدول رقم: (18-IV) إمكانيات العودة إلى القطاع غير الرسمي.....ص255	
الجدول رقم: (19-IV) سن الناشطين بالقطاع غير الرسمي.....ص257	
الجدول رقم: (20-IV) مستوى الناشطين بالقطاع غير الرسمي.....ص258	
الجدول رقم: (21-IV) دواعي مغادرة القطاع الرسمي.....ص264	
الجدول رقم: (22-IV) دوافع الالتحاق بالقطاع غير الرسمي.....ص265	
الجدول رقم: (23-IV) قطاع الممارسة.....ص266	
الجدول رقم: (24-IV) عائدات القطاع غير الرسمي.....ص266	
الجدول رقم: (25-IV) ازدواجية الأنشطة بين القطاعين الرسمي و غير الرسمي.....ص267	
الجدول رقم: (26-IV) علاقة القطاع الرسمي بالقطاع غير الرسمي.....ص268	
الجدول رقم: (27-IV) المتغيرات الخاصة بالأفراد الناشطين بالقطاع غير الرسمي.....ص273	
الجدول رقم: (28-IV) الأهداف و المعايير الانحرافية.....ص274	
الجدول رقم: (29-IV) ترتيب الأفراد حسب نموذج Probit.....ص274	



قائمة الأشكال الهندسية

- الشكل البياني رقم: (01-I) يشير إلى تقسيم الفئة السكانية.....ص08
- الشكل البياني رقم: (02-I) يشير إلى الطلب على العمل.....ص33
- الشكل البياني رقم: (03-I) يشير إلى عرض العمل.....ص34
- الشكل البياني رقم: (04-I) يشير إلى التوازن في سوق العمل.....ص34
- الشكل البياني رقم: (05-I) يشير إلى نظرية الطلب الفعلي.....ص36
- الشكل البياني رقم: (06-I) يلخص النظرية الكينزية حول البطالة والتشغيل الكامل.....ص37
- الشكل البياني رقم: (07-I) يشير إلى منحنى الإنتاج.....ص38
- الشكل البياني رقم: (08-I) يشير إلى منحنى الطلب على العمل.....ص38
- الشكل البياني رقم: (09-I) يشير إلى منحنى عرض العمل.....ص38
- الشكل البياني رقم: (10-I) يوجز التوازن الكينزي في سوق العمل.....ص40
- الشكل البياني رقم: (11-I) يشير إلى المعادلة الكينزية في مواجهة البطالة.....ص43
- الشكل البياني رقم: (12-I) يشير إلى منحنى "بفريدج".....ص56
- الشكل البياني رقم: (13-I) يشير إلى منحنى "فيليبس" في المدى القصير.....ص59
- الشكل البياني رقم: (14-I) يشير إلى منحنى فيليبس المفسر من طرف سامويلسون.....ص60
- الشكل البياني رقم: (15-I) يشير إلى منحنى الطلب والعرض ومنحنى فيليبس في المدى القصير...ص63
- الشكل البياني رقم: (16-I) يشير إلى منحنى فيليبس في المدى الطويل.....ص65
- الشكل البياني رقم: (01-II) يشير إلى حصة الشراكة وتوزيع قطاع النشاط الاقتصادي.....ص85
- الشكل البياني رقم: (02-II) يشير إلى معدّل المشاركة في **IAIG** حسب مستويات السن.....ص100
- الشكل البياني رقم: (03-II) يشير إلى تطوّر البطالة بين 1966-1985.....ص137
- الشكل البياني رقم: (04-II) يشير إلى تطوّر البطالة بين 1986-1993.....ص141
- النموذج البياني رقم: (05-II) يلخص مراحل تطوّر البطالة بين 1994-2009.....ص149
- الشكل الهندسي رقم: (06-II) يشير إلى توزيع الفئة النشيطة لسنة 2001.....ص150
- الشكل الهندسي رقم: (07-II) يشير إلى توزيع الفئة النشيطة لسنة 2009.....ص150
- الشكل الهندسي رقم: (08-II) يشير إلى توزيع النسبي للأفراد حسب مستويات التحصيل العلمي..ص154
- الشكل الهندسي رقم: (01-III) يشير إلى تطور العمل المهيكل والعمل غير الرسمي.....ص177
- الشكل البياني رقم: (02-III) يشير إلى تطور الاقتصاد الخفي عبر الزمن.....ص184
- هندسي رقم: (03-III) طبيعة العاملين الوضعية و الانتساب إلى الضمان الاجتماعي.....ص191
- هندسي رقم: (04-III) يشير إلى تطور الموظفين و الأحرار حسب حجم المؤسسة.....ص192
- هندسي رقم: (05-III) يبين تطور الموظفين و الأحرار حسب نمط التسجيل.....ص195



الشكل البياني رقم: (01-IV) تطورات البطالة في تلمسان بين 2001-2006.....	ص236
الشكل البياني رقم: (02-IV) نوعية الطلب على العمل حسب المستوى التأهيلي لسنة 2004.....	ص237
الشكل البياني رقم: (03-IV) معالم الممارسة الرسمية.....	ص241
الشكل البياني رقم: (04-IV) طبيعة القطاع الرسمي و غير الرسمي.....	ص243
الشكل البياني رقم: (05-IV) الاحتفاظ بنوعية النشاط من القطاع الرسمي إلى غير الرسمي.....	ص244
الشكل البياني رقم: (06-IV) طبيعة الممارسة.....	ص244
الشكل البياني رقم: (07-IV) مختلف المساهمين في القطاع غير الرسمي.....	ص248
الشكل البياني رقم: (08-IV) التعامل مع القطاع الرسمي.....	ص253
الشكل البياني رقم: (09-IV) جنس الناشطين بالقطاع غير الرسمي.....	ص256
الشكل البياني رقم: (10-IV) سن و مستوى الناشطين بالقطاع غير الرسمي.....	ص258
الشكل البياني رقم: (11-IV) فرص العمل بالقطاع غير الرسمي.....	ص259
الشكل البياني رقم: (12-IV) طبيعة العمل بالقطاع الرسمي.....	ص260
الشكل البياني رقم: (13-IV) ازدواجية الممارسة.....	ص267
الشكل البياني رقم: (14-IV) الرغبة في العمل بالقطاع الرسمي.....	ص268
الشكل البياني رقم: (15-IV) الاحتمال الطبيعي.....	ص274
الشكل البياني رقم: (16-IV) توزيع التكرار.....	ص275

