

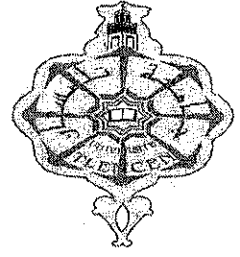


الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة أبو بكر بلقايد - تلمسان

كلية العلوم الاقتصادية والتسيير والعلوم التجارية



قدمت هذه الرسالة للحصول على درجة الدكتوراه

تخصص: مالية

بعنوان:

عدالة وكفاءة البنوك الإسلامية: تحليل نظري ورياضي

تحت إشراف: أ.د. بن حبيب عبد الرزاق

من إعداد: خالد خديجة

لجنة المناقشة:

أ.د. بلعبد مصطفى - أستاذ التعليم العالي - جامعة تلمسان رئيس اللجنة

أ.د. بن حبيب عبد الرزاق - أستاذ التعليم العالي - جامعة تلمسان مشرف

أ.د. بلعربي عبد الحفيظ - جامعة الزيتونة الأردنية مشرف مساعد

أ.د. ديب حسن - أستاذ التعليم العالي - جامعة تلمسان ممتحن

أ.د. دربال عبد القادر - أستاذ التعليم العالي - جامعة وهران ممتحن

د. بن بوزيان محمد - أستاذ محاضر - جامعة تلمسان ممتحن

السنة الجامعية: 2007-2008

إهداء:

إلى والدي الغالي الذي طالما انتظر هذه الثمرة، أطال الله في عمره.
إلى والدي الغالية أطال الله في عمرها.
إلى زوجي الكريم الذي ساعدني ودعمني كثيرا جزاه الله كل الخير.
إلى إخواني وأحواني.
إلى كل زميلاتي وزملائي.
إلى كل محب للعلم مثابر عليه.
أهدي هذا العمل المتواضع، وأتوجه لله عز وجل أن يتقبل هذا العمل خالصا لوجهه الكريم.

تشكرات

الحمد والشكر لله عز وجل أولاً على ما أعانني ويسر لي إتمام هذا البحث وبعد:
أتقدم بمجزيل الشكر ووافر الاحترام إلى أ.د بن حبيب عبد الرزاق على إشرافه العام وتوجيهاته ونصائحه القيمة ورأيه السديد، وعلى حرصه الدائم في أن ينجز العمل في أحسن صورة.
وإلى د. ديب حسن على جميل صبره وسعة صدره، وجهده الدعوب الذي بذله في سبيل البحث.
وإلى د. بلعربي عبد الحفيظ رئيس قسم العلوم المالية والمصرفية، بكلية العلوم الإدارية والاقتصاد، على مساعدته ودعمه لي أثناء تواجدي بجامعة الزيتونة بالأردن في إطار المنحة الدراسية.
وإلى أ.د غالب عوض الرفاعي عميد كلية العلوم الإدارية والاقتصاد بجامعة الزيتونة الأردنية على توجيهاته القيمة التي ساعدتني في تنسيق أفكار الدراسة، وعلى إتاحتها لي فرصة استعمال مرافق الجامعة.
وإلى أ.د شاشي عبد القادر/ جامعة الملك عبد العزيز/ جدة، و أ.د بن جيلالي محمد/ البنك الإسلامي للتنمية/ جدة على تشجيعهما، وإتاحة لي فرصة الحصول على مطبوعات مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي ومطبوعات البنك الإسلامي القيمة.
وإلى أ.د رودني ويلسون / جامعة درهم/ بريطانيا، على توجيهاته القيمة، ومساعدته لي بمجموعة حديثة من الكتب تخص موضوع الدراسة.
وأ.د محمد أسوتاي و أ.د سيف الدين تاج الدين/ المؤسسة الإسلامية بلستر/ بريطانيا، على مساعدتهم القيمة وتشجيعهم وإتاحتهم لي فرصة الاطلاع على مكتبة المؤسسة الغنية بالمراجع.
وإلى د. سامي سويلم / البنك الإسلامي للتنمية/ جدة، على اطلاعه وإثراءه لجزء كبير من البحث.
وإلى أعضاء لجنة المناقشة على تحملهم جهد وعناء تقييم هذا البحث.
وإلى كافة أعضاء الهيئة التدريسية بكلية العلوم الاقتصادية والتسيير-جامعة تلمسان.
شكراً لهؤلاء جميعاً وأرجوا من الله عز وجل أن يجعل ذلك في ميزان حسناتهم.

فهرس المحتويات

ب	إهداء:
ج	تشكرات
د	فهرس المحتويات
ك	ملخص:
1	المقدمة العامة:

9 الجزء الأول: الصوابط والقواعد التي تحكم المعاملات المالية في الإسلام

9	تقديم:
11	القسم الأول: الربا: دراسة فقهية واقتصادية
11	تمهيد:
12	الفصل الأول: تعريف الربا
15	الفصل الثاني: الربا وحكمه في الأمم السابقة:
21	الفصل الثالث: حكم الربا في الإسلام:
21	المطلب رقم 01: الربا والقرآن الكريم:
23	المطلب رقم 02: الربا في السنة النبوية:
25	المطلب رقم 03: الربا والإجماع:
26	المطلب رقم 04: الربا والقياس:
26	المطلب رقم 05: أسباب تحريم الربا:
29	الفصل الرابع: أنواع الربا
29	المطلب رقم 01: ربا الديون:
32	المطلب رقم 02: ربا البيوع:
36	المطلب رقم 03: ربا القروض:
36	المبحث رقم 01: معنى القرض وحكمه
42	المبحث رقم 02: ماهية الفائدة البنكية هي ماهية الربا المحرم في الإسلام:
50	الفصل الخامس: مسالك والاتجاهات المضيق لمنطقة الربا:
51	المسلك الأول: الربا الجلي هو الربا الوارد في القرآن، والربا الخفي هو الوارد في الحديث الشريف
55	المسلك الثاني: شبهات حول تحريم الربا:
61	المسلك الثالث: النظريات المبررة للربا:
63	الفصل السادس: آثار الربا
63	المطلب رقم 01: مضر الربا من الناحية الشرعية:
64	المطلب رقم 02: مضر الربا من الناحية الأخلاقية والروحية:
65	المطلب رقم 03: المضر الربا من الناحية الاجتماعية:
66	المطلب رقم 04: مضر الربا من الناحية الاقتصادية:
69	الفصل السابع: فتاوى أهم المجامع الفقهية والمؤتمرات بخصوص الفوائد البنكية:
71	خاتمة:
75	القسم الثاني: القواعد الشرعية التي تحكم المعاملات المالية

107 الجزء الثاني: الأساس النظري والفكري للبنوك الإسلامية

107	تقديم:
109	القسم الأول: العمل البنكي الإسلامي: ظهوره، مفهومه وتطوره.
109	الفصل الأول: ظهور العمل البنكي
112	الفصل الثاني: الجذور التاريخية للعمل البنكي الإسلامي
114	الفصل الثالث: ظهور العمل البنكي الربوي في النول الإسلامية:
115	الفصل الرابع: ظهور وتطور البنوك الإسلامية
115	المطلب رقم 01: ظهور البنوك الإسلامية
118	المطلب رقم 02: تطور الصناعة البنكية الإسلامية:
121	المطلب رقم 03: أسباب انتشار البنوك الإسلامية:

122	المطلب رقم 04: الكتابات الأولى المؤسسة لفكر البنوك الإسلامية:
123	المطلب رقم 05: نموذج البنك الإسلامي في فكر المؤسسين:
124	المطلب رقم 06: فلسفة عمل البنوك الإسلامية:
126	خاتمة:
128	القسم الثاني: البنوك الإسلامية: تعريفها، وظائفها إدارتها وأهدافها.
128	تمهيد:
129	الفصل الأول: تعريف البنوك الإسلامية.
130	الفصل الثاني: الوساطة المالية الإسلامية.
130	تمهيد:
130	المطلب رقم 01: طبيعة وأهمية الوساطة المالية.
130	المبحث رقم 01: طبيعة الوساطة المالية.
131	المبحث رقم 02: دور الوساطة المالية:
133	المبحث رقم 03: الوساطة والمخاطرة.
134	المطلب رقم 02: الوساطة المالية في البنوك الربوية.
136	المطلب رقم 03: الوساطة المالية والبنوك الإسلامية.
137	المبحث رقم 01: علاقة البنك الإسلامي بالمودين.
139	المبحث رقم 02: علاقة البنك الإسلامي مع طالبي التمويل (أصحاب المشاريع).
139	المطلب رقم 04: نماذج البنك الإسلامي.
140	النموذج الأول: عقد المضاربة في جانبي الوساطة المالية:
140	الفرع رقم 01: إيجابيات النموذج الأول.
143	الفرع رقم 02: سلبيات النموذج الأول.
143	النموذج الثاني: عقد مضاربة في جانب الإيداع وعقد مشاركة في جانب التوظيف.
145	الفرع رقم 01: إيجابيات النموذج الثاني.
145	الفرع رقم 02: سلبيات النموذج الثاني.
146	النموذج الثالث: عقد المضاربة في جانب الإيداع وعقد المداينة في جانب التوظيف.
147	الفرع رقم 01: إيجابيات النموذج الثالث.
147	الفرع رقم 02: سلبيات النموذج الثالث.
147	النموذج الرابع: عقد المضاربة في جانب الإيداع والمتاجرة المباشرة في جانب التوظيف.
148	الفرع رقم 01: إيجابيات النموذج الرابع.
148	الفرع رقم 02: سلبيات النموذج الرابع.
150	الفصل الثالث: إدارة البنوك الإسلامية والرقابة عليها.
150	المطلب رقم 01: الشكل القانوني للبنوك الإسلامية.
152	المطلب رقم 02: الهياكل الإدارية.
155	المطلب رقم 03: هيئة الرقابة الشرعية.
161	الفصل الرابع: أهداف البنك الإسلامية.
161	المطلب رقم 01: الأهداف المالية.
162	المطلب رقم 02: الأهداف الخاصة بالمتعاملين.
163	المطلب رقم 03: الأهداف الداخلية.
163	المطلب رقم 04: الأهداف الابتكارية.
164	المطلب رقم 05: الأهداف الاجتماعية.
164	خاتمة:

167 الجزء الثالث: مصادر الأموال واستخداماتها في البنوك الإسلامية

167	تقديم:
169	القسم الأول: مصادر أموال البنك الإسلامي.
169	تمهيد:
170	الفصل الأول: المصادر الداخلية (الذاتية).
173	الفصل الثاني: المصادر الخارجية.
173	المطلب رقم 01: حكم الودائع بفائدة.
173	المطلب رقم 02: الودائع في البنوك الإسلامية.

174	المطلب رقم 03: أنواع الحسابات الودائع في البنوك الإسلامية
174	المبحث رقم 01: الودائع تحت الطلب
177	المبحث رقم 02: الودائع الاستثمارية
180	المبحث رقم 03: الودائع الادخارية
182	المبحث رقم 04: صكوك المقارضة:
185	المبحث رقم 05: صكوك التأجير الإسلامية
188	المبحث رقم 06: صكوك السلم الإسلامية
188	المبحث رقم 07: ودائع المؤسسات المالية الإسلامية
188	خاتمة:
191	القسم الثاني: أعمال الخدمات في البنوك الإسلامية:
191	تقديم:
192	تمهيد:
193	الفصل الأول: الخدمات البنكية التي لا تقطوي على الانتماء:
193	المطلب رقم 01: التحويلات البنكية:
193	المبحث رقم 01: تعريف العملية:
193	المبحث رقم 02: أنواع الحوالات البنكية:
194	المبحث رقم 03: التكيف الشرعي لهذه العملية البنكية:
197	المطلب رقم 02: تحصيل الأوراق التجارية وخصمها:
197	المبحث رقم 01: تحصيل الأوراق التجارية:
197	الفرع رقم 01: تعريف العملية:
197	الفرع رقم 02: أنواع الأوراق التجارية:
197	الفرع رقم 03: التكيف الشرعي لهذه العملية:
198	المبحث رقم 02: خصم الأوراق التجارية:
198	الفرع رقم 01: تعريف العملية:
198	الفرع رقم 02: التكيف الشرعي لهذه العملية:
199	المطلب رقم 03: الاكتتاب.. حفظ الأوراق المالية:
199	المبحث رقم 01: الاكتتاب في الأوراق المالية:
199	الفرع رقم 01: تعريف العملية:
200	الفرع رقم 02: التكيف الشرعي لهذه المعاملة:
200	المبحث رقم 02: حفظ الأوراق المالية:
200	الفرع رقم 01: تعريف العملية:
201	الفرع رقم 02: التكيف الشرعي لهذه العملية:
201	المطلب رقم 04: بيع الأسهم والسندات:
201	المبحث رقم 01: الأسهم:
201	الفرع رقم 01: أنواع الأسهم:
203	الفرع رقم 02: الحكم الشرعي في عملية إصدار الأسهم وبيعها وشرائها:
203	المبحث رقم 02: السندات:
203	الفرع رقم 01: الفرق بين السهم والسند:
204	الفرع رقم 02: عوامل إصدار السندات:
204	الفرع رقم 03: أنواع السندات:
205	الفرع رقم 04: الحكم الشرعي في بيع و شراء السندات:
207	المطلب رقم 05: بيع و شراء العملات الأجنبية:
208	المبحث رقم 01: بيع و شراء العملات الأجنبية مناجزة:
208	الفرع رقم 01: تعريف العملية:
209	الفرع رقم 02: التكيف الفقهي لهذه العملية:
209	المبحث رقم 02: بيع و شراء العملات الأجنبية عن طريق المواعدة:
209	الفرع رقم 01: تعريف العملية:
209	الفرع رقم 02: التكيف الشرعي لهذه العملية:
210	المبحث رقم 03: المراجعة الإسلامية:
211	المطلب رقم 06: تأجير الصناديق الحديدية:
211	المبحث رقم 01: تعريف العملية:

211	المبحث رقم 02: التكيف الشرعي لهذه العملية:
212	الفصل الثاني: مجموعة الخدمات الائتمانية:
212	المطلب رقم 01: الكفالة البنكية..أو خطاب الضمان:
212	المبحث رقم 01: تعريف خطاب الضمان:
212	المبحث رقم 02: أركان خطاب الضمان وأهميته:
213	المبحث رقم 03: أنواع خطابات الضمان:
214	المبحث رقم 04: التكيف الشرعي لهذه العملية:
218	المطلب رقم 02: الاعتمادات المستندية:
218	المبحث رقم 01: تعريف العملية:
219	المبحث رقم 02: التكيف الشرعي للعملية:
220	المطلب رقم 03: بطاقة الائتمان:
220	المبحث رقم 01: تعريف بطاقة الائتمان:
220	المبحث رقم 02: أهمية بطاقة الائتمان:
220	المبحث رقم 03: أنواع بطاقات الائتمان وحكم كل نوع:
224	المبحث رقم 04: البدائل الشرعية لبطاقة الائتمان
226	الفصل الثالث: مجموعة الخدمات الاجتماعية
226	المطلب رقم 01: القرض الحسن
226	المبحث رقم 01: تعريف العملية:
226	المبحث رقم 02: حكم أخذ رسم الخدمة على القرض
227	المطلب رقم 02: إدارة الممتلكات والزكاة والوصايا والتركات
227	المبحث رقم 01: تعريف العملية
228	المبحث رقم 02: حكم أخذ أجره على هذه العملية
229	خاتمة:

231 الجزء الرابع: الأعمال الاستثمارية للبنوك الإسلامية

231	تقديم:
233	القسم الأول: أساليب التمويل التي تعتمد على عقود النيابة
233	تمهيد:
234	الفصل الأول: عقد المضاربة
234	تمهيد:
234	المطلب رقم 01: المضاربة: مفهومها، أحكامها وشروطها
234	المبحث رقم 01: تعريف المضاربة:
237	المبحث رقم 02: تحديد مفهوم عقد المضاربة:
238	المبحث رقم 03: دليل مشروعية المضاربة:
241	المبحث رقم 04: طبيعة المضاربة:
243	المبحث رقم 05: شروط صحة المضاربة
244	الفرع رقم 01: شروط الصيغة:
244	الفرع رقم 02: شروط العاقدين:
245	الفرع رقم 03: شروط رأس مال المضاربة:
249	الفرع رقم 04: الشروط المتعلقة بالعمل:
257	الفرع رقم 05: الشروط المتعلقة بالربح:
265	المبحث رقم 06: آثار المضاربة الصحيحة:
265	الفرع رقم 01: النفقة
267	الفرع رقم 02: الربح
269	المطلب رقم 02: الصيغة البنكية لعقد المضاربة: المضاربة المشتركة
269	المبحث رقم 01: صور المضاربة المشتركة:
271	المبحث رقم 02: عناصر (خصائص) المضاربة المشتركة:
271	الفرع رقم 01: عنصر الجماعية:
272	الفرع رقم 02: عنصر تتالي المضاربة:
274	الفرع رقم 03: عنصر التنضيب التقديري لرأس المال:

274	الفرع رقم 04: عنصر الثاني الاستثمارية:
275	المبحث رقم 03: الفولوق المميزة للمضاربة المشتركة:
275	الفرع رقم 01: مسألة الشروط:
275	الفرع رقم 02: مسألة الضمان:
279	المبحث رقم 04: كيفية توزيع الأرباح في ظل المضاربة:
280	الفرع رقم 01: قسمة الربح بين الممولين (أصحاب المشروعات) والبنك الإسلامي:
280	الفرع رقم 02: قسمة الربح بين المودعين والبنك الإسلامي:
284	الفرع رقم 03: مثال تطبيقي:
285	المبحث رقم 05: نتائج المضاربة على القطاع المالي:
287	خاتمة:
288	الفصل الثاني: عقد المشاركة:
288	تمهيد:
288	المطلب رقم 01: عقد الشركة في الفقه الإسلامي:
288	المبحث رقم 01: تعريف الشركة:
290	المبحث رقم 02: دليل مشروعية الشركة:
293	المبحث رقم 03: أنواع الشركة:
294	الفرع رقم 01: شركة الإباحة:
294	الفرع رقم 02: شركة الملك:
295	المبحث رقم 04: شركة العقد:
295	الفرع رقم 01: تعريف شركة العقد:
296	الفرع رقم 02: أقسام شركة العقد:
297	- شركة الأموال:
297	- شركة الأعمال:
299	- شركة الوجوه:
300	- شركة المفاوضة:
302	- شركة العنان:
303	- شركة مطلقة:
303	- شركة مفيدة:
304	الفرع رقم 03: صيغة عقد الشركة:
305	الفرع رقم 04: شروط شركة العقد:
313	الفرع رقم 05: أحكام الشركة والآثار المترتبة عليها:
321	المطلب رقم 02: الصيغ البنكية لعقد المشاركة:
321	المبحث رقم 01: المشاركة الثابتة أو الدائمة:
322	المبحث رقم 02: المشاركة المتناقصة المنتهية بالتملك:
325	الفرع رقم 04: ضوابط تملك الجهة الممولة حصتها للطرف الآخر:
327	الفرع رقم 05: آثار استخدام المشاركة:
328	خاتمة:
329	خاتمة القسم:
332	القسم الثاني: الأعمال الاستثمارية التي تعتمد على عقود الضمان
332	تمهيد:
333	الفصل رقم 01: المرابحة:
333	تمهيد:
333	المطلب رقم 01: عقد المرابحة في الفقه الإسلامي:
333	المبحث رقم 01: تعريف المرابحة وصورها:
334	المبحث رقم 02: دليل مشروعية المرابحة:
335	المبحث رقم 03: بيع مرابحة للأمر بالشراء: صورها وحكمها:
338	المبحث رقم 04: شروط المرابحة:
345	المبحث رقم 05: حكم الخيانة والغلط في المرابحة:
346	المطلب رقم 02: الصياغة البنكية لعقد المرابحة:
346	المبحث رقم 01: أهم الخطوات العملية لتنفيذ المرابحة البنكية:
351	المبحث رقم 02: تطبيق المرابحة في التجارة الخارجية والاعتمادات المستندية:

353	المبحث رقم 03: الانحرافات التطبيقية للمرابحة البنكية: مظاهرها، أسبابها نتائجها.
364	خاتمة:
367	الفصل رقم 02: عقد الإجارة
367	المطلب رقم 01: عقد الإجارة في الفقه الإسلامي.
367	المبحث رقم 01: تعريف الإجارة:
367	المبحث رقم 02: الإجارة من حيث اللزوم وعدمه:
367	المبحث رقم 03: صفة الإجارة (حكمها التكليفي) ودليله:
368	المبحث رقم 04: أركان عقد الإجارة:
368	الفرع رقم 01: الصيغة:
369	الفرع رقم 02: العاقدان وما يشترط فيهما العاقدان:
369	الفرع رقم 03: محل الإجارة: منفعة العين المؤجرة، والأجرة.
372	المبحث رقم 05: أحكام الإجارة الأصلية والتبعية
372	الفرع رقم 01: أحكام الإجارة الأصلية.
374	الفرع رقم 02: الأحكام التبعية التي يلتزم بها المؤجر والمستأجر
375	المبحث رقم 06: انقضاء الإجارة:
376	المبحث رقم 07: كيفية استعمال العين المأجورة.
376	المبحث رقم 08: أنواع الإجارة بحسب ما يؤجر.
376	الفرع رقم 01: إجارة النور والمباني:
378	الفرع رقم 02: إجارة الأشخاص:
382	المطلب رقم 02: الصيغ البنكية لعقد الإجارة:
382	المبحث رقم 01: تعريف عقد التأجير المنتهي بالتمليك:
383	المبحث رقم 02: نشأة عقد الإجارة المنتهية بالتمليك:
383	المبحث رقم 03: صورة وحكم للتأجير المنتهي بالتمليك في الفقه الإسلامي:
387	المبحث رقم 04: أقسام الإجارة المنتهية بالتمليك وحكم كل قسم:
394	الفصل رقم 03: عقد السلم:
394	المطلب رقم 01: عقد السلم في الفقه الإسلامي.
394	المبحث رقم 01: تعريف السلم:
395	المبحث رقم 02: مشروعية السلم:
395	المبحث رقم 03: حكمة مشروعية السلم:
396	المبحث رقم 04: مدى موافقة السلم للقياس:
397	المبحث رقم 05: أركان السلم وشروط صحته:
397	الركن الأول: الصيغة:
398	الركن الثاني: العاقدان:
399	الركن الثالث: المعقود عليه:
405	المبحث رقم 06: الأحكام المترتبة على السلم والمتعلقة به:
409	المطلب رقم 02: الصيغ البنكية لعقد السلم.
410	الفصل رقم 04: عقد الاستصناع
410	المطلب رقم 01: عقد الاستصناع في الفقه الإسلامي.
410	المبحث رقم 01: تعريف الاستصناع:
411	المبحث رقم 02: حكم عقد الاستصناع:
414	المبحث رقم 03: الاستصناع والإجارة على الصنع:
414	المبحث رقم 04: الاستصناع والسلم في الصناعات:
414	المبحث رقم 05: أهمية عقد الاستصناع:
415	المبحث رقم 06: أحكام الاستصناع:
419	المبحث رقم 07: أركان الاستصناع:
420	المبحث رقم 08: الشروط الخاصة بالاستصناع:
422	المبحث رقم 09: الآثار العامة للاستصناع:
422	المبحث رقم 10: انتهاء عقد الاستصناع:
423	المطلب رقم 02: الصيغ البنكية لعقد الاستصناع
425	خاتمة القسم:

428	الجزء الخامس: البنوك الإسلامية: المخاطر والكفاءة
428	تقديم
431	القسم الأول: إدارة المخاطر الاستثمار في البنوك الإسلامية
431	مقدمة:
432	الفصل الأول: المخاطرة: مفهومها وقياسها وأهمية تحليلها:
432	المطلب رقم 01: مفهوم المخاطرة في الأدبيات المالية:
432	المطلب رقم 02: قياس المخاطرة:
433	المطلب رقم 03: أهمية تحليل المخاطر في القرارات المالية:
434	المطلب رقم 04: مفهوم الغرر وعلاقته بمفهوم الخطر المالي:
436	الفصل الثاني: أنواع المخاطر في البنوك الإسلامية وسبل التقليل منها
437	المطلب رقم 01: المخاطر الائتمانية:
451	المطلب رقم 02: المخاطر الأخلاقية:
453	المطلب رقم 03: مخاطر السوق:
460	المطلب رقم 04: مخاطر السيولة:
461	المطلب رقم 05: مخاطر العائد:
463	المطلب رقم 06: مخاطر التشغيل:
467	القسم الثاني: نمذجة رياضية لنظام المشاركة في الربح:
467	تقديم:
468	تمهيد:
472	الفصل الأول: نمذجة رياضية لنظام المشاركة في الربح النموذج الأول
472	المطلب رقم 01: نمذجة دالة هدف المتعامل:
473	المبحث رقم 01: الشروط الكافية للتعظيم (الشروط الترتيب الأولية):
473	المبحث رقم 02: دراسة الشروط الأساسية للتعظيم (شروط الترتيب الثانوية):
475	المطلب رقم 03: فعالية التمويل القائم على مبدأ المشاركة في الربح والخسارة مقارنة بالتمويل الربوي:
475	المبحث رقم 01: البرهان الرياضي:
476	المبحث رقم 02: اختبار الفرضية من خلال المحاكاة:
478	المحاكاة الأولى:
480	المحاكاة الثانية:
483	المحاكاة الثالثة:
486	المحاكاة الرابعة:
488	نتائج النموذج:
489	الفصل الثاني: نمذجة رياضية لنظام المشاركة في الربح: النموذج الثاني
489	المبحث رقم 01: دراسة الشروط الكافية للتعظيم:
490	المبحث رقم 02: دراسة الشروط الضرورية للتعظيم:
492	المبحث رقم 03: حل النموذج:
492	المحاكاة الأولى:
495	المحاكاة الثانية:
498	المحاكاة الثالثة:
501	المحاكاة الرابعة:
503	نتائج:
504	الخاتمة العامة:
515	قائمة المراجع:



الملخص:

يتمثل هدف البحث في دراسة المبادئ، الأعمال والخصائص التي يتميز بها العمل البنكي الإسلامي وبيان بأنها تؤهله إلى أن يكون نظاما بنكيا أكثر كفاءة، وعدالة. في هذا الإطار يمكن تصور أربعة نماذج للبنك الإسلامي، النموذج الأول: تتحدد فيه علاقة البنك الإسلامي في كلا طرفي الوساطة على أساس عقد المضاربة ويسمى بنموذج المضارب يضارب. النموذج الثاني: هو نموذج الوساطة المالية القائم على عقد المضاربة في جانب الإيداع وعلى عقد المشاركة في جانب التوظيف. النموذج الثالث: يعتمد على عقد المضاربة في جانب الإيداع وعلى عقود الضمان أو المدائنة (كالمراجحة والاستصناع والإجارة والسلم...) في جانب التوظيف، وهو النموذج الشائع للبنوك الإسلامية. النموذج الرابع: يركز على عقد المضاربة في جانب الإيداع وعلى المتاجرة في جانب التوظيف. بينت الدراسة بأن النموذج الأول يفضل النموذج الثاني فالنموذج الأول هو النموذج التام للوساطة المالية، بينما النموذج الثالث هو أقل كفاءة من النموذجين الأول والثاني، أما النموذج الرابع فبالإضافة إلى أنه نموذج غير كفؤ، فهو يبعد البنك الإسلامي عن وظيفته الرئيسية كوسيط مالي وله آثار سلبية على التجارة والتجار. كما بينت الدراسة رياضيا بأن عقد المضاربة يحقق معدل عائد أكبر - مقارنة بعقد القرض بالفائدة - وأن أقصى احتمال للخسارة في هذه الحالة هو في الحدود الدنيا.

Résumé

L'objectif de cette recherche se représente dans l'étude des principes et activités qui caractérisent le système bancaire islamique, et qui permettent à ce dernier d'être plus performant et équitable. L'évaluation de cette performance s'est effectuée sur la base de quatre modèles régissant l'activité des banques islamiques. Le premier modèle est basé sur le contrat de la Mhoudharaba (dépôt et mobilisation des fonds) ; Le deuxième concerne la Mhoudharaba seulement au niveau du dépôt, alors que la mobilisation s'opère par le biais de la Moucharaka ; Le troisième modèle fonde la Mhoudharaba au niveau du dépôt, mais effectue un changement dans la mobilisation en introduisant des contrats d'endettement (Mourabaha, Istisna, Silm, Ijhara...) ; Le quatrième modèle introduit la commercialisation au niveau de la mobilisation, le dépôt restant inchangé. Les résultats montrent que le premier modèle est plus performant que les autres et spécialement le troisième qui est paradoxalement largement adopté. Le quatrième modèle est déconseillé vu son impact négatif sur l'activité commerciale. Ainsi le premier modèle est plus important, il a servi à l'élaboration d'un modèle mathématique qui après simulation a donné les résultats suivants: les hauts revenus sont dus au contrat du Moudharaba – comparativement au modèle classique –, et la probabilité maximale de perte dans cet état est limitée au minimum.

Abstract

The aim of this research project lies on the study of principles and activities that define the Islamic banking system, allowing the latter to be more performant and more equitable. The performance evaluation is made on the basis of four models that govern the activities of the Islamic banks. The first model is based on the Moudharaba (deposit, investment funds) ; The second concerns the Moudharaba for the deposit only while for the investment we need the Moucharaka ; The third model bases the Moudharaba upon the deposit but introduce a change in the funds use relying on debts contracts; The fourth model introduces trade activities as far as the use of funds is concerned, in this case the deposit remains unchanged. Results show that the first model is more performant than the others, particularly the third which is paradoxically largely adopted. The fourth is not recommended for its negative impact on trade. Finally, as the first model is more important, we use it for our case study trough the building up of a mathematical model. Final results show through simulation of the model that high revenues are linked to the Moudharaba – comparatively to the classical interest based model –, and the probability of losses is minimal in this case.

المقدمة العامة:

إن الحمد لله نحمده ونستعينه ونستغفره ونتوب إليه ونعوذ بالله من شرور أنفسنا ومن سيئات أعمالنا ومن يهده الله فلا مضل له ومن يضلل فلا هادي له، وأشهد أن لا اله إلا الله وحده لا شريك له وأشهد أن محمد عبده ورسوله صلى الله عليه وعلى أصحابه وسلم تسليماً كثيراً إلى يوم الدين.

أما بعد:

إن التنمية الاقتصادية والاجتماعية هي التحدي الذي يواجه جميع الدول، وعملية التنمية تحتاج إلى أعباء تمويلية في جميع مراحلها، من هنا يتبين الدور الهام والفعال للجهاز البنكي في تعبئة موارد المجتمع ودفعها في طريق تحقيق الأهداف التنموية.

في المقابل إن المعدل المرتفع للنمو الاقتصادي، كفكرة حاز على اهتمام الكثير في كافة أنحاء العالم حيث أصبح الهدف الأول للحياة هو تلبية الحد الأقصى من الرغبات، فتم توجيه الجهاز الإنتاجي كله توجيهها مباشراً، أو غير مباشر لتحقيق هذا الهدف، بغض النظر عما إذا كانت هذه الرغبات ضرورية أو غير ضرورية للوفاء بالحاجات الإنسانية، ولتحقيق الرفاه البشري العام.¹

إن تلبية الحد الأقصى من الرغبات لم تكن لتكسب قوة لولا أن النظام البنكي، وهو أحد المراكز العصبية المهمة للاقتصاديات الحديثة قد ساعد في هذه العملية عن طريق الإفراط في خلق النقود وتسهيل الوصول إلى الائتمان.

وكان من نتائج هذه الأعراض هو التغير السريع في العادات وطرائق الإنتاج وأنماط الاستهلاك، وأصبح من الصعب تحقيق أو المحافظة على استقرار الأسعار التي تكون في اتجاه التزايد دائما مما يؤدي إلى التضخم وفي المقابل لم تشبع تماما بعض الحاجات الأساسية للفقراء كالأغذية، والكساء، والتعليم والصحة والسكن فانتسعت الفجوة الاقتصادية والاجتماعية بين الأغنياء والفقراء، واثارت مشكلات جديدة لفقراء بسبب التضخم وتلوث البيئة كما ظهرت حالات للفقر المدقع وسط الوفرة، هذه النتائج انعكست بشكل واضح في صورة اختلال في الموازنات والتوسع النقدي المفرط، العجز الكبير في موازين المدفوعات، ووجود أشكال مختلفة من عدم العدالة الاجتماعية والاقتصادية.

تعاني من هذه المشاكل بلدان كثيرة من مختلف أنحاء العالم ولم تختلف الأقطار الإسلامية في هذا الباب عن غيرها. إن جذور الأزمة تبدو عميقة، ولا يمكن حلها من خلال تغييرات سطحية بل هناك حاجة إلى إصلاح شامل لأن الهدف هو الصحة الاجتماعية النابعة من صميم الوعي الإنساني، ولا يمكن تحقيق هذه الصحة دون تحول أخلاقي للفرد والمجتمع الذي يعيش فيه.²

¹ - محمد عمر شاترا، نحو نظام نقدي عادل، دراسة للنقود والمصارف والسياسة النقدية في ضوء الإسلام، ترجمة سيد محمد سكران مراجعة رفيق المصري، دار البشير للنشر والتوزيع، ط 2، 1990، ص 75.

² - محمد عمر شاترا، نحو نظام نقدي عادل، دراسة للنقود والمصارف والسياسة النقدية في ضوء الإسلام، المرجع السابق، ص 75.

للكائنات البشرية احتياجات مادية وأخرى روحية، وتعتمد سعادتها الحقيقية على تلبية هذه الاحتياجات تلبية متوازنة، في المقابل يتلقى الأفراد حوافز من النظام الاقتصادي ومؤسساته ولا يمكن لأي إصلاح روحي أن يكون ذا معنى إلا إذا نفذ هذا الإصلاح إلى النظام الاقتصادي ومؤسساته أيضا وأزال منه كل مصادر الظلم والاستغلال وعدم الاستقرار، وأحد دعائم نظام اقتصادي مستقر هو نظام نقدي وبنكي عادل لذلك يتعين إصلاح هذا النظام لتجنب حالات الإفراط والاختلال التي تعزز اللامساواة والاستهلاك المفرط والتوسع النقدي الغير السليم.¹

إن ما تحتاج إليه البشرية لهذا الغرض، هو النمو الأخلاقي للفرد من خلال عقيدة تغير نظرتة الكلية إلى الحياة وتحت على التصرف الصحيح طبقا لقيم خالدة معينة، ويتعين أن تعزز هذه العقيدة الأخوة الإنسانية والمساواة الاجتماعية بين كافة الأفراد، وإزالة الظلم الاجتماعي الاقتصادي، والتوزيع الغير العادل لدخل والثروة، ولا بد أيضا من أن تكفل نظاما اقتصاديا عادلا إحسانيا ومناخا اجتماعيا يقلل من الحث على زيادة الاستهلاك ويحد من الفساد، وهدر الثروات، والتبذير.

للعقيدة الإسلامية المزايا الفكرية التي تمكنها من تقديم حل عادل وعملي لكل المشكلات التي تواجهها الأقطار الإسلامية، وذلك بشرط توافر الإرادة السياسية الضرورية لغرس تعاليمه وإقامة إصلاحاته. لقد أعلن الإسلام عددا من الإصلاحات الأخلاقية والاجتماعية والاقتصادية والمؤسسية للمساعدة في تحقيق الأهداف المنشودة، وكل من هذه الإصلاحات هو ركن من أركان النظام الاقتصادي الإسلامي ومن بين أهم هاته الإصلاحات هو إلغاء الربا، والذي انتشر على نطاق واسع في المعاملات المالية اليوم، عن طريق ما تتعامل به البنوك من قروض مضمونة الاسترداد زائد فائدة محددة مسبقا.

كل مجتمع من المجتمعات يحتاج إلى آلية ما لجذب المدخرات من أصحابها إلى المستثمرين وذلك بالاعتماد على تصور معين للوفاء بأصلها وعائداتها، غير أن شوائب المعرفة والاتصال في ميدان الأعمال واختلاف الأنواق حيال المخاطرة والسيولة والزمن، يجعل التعامل المباشر بين المدخرين والمستثمرين تعاملًا غير فعال ومحدود المجال، ومنه كانت الحاجة لظهور البنوك التي تعمل كوسيط مالي بين المدخرين والمستخدمين النهائيين من منشآت وأفراد، كما تقدم عددا من الخدمات الأخرى مثل قبول ودائع الائتمان منح التسهيلات الائتمانية، إجراء التحويلات، تقديم الضمانات، النهوض بوظائف الوكالة في الشراء والبيع الدفع والقبض، الإدارة والترويج، هذه التسهيلات تجتذب إلى الودائع البنكية علاوة إلى المدخرات، كثيرا من الدخول الجارية ومن ثم تزداد مساهمة البنوك في خلق النقود الائتمانية وزيادة عرضها، فيمكن القول بأن البنوك تقوم بدور مهم وأساسي في الاقتصاد فلها القدرة على تخصيص الموارد في المجتمع، والتأثير على

¹ - محمد عمر شابر، نحو نظام نقدي عادل، دراسة للنقود والمصارف والسياسة النقدية في ضوء الإسلام، المرجع السابق، ص 75.

قيمة النقود... والأمر يتوقف إلى حد كبير على الطريقة التي تقوم بها البنوك بوظيفتها الأساسية.¹ لقد نهضت البنوك تاريخياً بهذه الوظائف على أساس دفع الفائدة البنكية، التي شكلت قاعدة المعاملات البنكية مع المدخرين ومع المنظمين.

عرف العمل البنكي طفرة هائلة خلال القرن السادس عشر 16، لا سيما في إيطاليا التي تنسب إليها بداية العمل البنكي ومؤسساته، ثم امتد وجوده بعد ذلك إلى بقية الدول الغربية، ومع التقدم الصناعي أصبحت البنوك الركيزة الأساسية في تمويل مختلف القطاعات الاقتصادية.²

انتقلت هاته البنوك إلى الدول الإسلامية عن طريق الاستعمار الذي سيطر عليها فكراً، سياسياً واقتصادياً فلقد بث الاستعمار بل فرض مبدأ التعامل بالفوائد بشكل رسمي، ومع مرور الوقت، ترسخ في الأذهان أنه لا مجال للتعامل المالي، دون فوائد ودون بنوك تتعامل بها.³ وبذلك تحقق هدف من أهداف الاستعمار الأولي وهو تقليص من تطبيق الشريعة الإسلامية في المعاملات المالية، بدعوى أنها غير ملائمة لمستجدات العصر.⁴

بالرغم من انتشار البنوك والمؤسسات المالية الربوية⁵ في الدول الإسلامية وتعامل الناس معها فإن هؤلاء المتعاملين نسبتهم قليلة إذا ما قورنت بنسبة غير المتعاملين⁶ هاته الوضعية ناتجة عن الحيرة التي عاشها الناس في مواجهة قضية الفوائد البنكية التي كرسها اختيار الدول الإسلامية للنموذج الغربي للبنوك والمؤسسات المالية، وهو اختيار لم يستطع القضاء على قناعة أغلبية الناس بأن الإسلام يحرم الزيادة على القرض ويعتبرها ربا.

خلقت هذه الحيرة اهتماماً كبيراً بالموضوع لدى الباحثين في مختلف التخصصات لا سيما في الفقه الإسلامي والاقتصاد، وعلى مختلف المستويات، خاصة بعد استقلال الدول الإسلامية، حيث مهدت بحوثهم حول مفهوم الاقتصاد الإسلامي بنظريته ومؤسساته ظهور ما يسمى بالبنوك الإسلامية، والتي تتعامل على أساس نظام المشاركة في الأرباح والخسائر بدل من نظام الفوائد الربوية، في إطار نظام بنكي إسلامي يعمل وفق قواعد الشريعة الإسلامية، وهو بذلك كفيلاً بأن يخرج المسلمين من قوقعتهم لتقدم مدخراهم لنظام متناسب مع أفكارهم ومعتقداتهم.

¹ - محمد نجاة الله صديقي، بحث في النظام المصرفي الإسلامي، تحرير رفيق يونس المصري، سلسلة أبحاث مركز الاقتصاد الإسلامي (6) مركز النشر العلمي، جامعة الملك عبد العزيز، ط 1، 2003، ص 57.

² - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المركز الثقافي العربي، ط 1، 2000، ص 17.

³ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المرجع السابق، ص 07.

⁴ - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، دار الشهاب باتنة، الجزائر، سنة 1988، ص 04.

⁵ - سنخصص في بحثنا مصطلح " البنوك الربوية " للبنوك التي تتعامل بالفائدة، تميزها لها عن " البنوك الإسلامية ".

⁶ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المرجع السابق، ص 16.

وإن كانت قضية الفائدة والربا هي القضية الجوهرية والأساسية في الاختلاف بين البنوك الإسلامية والبنوك الربوية، فإن هناك تباين وتضارب الآراء حول مفهوم الفائدة وشرعيتها، فهناك من يعتبرها من الربا المحرم، وهناك من يبيحها في القروض الإنتاجية دون القروض الاستهلاكية، بينما يرى البعض أنه لا ربا في الفوائد البنكية، وأنه لا غنى للاقتصاد عن البنوك، ولا غنى للبنوك عن الفوائد، وهنا طرحت تساؤلات عدة والتي حاولت الدراسة الإجابة عليها منها: ما هو حكم الفائدة البنكية في الإسلام وما مدى علاقتها بالربا؟ وما هو الأساس النظري الذي تقوم عليه البنوك الإسلامية؟ وما هي الجدوى العملية، العادلة والكفؤة لأسلوب المشاركة في الأرباح والخسائر كآلية لإدارة مناسبة للنشاط البنكي؟ وما هي العوامل والمتغيرات التي تؤثر على تحديد نسبة المشاركة في الأرباح والخسائر؟...

لقد أضحت الصناعة البنكية الإسلامية اليوم تحتضن ما يزيد على 300 مؤسسة مالية إسلامية منتشرة في 75 دولة وتدير أرصدة تتراوح بين 880 بليون وواحد تريليون دولار أمريكي¹. الأمر الذي يعكس الأهمية المتنامية للعمل البنكي وفق أحكام الشريعة الإسلامية منذ نشأته في الستينيات.

ورغم التطور الملحوظ في مسيرة البنوك الإسلامية إلا أنه ثمة مخاطر ومعوقات مهمة تعترضها، منها ما هو متعلق بالبنية الخارجية للبنوك الإسلامية (كالتشريعات الحكومية، السياسة النقدية...) ومنها ما هو متعلق بالبنية الداخلية (كالبنية الذاتية لعمليات البنوك البنكية، الموارد البشرية...) الأمر الذي يتطلب المزيد من الدراسات الدقيقة والمحصنة على الجانبين النظري والعملي للبنوك الإسلامية من أجل تطويرها لتتطلع إلى الأهداف المرجوة منها.

أسباب اختيار الموضوع:

لم يكن في عزمي وأنا أخطط لهذه الأطروحة أن أغطي جميع الجوانب المتعلقة بموضوع البنوك الإسلامية فذاك عمل يحتاج إلى مجلدات، وإنما اخترت أن أطرح بعض المسائل التي ذكرت أعلاه والتي أرى بأنها مهمة ولم تنل حظها من الدراسة.

وكان لاختيار هذا الموضوع أسباب ودوافع، من أهمها ما يلي:

1- جودة الدراسة وأهميتها، فلقد كتب الكثير من المفكرين عن موضوع البنوك الإسلامية العديد من المقالات والكتب وغالبا ما كانت هذه الدراسات تناول الجانب النظري والفقهي بشكل عام، وقليل منها كانت دراسات محصنة ودقيقة تمس أحد جوانب الموضوع، وأقل من ذلك هي الدراسات التي استعملت النموذج الرياضي في تحليل ودراسة فعالية العمل البنكي الإسلامي.

¹ - بشير عمر محمد فضل الله، تجربة البنك الإسلامي للتنمية في دعم التنمية في الدول الإسلامية، والتحديات المستقبلية التي تواجه الصناعة المصرفية الإسلامية. مجمع الفقه الإسلامي بمكة، منتدى الفكر الإسلامي، جدة المملكة العربية السعودية وذلك في يوم الثلاثاء 13 ربيع الأول 1427 هـ الموافق 11 أبريل 2006 م، ص 19.

- 2- رغبتني في بيان بأن التمويل الإسلامي وباعتبار المبادئ التي يستند إليها والبعد الأخلاقي الذي يتميز به أكثر عدالة وكفاءة من التمويل الربوي وبالتالي فهو جدير بالاهتمام والتطبيق.
- 3- شدة الحاجة إلى بيان أعمال البنوك الإسلامية لصلتها الوثيقة بواقع الناس ومعاملاتهم، وسعة انتشارها في أسواق المال والأعمال.
- 4- رغبتني في بيان شمولية الشريعة الإسلامية وأنها بنصوصها العامة وقواعدها الشاملة لم تدع شيئاً مما يستجد في حياة الناس، إلا وقد بينت حكمه غاية البيان، وأوضحته بأجلى برهان.
- هدف الدراسة:**

يتمثل هدف الدراسة في دراسة المبادئ، الأعمال والخصائص التي يتميز بها العمل البنكي الإسلامي وبيان بأنها تؤهله إلى أن يكون نظاماً بنكياً أكثر كفاءة، وعدالة وكفيل بأن يستجيب لمتطلبات التنمية المستدامة، مقارنة بالبنوك الربوية المنتشرة في جل الدول الإسلامية، التي لا تزال معظمها تعاني من التخلف والفقير على الرغم مما يتوفر لديها من طاقات متعددة وهائلة، ولاشك أن إغفالها خصوصيتها الحضارية في تعاملها مع القضايا الاقتصادية والاجتماعية قد أسهم بشكل كبير في فشل تجارها التنموية المتكررة.

الإشكالية:

يتطلب هدف الدراسة الإجابة على الإشكالات التالية:

ما مدى كفاءة وعدالة النظام البنكي الإسلامي، مقارنة مع النظام البنكي الربوي؟.

فرضيات البحث:

للإجابة على هذا الإشكالات نفترض أن:

- 1- المبادئ التي يقوم عليها العمل البنكي الإسلامي والبعد الأخلاقي الذي يتميز به يؤهله إلى أن يكون أكثر عدالة.
- 2- المعاملات البنكية الإسلامية لها تأثير إيجابي على قرارات الادخار والاستثمار وتخصيص الموارد مما يساعد على الاستقرار المالي والنمو الاقتصادي، الأمر الذي يجعل النظام البنكي الإسلامي أكثر كفاءة.
- لتأكيد صحة الفرضيات أو عدم تأكيدها يتطلب الأمر الإجابة على الأسئلة الفرعية التالية:
- ما حكم الفوائد البنكية في الشريعة الإسلامية؟.
 - ما هو الأساس الفكري الذي تستند إليه البنوك الإسلامية؟.
 - ما هي خصائص النظام البنكي الإسلامي؟.
 - ما هي مصادر الأموال في البنوك الإسلامية؟.
 - في ماذا تتمثل صيغ وأساليب التمويل الإسلامي؟.
 - ما علاقة التمويل الإسلامي بالعدالة مقارنة بالتمويل الربوي؟.
 - ما علاقة التمويل الإسلامي بالكفاءة مقارنة بالتمويل الربوي؟.

المنهج المتبع:**المنهج التحليلي:**

ويهدف إلى تحليل الظاهرة موضوع الدراسة وهي البنوك الإسلامية من حيث مبادئها، خصائصها أعمالها، والخدمات التي تقدمها، ووسائلها في التمويل والمخاطر التي تواجهها، لاستخلاص الدلالات والنتائج.

المنهج الرياضي:

يتم استخدام هذا المنهج لوضع نموذج رياضي يقارن العائد من أسلوب التمويل الإسلامي مع العائد من أسلوب التمويل الربوي، كما يستخدم هذا المنهج لدراسة تغيرات نسبة المشاركة في الربح وفق العوامل المؤثرة في تحديدها.

قمنا بنمذجة عقد المضاربة (المشاركة في الربح) من جهة لما لهذا العقد من أهمية في النظام البنكي الإسلامي، إذ تستعمله البنوك الإسلامية في علاقتها مع المودعين وطالبي التمويل، ويعتبر أحد أهم العقود الجوهرية التي تميز النظام البنكي الإسلامي عن غيره، ومن جهة أخرى نجد على أرض الواقع أن البنوك الإسلامية تركز من التعامل بهذا النوع من العقود لما يكتنفه من المخاطر، منها ما يتعلق بتحديد نسبة المشاركة في الربح.

المنهج المقارن:

يتم استخدام هذا المنهج عند المقارنة بين البنوك الإسلامية والبنوك الربوية وذلك حسب متطلبات الدراسة.

وهذا المنهج يفني بغرضين:

- يبين الفرق الجوهرية بين التمويل الإسلامي والتمويل الربوي وهذا ما يدحض مقولة الكثير من المهتمين بأوضاع البنوك على أرض الواقع بأنه لا فرق ما بين التمويلين وإن اختلفت المسميات. خاصة وأن نشأة البنوك الإسلامية جاءت في ظل ظروف هيمنة فيها تطبيقات البنوك الربوية بشكل عام على الحياة الاقتصادية، والارتباط الذهني لدى أغلبية الناس بهذه التطبيقات لفترة طويلة من الزمن .

- يبرز قدرة واستجابة البنوك الإسلامية لمتطلبات التنمية الاقتصادية والاجتماعية في البلدان الإسلامية.

خطة الدراسة:

تطلبت الدراسة خمسة أجزاء كل جزء احتوى على قسمين كالتالي:

الجزء الأول: الضوابط والقواعد التي تحكم المعاملات المالية في الإسلام:

القسم الأول: الربا: دراسة فقهية واقتصادية.

القسم الثاني: المبادئ والقواعد الشرعية التي تحكم المعاملات المالية.

الجزء الثاني: الأساس الفكري والنظري للبنوك الإسلامية:

- القسم الأول: العمل البنكي الإسلامي: ظهوره، ومفهومه، وتطوره.
- القسم الثاني: البنوك الإسلامية: تعريفها، وخصائصها، وأنواعها، وظائفها.
- الجزء الثالث: مصادر الأموال واستخداماتها في البنوك الإسلامية:
- القسم الأول: مصادر الأموال في البنك الإسلامي.
- القسم الثاني: استخدامات الأموال في البنك الإسلامي.
- الجزء الرابع: الأعمال الاستثمارية في البنوك الإسلامية.
- القسم الأول: الأعمال الاستثمارية التي تعتمد على عقود النيابة.
- القسم الثاني: الأعمال الاستثمارية التي تعتمد على عقود الضمان.
- الجزء الخامس: البنوك الإسلامية: المخاطر والكفاءة:
- القسم الأول: إدارة المخاطر في البنوك الإسلامية.
- القسم الثاني: نمذجة رياضية لأسلوب المشاركة في الربح (المضاربة).

الجزء الأول:

الضوابط والقواعد التي تحكم المعاملات المالية في الإسلام

القسم الأول: الربا: دراسة فقهية واقتصادية.

القسم الثاني: المبادئ والقواعد الشرعية التي تحكم المعاملات المالية.

الجزء الأول: الضوابط والقواعد التي تحكم المعاملات المالية في الإسلام

تقديم:

لقد جاء الإسلام ليقاوم كل ما هو سيئ في الإنسان، كالطمع والاستغلال والاحتكار، وليحث الناس بالمقابل على كل ما فيه خير لهم، وبالأساس التعاون فيما بينهم في إطار مكارم الأخلاق وأعطاهم لذلك أشكالاً وأنماطاً للتعامل سياسياً واقتصادياً واجتماعياً في ظل نظام شامل، يعد الاقتصاد الإسلامي جزءاً منه وهو اقتصاد قائم على أسس مستقلة لها خصائصها التي تميزها عن بقية النظم، فهو مستمد من المصادر الإسلامية الرئيسية، وهي القرآن والسنة، والقياس، والإجماع.¹

فمن المقرر أن الإسلام نظم حياة الأفراد بما يحقق لهم مهمة الاستخلاف، وعبودية الله عز وجل في الأرض ولم يدع مجالاً من مجالات الحياة إلا وبين ما يحتاجه الإنسان من أحكام وتصورات تحقق الكثير من المصالح الدنيوية والأخروية. ومن ذلك تنظيم احتياج الناس لكسب المال وتوفير الاحتياجات الحياتية الخاصة بهم. ووضع لذلك قواعد وضوابط التي تشكل أساس ما يسمى بفقه المعاملات المالية. وبما لا شك فيه أن قطاع البنوك المطلوب تنظيمه وفقاً للشرعية الإسلامية يستلزم بالضرورة الخوض في أحكام وقواعد التي تضبط المعاملات المالية في التشريع الإسلامي.

وليس الهدف من وراء هذا الجزء التعرض لفقه المعاملات المالية المعاصرة، ولكن سنتعرض فيه إلى الضوابط والقواعد الشرعية التي تحكم المعاملات المالية والتي معرفتها تؤدي إلى معرفة الحكم الشرعي فيها وذلك من خلال قسمين نتعرض في الأول لأهم ضابط وهو تحريم الربا، ولكون هذا الضابط ذا صلة أساسية بموضوع البحث، سنخصص له قسم مستقل، ونتعرض في القسم الثاني إلى باقي هذه الضوابط والقواعد.

¹ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المرجع السابق ص 13.

القسم الأول: الربا دراسة فقهية واقتصادية

مقدمة

الفصل الأول : تعريف الربا.

الفصل الثاني : الربا و حكمه في الأمم و الديانات السابقة.

الفصل الثالث : حكم الربا في الإسلام .

الفصل الرابع : أنواع الربا.

الفصل الخامس : أسباب تحريم الربا .

الفصل السادس: الاتجاهات المضيقية لمنطقة الربا.

الفصل السابع : آثار الربا.

الفصل الثامن : فتاوى أهم المجامع الفقهية فيما يخص الفائدة البنكية.

خاتمة.

القسم الأول: الربا: دراسة فقهية واقتصادية

تمهيد:

أدت الأعمال البنكية إلى تسهيل التبادل بدرجة كبيرة، وساعدت على تكوين رأس المال والإنتاج على نطاق واسع، لم يسبق له مثيل في تاريخ الإنسانية،¹ ونهضت البنوك بماته الأعمال على أساس الفائدة البنكية والتي حكمت قاعدة المعاملات البنكية مع المودعين، والمقترضين.

يرى الاقتصاديين أن سعر الفائدة هو السعر الاستراتيجي في النظام الاقتصادي المعاصر، إذ يعد الأداة الأساسية لإدارة النظام النقدي، وعامل مؤثر في المدخرات، وهو معيار يضمن انتقاء أكفأ للمشروعات وبالتالي الاستخدام الأمثل للموارد، وإذا ما حاول أي نظام الفكاك من هذا السعر سينهار النظام البنكي ويشل النظام الاقتصادي.²

تعد الفوائد على القروض أهم نقطة اختلاف بين النمط المالي الربوي، والنظام المالي الإسلامي، إذ يعتبرها هذا الأخير من الربا المحرم في الشريعة الإسلامية.

وهنا ظهر جدل فقهي كبير حول الفائدة البنكية، فالبعض يرى بأنها من الربا المحرم شرعاً، والبعض الآخر يرى فيها مجرد شبهة الربا، والبعض يرى بأن الظروف المحيطة تدفع لاستخدامها بدافع المصلحة أو الحاجة.

ويطرح السؤال نفسه: ما هو الربا المحرم الذي تناولته النصوص الشرعية، وقامت على تحريمه؟ وهل يدخل في ذلك الفوائد البنكية أم لا؟.

إن مسألة فوائد البنوك وما مدى علاقتها بالربا من المسائل الدقيقة والحساسة، والبحث فيها يتطلب البحث في تحديد الربا ونطاقه، هذا ما سنتعرض إليه في هذا الفصل بدءاً بتعريف الربا، ثم حكمه في الأديان السماوية آخرها الإسلام، ومن ثم نتعرض للتأصيل الشرعي للربا، أنواعه، والحكمة من تحريمه ثم آثاره ونختم بأهم الفتاوى المتعلقة بالموضوع والصادرة عن أهم المجامع والمؤتمرات الإسلامية.

¹ - محمد نجاة الله صديقي، بحوث في النظام المصرفي الإسلامي، تحرير رفيع يونس المصري، مركز النشر العلمي، جامعة الملك عبد العزيز 2003، ص 1.

² - عبد الحميد الغزالي، المرجع السابق، ص 15.

الفصل الأول: تعريف الربا

1. الربا في اللغة:

أصل الربا في لغة العرب هو الزيادة، النمو، الارتفاع، العلو.¹
فَأَصْلُ الرَّبَا الْإِنَابَةُ وَالزِّيَادَةُ، ثُمَّ يُقَالُ: أَرَبَى فُلَانٌ: أَي أَنفَصَّ صَبْرَهُ زَائِدًا... وَالرِّبَاءُ: الزِّيَادَةُ عَلَى الشَّيْءِ يُقَالُ مِنْهُ: أَرَبَى فُلَانٌ عَلَى فُلَانٍ إِذَا زَادَ عَلَيْهِ يُرَبِّي إِرْبَاءً، وَالزِّيَادَةُ هِيَ الرَّبَا، وَرَبَا الشَّيْءُ: إِذَا زَادَ عَلَى مَا كَانَ عَلَيْهِ فَعَظُمَ، فَهُوَ يَرَبُو رَبْوًا.²

والقرآن الكريم-وقد نزل بلغة العرب- استعمل هذه المادة في نفس هذه المعاني.

- ¹ - أبو الأعلى المودودي، الربا، مؤسسة الرسالة، بيروت، 1984، ص 79. وانظر:
- الرازي، مختار الصحاح، باب الرءاء، المحقق: محمود خاطر، مكتبة لبنان ناشرون، 1415 هـ، ج 1، ص 98، مكتبة الأسرة الالكترونية
الفقه الإسلامي وأصوله، مركز التراث للبرمجيات.
- حسين يوسف موسى، عبد الفتاح الصعيدي، الإفصاح في فقه اللغة، ج 2، ط 2، دار الفكر العربي، 1974، ص 1206.
- علي بن هادية، بلحسن البليش، الجيلاني بن الحاج يحيى، القاموس الجديد للطلاب، معجم عربي مدرسي المؤسسة الوطنية للكتاب، الجزائر
ط 7، 1991، ص 1432.
- محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، الكتاب 1-2، دار الكتب الإسلامية، دار الكتاب المصري (القاهرة). دار الكتاب
الليباني (بيروت)، 1986، ط 1، ص 382.
- محمد الشوكاتي، نيل الأوطار من أحاديث سيد الأخيار، المحقق: محمد سالم هاشم، دار الكتب العلمية، 1999، ج 5، ص 200.
- ابن قدامي، المغني، باب الربا والصرف، دار الفكر، 1405 هـ ج 4، ص 25، مكتبة الأسرة الالكترونية الفقه الإسلامي وأصوله
مركز التراث للبرمجيات.
- البهوتي، كشاف القناع، باب الربا والصرف، دار الفكر، 1402 هـ ج 2، ص 251، مكتبة الأسرة الالكترونية، الفقه الإسلامي
وأصوله، مركز التراث للبرمجيات.
- الأمير الصنعاني، سبل السلام، باب الربا، دار إحياء التراث العربي، 1379 هـ، ط 4، ج 3، ص 36، مكتبة الأسرة الالكترونية الفقه
الإسلامي وأصوله، مركز التراث للبرمجيات.
- التاج المذهب لأحكام المذهب، الجزء الثاني، ص 376-377، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة
العربية السعودية: www.al-islam.com
- الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، باب الربا، الجزء الثاني، ص 413، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد
بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com
- البحر الرائق شرح كثر الدقائق، كتاب البيع باب الربا من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية
السعودية: www.al-islam.com
- التجريد لنفع العبيد حاشية البحريني على المنهج، باب الربا، الجزء الثاني، صفحة 189 إلى 190 من موقع وزارة الشؤون الإسلامية
والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com
- عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، دار الشهاب باقة، الجزائر، سنة 1988، ص 25.
- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، منشورات الحلبي الحقوقية، ط 4، 2004، ص 34.
- عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، دار أسامة للنشر، ط 1، 1998 ص 60.
² - ابن جرير الطبري، تفسير الطبري، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية:
www.al-islam.com

قال الله تعالى في سورة الحج الآية 05: ﴿وترى الأرض هامدة فإذا أنزلنا عليها الماء اهتزت وربت وأنبتت من كل زوج بهيج﴾، ومعنى ﴿وربت﴾ نمت وزادت وحسنت.¹
وجاءت مادة الربا في السنة المطهرة بمعنى الزيادة والنماء وذلك في كثير من المواضع منها ما ورد في قصة أضياف أبي بكر رضي الله عنه، حيث قال عبد الرحمان بن أبي بكر رضي الله عنه: (وأمم الله ما كنا نأخذ من لقمة إلا ربا أسفلها أكثر منها)² أي زاد، يريد بذلك الطعام الذي دعا فيه النبي صلى الله عليه وسلم بالبركة.

2. الربا في الاصطلاح:

وَهُوَ فِي الشَّرْعِ يَقَعُ عَلَى مَعَانٍ لَمْ يَكُنِ لِاسْمِ مَوْضُوعًا لَهَا فِي اللُّغَةِ.³

قال القرطبي في تفسيره⁴: (...إن الربا في اللغة هي الزيادة مطلقاً، أما الشرع قد تصرف في هذا الإطلاق فقصره على بعض موارد، مرة أطلقه على كسب الحرام، كما قال الله تعالى في اليهود: ﴿وأخذهم الربا وقد نهُوا عنه﴾ (النساء: 161)... الربا الذي عليه عرف الشرع شيئان: تحريم النساء والتفاضل في العقود وفي المطعومات، وغالبه ما كانت العرب تفعله، من قولها للغريم: أتقضي أم تُرّبي؟ فكان الغريم يزيد في عدد المال ويصبر الطالب عليه).

ولقد عرف الفقهاء الربا بتعريفات عديدة، يجمع بينها أن الربا هو: زيادة مال بلا مقابل في معاوضة مال بمال، وهذا التعريف ينطبق على نوعي الربا.⁵

- فعند الحنابلة: الربا هو الزيادة في أشياء مخصوصة⁶ ويقصد بالأشياء المخصوصة هي الأموال التي يقع فيها الربا أو الأموال الربوية.

- عند الحنفية: الربا هو فضل حال عن عوض بمعيار شرعي مشروط لأحد المتعاقدين في المعاوضة.¹

¹ - أبي يحيى محمد بن صمادح التحيبي، مختصر تفسير الإمام الطبري، قدم له وراجعته: مروان سوار، دار الفجر الإسلامي، ط 7، 1995 ص 332.

نفس المعنى موجود في الآيات القرآنية التالية: في سورة النحل الآية 92: ﴿أن تكون أمة هي أربى من أمة﴾، أي أكثر وأعز، وفي سورة البقرة الآية 265: ﴿كمثل جنة برية أصابها وابل فانت أكملها ضعفين﴾، ومعنى ﴿برية﴾ "الربوة" من الأرض: المرتفعة الغليظة المستوية قبل ذلك لها، لأنها ربت وغلظت، وفي سورة المؤمنون الآية 50: ﴿وجعلنا ابن مريم وأمه آية وآتينهما إلى ربوة ذات قرار معين﴾ ومعنى ﴿إلى ربوة﴾ "الربوة": المكان المرتفع.

² - صحيح البخاري، كتاب مواقيت الصلاة، باب السمر مع الضيف والأهل، رقم الحديث 577، ج 2، ص 217 من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات.

³ - أبو بكر الرازي المعروف بالخصاص، أحكام القرآن، تفسير سورة البقرة، باب الربا، موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com

⁴ - أبي عبد الله محمد بن أحمد الأنصاري القرطبي، الجامع لأحكام القرآن، قدم له هاني الحاج، المكتبة التوفيقية، بدون تاريخ النشر، ص 304. وأنظر: - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 26.

⁵ - فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 34.

⁶ - موفق الدين ابن قدامي، شمس الدين ابن قدامي المقدسي، المغني والشرح الكبير، دار الكتاب العربي للنشر والتوزيع 1983، ص 122.

- عند الشافعية: الربا هو عقد على عوض مخصوص، غير معلوم التماثل في معيار الشرع حالة العقد أو مع تأخير في البدلين أو أحدهما.²

- والمالكية في تعريفهم للربا لا يخرجون عن هذه التعاريف، فعَرَّفَ الْمَالِكِيَّةُ كُلَّ تَوْعٍ مِنْ أَنْوَاعِ الرِّبَا عَلَى حَدِّهِ.³

ومن التعارف السابقة يتضح لنا أن الربا إنما هو الزيادة الخالية عن عوض مقابل، فلو كانت زيادة يقابلها عوض لم تكن ربا، وأحد أوجه الربا الشائع اليوم، في المعاملات المالية هو ما يؤديه المقرض زيادة عمّا اقترض إلى المقرض أي ما يسمى بـ الفائدة البنكية.

وبما أن الربا هو فضل، نحال عن عوض، شرط لأحد المتعاقدين فهنا ينتفي مبدأ العدالة ويقع الضرر ولهذا أثار صحة أخلاقية، اجتماعية واقتصادية مدمرة، لذلك الربا محرّم بالكتاب والسنة والإجماع ويقتضيه القياس الصحيح.

وقبل أن نتطرق إلى حكم الربا في الإسلام سنبين حكمه في الأمم السابقة.

¹ - رد المختار على الدر المختار، باب الربا، ج 5، ص 169 من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com وأنظر:

- العناية شرح الهداية، باب الربا، ج 7، ص 3-9، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com

- البحر الرائق شرح كتر الدقائق، كتاب البيع، باب الربا، المرجع السابق.

² - مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، باب الربا ج 2، ص 363-364، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com، وأنظر:

- التجريد لنفع العبيد حاشية البحرمي على المنهج، باب الربا، المرجع السابق، ج 2 ص 189 - 190.

- الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، باب الربا، المرجع السابق، ج 2 ص 413.

³ - الموسوعة الفقهية، حرف الراء، ربا، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com

الفصل الثاني: الربا وحكمه في الأمم السابقة:

لقد تعاملت الأمم السابقة بالربا وكان هذا التعامل موضع اختلاف المفكرين والفلاسفة فمنهم من يبيحه ومنهم من يمنعه، غير أن كل الكتب السماوية حرّمت تحريماً قاطعاً هذا التعامل.

1. الربا عند الحضارة الفرعونية:

إن التعامل بالربا في مصر الفرعونية كان معترفاً به في المعاملات التجارية والقروض، كان ذلك بفائدة مركبة، كما مارست الحكومات الإقراض بفوائد.¹

أصدر بختوريس - أحد ملوك الأسرة الرابعة والعشرين التي كانت تحكم مصر قبل الميلاد - قانوناً يحرم أن تتجاوز مجموع الفائدة رأس المال² ونص سولون الفيلسوف المصري القديم على ضرورة إلغاء الربا كواحد من ضرورات الإصلاح التي اقترحها في عهده.³

2. الربا عند البابليين:

لقد كان التعامل بالفائدة موجوداً في الحضارة البابلية، عثر هامورابي على ألواح كتبها أحد رجال البنوك البابليين ورد فيها وصف العمليات البنوك في ذلك العهد⁴ ومن بينها الإقراض بفائدة نسبتها 12% من رأس المال، ونص هامورابي في قانونه الصادر في سنة 1950 ق.م على إلغاء الربا.⁵

3. الربا عند الإغريق:

شاع الربا في الحضارة الإغريقية، وقد كان المدين يُمّلك من طرف الدائن ومن الممكن أن يقتله إذا أراد ذلك عندما لا يقوم بتسديد الدين⁶ ووجود الربا لا يعني بذلك أن الفلاسفة اليونانيين كانوا يبيحونه بل كانت لهم آراء مناهضة للربا⁷ ومن أهم هذه الآراء:

- رأي أفلاطون: دعا إلى تحريم الربا إطلاقاً. إذا جاء في كتابه (روح القوانين): "لا يحل لشخص أن يقرض أخاه بالربا".⁸

¹ - بولعيد بلوج، المنهج الإسلامي للدراسة وتقييم المشروعات الاستثمارية: دراسة مقارنة، شهادة دكتوراه دولة في العلوم الاقتصادية، جامعة منتوري قسنطينة ص 121.

² - محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، الكتاب 1-2، المرجع السابق، ص 385، وأنظر:

- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 34.

³ - عبد الرزاق السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، دراسة مقارنة بالفقه الغربي، الكتاب 1-3، منشورات الحلبي الحقوقية بيروت لبنان 1998 ط 2، ص 216.

⁴ - عبد الرزاق السنهوري، المرجع السابق، ص 216.

⁵ - محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي الكتاب 1-2، المرجع السابق، ص 386.

⁶ - بولعيد بلوج، المرجع السابق، ص 122.

⁷ - فضل الهي، التداير الواقية من الربا في الإسلام، مكتبة ابن تيمية، ط 2، 988، ص 34.

⁸ - عبد الرزاق السنهوري، المرجع السابق، ص 216 وأنظر:

- عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 30.

- رأي أرسطو: لقد ذم أرسطو الفائدة، واعتبر أيا كان مقدارها كسب غير طبيعي ومضاد للطبع¹ لأن مؤداها أن يكون النقد وحده منتجًا غلة من غير أن يشترك صاحبه في أي عمل، أو يتحمل أي تبعه جاء في كتابه الشهير السياسة "النقد لا يولد النقد".²

4. الربا عند الرومان:

كان التعامل بالربا عند الرومان مقبول وهذه المعاملة بالنسبة لهم تعتبر عادية، لكن كانت هناك رقابة شديدة على معدلات الفائدة باعتبارها منافية لروح الإنسانية والتعاون التي ينبغي أن تسود الجماعة البشرية فشرعت قوانين كثيرة لحماية المواطنين من غوائلها، حيث سن جستينيان الحد الأقصى لفائدة 12%.³

5. الربا عند اليهود:

لقد حرم الله سبحانه وتعالى على اليهود الربا تحريمًا قاطعًا⁴، جاء في سورة النساء الآيات (160 و161) قول الله ﷻ: ﴿فبظلم من الذين هادوا حرمنا عليهم طيبات أحلت لهم وبصدهم عن سبيل الله كثيرا (160) وأخذهم الربا وقد هؤوا عنه وأكلهم أموال الناس بالباطل واعتدنا للكافرين منهم عذابا أليما(161)﴾.

فالربا محرم في التوراة، غير أن اليهود حرفوا نصوص الكتاب الذي أنزله الله ﷻ إليهم، ولا تزال بقية من هذا التحريم فيها.

جاء في الإصحاح 18 من سفر حزقيال: "فالإنسان الذي كان باراً، ويقول حقاً وعدلاً... لم يعط الربا" وفي سفر الخروج جاء قول الرب: "أقرضت فضة لشعبي الفقير، فلا تكن كالمرابي... لا تضعوا عليه ربا"⁵ وفي سفر المزامير: "المؤمن لا يعطي بالربا"⁶

لكن الأخبار فيما بعد قصروا التحريم على ما يتعلق بتعامل اليهود مع بعضهم البعض: "إذا افتقر أخوك فلا تعطيه الربا"⁷.

ومما جاء في سفر التثنية 13-19: "لا تقرض أحمك ربا فضة أو بأي شيء مما يقرض ربا"¹.

- فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 34.

¹ - محمد أبو زهرة، تحريم الربا تنظيم اقتصادي، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر سنة 1985، ص 28.

² - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 29، وأنظر:

- فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 34.

³ - محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، الكتاب 1-2، المرجع السابق، ص 387 وأنظر:

- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 34.

- فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 35.

⁴ - فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 40.

⁵ - فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 40.

⁶ - محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 387.

⁷ - محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 387.

إذ فسروا الأخ بمن كان يهوديا، فاليهود حرفوا تعاليم التوراة في شأن الربا ليتمكنوا لأنفسهم من الأثمين (غير اليهود)، ولقد قال أحد أقطاب الجامع اليهودية المعروف بابن ميمون عن الهدف الذي يرمون إلى تحقيقه من وراء الإقراض بالربا: "نحن لا نقرض الأجنبي حتى يسدد احتياجاته بل كي نفيد منه، ونفرض إرادتنا عليه، وهذه أمور محرمة علينا إن صنعناها مع إخواننا الإسرائيليين".²

استخدم اليهود الربا بمهارة فائقة، وقد جنوا من خلاله أموالا هائلة، جاء في البروتوكول الثاني والعشرين قولهم: "في أيدينا تتركز اليوم أعظم قوة في الأيام الحاضرة، وأعني بها الذهب، ففي خلال يومين نستطيع أن نسحب أي مقدار منه من حجرات كثرنا السرية"، وتحدث البروتوكول الحادي والعشرين عن مصدر هذه الكنوز: "القروض الخارجية ملأت خزائنا بالأموال الأثمية... لقد استغللنا فساد الإداريين، وإهمال الحاكمين الأثمين لكي نجني ضعفي المال الذي قدمناه قرضا إلى حكوماتهم، أو نجني ثلاثة أضعافه، مع أنها لم تكن بحاجة إليه قط".³

6. الربا عند النصارى:

تنص نصوص التوراة علي تحريم الربا، وهذا يقتضي تحريمه في النصرانية⁴ حيث بُعث عيسى عليه السلام مصدقا لما بين يديه من التوراة، فجاءت نصوص المسيحية محرمة تحريما قاطعا للربا، ومنها:

- جاء في الإنجيل: أن الذي يأكل الربا إذا مات لا يستحق التكفين.⁵

بل ذهب المسيحية إلى أبعد من ذلك فدعت إلى ترك أصل رأس المال إذا كان المقترض في حاجة ماسة إليه: "إن أقرضتم الذين ترجون أن تستردوا منهم فأبي فضل لكم؟ إن الخطاة يقرضون الخطاة، لكي يستردوا منهم المثل، أحبوا، أعدائكم، أحسنوا وأقرضوا وأنتم لا ترجون شيئا".⁶

وعندما اتحدت الكنيسة والإمبراطورية في عهد شارلمان، استطاع هذا الأخير أن يمرر في القانون المدني أحكاما ما كان للكنيسة أن تطبقها علي الشعب بوسائلها الخاصة، ففي سنة 789 تم الإعلان عن تحريم الربا لأول مرة في التشريعات المدنية، واعتباراً من هذا التاريخ منع منعاً قطعياً علي أي كان أن يقرض بالربا.⁷

¹ - محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 387، أنظر:

- عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 32.

- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 35.

- فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 40.

² - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 35 وأنظر:

- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 36.

³ - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 36.

⁴ - فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 42.

⁵ - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 39.

⁶ - محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، الكتاب 1-2، المرجع السابق، ص 388.

⁷ - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 42.

كان من أشهر الدين تعرضوا للفائدة وحرمتها في القرون الوسطى القديس توما الاكوييني والقديس انتونان.

- رأي القديس توماس الاكوييني: وقد استند الاكوييني Saint Thomas d'aquin [1125 ... 1274] في مناداته بتحريم الربا إلى أقوال أرسطو: "النقد لا يلد نقدا"، وإلى قرار الكنيسة محرمة تجرماً واضحاً وقطعياً الربا، وإلى مبادئ القانون الروماني الذي يفرق بين الأموال التي تستهلك بالاستعمال مرة واحدة كالنقود مثلاً، والأموال التي يمكن أن تستعمل عدة مرات، كالمنازل مثلاً، في النوع الأول من الأموال، لا يمكن أن يباع استعمال النقود منفصلاً عن بيع ملكيتها، فالفائدة غير مشروعة، لأنها ثمن الاستعمال النقود.¹ ويبين توماس أن الفائدة إذا كانت تدفع في نظير الزمن الذي يتنازل صاحب النقود عنها خلاله فإنها تكون غير مشروعة من هذه الناحية كذلك، لأن الزمن ملك الله، ولا يجوز أن يحصل المقرضون على ثمن الشيء هو ملك الله وليس ملك لهم.²

- رأي مارتن لوثر: يعتبر مارتن لوثر Martin Luther من الحركة الإصلاحية الدينية البروتستانتية، التي أجمعت في كل كنائسها على حرمة الربا، ولقد وضع رسالة عن التجارة والربا ولم يكنف لوثر بتحريم الفائدة قلت أو كثرت، بل حرّم كل العقود التجارية التي تؤدي إلى الربا، حتى البيع بثمن مؤجل إذا كان أكثر من الثمن المعجل، وقرر أن ذلك نوع من الربا يُروج باسم التجارة.³

- تساهلات واستثناءات تبيح الربا: ظلت البلاد التي تدين بالمسيحية تدغن لأحكامها في تحريم الفائدة، ثم أخذت تحت ضغط الحياة الاقتصادية بسبب ظهور طبقة من التجار، وتوسع المبادلات التجارية من جهة وتقلص نفوذ الكنيسة من جهة أخرى، تفسح المجال لزحف الفائدة على الميادين المعاملات المالية شيئاً فشيئاً بصفة استثنائية في أول الأمر.⁴ ويمكن القول بأنه خلال القرون الأربعة من الثاني عشر إلى الخامس عشر الميلادي، تم الإغضاء عن كثير من الاستثناءات، لكن مع هذا ظل مبدأ التحريم قائماً، فحتى القرن السادس عشر لم يكن هناك صوت كاثوليكي يجرؤ على معارضة المبدأ القاضي بان القرض عقد مجاني بلا عوض.

- طور إباحة الربا في المجتمع المسيحي: وفي عهد الإصلاح، حوالي منتصف القرن السادس عشر، ظهر موقف جديد إزاء الربا، وانتشر بسرعة خلال القرن السابع عشر، وساد وتمكن من نهايته، وخلال القرن

¹ - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 44، وأنظر:

- فضل الهي، التداوير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 43.

² - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 44.

³ - محمد أبو زهرة، تحريم الربا تنظيم اقتصادي، المرجع السابق، ص 24.

⁴ - عبد الرزاق السنهوري، مصادر الحق في الفقيه الإسلامي، المرجع السابق، ص 195-196، وأنظر:

- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 36.

الثامن عشر، لم يبق عليه إلا أن يحارب القليل من الأنصار المتأخرين للمذهب الكنسي، ويمكن أن نلخص الموقف الجديد في الآراء التالية:

- رأي اليسوعيين: اعتبر اليسوعيين التعامل بالربا أمراً طبيعياً لا يتناقض مع اعتبارات العدل، وأصبحوا يعتقدون أن النقود ليست عقيمة كما اعتبرها أرسطو بل هي عامل من عوامل الإنتاج يجب مكافأته فالفائدة أجز مشروع للمال المنتج ولا تدخل في دائرة الربا المحرم¹ ومع هذا فإنهم يجرّمون الربا في حالة القرض الاستهلاكي، كما يرون أن الفائدة يجب أن تكون في الحد المعتدل.

- رأي البروتستانت: كان المصلح الفرنسي كالفن Calvin 1509-1564، من رجال الدين الأوائل الذين أباحوا الفائدة، واعتبرها محرمة إذا تجاوزت الحد المعقول أو طُلبت من الفقراء، أما القرض بدون فائدة فهذا يعد من قبيل الإحسان ومواساة الناس.²

إضافة إلى رأي كالفن، ظهرت آراء أخرى لمفكرون يؤيدون الفائدة ومنهم الحقوقي الفرنسي ديمولان 1500-1566، وبوزولد 1598 besold وسالمازيوس 1640 salmasius، والمفكر الفرنسي مونتسكيو 1689-1755.

وبعد الثورة الفرنسية، أتيح تقاضي الفوائد، وصارت قاعدة مشروعة تنظمها القوانين وتقضي بها المحاكم، وانتقلت الإباحة إلى تقنين نابليون في سنة 1804 وهو التقنين المدني الفرنسي الذي أخذت به كثير من التشريعات، حيث صدر قانون 3 سبتمبر سنة 1808 في فرنسا، نص على تحديد السعر القانوني للفائدة 5% في المسائل المدنية، و6% في المسائل التجارية، ثم صدر قانون 5 أغسطس سنة 1935 الذي اعتبر كل من يقرض بسعر أعلى بقدر النصف عن السعر المعتاد مرتكباً لجرمة الربا الفاحش، أما التشريع الإيطالي جعل السعر القانوني للفائدة 5% وأجاز الاتفاق دون قيد على سعر أعلى من ذلك، بشرط أن لا يجاوز الحدود المعقولة وأن لا يستغل المرابي حاجة المقترض إلى المال.

7. الربا في الجاهلية [عند العرب]:

كان لأهل مكة بصفة خاصة، والعرب بصفة عامة، تجارات عظيمة أساسها التعامل بالربا، عن طريق القوافل التجارية إلى بلاد الشام في الشمال، وإلى بلاد اليمن في الجنوب، وقد ذكر ذلك في القرآن الكريم قال الله تعالى في سورة قريش: ﴿لِيَلْأَفِ قُرَيْشٍ إِبْلَافِهِمْ رِحْلَةَ الشِّتَاءِ وَالصَّيْفِ فَلْيَعْبُدُوا رَبَّ هَذَا الْبَيْتِ الَّذِي أَطْعَمَهُمْ مِنْ جُوعٍ وَآمَنَهُمْ مِنْ خَوْفٍ﴾، وكذلك بمناسبة مواسم التجمع لدى العرب، مثل مواسم الحج، وأسواق عكاظ وغيرها، فاكسبت أم القرى مكانة ومركزاً مرموقاً بالنسبة للقوافل، التي كان أهل

¹ - بوليعد بعلوج، المنهج الإسلامي لدراسة وتقييم المشروعات الاستثمارية: دراسة مقارنة، المرجع السابق، ص 128.

² - بوليعد بعلوج، المنهج الإسلامي لدراسة وتقييم المشروعات الاستثمارية: دراسة مقارنة، المرجع السابق، ص 129.

مكة يترقبونها، وقد وظّفوا معظم أموالهم في التجارة، فإذا لم يكن رأس المال متوافراً لدى بعضهم لجئوا إلى الاقتراض بالربا.¹

ذكر النيسابوري² في سبب نزول الآية 278 من سورة البقرة: ﴿يا أيها الذين آمنوا اتقوا الله وذروا ما بقي من الربا﴾ بأن: "ابن عباس قال: بلغنا والله أعلم، أن هذه الآية نزلت في بني عمرو بن عوف من ثقيف وفي بني المغيرة من بني مخزوم، وكانت بنو المغيرة يربون لثقيف، فلما أظهر الله تعالى رسوله على مكة وضع يومئذ الربا كله، فأتي بنو عمرو و بنو المغيرة إلى عتاب ابن أسيد وهو على مكة، فقال بنو المغيرة: ما جعلنا أشقي الناس بالربا؟، وضع عن الناس غيرنا؟، فقال بنو عمرو بن عمير: صولحنا على أن لنا ربانا فكتب عتاب في ذلك إلى رسول الله ﷺ فنزلت هذه الآية، وقال السدي: نزلت في العباس وخالده بن الوليد وكانا شريكين في الجاهلية يسلفان في الربا فجاء الإسلام ولهما أموال عظيمة في الربا، فأنزل الله تعالى هذه الآية، فقال النبي ﷺ: (ألا إن كل ربا من ربا الجاهلية موضوع وأول ربا أضعه ربا العباس ابن عبد المطلب). وهكذا كان الربا على هذا النهج جزءاً لا يتجزأ من حياة العرب.

¹ - محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، الكتاب 1-2، المرجع السابق، ص 391.

² - علي بن أحمد الواحدي النيسابوري، أسباب النزول، جاء تديلاً لمختصر تفسير الإمام الطبري، دار الفجر الإسلامي، ط 7، 1995 ص

الفصل الثالث: حكم الربا في الإسلام:

إن الربا في الإسلام محرم بالكتاب والسنة والإجماع ويقتضه القياس الصحيح.

المطلب رقم 01: الربا والقرآن الكريم:

جاء تحريم القرآن الكريم للربا في عدة مواضع منه تدل على حكمة الله ﷻ في تحريم الربا والتدرج في هذا التحريم¹ عن طريق الانتقال من التعريض والتلويح إلى النص الصريح ومن النهي الجزئي إلى النهي الكلي القطعي.

1. في الموضع الأول يقول الله تعالى في سورة الروم الآية 39: ﴿وَمَا آتَيْتُمْ مِنْ رَبًّا لِيَرْبُوَ فِي أَمْوَالِ النَّاسِ فَلَا يَرْبُو عِنْدَ اللَّهِ وَمَا آتَيْتُمْ مِنْ زَكَاةٍ يُرِيدُونَ وَجْهَ اللَّهِ فَأُولَئِكَ هُمُ الْمُضْعِفُونَ﴾.

جاء في تفسير عبد الرحمن السعدي² ما يلي: "﴿وَمَا آتَيْتُمْ مِنْ رَبًّا لِيَرْبُوَ فِي أَمْوَالِ النَّاسِ﴾ أي ما أعطيتهم من أموالكم الزائدة عن حوائجكم، وقصدكم بذلك أن يربو أي: يزيد في أموالكم، بأن تعطوها لمن تطمعون أن يعاوضكم بأكثر منها، فهذا العمل لا يربو أجره عند الله، لكونه معدوم الشرط الذي هو الإخلاص، ومثل ذلك العمل الذي يراد به، الزيادة، في الجاه والرياء عند الناس، فهذا كله لا يربو عند الله" في الآية السابقة ذم وتلميح إلى عمل لا ينصح به، هو الربا.

2. و في الموضع الثاني يقول الله ﷻ في سورة النساء الآيات (160 - 161):

﴿فَبِظُلْمٍ مِنَ الَّذِينَ هَادُوا حَرَّمْنَا عَلَيْهِمْ طَيِّبَاتٍ أُحِلَّتْ لَهُمْ وَبِصَدَّهِمْ عَنْ سَبِيلِ اللَّهِ كَثِيرًا (160) وَأَخَذِهِمُ الرِّبَا وَقَدْ نُهُوا عَنْهُ وَأَكْلِهِمْ أَمْوَالِ النَّاسِ بِالْبَاطِلِ وَأَعْتَدْنَا لِلْكَافِرِينَ مِنْهُمْ عَذَابًا أَلِيمًا (161)﴾.

جاء في التفسير عبد الرحمن السعدي³ لهاته الآية "أن الله ﷻ أخبر أنه حرم على أهل الكتاب، الكثير من الطيبات، التي كانت حلالا عليهم، وهذا تحريم عقوبة، بسبب ظلمهم واعتدائهم، وصددهم الناس عن

¹ - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 91، وأنظر:

- محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، الكتاب 1-2، المرجع السابق، ص 405.

² - عبد الرحمن بن ناصر السعدي: تيسير الكريم الرحمان في تفسير كلام المنان، دار ابن حزم، ط 1، 2003، ص 613. وأنظر:

- ابن الجوزي، زاد المسير، المكتب الإسلامي، ط 3، 1404 هـ، ج 6، ص 304، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة التفسير وعلوم القرآن مركز التراث للبرمجيات.

- المحلي والسيوطي، تفسير الجلالين، دار الحديث، ط 1، ج 1، ص 536، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة التفسير وعلوم القرآن، مركز التراث للبرمجيات.

- السيوطي، الدر المنثور، دار الفكر، 1993، ج 6، ص 495، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة التفسير وعلوم القرآن، مركز التراث للبرمجيات.

³ - عبد الرحمن بن ناصر السعدي: تيسير الكريم الرحمان في تفسير كلام المنان، المرجع السابق، ص 193، وأنظر:

- القرطبي، تفسير القرطبي، المحقق: أحمد عبد العليم اليربوني، دار الشعب، ط 2، 1372 هـ، ج 6، ص 12، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة التفسير وعلوم القرآن، مركز التراث للبرمجيات.

- المحلي والسيوطي، تفسير الجلالين، المرجع السابق، ص 131.

سبيل الله ومنعهم إياهم من الهدى، وبأخذهم الربا وقد نهبوا عنه، فمنعوا المحتاجين ممن يبايعونه عن العدل فعاقبهم الله من جنس فعلهم، فمنعهم من كثير من الطيبات التي كانوا بصدد حلها، لكونها طيبة، وأما التحريم الذي على هذه الأمة، فإنه تحريم تزويه لهم عن الخبائث التي تضرهم في دينهم ودنياهم".
ففي آيات السابقة تلميح بالتحريم للربا، لأنه جاء في سبيل الحكاية عن بني إسرائيل، وأن الربا كان محرماً عليهم، فاحتالوا على أكله، وهذا تمهيد وإيماء إلى إمكان تحريم الربا على المسلمين كما هو محرم على بني إسرائيل.

3. بعد التمهيد السابقين جاء في الموضع الثالث النهي الصريح عن الربا، قال الله ﷻ في سورة آل عمران الآيات (130-131): ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا الرِّبَا أَضْعَافًا مُضَاعَفَةً وَاتَّقُوا اللَّهَ لَعَلَّكُمْ تُفْلِحُونَ (130) وَاتَّقُوا النَّارَ الَّتِي أُعِدَّتْ لِلْكَافِرِينَ (131)﴾.

تفسير الآية عند عبد الرحمان السعدي¹: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا﴾، افعلوا كذا واتركوا كذا، يدل على أن الإيمان هو السبب الداعي والموجب لامتنال ذلك الأمر واجتناب ذلك النهي، لأن الإيمان هو التصديق الكامل، بما يجب التصديق به، المستلزم لأعمال الجوارح، فنهاهم عن أكل الربا أضعافاً مضاعفة، وذلك هو ما اعتاده أهل الجاهلية، ومن لا يبالي بالأوامر الشرعية، من أنه إذا حل الدين على المعسر، ولم يحصل منه شيء، قالوا له: إما أن تقضي ما عليك من الدين، وإما أن تزيد في المدة، ويزيد ما في ذمتك، فيضطر الفقير ويستدفع غريمه، ويلتزم ذلك، اغتناماً لراحته الحاضرة، فيزداد بذلك ما في ذمته أضعافاً مضاعفة من غير نفع وانتفاع، ففي قوله تعالى ﴿أضْعَافًا مُضَاعَفَةً﴾ تنبيه على شدة شناعته بكثرتة، وتنبيه لحكمة تحريمه وأن تحريم الربا، حكمته أن الله منع منه لما فيه من الظلم".

4. وفي الموضع الرابع هناك تحريماً صريحاً وجازماً للربا، بعد أن، هيأت النفوس وأصبحت مستعدة لتقبل النهي العام الشامل لكل ربا قل أو كثر، واستمر تحريمه إلى يوم القيامة.

جاء في سورة البقرة الآيات (275 - 279):

﴿الَّذِينَ يَأْكُلُونَ الرِّبَا لَا يَقُومُونَ إِلَّا كَمَا يَقُومُ الَّذِي يَتَخَبَّطُهُ الشَّيْطَانُ مِنَ الْمَسِّ ذَلِكَ بِأَنَّهُمْ قَالُوا إِنَّمَا الْبَيْعُ مِثْلُ الرِّبَا وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَّمَ الرِّبَا فَمَنْ جَاءَهُ مَوْعِظَةٌ مِنْ رَبِّهِ فَانْتَهَى فَلَهُ مَا سَلَفَ وَأَمْرُهُ إِلَى اللَّهِ وَمَنْ عَادَ فَأُولَئِكَ أَصْحَابُ النَّارِ هُمْ فِيهَا خَالِدُونَ (275) يَمْحَقُ اللَّهُ الرِّبَا وَيُرْبِي الصَّدَقَاتِ وَاللَّهُ لَا يُحِبُّ كُلَّ كَفَّارٍ أَثِيمٍ (276) إِنَّ الَّذِينَ آمَنُوا وَعَمِلُوا الصَّالِحَاتِ وَأَقَامُوا الصَّلَاةَ وَآتَوُا الزَّكَاةَ لَهُمْ أَجْرُهُمْ عِنْدَ رَبِّهِمْ وَلَا خَوْفٌ عَلَيْهِمْ وَلَا هُمْ يَحْزَنُونَ (277) يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَذَرُوا مَا

- السيوطي، الدر المنثور، المرجع السابق، ج 2، ص 743.

¹ - عبد الرحمان بن ناصر السعدي: تيسير الكريم الرحمان في تفسير كلام المنان، المرجع السابق، ص 131، وأنظر:

- القرطبي، تفسير القرطبي، المرجع السابق، ج 4، ص 202.

- ابن كثير، تفسير ابن كثير، دار الفكر، 1401 هـ، ج 1، ص 405، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة التفسير وعلوم القرآن

مركز التراث للبرمجيات .

بَقِيَ مِنَ الرَّبَا إِنْ كُنْتُمْ مُؤْمِنِينَ (278) فَإِنْ لَمْ تَفْعَلُوا فَأْذَنُوا بِحَرْبٍ مِنَ اللَّهِ وَرَسُولِهِ وَإِنْ تُبْتُمْ فَلَكُمْ رُؤُوسُ أَمْوَالِكُمْ لَا تَظْلِمُونَ وَلَا تُظْلَمُونَ (279) وَإِنْ كَانَ ذُو عُسْرَةٍ فَنَظِرَةٌ إِلَىٰ مَيْسَرَةٍ وَأَنْ تَصَدَّقُوا خَيْرٌ لَكُمْ إِنْ كُنْتُمْ تَعْلَمُونَ (280).

وتفسير الآية عند السعدي¹: "ذكر الله سبحانه وتعالى في هذه الآيات أهل الربا والمعاملات الخبيثة وأخبر أنهم يجاوزن بحسب أعمالهم فكما كانوا في الدنيا في طلب المكاسب الخبيثة كالجائنين، عوقبوا في البرزخ والقيامة، بأنهم لا يقومون من قبورهم أو يوم بعثهم ونشورهم ﴿إِلَّا كَمَا يَقُومُ الَّذِي يَتَخَبَّطُهُ الشَّيْطَانُ مِنَ الْمَسِّ﴾ أي من الجنون والصرع، وذلك عقوبة وحزني وفضيحة لهم وجزاء لهم على مراتبهم وبجاهرتهم بقولهم ﴿إِنَّمَا الْبَيْعُ مِثْلُ الرِّبَا﴾ فجمعوا بجرائمهم بين ما أحل الله، وبين ما حرم الله واستباحوا بذلك الربا، ثم عرض الله تعالى العقوبة على المرابين وغيرهم، فقال ﴿فَمَنْ جَاءَهُ مَوْعِظَةٌ مِنْ رَبِّهِ﴾ بيان مقرون به الوعد والوعيد ﴿فَاتَّهَىٰ﴾ عما كان يتعاطاه من الربا ﴿فَلَهُ مَا سَلَفَ﴾ مما تجرأ عليه وتاب منه ﴿وَأَمْرُهُ إِلَى اللَّهِ﴾ فيما يستقبل من زمانه، فإن استمر على توبته فالله لا يضيع أجر المحسنين ﴿وَمَنْ عَادَ﴾ بعد بيان الله، وتذكيره، وتوعده لأكل الربا، ﴿فَأُولَٰئِكَ أَصْحَابُ النَّارِ هُمْ فِيهَا خَالِدُونَ﴾، في هذا أن الربا موجب لدخول النار والخلود فيها وذلك لشناعتها، ما لم يمنع من الخلود مانع الإيمان... ثم وجه الله سبحانه وتعالى الخطاب للمؤمنين وأمرهم أن يتقوه، ويذروا ما بقي من معاملات الربا التي كانوا يتعاطونها قبل ذلك، وأنهم إن لم يفعلوا ذلك، فإنهم محاربون لله ورسوله، وهذا من أعظم ما يدل على شناعة الربا حيث جعل المصير عليه، محارباً لله ورسوله ثم قال الله تعالى: ﴿وَإِنْ تُبْتُمْ﴾ يعني من المعاملات التربوية ﴿فَلَكُمْ رُؤُوسُ أَمْوَالِكُمْ لَا تَظْلِمُونَ﴾ الناس بأخذ الربا، ﴿وَلَا تُظْلَمُونَ﴾ ببخسكم رؤوس أموالكم".

المطلب رقم 02: الربا في السنة النبوية:

لقد وردت أحاديث كثيرة تدل دلالة قاطعة على تحريم الربا ويمكن تصنيفها إلى ثلاث فئات:²

الفئة الأولى: وتشمل الأحاديث التي جاءت مؤيدة لما ورد عن الربا في القرآن الكريم ومنها:

- قال النبي ﷺ: (وربا الجاهلية موضوع وأول ربا أضعه ربا العباس بن عبد المطلب فإنه موضوع كله).³

¹ - عبد الرحمان بن ناصر السعدي: تيسير الكريم الرحمان في تفسير كلام المنان، المرجع السابق، ص 913، وأنظر:

- القرطبي، تفسير القرطبي، المرجع السابق، ج 3، ص 348-370.

- الخليلي و السيوطي، تفسير الجلالين، المرجع السابق، ج 1، ص 61.

² - فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 41.

³ - مسلم، صحيح مسلم (1218)، كتاب الحج، باب حجة النبي ﷺ، ج 2، ص 886، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات .

- البيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10245، 10244)، كتاب البيوع، جماع أبواب الربا، ج 5، ص 274، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات .

- عن أسامة بن زيد أن النبي ﷺ قال: (إنما الربا في النسيئة).¹

الفئة الثانية: وتشمل الأحاديث التي تحرم ربا البيوع وستتطرق إليها في بحث أنواع الربا ومنها.

- عن عبادة بن الصامت رضي الله تعالى عنه أن رسول الله ﷺ قال: (الذهب بالذهب، والفضة بالفضة والبر بالبر، والشعير بالشعير، والتمر بالتمر، والملح بالملح، مثلاً بمثل، سواء بسواء، يدا بيد، فإذا اختلفت الأصناف، فبيعوا كيف شئتم إذا كان يدا بيد).²

الفئة الثالثة: وتشمل على الأحاديث التي هي فيها الرسول ﷺ عن الربا بنوعيه، وبين العذاب المترتب عليه في الدنيا الآخرة، ومنها:

- عن أبي هريرة أن النبي ﷺ قال: (اجتنبوا السبع الموبقات، قالوا: وما هن يا رسول الله؟ قال: الشرك بالله، والسحر، وقتل النفس التي حرم الله إلا بالحق، وأكل الربا، وأكل مال اليتيم، والتولي يوم الزحف وقذف المحصنات الغافلات المؤمنات) متفق عليه.³

- أبو داود، سنن أبي داود (3334)، كتاب البيوع، باب في أكل الربا و موكله، ج 3، ص 244، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات.

¹ - مسلم، صحيح مسلم (1596)، كتاب البيوع، باب بيع الطعام مثلاً بمثل، المرجع السابق، ج 3، ص 1217.

- البخاري، صحيح البخاري (2069)، كتاب البيوع، باب بيع الدينار بالدينار، المرجع السابق، ج 2، ص 762.

- النسائي، المجتبى من سنن النسائي، (4580) و (4581)، كتاب البيوع، باب التجارة، بيع الفضة بالذهب وبيع الذهب بالفضة ج 7

ص 281 من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات.

- الترمذي، سنن الترمذي، (1241)، كتاب البيوع، باب ما جاء في الصرف، ج 3، ص 543، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات.

- ابن ماجه، سنن ابن ماجه، (2257)، كتاب التجارات، باب من قال لا ربا إلا في النسيئة، ج 2، ص 758، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات.

- البيهقي، سنن البيهقي الكبرى، (10275)، كتاب البيوع، باب من قال الربا في النسيئة، المرجع السابق، ج 5، ص 280.

² - أخرجه مسلم (1587) في كتاب المساقاة، باب الصرف وبيع الذهب بالورق نقداً، المرجع السابق ج 3، ص 1211.

- ابن حبان (5018) في كتاب البيوع، باب الربا، ج 11، ص 393، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات.

- أبو داود (3349، 3350)، كتاب البيوع، باب في الصرف، ج 3، ص 248، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات.

- النسائي (4560، 4561)، كتاب البيوع، باب التجارة، بيع البر بالبر، المرجع السابق، ج 7، ص 274.

- ابن ماجه (2254)، كتاب التجارات، باب الصرف وما لا يكون متفاضلاً يدا بيد، المرجع السابق ج 2، ص 757.

- الترمذي (1240)، كتاب البيوع، باب ما جاء أن الخنطة بالخنطة، المرجع السابق، ج 3، ص 541.

- البيهقي (10256)، كتاب البيوع، باب الأجناس التي ورد النص بجران الربا فيها، المرجع السابق، ج 5، ص 276.

- الدارقطني (82)، كتاب البيوع، ج 3، ص 24، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات.

- أحمد بن حنبل (22781)، مسند الإمام أحمد، أخبار عبادة بن الصامت، ج 5، ص 320، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات.

³ - مسلم، صحيح مسلم (89)، كتاب الإيمان، باب بيان الكبائر وأكبرها، المرجع السابق، ج 1، ص 92.

- عن جابر بن عبد قال: "لعن رسول الله ﷺ أكل الربا وموكله وكاتبه وشاهديه، وقال: (هم سواء)".¹
- عن عبد الله بن حنظلة، قال: قال الرسول ﷺ: (درهم ربا يأكله الرجل، وهو يعلم أشد من ست وثلاثين زنية)².

المطلب رقم 03: الربا والإجماع:

- لقد أجمعت الأمة على أن الربا محرم في الجملة.³
- قال النووي: "أجمع المسلمون على تحريم الربا، وأنه من الكبائر، وقيل إنه كان محرما في جميع الشرائع ومن حكاها الماوردي".⁴
- ويقول القرطبي: "و أجمع المسلمون نقلا عن نبيهم أن اشتراط الزيادة في السلف ربا، ولو كان قبضة من علف - كما قال ابن مسعود- أو حبة واحدة".⁵

- ابن حبان، صحيح ابن حبان (5561)، كتاب الحظر والإباحة، ذكر الزجر عن الكبائر السبع إذ هن الموبقات المرجع السابق ج 12، ص 371.

- أبو داود، سنن أبي داود (2874)، كتاب الوصايا، باب ما جاء في التشديد في أكل مال اليتيم، المرجع السابق، ج 3، ص 115.
- النسائي، المجتبى من السنن للنسائي، (3671)، كتاب الوصايا، اجتناب أكل مال اليتيم، المرجع السابق، ج 6، ص 257.
- ¹ - مسلم، صحيح مسلم (1598)، كتاب البيوع، باب لعن آكل الربا وموكله، المرجع السابق، ج 3 ص 1218.
- البيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10248)، كتاب البيوع، باب ما جاء من التشديد في تحريم الربا، ج 5 ص 275، ورواه عن ابن مسعود: - الترمذي، سنن الترمذي (1206)، كتاب البيوع، باب ما جاء في أكل الربا، المرجع السابق، ج 3 ص 512.
- ابن حبان، صحيح ابن حبان، (5025)، كتاب البيوع، ذكر لعن المصطفى...، المرجع السابق، ج 11، ص 399.
- أبو داود، سنن أبي داود (3333)، كتاب البيوع، باب في أكل الربا وموكله، المرجع السابق، ج 3، ص 244.
- البيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10249)، كتاب البيوع، باب ما جاء من التشديد في تحريم الربا، المرجع السابق، ج 5، ص 275.
- ابن ماجه، سنن ابن ماجه (2277)، كتاب التجارات، باب التغليظ في الربا، المرجع السابق، ج 2، ص 764. ورواه عن عبد الله عن علقمة: - مسلم، صحيح مسلم (1597)، كتاب البيوع، باب لعن آكل الربا وموكله، المرجع السابق، ج 3، ص 1218.
- ² - أحمد، مسند أحمد (22007)، المرجع السابق، ج 5، ص 225.
- الدار قطني، سنن الدار قطني (50)، المرجع السابق، ج 3، ص 16.
- الهيثمي، مجمع الزوائد للهيثمي، كتاب البيوع، باب ما جاء في الربا، ج 4، ص 117، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات.
- ³ - بمعنى: لا خلاف بين المسلمين في تحريم الربا جملة، وإن اختلفوا في بعض تفاصيله، أنظر: - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 52.
- عبد الرزاق رحيم جدي الهيتي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 124.
- الصنعاني، سبل السلام، المرجع السابق، ج 3، ص 842.
- أبي الوليد محمد بن أحمد ابن رشد القرطبي، بداية الجتهد ونهاية المقتصد، أعده سالم الجزائري، مؤسسة الرسالة ناشرون، ط 1، 2004، ص 581.
- ⁴ - عمر سليمان الأشقر، المرجع السابق، ص 52.
- ⁵ - القرطبي، أحكام القرآن، المرجع السابق.

المطلب رقم 04: الربا والقياس:

والقياس الصحيح يقتضي تحريم الربا، لأنه تعامل مبني على الظلم، وذريعة للعدوان، فمضاره تشمل الجانب الاقتصادي، الاجتماعي والأخلاقي¹... إلى غير ذلك من المضار والآثار المدمرة.

وتحريم الإسلام للربا تحريم عام كلي، يقول النووي: "يستوي في تحريم الربا الرجل والمرأة، والعبد والمكاتب بالإجماع، ولا فرق في تحريمه بين دار الإسلام ودار الحرب، فما كان حراماً في دار الإسلام كان حراماً في دار الحرب، سواء جرى بين مسلمين، أو مسلم وحربي، سواء دخلها المسلم بأمان أم بغيره، هذا مذهبنا، وبه قال مالك وأحمد وأبو يوسف والجمهور، وقال أبو حنيفة لا يحرم الربا في دار الحرب بين المسلم وأهل الحرب، ولا بين المسلمين لم يهاجروا منها، وإذا باع مسلم لحربي في دار الحرب درهمنين أو أسلم رجلاً فيها ولم يهاجراً، درهماً بدرهمنين جاز"².

ولقد كره الشافعي وابن حنبل معاملة المسلم بأرض الحرب للحربي بالربا؛ لأن الربا مفسدة في نفسه فيمتنع من الجميع، ولأنهم الحربي مخاطب بفروع الشريعة لقوله تعالى: ﴿وَحَرِّمْنَا الرِّبَا﴾ وعموم نصوص الكتاب والسنة يتناول الحربي³.

المطلب رقم 05: أسباب تحريم الربا:

أورد المفسرون لتحريم الربا حكماً تشريعية:

أ. الربا ظلم والله حرم الظلم:

قال الله تعالى: ﴿وَإِنْ تُبْتُمْ فَلَكُمْ رُؤُوسُ أَمْوَالِكُمْ لَا تَظْلِمُونَ وَلَا تُظْلَمُونَ﴾ سورة البقرة الآية 279.

وفي هذه الآية بيان لحكمة تحريم الربا، وأنه يتضمن ظلم للمحتاجين بأخذ الزيادة، وتضاعف الربا عليهم، وهو واجب إنظارهم، يقول ابن تيمية⁴: "والربا ظلم محقق للمحتاج، ولهذا كان ضد الصدقة، فإن الله لم يدع الأغنياء حتى أوجب عليهم إعطاء الفقراء، فإن مصلحة الغني والفقير لا تتم إلا بذلك، فإذا أربى معه فهو بمقتلة من له على رجل دين فمنعه وظلمه زيادة أخرى، والغريم محتاج إلى دينه فهذا من أشد أنواع الظلم". ويقول ابن القيم⁵: (... فيربو المال على المحتاج من غير نفع يحصل له ويزيد مال المرابي من غير نفع يحصل منه لأخيه، فيأكل مال أخيه بالباطل، ويحصل أخوه على غاية الضر، فمن رحمة أرحم الراحمين وحكمته وإحسانه إلى خلقه أن حرم الربا...).

¹ - محمد علي فركوس، مختارات من نصوص حديثة في فقه المعاملات المالية، القسم الأول، دار الرغائب والنفائس، 1998، ص 199.

² - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 146-150.

³ - أنوار البروق في أنواع الفروق، الفرق بين قاعدة معاملة أهل الكفر وقاعدة معاملة، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

⁴ - أحمد ابن تيمية، الفتاوى الكبرى، فصل القاعدة الثانية في العقود حلالها وحرامها، المرجع السابق، ص 18.

⁵ - ابن القيم الجوزية، إعلام الموقعين عن رب العالمين، المرجع السابق، ص 412.

والسر في كون الربا ظلماً أنه أخذ لمال الإنسان بغير عوض، ولذلك عرف الفقهاء الربا بقولهم: (الربا في الشريعة عبارة عن فضل مال لا يقابله عوض في معاوضة مال بمال).

وقد بين الرازي كيف كان الربا أخذاً للمال من غير عوض، حيث قال¹: (الربا يقتضي أخذ مال الإنسان من غير عوض لأن من يبيع الدرهم بالدرهمين نقداً أو نسيئة، فيحصل به فائدة درهم من غير عوض، ومال الإنسان متعلق بحاجته، وله حرمة عظيمة، فوجب أن يكون أخذ المال من غير عوض محرماً... وإبقاء المال في يده مدة مديدة وتمكينه من أن يتجر فيه ويتنفع به أمر موهوم، فقد يحصل وقد لا يحصل وأخذ الدرهم الزائد متيقن، وتفويت المتيقن لأجل الموهوم لا يخلو من ضرر).

ب. الربا فيه غبن:

قد يكون من أسباب تحريم التفاضل في الأصناف الربوية إذا بيع الصنف بجنس هو الغش، فمعرفة الفروق بين أصناف النوع الواحد، يجهلها كثير من الناس، يقول باحث معاصر في هذا المجال: (لولا لم يحرم النبي ﷺ التفاضل في المعدن الواحد بسبب الاعتبارات النوعية، ولم يأمر باستعمال وحدات قياسية معينة عند الوزن، لاستفاد من الوضع المضطرب أهل الغبن الذين يعرفون خصائص المعادن والفروق بين الصنح المختلفة، وذلك لأنه بوسع الحاذق منهم، أن يقنع الناس بوجود تفاوت حقيقي أو متوهم في نقاء الكميات المتبادلة من الذهب أو الفضة فيأخذ منهم مقادير أكبر، مقابل مقادير أقل بحجة أنه أعطى جيداً وأخذ رديئاً، بينما يعلم تماماً أن القوة الشرائية لكل أنواع الذهب والفضة واحدة في أعين البسطاء. وبهذا الأسلوب استطاع المرابون من اليهود وغيرهم الذين مارسوا تزييف النقود، وتعويج الموازين أن يكثروا أموالهم بالباطل)².

قال ابن رشد: (لقد كان ربا الفضل رباً حقيقياً، وحرماً قصداً لا وسيلة، وأن الفارق الوحيد بينه وبين ربا النسيئة هو أن المرابي قد استغل في الأول جهل الناس، وفي الثاني عجزهم عن سداد الدين)³.

ج. المحافظة على المعيار الذي تقوم به السلع:

حرم الإسلام الربا في الذهب والفضة لأنهما أثمان المبيعات، والتمن هو المعيار الذي يعرف به تقويم الأموال، كما يقول العلامة ابن القيم⁴: (... فإن الدراهم والدنانير أثمان المبيعات، والتمن هو المعيار الذي به يعرف تقويم الأموال، فيجب أن يكون محدوداً، مضبوطاً، لا يرتفع ولا ينخفض إذ لو كان الثمن يرتفع وينخفض كالسلع، لم يكن لنا ثمن نعتبر به المبيعات، بل الجميع سلع... فتفسد معاملات الناس، ويقع الخلف ويشتد الضرر، كما رأينا من فساد معاملاتهم والضرر اللاحق بهم حين اتخذت الفلوس سلعة تعد

¹ - فخر الدين الرازي، مفاتيح الغيب، المرجع السابق، 358/2.

² - أحمد صفى الدين، بحث منشور في مجلة الوعي الإسلامي، ربيع الأول 1974، عدد 111 ص 57.

³ - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 93.

⁴ - ابن القيم الجوزية، إعلام الموقعين عن رب العالمين، المرجع السابق، ص 414-416.

للربح فعم الضرر وحصل الظلم... فلو أبيع ربا الفضل في الدراهم والدنانير، مثل أن يعطى صحاحا ويأخذ مكسرة، أو خفافاً، ويأخذ ثقلاً أكثر منها، لصارت متجرراً، أو جر ذلك إلى ربا النسئة فيها ولا بد... وسر المسألة أنهم منعوا من التجارة في الأثمان بجنسها، لأن ذلك يفسد عليهم مقصود الأثمان، ومنعوا من التجارة في الأقوات بجنسها، لأن ذلك يفسد عليهم مقصود الأقوات).

د. الربا ضد الاشتغال بمكاسب التجارة والصناعة:

إن الربا يمنع الناس من الاشتغال بالمكاسب، لأن صاحب الدرهم إذا تمكن بواسطة عقد الربا من تحصيل الدرهم الزائد نقداً كان أو نسيئة خف عليه اكتساب وجه المعيشة، فلا يكاد يتحمل مشقة الكسب والتجارة والصناعات الشاقة، وذلك يفضي إلى انقطاع منافع الخلق التي لا تنظم إلا بالتجارات والحرف والصناعات والعمارات.¹

هـ. الربا يفضي إلى العداوة والبغضاء:

إن الربا يفضي إلى انقطاع المعروف بين الناس من القرض، لأن الربا إذا حرم طابت النفوس بقرض الدرهم واسترجاع مثله، ولو حل الربا لكانت حاجة المحتاج تحمله على أخذ الدرهم بدرهمين، فيفضي إلى انقطاع المواساة والمعروف والإحسان.²

و. حسبنا أن الله حرّمه:

يقول الرازي: (إن جرمة الربا قد ثبت بالنص، ولا يجب أن تكون حكم جميع التكاليف معلومة للخلق فوجب القطع بجرمة الربا، وإلى كنا لا نعلم الوجه فيه).³

¹ - الموسوعة الفقهية، حرف الراء، ربا، المرجع السابق.

² - الموسوعة الفقهية، حرف الراء، ربا، المرجع السابق.

³ - فخر الدين الرازي، مفاتيح الغيب، المرجع السابق، 358/2.

الفصل الرابع : أنواع الربا

لقد قسم الفقهاء الربا إلى قسمين¹: الأول: ربا الديون، والثاني: ربا البيوع.² يقول ابن رشد³: (اتفق العلماء على أن الربا يوجد في شيئين: في البيع، وفيما تقرر في الذمة من بيع أو سلف أو غير ذلك، فأما الربا الذي تقرر في الذمة فهو صنفان: صنف متفق عليه، وهو ربا الجاهلية الذي نهي عنه، وذلك أهم كانوا يسلفون بالزيادة وينظرون، فكانوا يقولون: أنظري أزدك، وهذا هو الذي عناه عليه الصلاة والسلام بقوله في حجة الوداع: (ألا وإن ربا الجاهلية موضوع، وأول ربا أضعه ربا العباس بن عبد المطلب)، والثاني: ضع وتعجل، وهو مختلف فيه⁴... وأما الربا في البيع: فإن العلماء أجمعوا على أنه صنفان: نسيئة وتفاضل).

المطلب رقم 01: ربا الديون:

أحد أهم أصناف ربا الديون المتفق عليها هو ربا الجاهلية، وهو الذي ثبت تحريمه قطعاً⁵ وجاء في شأنه أقوال كثيرة لفقهاء ومفسرين نذكر من بينها:

- ¹ - هناك من الفقهاء من قسم الربا إلى صنفين: ربا النسيئة و ربا الفضل، على أن ربا النسيئة هو ربا الديون، و ربا الفضل هو ربا البيوع بنوعيه نساء (تأخير)، و تفاضل، أنظر:- المغني لابن قدامة، كتاب البيوع، باب الربا والصرف، فصل الربا على ضربين، المرجع السابق.
- الموسوعة الفقهية، حرف الراء، ربا، المرجع السابق.
- نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، باب الربا ج 3، ص 424 - 428، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
- مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، باب الربا، المرجع السابق، ج 2، صفحة 363 - 364.
- الأم للشافعي، باب الطعام بالطعام، ج 3، صفحة 15 - 19، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
- الحقائق شرح كتر الدقائق، باب الربا، ج 4، ص 85، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
- التحريد لنفع العبيد حاشية الجعيري على المنهج، باب الربا، المرجع السابق ج 2، ص 189-190.
- الفرر البهية في شرح البهجة الوردية، باب الربا، ج 2، المرجع السابق، ص 413.
- ² - ابن رشد القرطبي، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، المرجع السابق، ص 581، وأنظر:
- عبد الحميد محمود البعلي، بحوث اقتصادية وبنكية في الإسلام دراسة مقارنة وموازنة، سلسلة الدراسات المالية والبنكية (5) الأكاديمية العربية للعلوم المالية والبنكية، 1999، ص 320.
- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 43.
- ³ - ابن رشد القرطبي، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، المرجع السابق، ص 581.
- ⁴ - هذه الصورة محرمة عند جمهور العلماء، لأن نقص ما في الذمة، لتعجيل الدفع شبيه بالزيادة من جهة، ولأن المعطي من جهة أخرى جعل للزمن مقداراً من الثمن بدلا منه، أنظر:- مالك ابن أنس، الموطأ، دار الجيل ودار الأفاق الجديدة، ط 2، 1993، ص 584.
- محمد علي فر كوس، مختارات من نصوص حديثة في فقه المعاملات المالية، المرجع السابق، ص 200.
- ⁵ - الموسوعة الفقهية، ربا، المرجع السابق، ج 22، ص 58-59.

- قال مالك ابن أنس¹: "حدثني مالك عن زيد بن أسلم أنه قال كان الربا في الجاهلية أن يكون للرجل على الرجل الحق إلى أجل فإذا حل الأجل قال أتقضي أم تربى فإن قضي أخذ وإلا زاده في حقه وأخر عنه في الأجل".

- قال ابن القيم²: "سئل الإمام أحمد بن حنبل عن الربا الذي لا شك فيه، فقال: هو أن يكون له دين فيقول له: أتقضي أم تربى؟ فإن لم يقضه زاده في المال، وزاده في الأجل".

- قال ابن تيمية³: "أصل الربا في الجاهلية: أن الرجل يكون على الرجل المال المؤجل، فإذا حل الأجل قال له: أتقضي أم تربى؟ فإن وفاه، وإلا زاد هذا الأجل وزاد هذا في المال، فيتضاعف المال والأصل واحد وهذا حرام بإجماع المسلمين".

- قال أبو بكر الرازي المعروف بالخصاص في كتابه أحكام القرآن⁴: "الربا الذي كانت تعرفه العرب وتفعله، إنما كان قرض الدراهم والدينار، إلى أجل بزيادة على مقدار ما استقرض، على ما يتراضون بهذا كان المتعارف المشهور عندهم".

- قال القرطبي في تفسيره⁵: "وغالبه ما كانت العرب تفعله، من قولها للغريم: أتقضي أم تربى؟ فكان الغريم يزيد في عدد المال ويصير الطالب عليه".

- قال الطبري في تفسيره⁶: "كان أكلهم ذلك في جاهليتهم أن الرجل منهم كان يكون له على الرجل مال إلى أجل فإذا حل الأجل طلبه من صاحبه، فيقول له الذي عليه المال: أخرج عني دينك، وأزيدك على مالك! فيفعلان ذلك".

وهذا النوع من الربا سمي أيضا بربا النسيئة.

- قال الرازي في تفسيره: "وأما ربا النسيئة، فهو الأمر الذي كان مشهوراً متعارف عليه في الجاهلية وذلك أنهم كانوا يدفعون المال، على أن يأخذوا كل شهر قدراً معيناً، ويكون رأس المال باقياً، ثم إذ حل الدين طالبوا المدينون برأس المال، فإن تعذر عليه الأداء، زادوا في الحق والأجل، فهذا هو الربا الذي كانوا في الجاهلية يتعاملون به"⁷.

¹ - مالك ابن أنس، الموطأ، المرجع السابق، ص 584، وأنظر:

- المنتقى شرح الموطأ، ما جاء في الربا في الدين، الجزء الخامس، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

² - ابن القيم الجوزية، إعلام الموقعين عن رب العالمين، تحقيق: عصام الدين الصباطي، المجلد الأول، الجزء الثاني، دار الحديث، القاهرة 2004 ص 412.

³ - تقي الدين أحمد بن تيمية الحارثي، مجموعة الفتاوى، المرجع السابق، ص 229.

⁴ - أبو بكر الرازي المعروف بالخصاص أحكام القرآن، المرجع السابق.

⁵ - القرطبي، تفسير القرطبي، سورة البقرة الآية 276، المرجع السابق، ص 348-370.

⁶ - تفسير الطبري سورة آل عمران الآية 130، المرجع السابق.

⁷ - عمر سليمان الأشقر، المرجع السابق، ص 27.

- وهناك بعض العلماء من حصر كمال الربا في النسيئة، جاء في الصحيحين من حديث ابن عباس عن أسامة بن زيد أن النبي ﷺ قال: (إنما الربا في النسيئة)¹ وهي الزيادة في نظير الأجل، ومن أصحاب هذا الرأي عبد الله ابن عباس، وأسامة بن زيد، وزيد ابن الأرقم، وابن الزبير.

- ويسمى هذا النوع أيضا، الربا الجلي أما غيره فيسمى: الربا الخفي، ولقد قال في ذلك الإمام ابن القيم² " فأما الجلي ربا النسيئة، وهو الذي كانوا يفعلونه في الجاهلية، مثل أن يؤخر دينه، ويزيده في المال وكلما أخره، زاد في المال حتى تصير المائة عدة آلاف مؤلفة".

نتيجة: إن الآيات القرآنية الكريمة المذكورة سابقاً بشأن تحريم الربا، وكذلك تفسيرها قد تم التعبير عنها في هذه النصوص لمفسرين وفقهاء، وعلماء الأمة الإسلامية، وهي تدل على أمرين ثابتين لا مجال لشك فيهما:

- أولهما: أن كلمة الربا لها مدلول لغوي عند العرب، كانوا يتعاملون به، ويتعارفونه، وأن هذا المدلول هو "زيادة الدين في نظير الأجل"³. وأن النص القرآني قد جاء بتحريم ذلك النوع.⁴
- وثانيهما: هو إجماع العلماء أن "الزيادة في الدين نظير الأجل"، ربا ينطبق عليه النص القرآني، سواء قلت تلك الزيادة أو كثرت،⁵ وسواء كانت تلك الزيادة مشروطة في أول الدين، أو عند حلول الأجل.
- لقد اصطلاح الفقهاء على تسمية هذا الربا- الذي ذكره القرآن-بربا الدين، وهو الزيادة في نظير الأجل، ويسمى أيضا ربا النسيئة أو ربا الجاهلية.

¹ - مسلم، صحيح مسلم (1596)، كتاب البيوع، باب بيع الطعام مثلا، المرجع السابق، ج 3، ص 1217 و رواه أيضا:

- البخاري، صحيح البخاري (2069)، كتاب البيوع، باب بيع الدينار بالدينار، المرجع السابق، ج 2، ص 762.

- النسائي، المجتبى من سنن النسائي، (4580) و(4581)، كتاب البيوع، باب التجارة، بيع الفضة بالذهب وبيع الذهب بالفضة، المرجع السابق، ج 7، ص 281.

- الترمذي، سنن الترمذي، (1241)، كتاب البيوع، باب ما جاء في الصرف، المرجع السابق، ج 3، ص 543.

- ابن ماجه، سنن ابن ماجه، (2257)، كتاب التجارات، باب من قال لا ربا إلا في النسيئة، المرجع السابق، ج 2، ص 758.

- البيهقي، سنن البيهقي الكبرى، (10275)، كتاب البيوع، باب من قال الربا في النسيئة، المرجع السابق، ج 5، ص 280.

² - ابن القيم الجوزية، إعلام الموقعين عن رب العالمين، المرجع السابق، ص 412.

³ - تجدر الإشارة هنا إلى أنه ووفقا لأحكام الشريعة الإسلامية فإن الأجل في القرض أو الدين لا قيمة له، إذ يعد من باب الإحسان والإرفاق راجع: - رضا سعد الله، مفهوم الزمن في الاقتصاد الإسلامي، ورقة مناقشة رقم 10، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، البنك الإسلامي للتنمية، ط 2، 2000 ص 33.

⁴ - محمد أبو زهرة، تحريم الربا تنظيم اقتصادي، المرجع السابق، ص 34.

⁵ - أبو بكر الرازي، أحكام القرآن، تفسير سورة البقرة الآية 276، المرجع السابق.

المطلب رقم 02: ربا البيوع:

ربا البيوع أي الربا الذي لا يكون أساسه الدين، بل أساسه على عقود البيع نفسها، وهو الذي جاءت به السنة وفصلته.

1. الأحاديث النبوية التي بيّنت ربا البيوع:

منها: - عن عبادة بن الصامت رضي الله عنه قال: قال رسول الله ﷺ: (الذهب بالذهب، والفضة بالفضة والبر بالبر، والشعير بالشعير، والتمر بالتمر، والملح بالملح، مثلاً بمثل، سواء بسواء، يدا بيد، فإذا اختلفت الأصناف، فبيعوا كيف شئتم إذا كان يدا بيد ¹] وفي رواية أخرى إضافة يروها أبو سعيد الخدري عن النبي ﷺ: (فمن زاد أو استزاد، فقد أربى الآخذ والمعطي فيه سواء) ².

- عن أبي سعيد الخدري عن الرسول ﷺ أنه قال: (لا تبيعوا الذهب بالذهب، إلا مثلاً بمثل، ولا تشفوا بعضها على بعض، ولا تبيعوا الورق بالورق، إلا مثلاً بمثل ولا تشفوا بعضها على بعض، ولا تبيعوا منها غائباً بناجز) ³.

¹ - مسلم (1587) في كتاب المساقاة، باب الصرف وبيع الذهب بالورق نقداً، المرجع السابق، ج 3، ص 1211 ورواه أيضاً:

- ابن حبان (5018) في كتاب البيوع، باب الربا، المرجع السابق، ج 11، ص 393.

- أبو داود (3349، 3350)، كتاب البيوع، باب في الصرف، المرجع السابق، ج 3، ص 248.

- النسائي (4560، 4561)، كتاب البيوع، باب التجارة، بيع البر بالبر، المرجع السابق، ج 7، ص 274.

- ابن ماجه (2254)، كتاب التجارات، باب الصرف وما لا يكون متفاضلاً يدا بيد، المرجع السابق، ج 2، ص 757.

- الترمذي (1240)، كتاب البيوع، باب ما جاء أن الخنطة بالخنطة، المرجع السابق، ج 3، ص 541.

- البيهقي (10256)، كتاب البيوع، باب الأجناس التي ورد النص بجران الربا فيها، المرجع السابق، ج 5، ص 276.

- الدارقطني (82)، كتاب البيوع، المرجع السابق، ج 3، ص 24.

- أحمد بن حنبل (22781)، أخبار عبادة بن الصامت، المرجع السابق، ج 5، ص 320.

² - مسلم (1584) في كتاب المساقاة، باب الربا، المرجع السابق، ج 3، ص 1208 ورواه أيضاً:

- ابن حبان (5015) في كتاب البيوع، باب الربا، المرجع السابق، ج 11، ص 390.

- النسائي، المجتبى من السنن للنسائي (4565)، كتاب البيوع، باب التجارة، بيع الشعير بالشعير، المرجع السابق، ج 7، ص 277.

- البيهقي (10267)، كتاب البيوع، باب تحريم التفاضل في الجنس، المرجع السابق، ج 5، ص 278.

- الهيثمي، مجمع الزوائد للهيثمي، كتاب البيوع، باب ما جاء في الصرف، المرجع السابق، ج 4، ص 114.

³ - البخاري، صحيح البخاري (2068)، كتاب البيوع، باب بيع الفضة بالفضة، المرجع السابق، ج 2، ص 761 ورواه أيضاً:

- مسلم (1584) في كتاب المساقاة، باب الربا، المرجع السابق، ج 3، ص 1208.

- ابن حبان (5016 و 5017) في كتاب البيوع، باب الربا، المرجع السابق، ج 11، ص 391.

- مالك، موطأ مالك (1299، 1303، 1304)، كتاب البيوع، باب بيع الذهب بالفضة تراً وعيناً، المرجع السابق، ص 556.

- النسائي، المجتبى من السنن للنسائي (4570، 4571)، كتاب البيوع، باب التجارة، بيع الذهب بالذهب، المرجع السابق، ج 7، ص 278.

- الترمذي (1241)، كتاب البيوع، باب ما جاء في الصرف، المرجع السابق، ج 3، ص 543.

- البيهقي (10255، 10268)، كتاب البيوع، باب الأجناس التي ورد النص بجران الربا فيها، المرجع السابق، ج 5، ص 276.

- أحمد بن حنبل، مسند أحمد (11019)، المرجع السابق، ج 3، ص 4.

- حدثنا عبد الله بن يوسف أخبرنا مالك عن بن شهاب عن مالك بن أوس أخبره أنه التمس صرفاً بمائة دينار فدعاني طلحة بن عبيد الله فتراوينا حتى اصطرف مني فأخذ الذهب يقبلها في يده ثم قال حتى يأتي خازني من الغابة وعمر يسمع ذلك فقال: والله لا تفارقه حتى تأخذ منه قال رسول الله ﷺ: (الذهب بالذهب ربا إلا هاء وهاء والبر بالبر ربا إلا هاء وهاء والشعير بالشعير ربا إلا هاء وهاء والتمر بالتمر ربا إلا هاء وهاء).¹

2. الفوائد والأحكام المستنبطة من حديث عبادة بن الصامت:

تتمثل فوائد وأحكام الحديث فيما يلي:²

- فيه دليل على تحريم مبادلة صنف من الأصناف الستة المذكورة (الذَّهَبُ وَالْفِضَّةُ وَالْبُرُّ وَالشَّعِيرُ وَالْتَّمْرُ وَالْمِلْحُ) بمثله، إلا بشرطين.

الشرط الأول: التماثل والمساواة: لقوله "مثلاً بمثل سواء بسواء"، فيحرم الفضل أي الزيادة لقوله "الفضل ربا".

الشرط الثاني: التقابض في مجلس العقد: فلا يجوز التفرق، قبل التقابض، أو التعيين، بأن يعطي أحد الطرفين حالاً والآخر مؤجلاً، لقوله: "بدا بيد"، "ولا تبيعوا منها غائباً بناجر" وفي رواية: "هاء وهاء".

- وفي الحديث دليل أيضاً على إطلاق التفاضل عند اختلاف الجنس، وذلك لقوله: (فبيعوا كيف شقتم...).

- فيه إطلاق الأصناف الستة من غير تقييد، فيدخل في كل صنف جميع أنواعه، الجيد والرديء الصحيح والمكسّر، الخالص والمغشوش، الخلي والتبر....

- الظاهر أن ربا الفضل لا يجري إلا في الجنس الواحد.

- فيه دليل على عدم جواز النسبة، في بيع أحد الأجناس بغيرها، والأحرى إذا كان الجنس واحداً.

- عبد الرزاق، مصنف عبد الرزاق الصنعاني (14562، 14563)، كتاب البيوع، باب الصرف، ج 8، ص 121، من مكتبة الأسرة الإلكترونية، - موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات.

¹ - البخاري، صحيح البخاري (2065)، كتاب البيوع، باب بيع الشعير بالشعير، المرجع السابق، ج 2، ص 761 ورواه أيضاً:

- مسلم (1586) في كتاب المساقاة، باب الصرف وبيع الذهب بالورق نقداً، المرجع السابق، ج 3، ص 1209.

- ابن حبان (5013) في كتاب البيوع، باب الربا، المرجع السابق، ج 11، ص 387.

- مالك، موطأ مالك (1308)، كتاب البيوع، باب ما جاء في الصرف، المرجع السابق، ص 558.

- النسائي، المجتبى من السنن للنسائي (4558)، كتاب البيوع، بيع التمر بالتمر متفاضلاً، المرجع السابق، ج 7، ص 273.

- الترمذي (1243)، كتاب البيوع، باب ما جاء في الصرف، المرجع السابق، ج 3، ص 545.

- البيهقي (10254)، كتاب البيوع، باب الأجناس التي ورد النص بجريان الربا فيها، المرجع السابق، ج 5، ص 276.

- عبد الرزاق، مصنف عبد الرزاق الصنعاني (14541)، كتاب البيوع، باب الصرف، المرجع السابق، ج 8، ص 116.

- أبو داود (3348)، كتاب البيوع، باب في الصرف، المرجع السابق، ج 3، ص 248.

² - محمد علي فركوس، مختارات من نصوص حديثة في فقه المعاملات المالية، المرجع السابق، ص 200.

- فيه تبعية ربا النسيفة لربا الفضل، فكل ما حُرِّم فيه التفاضل حُرِّم فيه النساء.
 - ظاهر الحديث يفيد عدم جواز بيع جنس ربوي بجنس آخر إلا مع التقابض، ولا يجوز مؤجلاً، ولو اختلفا في الجنس والقدر، كالبرِّ والشعير بالذهب والفضة لقوله ﷺ: (فإذا اختلفت هذه الأصناف، فبيعوا كيف شئتم إذا كان يداً بيد)، وإلى هذا الظاهر مال بعض العلماء، والجمهور يذهب إلى حلِّ هذه المعاملة عند اختلاف الجنس والقدر لأن التقدير في الذهب والفضة، يختلف عما عليه في بقية الأصناف الأربع المذكورة، وعضدوا ذلك بحديث عائشة رضي الله عنها قالت: (اشترى رسول الله ﷺ من يهودي طعاماً بنسيئة، وأعطاه درعاً له رهناً)¹. وقد توفي النبي ﷺ وبقي درعه مرهوناً عند اليهودي، فإن هذا يخصص عموم ما أفاده حديث عبادة.

- الحديث اقتصر على سرد الأصناف الستة التي حُرِّم فيها الربا، بنوعيه: الفضل والنسيئة وهي: الذهب والفضة والحنطة والشعير والتمر والملح.

مما سبق نستنتج أن بيع صنف من هذه الأصناف - المذكورة في الحديث - بجنسه، كالذهب بالذهب، أو البر بالبر... يجب أن يتحقق فيه شرطان: التماثل والتقابض، فإن فقد أحد هذان الشرطان أو كلاهما، وقع إما ربا الفضل أو ربا النساء أو هما معاً، وإذا كان البيع داخل هذه الأصناف، ولكن ليس كل صنف بجنسه، وإنما بغيره، مما يتحد معه في العلة، مثل البرِّ بالشعير أو الذهب بالفضة... فالشرط عند ذلك هو التقابض دون التفاضل، وعند اختلاف الجنس والعلة لا يشترط لا التماثل ولا التقابض.

3. مذاهب الفقهاء في علة تحريم الربا [تعيين الأموال الربوية]:

اختلف الفقهاء حول حكم الربا هل هو قاصر على الأصناف الستة المذكورة لمعنى فيها، لا يوجد في غيرها؟ فتكون الربويات المذكورة في الحديث على سبيل الحصر، أو أنه لمعنى يوجد فيها، وفي غيرها فتكون الربويات المذكورة في الحديث، على سبيل المثال ومن ثم يتعدّها إلى كل ما يوجد فيه هذا المعنى.²
 فتمت ففة من الفقهاء قصرت التحريم على هذه الأصناف الستة فقط، ورأوا أن الحديث يختص بهذه المذكورات وحصرها الحكم فيها عملاً بأصلهم في نفي القياس، وهم أهل الظاهر أو الظاهرية.³

¹ - البخاري، صحيح البخاري (1962)، كتاب البيوع، باب شرا النبي ﷺ بالنسيئة، المرجع السابق، ج 2، ص 29، ورواه أيضاً: - مسلم (1603) في كتاب المساقاة، باب الرهن وجوازه في الحضر والسفر، المرجع السابق، ج 3، ص 1226.

- النسائي (4609)، كتاب البيوع، الرجل يشتري الطعام لأجل، المرجع السابق، ج 7، ص 288.

- ابن ماجه (2436)، كتاب الرهن، باب حدثنا أبو بكر بن أبي شيبة، المرجع السابق، ج 2، ص 815.

- البيهقي (10871)، كتاب البيوع، جواز الرهن، المرجع السابق، ج 6، ص 19.

- أحمد بن حنبل (24192)، المرجع السابق، ج 6، ص 42.

² - عبد الرزاق رحيم حدي المهيني، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 126.

³ - الموسوعة الفقهية، حرف الراء، ربا، المرجع السابق، وأنظر:

- ابن القيم الجوزية، إعلام الموقعين عن رب العالمين، كتاب عمر في القضاء وشرحه، القول في القياس، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

أما جمهور الفقهاء رأوا أن الحكم في هذه الأصناف الستة ليس قاصراً عليها وحدها، لأن الحديث لم يذكر فيه أن الربا ليس إلا في هذه الأصناف الستة فقط، وإنما المذكور فيه هو حكم الربا في هذه الأصناف الستة، لذلك عدّوا الحكم إلي كل ما يشابهها، ويشاركها في علة التحريم، من سائر الأجناس.¹

غير أنهم اختلفوا في الأجناس الملحقة بربا التفاضل والنساء.²

- قال الحنفية، وكذلك الحنابلة في ظاهر مذهبهم:³

إن العلة، أو الضابط، الذي تعرف به الأموال الربوية: هو أمران لا بد من اجتماعهما حتى يوصف المال بـ"المال الربوي"، ومن ثم يكون كل منهما شرطاً للعلة، وبالتالي لا يكفي وجود أحدهما فقط، لجعل ما تتوافر فيه ما لا ربويًا.

وهذان الأمران هما: القدر والجنس.

أما القدر: فهو أن يكون المال مما يوزن، كالذهب والفضة، أو مما يوكل كالحنطة، الشعير، التمر والملح.

أما الجنس: فهو أن يكون المالين المتبادلين من جنس واحد، بمعنى أن يكونا معا ذهباً أو الحنطة....

- أما الشافعية:⁴

- المجموع شرح المهذب، باب الربا، ما سوى الذهب والفضة والمطعم لا يحرم فيه الربا، فرع مناهب العلماء في بيان علة الربا في الأجناس الأربعة، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

- محمد عبد المنعم الجمال، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، الكتاب 1-2، المرجع السابق، ص 396.

¹ - إعلام الموقعين عن رب العالمين، كتاب عمر في القضاء وشرحه، القول في القياس، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

- المجموع شرح المهذب، باب الربا، ما سوى الذهب والفضة والمطعم لا يحرم فيه الربا، المرجع السابق.

- الموسوعة الفقهية، حرف الراء، ربا، المرجع السابق.

² - عبد الحميد محمود البعلي، بحوث اقتصادية وبنكية في الإسلام دراسة مقارنة وموازنة، المرجع السابق، ص 326.

³ - كشاف القناع عن متن الإقناع، كتاب البيع، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

- الإنصاف، باب الربا والصرف، ج 5، ص 11-13، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

- تفسير القرطبي سورة البقرة الآية 276، المرجع السابق.

- إعلام الموقعين عن رب العالمين، كتاب عمر في القضاء وشرحه، القول في القياس، فصل أخطاء القياسيين، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

- المجموع شرح المهذب، باب الربا، ما سوى الذهب والفضة والمطعم لا يحرم فيه الربا، المرجع السابق.

- العناية شرح الهداية، كتاب البيوع، باب الربا، المرجع السابق.

- الموسوعة الفقهية، حرف الراء، ربا، المرجع السابق.

⁴ - تفسير القرطبي سورة البقرة الآية 276.

- إعلام الموقعين عن رب العالمين، كتاب عمر في القضاء وشرحه، القول في القياس... المرجع السابق.

- العناية شرح الهداية، كتاب البيوع، باب الربا، المرجع السابق.

- الموسوعة الفقهية، حرف الراء، ربا، المرجع السابق.

فذهبوا إلى أن العلة في الذهب والفضة هي "الثمنية" وحدها، وفي الخنطة والشعير والتمر والملح هي "الطعم".

ومن ثم فالعلة هي واحدة فقط، من هذين الأمرين، بمعنى أن كلا منهما وحده، يكون العلة قائمة بذاتها بالنسبة لمجاله، فمتى توافر في البديلين كان ربويين، وإلا فلا، أما الجنس فهو شرط.

- وعند المالكية¹:

العلة في الذهب والفضة هي "الثمنية"، وفي الأشياء الأربعة الأخرى، هي "اللاقتيات و الادخار".

- إذن اتفقت المالكية، والشافعية، ورواية عن أحمد، على أن علة الربا في الذهب والفضة هي: النقدية أو الثمنية، كما وافق الحنابلة الأحناف في جعل علة الربا الوزن والكيل مع الجنس، واتفق الأئمة أيضا باستثناء الأحناف في أن وحده الجنس، لا يصلح علة للربا، واختلفوا بعد ذلك.²

المطلب رقم 03: ربا القروض:

إن خصصنا بحث مستقل لربا القروض هذا لا يعني بأنه نوع آخر من أنواع الربا، فهو يندرج ضمن أنواع الربا التي سبق تفصيلها، بل نظرا للعلاقة الوطيدة لمسألة ربا القرض بموضوع الدراسة، ومن جهة أخرى للجدل الكبير الذي يدور حول هذه المسألة.

وقبل التطرق إلى حكم ربا القرض نتعرض إلى عقد القرض وحكمه في الشريعة الإسلامية:

المبحث رقم 01: معنى القرض وحكمه

1. تعريف القرض:

يستعمل لغة بمعنى القطع³ لأن المقرض يقطع من ماله شيئا ليعطيه إلى آخر ثم يرجع إليه مثله.

¹ - أنظر: تفسير القرطبي سورة البقرة الآية 276، المرجع السابق.

- إعلام الموقعين عن رب العالمين، كتاب عمر في القضاء وشرحه، القول في القياس، فصل أخطاء القياسيين، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

- المجموع شرح المهذب، باب الربا، ما سوى الذهب والفضة والمطعم لا يحرم فيه الربا، المرجع السابق.

- الموسوعة الفقهية، حرف الراء، ربا، المرجع السابق.

² - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 127-137.

³ - قاموس المحيط، مادة قرض، باب الضاد حرف القاف، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com وأنظر:

- أبو سريع محمد عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي: دراسة مقارنة بالأوضاع الاقتصادية المعاصرة، دار الاعتصام، ص 121.

- كشاف القناع، باب القرض، ج 3، ص 312 من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

- سيد سابق، فقه السنة، دار الفكر، ط 2، 1998، ص 131.

- رضا سعد الله، مفهوم الزمن في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 33.

- حبر محمود الفضيليات، المعاملات المالية في الإسلام، ج 2، سلسلة الدراسات البنكية والمالية الإسلامية، الأكاديمية العربية للعلوم المالية والبنكية، 2002، ص 3.

أما في اصطلاح الفقهاء القرض:

- هو العقد الذي يتم عن طريقه تملك المال إلى الغير تبرعا إلى أن يرد مثله.¹
- وهو عقدٌ مَخْصُوصٌ يَرُدُّ عَلَى دَفْعِ مَالٍ مِثْلِيٍّ لِأَخْرَجَ لِيَرُدَّ مِثْلَهُ. وَيُطْلَقُ عَلَيْهِ أحيانًا اسْمُ " دَيْنٍ " فَيُقَالُ : دَانَ فُلَانٌ يَدِينُ دَيْنًا: اسْتَقْرَضَ. وَدَنَتِ الرَّجُلُ: أَقْرَضَتْهُ. وَالْقَرْضُ أَخْصُ مِنْ الدَّيْنِ.²
- هو دَفْعُ مَالٍ إِرْفَاقًا لِمَنْ يُنْتَفَعُ بِهِ وَيُرَدُّ بَدَلُهُ، وَهُوَ نَوْعٌ مِنَ الْمُعَامَلَاتِ عَلَى غَيْرِ قِيَاسِهَا لِمَصْلَحَةٍ لَاحِظَهَا الشَّارِعُ، رِفْقًا بِالْمَحَاوِجِ وَالْأَصْلُ فِيهِ: الإِجْمَاعُ: لِفِعْلِ النَّبِيِّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ.³
- والقرض المقصود من هذا العقد هو إرفاق المقرض ونفعه وقضاء حاجته، وتفريج كربته بمنحه منافع المال المقرض مجانا لمدة من الزمن وليس المعاوضة بقصد الربح كما هو الشأن في سائر عقود المبادلات المالية.

2. مشروعية القرض والدعوة على الإقراض:

استنتجنا من الفصول السابقة أن بيع المثل بمثله يشترط فيه التماثل والقبض "يدا بيد"، ولا يجوز الأجل أو الانساء، فلماذا جاز في القرض؟

ولا نجد خير من جواب ابن القيم في هذا المقام حيث قال⁴: "...ومن ذلك أن الله تعالى حرم أن يدفع الرجل إلى غيره مالا ربويًا بمثله على وجه البيع إلا أن يتقابضا، وجوز دفعه بمثله على وجه القرض، وقد اشتركا في أن كلا منهما يدفع ربويًا، ويأخذ نظيره وإنما فرق بينهما القصد، فإن مقصود المقرض إرفاق المقرض، ونفعه وليس مقصوده المعاوضة والربح".⁵

فعقد القرض قائم على التبرع والعمل الصالح، وقد أقره الإسلام للحاجة.

ذكره الله تعالى في القرآن الكريم، في خمس وأربعين آية، كما جاءت أحاديث نبوية كثيرة تدل عليه وتدعو إليه.

¹ - نهاية المحتاج، المرجع السابق، ج 3، ص 243 من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com

² - الموسوعة الفقهية، دين، المرجع السابق، ج 21، ص 102-106.

³ - كشف القناع عن متن الإقناع، باب القرض، المرجع السابق ج 3، ص 312.

⁴ - ابن القيم الجوزية، إعلام الموقعين عن رب العالمين، دار الجيل، بيروت، ط 1، سنة 1973، 99/3.

⁵ - مع أن الفقهاء مجمعون على مشروعية القرض، فقد اختلفت أقطابهم في كونها على وفق القياس ومقتضى القواعد العامة في الشريعة أم أنها جاءت استثناء على خلاف القياس لحاجة الناس إليه؟ وذلك على قولين: القرض مشروع على خلاف القياس الرأي الأول للشافعية والمالكية والحنابلة في المذهب: وهو أن القرض عقد مشروع على خلاف القياس رفا بالمحاييج وجلبا لمصلحة إسداء المعروف إلى العباد، ومبني هذا النظر أن القرض تملك للشيء برد مثله فساوى البيع، إذ هو تملك الشيء بمنه، والمعاوضة في كليهما هي المقصودة، فكان بيع ربوي بمنسه مع تأخر القبض، وهو محظور، فمن أجل ذلك جرى جوازه على خلاف القياس. القرض مشروع على وفق القياس الرأي الثاني لابن تيمية وتلميذه ابن القيم من الحنابلة: وهو أن القرض عقد مشروع على وفق القياس، وجاء على سنته، وليس فيه مخالفة لشيء من القواعد الشرعية إذ هو من جنس التبرع بالمنافع كالعارية، فكان المعرض أعاره الدراهم ثم استرجعها منه، لكن لم يمكن استرجاع عينها، فاسترجع مثلها، أنظر: - أحكام القرآن للحصص، سورة البقرة، باب الربا، باب تحريم الربا، المرجع السابق.

فعن ابن مسعود أن ﷺ قال: (ما من مسلم يقرض مسلماً مرتين إلا كان كصدق مرة)¹.
وعن أبي هريرة أن النبي ﷺ قال: (من نَفَسَ عن مؤمن كربة من كرب الدنيا، نَفَسَ الله عنه كربة من كرب يوم القيامة)².

وعن أنس قال: قال ﷺ: (رأيت ليلة أسري بي علي باب الجنة مكتوباً: الصدقة بعشر أمثالها، والقرض بشمانيه عشر فقلت: يا جبريل، ما بال القرض أفضل من الصدقة؟ قال: لأن السائل يسأل وعنده، والمستقرض لا يستقرض إلا من حاجة)³.

وَأَجْمَعَ الْمُسْلِمُونَ عَلَى جَوَازِ الْقَرْضِ⁴.

وعلى الرغم من أن عقد القرض فيه بعض خصائص عقود التبرع، لأن من يقرض مرتين كان كصدقة مرة، لكنه لا يعتبر تبرعاً محضاً، لأن فيه التزاماً برد المثل، كما أن توافر بعض خصائص عقود المعاوضات، لا يكفي لإلحاقه بتلك العقود لوجود صفة التبرع فيه، وعلى هذا فإننا يمكن أن نعطيه صفة التبرع ابتداءً وصفة المعاوضة انتهاءً، لأن المقرض متبرع بما يقدمه من قرض دون الحصول على فائدة نظير ذلك، وهو في الوقت ذاته يسترد مثل ما دفعه للمقرض عند موعد السداد.⁵

3. ما يجري فيه القرض:

- قال الحنفية: يصح القرض في المثلي: "وهو ما لا تتفاوت أحاده تفاوتاً تختلف به القيمة، كالمكيل والموزون، والمعدود المتقارب كالجوز، والبيض، والورق من مقياس واحد، والذرعى كالقماش، وجاز قرض الخبز وزناً وعدداً، على ما هو المفتي به من رأي الإمام محمد لحاجة الناس المتعينة إليه، ولا يجوز القرض في غير المثلي من القيميات كالحيوان، والخطب، والعقار، والعددي المتفاوت، لتعذر رد المثل"⁶.
- وقال المالكية والشافعية والحنابلة: (يجوز قرض كل مال يصح فيه السلم، سواء أكان مكيلاً أم موزوناً كالذهب والفضة والأطعمة، أم من القيميات كعروض التجارة والحيوان ونحوها، كالمعدود لأن النبي

¹ - رواه ابن ماجه، أنظر: - محمد بن علي بن محمد الشوكاني، نيل الأوطار من أحاديث سيد الأختيار شرح منتقى الأخبار المرجع السابق، ج 5، ص 244.

- تفسير القرطبي، الجامع لأحكام القرآن، المرجع السابق.

² - رواه مسلم، أنظر: - محمد الشوكاني، نيل الأوطار، المرجع السابق، ج 5، ص 244.

³ - رواه ابن ماجه والبيهقي عن أنس بن مالك، وقد روى الطبراني والبيهقي قريباً من هذا اللفظ عن أبي أمامه ﷺ، انظر الهيثمي، مجمع الزوائد، المرجع السابق ج 4 ص 126.

⁴ - المغني لابن قدامة، باب القرض ج 4، المرجع السابق، وأنظر:

- الموسوعة الفقهية، قرض، المرجع السابق، ج 33، صفحة 113.

⁵ - أبو سريه عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 123.

⁶ - الدر المختار، ج 4، ص 179-195، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية:

www.al-islam.com وأنظر: - الموسوعة الفقهية، دين، المرجع السابق، ج 21، ص 102-106.

﴿فإنما يرويه أبو رافع: (استسلف بكرا)¹ (البكر: الثني من الإبل)، وذلك ليس بمكيل ولا موزون ولأن ما يثبت سلماً يملك بالبيع ويضبط بالوصف، فجاز قرضه كالمكيل والموزون، وأما ما لا يجوز فيه السلم كالجواهر ونحوها، فلا يصح قرضه في الأصح، لأن القرض يقتضي رد المثل، ومالا ينضبط أو يندر وجوده يتعذر أو يتعسر رد مثله²."

وعلى هذا يصح القرض عند جمهور الفقهاء في كل عين يصح بيعها.³

4. القرض الذي جر منفعة:

أ- حكم اشتراط المنفعة:

- عن عمرو بن شعيب عن أبيه عن جده قال: "هني رسول الله ﷺ عن سلف وبيع وعن شرطين في بيع واحد وعن بيع ما ليس عندك وعن ربح ما لم يضمن"⁴.

- عن أبي هريرة قال: "هني رسول الله ﷺ عن بيعتين في بيعة"⁵.

- عن سعيد بن أبي بردة عن أبيه قال: "أتيت المدينة فلقيت عبد الله بن سلام فقال لي ألا تجيء إلى البيت حتى أطعمك سويقاً وتمراً، فذهبتنا فأطعمنا سويقاً وتمراً، ثم قال إنك بأرض الربا فيها فاش فإذا كان لك على رجل دين فأهدى إليك حبله من علف أو شعير أو حبله من تبن فلا تقبله فإن ذلك من الربا"⁶.

- قال الحنفية في الراجح عندهم: كل قرض جر نفعاً حرام، إذا كان مشروطاً فإن لم يكن النفع مشروطاً، أو متعارفاً عليه في القرض، فلا بأس به.⁷

- وقال المالكية: يحرم الانتفاع بشيء من أموال المقرض، كركوب دابة، والأكل في بيته، لأجل الدين، لا للإكرام ونحوه، كما تحرم هدية المقرض لرب المال، إن قصد المهدي بمديته تأخير الدين ونحوه.

(...والحرمة تتعلق بكل من الأخذ والدفع، وعندئذ يجب عليه ردها إن كانت باقية، فإن تلفت وجب عليه رد المثل في المثلي، والقيمة في القيمي، هذا في حال بقاء علاقة الدين، أما عند وفاء الدين: فإن قضى الدين أكثر من الدين، فإن كان الدين بسبب بيع، جاز مطلقاً، سواء أكان المؤدي أفضل صفة أو مقدار، في الأجل أم قبله أم بعده، وإن كان وفاء الدين بسبب سلف (أي قرض): فإن كانت الزيادة بشرط، أو وعد

¹ - محمد الشوكاني، نيل الأوطار، المرجع السابق، ج 5، ص 244.

² - الشرح الكبير للدردير: 2، ص 222، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com وأنظر: - الموسوعة الفقهية، دين، المرجع السابق، ج 21، ص 102 - 106.

³ - أبو سريع محمد عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 124.

⁴ - النسائي، المجتبى من سنن النسائي (4629، 4630، 4631)، كتاب البيوع، سلف وبيع، المرجع السابق، ج 7، ص 295.

- البيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10704)، كتاب البيوع، باب النهي عن بيع و سلف، المرجع السابق، ج 5، ص 348.

⁵ - النسائي، المجتبى من سنن النسائي (4632)، كتاب البيوع، بيعتين، المرجع السابق، ج 7، ص 295.

- البيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10662)، كتاب البيوع، باب النهي عن بيعتين في بيعة، المرجع السابق، ج 5، ص 348.

⁶ - البيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10708، 10709)، كتاب البيوع، باب كل قرض جر منفعة فهو ربا، المرجع السابق، ج 5، ص 349.

⁷ - در المختار، المرجع السابق، ج 4، ص 182.

أو عادة، منعت مطلقاً، وإن كانت بغير شرط، ولا وعد، ولا عادة، جازت إتفاقاً عند المالكية في الأفضل صفة لأن ﷺ استتسلف بكراً، وقضى جملاً بكراً خياراً، واختلف في الأفضل مقداراً: ففي المدونة للمالك لا يجوز إلا في اليسير جداً، وأجازته ابن حبيب مطلقاً.¹

- وقال الشافعية والحنابلة: (لا يجوز قرض جرّ منفعة، مثل أن يقرضه ألفاً على أن يبيعه داره، أو على أن يرد عليه أجود منه، أو أكثر منه لأن النبي ﷺ (نهى عن سلف وبيع)، وروي عن أبي بن كعب وابن مسعود وابن عباس ﷺ (فأما عن قرض جر منفعة).²

ولأن القرض عقد إرفاق وقربة، فإذا شرط فيه منفعة، خرج عن موضوعه، فيكون القرض صحيحاً والشرط باطلاً، سواء أكانت المنفعة نقداً، أم عيناً، كثيرة أو قليلة، فإن أقرض شخص غيره، فقضاه خيراً منه في الصفة أو زاده في القدر، أو باع منه داره، جاز ولا يكره للمقرض أخذه، لما روى أبو رافع ﷺ عنه قال: (استسلف رسول الله ﷺ من رجل بكراً فجاءته إبل الصدقة، فأمرني أن أقضي الرجل بكراً، فقلت: لم أجد في الإبل إلا جملاً خياراً رباعياً فقال النبي ﷺ: (أعطه إياه، فإن خيركم أحسنكم قضاء).³ إذن أجمع الفقهاء على أن المقرض إذا شرط لنفسه في القرض، أي شرط يحقق له النفع أو غيره فهو حرام، تبعاً للقاعدة الشرعية التي قول: "كل قرض جر نفعاً فهو ربا"⁴ سواء كانت المنفعة عيناً أم نقداً كثيرة أم قليلة.

ونفس الحكم يجري إن كانت الزيادة ليست عن طريق الشرط وإنما عن طريق وعد، أو عادة. بينما إن كانت الزيادة بغير شرط، ولا وعد، ولا عادة، تعتبر من باب حسن القضاء وهي جائزة. ونذكر لهاته القاعدة بعض الفروع منها:

¹ - الشرح الكبير وحاشية الدسوقي عليه، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com

² - ابن قدامة، المغني، المرجع السابق: م 4 ص 319، وأنظر:

- حاشية العدوي على شرح كفاية الطالب الرباني، حكم البيوع الفاسدة إذا وقعت ج 2، ص 164-165، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com

* - البكر: هو الثمن من الإبل/ والأثني بكرة.

* - الخيار: أي المختار، والرباعي: وهو الذي ألقى رباعيته: وهي السن التي بين الثنية والتاب: وهو الذي استكمل ست سنين ودخل في السابعة.

³ - أبو داود، سنن أبي داود، كتاب البيوع، باب في حسن القضاء، المرجع السابق، ج 3، ص 247 ورواه أيضاً:

- البيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10721، 10722، 10723، 10724، 10725)، كتاب البيوع، باب الرجل يقضيه خيراً منه بلا شرط، طيبة به نفسه، المرجع السابق، ج 5، ص 351.

- المهشمي، مجمع الزوائد للمهشمي، كتاب البيوع، باب حسن القضاء وقرض...، المرجع السابق، ج 4، ص 139.

⁴ - أبو سريح محمد عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 128.

- إذا أقرضه شيئاً وشرط عليه أن يؤجره دارة أو ينتفع بسيارته مدة معلومة أو يخدمه أو يبيعه هذه السيارة أو هذه الدار أو يزوجه ابنته أو أخته فهذا لا يجوز لأنه قرض جر نفعاً وكل قرض جر نفعاً فهو ربا.¹

- إذا أقرضه شيئاً وشرط عليه أن يوفيه خيراً فيه فإن هذا لا يجوز لأن الواجب في القرض هو رد المثل ولأن هذا قرض جر نفعاً وكل قرض جر نفعاً فهو ربا، لكن لو وفاه المقرض خيراً منها بلا شرط ولا مواطأة فهذا لا بأس به لأنه ﷺ استسلف بكرة فرد خيراً منه وقال: (خيركم أحسنكم قضاءً) متفق عليه وفي الصحيحين أيضاً عن جابر: (كان لي عليه دين فقضاني وزادني)، وسواء كانت الزيادة في القدر أو الصفة، المهم أنها تكون بلا شرط ولا مواطأة أم إذا كانت بشرط أو مواطأة فإنها لا يجوز لأنها من القرض الذي جر نفعاً وكل شرط جر نفعاً فهو ربا.²

- إذا أقرضه شيئاً وأهدى له هدية لم تجر العادة بها وإنما لم تكن إلا بعد القرض، فلا يجوز للمقرض أخذها إلا إذا نوى احتسابها من القرض وإلا فلا يجوز، لأن المقرض ينوي بذلك محاباة صاحب القرض، قد يستغل حاجة المقرض فلا يجوز له قبول هذه الهدية لأنها نفع زائد على القرض وكل قرض جر نفعاً فهو ربا.³

- إذا باعه شيئاً حاباه فيه مثل أن يبيعه ما يساوي ألفاً بخمسائة فقط لأجل القرض الذي أقرضه إياه فهذا قرض جر نفعاً وكل قرض جر نفعاً فهو ربا.⁴

- أن شيخ الإسلام أبا العباس رحمه الله تعالى سئل عن دين صانع يستعمله لأجله يأكل من أجرته فأجاب: "لا يجوز للأستاذ أن ينقص الصانع من أجرته مثله لأجل ماله عنده من القرض، فإن فعل ذلك يرضاه كان مريباً ظالماً عاصياً مستحقاً للتعزير"، فالأستاذ انتفع من وراء هذا القرض، وكل قرض جر نفعاً فهو ربا.⁵

- ومنها السفتحتة: وهي أن يكتب الإنسان لمن دفع إليه مالاً على سبيل التملك لكي يقبض بدلاً عنه في بلد معين آخر، والقصد فيها تفادي أخطار الطريق بنقل المال عيناً، وفي هذه الطريقة مصلحة مشتركة

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، من موقع أبحاث فقه المعاملات:

المالية <http://www.kantakji.org/index.htm>.

- خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية بمسجد الراجحي بمدينة بريدة عام 1424 هـ، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية <http://www.kantakji.org/index.htm>.

² - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

- خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

³ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

- خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

⁴ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

⁵ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

للطرفين، وقد اختلف العلماء في حكمها فمنعها الحنفية والشافعية لأنها عندهم داخلة تحت هذه القاعدة فهي من القرض الذي جر نفعاً، وأجازها الحنابلة وأختار الجواز أبو العباس بن تيمية رحم الله العلماء وذلك لأنها من قبيل الحوالة والمنفعة الحاصلة منها لا تخصص المقرض بل ينتفع بها الطرفان والأصل في المعاملات الحل ولا يوجد محذور شرعي يمنع منها وهي مما اضطر إليه الناس في هذه الأزمنة والأولى الأخذ بالتيسير فهو من مقاصد الشريعة، وكان عبد الله بن الزبير رضي الله عنه في مكة وأخوه مصعب في العراق، فكان الرجل يسلم نقوده إلى عبد الله فيرسل معه ورقة إلى مصعب فيستلم الرجل مثل نقوده ولم ينكر عليهما أحد من الصحابة وهذا هو الراجح إن شاء الله تعالى، فهي أي السفتجة ليست من القرض الذي جر نفعاً وإنما هي من باب الحوالة¹.

ب. سداد القرض ومكان الوفاء:

- اتفق علماء المذاهب الأربعة على أن وفاء القرض يكون في البلد الذي تم فيه الإقراض، ويصح إيفاءه في أي مكان آخر، إذا لم يحتاج نقله إلى حمل ومؤنه، أو وجد خوف طريق.

- ويجوز للمقرض أن يطلب المال من المقرض حالاً سواء حدد الطرفان موعداً للوفاء، أولاً وهذا هو قول جمهور الفقهاء، لأنه القرض تبرع ولذلك لا يملكه إلا من يملك الحق في التبرع، والأجل لا يعتبر ملزماً في التبرعات، لكن المالكية خالفوا الجمهور في اشتراط الأجل، وقالوا: إذا اتفق المتعاقدان على موعد للسداد، وجب عليهما الالتزام بهذا الاتفاق، وحجة المالكية في ذلك: أن القرض عقد تبرع، والأجل تبرع أيضاً، وهذا يعطي المقرض طمأنينة وراحة تمكنه من الاستفادة من القرض بشكل مفيد.²

نتيجة: نستنتج مما سبق عن معنى القرض وحكمه في الإسلام:

- أن القرض عقد تبرع، وغرضه الإرفاق والإحسان بالناس لذلك جاءت الشريعة الإسلامية تحت وتدعو إليه.
- عقد القرض يجب أن يكون خالي من أي زيادة، أو منفعة مشروطة، سواء كانت مادية أم نقدية قليلة أو كثيرة، لأن القرض بذلك يخرج عن كونه عقد إحسان وتبرع إلى عقد استغلال ومعاوضة ربوية، ويصير محرماً بالكتاب والسنة والإجماع أما إن كانت الزيادة أو المنفعة غير مشروطة ودون مواطأة أو مواعدة فتعتبر من باب حسن القضاء الجائز.

المبحث رقم 02: ماهية الفائدة البنكية هي ماهية الربا المحرم في الإسلام:

في وقتنا الحاضر انتشرت القروض ذات الفائدة البنكية المحددة مسبقاً، ولعبت دوراً هاماً وواسعاً في عملية التنمية، وللنظر في مشروعية هاته القروض التي تتعامل بها البنوك يجب أولاً تلقي الضوء على طبيعة الوديعة البنكية:

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

² - الكاساني، بدائع الصنائع، ج 6 ص 396، مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الفقه الإسلامي وأصوله، مركز التراث للبرمجيات.

1. تحديد مفهوم الوديعة البنكية:

تعرف الوديعة في المفهوم الوضعي، بأنها كل الأموال التي يتلقاها البنك، مع التزامه بإرجاعها إلى أصحابها عند طلبها أو حسب الاتفاق بينه وبين صاحب المال¹ ومبدئياً يخضع العقد الذي يربط بين المودع والبنك، للقواعد العامة في العقود كوجوب الرضا وتوفر الأهلية² إلى غير ذلك، وعموماً إذا وقع اتفاق بين البنك والزبون حول مسائل محددة لا يجوز للبنك الخروج عنها، أو مخالفتها بإرادته المنفردة.³ ويعتبر العقد المبرم بين البنك والمودع، عقداً تجارياً بالنسبة للبنك، ولا يعد كذلك بالنسبة للمودع إلا إذا كان تاجراً⁴ وتؤدي تجارية أعمال البنك إلى خضوعه للالتزامات التجار القانونية.⁵

وتنتج عن عقد الإيداع فيما يخص البنك عدة آثار، تتمثل في حقوق والتزامات، فمن حقوقه استخدام الودائع المجمعة لديه، وذلك طبقاً لما جرى به العرف في العمل البنكي الوضعي، ومن التزاماته قبوله للإيداع أو الإيداعات التي سيقوم بها الزبون، وعليه رد الودائع لأصحابها، وهو ضامن لها، في حالة هلاكها حتى ولو تم ذلك بفعل خارج عن إرادته، لأنه يستخدمها ويتصرف فيها⁶ كما يلتزم البنك بتقديم خدمات لصالح الزبون. ويلتزم البنك في النظام الوضعي، بتقديم الفوائد لأصحاب الأموال التي يتلقاها، إذا اتفق معهم في العقد على ذلك، أو إذا جرى العرف بها، والملاحظ أن بعض القوانين، تجعل الفوائد على الحسابات مستحقة بقوة القانون.⁷ وفيما يخص إرجاع الودائع لأصحابها، إذا كانت تحت الطلب، كان لصاحبها حق استرجاعها في أي وقت، وإذا كانت لأجل يجب عليه انتظار حلول أجلها.⁸

2. التكييف القانوني والشرعي للوديعة البنكية:

من المعلوم أن البنوك تستخدم الأموال المودعة لديها، في عملياتها التمويلية، مع احتفاظها بنسب سائلة معينة تواجهها طلبات السحب منها، وهذا ما يجعل تحديد الطبيعة القانونية والشرعية لهذه الوديعة مسألة صعبة لكونها تجمع بين أحكام قانونية مختلفة، والقانونيين مختلفون حول هذا التكييف بين من يرى أنها

1 - عائشة الشرفاوي الملقى، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 207.

2 - عبد الرزاق السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني: العقود الواردة على العمل، دار النهضة العربية، القاهرة 1964، ج 07، م 01 ص 686-693.

3 - عائشة الشرفاوي الملقى، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 208.

4 - عائشة الشرفاوي الملقى، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 208.

5 - عبد الرزاق السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني...، المرجع السابق، ص 688.

6 - عائشة الشرفاوي الملقى، البنوك الإسلامية...، المرجع سابق، ص 210.

7 - عبد الرزاق السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني...، المرجع السابق، ص 505-509.

8 - عبد الرزاق السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني: العقود الواردة على الملكية، دار النهضة العربية، القاهرة 1962، ج 05، م 01، ص 472.

وديعة عادية، ومن يقول بأنها عقد قرض، ومن يدرجها ضمن عقد الإجارة¹ لكن الفقه الإسلامي يميز بين مختلف التكييفات التي كانت عملية الإيداع البنكي محلها، وهذا ما سنبينه فيما يلي:

أ - الوديعة البنكية عقد وديعة عادية: تعرف الوديعة العادية في القانون الوضعي على أنها تسليم شخص شيئاً منقولاً إلى شخص آخر يلتزم بحفظه ورده بعينه.²

ويتحدد مفهوم الوديعة في الفقه الإسلامي على أنها توكيل بحفظ المال³ ويعتبرها المالكية توكيلاً خاصاً وبأنها أمانة لا مضمونة⁴. ولا يحق للمودع عنده الانتفاع بالوديعة.⁵

ويترتب على هذه المفهوم أثر جد مهم هو عدم انتقال ملكية الشيء المودع إلى المودع لديه والذي لا يحق له الانتفاع به، ولا يضمنه، إلا إذا نتج هلاكه عن تفریط منه، وبالتالي لا يجوز في هذه الحالة التصرف في الشيء المودع، بل لا بد من إرجاعه لصاحبه بصفته وعينه.⁶

هذا التحديد للوديعة في مفهومها البسيط والضيق، لا يمكن أن يسري على الأموال التي يودعها أصحابها عند البنك، لأن هذا الأخير يقوم باستخدام الأموال التي يتلقاها على أساس إرجاع مثلها وليس المحافظة عليها وردها بعينها⁷ فالبنك يتصرف في الوديعة البنكية كأنه امتلاكها، ويستفيد من مرد وديتها سواء قدم مقابلاً عنها أو لم يقدمه.⁸

فضلاً عن أن أحكاماً أخرى تخص الوديعة البنكية، لا يمكن أن تمتد إلى الوديعة العادية، كاستخدام المودع لديه للمقاصة بين حقوق والتزامات المودع، عندما يطالب هذا الأخير بذلك، وكضمان المودع لديه الهلاك، حتى إذا حدث بفعل خارج عن إرادته.⁹ وبالتالي لا يمكن أن تكيف الودائع البنكية على أنها ودائع عادية سواء في القانون الوضعي أو في الفقه الإسلامي.

ب - الوديعة البنكية عقد إجارة: يبيح الذين يعتبرون الوديعة البنكية بأنها عقد إجارة، أحد الفوائد عنها، باعتبارها أجرة لاستخدام الأموال، ولكن عقد الإجارة، يترتب عليه عدم انتقال الملكية إلى المستأجر الذي له فقط حق الانتفاع بمحل الإجارة، مقابل مقدار من المال يتفق عليه مع المؤجر.¹⁰ كما يشترط في الإجارة، أن تقع على كل ما يمكن الانتفاع به، مع دوامه واستمراره، أما ما لا يضمن له البقاء، كالمواد

¹ - عائشة الشرقاوي الملقى، البنوك الإسلامية...، المرجع سابق، ص 212.

² - عائشة الشرقاوي الملقى، البنوك الإسلامية...، المرجع سابق، ص 212.

³ - ابن رشد، بداية الاجتهاد ونهاية المقتصد، المرجع السابق، ج 2، ص 312.

⁴ - ابن رشد، بداية الاجتهاد ونهاية المقتصد، المرجع السابق، ج 2، ص 312.

⁵ - محمد أحمد سراج، المرجع السابق، ص 85-86.

⁶ - عائشة الشرقاوي الملقى، البنوك الإسلامية...، المرجع سابق، ص 212.

⁷ - عبد الرزاق السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني: العقود الواردة على العمل، المرجع السابق، ج 07، م 01، ص 754-755.

⁸ - عائشة الشرقاوي الملقى، البنوك الإسلامية...، المرجع سابق، ص 217.

⁹ - عائشة الشرقاوي الملقى، البنوك الإسلامية...، المرجع سابق، ص 212.

¹⁰ - عائشة الشرقاوي الملقى، البنوك الإسلامية...، المرجع سابق، ص 212.

الغذائية، أو النقود التي لا يمكن استعمالها إلا باستهلاكها، فلا تجوز فيه الإجارة¹ والمستأجر ضامن للعين المؤجرة، إذا قصر في الحفاظ عليها فقط² كما أنه لا يمكنه إجبار المستأجر، على إرجاع الشيء المؤجر قبل حلول الأجل المتفق عليه.

والملاحظ أن هذه الأحكام، لا تسري على الوديعة البنكية، التي تخرج بذلك عن نطاق عقد الإجارة لأن الوديعة البنكية تدور أساسا على أموال لا تستعمل إلا باستهلاكها، وتضمنها البنوك في جميع الأحوال وإذا كانت ودائع لأجل، لا يجبر البنك على إرجاعها لأصحابها، قبل حلول موعد استحقاقها وإذا كانت مقرونة بإخطاره من أجل سحبها، وجب احترام مدة الأخطار، والإجراءات المتعلقة به وحتى إذا كانت ودائع تحت الطلب ترد بمجرد طلبها³ فإنها تخرج من أحكام الإجارة أيضا لأن البنك لا يردّها بعينها وإنما يرد مثلها ليس غير.⁴

ج- الوديعة البنكية عقد قرض: يترتب على عقد القرض، انتقال ملكية محل القرض للمقترض الذي يلتزم برد مثله لا عينه، فضلا عن أنه ضامن له، سواء حافظ أو لم يحافظ عليه⁵ وهذا هو ما نكون أمامه، عندما يتسلم البنك الأموال من المودع، ويعطيه عند الطلب ما يمثّلها دون أن يتحمل عبء حفظها لأنه يوظفها، فلا تبقى محفوظة لديه وإن كان يضمن هلاكها حتى إذا حدث بفعل خارج عن إرادته، وإلى هذا الموقف يتجه الرأي الغالب في الفقه.⁶

فالفقه الإسلامي الحديث يميل إلى اعتبار الوديعة البنكية عقد قرض، من جهة لاتفاقها معه من حيث النتيجة في تملك عينها وتعلقها بذمة آخذها ورده مثلها في حال مطالبة صاحبها.⁷

والنتيجة أنه يظهر من طرح العقود الثلاثة، أن الودائع البنكية، تفتقد شروط الوديعة، لأن البنك لا يحتفظ بالأموال المودعة لديه، وإنما يستخدمها ويرد مثلها ليس غير، ويدفع لأصحاب الأموال فائدة عليها فهو ضامن لها، كما تفتقد شروط الإجارة، نظرا لطبيعة الأموال في كل منها وعلاقتها بالاستهلاك والضمان، ولكن الودائع البنكية تتوفر أكثر على شروط القرض، كعنصر نقل الملكية والتزام البنك برد المثل

¹ - عبد الرزاق السنهوري، الوسيط...، ج 6، المجلد 1، ص 132.

² - ابن رشد الجدل، المقدمات الممهّدات، المرجع السابق، ج 2، ص 466، وأنظر:

- محمد أحمد سراج، المرجع السابق، ص 84-85.

- علي أحمد السالوس، حكم ودائع البنوك...، المرجع السابق، ص 8.

³ - عبد الرزاق السنهوري، الوسيط...، ج 6، المجلد 1، ص 15.

⁴ - عائشة الشرقاوي المالحقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 218.

⁵ - عبد الرزاق السنهوري، الوسيط...، ج 5، ص 419-451.

⁶ - عائشة الشرقاوي المالحقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 218.

⁷ - المعاملات البنكية، إعداد اللجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء، ص 41.

لا العين، والمنفعة التي يحصل عليها كل طرف، وهي حفظ المال لفائدة صاحبه، واستخدامه والانتفاع به من طرف البنك.¹

ففي الفقه الإسلامي يتجه أغلب الباحثين إلى اعتبار بأن المبالغ التي توضع في البنوك على أنها ليست ودائع تامة ولا ناقصة، وإنما هي قروض مستحقة الوفاء دائما وهي تخضع لكل أحكام القرض.² بل أنها قرض ولو كانت لأجل، لأن هذا الأخير ليس من مستلزمات القرض.³ وأنه إذا لم نسلم بأن الودائع البنكية قرض في الواقع، لم يكن من حق البنك المقرض، استعمال المقاصة تجاه صاحب المال، ولم يجر له استخدامه وإلا عد حائنا للأمانة.⁴

ويطلق اسم الودائع على تلك المبالغ التي تتقاضاها البنوك، لأنها تاريخيا بدأت بشكل ودائع وتطورت خلال تجارب البنوك واتساع أعمالها إلى قروض فظلت تحتفظ من الناحية اللفظية باسم الودائع، وإن فقدت المضمون الفقهي لهذا المصطلح.⁵

3. مفهوم الفائدة البنكية:

إن كلمة فائدة استخدمت أولا في الميدان العلمي تحايلا على معنى الربا، الذي كان محرماً عند رجال الكنيسة، ثم وضعت النظريات لدعمها وتبريرها (سنتطرق إليها في الفصول اللاحقة)، وفي الأدب الاقتصادي الغربي المعاصر (وتتبعه عموما الأدبيات الاقتصادية العربية) قلما تستعمل لفظة الربا، بل يستعمل بدلا منها لفظة الفائدة، لكن الاقتصاديين يعرفون بلا ريب بأن الكلمتين مترادفتان تماما في معناهما.⁶ والنظريات المبررة للفائدة على اختلاف تعبيراتها تتلاقى، على أن الفائدة هي ثمن للنقود⁷ مثل أي سلعة أخرى نتيجة بقاء الدين في ذمة المدين إلى أجل، وتجسيدها لهذا المفهوم يطلق على الفائدة اصطلاح سعر الفائدة، بمعنى السعر المحدد ثمناً للنقود.⁸

يرى Patinkin أن الفائدة لا بد من قياسها بمقدار الفرق بين المبلغ الذي يدفعه المقرض، والمبلغ الذي استلمه أصلا من المقرض، أو ما يسمى أصل القرض⁹، (يلاحظ أن هذا القياس مشابه لنظرة الإسلام للربا

¹ - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 220.

² - محمد باقر الصدر، البنك اللربوي في الإسلام، دار التعارف للطبوعات، بيروت، 1983، ط 3، ص 84.

- محمد أحمد سراج، المرجع السابق، ص 88-89.

³ - جمال الدين عوض، المرجع السابق، ص 39.

⁴ - جمال الدين عوض، المرجع السابق، ص 39.

⁵ - محمد باقر الصدر، البنك اللربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 84.

⁶ - فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 46.

⁷ - فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 46.

⁸ - فتحي لاشين، الربا وفائدة رأس المال بين الشريعة الإسلامية والنظم الوضعية، الموسوعة العلمية للبنوك الإسلامية، ج 5، ص 465.

⁹ - درويش صديق جستينة، الفائدة والربح وأدوات التمويل الإسلامي، مركز أبحاث الاقتصادية الإسلامية، جامعة الملك عبد العزيز 1995

على أنه الزيادة التي يدفعها المقترض على أصل القرض)، ولم يسم Patinkin تلك الزيارة-ربحاً- لأنها لم تدخل في أي صفقة تجارية ولكن سماها-فائدة-لأنها صفقة مالية محضة تتكون من مال نقدي وزمن وعملية التجارة تتكون من مال نقدي وزمن وسلعة أو خدمة-عمل-وهذا بالضبط هو الفرق بين البيع الذي أحله الله، والربا الذي حرّمه.

إن طبيعة القروض، بزيادة مشروطة مسبقاً في شكل الفائدة البنكية، يخرجها عن كونها عقود تبرع غرضها الإحسان، إلى أنها معاوضات مالية مستغلة غرضها الاتجار في المال، وهي بذلك من المعاملات المالية المحرمة بالكتاب والسنة والإجماع. إذ صورة القرض بزيادة مشروطة مسبقاً هو:

- أولاً: يدخل في " كل قرض جر نفعاً فهو ربا " وسبق أن بينا ذلك في الفصل السابق.
 - ثانياً: والأهم أن الفائدة المشروطة مسبقاً على القروض، هي إحدى صور الربا الجاهلية الشنيع والمحرم بالقرآن الكريم تحريماً قطعياً.
 - تجمع صورة القرض بالفائدة بين صورتين ربا البيوع: ربا الفضل و ربا النساء.
- وهذا ما سنبينه فيما يلي وقبل ذلك سنلقى الضوء على مفهوم الفائدة البنكية وتكييفها الشرعي والقانوني.

4. الفائدة البنكية والتي هي زيادة المشروطة مسبقاً على القرض، هي إحدى صور ربا الجاهلية:

إن ربا الجاهلية هو الذي حرّمه القرآن الكريم في عدد من الآيات (سبق ذكرها مع التفسير في بحث الربا في القرآن) آخرها وقوله تعالى: ﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَذَرُوا مَا بَقِيَ مِنَ الرِّبَا إِن كُنتُمْ مُؤْمِنِينَ ﴾ (سورة البقرة ، الآية: 278).

وهذا النوع من الربا، له صورتان في مفهوم العرب، عرف بهما عندهم وتعاملوا به فيما بينهم وصار بهما حقيقة عرفية عندهم :

الصورة الأولى: الزيادة على أصل الدين عند حلول أجل الوفاء بمناسبة تأجيل الدين مدة أخرى.

الصورة الثانية: الزيادة على أصل الدين عند عقد القرض ابتداءً أي القرض بالفائدة البنكية.

وهاتان الصورتان لمفهوم الربا في الجاهلية، واللذان يتناولهما النص القرآني في عدد من الآيات، ذكر كلا منهما عدد من المفسرين صراحة، وإن كان بعض المفسرين قد اقتصر على الصورة الأولى منها، ربما لشهرتها وكثرة جريانها عند العرب.

أقوال المفسرين:

- عن الصورة الأولى:- قال ابن جرير الطبري¹: " قال قتادة: إن ربا الجاهلية- يبيع الرجل البيع إلى أجل مسمى، فإذا حل الأجل ولم يكن عند صاحبه قضاء زاد وأخر عنه "، وقال²: "عن عطاء قال: كانت

1- ابن جرير الطبري، تفسير الطبري، المرجع السابق.

2- ابن جرير الطبري، تفسير الطبري، المرجع السابق.

ثقيف تداين بني المغيرة في الجاهلية فإذا حل الأجل قالوا: نزيدكم وتؤخرون، فزلت ﴿لا تأكلوا الربا أضعافاً مضاعفة﴾¹. وهناك الكثير من المفسرين تكلموا بهذا المعنى عن هذه الصورة لربا الجاهلية.

- أما الصورة الثانية لربا الجاهلية المتمثلة في ربا القرض، فقد ذكرها عدد من المفسرين عند تعرضهم لتفسير آيات الربا:

- قال أبو بكر الجصاص في كتابه أحكام القرآن¹: "والربا الذي كانت العرب تعرفه وتفعله، إنما كان قرض الدراهم والدنانير إلى أجل بزيادة على مقدار ما استقرض على ما يتراضون به، هذا كان المتعارف المشهور بينهم، ولذلك قال الله تعالى: ﴿وما آتيتم من ربا ليربو في أموال الناس فلا يربو عند الله﴾، فأخبر أن تلك الزيادة إنما كانت في المال العين، لأن لا عوض لها من جهة القرض"، ثم قال: "ولم يكن تعاملهم بالربا إلا على الوجه الذي ذكرنا، من قرض دراهم أو دنانير إلى أجل، مع شرط الزيادة".

- وقال فخر الدين الرازي في تفسيره²: "إن بالنسيئة، هو الذي كان مشهوراً متعارفاً في الجاهلية، ذلك أنهم كانوا يدفعون المال على أن يأخذوا كل شهر قدرًا معيناً، ويكون رأس المال باقياً، ثم إذا حل الدين طالبوا المدين برأس المال، فإن تعذر عليه الأداء زادوا في الحق والأجل، فهذا هو الربا الذي كانوا يتعاملون به".

وقال ابن حجر الهيثمي³: "وربا النسيئة هو ما كان مشهوراً في الجاهلية لأن الواحد منهم كان يدفع ماله لغيره-أي إلى أجل-على أن يأخذ منه كل شهر قدرًا معيناً ورأس المال باق بحاله، فإذا حل الأجل طالبه برأس ماله، فإن تعذر عليه الأداء زاده في الحق والأجل، ثم قال: وهذا النوع مشهور الآن بين الناس وواقع كثيراً".

أقوال الفقهاء: تلك كانت أقوال المفسرين في ربا الجاهلية الذي تناولته آيات القرآن، ومنه القرض بزيادة مشترطة عند العقد، وفيما يلي بعض أقوال الفقهاء التي تثبت أيضاً أن القرض بزيادة عند العقد صورة من صور ربا الجاهلية المحرم بالقرآن.

- قال الكمال بن الهمام⁴: "الربا: يقال لنفس الزائد، وفيه قوله تعالى: ﴿لا تأكلوا الربا﴾ أي الزائد في القرض والسلف على المدفوع... ويقال لنفس الزيادة، ومنه قوله تعالى ﴿وأحل الله البيع وحرم الربا﴾ أي حرم أن يزداد في القرض والسلف على القدر المدفوع".

وهذا كلام صريح بأن الزيادة في القرض عند العقد هي من ربا الجاهلية المحرم بنصوص القرآن الكريم (أنظر بحث ربا الديون السابق).

¹ - أبو بكر الجصاص، أحكام القرآن، المرجع السابق .

² - فخر الدين الرازي، مفاتيح الغيب، المشهور بالتفسير الكبير، ج 2 ص 529.

³ - ابن حجر الهيثمي، الزواج عن اقتراف الكبائر، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

⁴ - كمال بن الهمام، فتح القدير علي الهداية، طبعة الأميرية: ج 05، ص 274.

من أقوال المفسرين، والفقهاء التي سردت يتبين بجلاء أن القرض بزيادة مشترطة عند أصل العقد هو إحدى صورتي ربا الجاهلية الذي حرّمه القرآن، والذي كان مفهومًا لدى العرب ومعلومًا لهم من كلمة-الربا- عند إطلاقها.

5. الفائدة المشروطة مسبقاً على القروض تجمع بين ربا الفضل و ربا النساء فهي إذن من ربا النسئة. فيما سبق بيّنا أن:

ربا الفضل: هو الزيادة في أحد البدلين الربويين المتجانسين على الآخر مثل: مبادلة 100 غ ذهب معجلة بـ 101 غ ذهب معجلة، فالغرام الواحد هنا ربا فضل.
ربا النساء: هو فضل الحلول على الأجل، أو فضل المعجل على المؤجل أو الناجز على الغائب، أو العين على الدين.

مثال: مبادلة 100 غ ذهب معجلة بـ 100 غ ذهب مؤجلة فهذه المبادلة من قبيل ربا النساء. والقرض الربوي: هو المبادلة 100 غ ذهب معجلة بـ 105 غ ذهب مؤجلة. وهو بذلك يجمع بين ربا الفضل و ربا النساء.

لأن القرض بزيادة مشروطة مسبقاً، هو الزيادة في أحد البدلين المتجانسين في نظير الأجل. فربا القرض = ربا الفضل + ربا نساء = ربا النسئة

فماهية القرض الربوي هي ماهية ربا النسئة وهو يجمع بين ربا الفضل و ربا النساء. نتيجة: ونخلص إلى أن:

- الفائدة البنكية هي ثمن للنقود، وهي تلك الزيادة المشروطة مسبقاً، والتي يدفعها المقرض على أصل القرض، وهي بذلك لها نفس معنى الربا المحرم في الإسلام وذلك من عدة وجوه:

 1. الزيادة المشروطة على القرض، هي إحدى صور ربا الجاهلية المحرم بالقرآن والسنة والإجماع لأن الفائدة البنكية هي من جنس "الزيادة نظير الأجل".
 2. الزيادة المشروطة على القرض تجمع بين ربا الفضل (ففي القرض، يتم مبادلة مال على أن يرد مثله، زائد فائدة فهناك، تفاضل بين تبادل مالين، ربويين من نفس الجنس)، وبين ربا النساء (لأن القرض فيه تبادل مال بمال، على أن يرد بعد أجل)، فينتج عن الكل ربا النسئة المحرم بالقرآن والسنة والإجماع.
 3. الزيادة المشروطة على القرض، هي حرام طبقاً للقاعدة الشرعية "كل قرض جر نفعا فهو من الربا".

الفصل الخامس: مسالك والاتجاهات المضيق لمنطقة الربا:

لقد بينا فيما سبق، حكم الربا في الحضارات القديمة ثم في الأديان السماوية، ومن ثم تعرضنا لحكم الربا في الإسلام في النص القرآني، السنة المطهرة، الإجماع، والقياس وذكرنا وفصلنا أنواع الربا: ربا الديون، ربا البيوع... وكل هاته الأنواع ثبت فيها التحريم القطعي، كما بينا بأن:

■ أن ربا القرض، هو من ربا الجاهلية، وهو الربا الجلي أو ربا الدين، وهو الزيادة مقابل الأجل سواء أكانت هذه الزيادة مشروطة ابتداءً، (وهي صورة الفائدة البنكية)، أم عند حلول أجل الدين للتأجيل في السداد.

■ والربا بهذا المفهوم محرم في كافة الأديان السماوية، إنه يمثل أبشع صور أكل أموال الناس بالباطل ولذلك يعد من الكبائر في الإسلام، فكل زيادة (مهما قلت أو كثرت) عن أصل الدين تعد كسباً حبيئاً.

■ والربا محرم بغض النظر عن طبيعة القرض استهلاكياً كان أم إنتاجياً، أو طبيعة طرفي عقد القرض أفراداً كانوا أم شركات، أو دول، أو مؤسسات دولية، وبغض النظر عن تغيير قيمة النقود انخفاضاً كان هذا التغيير أم ارتفاعاً.

ولكن في أول هذا القرن طغت أفكار المدنية الأوروبية على الأمة الإسلامية، فوجد من بين المسلمين من يؤمنون بالحضارة الأوروبية أكثر من إيمانهم بحقائق الأديان، وهدى القرآن، فوجد في نهاية العشر السنين الأولى من القرن العشرين من يبرر وينادي بتحليل الفائدة القليلة أو البسيطة، وجهر بها بعض من العلماء¹ وهم في تبريرهم ذلك يحتجون بعدة شبه. وفي هذا مسالك.

- المسلك الأول: ويهدف إلى استخراج القرض الربوي من إطار الربا ويحصر الربا المحرم في ربا الدين فقط الذي تكون الزيادة فيه إنما تطراً عند حلول الأجل، أما ما كانت الزيادة فيه مشروطة في صلب العقد ابتداءً، فليس من الربا وهو يلحق بالربا المذكور في حديث الشريف، والنهي عن هو ما قبيل الكراهة (رأي محمد رشيد رضا)² أو من قبيل تحريم الوسائل (رأي عند الرزاق السنهوري)³ وهو ما يسمى بالربا الخفي.

¹ - محمد أبو زهرة، تحريم الربا، المرجع السابق، ص 54.

² - محمد رشيد رضا، الربا والمعاملات في الإسلام، تقدم محمد مجتد البيطار دار ابن زيدون للطباعة، بيروت: ط 1406 هـ، ص 132. وأنظر

- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 49.

- عبد الرزاق رحيم حدي المهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 106 و155.

³ - عبد الرزاق السنهوري، مصادر الحق في الفقيه الإسلامي، المرجع السابق، ص 237، وأنظر:

- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 50.

- المسلك الثاني: وهو رافد للمسلك الأول، فإذا لم يفلح المسلك الأول باستخراج القرض الربوي من إطار الربا فإن المسلك الثاني يعمل على تبرير ما جرت به المعاملة من ربا، فتارة يبرر الربا في القرض بأنه يدخل فقط على القروض الاستهلاكية دون الإنتاجية، وتارة يبرره بدعوى الضرورة والحاجة....

- المسلك الثالث: في العصر الحديث حاولت المدارس الاقتصادية الفكرية الغربية، ومنها مدرسة- التجاريين والتقليديين- أن تجد تبريرات مناسبة لتظهر أن الربا شيء، وأن الفائدة شيء آخر، وحاولوا إثبات العلاقة المباشرة بين الفائدة، وندرة رأس المال، وعلاقة ذلك بكل من الادخار والاستثمار وبالتالي الإنتاج، فلقد نشط الاقتصاديون الغربيون (وتأثر بهم بعض المسلمين) نشاطاً فائقاً في ابتكار نظريات لتبرير الفائدة، فكلمة فائدة استخدمت أولاً في الميدان العلمي تحايلاً على معنى الربا، ثم وضعت النظريات لدعمها وتبريرها، تارة باعتبار الفائدة مقابل التأجيل أو الزمن، ومرة باعتبار الفائدة تعويض عن تدهور قيمة النقد، ومرة أخرى باعتبار الفائدة أجرة رأس المقرض.

وفيما يلي سنورد بيان لكل من هذه المسالك ومناقشتها.

المسلك الأول: الربا الجلي هو الربا الوارد في القرآن، والربا الخفي هو

الوارد في الحديث الشريف.

1. رأي المسلك:

هذا الرأي الذي يقضي بفصل ربا الجاهلية الوارد في القرآن الكريم، عن كل من ربا النسيفة وربا الفضل الواردين في الحديث الشريف، هو الرأي الذي يقول به طائفة من الفقهاء المحدثين وعلى رأسهم محمد رشيد رضا، حيث قال¹: "...إذا تمهد هذا ظهر به أن الحق في الربا الذي نص الله تعالى عنه في كتابه، وتوعد فاعله بما لم يتوعد على ذنب آخر أنه ربا النسيفة الذي كان معروفاً في الجاهلية... ونعيد القول ونكرره بأنه هو ما يأخذ من المال لأجل تأخير الدين المستحق في الذمة إلى أجل آخر مهما يكن أصل الدين المستحق... ولا يظهر هذا في كل قرض جر نفعاً، ولا في بيع الأجناس الستة بمثله متفاضلاً نقداً، أو نسيفة... وإنما يظهر من سبب النهي عن هذه البيوع أنه سد لذريعة الربا المحرم القطعي، وهذه الذريعة مظنوننة لا قطعية... وقد حققنا أن النهي فيه للكراهة...".

ولقد تبع هذا المسلك لرشيد رضا، عبد الرزاق السنهوري وهذا الأخير وإن اختلف مع رشيد رضا في:

- القول بأن النهي عن ربا الفضل وربا النسيفة، المذكور في الحديث الشريف هو للكراهة لا للتحريم.

فإنه أي عبد الرزاق السنهوري اتفق مع رشيد رضا في جزئيتين:

- الأولى: وهي الفصل في ما بين الربا الجلي المذكور في القرآن، وبين الربا الخفي المذكور في الحديث

الشريف.

¹ - محمد رشيد رضا، المرجع السابق، ص 132.

- الثانية: وهو حصر آية الربا في سورة البقرة، على صورة واحدة هي "أتقضي أم تري" أما الصور الأخرى، ومن بينها القرض بالفائدة، حرمت إما تحريم وسائل عند عبد الرزاق السنهوري أو للكراهة عند رشيد رضا غير أن النتيجة واحدة، وهي أن صور الربا المحرمة تحريم الوسائل بما فيها القروض بفائدة تجوز عند الحاجة.

يقول السنهوري في كتابه مصادر الحق¹: "...ربا الجاهلية محرم لذاته تحريم مقاصد، وكل من ربا النسيئة وربا الفضل محرم لا لذاته، بل اعتباره ذريعة إلى ربا الجاهلية، فهو محرم تحريم الوسائل لا تحريم المقاصد وذلك سداً للذرائع، ولا نزال نستقي النتيجة الهامة التي تترتب على هذا التمييز، فربا الجاهلية لا تجزئه إلا ضرورة ملحة من شأنها أن تبيح الميتة والدم، أما كل من ربا النسيئة وربا الفضل، فيكفي إجازته أن تقوم الحاجة إلى ذلك... فإن فائدة رأس المال في الحدود المذكورة تكون جائزة استثناء من أصل التحريم".

2. الرد على أصحاب هذا المسلك:

ويناقش أصحاب هذا المسلك من وجوه²:

غني عن البيان أن القول بأن ربا النسيئة وربا الفضل، إنما نُهي عنهما في الحديث الشريف، هي كراهة لا هي تحريم، لا يتفق مع ما أجمعت عليه المذاهب الفقهية من القلم، وهي دعوى تتعارض مع ظواهر نصوص الأحاديث التي حرمت ربا الفضل والنسيئة والمأثورة عن الصحابة.

الوجه الأول: جاء ربا الجاهلية بصور متعددة وليست فقط صورة "أتقضي أم تري" بياها:

- الصورة الأولى: زيادة المال في مقابل تأجيل: "أتقضي أم تري" ويروي هذه الصورة الكثير من المفسرين والفقهاء والعلماء (سبق ذكرها في بحث ربا الديون)، نذكر قول ابن جرير الطبري³ عن قتادة قال: "إن ربا أهل الجاهلية يبيع الرجل البيع إلى أجل مسمى، فإذا حل الأجل، ولم يكن عند صاحبه قضاء زاده وأخر عنه".

وهذه الصورة هي التي ذكرها رشيد رضا وعبد الرزاق السنهوري وأرادوا قصر ربا الدين عليها.

- الصورة الثانية: القرض بفائدة مشروطة في أصل العقد، وهي التي أراد رشيد رضا وعبد الرزاق السنهوري استخراجها من ربا الجاهلية، ويبيها أبو بكر الجصاص⁴ فيقول: "والربا الذي كانت العرب تعرفه وتفعله إنما كان قرض الدراهم والدنانير إلى أجل بزيادة على مقدار ما استقرض على ما يتراضون به... ولم يكن تعاملهم بالربا إلا على الوجه الذي ذكرنا من قرض دراهم أو دنانير إلى أجل مع شرط الزيادة".

¹ - عبد الرزاق السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 237-244.

² - عبد الله بن محمد السعيد، الربا في المعاملات البنكية المعاصرة، دار طيبة للنشر والتوزيع، ط 1، 1999، ص 39-49. وأنظر:

- عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 155.

³ - محمد بن جرير الطبري، جامع البيان عن تأويل القرآن المرجع السابق.

⁴ - أبو بكر الجصاص أحكام القرآن، المرجع السابق.

ويقول الفخر الرازي¹: (إن ربا النسيئة هو الذي كان مشهوراً متعارفاً في الجاهلية، وذلك أنهم كانوا يدفعون المال على أن يأخذوا كل شهر قدرًا معينًا ويكون رأس المال باقياً، ثم إذا حل الدين طالبوا المدين برأس المال، فإن تعذر عليه الأداء زادوا في الحق والأجل، فهذا هو الربا الذي يتعاملون به).

الوجه الثاني: وعلى التسليم جدلاً بأن ربا الدين في الجاهلية إنما كان معروفاً على هذه الصورة "أقضي أم تربي" وهي الصورة الأولى فإنه يجب تحريم الفائدة-ربا القرض- بالنص المحرم للصورة الأولى فالصورة المراد استبقاؤها لا تختلف شيئاً عن الصورة المراد استخراجها، وبيان ذلك من وجهين:

أولهما: من جهة حقيقتيهما إذ حقيقتاهما متفتتان، فالصورة الأولى المراد استبقاؤها تتكون ماهيتها من: دائن، مدين، مال متحد الجنس، وأجل، وفائدة مقابل الأجل وهذه الماهية تتركب منها الصورة الثانية.

ثانيهما: من جهة الفرق بينهما، إذ الفرق بين الصورتين غير مؤثر، بيانه: أن الصورة المراد استخراجها وهي التي تشترط فيها الزيادة في أصل العقد لا تفتقر عن الصورة المراد استبقاؤها، إلا من وجهة أن الصورة المستبقاة لا يكون الربا فيها إلا عند حلول أجل الدين، فإذا حل الأجل قلب عليه الدين إن لم يف به، وعليه فإن الأذى للتحريم هو الصورة المراد استخراجها، فمن يشترط الزيادة في أصل العقد، أولى بالاستغلال ممن لا يشترط الزيادة إلا عند حلول الأجل، ولا يأخذها إلا عند الزيادة في الأجل.

الوجه الثالث: إن الزيادة المشروطة في عقد الدين (وهو الربا الذي تمارسه البنوك اليوم) هذا النوع من الربا على التسليم جدلاً بأن آيات الربا التي حرمت ربا الجاهلية لا تناوله، فإنه محرم بالسنة الصحيحة الشريفة: قال الرسول ﷺ: (الذهب بالذهب، والفضة بالفضة، والبر بالبر، والشعير بالشعير، والتمر بالتمر والملح بالملح مثلاً بمثل يدا بيد فمن زاد أو استزاد فقد أربى الآخذ والمعطي سواء).²

فهذا الحديث قيد صحة المعاملة بهذه الأصناف بقيد هما المماثلة والتقابض، وعليه فإن الذي يقرض مائة بمائة وعشرين مثلاً إلى الأجل، يكون قد أدخل بالقيدين اللذين جاء بهما الحديث الشريف حيث لم يحقق المماثلة ولا التقابض، ومن ثم يكون وقع في الخدورين ربا النسيئة وربا الفضل.

وزعم رشيد رضا وعبد الرزاق السنهوري على أن تحريم ربا الفضل وربا النسيئة الثابت بهذا الحديث إنما هو تحريم وسائل لا مقاصد، هذا الزعم لا دليل عليه، بل هو بخلاف الدليل، كيف لا وابن العباس رضي الله عنه لم يخالف في ربا النسيئة الثابت تحريمه في الحديث الشريف وإنما خالف في ربا الفضل.*

فإذا ضم الحديث المحرم لربا الفضل وربا النسيئة إلى الحديث الذي رواه ابن العباس ﷺ: (إنما الربا في النسيئة)¹ علمت أن تحريم النسيئة تحريم مقاصد، لا وسائل، على أن معنى النسيئة هنا يضم كل من ربا النسيئة الوارد في الحديث الشريف وربا الجاهلية الوارد في القرآن الكريم.²

¹ - فخر الدين الرازي، مفاتيح الغيب، المرجع السابق، ج 2، ص 529.

² - سبق تحريم الحديث.

* - وقد رجع عن ذلك رضي الله عنه قبل وفاته كما سنبينه فيما يلي من بتود.

ورد في إعلام الموقعين لابن القيم³: (الربا نوعان: جلي وخفي، فالجلي حرم لما فيه من الضرر العظيم والخفي حرم لأنه ذريعة إلى الجلي، فتحريم الأول قصداً، وتحريم الثاني وسيلة، فأما الجلي فربا النسبئة وهو الذي كان يفعلونه في الجاهلية... وأما ربا الفضل فتحريمه من باب سد الذرائع، كما صرح به في حديث أبي سعيد الخدري رضي الله عنه عن النبي ﷺ: (لا تبيعوا الدرهم بالدرهمين فإنني أخاف عليكم الرما)، والرما هو الربا، فمنعهم من ربا الفضل لما يخافه عليهم من ربا النسبئة، وذلك أنهم إذا باعوا درهماً بدرهمين، ولا يفعل هذا إلا للتفاوت الذي بين النوعين إما في الجودة وإما في السكة وإما في الثقل والخفة وغير ذلك تدرجوا بالربح المعجل فيها إلى الربح المؤخر، وهو عين ربا النسبئة).

فمذهب ابن القيم: أن ربا الفضل هو الربا الخفي حرم تحريم وسائل، وسدًا لذريعة الربا الجلي أي ربا النسبئة (المذكور في الحديث الشريف وفي القرآن الكريم)، والحرم تحريم المقاصد، وأن درجة تحريم ربا الفضل أخف من درجة تحريم الربا الجلي.

وهذا خلاف لما ذكره عبد الرزاق السنهوري بأنه أخذ عن ابن القيم، فكرة التفريق بين ما حرم تحريم الوسائل (وهو ربا الفضل وربا النسبئة الوارد في الحديث الشريف)، وما حرم تحريم المقاصد وهو الربا الوارد في القرآن الكريم.

الوجه الرابع: إذا ذهب أصحاب هذا المسلك إلى أن ربا الجاهلية المحرم هو ربا الدين، فإن القرض عبارة عن دين في اللغة جاء في معجم مقاييس اللغة: "دِنْتُ، وَاذْنْتُ، إِذَا أَخَذْتَ بَدِينٍ، وَأَذَنْتَ أَقْرَضْتَ، وَأَعْطَيْتَ دِينًا"⁴.

الوجه الخامس: وللدرد علي عبد الرزاق السنهوري فيما يخص قوله: "ولكن الواقع أن القرض في الفقه الإسلامي ليس أصلاً من أصول العقود الربوية..."⁵ أن القرض في الفقه الإسلامي ليس أصلاً من أصول العقود الربوية، هذا حق في القرض الشرعي الخالي من الزيادة، ذلك أن القرض في الإسلام غرضه الإرفاق والإحسان، ولهذا كان خلواً من الزيادة، لكن القرض المشروطة فيه الزيادة، يخرج عن كون الغرض منه الإرفاق والإحسان، فيصير بذلك عقد معاوضة، ويدخل عليه الربا.⁶

الوجه السادس: إن كل أنواع الربا سواء نص عليها القرآن الكريم أو نص عليها الحديث الشريف، هي محرمة بالإجماع وكل ما جاء من وعيد في الربا فهو شامل لكل أنواع.

¹ - سبق تخريج الحديث.

² - عبد الله بن محمد السعدي، الربا في المعاملات البنكية المعاصرة، المرجع السابق، ص 108.

³ - ابن القيم الجوزية، إعلام الموقعين عن رب العالمين، المرجع السابق، ص 412.

⁴ - عبد الله بن محمد السعدي، الربا في المعاملات البنكية المعاصرة، المرجع السابق، ص 48.

⁵ - عبد الرزاق السنهوري، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 237.

⁶ - عبد الله بن محمد السعدي، الربا في المعاملات البنكية المعاصرة، المرجع السابق، ص 84.

لقد صنف ابن حجر الربا ضمن الكبائر في كتابه الزواجر عن اقتراف الكبائر¹ بعد أن بين أنواعه فقال: (...وكل من هذه الأنواع الأربعة حرام بالإجماع بنص الآيات المذكورة، والأحاديث الآتية، وكل ما جاء في الربا من الوعيد شامل للأنواع الأربعة، بعضها معقول المعنى، وبعضها تعبدى..).
قال القرطبي²: قوله: "وحرّم الربا" الألف واللام للعهد، وهو ما كانت العرب تفعله كما بيناه ثم تناول ما حرّمه رسول الله ﷺ وهى عنه، من البيع الذي يدخله الربا، وما في معناه من البيوع المنهي عنها).
فقد بين القرطبي أن آية تحريم الربا في سورة البقرة، تناول أيضا ما حرّمه الرسول ﷺ وهى عنه من الربا.

وقال الجصاص³: "فأبطل الله تعالى الربا الذي كانوا يتعاملون به، وأبطل ضروبا أخرى من البياعات وسماها ربا، فانتظم قوله تعالى: "وحرّم الربا" تحريم جميعها لشمول الاسم عليها عن طريق الشرع".

المسلك الثاني: شبهات حول تحريم الربا:

في بداية الإسلام اتسعت منطقة الربا إلى حد كبير، ثم أخذت تضيق بظهور بعض المسالك التي ضيقت من منطقة الربا، فحاول البعض أن يبيح ضرّوب من الربا، والبعض الآخر حاول أن يبرر الربا وهم في تبريرهم ذلك يحتجون بعدة شبه.

وفيما يلي سنبين هاته الشبهات والرد عليها:

الشبهة الأولى: إنكار الإجماع على حرمة الربا:

قد يعترض بعض الذين يتصدون لمسألة الربا على القول بأن الربا ليس مجمع على تحريمه، ويقولون كيف تتم دعوى الإجماع وقد خالف في ذلك عدد من الصحابة، ويذكرون في هذا أن عمر بن الخطاب كان يشكو من إشكال بعض مسائل الربا عليه فلقد روي أن عمر ﷺ عنه قال: (ثلاث وددت لو أن رسول الله ﷺ كان عهد إلينا فيهن عهدًا، ننتهي إليه الجِد والكلالة، وأبواب الربا)، كما يذكرون خلاف ابن عباس وابن عمر في ربا الفضل. وكل هذا الذي جاؤوا به مردود.

- دعوى أن عمر ابن الخطاب ﷺ أشكلت عليه مسائل من الربا: الربا الذي حرّمه الله ﷻ في كتابه هو الذي كان يتعامل به أهل الجاهلية، وهو ربا لا شك فيه، ولم يقع فيه اختلاف، ولا أي إشكال، فإنه لم يكن من المعقول أن يجهل عمر ﷺ ربا الجاهلية، ولا من المعقول أن يجد في قوله تعالى: ﴿وَإِنْ تُبْتُمْ فَلَكُمْ رُؤُوسُ أَمْوَالِكُمْ أَمْوَالِكُمْ لَا تَظْلِمُونَ وَلَا تُظْلَمُونَ﴾ أي إهمام، إن المعنى فيه محدود، بين، وواضح⁴ والذي

¹ - الزواجر عن اقتراف الكبائر، المرجع السابق.

² - القرطبي، تفسير القرطبي، المرجع السابق.

³ - أبو بكر الجصاص، أحكام القرآن، المرجع السابق.

⁴ - محمد أبو زهرة، تحريم الربا تنظيم اقتصادي، المرجع السابق، ص 39.

وقع فيه شيء من الإشكال هو ربا الفضل، فعمر رضي الله عنه أشكلت عليه بعض مسائله ولكنه لم يخالف في حرمة يدلنا على هذا أمران:

الأول: أن عمر بن الخطاب أحد الصحابة الذين رووا عن الرسول صلى الله عليه وسلم حديث حرمة الربا، ففي الصحيحين، وسنن أبي داود، والترمذي، والنسائي، والموطأ عن عمر بن الخطاب رضي الله عنه قال: قال صلى الله عليه وسلم: (الذهب بالذهب ربا إلا هاء وهاء، والبر بالبر ربا إلا هاء وهاء، والشعير بالشعير ربا إلا هاء وهاء، والتمر بالتمر ربا إلا هاء وهاء).¹

الثاني: أن عمر بن الخطاب أنكر على رجلين خالفا مقتضى أحاديث ربا الفضل، فقد حضر عمر رضي الله عنه مالك بن أوس بن الحدثان النضري، وقد أعطى طلحة بن عبيد الله، مائة دينار على أن يأخذ مكانهما فضة فطلب طلحة من مالك المهلة في الدفع حتى يحضر خادمه، فقال عمر رضي الله عنه: " لا تفارقه حتى تأخذ منه وقال: في رواية أخرى: (كلا والله، لتعطينه ورقة، أو لتردن إليه ذهبه، فإن رسول الله صلى الله عليه وسلم قال: (الورق بالذهب ربا إلا هاء وهاء...)"².

وإذا كان بعض أبواب الربا قد أشكل على عمر بن الخطاب رضي الله عنه، فإن الهدف الذي كان يرمي إليه هو دعوة الناس إلى الاحتراس من مواضيع الربية، والبعد عن مظن الربا، جاء عن عمر بن الخطاب رضي الله عنه أنه قال: (إن آخر ما نزلت آية الربا، وإن رسول الله صلى الله عليه وسلم قبض ولم يفسرها لنا، فدعوا الربية والربا)³ فالذي يريد عمر رضي الله عنه الوصول إليه مخالف بل مناقض لما يريد المحتجون بقوله الوصول إليه.

- دعوى نقض الإجماع بمخالفة ابن عباس وابن عمر: وهذا بموجب ما كان يفتي به ابن عباس و ابن عمر رضي الله عنهما، بجواز التفاضل، تبعاً للحديث الذي رواه أسامة بن زيد أن النبي صلى الله عليه وسلم قال: (إنما الربا في النسيئة)⁴.

ولرد على هذا الادعاء لا نجد خير من أقوال العلماء و الفقهاء في هذا المجال:

1- جاء في أنوار البروق: " أجمع العلماء على أن بيع الذهب بالذهب والفضة بالفضة والبر بالبر والشعير بالشعير والتمر بالتمر والملح بالملح لا يجوز إلا مثلاً بمثل يدا بيد فلا يجوز في صنف واحد منها التفاضل ولا النساء بإجماعهم... ولم يأخذوا بحديث ابن عباس لوجهين (الوجه الأول) أنه ليس بنص في ذلك؛ لأنه روي فيه لفظان (أحدهما) أنه قال إنما الربا في النسيئة، وهذا لا يفهم منه إجازة التفاضل إلا من باب دليل الخطاب وهو ضعيف ولا سيما إذا عارضه النص (وثانيهما) أنه قال لا ربا إلا في النسيئة وهذا وإن اقتضى ظاهره أن ما عدا النسيئة، فليس بربا لكنه يحتمل أن يريد بقوله لا ربا إلا في النسيئة من جهة أنه الواقع في

1 - سبق تخريج الحديث.

2 - سبق تخريج الحديث.

3 - ابن ماجه، سنن ابن ماجه (2276)، كتاب التجارات، باب التغليظ في الربا، المرجع السابق، ج 2، ص 764.

4 - سبق تخريج الحديث .

الأكثر والنص إذا عارضه المحتمل وجب تأويل المحتمل على الجهة التي يصح الجمع بينهما (الوجه الثاني) أنه وإن سلم أنه نص عام في أفراد الربا لكنه قول بالموجب بكسر الجيم أي السبب لما روي أنه عليه السلام (سئل عن مبادلة الذهب بالفضة والقمح بالشعير فقال إنما الربا في النسبة ولا يحرم ما ذكرتم إلا أن يتأخر) فسمع الراوي الجواب دون السؤال على أنه لو لم يثبت هذا للقاعدة في أصول الفقيه أن العام في الأشخاص مطلق في الأزمنة والأحوال والبقاع والمتعلقات فهذا عام في أفراد الربا مطلق فيما يقع فيه فيحمل على اختلاف الجنس جمعا بين الأدلة والمطلق إذا عمل به في صورة سقط الاستدلال به فيما عداها.¹

2- ثم إن هذين الصحابين الجليلين قالوا ما قاله قبل أن يبلغهما عن الرسول ﷺ الأحاديث المحرمة لربا الفضل والمانعة منه، فلما بلغتهم لم يتلکوا، ولم يترددوا في أن يعلنوا عودتهم إلى مقتضى النصوص.²
وفي هذا أحاديث³ كثيرة نورد التالي:

- عن أبي الجوزاء قال⁴: "سألت ابن عباس عن الصرف يداً بيد فقال: لا بأس بذلك اثنين بواحد أكثر من ذلك أو أقل، قال: ثم حججت مرة أخرى، والشيخ حي، فأتيت، فسألته عن الصرف، فقال وزناً بوزن، قال فقلت: إنك أفيتني اثنين بواحد، فلم أزل أفتي به منذ أفيتني، فقال: إن ذلك كان عن رأيي وهذا أبو سعيد الخدري يحدث عن رسول الله ﷺ، فتركت رأيي إلى حديث رسول الله ﷺ."

¹ - أنوار البروق في أنواع الفروق، الفرق بين قاعدة ما يدخله ربا الفضل وبين قاعدة ما لا يدخله ربا، المرجع السابق.

² - عمر سليمان الأشقر، المرجع السابق، ص 57، وأنظر:

- عبد الرزاق رحيم جدي الهيتي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 116.

³ - نذكر منها: -عن أبي نضرة قال: "سألت ابن عمر وابن عباس عن الصرف فلم يريا فيه بأساً، فإني لقاعد عند أبي سعيد الخدري فسألته عن الصرف، فقال: ما زاد فهو ربا، فأكرت ذلك لقولهما، فقال: لا أحدنك إلا بما سمعت من رسول الله، جاء صاحب نخل بصاع من تمر طيب، وكان تمر النبي ﷺ هذا اللون، (وفي رواية: هو الدون)، فقال له النبي: (أأن لك هذا؟)، فقال: انطلقت بصاعين، فاشتريت به هذا الصاع فإن سعر هذا في السوق كذا، وسعر هذا كذا، فقال الرسول ﷺ: (ويلك أريت)، إذا أردت ذلك فبع تمر ك بسبعة، ثم اشتر بسلتك أي تمر شئت)، قال أبو سعيد: فالتمر بالتمر أحق أن يكون ربا، أم الفضة بالفضة؟ قال: فأتيت ابن عمر بعد فنهاني، ولم آت ابن عباس، قال: فحدثني أبو الصهباء، أنه سأل ابن عباس عنه بمكة فكرهه" رواه: مسلم صحيح مسلم (1594)، كتاب المساقاة، باب بيع الطعام مثلا بمثل المرجع السابق، ج 3، ص 1217، والبيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10279)، كتاب البيوع، باب ما يستدل به على رجوع من قال من الصدر الأول لا ربا إلا في النسبة، المرجع السابق ج 5، ص 281.

- عن معروف بن سعد أنه سمع أبا الجوزاء يقول: "كنت أخدم بن عباس تسع سنين إذ جاءه رجل فسأله عن درهم بدرهمين فصاح بن عباس وقال إن هذا يأمرني أن أطعمه الربا فقال ناس حوله إن كنا لنعمل هذا بفتيك فقال بن عباس قد كنت أفتي بذلك حتى حدثني أبو سعيد وابن عمر أن النبي ﷺ لم يأمركم به، رواه البيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10280)، كتاب البيوع، باب ما يستدل به على رجوع من قال من الصدر الأول لا ربا إلا في النسبة، المرجع السابق، ج 5، ص 281.

- أخبرنا عبد الرزاق قال أخبرنا الثوري عن أبي هاشم الواسطي عن زيد قال: "كنت مع بن عباس بالطائف فرجع عن الصرف قبل أن يموت بسبعين يوماً"، رواه عبد الرزاق، مصنف عبد الرزاق الصنعائي (14548)، كتاب البيوع، باب الصرف، المرجع السابق، ج 8، ص 118.

⁴ - ابن ماجه، سنن ابن ماجه، (2258)، كتاب التجارات، باب من قال لا ربا إلا في النسبة، المرجع السابق، ج 2، ص 759.

الشبهة الثانية: قصر تحريم الربا على الربا الفاحش:

"إن الإسلام لا يحرم الفائدة المعتدلة"، جاء مقال أصحاب هذا الرأي صدى لمقال المرابين في أوروبا في مواجهة رجال الدين النصراني الذين كانوا يجرمون الربا، فقد استخدم المرابون كلمة الفائدة بدل الربا وقالوا: الحرم الربا: الفائدة الفاحشة لا الفائدة المعتدلة، واستندوا أصحاب هذا الرأي على الآية القرآنية التالية¹، قال الله تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا الرِّبَا أَضْعَافًا مُضَاعَفَةً﴾. سورة آل عمران 130. ويمكن الرد² على هؤلاء بما يلي:

1. قال القرطبي³ في تفسيره للآية المذكورة: "قال مجاهد: كانوا يبيعون البيع إلى أجل، فإذا حل الأجل زادوا في الثمن على أن يؤخروا، فأنزل الله عز وجل: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا الرِّبَا أَضْعَافًا مُضَاعَفَةً﴾... ومعناه: الربا الذي كانت العرب تضعف فيه الدين فكان الطالب يقول: أتقضي أم تري؟ كما تقدم في البقرة و"مضاعفة" إشارة إلى تكرار التضعيف عاما بعد عام كما كانوا يصنعون، فدلّت هذه العبارة المؤكدة على شناعة فعلهم وقبحه، ولذلك ذكرت حالة التضعيف خاصة".

فليس المقصود بالآية قصر تحريم الربا على الربا المضاعف⁴ كما زعم أصحاب هذا الرأي.

2. الآية المذكورة تعتبر مرحلة من مراحل تحريم الربا، وليست آخرها (كما بينا ذلك سابقا) بل إن آخر مرحلة لتحريم الربا ما ورد سورة البقرة في قوله تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا اتَّقُوا اللَّهَ وَذَرُوا مَا بَقِيَ مِنَ الرِّبَا إِن كُنتُمْ مُؤْمِنِينَ﴾ (سورة البقرة آية 278) وفي قوله: ﴿وَإِنْ تُبْتُمْ فَلَكُمْ رُؤُوسُ أَمْوَالِكُمْ لَا تَظْلِمُونَ وَلَا تُظْلَمُونَ﴾ (سورة البقرة الآية 279).

فالآية تدل بوضوح تام أن الزائد على رأس المال ربًا وإن كان فلسًا واحداً.

3. إن العلماء والفقهاء على مر العصور لم يفرقوا بين القليل والكثير في التحريم، وإن هذا الزعم تجهيل للأمة، وتضليل لها ومناف للحديث الذي يخبر فيه الرسول ﷺ بأن الأمة المعصومة من الإجماع على ضلالة.⁵

4. الفائدة ظلم، والظلم محرم في ميزان الله قليله أو كثيرة ﴿إِنَّ اللَّهَ لَا يَظْلِمُ مِثْقَالَ ذَرَّةٍ﴾ (سورة النساء الآية 40).

5. لا يمكن تصور حد فاصل بين الربا الفاحش المحرم، والفائدة المقبولة.⁶

1 - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 63-64.

2 - فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 68.

3 - القرطبي، تفسير القرطبي سورة آل عمران الآية 130، المرجع السابق.

4 - يوسف القرضاوي، فوائد البنوك هي الربا المحرم، ص 60.

5 - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 63-64.

6 - يوسف القرضاوي، فوائد البنوك هي الربا المحرم، المرجع السابق، ص 60.

الشبهة الثالثة: تحريم ربا القروض الاستهلاكية دون الإنتاجية:

ذهب البعض إلى أن القرض الربوي، الذي يستخدم في الاستهلاك هو القرض المحرم، أما ما يستخدم في الاستثمار والإنتاج فإنه لا يكون محرماً، لأن علة الربا هي الاستغلال والاستغلال لا يتحقق إلا في القروض الاستهلاكية، حيث الغرض منها سد الحاجات الأساسية، وهذا النوع من القروض هو الذي كانوا يتعاملون به في العصر الجاهلي، أما في القروض الإنتاجية، الأمر ينعكس فيصبح المقرض هو الطرف القوي الذي يأخذ المال من المقرض، لكي يستثمره فحق المقرض اتجاه المقرض أن يدفع له فائدة جراء إقرضه المال¹ كما قال الدكتور الدواليبي²: "...إن القرض المحرم لم يكن له صفة القرض الإنتاجي، وأن القرض الذي حرمه المشرع الإسلامي، لم يكن يصلح إلا للاستهلاك... لأن الفائدة فيه لم تكن إلا شكلاً من أشكال استغلال المحتاجين الذين هم أولى بالعطف والرعاية".

مناقشة الرأي:

1- إن القرض الاستهلاكي، يختلف عن القرض الإنتاجي، من حيث ظهور الاستغلال في القرض الاستهلاكي أكثر من القرض الإنتاجي، لكن ليس معنى هذا هو عدم وجود الاستغلال في القرض الإنتاجي لأن المقرض يمكن أن يستثمر ما اقترضه في المشروعات العظيمة، ويربح منها أرباحاً كبيرة، ثم يعطي المقرض جزءاً يسيراً من هذه الأرباح، وهذا هو الذي تعمله الآن البنوك المختلفة.³

2- إن معظم أهل الجاهلية الذين كانوا يتعاملون بالربا هم الذين اشتهروا بالتجارة والمال، ومن أهم القبائل التي اشتهرت بالربا هم بنو المغيرة، وثقيف⁴ ومن الأشخاص الذين مارسوا الربا في الجاهلية هم خالد ابن الوليد والعباس ابن عبد المطلب،⁵ فهل يتصور عاقل أن العباس بن عبد المطلب يجيئه محتاج إلى القوت أو اللباس فلا يقرضه إلا بربا، وهو الذي كان يسقي الحجاج جميعاً نقيع الزبيب والتمر.⁶

¹ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيتي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 157، وأنظر:

- فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 72.

- أبو سريع محمد عبد الهادي، الربا و القرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 153.

- يوسف القرضاوي، فوائد البنوك هي الربا المحرم، المرجع السابق، ص 34.

² - محمد معروف الدواليبي، وقد ألقى محاضرة في هذا الموضوع في مؤتمر القانون الإسلامي المنعقد في باريس في يولييه 1951.

³ - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 63-64، وأنظر:

- أبو سريع محمد عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 154.

⁴ - ابن جرير الطبري، تفسير الطبري، المرجع السابق.

⁵ - ابن جرير الطبري، تفسير الطبري، المرجع السابق.

⁶ - يوسف القرضاوي، فوائد البنوك هي الربا المحرم، المرجع السابق، ص 36.

إذن التاريخ يناقض فكرة أن القرض الربوي في الجاهلية كان فقط للاستهلاك، ومن ثم جاء تحريم الربا في القرآن الكريم موجه إلى هذا النوع من الربا لا غير¹، فالربا الذي جاء في القرآن الكريم شامل لكل أنواع الربا التي كانت العرب في الجاهلية تفعله، دون تخصيص يفرضه العقل.

الشبهة الرابعة: الربا ضرورة لا مناص منها:

إن الضرورة التي تبيح المحرم يجب أن تقدر بقدرها، وهي لا تدخل في الأمور الزائدة عما تقوم به الحياة إنما تكون في الأمور الأساسية التي لا تقوم الحياة إلا بها، أما التوسع في التجارة والصناعة، فهذا لا يكون في الإسلام حاجة فضلا عن أن يكون ضرورة²، فالربا لا مصلحة فيه ولا ضرورة تدعو إليه:

ولقد صور النبي ﷺ الضرورة التي تبيح الحرام إجابة عن سؤال: "إننا نكون في الأرض تصيبنا المخمصة فمتى تحمل لنا الميتة؟" فقال النبي ﷺ: (متى لم تصطبحوها أو تغتبقوها أو تجدوا بقلها)³ فالنبي ﷺ لم يعتبر حال الضرورة، إلا في هذا فهل الحاجة إلى التعامل بالربا من هذا الصنف، هل يكون الدائن فيه لمن لا يجد الأكل في الصباح ولا في المساء؟ قد يكون المقترض في حالة قريبة من هذا ولكن المقترض لا يمكن أن يكون في مثل هذه الحال، فلا ضرورة تبيح الإقراض مطلقاً، بل لا ضرورة تبيح الاقتراض إلا في أحوال فردية وليست جماعية حتى لا يكون ثمة ضرورة لنظام اقتصادي قائم على الربا⁴.

أما عن المصلحة في الربا: فقد ردها الأكثرون، وقالوا إن نظام الاقتصادي الرأسمالي يقوم على البنوك وبأن البنوك تقوم على الفائدة، إذن هناك الحاجة إلى الفائدة، وسنين في الفصول اللاحقة (فصل: آثار الربا) كيف أن الربا وفي صورة الفائدة، هو مدمر للمجتمعات الإنسانية، ومعيق للتنمية الاقتصادية الحقيقية وكيف أنه يحدث خلل على مستوى توزيع الثروة في المجتمع، كما يشوه قيمة النقد، ويعطل طاقات بشرية ويعوق الإنتاج⁶ وإلى غير ذلك من آثار على المستوى الفردي، والجماعي والتي تنعكس على جميع النواحي الأخلاقية، اقتصادية، اجتماعية.

هذا ويجب أن نقر أن تحريم الربا في الإسلام هو لبناء اقتصاد سليم، تتحقق فيه أوجه المصلحة الفاضلة التي ليس فيها أكل لمال الناس بالباطل، وليس فيها كسب مطلق من غير تعرض لتحمل الخسارة، فالإسلام

¹ - فضل الهي، التداوير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 72، وأنظر: -أبو سريع محمد عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 155.

² - أبو سريع محمد عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 169.

³ - أبو داود، سنن أبي داود (3817)، كتاب الأطعمة، باب في المضطر إلى الميتة، المرجع السابق، ج 3، ص 358.

⁴ - محمد أبو زهرة، تحريم الربا تنظيم اقتصادي، المرجع السابق، ص 66، وأنظر:

- أبو سريع محمد عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 171.

⁵ - يوسف القرضاوي، فوائد البنوك هي الربا المحرم، المرجع السابق، ص 40، أنظر:

- أبو سريع محمد عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 169.

⁶ - أبو سريع محمد عبد الهادي، الربا والقرض في الفقه الإسلامي، المرجع السابق، ص 179.

إن منع الربا حث على الإنتاج المباشر، فأمر بالانتجار في الأموال وإعمالها في كل الوسائل المنتجة بطرق أكثر تنظيمًا وأعدل وأقوم.¹

وفي هذا لذلك قال النبي ﷺ: (اتجروا في مال اليتيم حتى لا تأكله الصدقة).²

ومن يملك رأس المال ولا يستطيع التجارة به مباشرة على الوجه المذكور، الإسلام يطرح البديل العادل وسليم عن طريق نظام المشاركة في الأرباح والخسائر التي تطرحه الوساطة البنكية الإسلامية (والذي سيأتي تفصيله في الفصول اللاحقة).

المسلك الثالث: النظريات المبررة للربا:

سبق و أن بينا بأن الربا أو usury كان أمرًا منتدبًا في الفلسفة والحضارة الرومانية، واليونانية وكان أرسطو على رأس المنتقدين للربا، وفي الديانة اليهودية الربا محرم فيما بين اليهود، أما الديانة المسيحية الربا محرماً تحريماً قطعياً.

غير أنه في أواخر العصور الوسطى، ونظراً للتطور الاقتصادي ظهرت تعديلات هامة في نظرية الربا وذلك بعد أن أدخلت كثير من المفاهيم، والحيل الفنية التي ساعدت على إباحة الربا من بينها محاولة التفرقة بين كلمة الربا usury وبين كلمة الفائدة Interest.

فاستعمال كلمة فائدة، بدل كلمة ربا، له أسباب تاريخية خاصة بأوروبا والكنيسة المسيحية لخصها أحد الاقتصاديين المعاصرين وهو باتنكين Patinkin، بأن القانون الكنيسي في العصور الوسطى كان يحرم الربا بكل تأكيد، لكن وتبعاً للقانون الروماني الذي كان يبيح ما يسميه بالفائدة، -التي كانت تعني فقط التعويض عن الأضرار التي يسببها المدين للدائن نتيجة تأخره في الوفاء بدينه- ومع التراجع التدريجي عن تحريم الربا في أوروبا كان من الطبيعي اختيار لفظة فائدة -ذات الأصل المباح في القانون الكنيسي- عوض لفظة الربا المرتبطة في أذهان الناس بالتحريم.³

ففي الأدب الاقتصادي الغربي المعاصر (وتبعه عموماً الأدبيات الاقتصادية العربية) قلما تستعمل لفظة الربا، بل يستعمل بدلا منها لفظة الفائدة، لكن الاقتصاديين يعرفون بلا ريب بأن الكلمتين مترادفتان تماماً في معناهما.⁴

1 - محمد أبو زهرة، تحريم الربا تنظيم اقتصادي، المرجع السابق، ص 68.

2 - الدارقطني، سنن الدارقطني، كتاب الزكاة، باب وجوب الزكاة في مال الصبي واليتيم، المرجع السابق، ج 2، ص 109.

- البيهقي، سنن البيهقي الكبرى (10765)، باب تجارة الوصي بمال اليتيم، ج 6، ص 2.

3 - درويش صديق حستينة، الفائدة والربح وأدوات التمويل الإسلامية، المرجع السابق ص 04.

4 - فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 46.

وفي العصر الحديث نشط الاقتصاديون الغربيون نشاطاً فائقاً في ابتكار نظريات لتبرير الفائدة، فكلمة فائدة استخدمت أولاً في الميدان العلمي تحايلاً على معنى الربا، والذي يعتبر محرماً عند رجال الكنيسة، ثم وضعت النظريات لدعمها وتبريرها¹ وسوف نذكر بإيجاز أهم تلك النظريات² فيما يلي:

- نظرية الربح: معدل الربح أعلى من معدل الفائدة، فالمقرض يتنازل عن الفرق مقابل دخل محدد ثابت.
- نظرية المخاطر: الفائدة تعويض عن المخاطر.
- نظرية الزمن: الفائدة قيمة أو ثمن للزمن.
- نظرية التضحية والانتظار: الفائدة تعويض عن حرمان من الاستمتاع بالمدخرات، أو أجر جهد الادخار.

- نظرية تفضيل السيولة: الفائدة قيمة للتنازل عن منفعة السيولة.
 - نظرية الاستعمال: الفائدة أجر السماح باستخدام النقود.
 - نظرية الأجيال، أو بخس المستقبل: الفائدة هي الفرق بين قيمة المال الحاضر والمال المستقبل.
- إن النظريات المبررة للربا على اختلاف تعبيراتها تتلاقى، على أن الفائدة هي ثمن للنقود مثل أي سلعة أخرى نتيجة بقاء الدين في ذمة المدين إلى أجل، وذلك مقابل التضحية، أو مقابل الانتظار، أو جزاء الادخار أو جزاء عدم الاكتناز... وتجسيدا لهذا المفهوم يطلق على الفائدة اصطلاح سعر الفائدة، بمعنى السعر المحدد ثمناً للنقود³ ولقد بينا بوضوح في فصل ربا القروض، بأن الفائدة البنكية هي من الربا المحرم تحريماً قطعياً.

1 - فتحي لاشين، المرجع السابق، ص 465.

2 - لتفصيل أهم هاته النظريات والرد عليه أنظر: - أبو الأعلى المودودي، الربا، المرجع السابق، ص 9 - 24.

3 - فتحي لاشين، المرجع السابق، ص 470.

الفصل السادس: آثار الربا

قد بينا في الفصول السابقة أن الربا ليس بشيء معقول، وأنه لا يقتضيه العدل، ولا يحتاج إليه الإنسان في اقتصاده، وليس فيه في حقيقة الأمر، ناحية للمنفعة، إلا أن حرمة الربا لا تقوم على هذه الأسباب فحسب، بل السبب الحقيقي هو أن الربا شيء ضار قطعاً¹ وأن مضرته تشمل شتى مجالات الإنسانية: خلقية، اجتماعية، اقتصادية...

المطلب رقم 01: مضار الربا من الناحية الشرعية:

1. ذكر الله لاكل الربا خمس عقوبات:

- جاء في كتاب البحر الرائق شرح كثر الدقائق²: "... ذَكَرَ اللَّهُ لِكُلِّ الرَّبَا خَمْسَ عُقُوبَاتٍ أَحَدُهَا التَّخْبِطُ قَالَ تَعَالَى ﴿لَا يَقُومُونَ إِلَّا كَمَا يَقُومُ الَّذِي يَتَخَبَّطُهُ الشَّيْطَانُ مِنَ الْمَسِّ﴾ قِيلَ فِي مَعْنَاهُ تَنْتَفِخُ بَطْنِهِ يَوْمَ الْقِيَامَةِ فَيَصِيرُ لَا تَحْمِلُهُ قَدَمَاهُ فَيَصِيرُ كُلَّمَا قَامَ سَقَطَ بِمَنْزِلَةٍ مِنْ أَصَابِهِ الْمَسُّ³، وَيُؤَيِّدُهُ الْحَدِيثُ (يُمَلَأُ بَطْنُهُ نَارًا بِقَدْرِ مَا أَكَلَ مِنَ الرَّبَا)، وَالْمُرَادُ بِهِ الْإِفْتِضَاحُ عَلَى رُءُوسِ الْأَشْهَادِ كَمَا فِي حَدِيثٍ آخَرَ (يُنْصَبُ لَوَاءٌ يَوْمَ الْقِيَامَةِ لِكُلِّ رِبَا فَيَحْتَمِعُونَ تَحْتَهُ ثُمَّ يُسَاقُونَ إِلَى النَّارِ)، وَالثَّانِي الْمَحْقُوقُ قَالَ اللَّهُ تَعَالَى ﴿يَمْحَقُ اللَّهُ الرَّبَا﴾ وَالْمُرَادُ الْهَلَاكُ وَالِاسْتِئْصَالُ، وَقِيلَ ذَهَابُ الْبَرَكَةِ⁴ وَالِاسْتِمْتَاعُ حَتَّى لَا يَنْتَفِعَ هُوَ بِهِ وَلَا وَلَدُهُ مِنْ بَعْدِهِ⁵ وَالثَّلَاثُ الْحَرْبُ قَالَ اللَّهُ تَعَالَى ﴿فَأَذِنُوا بِحَرْبٍ مِنَ اللَّهِ وَرَسُولِهِ﴾ الْمَعْنَى فِي الْقِرَاءَةِ بِالْمَدِّ أَعْلَمُوا النَّاسَ يَا أَكَلَةَ الرَّبَا إِنَّكُمْ حَرْبُ اللَّهِ وَرَسُولِهِ بِمَنْزِلَةِ قُطَاعِ الطَّرِيقِ، وَفِي قِرَاءَةِ بَعْدِ الْمَدِّ أَيَّ اعْلَمُوا أَنَّ أَكَلَةَ الرَّبَا حَرْبٌ لِلَّهِ⁶ الرَّابِعُ الْكُفْرُ قَالَ اللَّهُ تَعَالَى ﴿وَذَرُوا مَا بَقِيَ مِنَ الرَّبَا إِنْ كُنْتُمْ مُؤْمِنِينَ﴾ وَقَالَ

¹ - أبو الأعلى المودودي، الربا، المرجع السابق، ص 40.

² - البحر الرائق شرح كثر الدقائق، كتاب البيع، باب الربا، المرجع السابق ج 6 ص 136-137.

³ - الزواجر عن اقتراف الكبائر، كتاب البيع، الكبيرة التاسعة، المرجع السابق ج 1 ص 371-381.

- تفسير السعدي، المرجع السابق.

- أبي يحيى محمد بن صمدح التحيي، من مختصر تفسير الإمام الطبري، المرجع السابق.

- عمر سليمان الأشقر، المرجع السابق، ص 105.

⁴ - ثبت عن النبي ﷺ أنه قال: (الربا وإن كفر). فان عاقبته تصير إلى قل) رواه أحمد، مسند أحمد (3754) ج 1 ص 395.

⁵ - الزواجر عن اقتراف الكبائر كتاب البيع الكبيرة التاسعة، المرجع السابق.

- فخر الدين الرازي، التفسير الكبير، المرجع السابق، ج 7، ص 83.

- ابن كثير، تفسير ابن كثير سورة البقرة الآية 276، المرجع السابق.

- القرطبي، تفسير القرطبي سورة البقرة الآية 276، المرجع السابق.

⁶ - الزواجر عن اقتراف الكبائر، كتاب البيع، الكبيرة التاسعة، المرجع السابق، ج 1، ص 371-381.

- ابن جرير الطبري، تفسير الطبري، المرجع السابق.

﴿وَاللَّهُ لَا يُحِبُّ كُلَّ كَفَّارٍ أَثِيمٍ﴾ أَي كَفَّارٍ بِاسْتِحْلَالِ الرَّبَا¹، وَالْخَامِسُ الْخُلُودُ فِي النَّارِ قَالَ تَعَالَى ﴿وَمَنْ عَادَ فَأُولَئِكَ أَصْحَابُ النَّارِ هُمْ فِيهَا خَالِدُونَ﴾².

2. المتعامل بالربا ملعون على لسان رسول ﷺ:

عن جابر بن عبد الله رضي الله عنهما قال: (لعن رسول الله ﷺ أكل الربا وموكله و كاتبه وشاهديه وقال: (هم سواء))².

قال النووي³: "هذا تصريح بتحريم كتابه المبايع بين المرابين، والشهادة عليهما، وفيه تحريم الإعانة على الباطل".

وقال الصنعاني⁴: "أي دعا على المذكورين بالإبعاد عن الرحمة، وهو دليل على إثم من ذكر وتحريم ما تعاطوه، وخص الأكل، لأنه الأغلب في الانتفاع وغيره مثله".

3. الربا من المهلكات للأفراد والأمم:

أما الأفراد فقد عد النبي ﷺ الربا في السبع الموبقات⁵، التي حذر منها وأمر باجتنابها.

وعلى مستوى الأمم فقد أخبر ﷺ أنه: (ما ظهر في قوم الربا والزنا إلا أحلوا بأنفسهم عقاب الله)⁶ وكفى بذلك زاجراً عنه للأمم التي تود المحافظة على اقتصادها، وتخشى الكوارث والنوازل، قال الحرالي: (أكثر بلايا هذه الأمة، حتى أصابها ما أصاب بني إسرائيل من البأس الشنيع، والانتقام بالسنين إنما هو من عمل الربا)⁷.

المطلب رقم 02: مضار الربا من الناحية الأخلاقية والروحية:

الربا واحد من الأعمال التي تعمق في الإنسان الانحراف عن المنهج السوي، ذلك أن المرابي يستعبده المال فهو يسعى للحصول عليه بكل سبيل، فالربا ينبت في النفس الإنسانية الجشع، البخل، الحرص المذموم الجبن والكسل، فالمرابي يكره الإقدام، وصنعتة الانتظار⁸ ولعل الآية القرآنية تشير إلى هذا المعنى: ﴿وما

¹ - الزواجر عن اقتراف الكبائر، كتاب البيع، الكبيرة التاسعة، المرجع السابق، ج 1 ص 371-381.

- ابن كثير، تفسير ابن كثير سورة البقرة الآية 276، المرجع السابق.

- تفسير السعدي، المرجع السابق.

² - سبق تفريغ الحديث.

³ - شرح النووي على صحيح مسلم ج 11، ص 37.

⁴ - الصنعاني، سبل السلام، المرجع السابق، ج 5، ص 109.

⁵ - سبق تفريغ الحديث.

⁶ - أحمد، مسند أحمد (3809)، المرجع السابق، ج 1، ص 402.

⁷ - فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، للرجع السابق، ص 53.

⁸ - أبو الأعلى المودودي، الربا، المرجع السابق، ص 40.

أتاكم من ربا ليربوا في أموال الناس فلا يربوا عنه الله ﴿ (سورة الروم: الآية 39)، فالمرابي يعطي ماله للآخرين لكي ينمو من خلال ذلك¹.

إذن الربا يحدث آثاراً خبيثة في نفس متعاطيه وتصرفاته وأعمال وهيبته، ولهذا يرى بعض الأطباء أن التعامل الربوي يسبب كثيراً من الأمراض التي تصيب القلب، كما قرر عميد الطب الباطني في مصر الدكتور عبد العزيز إسماعيل في كتابه (الإسلام والطب الحديث)².

المطلب رقم 03: المضار الربا من الناحية الاجتماعية:

لعب الربا دوراً هاماً في إهيار المجتمعات البدائية، وظهور الاقتصاديات القائمة على الرق، فنظراً لأن القرض كان مضموناً بشخص المقترض نفسه، إلى جانب ضمانات أخرى، كانت النتيجة نزع ملكية صغار المزارعين، وتحويل عدد منهم إلى رقيق، مما أدى في النهاية إلى تركيز الملكية العقارية في أيدي قلائل³ ولا يزال المرابون إلى اليوم يسعون إلى السيطرة على ثمار جهود البشر، وسرقة عرقهم وأموالهم، مما يؤدي إلى انتشار الجريمة والانتقام بين أصحاب رؤوس الأموال، وكبار المرابين.

يقول المراغي: "الربا يؤدي إلى العداوة والبغضاء والمشاحنات والخصومات إذ هو يزرع عاطفة التراحم من القلوب، ويضيق المروءة، ويذهب المعروف بين الناس، ويحل القسوة محل الرحمة، حتى إن الفقير ليموت جوعاً، ولا يجد من يجود عليه ليسد رمقه، ومن جراء هذا منيت البلاد ذات الحضارة التي تعاملت بالربا بمشاكل اجتماعية، فكثيراً ما تألب العمال وغيرهم على أصحاب الأموال، وأضربوا عن العمل بين الفينة والفينة، والمرة بعد المرة"⁴.

وقس على ذلك ما تتصل به مختلف أمم الأرض وشعوبها من العلاقات الدولية فيما بينهما، و في هذا المجال نذكر قصة انكلترا مع أميركا بعد الحرب العالمية الثانية، إذ أن انكلترا كانت تريد من أميركا أن تمن عليها بقرض بدون ربا، ولكن أميركا لم ترضى بذلك، فقال كنيوز بمناسبة ذلك: "لا أستطيع أن أنسى أبد الدهر ذلك الحزن الشديد والألم المرير الذي قد لحق بي من معاملة أميركا إيانا في هذه الاتفاقية، فإنها أبت أن تقرضنا شيئاً إلا بالربا"⁵.

فهذا هو الأثر الفطري للربا وما يعقبه من رد الفعل النفسي الذي لا بد أن يظهر على كل حال سواء أتعاملت به الأمم أو الأفراد فيما بينهم.

1 - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 103.

2 - محمد أبو زهرة، بحوث في الربا، طبع دار البحوث، الكويت، 1980، ص 24.

3 - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 114.

4 - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 110، وأنظر: -فخر الدين الرازي، التفسير الكبير، المرجع السابق، ج 7، ص 78.

5 - أبو الأعلى المودودي، الربا، المرجع السابق، ص 43-44.

المطلب رقم 04: مضار الربا من الناحية الاقتصادية:

1. الربا يسبب اختلال في توزيع الثروة داخل المجتمع:

الربا يركز المال في أيدي فئة قليلة من أفراد المجتمع الواحد، ويحرم منه الجموع الكثيرة، وهذا خلل في توزيع المال، يقول شاخت الألماني، مدير بنك الرايخ الألماني سابقاً: "إنه بعملية رياضية -غير متناهية- يتضح أن جميع المال صائر إلى عدد قليل جداً من المرابين، ذلك أن الدائن المرابي يربح دائماً في كل عملية، بينما المدين معرض للربح والخسارة، ومن ثم فإن المال كله في النهاية لا يبد بالحساب الرياضي أن يصير إلى الذي يربح دائماً"¹ وإذا أصبح المال دولة بين الأغنياء، شقي أغنياء ذلك المجتمع وفقراءه.

وقد اعترف رجال الاقتصاد بعجزهم عن علاج هذا الخلل الذي أصاب العالم الغربي ومن هؤلاء شارل رست الذي قال: "...لقد أصبحنا الآن بعد هذه الجهود الطويلة في بلبلة مستمرة، فكلنا يشقى بسبب توزيع الثروة، وتوزيع الدخل، سواء منها ما كان جزئياً مثل قضية الفائدة والربا، أم ما كان مثل تفاوت الطبقات تعبنا في هذا ولم نصل إلى شيء"².

2. تعطيل الطاقات البشرية:

يقول الرازي في تفسيره³: "حرم الله الربا من حيث إنه يمنع الناس عن الاشتغال بالمكاسب، وذلك لأن صاحب الدرهم إذا تمكن بواسطة عقد الربا من تحصيل الدرهم الزائد نقداً أو نسيئة، خف عليه اكتساب وجه المعيشة، فلا يكاد يتحمل مشقة الكسب، والتجارة والصناعات الشاقة، وذلك يفضي إلى انقطاع منافع الخلق، ومن المعلوم أن مصالح العالم لا تنتظم إلا بالتجارات والحروف والعمارات".

فالربا يعطل الطاقات البشرية المنتجة، ويُرغب في الكسل، وإهمال العمل، والحياة الإنسانية إنما ترقى وتتقدم إذا بذل الجميع طاقاتهم الفكرية والبدنية في التنمية والإعمار.⁴

3. الربا سبب لرداءة النقود وضعفها ويؤدي إلى التضخم:

إن النقود السليمة هي التي تجعل الاقتصاد سليماً، ولكن نقود العالم حالياً مريضة بالتضخم الناتج عن الربا، ولا يمكن علاجها إلا بمعالجة التضخم، ولن يتم علاجه إلا بإلغاء فوائد الربا، ويخص هذه الحقيقة الاقتصادية الألماني جوهان فرايهر فون بيتمان مدير البنك الألماني فرا نكفور⁵ فيقول: "كلما ارتفعت الفائدة تدهور النقد، فكما يؤدي الماء إلى رداءة عصير البرتقال أو الحليب، فإن الفائدة تؤدي إلى رداءة النقود، قد يبدو الأمر أننا نسوق تعبيرات أدبية، أو أننا نبسط المسألة ونسطحها، ولكن الحقيقة أن هذه

1 - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 112.

2 - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، المرجع السابق، ص 113.

3 - فخر الدين الرازي، تفسير الرازي، المرجع السابق، 1-358.

4 - فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 82.

5 - جوهان فرايهر فون بيتمان، كارثة الفائدة، ترجمة أحمد النجار، دار الغد العربي، القاهرة، 1993، ص 10.

العبرة السهلة البسيطة هي في الواقع معادلة سليمة، وصحيحة تدل عليها التجربة، ويمكن إثباتها، فالفائدة العالية تدمر قيمة النقود، وتنسف أي نظام نقدي مادامت تزيد كل يوم وتتوقف سرعة التدمير وحجمه على مقدار الفائدة ومدتها.

فاستناداً إلى التحليل الاقتصادي، إن سعر الفائدة يمارس تأثيراً قوياً على التضخم وذلك من ناحيتين، من حيث تأثير الفائدة على كمية النقود، ومن حيث تأثيرها في حجم تكلفة الاستثمار. فالأول يعرف باسم تضخم الطلب الذي يرجع سببه الرئيسي إلى زيادة كمية النقود وسرعة دورانها وهنا نجد الفائدة تلعب دورها في إيجاد وتعاضم هذا النوع من حيث تأثيرها في كمية النقود المعروضة وخاصة منها النقود الائتمانية التي تخلقها البنوك التجارية عن طريق مضاعف الائتمان بهدف الحصول على فروق الفائدة¹.

أما النوع الثاني فيعرف باسم تضخم التكاليف، ومضمونه زيادة متوالية في تكلفة الإنتاج، نعكس بدورها على أسعار المنتجات، وتأثير سعر الفائدة في هذا النوع من التضخم واضح من حيث أن الفائدة تمثل عنصراً أساسياً من عناصر التكلفة، التي تنعكس على ارتفاع تكاليف المنتجات وبالتالي على أسعار المنتجات.²

نخلص من ذلك إلى القول بأن سعر الفائدة يؤثر تأثيراً جوهرياً في إيجاد التضخم، ويعود فيتأثر به فيزداد سعر الفائدة كلما كانت معدلات التضخم عالية. والتضخم يسيء إلى الناس كثيراً خاصة أصحاب الدخول النقدية الثابتة، كالموظفين والعمال، إذ تنخفض دخولهم الحقيقية، وإذا اضطرت الحكومات إلى مواجهة الأمر برفع دخول الموظفين والعمال فالملاحظ أن تقرير الزيادة لا يتم بسرعة وفي الوقت المناسب.

كما أن الفائدة مسؤولة عن كثير من مشاكل مست النظام النقدي العالمي، قال موريس آليه³: "وبسبب انتشار الربا في المعاملات المالية أضحت البورصات العالمية وكأنها صالة قمار واسعة، ليس الأمر فيها يصل بالمقامرات غير المحسوبة فحسب، بل إن هناك من يبيع دائماً ما لا يملك، ومن يشتري من دون أن يدفع ثمناً، ومن يتظاهر بأن هناك أسهماً لشركات وما هي في الواقع بشركات، ومن يقيد بالدفاتر مليارات كبيرة دون أن يراها ودون أن يقابلها رصيد من أي نوع، إنما الفائدة الملعونة المسؤولة عن المصائب الكبرى في النظام النقدي العالمي، وهي المسؤولة عن التضخم، وعن ضياع الأموال وعن عجز في دفع المدينين ديونهم".

¹ - شوقي أحمد دنيا، تمويل التنمية في الاقتصاد الإسلامي، دراسة مقارنة، الطبعة الأولى، بيروت، مؤسسة الرسالة، 1984، ص 452.

² - شوقي أحمد دنيا، المرجع السابق، 1984، ص 453، وأنظر: - فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق ص 84.

³ - موريس آليه، الشروط النقدية لاقتصاد الأسواق، من دروس الأمم إلى إصلاحات الغد، سلسلة محاضرات العلماء البارزين رقم 01 البنك الإسلامي للتنمية، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، جدة، ط 1، 1993، ص 35.

4. الربا يسبب الكساد والبطالة:

إذا ارتفعت أثمان الأشياء ارتفاعاً عالياً، نتيجة التضخم الذي يسببه الربا سيمتنع الناس عن الشراء وستكسد البضائع وعند ذلك تقلل المصانع من الإنتاج، وقد تتوقف عنه، ولا بد في هذه الحالة من أن تستغني المصانع والشركات عن جزء من عمالها وموظفيها¹، وعندما يحس المرابون بما يصيب السوق من زعزعة يزيدون الطين بله فيقبضون أيديهم ويسحبون أموالهم مما الهزات الاقتصادية المدمرة.

5. الربا يوجه الاقتصاد وجهة منحرفة:

الربا والاستثمار: من عيوب النظام الربوي هو أن البنوك التجارية الكبيرة الحجم تستثمر جزءاً كبيراً من أموالها، في شراء حصص كبيرة من أسهم الشركات الضخمة، ومن جهة أخرى تقوم بتمويل هذه الشركات بالقروض مما يجعلها في مركز يسمح لها بالتحكم في هذه الشركات، ومن ثم تزداد قدرتها على التحكم في مصير المجتمعات، ثم إن البنوك الربوية عادة ما تقوم بتمويل المشاريع التي هي في فترة الازدهار والنمو، أما المشاريع التي هي في الانطلاق فهي تتحاشى تمويلها، وعادة ما تكون هذه الاستثمارات على درجة كبيرة من الأهمية لتحقيق التنمية الاقتصادية، لذلك فالتمويل بالقروض الربوية لا يتماشى مع المشاريع المطلوبة اجتماعياً، أو تنمية حاجات الإنسان لأن عائدها أقل.

الربا والادخار: إن الفائدة تمارس تأثيراً سلبياً على المدخرات من حيث تأثيرها على التضخم، الذي يحدث آثاراً سلبية على المدخرات الاختيارية والإجبارية معاً، ذلك أن التضخم يجعل الأفراد يقبلون على إنفاق المزيد مما لديهم على الاستهلاك نظر لارتفاع الأسعار، كذلك فإنه يضعف لديهم الرغبة في الادخار حيث أن القيمة الحقيقية للمدخرات تتآكل بفعل التضخم.

الربا يشجع علي المغامرة والإسراف: يقول المراغي في ذلك: (الربا يسهل على المقترضين أخذ المال من غير بدل حاضر، ويزين لهم الشيطان إنفاقه في وجوه الكماليات التي كان يمكن الاستغناء عنها وبغيرهم بالمزيد من استدانة، ولا يزال يزداد ثقل الدين على كواهلهم حتى يستغرق أموالهم، فإذا حل الأجل لم يستطيعوا الوفاء وطلبوا تأجيل الدين ولا يزالون يماطلون ويؤجلون والدين يزداد يوماً بعد يوم حتى يستولي الدائنون قسراً على كل ما يملكون فيصبحون فقراء معدمين، وصدق الله العظيم ﴿يَحْقُقُ اللَّهُ الرِّبَا وَيُرِي الصَّدَقَاتِ﴾².

¹ - فضل الهي، التدابير الواقية من الربا في الإسلام، المرجع السابق، ص 85.

² - عمر سليمان الأشقر، الربا وأثره على المجتمع، المرجع السابق، ص 131.

الفصل السابع: فتاوى أهم المجامع الفقهية والمؤتمرات بخصوص الفوائد البنكية:

يوجد في العالم الإسلامي ثلاث مجامع فقهية إسلامية عالمية، تشكل قراراتها إجماع الأمة، وسندكر فيما يلي القرارات الصادرة عن هاته المجامع حول موضوع الفائدة البنكية:

■ مجمع البحوث الإسلامية بالأزهر الشريف بالقاهرة الذي أنشئ سنة 1961: في مؤتمره الثاني المنعقد في ماي 1965 وبحضور زهاء مائة وخمسين فقيهاً، يمثلون خمسا وثلاثين دولة إسلامية صدر قرارهم بالإجماع على أن: "الفائدة على أنواع القروض كلها ربا محرم، لا فرق بين ما يسمى بالقرض الاستهلاكي وما يسمى بالقرض الإنتاجي، وكثير الربا في ذلك وقليله حرام، والإقراض بالربا محرم لا تبيحه حاجة ولا ضرورة، والاقراض بالربا محرم كذلك، ولا يرتفع إثمه إلا إذا دعت إليه ضرورة وكل امرئ متروك لدينه في تقدير الضرورة"¹.

■ مجمع الفقه الإسلامي المنبثق عن رابطة العالم الإسلامي بمكة المكرمة في مايو 1965: في دورته التاسعة المنعقدة بمكة المكرمة سنة 1985 جاء في قراره السادس بشأن تفشي البنوك الربوية وتعامل الناس معها وحكم أخذ الفوائد أنه:

- يجب على المسلمين كافة أن ينتهوا عما هيى الله تعالى عنه من التعامل بالربا، أخذاً أو عطاءً والمعاونة عليه بأي صورة من الصور، حتى لا يحل بهم عذاب الله، ولا يأذنوا بحرب من الله ورسوله.

- كل ما جاء عن طريق الفوائد الربوية هو مال حرام شرعاً، لا يجوز أن ينتفع به المسلم (مودع المال) لنفسه أو لأحد ممن يعوله في أي شأن من شؤونه، ويجب أن يصرف في المصالح العامة للمسلمين، من مدارس ومستشفيات وغيرها، وليس هذا من باب الصدقة وإنما هو من باب التطهير من الحرام².

■ مجمع الفقه الإسلامي المنبثق عن منظمة المؤتمر الإسلامي بجدة سنة 1981: في مؤتمره الثاني بجدة في 22-28 ديسمبر، 1985 قرر أن:

¹ - عجيل حاسم النشمي، حكم الفوائد البنكية، دراسة شرعية لفتوى مجمع البحوث الإسلامية، مع أقوال علماء الأمة في حكم معاملات البنوك التقليدية جمع و ترتيب: ياسر عجيل النشمي، دار الاستثمار، ط 1 2003 ص 11 وأنظر:

- بحوث مختارة من المؤتمر العالمي الأول للبنوك الإسلامية المنعقد باستانبول، 1986، الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية ط 1، 1987، ص 236.
- عبد الحميد الغزالي، الأرباح والفوائد البنكية بين التحليل الاقتصادي والحكم الشرعي، سلسلة ترجمات الاقتصاد الإسلامي رقم 2 البنك الإسلامي للتنمية، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، ط 1 1994، ص 50.

² - عجيل حاسم النشمي، حكم الفوائد البنكية، دراسة شرعية لفتوى مجمع البحوث الإسلامية، المرجع السابق، ص 35، وأنظر:
- عبد الحميد الغزالي، الأرباح والفوائد البنكية بين التحليل الاقتصادي والحكم الشرعي، ص 53.
- بحوث مختارة من المؤتمر العالمي الأول للبنوك الإسلامية المنعقد باستانبول، 1986، الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية ط 1، 1987، ص 238.

- كل زيادة أو فائدة على الدين الذي حل أجله و عجز المدين عن الوفاء به مقابل تأجيله، وكذلك الزيادة (أو الفائدة) على القرض مند بداية العقد: هاتان الصورتان ربا محرم شرعا.¹
- ونفس المجمع أي مجمع الفقه الإسلامي بمنظمة المؤتمر الإسلامي في دورته الرابعة عشرة بالدوحة من 11-16 يناير 2003 قرر ما يلي:- إن فوائد البنوك على الودائع من الربا المحرم شرعا في الكتاب والسنة، وهو ما تضافرت عليه القرارات والفتاوى مند المؤتمر الإسلامي الثاني لمجمع البحوث الإسلامية المنعقد في الحرم سنة 1385 هـ/مايو 1965 م، وحضره خمسة وثمانون فقيها من كبار علماء الأمة، وضم ممثلين لخمسة وثلاثين دولة إسلامية، ونص في بنده الأول على أن: الفائدة على أنواع القروض كلها ربا محرم.

وتعاقبت بعد ذلك قرارات وتوصيات مؤتمرات عدة منها:

- المؤتمر العالمي الأول للاقتصاد الإسلامي المنعقد في مكة المكرمة عام 1396 هـ/1976م والذي حضره أكثر من ثلاثمائة من علماء وفقهاء وخبراء في الاقتصاد والبنوك، وقد أكد على حرمة فوائد البنوك.
- المؤتمر الثاني للبنوك الإسلامية المنعقد في الكويت 1406 هـ/ديسمبر 1985م في قراره رقم 10(2/10) والذي نص على أن: كل زيادة وفائدة على الدين الذي حل أجله وعجز المدين عن الوفاء به مقابل تأجيله، وكذلك الزيادة أو الفائدة على القرض مند بداية العقد، هاتان الصورتان ربا محرم شرعا.
- المجمع الفقهي الإسلامي التابع لرابطة العالم الإسلامي في مكة المكرمة الذي أكد في دورته التاسعة المنعقدة عام 1406 هـ/1986م: على أن كل ما جاء عن طريق الفوائد الربوية هو مال حرام شرعا.
- لجنة الإفتاء بالأزهر التي أكدت على حرمة عوائد شهادات الاستثمار (أ، ب) لأنه من باب القرض بفائدة و القرض بفائدة ربا، والربا حرام.
- فتوى فضيلة المفتي (آنذاك) الشيخ الدكتور محمد سيد طنطاوي في رجب 1409 هـ/فبراير 1989 م تنص على أن: إيداع الأموال في البنوك أو إقراضها أو الاقتراض منها بأي صورة من الصور مقابل فائدة محددة مقدماً حرام.

يضاف إلى كل ما سبق ذكره فتاوى العديد من الهيئات العلمية: كالمجامع الفقهية في البلدان الإسلامية ولجان الفتوى، والندوات والمؤتمرات العلمية، وفتاوى أهل العلم، والمختصين في شؤون الاقتصاد وأعمال

¹ - حسن عبد الله الأمين، حكم التعامل البنكي المعاصر بالفوائد، ورقة معلومات أساسية رقم 7، البنك الإسلامي للتنمية، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، ط 4، 2003، ص 39. وأنظر:

- عجيل حسام الشمسي، حكم الفوائد البنكية، دراسة شرعية لفتوى مجمع البحوث الإسلامية، المرجع السابق ص 30.
- عبد الحميد الغزالي، الأرباح والفوائد البنكية بين التحليل الاقتصادي والحكم الشرعي، ص 51.

البنوك في العالم الإسلامي كلها أكدت على هذا المعنى بحيث تشكل في مجموعها إجماعاً معاصراً لا تجوز مخالفته على تحريم فوائد البنوك¹.

خاتمة:

من أهم تعاليم الإسلام في إقامة العدالة، وإزالة الاستغلال في المعاملات المالية هو تحريم كل مصادر الإثراء غير المشروع. وأحد أهم المصادر الخطيرة في الكسب الغير المشروع هو الحصول على أي كسب نقدي في صفقة من الصفقات بدون قيمة مقابلة ومعادلة له² وهذا هو المعنى نفسه الذي يتجسد في طبيعة الربا، إذ يُعرّف الربا بأنه: زيادة مال بلا مقابل في معاوضة مال بمال، وأحد أهم أنواع الربا المنتشر على نطاق واسع في الاقتصاديات المعاصرة هو ربا القروض المتمثل في الفائدة البنكية.

وحيث تقع الزيادة بلا عوض يقع الظلم ويتنفي مبدأ العدالة، لذلك الربا محرم في جميع الشرائع السماوية فلأديان السماوية الثلاث موقف مشترك في تحريم الربا.

- ففي اليهودية ونتيجة لتحريف الثوراة قصر اليهود تحريم الربا فيما بينهم، وإباحته مع الأجانب.
- والمسيحية حرمت الربا، واعتبره بعض رجال الكنيسة جريمة خطيرة، تكرر الفقر وتشجع على الفساد، ظل موقف المسيحية الحرم للربا إلى أواخر العصور الوسطى، حيث تطور القرض بالفائدة ومعه تجارة النقود والمضاربة عليها، فظهرت استثناءات مبيحة للربا، حتى أن الكنيسة نفسها مارست هذه العمليات ونقضت التحريم التي كانت متمسكة به وتدعو إليه، وفي عصر النهضة، انتقل الربا في أوروبا من مرحلة التحريم المطلق إلى مرحلة التحليل المطلق، وأصبحت الفوائد على القروض عنصر من أهم عناصر الاقتصاد، ومجلا لدراسات، ونظريات خصصت لتحليلها وتبريرها.

- وآخر الأديان السماوية الإسلام، حرم الربا بشدة، لم يحرم بها أية معاملة أخرى، وجاء هذا التحريم في كل مصادر الشريعة الإسلامية: القرآن، السنة، والإجماع.

لكن وجد في بداية القرن العشرين من المفكرين المسلمين من ينادون بتحليل الفائدة البنكية على غرار المفكرين في أوروبا، فأوجدوا لذلك عدة مسالك:- المسلك الأول: البعض من هذا المسلك فرق بين الربا المحرم في القرآن تحريم المقاصد، والربا المحرم في السنة تحريم الوسائل، وألحقوا ربا القرض بالربا المحرم في السنة تحريم الوسائل على حد قوهم، وبالتالي يمكن إباحته عند المصلحة، والبعض الآخر قال بأن ربا القرض يشبه الربا المحرم في السنة وبالتالي فهو محرم تحريم كراهة، ويمكن إجازته عند الحاجة.

- المسلك الثاني: أصحاب هذا المسلك بحثوا في كيفية تبرير الربا، ووضعوا لذلك عدة شبهات حول تحريمه: منها شبهة أن الربا المحرم هو فقط ربا القروض الاستهلاكية دون الإنتاجية، ومنها شبهة أن الربا

¹ - عجيل جاسم النشمي، حكم الفوائد البنكية، دراسة شرعية لفتوى مجمع البحوث الإسلامية، المرجع السابق ص 32-33.

² - محمد عمر شابر، نحو نظام نقدي عادل، دراسة للنقود والبنوك والسياسة النقدية في ضوء الإسلام، ترجمة سيد محمد سكرن مراجعة رفيع

المصري، دار البشير للنشر والتوزيع، ط 2، 1990، ص 75.

المحرم هو فقط الربا الفاحش أو المضاعف، وليس الفائدة المعتدلة، ومنها شبهة نقض الإجماع حول تحريم الربا، ومنها أن الربا ضرورة لا مناص منها .

- المسلك الثالث: أصحاب هذا المسلك تأثروا بنظريات المبررة للفائدة البنكية التي أوجدها الغرب ووضع لها عدة دراسات.

لكن باءت محاولات كل هاته المسالك بالفشل في تبرير الفائدة، كما بينت الدراسة ذلك إذ أن:

1. الفائدة البنكية هي ثمن للنقود، وهي تلك الزيادة المشروطة مسبقاً، التي يدفعها المقترض على أصل

القرض، وهي بذلك لها نفس معنى الربا المحرم في الإسلام وذلك من عدة وجوه:

- أولاً: الزيادة المشروطة على القرض، هي إحدى صور ربا الجاهلية (الذي يسمى أيضاً ربا الدين أو الربا النسبيّة) لأن الفائدة البنكية هي من جنس "الزيادة نظير الأجل"، سواء قلّت أو كثرت هاته الزيادة عن أصل الدين، وسواء كانت تلك الزيادة مشروطة في أول الدين، أو عند حلول الأجل.

- ثانياً: الزيادة المشروطة على القرض تجمع بين ربا الفضل (ففي القرض، يتم مبادلة مال على أن يرد مثله، زائد فائدة فهناك، تفاضل بين تبادل مالين، ربويين من نفس الجنس)، وبين ربا النساء (لأن القرض فيه تبادل مال بمال، على أن يرد بعد أجل)، فينتج عن الكل ربا النسبيّة.

- ثالثاً: الزيادة المشروطة على القرض، تنطبق عليه القاعدة الشرعية "كل قرض جر نفعا فهو من الربا".

2. ربا القرض بهذا المفهوم محرم في كافة الأديان السماوية، إنه يمثل أبشع صور أكل أموال الناس بالباطل، ولذلك يعد من الكبائر في الإسلام، وهو محرم بكل مصادر التشريع الإسلامي: القرآن والسنة والإجماع، و يقتضيه القياس الصحيح.

3. ربا القرض محرّم بغض النظر عن طبيعة القرض استهلاكياً كان أم إنتاجياً، أو طبيعة طرفي عقد القرض أفراداً كانوا أم شركات، أو دول، أو مؤسسات دولية، وبغض النظر عن تغيير قيمة النقود انخفاضاً كان هذا التغير أم ارتفاعاً ولا ضرورة تبيح ربا القرض فضلاً عن الحاجة إليه.

فالربا ليس بشيء معقول، ولا يقتضيه العدل، ولا يحتاج إليه الإنسان في اقتصاده، وليس فيه في حقيقة الأمر، ناحية للمنفعة، إلا أن حرمة الربا لا تقوم على هذه الأسباب فحسب، بل أيضاً لأن الربا شيء ضار قطعاً¹، ومضرته تشمل شتى مجالات الإنسانية: خلقية، اجتماعية، اقتصادية...

قد بينا في فصل: آثار الربا، كيف أن الربا ومنه الفائدة البنكية، مدمر للمجتمعات الإنسانية، ومعيق للتنمية الاقتصادية الحقيقية، وكيف أنه يحدث خلل على مستوى توزيع الثروة في المجتمع، كما يشوه قيمة النقد، ويعطل طاقات بشرية ويعوق الإنتاج، وإلى غير ذلك من آثار على المستوى الفردي والجماعي ومن جميع النواحي الأخلاقية، اقتصادية، اجتماعية.

¹ - أبو الأعلى المودودي، الربا، المرجع السابق، ص 40.

فتحريم الربا في الإسلام هو لإقامة العدل في المعاملات المالية ولبناء اقتصاد سليم، تتحقق فيه أوجه المصلحة الفاضلة، التي ليس فيها أكل لأموال الناس بالباطل، وليس فيها كسب مطلق من غير تعرض للخسارة.

القسم الثاني: القواعد الشرعية التي تحكم المعاملات المالية

تمهيد:

- القاعدة رقم 01 : الأصل في المعاملات الحل والإباحة .
- القاعدة رقم 02:الأصل في الشروط في المعاملات الحل والإباحة إلا بدليل.
- القاعدة رقم 03: تتعقد المعاملة بما يدل عليها من قول أو فعل.
- القاعدة رقم 04: الأصل أن كل ما صح نفعه صح بيعه إلا بدليل.
- القاعدة رقم 05: كل معاملة فيها غرر أو جهالة فيما يقصد فهي باطلة .
- القاعدة رقم 06: كل مغالبة مبنية على المخاطرة فهي قمار وميسر إلا فيما أجازته الدليل.
- القاعدة رقم 07: الأصل هو العدل في كل المعاملات ومراعاة مصلحة الطرفين ورفع الضرر عنهما.
- القاعدة رقم 08: الجهل بالتساوي كالعلم بالتفاضل إلا في العرايا.
- القاعدة رقم 09: التلقيات تضمن بمثلها حسب الإمكان و إلا فبالقيمة.
- القاعدة رقم 10: المقاصد في العقود معتبرة .
- القاعدة رقم 11: عقود المعاوضات مبنية على المشاحة وعقود التبرعات مبنية على المساحة.
- القاعدة رقم 12: كل من جاز له فعل شيء تدخله النيابة فله التوكيل فيه.
- القاعدة رقم 13: من باع شيئاً دخل فيه ما هو من ضروراته وما اقتضاه شرع أو عرف.
- القاعدة رقم 14: لا يصح البيع إلا من مالك للعين أو من يقوم مقامه .
- القاعدة رقم 15: من ابتاع شيئاً فلا يبعه حتى يقبضه.
- القاعدة رقم 16: من جمع في البيع بين جائز ومحرم صح في الجائز بقسطه.
- القاعدة رقم 17: كل مباح أدى تعاطيه إلى محرم فهو حرام.
- القاعدة رقم 18: اليد العاصية ضامنة مطلقاً، والأمانة لا تضمن إلا مع التفريط.
- القاعدة رقم 19: يحجر على من في الحجر عليه مصلحة راجحة.
- القاعدة رقم 20: الصلح جائز بين المسلمين إلا صلحاً حرم حلالاً أو أحل حراماً.
- القاعدة رقم 21 : الصدق والأمانة.
- القاعدة رقم 22 : "الخراج بالضمان" و "الغنم بالغرم".

خاتمة.

القسم الثاني: القواعد الشرعية التي تحكم المعاملات المالية

تمهيد:

- المعاملات في اللغة: جمع معاملة، وهي مأخوذة من العمل وهو لفظ عام في كل فعل يقصده المكلف.
- وأما في الاصطلاح: جمع معاملة وهي مفاعلة بين طرفين، وهما العاقدان، أي هما البائع والمشتري في باب المعاوضات، والحيل والمحال عليه في باب الحوالة، والواهب والموهوب له في باب الهبة، والراهن والمرتهن في باب الرهن، والمقرض والمقترض في باب القرض، والمضارب والمضارب في باب المضاربة وهكذا فالعاقدان هما طرفا المعاملة، والمعاملة هي عين العقد الذي يتم بينهما من بيع أو شراء أو شركة أو هبة أو وقف وهكذا¹.

والعلماء يقسمون الفقه إلى أربعة أقسام²:

- عبادات - معاملات - أنكحة - أحكام الجنائيات والقضاء.

والمعاملات المالية وتشمل أمرين:

- أحكام المعاوضات: وهي المعاملات التي يقصد بها العوض من الربح والكسب والتجارة وغير ذلك وتشمل البيع والإجارة والخيارات والشركات .. وما يلحق بذلك من عقود التوثيقات .
- أحكام التبرعات: وهي المعاملات التي يقصد بها الإحسان والإرفاق، مثل الهبة والعطية والوقف والعتق والوصايا وغير ذلك.

والعلماء يطلقون المال على ثلاثة إطلاقات³:

العروض: كالسيارة والبيت والأطعمة والأقمشة وغير ذلك.

المنافع: كمنفعة السكنى في هذا البيت ومنفعة البيع والشراء في هذا الدكان.

العين: ويراد به الذهب والفضة وما يقوم مقامه الآن من الأوراق النقدية.

ولقد بين العلماء القواعد والضوابط التي تحكم المعاملات المالية، فمعرفة ضرورية لمعرفة الأحكام الخاصة بالمعاملات المالية المستجدة.

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية:

<http://www.kantakji.org/index.htm>

² - خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية بمسجد الراجحي بمدينة بريدة عام 1424 هـ، من موقع

أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>

³ - خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

وقطاع البنوك المطلوب تنظيمه وفقاً للشرعة الإسلامية، يستلزم بالضرورة الخوض في أحكام وقواعد التي تضبط المعاملات المالية في التشريع الإسلامي.

وذلك ما سوف نتطرق إليه في هذا القسم ضمن 27 فصل يختص كل فصل بقاعدة معينة.

القاعدة رقم 01: الأصل في المعاملات الحل والإباحة

المعاملة هي عين العقد الذي يتم بين طرفين من بيع أو شراء أو شركة أو هبة أو وقف....

إن هذه العقود التي تجري بين طرفين القاعدة فيها أنها حلال كلها وهذا ما عليه جماهير العلماء رحمهم الله تعالى¹، فهي مباحة بجمليتها، إذ كل معاملة الأصل فيها الجواز، إلا إذا دل الدليل الصحيح الصريح على المنع منها فتكون خارجة عن الأصل بالدليل فتعطي حكماً آخر غير حكم الأصل².

الأدلة الدالة على صحة هذا الأصل كثيرة ومنها:

- قوله تعالى: ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ﴾ (البقرة: 275) فلفظ البيع اسم جنس دخلت الألف واللام الاستغرافية أي المفيدة للعموم، فيدخل تحت هذا الحل جميع ما يسمى بيعاً قديماً كان أو حديثاً أو مما سيرفره الناس في المستقبل، والأصل هو البقاء على هذا العموم كما تقرر في الأصول حتى يرد المخصص.

- ومن الأدلة أيضاً: قوله تعالى: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ﴾ (النساء: 29)، قال المفسرون: ووجه الشاهد منه: أن الله جل وعلا حرم علينا تعاطي الأسباب المحرمة في المكاسب وأباح لنا المتاجر المشروعة التي تكون عن تراضٍ بين البائع والمشتري³.

- ومن الأدلة أيضاً: قوله ﷺ لما سئل: أي الكسب أفضل؟ قال: (عمل الرجل بيده وكل بيع مبرور) رواه الحاكم، فهذا لفظ عام يدخل فيه جميع أنواع البيع المبرورة ولا يخرج عن هذا الحكم إلا ما خصه الدليل⁴.

- ومن الأدلة أيضاً: أن الصحابة على عهد ﷺ لا يزالون يتبايعون بسائر أنواع المعاملات من غير سؤال عن حلالها وحرامها، مما يدل على أن الأصل المتقرر عندهم هو الحل والإباحة، وأقرهم النبي ﷺ على

¹ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق. وأنظر:

- ياسر بن طه على طراوية المعاملات المالية المعاصرة في الفكر الاقتصادي الإسلامية، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية:

<http://www.kantakji.org/index.htm>

² - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق، وأنظر:

- محمد بن أحمد الفراج، فقه البيوع، من درس الشيخ في عام 1415هـ في جامع شيخ الإسلام ابن تيمية في سلطنة ضمن دورة علمية

مكثفة، أفرغه واعتنى به ورتبه: أبو العنود، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>

³ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

ذلك، ولم يثبت عنه أنه أنكر عليهم ذلك إلا أنواعاً من المعاملات ثبت تحريمها لما فيها من الغرر أو الربا أو المخادعة.¹

القاعدة رقم 02: الأصل في الشروط في المعاملات الحل والإباحة إلا بدليل

- إن الأصل في الشروط في المعاملات الحل والإباحة أي أنه يجوز لكل من المتعاقدين أن يشترط ما شاء² من الشروط إلا ما قام الدليل على المنع منه³ فإذا ثبت الدليل بالمنع من هذا الشرط فإنه يكون خارجاً من هذا الأصل، وهذا من باب التوسعة على الناس في بيعاتهم ولتحقق مصالحهم.

- وهذه الشروط لا تخلو من ثلاث حالات: 1- شروط نص الشرع على جوازها: أي وردت الأدلة بجوازها بعينها فهذه الشروط جائزة بالنص. 2- وشروط ورد الشرع بالمنع منها: فهذه ممنوعة لورود النص بالمنع منها. 3- وشروط سكت عنها النص: فلم يأت ما يبيحها بعينها ولا ما يحرمها بعينها، فهذه الشروط الأصل فيها الحل والإباحة، والدليل على صحة هذه القاعدة عدة أمور منها⁴:

- قوله تعالى: ﴿يَأَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُقُودِ﴾ وقال تعالى: ﴿وَأَوْفُوا بِالْعَهْدِ إِنَّ الْعَهْدَ كَانَ مَسْئُولًا﴾ وقال تعالى: ﴿وَإِذَا قُلْتُمْ فَاعْدُوا وَلَوْ كَانَ ذَا قُرْبَىٰ وَبِعَهْدِ اللَّهِ أَوْفُوا﴾ فقد أمر الله سبحانه وتعالى بالوفاء بالعقود والعهود وهذا عام ويدخل فيه ما عقده المرء على نفسه من الشروط ورضي به والتزمه ومثل ذلك قوله تعالى: ﴿وَأَوْفُوا بِعَهْدِ اللَّهِ إِذَا عَاهَدْتُمْ﴾ وحقيقة هذه الشروط أنها عهد ألزم به الإنسان نفسه وعموم هذه الأدلة قاض بوجوب أدائها ما لم تكن مخالفة للدليل⁵.

القاعدة رقم 03: تنعقد المعاملة بما يدل عليها من قول أو فعل

إن هذه المعاملات المختلفة من بيع وشراء وسلم وحوالة وضمنان وكفالة وقرض ووقف وهبة وغيرها كلها وردت في الأدلة هكذا مطلقة لم تقيد بلفظ معين ولا بفعل معين لا تنعقد إلا به⁶، فيكون مرد انعقاد هذه المعاملات إلى العرف، فتتعقد هذه المعاملات بما دل عليه العرف من قول أو فعل من غير اشتراط لفظ معين أو فعل معين، ولأن الأصل عدم الاشتراط فمن قيد صحة معاملة من المعاملات بشرط معين فإنه يكون مخالفاً للأصل وناقل عنه، والناقل عن الأصل هو المطالب بالدليل⁷.

¹ - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، الطبعة الأولى، السادس من ربيع الأول 1423 هـ من

موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>.

² - خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق. وأنظر:

- حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

³ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁵ - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

⁶ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁷ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

القاعدة رقم 04: الأصل أن كل ما صح نفعه صح بيعه إلا بدليل

وهذه القاعدة فيما يصح بيعه من الأعيان والمنافع، فيشترط في العين أو المنفعة المعقودة عليها شرطان:¹
 - الشرط الأول: أن يكون فيها منفعة، وبناءً على هذا الشرط فما لا منفعة فيه أصلاً فإنه لا يصح بيعه لأنه من إنفاق المال فيما لا منفعة فيه فهو تبذير وإسراف وذلك كالحشرات فإنها لا تباع لأنها لا منفعة فيها.

- الشرط الثاني: أن يكون هذا النفع مباح شرعاً وبناءً على هذا الشرط فلا يجوز بيع ما فيه منفعة محرمة كالخمر و آلات الملاهي والأشياء التجسة، فإذا توفر هذان الشرطان فكانت هذه العين مباحة النفع فإن الأصل المتقرر في هذه الأعيان أنه يجوز بيعها إلا ما ورد الشرع بالنهي عن بيعه فالعين التي يأتي الدليل بتحريم بيعها تخرج من هذا الأصل المتقرر.

والذي يدل على هذا الأصل عدة أشياء منها: - قوله تعالى: ﴿وسخر لكم ما في السموات وما في الأرض جميعاً منه﴾ وقوله ﴿لم تر أن الله سخر لكم ما في الأرض﴾ ومقتضى تسخيرها لنا جواز الانتفاع بها بيعاً وشراءً وغير ذلك فدل ذلك على أن هذه الأعيان التي على الأرض مخلوقة مسخرة لنا لنتمتع بها ومن وجوه الانتفاع بها بيعها وشراؤها لأنه قد لا يتحقق الانتفاع بها إلا بالبيع والشراء فمن ادعى تحريم بيع عين من الأعيان فإنه مطالب بالدليل لأنه يخرجها عن كونها مسخرة للعباد.²

القاعدة رقم 05: كل معاملة فيها غرر أو جهالة فيما يقصد فهي باطلة

- الغرر في اللغة يطلق على معان منها: النقصان والخطر والتعرض للتهلكة والجهل.³
 - وأما في الاصطلاح: والغرر بفتحين هو الخطر وهو ما لا تعلم عاقبته، أي أن عاقبته مجهولة إما لعدمه وإما للعجز عنه وإما للجهل بقدره ووصفه⁴ فهو ما لا يعرف حصوله أو لا يعرف حقيقته ومقداره.⁵
 وهذا الضابط باتفاق الأئمة فلا بد من منع الغرر في المعاملات.⁶

وأصل المعاملات المحرمة يرجع تحريمها إلى ثلاث قواعد:⁷ إلى قاعدة الغرر وإلى قاعدة الغش والتحايل وإلى قاعدة الربا، وهذه القاعدة التي نحن بصدد شرحها تتكلم عن القاعدة الأولى وهي قاعدة الغرر، وتفيد أن كل معاملة اشتملت على غرر و جهالة فيما يقصد في البيع فهي معاملة باطلة أي أن الغرر هذا في الشيء

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - ياسر بن طه على طراويه، المعاملات المالية المعاصرة في الفكر الاقتصادي الإسلامي، المرجع السابق.

4 - ياسر بن طه على طراويه، المعاملات المالية المعاصرة في الفكر الاقتصادي الإسلامي، المرجع السابق.

5 - خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

6 - خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

7 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

المقصود أبطلها ، وصور الغرر كثيرة والأدلة على هذه القاعدة كثيرة جداً نذكرها على أنها أدلة وفروع وذلك لأن الجامع في هذه الأدلة كلها وجود الغرر والجهالة في كل منها:

- ومن الأدلة على ذلك: ما رواه مسلم في صحيحه بسنده من حديث أبي هريرة رضي الله عنه قال (هى رسول الله ﷺ عن بيع الحصاة وعن بيع الغرر) فهنا هى عن بيع الغرر وهو بيع الحصاة وهو أن يقول البائع للمشتري: ارم هذه الحصاة فأى ثوب تقع عليه فعليك بكذا أو أن يبيعه من أرضه ما انتهى إليه رمي الحصاة وغير ذلك فهذا البيع محرم لأنه معاملة فيها غرر و جهالة فيما يقصد وكل معاملة فيها غرر و جهالة فيما يقصد فهي باطلة، وقوله: (الغرر) اسم مفرد دخلت الألف واللام المفيدة للاستغراق فيدخل في هذا النهي كل صور الغرر، والنهي حقيقته التحريم والبطلان كما تقرر في الأصول¹.

- ومنها: حديث حكيم بن حزام رضي الله عنه مرفوعاً: (لا تبع ما ليس عندك)² رواه الخمسة وصححه الترمذي، وفي حديث عمرو بن شعيب عن أبيه عن جده مرفوعاً: (لا يجل سلف وبيع ولا يبيع ما ليس عندك) صححه الترمذي وغيره لا يجل سلف وبيع ولا يبيع ما ليس عندك قال الترمذي: حديث حسن صحيح³. والمعنى أنه لا يجوز للإنسان أن يبيع ما ليس في ملكه وحوزه وقدرته وذلك لأنه إذا باع ما ليس عنده فليس على ثقة من حصوله فإنه قد يحصل وقد لا يحصل وهذا جهل للعاقبة وهو الغرر فهذه المعاملة وهي بيع ما ليس عنده معاملة فيها غرر و جهالة فيما يقصد وكل معاملة فيها غرر و جهالة فيما يقصد فهي باطلة⁴، وليس السلم داخلياً في ذلك لأن السلم يبيع موصوف في الذمة بشرط.

- ومنها: ما في الصحيحين من حديث ابن عمر رضي الله عنهما قال: (هى النبي عن بيع جبل الحبلية) قال ابن عمر أو نافع: (كان الرجل يبتاع الجزور إلى أن تنتج الناقة ثم تنتج التي بطنها) وهذه المعاملة لا تجوز لأن فيها غرر و جهالة فيما يقصد فإن ولد الناقة في حيز المجهول والمعدوم ولا ندرى هل سيوجد أم لا فلا هو موجود ولا مقدور على تسليمه فهو إذاً من بيع الغرر وكل معاملة فيها غرر و جهالة فيما يقصد فهي باطلة⁵.

- ومنها: حديث أبي سعيد الخدري رضي الله عنه أن رسول الله ﷺ: (هى عن المنابذة وهي طرح الرجل ثوبه بالبيع إلى الرجل قبل أن يقلبه أو ينظر إليه وهي عن الملامسة وهي لمس الثوب لا ينظر إليه) فهاتان

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - سبق تخريج الحديث في القسم السابق.

3 - سبق تخريج الحديث في القسم السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

5 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

المعاملتان محرمتان باطلتان وذلك لوجود الغرر والجهالة فيما يقصد، فإن انعقاد البيع ووجوبه بمجرد اللمس والنبد من غير نظر ولا تأمل ولا تقليب للمبيع نوع من الغرر والمخاطرة¹.

- ومنها: حديث أبي سعيد الخدري رضي الله عنه أن النبي ﷺ: (نهى عن شراء ما في بطون الأنعام حتى تضع وعن بيع ما في ضروعها وعن شراء العبد وهو آبق وعن شراء المغنم حتى تقسم وعن شراء الصدقات حتى تقبض وعن ضربة الغائص) رواه ابن ماجه والبخاري والدارقطني بإسناد ضعيف، فهذا الحديث وإن كان ضعيفاً إلا أن المعاملات المذكورة فيه محرمة لا تجوز لأنها مشتملة على الغرر والجهالة فيما يقصد فما في بطون الأنعام لا يعلم وغير مقدور على تسليمه وهذا غرر، وما في ضروعها مجهول أيضاً ولا يعلم مقداره وهذا غرر، والعبد إذا كان آبقاً فلا ندري هل نقدر على تسليمه أم لا؟ وهذا غرر. والمغنم قبل قسمتها على الغانمين لا ندري عن أعيانها وهل يأتي لهذا الرجل القائم ما عقد عليه البيع أم لا؟ وهل سيقدر على تسليمه أم لا وهل ستقسم الغنائم أصلاً أم لا؟ ولأنها قبل قسمتها لم تدخل في ملكيته إلا على وجه العموم لا على الخصوص وملكيتها على وجه العموم مشتركة بين الغانمين جميعاً وكل ذلك غرر وجهالة، ومثلها الصدقات وهي الزكوات فإن الفقير لا يجوز بيع زكاته قبل قبضها لأنه لم يتحقق من ملكيتها بعينها ولا يقدر على تسليمها مادامت عند المزكي وهذا نوع غرر وجهالة وكذلك ضربة الغائص وهي: أن يقول المشتري لمن يغوص في البحر إن ما تخرجه من السمك في هذه الغوصة علي بكذا وكذا وهذا فيه غرر وجهالة وذلك للجهل بقدر ما يحصله الغائص في ضربته هذه ولأنه وقت العقد غير مالك للمبيع ولا يمتثل من القدرة على تسليمه وفي حديث ابن مسعود: (لا تشتروا السمك في الماء فإنه غرر) وهو ضعيف لكن معناه صحيح والموقوف أشبه بهذه البياعات المذكورة في الحديث منهي عنها لما فيها من الغرر والجهالة وقد تقرر أن كل معاملة فيها غرر وجهالة فيما يقصد فهي باطلة².

- ومنها: حديث ابن عمر رضي الله عنهما أن رسول الله ﷺ: (نهى عن بيع الثمرة حتى يبدو صلاحها نهى البائع والمشتري) متفق عليه، وفي حديث أنس أن رسول الله ﷺ: (نهى عن بيع الثمار حتى ترهي قيل: وما ترهي؟ قال: حتى تحمر) وقال: (أرأيت إذا منع الله الثمرة، ثم يستحل أحدكم مال أخيه؟) فهذه المعاملة وهي بيع الثمار قبل بدو صلاحها منهي عنها إلا بشرط القطع في الحال وذلك لأن الثمرة قبل بدو صلاحها معرضة لكثير من الآفات، فعاقبتها قبل بدو صلاحها مجهولة وهذا نوع غرر وجهالة³.

ولقد اشترط العلماء للغرر المنهي عنه شروطاً وهي:

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

1- أن يكون الغرر كثيراً غالباً على العقد، وعليه إذا كان الغرر يسيراً فإنه لا يمنع من صحة المعاملة والإجماع قائم على ذلك.¹ ومثل العلماء لهذا بتأجير السيارة لمدة يوم أو يومين فالناس يختلفون في استعمالها قلة وكثرة وكيفية...، فهذا فيه شيء من الغرر لكنه معفو عنه شرعاً لما كان يسيراً.

2- ألا تدعو الحاجة إلى هذا الغرر حاجة عامة، وقد ذكر الجويني وغيره قاعدة في ذلك وهي: (أن الحاجة العامة تنزل منزلة الضرورة)، وقال شيخ الإسلام ابن تيمية: (والشارع لا يحرم ما يحتاج الناس إليه من البيع لأجل نوع من الغرر بل يبيح ما يحتاج إليه الناس من ذلك)². ويدل لهذا حديث ابن عمر أن النبي ﷺ "نهى عن بيع الثمار حتى يبدو صلاحها"، قالوا: هذه حاجة عامة، فإنه يؤخذ من الحديث أنه إذا بدا الصلاح بحيث أحمر البُسْر أو اصفرَّ صح البيع، مع أن بعض أجزاء هذه الثمار لم تخلق وفي هذا شيء من الغرر، ومع ذلك أحازه الشارع لعموم الحاجة.³

3- أن يمكن التحرز من الغرر بلا حرج ولا مشقة، وهذا أيضاً بالإجماع فإن الغرر إذا لم يمكن التحرز منه إلا بوجود الحرج والمشقة فإنه معفو عنه.⁴ ويمثل العلماء لذلك بأساسات الحيطان، فالإنسان يشتري البيت وهو لم يطلع على أساساته وقواعده وكيف تم بناؤها... الخ، فمثل هذا لا يمكن معرفته ولو أردنا أن نعرف مثل هذه الأشياء للزم من ذلك الحرج والمشقة، وأيضاً من الأمثلة على ذلك ما تقدم في حديث ابن عمر أن النبي ﷺ رخص في شراء الثمار إذا بدا صلاحها مع أن آخر هذه الثمار غير معروف لأنه لم يخلق بعد ولا يعرف كيف يكون نضجها.

4- أن يكون الغرر المنهي عنه في عقود المعاوضات، أما ما يتعلق بعقود التبرعات فإنها عند الإمام مالك وشيخ الإسلام ابن تيمية لا يشترط فيها السلامة من الغرر⁵، أما الجمهور من الفقهاء لا يفرقون بين عقود المعاوضات وعقود التبرعات إذ يشترطون في كلها السلامة من الغرر.

القاعدة رقم 06: كل مغالبة مبنية على المخاطرة فهي قمار وميسر إلا فيما أحازه الدليل

- الميسر في اللغة يطلق على معان منها: السهولة، والغنى إذا كان مأخوذاً من اليسار، ويطلق أيضاً على الوجوب فيقال: يسر لي الشيء إذا وجب⁶.

- وأما في الاصطلاح: فهو كل معاملة يدخل فيها الإنسان وهو إما غانم أو غارم⁷.

1 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

2 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

4 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

5 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

6 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

7 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

وتحريم الميسر متفق عليه، والأدلة عليه ظاهرة من القرآن والسنة والإجماع، أما القرآن فقول الله عز وجل: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِنَّمَا الْخَمْرُ وَالْمَيْسِرُ وَالْأَنْصَابُ وَالْأَزْلَامُ رِجْسٌ مِنْ عَمَلِ الشَّيْطَانِ فَاجْتَنِبُوهُ﴾.

ومن السنة ما ثبت في صحيح البخاري أن النبي ﷺ قال: (من قال لصاحبه تعال أقامرك فليصدق) فكون النبي ﷺ أمره أن يتصدق كفارة لقوله هذا، فهذا يدل على أنه دعا إلى محرم¹. والإجماع قائم على تحريم الميسر².

- ومن الأمثلة على الميسر: المغالبة المبنية على المخاطرة ويعني أنها دائرة بين الغرم والغنم، فإما أن يغنم أحدهما بغرم الآخر وإما أن يغرم أحدهما بغنم الآخر، فهذه المغالبة لا تجوز لما فيها من أكل أموال الناس بالباطل، ولأن المعاملات مبنية على العدل والمصلحة ومراعاة الطرفين ورفع الضرر عنهما فالأصل في هذه المغالبات أنها لا تجوز إلا فيما ورد الدليل بجوازه، فيخرج من هذا الأصل بمقتضى الدليل ويبقى ما عداه على المنع³ والدليل على ذلك قوله ﷺ: (لا سبق إلا في نصل أو خف أو حافر) رواه الخمسة عن أبي هريرة، فقوله: (لا سبق) أي لا جعل للسبق لسبقه، وهو منفي بـ (لا) النافية للجنس، وقد تقرر أن المنفي هو الصحة أي لا سبق صحيح، قوله (إلا في خف): كناية عن الإبل أي ذي خف، قوله: (أو نصل) أي ذي نصل، كالسهم والنشاب والرمح ويقاس عليها البنادق والرشاشات ونحوها مما يرقى به قوله: (أو حافر) أي ذي حافر وهو للخيل، والحديث دليل على جواز بذل العوض في هذه الثلاث فقط وأما ما عداها فلا يجوز بذل العوض فيه، وعليه فكل أنواع المغالبات لا يجوز أخذ العوض فيها إلا هذه المغالبات الثلاث، والعلة فيها أنه يتحقق معها التعلم على أمور الجهاد من الكر والفر وإتقان الرمي وإصابة الهدف فيدخل معها ما كان في معناها أو أولى بالحكم منها، كالرهان في العلم، قال ابن القيم: "الرهان على ما فيه ظهور أعلام الإسلام وأدلته وبراهينه من أحق الحق وأولى بالجواز من الرهان على النصال وسباق الخيل والإبل". ويستدل على ذلك بمراهنة الصديق ﷺ مع أبي بن خلف حينما تحاجا في غلبة الروم للفرس في بضع سنين فأخذ الصديق رهنه، ولأن العلم تعلمه وتعليمه وما يعين عليه هو من الجهاد في سبيل الله، ولأن الدين قيامه بالحجة والجهاد فإذا جازت المراهنة على آلات الجهاد ففي العلم أولى بالجواز، وهذا هو الراجح من قولي العلماء من أن الرهان في العلم والمغالبة فيه وأخذ العوض جائز⁴، واختاره الشيخ تقي الدين وتلميذه ابن القيم، فهذا الأصل لا ينخرم، من أن كل مغالبة مبنية على المخاطرة فإنها من القمار والميسر وأكل أموال الناس بالباطل إلا ما كان فيه نصرة للإسلام من تعلم أمور الجهاد والعلم ونحوها⁵.

1 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

2 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

5 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

وعلى ذلك: فالمغالبات بالنسبة إلى أخذ العوض ثلاثة أقسام¹:

- الأول: يجوز بلا عوض ولا يجوز بعوض: وهذا هو الأصل والأغلب فيدخل في هذا المسابقة على الأقدام والسفن والمصارعة ومعرفة الأشد في غير ما تملكه.

- الثاني: لا يجوز بعوض ولا بغير عوض: وذلك كالنرد والشطرنج والقمار وكل مغالبة أهدت عن واجب أو أدخلت في محرم.

- الثالث: تجوز بالعوض: وهي المسابقة والمغالبة بالسهام وبين الإبل والخيل لصريح الحديث المبيح لذلك واختاره الشيخ ابن سعدي.

الفرق بين الميسر والغرر: الميسر أحص من الغرر، فكل ميسر غرر وليس كل غرر ميسراً، فبينهما عموم وخصوص، الغرر أعم من الميسر والميسر أحص من الغرر، فقد تكون المعاملة غرراً لكن ليس فيها ميسر وإذا كانت ميسراً فإنها غرر².

القاعدة رقم 07: الأصل هو العدل في كل المعاملات ومراعاة مصلحة الطرفين ورفع الضرر عنهما

- الظلم في اللغة: وضع الشيء في غير موضعه تعدياً.

- وفي الشرع: هو فعل المحظور وترك المأمور³.

وهذا أصل مطرد في المعاملات وغيرها، بل هو قاعدة عامة تدخل في العقائد والأحكام، فالأصل في العقود كلها إنما هو العدل الذي جاءت به الرسل وأنزلت به الكتب⁴ قال تعالى: ﴿ولقد أرسلنا رسلاً بالبينات وأنزلنا معهم الكتاب والميزان ليقوم الناس بالقسط﴾ وقال تعالى: ﴿إن الله يأمر بالعدل والإحسان﴾ وقال تعالى: ﴿إن الله يأمركم أن تؤدوا الأمانات إلى أهلها وإذا حكمتم بين الناس أن تحكموا بالعدل﴾ وقال تعالى: ﴿يا أيها الذين آمنوا كونوا قوامين لله شهداء بالقسط ولا يجرمنكم شنئان قوم على أن لا تعدلوا اعدلوا هو أقرب للتقوى﴾ وقال تعالى: ﴿وإذا قلتم فاعدلوا ولو كان ذا قربى﴾ فقد جاء الأمر في هذه الآيات وغيرها بتحقيق العدل وإقامته بين الناس، يقول الإمام ابن كثير: "يأمر الله بالعدل في الفعال والمقال على القريب والبعيد، والله تعالى يأمر بالعدل لكل أحد في كل وقت وفي كل حال فلا تقوم أمور الناس إلا بالعدل ولا تستقيم الدنيا إلا بذلك إذ هو نظام كل شيء والظلم سبب هلاك الأمم والأفراد ولهذا قيل: إن الله يقيم الدولة العادلة وإن كانت كافرة ولا يقيم الدولة الظالمة وإن كانت مسلمة"⁵.

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

5 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- ولذلك حرمت الشريعة الربا لما فيه من الظلم ومجانبة العدل قال تعالى: ﴿وأحل الله البيع وحرم الربا﴾ وقال تعالى: ﴿يا أيها الذين آمنوا لا تأكلوا الربا أضعافاً مضاعفة﴾ وكذلك حرم الميسر لأنه من أكل أموال الناس بالباطل فقال تعالى: ﴿إنما الخمر والميسر والأنصاب والأزلام رجس من عمل الشيطان فاجتنبوه﴾ وقال تعالى: ﴿لا تأكلوا أموالكم بينكم بالباطل إلا أن تكون تجارة عن تراضٍ منكم﴾ وفي الحديث: (لا يحل مال امرئ مسلم إلا بطيب نفس منه) بل كل ما هئى عنه النبي ﷺ من المعاملات: كبيع الغرر وبيع الثمر قبل بدو صلاحه وبيع السنين وبيع حبل الحبله وبيع المزبنة والمحاولة وبيع الحصاة وبيع الملاقيح والمضامين ونحو ذلك، كل ذلك محرم لما فيه من الظلم فحرمته الشريعة تحقيقاً للعدل¹.

- ومن إقامة العدل مشروعية الخيار في المعاوضات: كخيار المجلس² فإن مبناه على العدل ومراعاة مصلحة الطرفين ففي حديث ابن عمر أن رسول الله ﷺ قال: (إذا تبايع الرجلان فكل واحدٍ منهما بالخيار ما لم يتفرقا وكانا جميعاً أو يخير أحدهما الآخر فإن خير أحدهما الآخر فتبايعا على ذلك فقد وجب البيع وإن تفرقا بعد أن تبايعا ولم يترك واحدٍ منهما البيع فقد وجب البيع) متفق عليه، قال ابن القيم: "أثبت الشارع خيار المجلس في البيع حكمة ومصلحة للمتعاقدين وليحصل تمام الرضا الذي شرعه الله تعالى فيه بقوله: ﴿عن تراضٍ منكم﴾ فإن العقد يقع بغتة من غير تروٍّ ولا نظر في القيمة فاقتضت محاسن هذه الشريعة الكاملة أن يجعل للعقد حرماً يتروى فيه المتبايعان ويعيدان النظر ويستدرك كل واحدٍ منهما"³ وخيار المجلس هو أن يقول أحدهما: أريد خياراً ثلاثة أيام مثلاً لإتمام الصفقة لهذه السلعة، فإن غيرت رأيي انحل العقد، وقد يطلب هذا الشرط البائع، وقد يطلبه المشتري، أو كلاهما وهو خيار مشروع غير محدد فيكون بحسب اتفاقهما شهراً أو أسبوعاً أو غير ذلك، ويجب أن يكون اشتراط هذا الشرط، في صلب العقد، أو في مدة خيار المجلس، ولا يصح بعد لزوم العقد، كما يشترط أن يكون إلى أجل معلوم محدد كشهر مثلاً⁴.

- ومن ذلك أيضاً خيار الغبن⁵ فإذا غبن في المبيع غبناً خارجاً عن العادة فإنه يثبت له الخيار وذلك تحقيقاً للعدل ودرءاً للظلم وذكر الفقهاء أن الغبن له ثلاث صور: الأولى: تلقي الركبان⁶: ففي حديث ابن عباس رضي الله عنهما مرفوعاً: (لا تلقوا الركبان ولا يبع حاضر لباد) متفق عليه ولمسلم من حديث أبي

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق. وأنظر:

- حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق. وأنظر:

- ياسر بن طه على طراويه، المعاملات المالية المعاصرة في الفكر الاقتصادي الإسلامي، المرجع السابق.

5 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق. وأنظر:

- حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

- ياسر بن طه على طراويه، المعاملات المالية المعاصرة في الفكر الاقتصادي الإسلامي، المرجع السابق.

6 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

هريرة مرفوعاً: (فإذا أتى سيده السوق فهو بالخيار) فجعلت الشريعة الخيار في استرداد المبيع أو أخذ الثمن الزائد وذلك لتحقيق العدل لأن الأصل في العقود العدل. الثانية: النجش¹: وهو الزيادة في المبيع بلا قصد الشراء فهذا لا يجوز لأنه ظلم وتغريز، وفي الصحيحين من حديث ابن عمر رضي الله عنهما أن النبي ﷺ: (نهى عن النجش). الثالثة: المسترسل²: ويعرفه الفقهاء بأنه الذي يخدع في البيوع ويجهل القيمة ولا يحسن المماكسة فإذا غبن ثبت له الخيار لحديث ابن عمر قال: ذكر لرسول الله ﷺ رجل يخدع في البيوع فقال: (إذا بايعت فقل لا خلافة) متفق عليه .

- ومن ذلك أيضاً خيار التدليس: وهو إظهار المبيع في صورة غير صورته الحقيقية فمن دُلَّسَ عليه في بيع فإن له الخيار وذلك كتصرية الغنم والإبل والبقر لحديث أبي هريرة رضي الله عنه قال: قال رسول الله ﷺ: (لا تصروا الإبل فمن ابتاعها فهو بخير الناظرين بعد أن يجلبها إن رضيها أمسكها وإن سخطها ردها وصاعاً من تمر) ومن صور ذلك تسويد شعر الجارية ليوهم أنها صغيرة وتجبير أصابع الغلام ليوهم أنه كاتب، فكل ذلك منهى عنه ويثبت للمشتري الخيار تحقيقاً للعدل لأن الأصل في العقود العدل ومراعاة مصلحة الطرفين³.

- ومن ذلك خيار الحلف بقدر الثمن: فإن اختلفا بقدر الثمن فقال الأول: بعتك بمائة، وقال الآخر: بل بتسعين، ولا بينة أو شهود أو دليل، فلهما الفسخ، بعد أن يحلف البائع أولاً، ثم المشتري، ثم لكل واحد منهما الفسخ إن لم يرض أحدهما بقول الآخر⁴.

- ومن ذلك خيار الحلف في الصفة: على سبيل المثال، بقول المشتري: اشتريت هذا الأثاث وقول البائع: بل غيره، أو وجد السلعة قد تغيرت عما وصف له، أو عما رآه، وكان الفارق بين الرؤية والتسليم وقت قصير، أو مثل قول مشتر: اشتريت سيارة كاملة المواصفات وقول بائع ليست كذلك ولا بينة بينهما تحالفاً ثم الفسخ⁵.

- ومن ذلك أيضاً ثبوت خيار العيب فمن باع سلعة معينة فإن المشتري يثبت له الخيار إما بردها وإما بأخذ الأرش وهو قسط ما بين قيمتها سليمة وقيمتها معينة وكل ذلك تحقيقاً للعدل لأن الأصل في العقود العدل والقسط⁶.

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق. و أنظر:

- ياسر بن طه على طراويه، المعاملات المالية المعاصرة في الفكر الاقتصادي الإسلامي، المرجع السابق.

4 - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

5 - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

6 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- ومن ذلك تحريم الغش ففي صحيح مسلم من حديث أبي هريرة رضي الله عنه أن النبي ﷺ مر برجل يبيع طعاماً فأدخل يده فيه فإذا هو مبلول فقال: (من غشنا فليس منا) وفي حديث عقبة مرفوعاً: (لا يجل لمسلم باع من أخيه بيعاً وفيه عيب إلا بينه) رواه الإمام أحمد فكل ذلك لتحقيق العدل وألا يظلم الناس بعضهم بعضاً ولا يأكل بعضهم مال بعض بالباطل¹.

- ومن ذلك التسعير فإن الأصل فيه المنع كما في حديث أنس قال: غلا السعر على عهد لرسول الله ﷺ فقالوا يا رسول الله: لو سعرت؟ فقال: (إن الله هو القابض الباسط الرازق المسعر وإني لأرجو أن ألقى الله عز وجل ولا يظلمني أحد بمظلمة إياه في دم ولا مال) رواه أحمد وأبو داود والترمذي وصححه، فعلى هذا فإذا ارتفع السعر بسبب كثرة الطلب وقلة العرض دون احتيال فليس لولي الأمر أن يحد السعر بل يترك الرعية يرزق الله بعضهم من بعض، أما إذا تواطأ الباعة مثلاً من تجار ونحوهم على رفع أسعار ما لديهم أثرة منهم ففي هذه الحالة لولي الأمر تحديد سعر عادل للمبيعات لا يكون فيه إجحافاً بأرباب الأموال ولا بالناس وذلك لإقامة العدل بين البائعين والمشتريين لأن الأصل في العقود كلها العدل².

- ومن ذلك أيضاً: باب الحجر فإن مناه على العدل ومراعاة المصلحة، أما حجر المفلس فلحق الغرماء أصحاب الديون فإنه لا يتم إعطاؤهم حقوقهم إلا بالحجر، وأما حجر الصغر والسفه والجنون فلحق المحجور عليه، فالمنفعة فيه تعود عليه فإنه لو فتح له باب التصرف في المال لأتى عليه وأفسده وهذا هو عين العدل والمصلحة³.

- ومن ذلك أيضاً: باب الغصب فإنه داخل تحت هذه القاعدة وهو الاستيلاء عرفاً على حق الغير قهراً وأجمعوا على تحريمه ويلزم الغاصب رد ما غصبه لحديث: (لا يأخذ أحدكم متاع أخيه لاعباً ولا جاداً ومن أخذ عصا أخيه فليردها) قال الفقهاء: ويجب رده بنمائه المتصل والمنفصل ولو غرم رده أضعاف ثمنه، وكل ذلك لتحقيق العدل، وعلى الغاصب أرش نقص المصوب، فإن تلف ضمن المثلي بمثله والمتقوم بقيمته وذلك لتحقيق العدل بين المكلفين⁴.

- ومن ذلك: - باب الشفعة أيضاً يدخل تحت قاعدة العدل ففي الحديث: (أن النبي ﷺ قضى بالشفعة في كل ما لم يقسم) متفق عليه، وذلك لأن الشريك أحق بحصة شريكه من غيره فلربما تضرر بمشاركة غيره فجعلت الشريعة الحق للشريك في انتزاع شريكه بالعوض الذي انتقلت به، لأن الأصل في العقود كلها العدل ومراعاة المصلحة، فعين العدل أن يقدم الشريك بهذه الحصة ويدفع لصاحبها نفس الثمن الذي يريد بيعها به⁵.

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

5 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- وفروع هذه القاعدة كثيرة جداً تفوق الحصر وإنما المقصود الإشارة والمتبع للفروع الفقهية في هذا الباب يجد أن الإسلام في المعاملات وسط عدل بين طرفين ظالمين جائرين، الشيوعية التي تنفي حق التملك وتجعل المال شائعاً بين الناس، وبين الرأسمالية التي مبناه على تحصيل الأموال وتكثير رأس المال من غير نظرٍ لحله وحرمته، وكلا الطرفين فيهما من الظلم والجور ما يعرفه من نظر في آثارهما السيئة على الفرد والمجتمع أما الإسلام فمبناه على العدل ومراعاة مصلحة الطرفين فالحمد لله رب العالمين أن جعلنا مسلمين ونسأله أن يحتم لنا به.

القاعدة رقم 08: الجهل بالتساوي كالعلم بالتفاضل إلا في العرايا:

إن هذا من ضوابط باب الربا، وتقدم أن الربا نوعان: ربا النسبة وربا الفضل، وهذا الضابط يدخل في النوع الثاني، وبيانه أنه يشترط في صحة بيع الأموال التي يحرم التفاضل بينها أن تكون متماثلة، وهذا التماثل لا يتحقق إلا بمعرفة قدر كل منهما ولا يكفي عدم العلم بالتفاضل، بل لا بد من العلم بالتماثل والتحقق منه، فإن جهل قدرهما أو قدر أحدهما كان ذلك بمنزلة العلم بزيادة أحدهما على الآخر فيكون ربا فيشترط حينئذ في مبادلة الأصناف الربوية التساوي في الكيل والوزن مع التقابض إذا اتحد الجنس فإذا جهل التساوي بين المائتين الربويين فإن هذا الجهل يترتب بمنزلة العلم بالتفاضل وهذا غير جائز، وهذا الضابط عام في كل المبادلات بين الأموال الربوية إذا كانت من جنس واحد إلا أنه يستثنى من ذلك مسألة العرايا وهي: أن يحتاج من عنده تمر معلوم إلى رطب على رأس النخلة فيحوز له شرعاً أن يشتري هذا الرطب بالتمر حرصاً أي تقديراً مع أننا لا نعلم يقيناً ما على هذه النخلة، أي لا نعلم قطعاً مقداره من الكيل لكن يكتفى فيه بالحرص، فيأتي العارف بذلك ويقدره كيلاً، وهذا لا يلزم فيه العلم التام بالتساوي وإنما يكتفى فيه بالحرص، وذلك: (إلا في العرايا) أي لا يلزم العلم بالتساوي يقيناً أما في غيرها فإنه يجب العلم بالتساوي وأن الجهل به مترتب بمنزلة العلم بالتفاضل، والأدلة على ذلك كثيرة¹.

القاعدة رقم 09: المثليات تضمن بمثلها حسب الإمكان وإلا فبالقيمة

وهذا الضابط هو ما اختاره أبو العباس شيخ الإسلام وتلميذه وهو القول الصحيح² ونعني بالمثليات أي: ما كان لها مثل في السوق كالسيارات والحيوانات والسفن والثياب والأواني والأثاث ونحو ذلك فإنه إذا حصل التلف لشيء من ذلك فإن الأصل أن الواجب على المتلف أن يضمه بمثله، أي يأمره الحاكم أن يذهب إلى السوق ويأتي بمثله فإن وجد مثله تماماً فهو المطلوب، وإلا فما قاربه في الصفات والقيمة، فإن تعذر المثل من السوق فإننا نتقل إلى البديل الذي هو القيمة فيدفع المتلف قيمة الشيء الذي أتلفه لأنه إذا تعذر الأصل يصار إلى البديل، ويدل على صحة هذا الضابط قوله تعالى: ﴿فمن اعتدى عليكم فاعتدوا عليه بمثل ما اعتدى عليكم﴾، وقوله تعالى: ﴿وإن عاقبتم فعاقبوا بمثل ما عوقبتم به﴾ وقال

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

تعالى: ﴿وَجَزَاء سَيِّئَةٍ سَيِّئَةٌ مِثْلُهَا﴾، ووجه الاستدلال من هذه الآيات: أن الله تعالى أمر بالمماثلة في العقوبة وأن يفعل بالجاني مثل ما فعل بالجاني عليه، فدل ذلك على اعتبار المثلية بحسب الإمكان على كل من استهلك مال غيره أو أتلف منه شيئاً، فإن تعذرت المثلية فإنه يصار إلى القيمة لأن الأصل إذا تعذر فإنه يصار إلى البدل¹.

القاعدة رقم 10: المقاصد في العقود معتبرة

وهذه القاعدة تفيد أن الاعتبار إنما هو بالمعاني والمقاصد في الأقوال والأفعال²، فالأقوال التي اختلفت ألفاظها واتفق معناها شيء واحد، والتي اختلفت ألفاظها واختلفت مقاصدها ومعانيها ليست شيئاً واحداً فالاعتبار في العقود والأفعال إنما هو حقائقها ومقاصدها دون ظواهرها وألفاظها، ولذلك قال ابن القيم: "ومن تدبر مصادر الشريعة ومواردها تبين له أن الشارع ألغى الألفاظ التي لم يقصد المتكلم بما معانيها بل جرت على غير قصد منه كالنائم والناسي والسكران والجاهل والمكره والمخطئ من شدة الفرح أو الغضب أو المريض ونحوهم، ولم يكفر من قال من شدة فرحه براحلته بعد إياسه منها: (اللهم أنت عبيدي وأنا ربك) فكيف يعتبر الألفاظ التي يقطع بأن مراد قائلها على خلافها"³.

إن أعمال المكلفين وتصرفاتهم القولية والفعلية تختلف نتائجها وأحكامها الشرعية باختلاف مقاصدهم وغاياتهم من وراء تلك الأعمال والتصرفات، وهذا عام في كل الأقوال والأعمال، وليس في العقود فقط ولكن لما كان الكلام هنا عن المعاملات والعقود أخرجنا القاعدة مخصوصةً بها، فعند حصول العقود فإنه لا ينظر للألفاظ التي يستعملها العاقدان وإنما ينظر إلى مقاصدهم الحقيقية من الكلام الذي يلفظ به حين العقد لأن المقصود الحقيقي هو المعنى وليس اللفظ ولا الصيغة المستعملة لأن الألفاظ ما هي إلا قوالب للمعاني⁴.

القاعدة رقم 11: عقود المعاوضات مبناه على المشاحة وعقود التبرعات مبناه على المسامحة

إن العقود نوعان: إما عقود معاوضة وإما عقود تبرعات، وعقود المعاوضة: هي التي يكون فيها العوض من الطرفين، كالبيع والإجارة والسلم والصرف والحوالة والمزارعة والمساقاة والشركات بأنواعها ونحو ذلك مما يطلب فيه العوض من الطرفين، وأما عقود التبرعات فهي التي يكون فيها الإعطاء من طرف واحد فقط وأما الطرف الثاني فهو آخذ ولكنه لا يدفع عوضاً عما أخذه وذلك كالهبة والعطية والوصية والوقف واللقطة والعارية والوديعة ونحوها، وباستقراء أدلة الشريعة وجدنا أن العقود التي يكون فيها العوض من الطرفين أنها شددت فيها ببيان جميع الأشياء التي قد يوجب عدم بياها الاختلاف والمنازعة بين المتعاقدين⁵ بخلاف عقود التبرعات فإنها - أي الشريعة - قد اغتفرت فيها أشياء ولم توجب بياها بعينها ولا ألزمت

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

5 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

بذكر كل تفاصيلها وذلك لأن عقود المعاوضات مبناهما على المشاحة أي كل واحد من المتعاقدين يريد كامل حقه ولا ينقص منه شيء لأنه يدفع العوض، وأما عقود التبرعات فإن مبناهما على المسامحة وصاحبها يريد بها الأجر والثواب من الله تعالى فاغتفر فيها بعض الأشياء من باب الترغيب في فعلها والحث على القيام بها، ولأن صاحبها لا يريد بما يعطيه عوضاً وإنما يريد به القربة والتودد¹.

القاعدة رقم 12: كل من جاز له فعل شيء تدخله النيابة فله التوكيل فيه

إن الوكالة لغة: التفويض تقول: وكلت إلى فلان أي فوضت إليه التصرف، وشرعاً: استنابة جازر التصرف مثله فيما تدخله النيابة، وهي جائزة بالكتاب والسنة والإجماع والقياس الصحيح² والحكمة منها هي أن الإنسان قد لا يقوم بكل أعماله فيحتاج إلى أن ينيب غيره في القيام بها، وهذه القاعدة تبين أن كل أحد جاز له التصرف في شيء سواء من حقوق الله أو حقوق العباد فإنه يجوز له أن يقوم به بنفسه ويجوز له أن يقيم غيره فيقوم به عنه بشرط أن يكون هذا الفعل مما يسوغ فيه قيام الغير به أي أنه تدخله النيابة وهذا من تيسير الله على عباده فالتوكيل والتوكيل في الشيء جائزة بشرطين³:

- الأول: أن يكون الوكيل والموكل جازراً التصرف أي بالغين عاقلين راشدين لأن هذه هي شروط جائزة التصرف.

- الثاني: أن يكون الأمر الموكل فيه مما تدخله النيابة فإذا توافر هذان الشرطان جاز توكيل غيره عنه وتوكله عن غيره، وبناءً عليه فالذي لا يجوز له التصرف في هذا الشيء فإنه لا يجوز له توكيل غيره فيه لأنه إذا لم يجوز له أن يتصرف فيه بنفسه فكذلك لا يجوز تصرفه بنائبه من باب أولى.

القاعدة رقم 13: من باع شيئاً دخل فيه ما هو من ضروراته وما اقتضاه شرع أو عرف

هذا الضابط في باب بيع الأصول والثمار، ومفاده: أن الإنسان إذا باع شيئاً من الأشياء فإنه يدخل في البيع تبعاً ثلاثة أشياء:- الأول: ما هو من ضرورات هذا الشيء وهي ما لا يقوم هذا الشيء إلا به ككونها جزءاً من أجزائه لا يتصور إلا بها أو نحو ذلك.- الثاني: كل ما اقتضى العرف أن يدخل في البيع فإذا كان العرف الجاري أن هذا الشيء يتبع هذا الشيء في البيع فإنه يكون معتبراً لأن العادة محكمة والمعروف عرفاً كالمشروع شرعاً.- الثالث: إذا نص الدليل الصحيح أن هذا تبع لهذا في البيع فإنه يدخل في البيع تبعاً⁴.

القاعدة رقم 14: لا يصح البيع إلا من مالك للعين أو من يقوم مقامه

وهذه القاعدة متقررة في الفطرة السلمية وبها قوام الناس وحفظ حقوقهم وأموالهم من التلاعب والاعتداء، وبيانها أن يقال: إن البائع للعين أو منفعتها يشترط أن يكون مالكاً لها أي أنها داخلية في ملكه

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

ويده عليها¹، فلو كان البائع لهذه العين لا يملكها فإنه لا يصح هذا البيع لأن هذا نوع من الغصب والاعتداء ويقوم مقام المالك من هو مفوض من قبل المالك أو من قبل الشارع فإذا صدر البيع من مالك العين أو ممن يقوم مقامه شرعاً فإنه حينئذ يصح هذا البيع، وبناءً عليه فلو أن رجلاً باع شيئاً وهو لا يملكه ولم يفوض في بيعه من المالك ولا من الشارع فإن تصرفه هذا حينئذ يكون لاغياً لا اعتبار به شرعاً ولا يترتب عليه ما يترتب على تصرف المالك أو من يقوم مقامه، وهذا ما لا يسع الناس العمل إلا به، وإلا لضاعت الأموال وفسد نظام العالم وهذا من تحقيق ضرورة من الضروريات الخمس وهي حفظ المال، فمن حفظ المال أن الذي يتصرف فيه إنما هو مالكة أو من يقوم مقامه، فالإسلام يعطي الفرد الحرية في تصرفه ومعاملاته وعقوده ويحمي هذه الحرية من الاعتداء عليها، وشأن الأموال في الإسلام عظيم ولذلك قال عليه الصلاة: (إن دماءكم وأموالكم وأعراضكم عليكم حرام كحرمة يومكم هذا في شهركم هذا في بلدكم هذا) فقرن حرمة المال بجرمة العرض والدم، ومن هذه الحرمة أنه لا يتصرف في المال إلا مالكة أو من يقوم مقامه، ودليل ذلك قوله ﷺ لحكيم بن حزم: (لا تبع ما ليس عندك) رواه الخمسة وصححه الترمذي وحديث عمرو بن شعيب عن أبيه عن جده مرفوعاً: (لا يجل سلف وبيع، ولا يبيع ما ليس عندك) وصححه الترمذي وغيره، والمعنى ما ليس في ملكك وحوزتك وقدرتك، فهذا نهي عن بيع الأعيان التي لا يملكها².

وقول: (أو من يقوم مقامه) أي ممن هو مأذون له في التصرف، والمأذون له في العقد لا يخلو من أربعة أحوال³: - الأولى: أن يكون نائباً عن شخص حي جازئ التصرف فالتائب يسمى (وكيلاً) عنه فالوكيل يقوم الموكل فيما وكله فيه .

- الثاني: أن يتصرف عن الصغير والمجنون والسفيه فالتصرف عن هؤلاء يسمى (ولياً) لأن هؤلاء فقدوا أهلية الأداء التي بها تعتبر تصرفات الإنسان معتبرة شرعاً فجعل التصرف في أموالهم بيد وليهم لئلا تضيع فالولي يقوم مقامهم شرعاً.

- الثالث: أن يتصرف عن الميت في أفعال يملك المتوفى فعلها كوفاء ديونه والنظر لصغاره ونحو ذلك فهذا يسمى (وصياً) لأنه يتصرف بالإذن عن الميت في أعمال يملك فعلها فالوصي يقوم مقام المالك.

- الرابع: أن يتصرف المكلف الرشيد في الوقف بأن يجعل له التصرف فيه من قبل الحاكم الشرعي أو من قبل الواقف نفسه فهذا هو (ناظر الوقف) فالناظر يقوم مقام المالك في ذلك.

فيتلخص من هذا أن الذي يقوم مقام المالك هو الوكيل وهذا في باب الوكالة، والوصي وهذا في باب الوصية، والناظر وهذا في باب الوقف، والولي وهذا في باب الحجر فإذا تصرف الوكيل أو الناظر أو الولي

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

أو الوصي فيما أذن لهم فيه فإن تصرفهم يكون صحيحاً نافذاً تترتب عليه آثاره الشرعية لأنهم يقومون مقام المالك، ومن يقوم مقام المالك فإن تصرفه كتصرفه.¹

ومن الفروع هاته القاعدة: -بيع الفضولي: وهو أن يأتي إنسان فيبيع سلعة لا يملكها ولا هو مأذون له في بيعها، فما حكم بيعه؟ اختلف العلماء في هذا البيع، فذهب الحنفية والمالكية إلى صحة تصرفه إذا أحازه لأن الإجازة اللاحقة كالإذن، وذهب الشافعية والحنابلة في الرواية المشهورة إلى البطلان وعدم الصحة لأنه ليس مالكاً للعين ولا مأذوناً له في بيعها، وقولهم هذا هو المتماشي مع القاعدة إلا أن الأقرب إن شاء الله تعالى هو أن المالك إن أجاز تصرف الفضولي هذا فإن البيع يصح²، ويستدل على ذلك بما رواه الإمام البخاري من حديث عروة البارقي: (أن النبي ﷺ أعطاه ديناراً ليشتري به شاة فاشتري له به شاتين فباع إحداها بدينار وجاء بدينار وشاة فدعا له بالبركة في بيعه) وهذا الحديث نص في هذه المسألة فالأصل أن تصرف الفضولي لا يصح لكن لما أحازه المالك وأذن له في ذلك زالت المفسدة وصح ونفذ تصرفه والإذن اللاحق من المالك كالإذن السابق ولا فرق³.

القاعدة رقم 15: من ابتاع شيئاً فلا يبيعه حتى يقبضه

إن الأشياء تدخل في ملكية الإنسان بأسباب كثيرة منها البيع والشراء، ومنها الوصية له والإرث والهبة والوقف له ونحو ذلك، وهذه القاعدة تبين أنه إذا دخل شيء في ملكيتك فهل يجوز لك التصرف فيه قبل قبضه، القبض التام أم لا يجوز لك ذلك إلا بعد قبضه؟ هذا ما توضحه هذه القاعدة، إذا دخل شيء في ملكية الإنسان فلا يخلو: إما أن يكون عن طريق الشراء وإما أن يكون بسبب آخر من وقف عليه أو هبة أو وصية له ونحو ذلك، فإن كان دخل في ملكيته بالشراء فإن الأدلة دلت على أنه لا يجوز له التصرف فيه بالبيع خاصة إلا بعد قبضه القبض التام⁴ ومرد هذا القبض إلى العرف المتقرر عند التجار سواء كان هذا المبيع موزوناً أو مكيلاً أو غيرهما فما دام لم يقبضه فلا يجوز له أن يبيعه. وذلك لحديث جابر رضي الله عنه قال: قال رسول الله ﷺ: (إذا ابتعت طعاماً فلا تبعه حتى تستوفيه) رواه مسلم وغيره، وحديث أبي هريرة رضي الله عنه قال: (نهى رسول الله ﷺ أن يشتري الطعام ثم يباع حتى يستوفى) رواه مسلم وله في رواية: (من اشترى طعاماً فلا يبيعه حتى يكتاله) وعن حكيم بن حزام قال: قلت يا رسول الله ﷺ إني اشتري بيوعاً فما يحل لي منها وما يحرم علي؟ قال: (إذا اشتريت شيئاً فلا تبعه حتى تقبضه) رواه أحمد، وعن زيد بن ثابت أن النبي ﷺ (نهى أن تباع السلع حيث تبتاع حتى يجوزها التجار إلى رحالهم) رواه أبو داود والدارقطني وعن ابن عمر رضي الله عنهما قال: (كانوا يتبايعون الطعام جزافاً بأعلى السوق فنهاهم رسول الله ﷺ أن

¹ - وليد بن راشد السعديان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وليد بن راشد السعديان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وليد بن راشد السعديان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - وليد بن راشد السعديان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

يبعوه حتى ينقلوه) رواه الجماعة إلا الترمذي وابن ماجه، وفي لفظ في الصحيحين: (حتى يحولوه) وللجماعة إلا الترمذي: (من ابتاع طعاماً فلا يبيعه حتى يقبضه) ولأحمد: (من اشترى طعاماً بكيلٍ أو وزن فلا يبيعه حتى يقبضه) ولأبي داود والنسائي: (هي أن يبيع أحد طعاماً اشتراه بكيلٍ حتى يستوفيه) وعن ابن عباس رضي الله عنهما أن النبي ﷺ قال: (من ابتاع طعاماً فلا يبيعه حتى يتسوفيه) قال ابن عباس: (ولا أحسب كل شيء إلا مثله) رواه الجماعة إلا الترمذي. وفي لفظ في الصحيحين: (من ابتاع طعاماً فلا يبيعه حتى يكتاله) فهذه الأدلة تفيد إفادة قطعية صحة هذه القاعدة. وقد ذهب الفقهاء مذاهب في بيع المبيع قبل قبضه.

1 - فمذهب الشافعية، وهو قول أبي يوسف الأول، وقول محمد، وهو أيضاً رواية عن الإمام أحمد: أنه لا يصح بيع المبيع قبل قبضه، سواء أكان منقولاً أم عقاراً، وإن أذن البائع، وقبض الثمن مثل: أن يشتري متاعاً، ويبيعه إلى آخر قبل قبضه من البائع، فهذا البيع باطل، وربحه لا يجوز، لأن المبيع في ضمان البائع الأول، وليس في ضمان المشتري منه، لعدم القبض.

وعلل الحنابلة، عدم الجواز على هذه الرواية التي اختارها ابن عقيل من أئمتهم، بأنه لم يتم الملك عليه فلم يجوز بيعه، كما لو كان غير متعين، وكما لو كان مكيلاً أو موزوناً.

3 - ومذهب الحنفية أنه لا يصح بيع المنقول قبل قبضه، ولو كان من بائعه، وذلك للحديث المذكور برواياته، فإنه منهي عن بيع المبيع قبل قبضه.

ولأن في البيع قبل القبض غرر انفساخ العقد الأول، على تقدير هلاك المبيع في يد البائع، وإذا هلك المبيع قبل القبض ينفسخ العقد، فيتبين أنه باع ما لا يملك.

4 - ومذهب المالكية أن المحرم المفسد للبيع، هو بيع الطعام دون غيره من جميع الأشياء قبل قبضه سواء أكان الطعام ربوياً كالقمح، أم غير ربوي كالتفاح عندهم. أما غير الطعام فيجوز بيعه قبل قبضه، وذلك لغلبة تغير الطعام دوئماً سواء. لكنهم شرطوا لفساد هذا النوع من البيع، شرطين:

أ - أن يكون الطعام مأخوذاً بطريق المعاوضة، أما لو صار إليه الطعام هبة أو ميراث، مما ليس أخذه بعوض، فيجوز بيعه قبل قبضه.

ب - وأن تكون المعاوضة بالكيل أو الوزن أو العدد. أما لو اشتراه جزافاً، ثم باعه قبل قبضه فيكون بيعه جائزاً.

5- وفي مذهب الحنابلة روايات متعددة في الممنوع بيعه قبل قبضه من الأموال، سبق بعضها: فروي أنه لا يجوز بيع الطعام وما أشبهه قبل قبضه مطلقاً، سواء أكان مكيلاً أم موزوناً، أم لم يكن كذلك خلافاً للمالك الذي اشترط فيه الكيل أو الوزن كما قدمنا، ولقول ابن عبد البر: الأصح أن الذي يمنع من بيعه قبل قبضه: هو الطعام، وذلك لأن النبي صلى الله عليه وسلم (هي عن بيع الطعام قبل قبضه) فمفهومه إباحة ما سواه قبل قبضه.

تحديد القبض وتحققه:

- مذهب المالكية والشافعية والحنابلة أن قبض كل شيء بحسبه:¹
 -أ- فإن كان مكيلاً أو موزوناً أو معدوداً أو مذروعاً، فقبضه بالكيل أو الوزن أو العدّ أو الذرع وذلك: لحديث عثمان رضي الله عنه قال: (كنت أبتاع التمر من بطن من اليهود، يقال لهم: بنو قينقاع وأبيعه بربح، فبلغ ذلك النبي ﷺ فقال: يا عثمان: إذا ابتعت فاكتل، وإذا بعت فكل). وحديث جابر ﷺ قال: (لما أتى النبي ﷺ عن بيع الطعام حتى يجري فيه الصّاعان: صاع البائع، وصاع المشتري). والمالكية شرطوا في قبض المثلي تسليمه للمشتري، وتفريغه في أوعيته.

-ب- وإن كان جرافاً فقبضه نقله، وذلك لحديث ابن عمر ﷺ قال: (كانوا يتبايعون الطعام جرافاً بأعلى السوق، فنهاهم رسول الله ﷺ أن يبيعوه حتى ينقلوه) وفي رواية: (حتى يحولوه).
 -ج- وإن كان منقولاً من عروض وأنعام، فقبضه بالعرف الجاري بين الناس كما يقول المالكية: كاحتياز الثوب، وتسليم مقود الدابة. أو ينقله إلى حيز لا يختص به البائع، عند الشافعية. ويروى هذا عن أبي يوسف، كالشارع ودار المشتري.

وفصل الحنابلة في المنقول من العروض والأنعام فقالوا: إن كان المبيع دراهم أو دنانير، فقبضها باليد وإن كان ثياباً فقبضها نقلها. وإن كان حيواناً، فقبضه تمشيته من مكانه.

-د- وإن كان عقاراً فقبضه بالتخلية بينه وبين المشتري، بلا حائل دونه، وتمكينه من التصرف فيه بتسليمه المفتاح إن وجد، بشرط أن يفرغه من متاع غير المشتري عند الشافعية.

- ولم يفصل الحنفية، بل اعتبروا التخلية -وهي: رفع الموانع والتمكين من القبض- قبضاً حكماً على ظاهر الرواية، وروى أبو الخطاب مثل ذلك عن أحمد وشرط مع التخلية التمييز.²
 وهذا الكلام فيما إذا أراد المشتري أن يبيع المبيع وأما إذا أراد أن يوقفه أو يهبه أو يوصي به أو يعيره ونحو ذلك من عقود التبرعات فإنه يجوز له ذلك ولو قبل قبضه، وإنما الممنوع فقط هو بيعه، ويدل لذلك ما رواه البخاري من حديث ابن عمر رضي الله عنهما (أن النبي ﷺ باع بكراً كان ابنه راكباً عليه ثم وهبه لابنه قبل قبضه) فهذا دليل على جواز التصرف في المبيع قبل قبضه بالهبة، وقس عليها سائر عقود التبرعات.³

القاعدة رقم 16: من جمع في البيع بين جائز ومحرم صح في الجائز بقسطه

وهي مسائل تفريق الصفقة، مأخوذة من صفق له بالبيع أي ضرب بيده على يده، واصطلاحاً: هي أن يجمع في البيع بين ما يجوز بيعه وما لا يجوز بيعه في عقد واحد، ومعنى تفريقها أي تفريق ما جمع بينه في العقد الواحد فيعطى كلاً حكمه، وبيان القاعدة أن يقال: إذا باع الإنسان شيئاً يجوز بيعه وباع معه شيئاً لا

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 09 .

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 09 .

³ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

يجوز بيعه في عقدٍ واحدٍ صفقة واحدة فإن الحكم الشرعي هنا هو أن البيع هذا نافذ صحيح في الشيء الذي يجوز بيعه، وغير نافذ ولا صحيح فيما لا يجوز بيعه، وهذا مذهب وسط بين من أبطل البيع جملة واحدة وبين من صححه جملة واحدة، وذلك لأن الأصل أن يبيع ما يجوز بيعه جائز فلماذا يبطل هنا مع إمكانية تمييزه عن مالا يجوز بيعه والأصل الصحة فلماذا يقال بالبطلان! وإنما البطلان يكون فيما لا يجوز بيعه فيفرد وحده بالإبطال ويبقى ما يجوز بيعه على الأصل وهو الجواز¹ وهذا كما ذكر إذا أمكن تفريقه، أما إذا لم يمكن تفريقه فإنه يغلب جانب الحرمة².

القاعدة رقم 17: كل مباح أدى تعاطيه إلى محرم فهو حرام

وهذه القاعدة داخلية تحت قاعدة سد الذرائع التي لها في الفقه المترلة العالية والمرتبة الرفيعة³.

- والسد في اللغة: إغلاق الخلل، والذرائع: جمع ذريعة وهي الوسيلة.

- وأما في الاصطلاح: فهو منع الوسائل التي ظاهرها مباح وتؤدي إلى محرم⁴.

إن المباحات ووسائل، وقد تقرر في الأصول أن الوسائل لها أحكام المقاصد، فوسائل الواجب واجبة ووسائل المحرم محرمة، ووسائل المندوب مندوبة، ووسائل المكروه مكروهة، ووسائل المباح مباحة، وهذه القاعدة تبين أن هذا المباح إذا أدى تعاطيه بيعاً وشراءً وهبة ونحو ذلك إلى أمر من الأمور المحرمة فإنه يكون ممنوعاً، أي أن الشريعة تمنع من التعامل به وتحرم تعاطيه سداً لذريعة الوصول إلى الحرام⁵. وهذا داخل تحت عموم قوله تعالى: ﴿وتعاونوا على البر والتقوى ولا تعاونوا على الإثم والعدوان﴾ ولأن تمكين الغير من هذا المباح الذي سيتوصل به إلى الحرام منافع للنصيحة الواجبة، وقد قال النبي ﷺ: (الدين النصيحة... وذكر منها: ولأئمة المسلمين وعامتهم) وقال عليه الصلاة والسلام: (وإذا استنصحتك فانصح له) وفي المنع من ذلك أخذ على أيدي من يريدون حرق السفينة، وقد قال ﷺ: (فإن أخذوا على أيديهم نجوا ونجوا جميعاً، وإن تركوهم هلكوا وهلكوا جميعاً) متفق عليه. وفي الحديث: (لعن رسول الله ﷺ في الخمر عشرة: عاصرها ومعتصرها وشاربها وحاملها والمحمولة إليه وساقها وبائعها وأكل ثمنها والمشتري لها والمشتراة له) رواه الترمذي وابن ماجه من حديث أنسٍ ﷺ، ومن المعلوم أن عاصرها ومعتصرها إنما يعصر عبئاً، لكن لما كانت نيته بهذا العصر اتخاذه حمراً دخل في اللعنة، فدل ذلك على أن كل بيع أعان على معصية بأنه محرم⁶.

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

5 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

6 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- ضوابط سد الذرائع:

الضابط الأول: أن يكون الفعل المأذون فيه مؤدياً إلى الفساد أو إلى مفسدة غالبية، فإن كانت المفسدة المرتبة عليه نادرة فإنه لا يقال بذلك، فالنادر لا ترتب عليه الأحكام ولا تعلق به.¹

الضابط الثاني: أن تكون المفسدة الناتجة عن فعل المأذون مساوية لمصلحته أو أكثر، فإن كانت مصلحة فعل المأذون أكثر من المفسدة المترتبة على الفعل فإنه لا تسد الذريعة.²

القاعدة رقم 18: اليد الغاصبة ضامنة مطلقاً، والأمانة لا تضمن إلا مع التفريط

إذا تلف المال في يد أحد من الناس كائناً من كان فإنه لا يخلو من حالتين: إما أن يكون هذا المال حصل في يده بغير إذن مالكة، وإما أن يكون بإذن ماله، فالأول هو الغاصب أو السارق أو المنتهب فهؤلاء حصل المال في أيديهم بلا إذن مالكيه فإذا تلف هذا المال الذي في أيديهم فإنهم يضمنون هذا التلف مطلقاً أي بغض النظر عن سبب التلف أهو بسببهم أو بسبب خارج عن إرادتهم وذلك لأن أيديهم أيدي معتدية ظالمة والظالم ضامن مطلقاً، فالغاصب يلزمه رد ما أخذه³ قال الموفق: "أجمع العلماء على وجوب رد المغصوب إذا كان بحاله لم يتغير ولم يشتغل بغيره"⁴. ويؤيد ذلك قوله ﷺ: (لا يأخذ أحدكم متاع أخيه لا لعباً ولا جاداً ومن أخذ عصا أخيه فيردها) رواه أبو داود، ومسلم: (ومن أخذ عصا أخيه فليردها إليه) فنه بالأدنى على الأعلى، ولأبي داود (على اليد ما أخذت حتى تؤديه)، فيجب رد المغصوب بزيادته متصلة كانت كالسمن وتعلم صنعته، أو منفصلة كالولد والكسب ونحو ذلك وإن غرم في رده أضعاف ثمنه، ولو نقص المغصوب فإنه يلزمه ضمان نقصه، وإن تلفت العين المغصوبة مطلقاً فإنه يضمنها كاملة يمثلها إن وجد لها مثل وإلا فيضمن القيمة، وجاحد العارية إذا تلفت عنده فإنه ضامن مطلقاً لأن يده ظالمة معتدية واليد الظالمة ضامنة مطلقاً، فأموال الناس محترمة كما قال ﷺ: (إن دماءكم وأموالكم وأعراضكم عليكم حرام...) وعن أنس رضي الله عنه قال: قال رسول الله ﷺ: (لا يجل مال امرئ مسلم إلا بطيب نفسٍ منه) رواه الدار قطني وفيه مقال، وعن عائشة رضي الله عنهما أن النبي ﷺ قال: (من ظلم شبراً من الأرض طوقه الله من سبع أرضين) متفق عليه، وعن سعيد بن زيد رضي الله عنه قال: قال رسول الله ﷺ: (من أخذ شبراً من الأرض ظلماً فإنه يطوقه يوم القيامة من سبع أرضين) متفق عليه، ولأحمد: (من سرق) وعن رافع بن خديج رضي الله عنه أن النبي ﷺ قال: (من زرع في أرض قومٍ بغير إذنه فليس له من الزرع شيء وله نفقته) رواه الخمسة إلا النسائي وقال البخاري: هو حديث حسن وقال عليه الصلاة والسلام: (ليس لعرقٍ ظالم حق) والأحاديث في هذا الباب كثيرة فمن تلف المال في يده وهو غاصب له فإنه ضامن من غير سؤال عن سبب

1 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

2 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

التلف، وأما إذا كان الذي تلف المال في يده من جملة الأمانة فإنه لا يضمن هذا التلف إلا في التفريط والتقصير فيما هو واجب عليه أو بتعديه وظلمه وإهماله، فالأمين لا يضمن التلف إلا بالتعدي والتفريط والتفريط والتعدي هو: فعل مالا يجوز أو ترك ما هو واجب، فإذا حصل من الأمين هذا التفريط أو هذا التعدي فإنه يكون ضامناً، فإذا لا بد من التفريق في التضمن عند حصول التلف بين الأمين والغاصب فالأمين لا يضمن إلا بالتعدي والتفريط والغاصب ضامن مطلقاً¹. ومن فروع ذلك:

- إذا تلفت الوديعة في يد المودع فهل يضمنها أم لا؟ إن المودع من جملة الأمانة وقد تقرر أن الأمين لا يضمن إلا بالتعدي والتفريط، فإن تلفت الوديعة بتعد أو تفريط منه فإنه يضمن وإن تلفت بلا تعد منه ولا تفريط فإنه لا يضمن فإنه محسن.² وقد قال تعالى: ﴿مَا عَلَى الْمُحْسِنِينَ مِنْ سَبِيلٍ﴾ ومثال التفريط: أن يحفظها في غير ما تحفظ فيه عادةً، ومثال التعدي: أن يستعملها بلا إذن صاحبها فتلفت بهذا الاستعمال.

- إذا تلف المال أو تلفت العين في يد الوكيل فهل يضمن أم لا؟ الجواب أنه يفرق بين التلف الذي حصل بتفريطه وتعديه والذي حصل بغير ذلك، لأن الوكيل من جملة الأمانة، والأمين لا يضمن التلف إلا بالتعدي أو التفريط، فعلى هذا إن تلفت العين أو المال بتعدي الوكيل أو تفريطه فإنه يضمن وإن تلفت بلا تعد ولا تفريط فإنه لا يضمن.³

- إذا تلفت العين في يد الأجير الخاص، وهو من منافع محبوسة لمستأجره فإنه لا يضمن هذا التلف إلا بالتعدي أو التفريط لأنه أمين.⁴

- إذا تلفت العين في يد المرهق بلا تعد ولا تفريط فإنه لا يضمن لأنه أمين، وأما إذا تلفت بالتعدي أو التفريط فإنه يضمن لأن الأمين لا يضمن إلا بالتعدي أو التفريط.⁵

- إذا تلف المال في يد الشريك أياً كان نوع الشركة فإنه لا يضمن إلا إذا تعدى أو فرط، وذلك لأنه أمين.⁶

- إذا تلفت اللقطة في يد المنتقط، فإنه لا يضمن إلا بالتعدي والتفريط لأنه أمين.⁷

- إذا تلفت العين المستعارة في يد المستعير فإنه لا يخلو إن كان هذا التلف حصل بتعد أو تفريط فإنه يضمن، وإن كان بلا تعد ولا تفريط فإنه لا يضمن، وهو الراجح، وإلا فالمشهور من المذهب أن المستعير ضامن للتلف مطلقاً، لكن الراجح هو تخريجه على هذه القاعدة لأنه أمين واختاره الشيخ ابن سعدي.¹

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

5 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

6 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

7 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- إذا تلفت العين الموقوفة في يد الناظر على الوقف فإنه لا يضمن هذا التلف إلا بالتعدي أو التفريط لأنه من جملة الأمانة والأمين لا يضمن إلا بالتعدي أو التفريط.²
- إذا تلفت العين أو المال في يد الولي فإنه لا يضمن، إلا إذا تعدى أو فرط لأنه أمين.³
- إذا أخذ الحاكم مال المحجور عليه لفلس لبيعه ويسدد الغرماء فتلف هذا المال في يده، فإنه لا يضمن إلا إذا تعدى أو فرط لأنه أمين.⁴
- ما تلف في يد الطبيب المشهود له بالمعرفة، فإن تلفه هدر وجبار إلا إذا ثبت أنه تعدى أو فرط ولذلك يقول الفقهاء: ولا يضمن حجام ويطار إن كان حاذقاً، وذلك لأنه أمين والأمين لا يضمن إلا بالتعدي أو التفريط وعلى ذلك فقس والله ربنا أعلم وأعلى.⁵

القاعدة رقم 19: يحجر على من في الحجر عليه مصلحة راجحة

- عرف العلماء الحجر لغة: بالمنع والتضييق، ومنه سمي الحرام حجراً لأنه يمنع صاحبه من ارتكاب المنهيات، قال تعالى: ﴿وَيَتَوَلَّوْنَ حِجْرًا مَّحْجُورًا﴾ وسمي العقل حجراً لأنه يمنع صاحبه مما يُستجى منه⁶ قال تعالى: ﴿هَلْ فِي ذَلِكَ قَسَمٌ لِّذِي حِجْرٍ﴾.
- وعرفوه شرعاً: بأنه منع إنسان من التصرف في ماله ومبنى هذا الباب على المصلحة الراجحة أو الخالصة، فإذا كان في الحكم بالحجر مصلحة خالصة أو راجحة فإنه يحكم به، وأما إن كان فيه مفسدة خالصة أو راجحة فإنه لا يحكم به، وليس بمشروع حينئذ، لأن الشريعة جاءت لتقرير المصالح وتكميلها وتعطيل المفاسد وتقليلها، والحجر له معنى عام ومعنى خاص.⁷
- فأما المعنى العام: فهو منع الإنسان من التصرف فيما فيه مفسدة خالصة أو راجحة والحجر على الراهن لصالح المرهن فيدخل في ذلك الحجر على المريض مرض الموت من طلاق زوجته لأنه متهم بجرماتها من الميراث فيعامل بنقيض قصده، بل ومنعه أيضاً من التبرع بما له كله وذلك لصالح الورثة.
- وأما الحجر بالمعنى الخاص وهو الذي يتكلم فيه الفقهاء في باب الحجر فإنه يخص حجراً فقط:
- الأول: الحجر على المفلس لصالح الغرماء.
- الثاني: الحجر على الصغير والمجنون والسفيه لصالح أنفسهم.

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

5 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

6 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

7 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

ويعنى آخر: حجر لحظ الغير، وحجر لحظ النفس.¹

فالذي يجد سداد دينه فإنه يجب عليه سداد مع المطالبة ومثله لا يحجر عليه ولا تجوز المماطلة والمخادعة والتسوية بلا مقتضى فإن هذا ظلم محرم كما قال ﷺ: (لي الواجد ظلم يحل عرضه وعقوبته) رواه الخمسة إلا الترمذي، قال وكيع: عرضه: أي شكايته، وعقوبته: أي سجنه، وهذا الرجل داخل في عموم قوله ﷺ: (من أخذ أموال الناس يريد أداءها أدى الله عنه ومن أخذها يريد إتلافها أتلفه الله) رواه البخاري وقال عليه الصلاة والسلام: (فأعط كل ذي حق حقه) وعلى ذلك فإن الواجد يؤمر بالسداد مراراً مع وعظه وتخويفه بالله وأمره بالتقوى وتذكيره بأن حقوق الآدميين مبناها على المشاحة، فإن هداه الله وسدد فالحمد لله، وإلا فإن الحاكم يجبره جبراً على السداد بالحبس أو التهديد أو الضرب، فإن انزجر وسدد فالحمد لله، وإن أبي فإن الحاكم يبيع ماله ويسدد الغرماء وعلى ذلك حديث كعب بن مالك أن النبي ﷺ: (حجر على معاذ ماله، وباعه في دين كان عليه) رواه الدار قطني، وقد تقرر في القواعد أن كل من امتنع عن أداء ما وجب عليه أداءه فإنه يجبر على ذلك وإلا تولى الحاكم الأداء بنفسه.²

- ولكن ينبغي أن نعلم أن الذي لا يجد إلا سداد بعض دينه فإنه يعطيه الغرماء بالمخاصة بقدر حقوقهم وليس لهم إلا ذلك³ والدليل حديث أبي سعيد قال: أصيب رجل عهد رسول الله ﷺ في ثمار ابتاعها فكثر دينه فقال: (تصدقوا عليه) فتصدق الناس عليه فلم يبلغ ذلك وفاء دينه، فقال رسول الله ﷺ لغرمائه: (خذوا ما وجدتم وليس لكم إلا ذلك) رواه الجماعة إلا البخاري .

- إن المدين الذي لا يجد سداداً لدينه فهذا يسمى في عرف الشرع المعسر، وهذا لا يحجر عليه إذ الحجر لا يشرع إلا إذا كان يتحقق به مصلحة خالصة أو راجحة، والحجر على هذا المعسر لا مصلحة فيه، بل فيه مفساد، ولأنه حتى لو حجر عليه فإنه لا يتحقق بذلك سداد دينه، لأنه معسر وليس بواجد والحجر لا يكون إلا على من كان في الحجر عليه مصلحة وهذا لا مصلحة في الحجر عليه، بل الواجب إمهاله وإنظاره إلى ميسرة كما قال تعالى: ﴿وإن كان ذو عسرة فنظرة إلى ميسرة﴾ وفي التيسير عليه أجر عظيم وثواب جزيل كما قال ﷺ: (من سره أن يظله الله في ظله يوم لا ظل إلا ظله فلييسر على معسر)، وقال عليه الصلاة والسلام: (من نفس عن غريمه أو محاه عنه كان في ظل العرش يوم القيامة) وعن بريدة مرفوعاً: (من أنظر معسراً فله بكل يوم مثله صدقة قبل أن يحل فإذا حل فأنظره فبكل يوم مثلاه صدقة)، فإذا لم يظن له مال وادعى الإعسار وصدق، فإنه يحرم الحجر عليه، لأنه لا مصلحة في هذا الحجر، فالآية دليل على أن المعسر الذي لا يقدر على وفاء شيء من دينه لا يطالب به، ويجب إنظاره ويحرم حبسه وملازمته. ولأنه ﷺ قال في الحديث السابق: (وليس لكم إلا ذلك) وخالصته هذه المسألة أن المعسر لا يجوز الحجر عليه ولا

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

حبسه ولا ملازمته لأن حبسه وملازمته إما لإثبات عسرته أو لوفاء دينه، وعسرته قد ثبتت والوفاء منه متعذر لإعساره ولأن الحجر يدور مع المصلحة فحيث تحققت قيل بها وإذا انتفت فلا يقال بها، والحجر على المعسر لا مصلحة فيه¹.

- ذهب الأئمة الثلاثة أبو حنيفة والشافعي وأحمد إلى أن المفلس لا يحجر عليه إلا إذا طلب غرماؤه ذلك، لأن الحق لهم، فيبقى نافذ التصرف حتى يحجر عليه الحاكم بطلب غرمائه ذلك أو بعضهم وذهب الإمام مالك إلى أن المفلس محجور عليه من حين تكون ديونه بقدر موجوداته سواء حجر عليه الحاكم أو لا، وهو رواية عن الإمام أحمد واختارها أبو العباس شيخ الإسلام وتلميذه ابن القيم وابن رجب وابن سعدي، وقال في الإنصاف: "وهو الصواب"، "قلت: ولا شك"²، لأنه أحفظ لحقوق الغرماء، فإن الغرماء قد يتأخرون في طلب الحجر على المدين وقد تطول المعاملة وخصوصاً في هذا الزمن الذي تعقدت فيه المسائل، ويتصرف المدين في ماله تصرفاً يضيع على الغرماء حقوقهم، وفي هذه الحالة تذهب الحقوق وتضيع، وقد تقرر أنه يقال بالحجر إذا كان ثمة مصلحة، وهنا فيه مصلحة راجحة وهي حفظ حقوق الغرماء، فإن حقهم قد تعلق بماله، والشريعة جاءت بحفظ حقوق أرباب الحقوق بكل طريق، وسد الطرق المنفضية إلى إضاعتها ولا تحصل هذه المصالح إلا بالحجر عليه، فيحجر عليه ولو لم يصدر الحكم بالحجر عليه من الحاكم، فتصرفه في ماله بعد أن صار بقدر الدين تصرف لاغٍ شرعاً لا يعتبر، لأنه محجور عليه حكماً وهذا القول هو الصواب³.

- إذا أصدر القاضي حكمه بالحجر على مفلس فإنه يستحب له إعلان هذا الحكم وإظهاره للناس بوسائل الإعلان المختلفة، وذلك ليعلم الناس بحاله فلا يعاملوه إلا على بصيرة لئلا يتضرر الناس بضياع أموالهم ويشهد عليه، لينتشر ذلك، ولأنه ربما عزل الحاكم أو مات فيكون الحجر ثابتاً معلوماً لمن بعده فلا يحتاج إلى ابتداء حجر ثانٍ⁴.

القاعدة رقم 20: الصلح جائز بين المسلمين إلا صلحاً حرم حلالاً أو أحل حراماً

- عرف العلماء الصلح لغة: بأنه قطع المنازعة، أي التوفيق بين المتخاصمين، وعرفوه شرعاً: بأنه معاقدة يتوصل بها إلى الإصلاح بين المتخاصمين، وهو من أكبر العقود وأعمها نفعاً، وهو ثابت على العموم بالكتاب والسنة والإجماع⁵ قال تعالى: ﴿لَا خَيْرَ فِي كَثِيرٍ مِنْ نَجْوَاهُمْ إِلَّا مَنْ أَمَرَ بِصَدَقَةٍ أَوْ مَعْرُوفٍ أَوْ إِصْلَاحٍ بَيْنَ النَّاسِ وَمَنْ يَفْعَلْ ذَلِكَ ابْتِغَاءَ مَرْضَاتِ اللَّهِ فَسَوْفَ يُؤْتِيهِ أَجْرًا عَظِيمًا﴾ وقال تعالى: ﴿وَإِنْ امْرَأَةٌ خَافَتْ مِنْ بَعْلِهَا نُشُوزًا أَوْ إِعْرَاضًا فَلَا جُنَاحَ عَلَيْهِمَا أَنْ يُصْلِحَا بَيْنَهُمَا صُلْحًا وَالصُّلْحُ خَيْرٌ﴾

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁵ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

وقال تعالى: ﴿وإن طائفتان من المؤمنين اقتتلوا فأصلحوا بينهما... إلى قوله: إنما المؤمنون إخوة فأصلحوا بين أخويكم﴾ وعن عمرو بن عوف أن النبي ﷺ قال: (الصلح جائز بين المسلمين إلا صلحاً حرم حلالاً أو أحل حراماً) رواه أبو داود وابن ماجه والترمذي، وهذا الحديث نص في القاعدة، فالأصل فيه الحل والإباحة، فيما اتفق عليه الطرفان المتخاصمان ورضيا به فإنه صلح جائز إلا الصلح المتضمن لإحلال ما هو محرم شرعاً، أو لتحريم ما هو حلال شرعاً، فهذا صلح ظالم ولا تقره الشريعة العادلة¹ فحيث تقرر أن الأصل في الصلح بين المتخاصمين الحل والإباحة فإنه الواجب هو البقاء على هذا الأصل حتى يرد الناقل وأن الدليل يطلب من الناقل عن هذا الأصل لا من الثابت عليه فمن حرم شيئاً من الصلح فإنه مطالب بالدليل المحرم لذلك الشيء، وإلا فقله مردود عليه، ومن فروع هذه القاعدة:

- لو كان على غيرك دين أو عين، فأقر لك بها وأسقطت عنه بعض ذلك الدين أو وهبته شيئاً من العين، فإن هذا صلح جائز لأن الأصل أن الصلح جائز بين المسلمين إلا صلحاً أحل حراماً أو حرم حلالاً وهذا الصلح لا مدخل فيه لتحليل حرام أو تحريم حلال، فإنه قد تقرر أن لصاحب الحق أن يسقط شيئاً من حقه أو يسقطه كله، فالحق له فإن سمحت نفسه تفضلاً وإكراماً بأن يسقط شيئاً من ذلك فما المانع في ذلك؟ بل ذلك له، وعن جابر بن عبد الله رضي الله عنهما (أن أباه قتل يوم أحد شهيداً وعليه دين فاشتد غمهاؤه في حقوقهم، قال: فأتيت النبي ﷺ فسألهم أن يقبلوا ثم حائطي ويجلوا بي فأبوا، فلم يعطهم النبي ﷺ حائطي وقال: سنغدوا عليك غداً، فغدا علينا حين أصبح فطاف في النخل ودعا في ثمرها بالبركة فجددتها فقضيتهم وبقي لي من ثمرها) والشاهد هو أن النبي ﷺ كلم غرماء جابر أن يضعوا عنه شيئاً من حقهم مما يدل على أن ذلك جائز، وكذلك كلم النبي ﷺ كعب بن مالك فوضع عن غريمه الشطر، وتقدم أن النبي ﷺ مرّ بالذي أصيب في حديثه فأشار إلى غرمائه بالنصف فأخذوه منه، وقال الإمام أحمد: إذا كان له عليه دين وليس عنده وفاء فوضع عنه بعض حقه وأخذ منه الباقي كان ذلك جائزاً لهما.²

- لو كان لك على غيرك دين مؤجل فصالحته على دفع بعضه حالاً، كأن يكون الدين ألفاً ولا يحل إلا بعد سنة فحجته فقلت له: ادفع لي الآن خمسمائة وأسقط عنك الباقي، فإن وافق هو فإنه صلح جائز لا إشكال فيه، لأن الأصل في الصلح الحل والجواز، فهو داخل تحت عموم قوله تعالى: ﴿والصلح خير﴾ وهذا القول رواية في المذهب واختارها ابن تيمية وابن القيم وقال ابن عباس: (لا بأس به)، وهو أحد قولي الشافعي.³

- لو أن دينه كان حالاً فاصطلحنا على أن يسقط عنه بعضه ويؤجل الباقي، كأن تكون الألف حالة الآن فقال رب الدين: أسقطت عنك مائتي ريال وأجلت سداد ثمانمائة ريال، فإن المذهب يقول: "صح

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

الإسقاط ولم يصح التأجيل"، فأما صحة الإسقاط فلأن رب المال له أن يسقط من ماله ما شاء، وأما عدم صحة التأجيل فلأن الحال لا يتأجل كذا قالوا، والصواب إن شاء الله تعالى أنه يصح الإسقاط والتأجيل واختاره ابن تيمية وابن القيم وهو مذهب أهل المدينة، وذلك لأن الأصل في الصلح الجواز وهذا داخل في هذا العموم ولا دليل مع من أخرجه و قولهم: "إن الحال لا يتأجل" كلام لا دليل عليه بل الحال يتأجل بالرضا والصلح، فكما أن لرب المال أن يسقط من ماله ما شاء فكذلك له أن يؤخر الاقتضاء ما شاء.¹

- لو صالح مكلفاً ليقر له بالعبودية أي بأنه مملوكه لم يصح ذلك الصلح لأنه يحل حراماً إذا الحر المسلم لا يستعبد أو يسترق، ولا نزاع في عدم صحة ذلك الصلح.²

- لو قال له: أقر لي بدينني وأعطيك بعضه فأقر له بالدين، فإن الإقرار صحيح لا غبار عليه، لكن هل يلزم رب المالك أن يعطيه شيئاً من الدين؟ أقول: بتفريع هذا الفرع على القاعدة يتبين أنه لا يلزم رب الدين أن يعطي المقر بدينه شيئاً، وذلك لأنه يجب على من في ذمته حق لغيره أن يبذله مجاناً ولا يحق له أكل أموال الغير بالباطل، فالصلح هذا أحل حراماً، فلا يحل أخذنا العوض على الإقرار بما في ذمته من الحق للغير، لكن لو سمحت نفس رب المال وأعطاه شيئاً تفضلاً منه وإكراماً فهذا لا بأس به.

- إذا ادعى رجل على آخر ديناً أو عيناً فأنكر المدعى عليه ذلك وهو يجهل أن عليه ذلك، ثم صالح عنه بمال حال أو مؤجل فإن هذا صلح صحيح، وهو الذي يسميه الفقهاء الصلح مع الإنكار، ودليل صحته عموم حديث: (الصلح جائز بين المسلمين) ولأن الأصل في الصلح الجواز، ومثله من ادعى عليه بوديعة أو تفریط فيها أو قراض فأنكر وصالح على مال فهو جائز لأن الأصل في الصلح الجواز إلا أن هذا الصلح يختلف حكمه فهو في حق المدعي بيع لأنه يعتقد أنه عوض عن ماله الذي يدعيه، وهو في حق المدعى عليه إبراء لأنه دفع المال افتدائاً ليمينه وإزالة للضرر عنه، هذا إذا لم يكن أحدهما كاذباً، أما إذا كان أحدهما كاذباً في دعواه أو إنكاره وعلم بكذب نفسه لم يصح الصلح في حقه باطناً، وما يأخذه بسبب الصلح حرام وسحت في حقه، لأنه أكل للمال.³

- الصلح لإسقاط حد السرقة كأن تثبت السرقة على أحد فيأتي صاحب المال إلى السارق ويقول له أعطني مالاً وأسقط حقّي، فهذا الصلح محرم لا يجوز⁴ لأنه مفض إلى إسقاط ما وجب من الحدود ولأن الحد في السرقة ليس حقاً لرب المال حتى يصالح عليه، بل هو من حقوق الله تعالى. ومثله أيضاً أن يمسكه العسس وهو شارب فيصالحهم بمال على أن يطلقوه فهذا محرم لا يجوز لأن هذا ليس حقاً لهم ليصالحوا عليه بل هو من حقوق الله تعالى، ولأنه مفض إلى إسقاط ما وجب من الحدود والله أعلم. ومثله أيضاً المصالحة

1 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

3 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

4 - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

على إسقاط حد القذف لا يجوز أيضاً، لأنه ليس بمال ولا يؤول إلى المال فلم يجز الاعتياض عنه كسائر ما لا حق له فيه وإنما شرع الحد للزجر. فالصلح في هذه الصور كلها لا يجوز لأنه مفض إلى المفسدة ولأنه مسقط لما وجب شرعاً.

- لو صالحه ليشهد له بالزور أو لفلا يشهد بالحق الذي يعلمه فهذا صلح ظالم جائز لأنه يحل الحرام لأن شهادة الزور أصلاً محرمة وكبيرة من كبائر الذنوب، والصلح لا يحلها، وكذلك يجب على الشاهد أن يدلي بالشهادة الواجبة عليه بالحق الذي يعلمه ولا يجوز له كتمه، قال تعالى: ﴿وَلَا تَكْتُمُوا الشَّهَادَةَ وَمَنْ يَكْتُمْهَا فَإِنَّهُ آثِمٌ قَلْبُهُ﴾ فالصلح على ذلك لا يجوز لأنه يحل حراماً.

- المصالحة على إسقاط حق الشفعة كأن يشتري لرجل شقصاً في أرض لرجلين، فإنه شرعاً يحق للشريك انتزاع هذا الشقص من مشتريه بالثمن الذي بيع به، لكن لو قال المشتري صالحني على شيء من المال على أن يسقط حقك في الشفعة فهل يجوز ذلك؟ أقول: ظاهر المذهب أنه لا يجوز لأن الشفعة إنما شرعت لإزالة الضرر عن الشريك، فلما قبل هذا الصلح علمنا أنه لا ضرر عليه فلا شفعة حينئذ ولكن الأقرب والله أعلم أنه صلح جائز¹ لأن الأصل في الصلح الجواز فهو داخل تحت قوله: (والصلح جائز بين المسلمين) وحق الشفعة له إن شاء أسقطه ابتداء وإن شاء أسقطه بعوض من باب المصالحة فلا بأس بذلك لهذا الأصل المتقرر.

القاعدة رقم 21: الصدق والأمانة

- الصدق في اللغة: يدل على قوة في الشيء وهو مطابق الحكم للواقع² والأمانة في اللغة: سكون القلب والوفاء والتصديق.³

والمعنى الاصطلاحي لا يخرج عن المعنى اللغوي، فالصدق في المعاملات: هو أن يطابق قول العاقد الواقع ولا يخالفه، والأمانة في المعاملات: إتمام العقد في المعاملة والوفاء به وعدم مخالفته.⁴

والأدلة على هذا الضابط من القرآن والسنة والإجماع.

أما القرآن فقول الله عز وجل: ﴿وَلَا تَبْخَسُوا النَّاسَ أَشْيَاءَهُمْ﴾ (الشعراء: 183)، وقوله: ﴿يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُقُودِ﴾ (المائدة: 1)، وقوله: ﴿إِنْ أَمِنَ بَعْضُكُم بَعْضاً فَلْيُؤَدِّ الَّذِي أُؤْتِمِنَ أَمَانَتَهُ﴾ البقرة: 283، وقوله: ﴿إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُكُمْ أَنْ تُؤَدُّوا الْأَمَانَاتِ إِلَىٰ أَهْلِهَا﴾ (النساء: 58).

وأما السنة فمثل حديث حكيم بن حزام وفيه قول النبي ﷺ: (البيعان بالخيار) إلى أن قال: (فإن بينا وصدقا بورك لهما في بيعهما وإن كذبا وكتما مُحقت بركة بيعهما) وفي حديث أبي ذر في الصحيحين أن

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية للمعاصرة، المرجع السابق.

³ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية للمعاصرة، المرجع السابق.

⁴ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية للمعاصرة، المرجع السابق.

النبي ﷺ قال: (ثلاثة لا يكلمهم الله ولا يزكيهم ولا ينظر إليهم يوم القيامة - وذكر منهم - الذي ينفق سلعته بالحلف الكاذب). فدل ذلك على وجوب الصدق والأمانة عند إجراء العقود، وقد ذكر الغزالي الضابط في ذلك فقال: ألا يجب لأخيه إلا ما يجب لنفسه فكل ما عومل به شق عليه وثقل على قلبه فلا يعامل به أخاه. وفي الصحيح من حديث أنس أن النبي ﷺ قال: (لا يؤمن أحدكم حتى يحب لأخيه ما يحب لنفسه).

ومن أعظم الأمانات هي أمانة المال، إذ يعتبر في الإسلام المال مال الله والفرد مستخلف فيه¹ لاستخدامه وتنميته وللانتفاع به وإفادة نفسه ومجتمعه،² وقد أكد القرآن الكريم ذلك في آيات عديدة منها قوله تعالى: ﴿لله ما في السماوات وما في الأرض﴾ (البقرة: 284) وأيضاً قوله تعالى: ﴿قل لمن الأرض ومن فيها إن كنتم تعلمون سيقولون لله قل أفلا تذكرون﴾ (المؤمنون: الآيتان 84- 85). وأيضاً قوله تعالى: ﴿وآتوهم من مال الله الذي آتاكم﴾ (النور: الآية 33).

وبما أن الإنسان خليفة الله في الأرض وأن ما يملكه أمانة لديه، فهو بذلك ملزم بشرط الأمانة، وباداب الدين لاسيما ما يتعلق منها بآداب كسب واستخدام المال³، فالمال يجب أن يكتسب من الحلال وأن يستخدم في الحلال لقول الرسول الكريم ﷺ: (إن هذا المال خضرة حلوة فمن أخذه بحقه ووضعها في حقه فنعيم المعونة هو، ومن أخذه بغير حقه كالذي يأكل ولا يشبع، واليد العليا خير من اليد السفلى)⁴. فلا يجوز أن يكون سبب كسب المال الغش أو التدليس أو الغصب أو الربا أو الاحتكار أو الميسر أو السرقة أو النصب أو الغرر أو الجهالة أو أنواع البيوع المحرمة⁵ كما أن استثمار المال والتصرف فيه يجب أن يكون بقدر و اعتدال بلا إسراف أو تبذير أو اكتناز أو تسخير له لأكل أموال الناس بالباطل عن طريق الرشوة، أو إنفاقه على المحرمات والخبائث.

القاعدة رقم 22: "الغنم بالغرم" و"الخراج بالضمان"

يقصد بقاعدة الغنم بالغرم أن الحق في الحصول على النفع أو الكسب (العائد أو الربح) يكون بقدر تحمل المشقة أو التكاليف (المصروفات أو الخسائر أو المخاطر)، وبعبارة أخرى فإن الحق في الربح يكون بقدر الاستعداد لتحمل الخسارة، وهذه القاعدة تمثل أساساً فكرياً قوياً لكل المعاملات التي تقوم على المشاركات والمعاوضات، حيث يكون لكل طرف فيها حقوقاً تقابل أو تعادل ما عليه من التزامات على

¹ - عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية التي تقوم بها البنوك الإسلامية، من سلسلة الاقتصاد الإسلامي، دار الفرقان للنشر والتوزيع، عمان، 2004، ص 130.

² - حسين عمر اقتصاديات البنوك الإسلامية، دار الكتاب - ط 1 سنة 1995 ص 7. و أنظر :

- محسن أحمد الخضر، البنوك الإسلامية، إيثراك للنشر والتوزيع، مصر، الطبعة 3، 1999، ص 18.

³ - محمود حسن صوان، أساسيات العمل البنكي الإسلامي، دار وائل للنشر عمان ص 93.

⁴ - حديث شريف - رواه البخاري ومسلم والترمذي.

⁵ - عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق.

أن الالتزامات تكون علي ثلاثة أنواع هي: التزام بمال أو التزام بعمل أو التزام بضمان وهذه هي الأسباب الثلاثة التي تسبب لصاحبها الحق في الحصول علي الربح أو الغنم علي ما إتفق عليه العلماء. وقاعدة الخراج بالضمان: يقصد بها إن من ضمن أصل شئ جاز له أن يحصل علي ما تولد عنه من عائد، فبضمان أصل المال، يكون الخراج (أي ما خرج منه) المتولد عنه جاز الإنتفاع به لمن ضمن، لأنه يكون ملزماً بإستكمال النقصان المحتمل الحدوث - إن حدث - وجبر الخسارة إن وقعت، ولهذا القاعدة علاقة بالقاعدة السابقة، لأنها تدخل تحتها من حيث أن الخراج غنم والضمان غرم¹. ولهذا القاعدة أهمية كبيرة في المعاملات المالية، حيث تؤثر في أمر هام وهو ما يحصل عليه المتعامل من ربح أو عائد أو عوض من حيث الأصل.

¹ - الضوابط الشرعية للعمل البنكي الإسلامي، مقال من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية.

خاتمة:

حث الإسلام على حفظ المال وتنميته واستثماره بأفضل وأكفأ الوسائل والأساليب المشروعة من أجل ذلك فقد وضع العديد من الضوابط الشرعية التي تكفل حسن إدارة المال واستثماره، وفي هذا الإطار تطرقنا في القسم الثاني من هذا الجزء إلى تنمة الضوابط والقواعد التي تحكم وتؤطر المعاملات المالية (والسني كنا قد بدأها في القسم الأول من هذا الجزء)، هدف هذه القواعد هو تنظيم المعاملات المالية وحماية أموال الناس من شتى أنواع الظلم والاستغلال كالربا والغش والتحايل والغرر والميسر.. إلى غير ذلك من المعاملات المحرمة. وقطاع البنوك المطلوب تنظيمه وفقا للشريعة الإسلامية يستلزم بالضرورة تقييده لهاته القواعد التي تضبط المعاملات المالية في التشريع الإسلامي.

والإسلام إن منع هذه المعاملات المحرمة ومنها الربا حث على الإنتاج والتجارة، قال الله تعالى في سورة البقرة الآية 275: ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَّمَ الرِّبَا﴾، وقال النبي ﷺ: (اتجروا في مال اليتيم حتى لا تأكله الصدقة)، قد اعتبر الإسلام النقود أموالا نامية، فتؤخذ منها الزكاة، ويحمل صاحبها على الإنتاج بما بطرق أكثر تنظيماً وعدلاً¹.

ومن يملك رأس المال ولا يستطيع التجارة به أو استثماره مباشرة، فالإسلام يطرح البديل العادل وسليم المتمثل في نظام المشاركة في الأرباح والخسائر.

وعلى هذا الأساس يستطيع النظام المالي الإسلامي، عمليا أن يحقق العدالة بين المدخر(رب المال) والمستثمر (المنظم) إذ لا يحصل أي منهما على عائد ثابت ومضمون مسبقا(كما في الربا) وإنما يشارك في المخاطرة ويتحمل جزء من النتيجة: ربما كانت أم خسارة بحسب الاتفاق الذي يتحدد بينهما.

وهذا في إطار الصيغ وأساليب التمويل العديدة والمتنوعة التي يعرضها النظام المالي الإسلامي والقائمة على عقود المشاركة، وعلى رأسها عقد الشركة، عقد المضاربة، وعقود البيوع وعلى رأسها عقد المراجعة وعقد السلم، وعقود التأجير....

وبهذا يتميز العمل البنكي الإسلامي كأسلوب من أساليب الوساطة المالية بالعدالة والكفاءة، وهذا هو موضوع الدراسة في الأجزاء اللاحقة.

¹ - محمد أبو زهرة، تحريم الربا تنظيم اقتصادي، المرجع السابق، ص 68.

الجزء الثاني

الأساس النظري والفكري للبنوك الإسلامية

القسم الأول: العمل البنكي الإسلامي: ظهوره، ومفهومه، وتطوره.

القسم الثاني: البنوك الإسلامية: تعريفها، وظائفها، إدارتها، وأهدافها.

الجزء الثاني: الأساس النظري والفكري للبنوك الإسلامية

تقديم:

لقد تطرقنا في الجزء الأول إلى قواعد التي تحكم المعاملات المالية في الإسلام، إن الإسلام بهذه القواعد القاطعة لم يترك مجالاً للكسب على النقود إلاّ بالمشاركة والمخاطرة في استثمارها، وهذا يتغير موقف صاحب المال من سلبية المستثمر بالربا الذي لا يعبأ بكيفية استخدام أمواله طالما ضمن رأس ماله والربا المتفق عليه إلى إيجابية المستثمر الذي يخاطر بماله ويحرص بالتالي على اختيار مجال استثماره وعلى متابعته حتى يحقق غرضه، وبذلك يؤدي أمانة هذا المال الذي استخلفه الله فيه.

نظرياً البنوك الإسلامية، لا تضمن لا أصل الوديعة ولا عائداً محدداً عنها وتعتمد على صيغ للتمويل تبني على المشاركة في الغنم والغرم أو عقود البيوع أو الاجارة أو الوكالة، فالقاعدة هي ما عبرت عنها نصوص كثيرة: الخراج بالضمان، الغرم بالغنم، النهي عن ربح ما لم يضمن...وهي قواعد تكرس بشكل واضح مبدأ العدالة واجتناب الظلم والذي له أثر إيجابي على كفاءة التعامل المالي.

ومن هنا كانت المعادلة المعروفة بين الضمان والسيولة والربحية قائمة كذلك بالنسبة للبنك الإسلامي وإن اختلفت صورها التطبيقية، مما يجعل من البنوك الإسلامية نموذج لعمل بنكي مختلف عن النموذج البنكي السائد، هذا ما سنتطرق إليه في القسم الثاني من هذا الجزء بعد التطرق في القسم الأول منه إلى لحظة تاريخية عن ظهور العمل البنكي الإسلامي وتطوره .

القسم الأول: العمل البنكي الإسلامي: ظهوره، مفهومه، وتطوره

ويتضمن خمسة فصول :

تمهيد

الفصل الأول : ظهور العمل البنكي .

الفصل الثاني : الجذور التاريخية للعمل البنكي الإسلامي.

الفصل الثالث : ظهور العمل البنكي الربوي في الدول الإسلامية.

الفصل الرابع : ظهور وتطور البنوك الإسلامية.

خاتمة

القسم الأول: العمل البنكي الإسلامي: ظهوره، مفهومه وتطوره.

الفصل الأول: ظهور العمل البنكي

يعود تاريخ الصيرفة البسيطة إلى نحو ألف عام قبل الميلاد¹ وكانت تتمثل في إيداع الأشياء الثمينة لدى أشخاص معينين بغية الحفاظ عليها²، لكن هذه المهنة عرفت طفرة هائلة خلال القرن 16، لاسيما في إيطاليا، حيث أشار الباحثون المعاصرون في تطور الأعمال البنكية والتأريخ لها إلى أن البداية الحديثة لتطور الأعمال البنكية كان مع بداية ازدهار التجارة في مدن شمال إيطاليا، التي اشتهرت من بينها مدن ميلان وجنوه ولبارديا، وان تفوقت في الشهرة عليها جميعا مدينتا البندقية وفلورنسا³.

فيرجع أغلبهم الفضل في نشأة الأعمال البنكية الحديثة إلى الصيرافة اللمبارديين الذين كانوا يجلسون وراء مكاتبهم الخشبية التي تعرف باسم بانكو Banco وأصبح هذا الاسم عنوان لكل نشاط بنكي في هذا العصر⁴.

كان هؤلاء الصيرافة يقبلون الودائع (المعادن الثمينة) مقابل إيصالات أو شهادات إيداع، بمبلغ الوديعة ويحصلون مقابل ذلك على عمولة، وتدرجيا لاحظ هؤلاء الصيرافة أن هذه الإيصالات أخذت تلقى قبولا عاما في التداول وفاء لبعض الالتزامات أي تلعب دور النقود في الوفاء بالالتزامات - وأن أصحاب هذه الودائع لا يتقدمون لسحب ودائعهم دفعة واحدة بل بنسب معينة، أما باقي الودائع فتبقى مجمدة لدى الصراف، لذلك فكر هذا الأخير في إقراضها مقابل فوائد، ومن هنا أخذ البنك في شكله الأولي يدفع فوائد إلى أصحاب الودائع لتشجيع المودعين، فبعد أن كان الغرض من عملية الإيداع هو حفظ المادة الثمينة من السرقة والضياع أصبح المودع يتطلع إلى الحصول على فائدة، لذلك تطور نشاط البنك (الصيرفي) في مجال تلقي الودائع مقابل فائدة وتقديم القروض بناء على هذه الودائع لقاء فائدة كذلك، وعائد البنك يتمثل في الفرق بين الفائدة التي يتقاضاها على القروض والفائدة التي يدفعها لأصحاب الودائع.

يشير الباحثون إلى أن بنك البندقية الذي أنشئ سنة 1157 م، مع أنه لم يزد عن كونه مكتبا لحوالة الديون بين الأفراد والمدن إلا أنه يعتبر بداية لتطور هذه الممارسة وتحديثها وظهور مؤسسة بنكية متكاملة قريبة من البنوك. بمفهوم القرون الحديثة، و تلته بعد ذلك بنوك عديدة أنشئت، كان من أهمها بنك الودائع

¹ - عائشة الشراوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 17.

² - Abdelkader chachi, origin and development of commercial and islamic banking operations, j.kau :islamic econ .vol . 18 n 2 pp 3-25 (2005).

³ - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، دراسة تمزج بين معطيات الفكر و نتائج التطبيق، تقابل بين البنكية التقليدية والبنكية الإسلامية، وتقدم حولا للقضايا والمشكلات الرئيسية، اتحاد البنوك العربي 2001، ص 13.

⁴ - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 13.

في مدينة برشلونة 1401 م، ثم بنك banco Della Pizza Rialto سنة 1587 م بمدينة البندقية ثم أنشئ بعده بنك أمستردام الهولندي عام 1609 م، ويعتبر هذا البنك هو النموذج الذي احتدت به معظم البنوك الأوربية التي أسست بعد ذلك¹، ثم أنشئ بنك إنجلترا في عام 1694 م.

إذن تعود الأسباب المباشرة التي وقفت وراء نشأة البنوك، إلى سببين أساسيين، الأول: أن الأشخاص الذين كانوا يمارسون المهنة الاحتفاظ بالودائع، لاحظوا أن المودعين لديهم لا يطالبون بودائعهم كلها وفي نفس الوقت، ومع استمرارية تلقيهم للودائع، وجدوا أنفسهم متوفرين على أموال كبيرة، فرغبوا في الاستفادة منها، بإقراضها بالفوائد الربوية لمن يحتاجها، والثاني: أن أصحاب الودائع لم يعودوا قادرين على الاحتفاظ بالنقود لديهم أو توظيف مدخراتهم بأنفسهم في ظل فقدان الثقة بين أفراد المجتمع نتيجة الانتقال من مجتمع القبيلة و القرية إلى مجتمع المدنية و الدولة فالسوق العالمي².

وهنا أعطى ظهور البنوك الحلول الأكثر ملائمة لحل هذه المشاكل، فهي تحفظ المدخرات وتعمل كوسيط بين أصحابها وبين أصحاب الأعمال المحتاجين للأموال .

إن من أهم الوظائف التقليدية للبنوك هي الوظيفة النقدية الناتجة عن قبول الودائع وإصدار الصكوك التي تتم بها المعاملات التجارية، ثم ظهرت وظيفتها الاستثمارية عن طريق إقراض الأموال بالفوائد الربوية وكانت في البداية تقرض أموالها الخاصة، ثم بدأت تقرض فوائض الودائع التي كانت تحت تصرفها مما جعلها تحصل على أرباح خيالية ودفع البعض إلى القول بأن البنك هو مجرد تاجر للنقود³ وأصبحت عملية الحصول على النقود بأقل الأسعار واستخدامها بأعلاها الوظيفة الرئيسية للبنوك الربوية.

عرف العمل البنكي مند منتصف القرن 19 عدة تطورات، إذ أصبحت البنوك تؤمن مختلف أنواع الأداء وتنفذ التسويات بين كل العناصر الاقتصادية باستخدام تقنيات دقيقة كالمقاصة والتعامل في الأسواق المالية وذلك بمساعدة من البنوك المركزية وتحت رقابتها، ومع التقدم الصناعي أصبحت البنوك الركيزة الأولى في تمويل مختلف القطاعات الاقتصادية وصاحبها تقدم هائل في نوعية الخدمات والعمليات التي تقوم بها وتؤديها وعندما وصلت البنوك إلى هذه المرحلة تدخلت الدولة لتنظيمها⁴.

ويمكن تلخيص وظائف البنوك في الوساطة بين الادخار والاستثمار، وفي العمليات والخدمات التي تمارسها، كقبول التعامل بالشيكات، والسحب على المكشوف والتحويلات لفائدة المتعاملين وتقديم الضمانات والنهوض بوظائف الوكالة في الشراء والبيع والدفع والقبض والإدارة والترويج⁵.

1 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 13.

2 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقييد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، كتاب الأمة، العدد 13، ط 1، مطابع الدوحة الحديثة، قطر 1986، ص 80-81.

3 - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 19.

4 - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 17.

5 - محمد نجاة الله صديقي، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، تحرير رفيع يونس المصري، سلسلة أبحاث مركز الاقتصاد الإسلامي (6) مركز النشر العلمي، جامعة الملك عبد العزيز، ط 1، 2003، ص 57.

إن التطورات المشار إليها لم تنسب فيها الفائدة الربوية ولا هي تعتمد عليها، إن فصل الادخار عن الاستثمار والمعالجة المؤسساتية الخاصة بتوظيف الموارد لاستخدامها في الإنتاج الحقيقي كلها نتاج تقسيم العمل والتخصص الذي ظل وسيلة للتقدم على مر التاريخ البشري، فالخدمات المالية المتنوعة يمكن تنظيمها دون ارتباط بعنصر الفائدة، والحقيقة هناك العديد من العمليات التي تجري الآن على أساس لا ربوي منها: العمولة، والرسوم والمشاركة في الأرباح...¹.

¹ - محمد نجاة الله صديقي، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 57.

الفصل الثاني: الجذور التاريخية للعمل البنكي الإسلامي.

يشير الباحثون إلى أن الصيرفة الحديثة هي تطوير للنماذج البنكية التي عرفتها الحضارة الرومانية، والتي تستمد هي الأخرى جذورها من الممارسات الإغريقية القديمة قبل الميلاد، ومن ثم يكون مسار التطور هو من حضارة الإغريق إلى حضارة الرومان ثم إلى النهضة الحديثة الأوروبية مع البدايات في إيطاليا¹.

من الملفت للنظر في هذه الإشارات أنها تسقط من مسار التأريخ فترة خمسة قرون من القرن الثامن إلى القرن الثاني عشر وهي نفسها فترة النهوض الكبير للحضارة العربية الإسلامية والانهيار للحضارة الرومانية من هنا يتضح أن هناك تجاهل عمدي ومقصود للدور الذي أدته الحضارة الإسلامية في تطور الصيرفة².

إن بعض أعمال البنوك كفكرة وُجدت منذ عصر النبي ﷺ حيث أقر معاملات كثيرة تتعلق بها ومن هذه الأعمال الوديعة، الصرف، الحوالة، الكفالة، الوكالة، المضاربة، المراجعة³... وإذا اطلعنا عن نماذج الأنشطة البنكية التي كانت سائدة في البلاد الإسلامية والتي تعرضها كتب الفقه الإسلامي العام والمقارن وكتب السير وتاريخ البلدان، تبين بأن الحضارة الإسلامية كانت تملك قاعدة فكرية قوية ومتكاملة مستمدة من القرآن الكريم والسنة المطهرة وإجماع الصحابة ساعدت على تيسير المعاملات المالية والاقتصادية بين المتعاملين من خلال أنماط متنوعة من العقود ومن خلالها أنشئت نماذج للتعامل البنكي فوجد⁴:

- 1) نظام تشريعي محكم يتضمن القواعد والأحكام والعقود الشرعية التي تضبط التعامل.
- 2) نظام قضائي قوي يقوم على ضمان تطبيق الأحكام الشرعية.
- 3) صياغة معترف بهم من الدولة يحترفون العمل كمهنة، ولهم مكاتب في بلادهم ولهم مراسلين في الأمصار الإسلامية الكبيرة.

4) هناك نماذج من الأوراق التجارية والبنكية التي استقر التعامل بها وكانت محل قبول في الأسواق مثل:
 ■ رفاع الصيارفة: وهي تعهدات مكتوبة بدفع مقادير نقدية عند الطلب أو في موعد محدد للمستفيد أو حامله، لها طرفان المحرر (الصراف) والمستفيد وهي تقابل حالياً السند لأمر وكان المسلمون أول من عرفها وانتقلت منهم إلى غيرهم.

■ الصكوك أو الصكاك: مفردها صك، وتعني أمراً مكتوباً من المحرر إلى الصيارفة بدفع مقدار من النقود لحامل الصك أو المسمى فيه، وهو المعروف الآن باسم الشيك. وكل يعرف قصة سيف الدولة الحمداني والذي كان مرة متنكراً في بغداد واستضافه أناس وأكرموه وقاموا بخدمته ولما خرج من عندهم كتب

1 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 14.

2 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 14.

3 - Abdelkader chachi, origin and development of commercial and islamic banking operations, j.kau :islamic econ .vol. 18 n 2 pp 3-25 (2005).

4 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 14.

لم رقعة، ثم قال اذهبوا بها إلى المحل الفلاني، فلما فتحوها رأوا أن هذه موجهة إلى الصيرفي الفلاني فذهبوا إليه وأعطاهم ألف دينار.

■ السفتاج: مفردا سفتجة، وتعرف كذلك باسم الكمبيالة أو البوليصه، عرفها المسلمون واستخدموها منذ القرن الثامن الميلادي، وانتقلت منهم إلى المدن الايطالية والأندلس ثم باقي أوروبا فلم يستخدمها الانجليز إلا في القرن السادس عشر.

■ ودائع الزبير بن العوام: يقول ابن سعد في الطبقات الكبرى إن عبد الله بن الزبير يقول عن أبيه: "إن الرجل كان يأتيه بالمال ليستودعه إياه فيقول له الزبير: لا ولكن هو سلف، إني أخشى عليه الضيعة" وبلغ مجموع ما كان عليه من أموال، كما أحصاها ولده عبد الله، مليونان ومائتا ألف درهم، وهو مبلغ كبير جدا بمقاييس ذلك العهد، وكان يفضل الزبير بن العوام رضي الله عنه أن يأخذ الأموال كقرض محققا بذلك غايتين: الغاية الأولى: حرية التصرف بالمال المسلم إليه باعتباره قرضا وليس أمانة والغاية الثانية: لو بقي المال أمانة فانه يهلك على صاحبه -إذا كان بلا تعد أو تقصير- أما إذا أصبحت الوديعة قرضا فإنها ستصبح مضمونة في ذمة المقرض. ولقد قام الزبير بن العوام رضي الله عنه بإجراء التحويلات وأوامر الدفع إلى عدد من حواضر الدولة الإسلامية، بل انه كان يملك مكتبا أو دارا في البصرة تعاونه في نشاطه.

ويمكن القول بأن الشيك والكمبيالة والسند الاذني وأوامر التسليم للبضائع، كلها ذات أصول عربية وقد استخدمت في البلاد الإسلامية لقرون عديدة قبل أن ينقلها الغربيون في منتصف عصر النهضة.¹ وهذا يدل على أن المعاملات البنكية كان لها أصل وكان لها جذور، لكن البنك الإسلامي والذي هو بشكله الحالي طبعاً حديث النشأة، بعد ظهور البنوك التجارية والتقليدية التي ظهرت في الغرب نتيجة التقدم في الصناعة والتجارة وغير ذلك.

¹ - محمد أحمد سراج، نظام البنك الإسلامي، ط 1، دار الثقافة، القاهرة، 1989، ص 31. وأنظر :

-Abdelkader chachi, origin and development of commercial and islamic banking operations, j.kau :islamic econ .vol .18 n 2 pp 3-25 (2005).

الفصل الثالث: ظهور العمل البنكي الربوي في الدول الإسلامية:

لم تعرف الدول الإسلامية النشاط البنكي في شكله الحديث، إلا في نهاية القرن 19 وبداية القرن العشرين¹ وعندما دخل إليها العمل البنكي الغربي، كانت البنوك العاملة فيها في البداية، عبارة عن فروع أو مجرد شبائيك للبنوك الأجنبية، ولم تهتم حكومات هذه الدول بهذا القطاع إلا بعد إحرازها على الاستقلال حيث بدأت تضع التشريعات والتنظيمات الخاصة بإنشاء البنوك، بما فيها المركزية والتجارية والمتخصصة وسير عملها والرقابة عليها، مما ساعد النظام البنكي على الاستقرار في هذه الدول التي اعتمدت النموذج الغربي بمختلف أنواعه، وبقواعده وأهمها نظام الفوائد الربوية (والتي تعتبر محرمة شرعا)، والملاحظ أن هذا الموقف جاء موحدا بين الدول الإسلامية، بالرغم من اختلاف نمطها القانوني والاقتصادي والسياسي² ويمكن تقسيم المراحل التي مرت بها البنوك في الدول الإسلامية إلى أربع مراحل:

- تمتد الأولى من الحماية والاستعمار إلى بداية الستينيات، والتي عرفت من جهة تأسيس بنوك صغيرة اقتصر عملها على السوق الداخلي، بينما الصفقات التجارية الكبيرة كانت تمول من طرف وكالات البنوك الأجنبية، ومن جهة أخرى تأسيس بعض البنوك الوطنية الكبيرة.
- وتأتي المرحلة الثانية من بداية الستينيات إلى بداية السبعينيات، وهي فترة مهمة من حيث نمو المساهمات الوطنية والعربية بصفة خاصة في النشاط التجاري والمالي بهدف تحسين استخدام أموالها وتنمية اقتصادها وعرفت البنوك بالنتيجة تطورا جيدا فرضه النسق العام للتنمية الاقتصادية³.
- وبدأت المرحلة الثالثة مع ارتفاع الأول لأسعار البترول سنة 1973 و1974، وغطت فترة زمنية إلى حدود سنة 1979، وهي السنة التي تمت فيها ثاني زيادة في أسعار البترول، وشهدت في هذه الفترة المؤسسات المالية العربية تقدما سريعا وإقبالا كبيرا من الأسواق المالية الدولية للتعامل معها مما أدى إلى تزايد هائل للبنوك خاصة في الدول المنتجة للبترول وإنشاء العديد من المؤسسات المالية الأجنبية⁴.
- والمرحلة الرابعة، بدايتها سنة 1979 وتمتد إلى الآن، طابعها الأساسي هو تغيير الدول المنتجة للبترول لسياساتها المالية الخاصة المتعلقة بتوظيف السيولة الفائضة لديها من جراء تجمع أموال البترول الضخمة حيث شرعت في الاستثمار لدى القطاع البنكي العربي بصفة خاصة، متحولة بجزء ولو نسبي من أموالها عن البنوك الأجنبية.

1 - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 20.

2 - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 21.

3 - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 21.

4 - مثلا: اتحاد البنوك العربية الفرنسية والبنك العربي الدولي للاستثمارات، البنك الأوروبي العربي في بروكسل، والبنك العربي الأمريكي

اللاتيني في البيرو، والبنك السعودي الدولي في لندن، وأنظر:

- عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 21.

الفصل الرابع: ظهور وتطور البنوك الإسلامية.

المطلب رقم 01: ظهور البنوك الإسلامية.

لقد غطت أحكام الشريعة الإسلامية جميع المعاملات التي كانت سائدة في الدولة الإسلامية حتى عهد الاستعمار الذي سيطر على الديار الإسلامية فكريا، اقتصاديا، عسكريا، سياسيا وتربويا وأدى إلى تسرب البديل من الأنظمة الغربية إلى البلاد الإسلامية فظهرت البنوك الربوية في البلاد العربية قبل أكثر من قرن ونصف وتقوم هذه البنوك على الربا والمعاملات المحرمة شرعا فكان نشاطها محمداً والتعامل معها محذر ولم تساهم فعليا بحل معضلات البلاد الإسلامية والبنوك التجارية العربية كانت مجرد تقليد للبنوك التجارية الربوية في الغرب.

إن تفشي ظاهرة البنوك التقليدية (الربوية) في البلاد الإسلامية، وتعاملها بالربا المحرم شرعا، دفع بعلماء الأمة الإسلامية ومفكرها بالتصدي لها، وحذروا المسلمين من التعامل معها، ولم يقتصر الأمر على مجرد التحذير وإنما سعوا إلى البحث عن البديل الإسلامي، وإقامة البنك الإسلامي، الذي يلتزم بمبدأ المشاركة في الربح والخسارة و يحله محل نظام الفوائد، وتوجت البحوث والدراسات في هذا المجال بظهور بعض التجارب المبدئية في العمل البنكي الإسلامي.¹

وبالإضافة إلى انتشار الوعي الديني في وسط الشعوب الإسلامية، هناك عوامل أخرى أدت إلى ظهور البنوك الإسلامية منها ارتفاع أسعار البترول سنة 1973 ووجود فوائض نقدية كبيرة استوعبتها هذه البنوك ومن ناحية أخرى هناك من العلماء من يرجع سبب نشأة البنوك الإسلامية إلى الفشل الحقيقي للنظام البنكي الربوي، ففي أعقاب الأزمة الاقتصادية العالمية عام 1930 نادى هنري سيمون بتعديل النظام البنكي فدعا سنة 1948 إلى إعادة تنظيم النظام البنكي المعاصر على أساس الفصل بين بنوك الودائع وبنوك الاستثمار والأعمال، أيضا دعا فيرنانديز في الأرجنتين إلى استبدال نظام الفائدة بنظام المشاركة والشركة وهو الأساس الذي يقوم عليه النظام البنكي الإسلامي إذن هناك دوافع دينية ودوافع اقتصادية دعت إلى قيام البنوك الإسلامية.²

غير أنه يعود تاريخ العمل البنكي الإسلامي إلى سنة 1940 عندما أنشأت في ماليزيا صناديق للادخار تعمل بدون فائدة وفي سنة 1950 بدأ التفكير المنهجي المنظم بظهور في باكستان من خلال إنشاء مؤسسة تقوم باستقبال الودائع من الموسرين وإقراضها إلى المزارعين المحتاجين للأموال وذلك بدون فائدة وكانت

¹ - محمد عثمان شبير، المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، دار الفئاس الأردن، ط 1، 1996، ص 213-214.

² - محمد عثمان شبير، أستاذ الفقه المقارن بجامعة قطر، البنوك الإسلامية، لقاء تلفزيوني في برنامج الشريعة والحياة الذي تبثه قناة الجزيرة

المؤسسة تتقاضى أجوراً رمزية تغطي تكاليفها الإدارية فقط¹، ثم ظهرت التجربة الثانية في الريف المصري في الستينيات² بظهور تجربة بنوك الادخار المحلية في ميت غمر سنة 1963 حيث افتتح أول بنك ادخاري محلي وقام على أسس تتماشى وفق مبادئ الشريعة الإسلامية³.

لكن هذه التجربة لم تتجاوز 5 سنوات من تطبيقها بسبب الظروف التي أحيطت بها ومع ذلك فقد أفادت هذه التجربة بعد عشرة سنوات في انطلاقة النظام المالي الإسلامي الذي بدأ بالبنوك الإسلامية ثم شركات الاستثمار والتأمين، والتي تسلسل نشوؤها تباعاً في الأقطار الإسلامية وحتى الغربية، بعد أن كان نطاقها الجغرافي محصوراً في الشرق العربي و دول آسيا الإسلامية .

- فتم تأسيس بنك ناصر الاجتماعي بموجب قانون رقم 66 سنة 1971 الذي ينص على تحريم التعامل بالربا أخذاً وعطاءً، والذي يعمل على قبول الودائع واستثمارها، بهدف تحقيق مجتمع الكفاية والعدل عن طريق توسيع قاعدة التكافل الاجتماعي⁴، لاقت التجربة قدراً لا بأس به من الاهتمام إلى حد إدراجها على جدول أعمال اجتماع وزراء الخارجية الدول الإسلامية في عام 1972.

- وفي سنة 1973 نوقشت الجوانب النظرية والعملية لإقامة بنوك إسلامية تقدم خدمات بنكية متكاملة وذلك في اجتماع وزراء المالية الإسلامية وقد انتهى الاجتماع بتقرير سلامة الفكرة وأوصى بوضعها موضع التنفيذ هذا وقد أخذت هذه التجربة حظها الوافر في الندوات الإسلامية ومجامع الفقه الإسلامي ومؤتمرات القمة الإسلامية والدراسات المعمقة الأكاديمية.

- سنة 1975 أنشئ لأول مرة رسمياً مصرفان إسلاميان:- البنك الإسلامي للتنمية بجدة وهو مؤسسة دولية لتمويل الائتماني وتمويل التجارة الخارجية والقيام بالأبحاث اللازمة لدعم التنمية الاقتصادية والتقدم الاجتماعي لشعوب الدول الأعضاء في منظمة المؤتمر الإسلامي وذلك وفقاً لمبادئ الشريعة الإسلامية⁵. وبنك دبي الإسلامي الذي أسس بموجب مرسوم حكومة دبي بدولة الإمارات العربية المتحدة في 12 مارس 1975 ويعتبر البداية الحقيقية للعمل البنكي الإسلامي وهو أول بنك خاص، ولقد نص نظامه التأسيسي على التزامه بأحكام الشريعة الإسلامية في جميع المعاملات التي يقوم بها.

- سنة 1977 وعلى نفس النهج تم تأسيس:- بنك فيصل الإسلامي المصري و-بنك فيصل الإسلامي السوداني و- بيت التمويل الكويتي⁶ و-الإتحاد الدولي للبنوك الإسلامية ومقرة الرئيسي مكة المكرمة ولقد أجاز للأمانة العامة للإتحاد أن تنشأ فروع لها في البلدان الإسلامية، ويهدف الإتحاد إلى العمل على دعم

¹ - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية

<http://www.kantakji.org/index.htm>

² - عائشة الشرفاوي المالتقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 22.

³ - محمد عثمان شبير، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق ص 214.

⁴ - حسن بن منصور، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، مطابع عمار قرني باثنة ط 1996، ص 50.

⁵ - محمد عثمان شبير، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق ص 215.

⁶ - محمد عثمان شبير، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق ص 215.

الروابط بين البنوك الإسلامية والتنسيق بين أنشطتها، تحقيقا لمصالحها ودعما لأهدافها، ولقد تم الاعتراف بالاتحاد من قبل الدول الإسلامية في الاجتماع التاسع لوزراء خارجية الدول الإسلامية المنعقد في داكار بالسنگال.

- سنة 1978 تم تأسيس البنك الإسلامي الأردني للتمويل والاستثمار.
- سنة 1979 تم تأسيس أول بنك إسلامي بالبحرين هو بنك البحرين الإسلامي.
- سنة 1980 تم إنشاء البنك الإسلامي الدولي للاستثمار والتنمية بمصر.
- سنة 1982 تم تأسيس أول بنك إسلامي بقطر هو بنك قطر الإسلامي.
- سنة 1983 تم تأسيس بنك فيصل الإسلامي بالبحرين.
- سنة 1985 تم تأسيس أول بنك إسلامي في تركيا هو بنك فيصل الإسلامي ثم بيت البركة التركي للتمويل ومقرها أنقرة، كما عرفت تونس أول تجربة للبنوك الإسلامية تمثلت في بيت التمويل السعودي التونسي.

- سنة 1987 عرفت ماليزيا أول بنك إسلامي هو البنك الإسلامي الماليزي بيرهاد.
- سنة 1988 تم تأسيس شركة الراجحي البنكية للاستثمار بالسعودية.
- سنة 1990 تم تأسيس بنك قطر الدولي، كما تم تأسيس أول بنك إسلامي بالجزائر هو بنك البركة الجزائري.

- هذا وقد أخذ التطور اتجاها آخر إذ قامت بعض الدول الإسلامية بتحويل كافة وحدات الجهاز البنكي فيها إلى وحدات لا تتعامل بالفوائد الربوية، فالدول الإسلامية انقسمت إلى قسمين: منها من زاوجت بين النظامين الربوي والإسلامي مثل مصر، الأردن، الإمارات العربية، ومنها من حاولت تغيير كل نظامها المالي و البنكي إلى نظام مالي إسلامي مثل إيران وباكستان والسودان¹.

ولم يقتصر تأسيس البنوك الإسلامية على الدول الإسلامية فقط بل امتد إلى سائر بقاع العالم في دول أوروبية، في آسيا، وفي أمريكا، وذلك بمبادرة من بعض رجال الأعمال المسلمين والمؤسسات المالية الإسلامية.

- ففي عام 1978، تم تأسيس أول بنك إسلامي في لكسمبورغ وهو الشركة القابضة الدولية لأعمال الصيرفة الإسلامية.
- سنة 1981 تم تأسيس دار المال الإسلامي في سويسرا.
- وفي بداية الثمانينات تم تأسيس في جزر البهاماس كل من البنك الإسلامي العربي الإفريقي وبنك فيصل الإسلامي بالباهاماس.
- سنة 1982 تم إنشاء بنك كبريس الإسلامي في قبرص.

¹ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 24.

- عام 1983 تم تأسيس البنك الإسلامي الدولي بالدمارك.
- سنة 1985 تأسس في الصين بنك إسلامي في شكل ترست استثماري.
- سنة 1986 تم تأسيس مؤسسة الأمين للتمويل والاستثمار المحدودة في الهند.
- أما اليوم، فبالإضافة إلى البنوك الإسلامية القائمة، فإن الصناعة البنكية الإقليمية والعالمية تشهد تطوراً هائلاً يأخذ أشكالاً متعددة من أهمها:
- إنشاء بنوك إسلامية جديدة.
- تحول بنوك تقليدية إلى بنوك إسلامية.
- تحويل بعض الفروع التقليدية إلى فروع إسلامية.
- وعلى النطاق الدولي قامت مؤسسات مالية دولية وبنوك عالمية مثل HSBC و Citi Group و Barclays و UBS، بفتح نوافذ متخصصة للعمل البنكي الإسلامي¹.

المطلب رقم 02: تطور الصناعة البنكية الإسلامية:

- تطورت صناعة الصيرفة الإسلامية إلى قطاع كبير يضم أكثر من 300 مؤسسة ويدير أرصدة تتراوح بين 880 بليون وواحد تريليون دولار أمريكي. ولم تشهد صناعة الصيرفة الإسلامية تقدماً ونموً ملحوظاً فحسب بل أظهرت احتمالات مشجعة في السنوات القادمة. وقد زادت أصول وودائع ورأس مال البنوك الإسلامية زيادة كبيرة في العقود الثلاثة الأخيرة².
- نمو الودائع والمصادر الداخلية في البنوك الإسلامية : في دراسة قام بها منور إقبال³ بين فيها:
 - تطور ونمو معدلات أو نسب حقوق الملكية (رأس المال + الاحتياطات + الأرباح المحتجزة) في 12 بنك إسلامي⁴ مقارنة مع 12 بنك زبوي⁵ وذلك في الفترة ما بين 1990-1998.

¹ - عبد الباسط الشبيبي البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية <http://www.kantakji.org/index.htm>

² - بشير عمر محمد فضل الله، تجربة البنك الإسلامي للتنمية في دعم التنمية في الدول الإسلامية، والتحديات المستقبلية التي تواجه الصناعة البنكية الإسلامية. مجمع الفقه الإسلامي بمجدة، منتدى الفكر الإسلامي، حلة للملكة العربية السعودية وذلك في يوم الثلاثاء 13 ربيع الأول 1427 هـ الموافق 11 أبريل 2006 م، ص 19.

³ - Munawar Iqbal , Islamic Banking and Finance: Current Developments in Theory and Practice, Islamic Foundation 2000, p359-390.

⁴ - العينة المختارة من البنوك الإسلامية تتمثل في:- مجموعة الراجحي للبنوك والاستثمارات، بالسعودية (Rajhi)-بيت التمويل الكويتي بالكويت (KFH) - بنك البركة الإسلامي للاستثمار، بالبحرين (BKBN)- البنك الإسلامي البحريني، البحرين (BIB) - بنك فيصل الإسلامي، بالبحرين (FIBB) - بنك فيصل الإسلامي، بمصر (FIBE)- بنك دبي الإسلامي بالإمارات العربية المتحدة (DIB)-بنك الإسلامي الأردني، بالأردن (JIB) - بنك قطر الإسلامي بقطر (QIB)- بنك بنغلادش الإسلامي، بنغلادش (IBBG)- البنك الإسلامي الماليزي ، ماليزيا (BIM)- بيت التمويل البركة التركي، تركيا (BKTFH). والعينة تمثل أكبر وأهم البنوك الإسلامية.

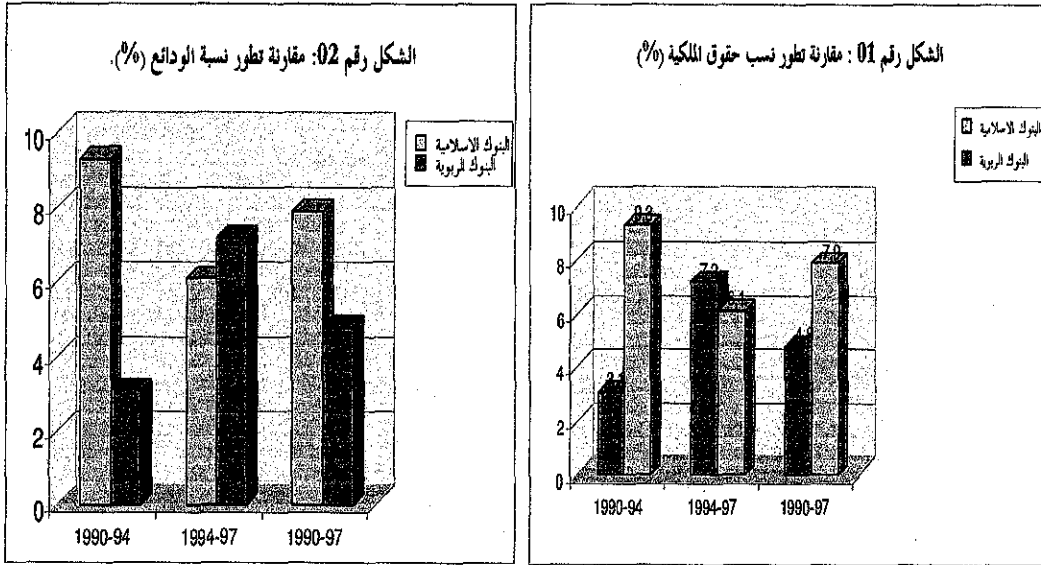
⁵ - العينة المختارة من البنوك الربوية تنتمي لنفس البلدان التي اختيرت منها عينة البنوك الإسلامية وتتمثل هذه البنوك الربوية في:- بنك الرياض، السعودية - البنك الوطني الكويتي، الكويت (SAK)- المجموعة العربية للبنوك، البحرين (BSC) - البنك البحريني الكويتي، البحرين (BSC)- البنك الوطني البحريني، البحرين (BSC) - البنك المصري الأمريكي، مصر- بنك المشرق، الإمارات العربية المتحدة (PSC)- بنك الأردن، الأردن (PLC)- بنك قطر الوطني قطر (SAQ) - بنك بنغلادش العربي، بنغلادش- بنك بلغراد الباسيفيكي، ماليزيا-بنك التمويل، تركيا (AS).

- وبين كذلك معدل نمو وتطور الودائع لنفس العينة.

وتظهر النتائج بوضوح في الشكلين البياني كالتالي:

الشكل رقم 01 يبين تطور العام لحقوق الملكية في 12 بنك إسلامي مقارنة مع 12 بنك ربوي.

الشكل رقم 02 يبين تطور العام في معدل الودائع في 12 بنك إسلامي مقارنة مع 12 بنك ربوي.



بالإضافة إلى ذلك فقد نشطت في الآونة الأخيرة حركة التعامل بالأدوات الاستثمارية الإسلامية وذلك من خلال تأسيس صناديق استثمار مشترك تعمل وفق أحكام الشريعة الإسلامية، ولم يقتصر نشاط الاستثمار في هذه الأدوات على الأسواق المالية في الدول الإسلامية، بل هناك تعاملًا واسعاً بهذه الأدوات في الأسواق والبورصات العالمية، لا سيما بعد أن تم استحداث مؤشر داو جونز والفائينشال تايمز للأسواق المالية الإسلامية في عام 1999، الأمر الذي أدى إلى توسيع وتنويع نطاق الأنشطة التي تُمارسها البنوك الإسلامية¹. ويعد مسار تأسيس صندوق النقد الدولي للهيئة الإسلامية للخدمات المالية IFSB وإيجاد المؤشرات المالية الإسلامية وكذلك صناديق الاستثمار الإسلامية وغيرها من التطورات، بداية مرحلة جديدة نحو ترسيخ التوسع العالمي للبنوك الإسلامية².

لقد رافق التوسع في عدد البنوك الإسلامية ظهور عدد من المؤسسات الداعمة للعمل البنكي الإسلامي وتجدر الإشارة هنا إلى دور البنك الإسلامي للتنمية في دعم صناعة الصيرفة الإسلامية من خلال مساهماته

¹ - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

² - أحمد طه العجلوني، البنوك الإسلامية الأردنية على أعتاب القرن الواحد والعشرين، ورقة بحث مقدمة في إطار المؤتمر الدولي: تنمية القطاع المالي في الدول العربية، 31 مارس - 2 أبريل 2003 بأبوظبي، المنظم من طرف جامعة الإمارات العربية المتحدة وبنك التنمية الإسلامي من الموقع الإلكتروني: <http://www.kantakji.org/index.htm>

الفاعلة في إنشاء ما يمكن تسميته بمؤسسات البنية التحتية لمساعدة البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية على الارتقاء بمستوى الشفافية ومعايير حسن الإدارة في عملها وبما يرفع من قدرتها في إدارة المخاطر وضبط عمليات الاستثمار وتحسين جودة محافظها الاستثمارية والمالية، وبما يمكنها بالتالي من الاندماج في النظام المالي العالمي. وتشمل مؤسسات البنية التحتية هذه المؤسسات والهيئات التالية :

- هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية، والتي أنشئت عام 1992 م بمملكة البحرين بمبادرة من البنك الإسلامي للتنمية وهي تعنى بوضع الإطار المؤسسي الذي يحكم عمليات الرقابة الذاتية فيما يتعلق بعملية الإفصاح وعرض البيانات المالية وتطبيق المعايير المحاسبية التي تتناسب مع طبيعة عمل البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية، وكذلك لضبط عمليات المراجعة بواسطة مراجعين خارجيين¹.

- مجلس الخدمات المالية الإسلامي، والذي يضم في عضويته عددا من البنوك المركزية ومؤسسات النقد أنشئ في كوالالمبور في ماليزيا عام 2002 م كمؤسسة رقابية تنظيمية تقوم بوضع معايير رقابية وإشرافية مقبولة عالمياً لصناعة الصيرفة الإسلامية لتنظيم علاقاتها مع البنوك المركزية في بلدانها ومع النظام المالي العالمي من جهة ثانية².

- الوكالة الإسلامية الدولية للتصنيف: لاحظ البنك الإسلامي للتنمية معاناة البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية في علاقتها بهيئات التصنيف العالمية التقليدية. ويرجع ذلك إما لعدم الدراية الكاملة لهيئات التصنيف التقليدية بعمليات الصيرفة الإسلامية أو لتحاملها. إزاء هذا الأمر، سعى البنك الإسلامي للتنمية بالتعاون مع دولة ماليزيا وأنشأ الوكالة الإسلامية الدولية للتصنيف لتكون هيئة متخصصة في تصنيف البنوك الإسلامية بمعايير دولية تكون مقبولة للمؤسسات ذات الاختصاص وقد تم ذلك في العام 2002 م³.

- السوق المالية الإسلامية الدولية: وجاء إنشاء السوق الذي بذل فيه البنك مجهوداً ملحوظاً، كخطوة رئيسة في تحقيق التكامل والتوافق بين أعمال مؤسسات التمويل الإسلامية وتوحيد مقاييس المنتجات المالية الإسلامية، وجعل صناعة الصيرفة الإسلامية تنافسية⁴.

- مركز إدارة السيولة: كذلك ساعد البنك في إنشاء مركز لإدارة السيولة بمملكة البحرين كعنصر أساس لعمل السوق المالية الإسلامية الدولية، وكنافذة لتعبئة الموارد والاستثمار من خلال أدوات مالية تتفق مع أحكام الشريعة الإسلامية. ويتولى البنك والمركز معاً إدارة إصدار صكوك لحكومة البحرين ومن المتوقع أن تخلق هذه الصكوك دافعاً قوياً لنشاط السوق الثانوية في الدول الأعضاء⁵.

1 - بشرير عمر محمد فضل الله، المرجع السابق، ص 19.

2 - بشرير عمر محمد فضل الله، المرجع السابق، ص 19.

3 - بشرير عمر محمد فضل الله، المرجع السابق، ص 19.

4 - بشرير عمر محمد فضل الله، المرجع السابق، ص 19.

5 - بشرير عمر محمد فضل الله، المرجع السابق، ص 19.

- المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية: قام البنك في عام 2001 م بلعب دور خاص في إنشاء المجلس وهو عبارة عن كيان دولي مستقل لا ينشد الربح يهدف إلى تنمية وتطوير المؤسسات المالية الإسلامية ونشر المفاهيم والقواعد ذات الصلة بعمل تلك المؤسسات وتطوير الصناعة البنكية الإسلامية بشكل عام. وقد تم إنشاء المجلس في البحرين وقد صار مظلة تعاون مهمة لأغلب مؤسسات التمويل الإسلامي.¹

- المركز الإسلامي للمصالحة والتحكيم: ولاستكمال منظومة مؤسسات العمل التمويلي الإسلامي قام البنك بدور رائد بالتعاون مع دولة الإمارات العربية المتحدة والمجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية في إنشاء المركز المشار إليه وقد تم ذلك في عام 2003 م ومقره دبي بدولة الإمارات العربية المتحدة. وكما يشير الاسم فإن الهدف الرئيس للمركز هو التوسط وحل المنازعات المالية والتجارية التي تطرأ بين مؤسسات التمويل الإسلامي، أو بينها وبين أطراف أخرى.²

المطلب رقم 03: أسباب انتشار البنوك الإسلامية:

إن الصناعة البنكية الإسلامية أصبحت صناعة مالية راسخة متطورة على الصعيدين الدولي والعربي ولها مكانتها البارزة ودورها القيادي في تحقيق النمو البنكي والتنمية الاقتصادية والاجتماعية على مستوى العالم رغم قصر عمر التجربة البنكية الإسلامية التي لا تزيد عن ثلاثين عاماً.

إن هذا التطور المستدام والسريع في الصناعة المالية الإسلامية خلال العقود الثلاثة الماضية حركه مجموعة من العناصر الأساسية التي نستطيع إيجازها فيما يلي:

- وجود جاليات إسلامية كبيرة في جميع أنحاء العالم وارتفاع عدد المسلمين إلى أكثر من 1.3 مليار مسلم 20% (خمس سكان العالم).³

- زيادة حجم الفوائض المالية في الدول الإسلامية سواء كان ذلك على مستوى الأفراد أم على مستوى المؤسسات والحكومات.⁴

- إن طبيعة عمل البنوك الإسلامية من حيث مشاركتها للمخاطر مع العملاء وعدم تحملها لوحدها مخاطر الأعمال البنكية (أي تقاسم المخاطر) يجعلها أقل عُرضة للمخاطر الناجمة عن الأزمات الاقتصادية والمالية،⁵ وقد أثبتت الأزمة الآسيوية ذلك.⁶

¹ - بشير عمر محمد فضل الله، المرجع السابق، ص 19.

² - بشير عمر محمد فضل الله، المرجع السابق، ص 19.

³ - عبد الباسط الشبي البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق، وأنظر:

- أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

⁴ - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

⁵ - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

⁶ - عبد الباسط الشبي البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق، وأنظر:

- القدرة المتطورة للبنوك الإسلامية على تطوير الأدوات والآليات والمنتجات المالية الإسلامية وتشير التجربة إلى أن صيغ التمويل الإسلامية تتميز بمرونة كبيرة مما يجعل من الممكن تطويرها وابتكار صيغ أخرى مناسبة لكل حالة من حالات التمويل.¹
- المقدرة العالية والمرونة الكبيرة للبنوك الإسلامية في مجال إدارة المخاطر البنكية وذلك لأن منهجية العمل البنكي الإسلامي تبني على أساس المشاركة (أي اقتسام المخاطر) وليس الإقراض والاقتراض.²
- الدور المتنامي للبنوك الإسلامية كأحد العوامل الأساسية المساعدة على تعزيز تعبئة الموارد لدعم التنمية الاقتصادية والاجتماعية وتخفيف الفقر.³
- وعلى الرغم من هذا الانتشار، فما زالت البنوك الربوية هي المسيطرة على السوق البنكية في الدول الإسلامية باستثناء بعض الدول التي لديها نظام بنكي مزدوج (تقليدي وإسلامي) والدول التي لديها نظام إسلامي كامل مثل السودان.

المطلب رقم 04: الكتابات الأولى المؤسسة لفكر البنوك الإسلامية:

يمكن حصر المؤسسون للفكرة البنوك الإسلامية في الأسماء التالية:

- محمد عبد الله العربي: فيما قدمه من بحث في المؤتمر الثاني لجمع البحوث الإسلامية في مايو سنة 1965 م بعنوان: "المعاملات البنكية المعاصرة ورأي الإسلام فيها"، وظهر جلياً عنده هيكل بنك لا يعمل بالربا يأخذ الأموال مضاربة من المدخرين ويمنحها للمستثمرين مضاربة.⁴
- أحمد عبد العزيز النجار: وهو من الآباء المؤسسين على المستوي النظري وعلى المستوى التطبيقي وقد كان له تأثير مهم على بلورة فكرة البنك الإسلامي وأفكاره منشورة في مطبوعات كبيرة أهمها كتاب: بنوك بلا فوائد كإستراتيجية للتنمية، الذي صدر في جدة 1972 م.⁵

- جوزف طريه رئيس مجلس إدارة اتحاد البنوك العربية في كلمته الافتتاحية لمؤتمر حول: المؤسسات المالية الإسلامية في تعبئة الموارد في البلدان العربية" بيروت في 2004/12/6 من الموقع الإلكتروني: <http://www.kantakji.org/index.htm>.

¹ - عبد الباسط الشبي، البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق وأنظر: جوزيف طريه، المرجع السابق.

- أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

² - عبد الباسط الشبي البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق وأنظر: جوزيف طريه، المرجع السابق.

³ - جوزيف طريه، المرجع السابق.

⁴ - محمد علي القرني، البنك الإسلامي بين فكر المؤسسين والواقع المعاصر، منظمة المؤتمر الإسلامي، مجمع الفقه الإسلامي، جدة، 2005، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>.

⁵ - محمد علي القرني، البنك الإسلامي بين فكر المؤسسين والواقع المعاصر، المرجع السابق.

- عيسى عبده: وجهاده طويل على كافة الأصعدة. وكانت بصمات فكره واضحة في مساهماته في تأسيس بعض البنوك الإسلامية التي نعرفها اليوم مثل بيت التمويل الكويتي وبنك قطر الإسلامي وفكره مجموع في كتابه: بنوك بلا فوائد، الصادرة سنة 1970 م، عن دار الفكر.¹

- محمد باقر الصدر: وكتابه، البنك اللاربوي في الإسلام، الذي صدر في أواخر الستينيات الميلادية وتضمن الإجابة عن السؤال العريض: كيف نؤسس بنكاً لا يعمل بالفائدة؟ فجمعت الإجابات لتكون مادة الكتاب المذكور.²

- محمد نجاة الله صديقي: وقد بدأ الكتابة في الموضوع نحو سنة 1958 م ثم نشر كتابه Banking without Interest سنة 1969 م في الهند وباكستان وتضمن رؤية واضحة وناضجة لهيكل عمل بنك إسلامي لا يعمل بالفوائد، وفصل في طريقة عمله ومصادر أمواله واستخداماتها وعلاقته بالبنك المركزي والبنوك الأخرى، واستفاد من خلفيته الاقتصادية في تناول المسائل بالطريقة الفنية المعتادة في الدراسات البنكية.³

- محمد عزيز: من الباكستان، في كتابه المختصر An outline of Interest less Banking الذي نشره في كراتشي سنة 1955 م. وهو تفصيل لنموذج البنك الإسلامي نشره عزيز سنة 1951 م في مقال في مجلة اقتصادية، ويمكن القول إن عزيز هو أول من قدم نموذج "المضارب يضارب" كأساس لعمل البنك الإسلامي وشرحه بطريقة تكشف فهماً دقيقاً لعمل البنوك وإحاطة بالغة بالطريقة التي يمكن أن يعمل من خلالها البديل الإسلامي.

هؤلاء هم الأعلام، إلا أن القائمة تتضمن أسماءً كثيرة لها مساهمات ذات بال لكنها جميعاً جاءت بعد تأسيس أول بنك إسلامي من ذلك مثلاً:

- سامي حسن حمود: أكمل سامي حمود رسالته للدكتوراه عام 1975 م ونشرت سنة 1976 م وعنوانها تطوير الأعمال البنكية، ولكنه ضمنها من الأفكار التي كان لها تأثير بالغ على تطور البنكية الإسلامية وقد ترك بصمات واضحة على تطور البنكية الإسلامية وبخاصة فيما يتعلق بتطوير المراجعة للأمر بالشراء صيغة تمويل بديلة عن القرض.⁴

المطلب رقم 05: نموذج البنك الإسلامي في فكر المؤسسين:

إذا قلنا إن من سبق ذكرهم هم زبذة الآباء المؤسسين فإن استقرار فكرهم يكشف أن البنك الإسلامي تلك المؤسسة التي تنهض بوظيفة الوساطة المالية بدون ربا - تتصف في نظرهم بما يلي:

¹ - محمد علي القرني، البنك الإسلامي بين فكر المؤسسين والواقع المعاصر، المرجع السابق.
² - محمد علي القرني، البنك الإسلامي بين فكر المؤسسين والواقع المعاصر، المرجع السابق.
³ - محمد علي القرني، البنك الإسلامي بين فكر المؤسسين والواقع المعاصر، المرجع السابق.
⁴ - محمد علي القرني، البنك الإسلامي بين فكر المؤسسين والواقع المعاصر، المرجع السابق.

- إن أساس عمل البنك الإسلامي في نظر المؤسسين هو الشركة والمضاربة فهو يأخذ الأموال من الناس على أساس عقد القراض ثم يقدمها إلى من يعمل فيها على أساس الاشتراك في الربح والخسارة بعقود المضاربة والمشاركة وغيرها. وهذا اتجاه أجمع عليه المؤسسون حتى أن منهم من قال: حتى الحسابات الجارية تستحق جزءاً من الربح وعلى البنك أن يشارك بها مباشرة في المشاريع الصناعية والزراعية.
 - ليست غاية البنك الإسلامي استبدال الحلال بالحرام في معاملات البنوك فحسب، مع أن هذا مطلب أساس وهدف محترم ولا غبار عليه ولكن المؤسسين تطلعوا إلى بنك يُعنى بمقاصد الشريعة الإسلامية في المال عموماً فيأخذ على عاتقه وظيفة اعمار الأرض، وتحقيق التوزيع الأمثل للثروة حتى لا تكون دولة بين الأغنياء، ويتبنى أغراضاً ذات طابع اجتماعي عام. ولذلك جاءت كتاباتهم تشير إلى محاربة الفقر من خلال عمل البنك الإسلامي، وترسخ دور المضاربة والمشاركة في نشاط البنك ومالهما من أثر في تكافؤ الفرص وإفساح المجال للناهين من أبناء المسلمين للانخراط في الاستثمارات النافعة دون الحاجة إلى الرهون لأن البنوك التي تعمل بالديون تشترط الرهن والرهن لا يستطيعه إلا الأثرياء ولذلك كانت الثروة دولة بين لأغنياء في ظل نظام القروض الربوية.
 - من المخاذير الذي نبه إليها الآباء المؤسسون تورط البنك الإسلامي في المديانات ولذلك حرصوا على إبعاد البنك الإسلامي عن تراكم الديون وحرصوا على ضرورة أن تحد قدرته على توليد الائتمان لأنه يصبح عندئذ في نظرهم بنكاً للأغنياء فالديون تحتاج إلى رهون، والرهون في أيدي الأغنياء والديون إذا تراكمت سببت الدورات التجارية التي يذهب ضحيتها الفقراء وقد استحضروا ما ورد في السنة من الاستعاذة من الدين وما للدين من آثار سلبية على الفرد والمجتمع.
 - البنك الإسلامي عند المؤسسين ليس مؤسسة مالية غرضها الوساطة وتحقيق الربح فقط انه قاعدة لعمل عظيم جزء من نظام بنكي إسلامي وهذا النظام متفرع عن حركة إصلاح اجتماعي واقتصادي تبدأ بالمعاملات المالية وهدفها النهائي أن تعيد إلى المجتمعات الإسلامية نظامها الإسلامي الذي اندثر بفعل المستعمر.
 - وللمصرف الإسلامي عند المؤسسين وظائف اجتماعية مستمدة من كونه جزءاً من نظام مجتمع إسلامي ولذلك نجدهم يذكرون إن على البنك الإسلامي العناية بالزكاة وان يكون جمعها وتوزيعها في بنوكها أحد اهتماماته، وان يكون صندوقاً للرعاية الاجتماعية وان يعنى بالمناطق الريفية... الخ.
- تلك هي الصورة التي رسمها المؤسسون للمصرف الإسلامي.
- وسنحلل وناقش بالتفصيل هذه الأفكار وما استجد عليها في الفصول الموالية.
- المطلب رقم 06: فلسفة عمل البنوك الإسلامية:**
- تقوم فلسفة عمل البنوك الإسلامية على عدد من القواعد والأسس من أهمها:¹

¹ - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق، وأنظر:

- أن مصدر المال وتوظيفه لا بد أن يكون حلالاً.
- منع التعامل بالفائدة (الربا) أخذاً أو إعطاءً، و التقيد بكل الضوابط الشرعية التي تحكم المعاملات المالية.
- مبدأ الغنم بالغرم، أي المشاركة بالربح والخسارة.
- مبدأ أن النقود لا تنمو إلا بفعل استثمارها، وأن هذا الاستثمار يكون مُعرضاً للمخاطر، وفي ضوء ذلك فإن نتيجة الاستثمار قد تكون ربحاً أو خسارة.
- التعامل بصيغ التمويل الإسلامية من مشاركة، مُضاربة، مُراجعة، بيع السلم، وغيرها من صيغ التمويل.
- توجيه المدخرات إلى المجالات التي تخدم التنمية الاقتصادية والاجتماعية و التي لا تخالف مبادئ الشريعة الإسلامية.
- ربط أهداف التنمية الاقتصادية بالتنمية الاجتماعية وأن للمصرف الإسلامي دور في تحقيق هذه التنمية.
- أن للمُحتاجين حقاً في أموال القادرين عن طريق فريضة الزكاة.
- عدم الفصل بين الجانب المادي والجانبين الروحي والأخلاقي.

خاتمة:

ترجع بدايات الصيرفة الإسلامية بمفهومها الواسع إلي الأيام الأولى للتشريع الإسلامي وقيام الدولة الإسلامية، أي منذ القرن السابع الميلادي. غير أنه بانحسار فترة المد الإسلامي وانكسار دولة الخلافة والدخول في العصور الاستعمارية وما صاحبها من نظم سياسية واقتصادية غريبة، خفتت شعلة الاهتمام بالتطبيقات الاقتصادية الإسلامية في مجملها، فاسحة المجال لانتشار النظم الاقتصادية الغربية وعلى رأسها النظام البنكي الربوي المتعارف عليه في البنوك الربوية.

إلا أنه منذ أربعة عقود تقريباً نشط المفكرون والاقتصاديون الإسلاميون في إعادة النشاط إلى الفكر الاقتصادي الإسلامي بمفرداته ومكوناته الجزئية والكلية، الأمر الذي نتج عنه ظهور النظام البنكي الإسلامي في شكله المعاصر منذ منتصف السبعينات تقريباً.

ولأن لكل شيء سبب يحدثه، فلقد ارتبطت عملية إحياء النظام البنكي الإسلامي، بظاهرتين مميزتين تمثلت إحداهما في بداية الصحوة الإسلامية المعاصرة في أعقاب حصول الكثير من الدول العربية والإسلامية على استقلالها السياسي منذ الخمسينيات من القرن الماضي، بينما تمثلت الثانية في ظاهرة الطفرة النفطية خلال عقد السبعينيات وما صاحبها من انتعاش اقتصادي، مع تعاظم الثروات لدى الأفراد والمؤسسات في المنطقة. وبتوافق هاتين الظاهرتين برزت الرغبة والحاجة إلي إحياء الثقافة والتراث الإسلامي، فتتابعت الخطوات من الإحياء النظري للنظام الاقتصادي الإسلامي إلى التطبيق العملي لهذا النظام متمثلاً في نظامه البنكي اللاربوي في المقام الأول. وما أن بدأت العجلة تدور حتى تسارعت في دوراتها فتزايد عدد البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية واتسعت السوق، وأصبح العمل البنكي الإسلامي جزءاً لا يستهان به بل لا يمكن تجاهله في الصناعة البنكية والمالية العالمية.

ومن الجدير بالذكر أنه قد صاحب انتشار الصيرفة الإسلامية تزايداً مطرداً في الحركة الفكرية المرتبطة بها تجسدت بوضوح في إنشاء أقسام ومراكز بحوث في الاقتصاد الإسلامي في بعض الجامعات العربية والأوروبية والأمريكية وفي تعدد المؤتمرات والدوريات العلمية المتخصصة ذات الصلة. كما أنشئت العديد من الهيئات والتنظيمات والمؤسسات بغرض توفير الدعم اللازم للنظام البنكي الإسلامي وسلامة تطبيقه.

القسم الثاني: البنوك الإسلامية: تعريفها، وظائفها، إدارتها، وأهدافها

ويتضمن:

تمهيد.

الفصل الأول : تعريف البنوك الإسلامية .

الفصل الثاني : الوساطة المالية الإسلامية.

الفصل الثالث: إدارة البنوك الإسلامية والرقابة عليها.

الفصل الرابع : أهداف البنوك الإسلامية .

خاتمة.

القسم الثاني: البنوك الإسلامية: تعريفها، وظائفها إدارتها وأهدافها.

تمهيد:

برزت البنوك الإسلامية كظاهرة اقتصادية معاصرة في العالم الإسلامي في النصف الثاني من القرن العشرين، حيث مثلت ردة فعل حضارية، وحاجة اقتصادية وشرعية للأمة الإسلامية، وذلك عندما أدرك المسلمون قصور النظام البنكي الغربي القائم على أساس الفائدة الربوية عن ملائمة معتقداتهم الدينية، إضافة إلى وعيهم لأهمية استغلال ثرواتهم من قبل مؤسسات مالية تنطلق من عقيدة الأمة وثقافتها وتقوم على أساس بعيد عن الربا والمعاملات المحرمة، وهنا يطرح التساؤل حول إمكانية قيام بنوك دون فوائد؟ فما هو الأساس الفكري والنظري لمثل هذه البنوك؟ وما هي طبيعة عملها؟ طبيعة هذا السؤال الفرعي للإشكالية العامة تستلزم التعرض لمفهوم البنوك الإسلامية وطبيعة عملها وأهدافها، ووظائفها وهذا هو مضمون القسم الثاني من الجزء الأول.

الفصل الأول: تعريف البنوك الإسلامية

من الصعب وضع تعريف محدد للبنك باعتباره مؤسسة من مؤسسات الائتمان مهما كان نوعه، وفي غالب الأحيان لم تأت القوانين المنظمة للبنوك بهذا التعريف واقتصرت على ذكر العمليات التي تجعل من مؤسسة ما بنكاً وحتى التعاريف التي وضعها الفقه تدور كلها حول الأعمال التي تقوم بها البنوك.¹

سارت اتفاقية إنشاء الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية على نفس النهج في تعريفها للبنوك الإسلامية في الفقرة الأولى من المادة الخامسة كالتالي: "يقصد بالبنوك الإسلامية في هذا النظام تلك البنوك أو المؤسسات التي ينص قانون إنشائها ونظامها الأساسي على الالتزام بمبادئ الشريعة، وعلى عدم التعامل بالفائدة أخذاً وعطاءً" ولقد سارت على هذا النهج كل التعاريف التي أعطيت للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية سواء في القوانين المنظمة لها² أو التي تبناها الفكر الاقتصادي الإسلامي.³

وتقوم البنوك الإسلامية بتقديم خدماتها البنكية والاستثمارية طبقاً لأسلوب الوساطة المالية القائم على مبدأ المشاركة في الربح والخسارة "الغنم بالغرم"، حيث تُعد المشاركة القاعدة الرئيسية التي تعتمد عليها البنوك في تعاملها مع عملائها، وهي ما يُميز البنوك الإسلامية في القطاع البنكي حيث أخرجت العميل من دائرة المديونية إلى دائرة المشاركة.⁴

¹ - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 25.

² - بنك قطر الإسلامي، تقرير مرحلي لفترة 6 أشهر لسنة 2004، ص 5.

- بنك فيصل الإسلامي السوداني: عقد التأسيس، البند الرابع.

- بيت التمويل الكويتي: التقرير السنوي للعام 2001، ص 7.

³ - محسن أحمد الخضري، البنوك الإسلامية، إيترك للنشر والتوزيع، ط 1999، 3، ص 17.

- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق.

- جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقييد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، كتاب الأمة، العدد 13 ط 1، مطابع

الدوحة الحديثة، قطر 1986، ص 80-81.

⁴ - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، موقع فقه أبحاث الاقتصاد الإسلامي

<http://www.kantakji.org/index.htm>

الفصل الثاني: الوساطة المالية الإسلامية

تمهيد:

إن البنك التجاري هو المؤسسة التي تقوم بقبول الودائع وتقديم القروض للغير .
لقد اتفق علماء الفكر الإسلامي والقانون التجاري على أن الوديعة البنكية وديعة شاذة أو ناقصة الأركان، أو على الأرجح هي ليست وديعة وإنما هي قرض¹، ومن أبرز خصائص القرض أنه مضمون الرد إلى المقرض، وبذلك تكون بحمل وظيفة البنك التجاري قائمة على الاقتراض من المدخرين والإقراض للمستثمرين فهو يلعب دور الوسيط المالي بين المدخرين والمستثمرين على أساس الربا (الفائدة البنكية).
إذا كان تكييف طبيعة وظيفة البنك الربوي على النحو السابق ذكره فهل ينطبق هذا التكييف على طبيعة وظيفة البنك الإسلامي؟ وما الذي يقوم مقام القرض والفائدة في الوساطة المالية الإسلامية؟ وما هي في هذا الإطار علاقة البنك بالمدعين؟ وما هي علاقة البنك بالمستثمرين؟. معروف أنه مع كل عملية تحويل أو نقل للأموال من المدخر إلى المستخدم هناك مخاطر، فما هي المخاطر المتعلقة بالوساطة المالية الإسلامية؟.

يعتبر التعرف على طبيعة وظائف البنك الإسلامي من أهم القضايا التي تؤثر في صياغة نموذج البنك وخصائصه وعلاقته مع المتعاملين معه، وقد اتضح من خلال الاطلاع على كتابات المفكرين أنه يوجد رأي يكاد يجمع عليه الجميع في مسألة تكييف وظيفة البنك الإسلامي، ويتمثل هذا الرأي في أن البنك الإسلامي هو مضارب يضارب، وهذا لا يمنع من وجود نماذج أخرى للبنك الإسلامي.
سنناقش ونقيم في هذا الفصل كل نموذج على حدة ونتعرض إلى أهم إيجابيات وسلبيات (مخاطر) كل نموذج، وذلك بعد التعرف على مفهوم وأهمية الوساطة المالية.

المطلب رقم 01: طبيعة وأهمية الوساطة المالية

المبحث رقم 01: طبيعة الوساطة المالية

أولئك الذين يتمكنون من جمع بعض المدخرات يبحثون عن وسائل لزيادة تلك المدخرات باستثمارها والذين يضطلعون بالأعمال التجارية يبحثون عن الموارد التي يمكن أن يستخدموها، وهم مستعدون أن يتحملوا التكلفة.

التكلفة في النظام الربوي هي معدل الفائدة، وفي النظام اللاربوي تكون التكلفة هي حصة من الربح الفعلي الناتج من استخدام الموارد، وفي كلا النظامين إن البحث هذين الشخصين عن بعضهما البعض لعقد صفقة مباشرة سيكون صعبا جدا، إذ لا بد من توافق يتعلق بحجم الموارد والفترة الزمنية التي يحتاج إليها

¹ - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، دراسة تخرج بين معطيات الفكر ونتائج التطبيق، تقابل بين البنكية التقليدية والبنكية الإسلامية، وتقدم حلولاً للقضايا والمشكلات الرئيسية، اتحاد البنوك العربية 2001 ص 48.

ويتم التمويل بمقتضاها، ثم هناك صعوبة متزايدة متعلقة بالمخاطرة فهناك عدة أنواع من المخاطرة تتعلق باستثمار الموارد بغرض الربح، وبصرف النظر عن مخاطر العمل التجاري هناك أيضا مخاطر الماطلة، بل حتى الخوف من الاحتيال¹ وبسبب هذه المتاعب كثيرا ما يعمد صغار المدخرين للبحث عن يعرفونه ويتقنون فيه، كل ذلك قد يؤدي إلى تأخير النتائج وإلى كثر (غير متعمد) للموارد المالية². فالتمويل المباشر الذي تعقد فيه صفقة مباشرة بين مالك التمويل (المدخر) ومستخدم التمويل (المستثمر) غير فعال، وعدم فعاليته تشبه تماما عدم فعالية المقايضة³.

وإذا كان لابد للمدخرين من البحث عن المستثمرين، ولا بد هؤلاء من البحث عن ممولين، فإن عائد المدخرين سيكون حتما أقل من إجمالي تكلفة الموارد للمستثمرين، أصحاب الموارد سيخصمون تكلفة البحث إضافة إلى أي مخاطر إضافية ناتجة عن عدم التأكد من جدارة وأمانة المستثمر⁴ قلة العائد على الموارد ستبطل الادخار، وارتفاع تكلفة الموارد تؤدي إلى تشييط الاستثمار، النتيجة النهائية للاقتصاد ستؤول إلى حجم إنتاج أقل، وظائف أقل، دخول شحيحة واقتصاد ضعيف إذا ما قورن، بما يمكن إحرازه من خلال الوساطة المالية، إن الوساطة تعتبر بلا ريب من عوامل الرفاهة⁵.

المبحث رقم 02: دور الوساطة المالية:

إن الحاجة للوساطة، تنبع من واقع تفاوت الأفراد في المعرفة والمهارة والثروة، فهناك الثري الذي لا يعرف كيف ينمي ثروته، أو لا يستطيع ذلك بسبب أعمال أو التزامات، وهناك رجل الأعمال الذي يملك المهارة والخبرة التجارية، لكنه لا يملك رأس المال، فإذا كان الأول بعيدا عن الثاني، أولا يستطيع أن يتعرف عليه، تنشأ فرصة لطرف ثالث يعرف الطرفين، ويملك ثقتهم، يتولى التقريب بينهما، وإشباع حاجة كلا الطرفين، في مقابل ربح متفق عليه⁶.

فجدوى الوساطة الاقتصادية تنشأ من حقيقة النقص البشري، في جوانب معرفة فرص الاستثمار والتمويل، ومصادر رؤوس الأموال والخبرة في تنمية المال وإدارته⁷. والوساطة المالية قادرة على إزالة مثلث التمويل المباشر بعدة طرق، فهي أولا تساعد على الفصل بين قراري الادخار والاستثمار في إنتاج حقيقي، وبما أن هذا الأخير يحتاج لمعلومات وخريرات تتجاوز ما هو

¹ - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، مجلة جامعة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 10، 1998 ص 45.

² - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 45.

³ - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 45.

⁴ - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 46.

⁵ - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 46.

⁶ - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 10 ص: 89-115 1998، ص 91.

⁷ - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 91.

متاح للمدخر العادي، فإن تقسيم العمل والتخصص يزيدان موارد الأمة، إن الفصل بين هاتين الوظيفتين والمباعدة بين إدارتي القطاع المالي للاقتصاد وقطاعه الحقيقي أصبحت الآن سمة راسخة للاقتصاد الحديث ويتسع القطاع الحقيقي عندما يهيمن المشتغلون في ذلك القطاع على الموارد اللازمة بشروط مقبولة، وكلمة مقبولة لها أبعاد متعددة: الأفق الزمني، حجم الموارد، المخاطرة، التكلفة، السرعة والمرونة..، وتباين الأهمية النسبية للأبعاد من عملية لأخرى.¹

ويندرج في مسألة الفصل هذه أيضا المعالجة المؤسساتية التي لم تكن معروفة في الماضي، أصبحت المؤسسات هي التي تضطلع بتحريك الادخار وتوجيهه للمستخدمين في الاقتصاد الحقيقي، أكثر مما يفعل الأفراد، فالخطوات العديدة اللازمة لتحويل الموارد من المدخر النهائي إلى المستخدم النهائي قد قسمت وأعيد تقسيمها إلى وظائف تمكن القائمون عليها ومن خلالها أن يقللوا ويحسنوا الخدمات وأن يتحكموا في الناتج المالي بما يتوافق مع حاجة الطرفين: المدخر والمستثمر.²

وبجانب إتمام فصل الادخار عن الاستثمار وتأسيس عملية توظيف الموارد، فإن الوساطة المالية تعني أيضا بالمعوقات الخاصة بالتمويل المباشر الذي سبق أن أشير إليه، أي تلك المتعلقة بالزمن والحجم والسرعة في إتمام العملية وتقليل التكلفة، والمخاطر...³

فالوساطة تعالج مشكلة عدم التناسب بين سعة الموارد المبذولة من المدخرين والحجم المطلوب من المستثمرين، وذلك عن طريق المساهمة الجماعية حيث يؤخذ التمويل من وعاء (بركة) تصب فيها الودائع باستمرار، مما يتيح للمستخدمين المبالغ المالية التي يطلبونها، إن أصحاب الموارد عادة مترددون في إيداع مواردهم لفترات زمنية طويلة، أما رجال الأعمال فيرغبون في استثمار تلك الأموال لفترات زمنية أطول من تلك التي يرغب فيها أصحاب الموارد، والوساطة هي التي تحل المعضلة بحسن إدارة تلك الموارد لما لها من سابق خبرة في ذلك الأمر والوسطاء المليون حينما يقومون بذلك العمل يعتمدون ليس على ضمان الإيداعات المستمرة فحسب، وإنما أيضا على التسهيلات التي تحصل عليها من البنوك الأخرى فتؤمن بذلك استمرار قدرتها على مواجهة طلبات السحب من المودعين.⁴

وهناك مخاطر جملة ينطوي عليها الاستثمار، فمخاطر الإنتاج تتعلق بمشروعات معينة، ومخاطر السعر تتعلق بالسوق، مخاطر معدلات الصرف الأجنبي هامة للصناعة المتعلقة بالتصدير، في حين أن مخاطر العملة هامة من منظور تكلفة المواد المستوردة لما لها من تأثير على القيمة المحلية للنقود، تقييم المخاطرة مهمة الشخص الخبير، ولكن العامل المهم هو المعلومات التي عادة لا تتجمع إلا بكلفة، والوسطاء هم الذين

1 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 46.

2 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 47.

3 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 47.

4 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 47.

ينهضون بتلك التكلفة التي لا يطيقها الأفراد، المنافسة بين الوسطاء هي التي تحفظ تكلفة تلك الخدمات موازية لتكلفتها الحقيقية¹.

تقدم الموارد من المدخرين إلى المستثمرين من خلال المشاركة في الأرباح يحتاج لمراقبة الاستخدام الحقيقي لتلك الموارد ولمراقبة حفظ الحسابات فيه...، بينما يستحيل قيام الأفراد بذلك خاصة الصغار منهم فان مؤسسات الوساطة المالية يمكنها القيام بذلك حيث توزع التكلفة على قاعدة عريضة.

ومن الملاحظ بأن الصفقات المباشرة بين المدخرين والمستثمرين تكون بطيئة، المسألة ليست كذلك مع مؤسسات الوساطة المالية، فمعين الإيداعات المستمر ودرجة السلامة التي توفرها الخدمة البنكية وإجراءات السلطات المنظمة والمراقبة تمكن مؤسسات الوساطة من الاستجابة الناجزة لرغبات المستثمرين وطلبات المدخرين.² كل ذلك يجعل الوساطة ليس في درجة أعلى بالنسبة للتمويل المباشر فحسب بل شرطاً للتقدم والتطور.³

إن مهمة البنوك هي القيام بالوساطة المالية، برغم أنها ظلت تقوم بوظائف أخرى تتماشى مع طبيعتها دون أن تؤثر فيها سلباً، وبرغم أن هناك هيئات ومؤسسات أخرى تقوم بدور الوساطة، إلا أن سهولة وصول الرجل العادي للبنوك أكثر منها لأي مؤسسة أخرى، كما أن هناك قطاعاً واسعاً من الناس يصعب عليه التعامل مباشرة مع الأسهم والسندات والأدوات المالية.⁴

وإذا ميزنا جوهر الوساطة المالية بأنها تقسيم العمل والتخصص، وهما آليتان للتقدم الإنساني على مدى التاريخ فللوساطة المالية دور في تطوير رفاهة الإنسان من خلال توسيع الإنتاج وتقليل التكلفة⁵ وإننا نرى أن المجتمعات الحديثة لا يمكن أن تعمل دون وسائط مالية، وهي أيضاً لازمة لأي مجتمع إسلامي معاصر.⁶ والبنوك الإسلامية أعدت للاضطلاع بهذا الدور ولا يمكنها أن تتخلى عن وظيفة الوساطة لغيرها.⁷

المبحث رقم 03: الوساطة والمخاطرة

هناك أثر بالغ لحدود مسؤولية الوسيط ومقدار الخطر الذي يتحمله على نوع الوساطة التي يقدمها إن العقود المالية في الفقه الإسلامي تصنف إلى عقود أمانة وعقود ضمان، فعقود الأمانة تقتصر فيها مسؤولية الوسيط على المخاطر المترتبة على تقصيره، أو تعديه في عمله، أما عقود الضمان فيتحمل فيها الوسيط كافة المخاطر التي تتعرض لها السلعة موضوع الوساطة سواء قصر الوسيط أم لم يقصر.⁸

1 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 48.

2 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 48.

3 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 48.

4 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 45.

5 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 91.

6 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 44.

7 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 45.

8 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 91.

وتقسيم العقود إلى أمانة وضمآن يقابل تقسيم الخطر الذي يوجد ضمناً في الدراسات الاقتصادية المعاصرة فإذا كانت الوحدة الاقتصادية قادرة على التأثير على درجة الخطر، صار الخطر هنا إيجابياً *controllable risk* وإلا فهو الخطر السلبي حيث لا تملك الوحدة أي قدرة على التحكم في الخطر *inevitable or uncontrollable* وذلك كالجوائح، والكوارث الطبيعية التي لا يملك الإنسان التحكم فيها¹. النوع الأول من الخطر يسمى أحياناً الخطر المعنوي *moral hazard* نظراً لأن قرار الوحدة بالتأثير على الخطر يبني على مدى أمانة الوحدة وتفانيها في عملها، أما الخطر السلبي فهو المراد إذا أطلقت كلمة خطر في الدراسات المالية، ويكون الاهتمام منصباً حينئذ على التخلص من الخطر إما من خلال التأمين أو التنويع *diversification*².

والأصل أن الوحدة الاقتصادية تكره المخاطرة، ولذلك لا تتحملها إلا إذا كان العائد المتوقع يفوق هذه الكراهة، وهذا الأصل كما أنه يحظى بتأييد النظرية الاقتصادية، فهو يحظى كذلك بالتوجيه الشرعي العام باجتناّب الربية إذا لم تتضمن المصالح ما يتغلب على ذلك³.

المطلب رقم 02: الوساطة المالية في البنوك الربوية

ليس من مصلحة الوسيط المالي باعتباره وسيطاً، أن يضمن أموال ذوي الفائض، لأن مهمته أساسية تتركز في توجيه هذه الأموال إلى حيث الربح، وليس في تملكها. وبالتالي يتضح أن أسلوب البنوك الربوية في جمع أموال المودعين من خلال اقتراضها، أسلوب غير كفؤ لأنها بذلك تحمل نفسها مخاطر لا داعي لها، ولهذا السبب يضطر البنك الربوي إلى أن يوظف الأموال من خلال الإقراض، لأنه بذلك يحصل على ضمان من المقترضين مقابل ضمان البنك للمودعين (أي أنه يحول كل مخاطر استخدام المال (إيجابية وسلبية) إلى المقترضين)، ولكن ذلك يخلق مخاطر جديدة للبنك الربوي منشأها تفاوت آجال ودائع البنك عن آجال القروض التي يمنحها للمقترضين، فآلية الوساطة المالية المبنية على الضمان (المداينة) آلية غير كفؤة وتغرق البنك في مخاطر متعددة، وتكلفه الكثير في سبيل إدارة هذه المخاطر وتقليلها⁴.

ومما يزيد الأمر سوءاً أن البنك الربوي ينجح تلقائياً إلى المقامرة، والمقامرة وصف لمشروع يعتمد فيه الربح المتوقع على المخاطر غير الخاضعة للسيطرة⁵.

ذلك أن البنك الربوي لا يساهم في إدارة المشروع الذي يموله فعلياً، ولذلك فلن يساهم في تخفيض المخاطر الإيجابية التي يتعرض لها، بل يكل ذلك إلى مالك المشروع، لذا فهو يفضل تمويل المشروعات

1 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 92.

2 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 92.

3 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 92.

4 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 95.

5 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 95.

الكفوة، أي التي لا تتعرض لمخاطر ايجابية (أو بالأحرى تتدن في مستوي المخاطر الايجابية القابلة للتحكم)، وتقتصر مخاطرها على النوع السلبي (غير القابلة للتحكم).¹

بمعنى أن البنك الربوي لا يريد مشروعاً لم يستطع صاحبه، من وجهة نظر البنك، أن يقلل كل ما يمكنه من مخاطره، فلو تقدم اثنان: أحدهما سمسار خبير في سوق الأسهم broker والآخر مبدع أو رائد entrepreneur يحمل مشروع إنتاج منتج جديد لكنه لا يملك الخبرة الإدارية الكافية، فإن البنك سيمول الأول دون الثاني، السبب أن السمسار يستطيع أن يقلل المخاطر الداخلة تحت سيطرته إلى الحد الأدنى لكن المبدع لن يستطيع ذلك لوحده.²

وعليه فإن البنك إذا أراد أن يزيد من ربحيته فلا بد أن يزيد من درجة المخاطرة السلبية، بناء على قاعدة الارتباط الايجابي بين الخطر والعائد، ولكن المخاطر السلبية غير خاضعة للسيطرة، أي أن البنك إذا أراد أن يزيد من ربحيته فلا بد أن يقامر (أبرز مثال على ذلك قصة مؤسسات الادخار في الولايات المتحدة saving and loans associations)³.

وهنا يبرز الفرق بين البنكي banker والممول الشريك venture capitalist فالأول لا يبحث عن المشاريع غير الكفوة بينما الثاني ربما لا يبحث إلا عنها، لأنه من خلال مشاركته للمشروع سوف يزيد من جهده ليقبل من مخاطر المشروع الخاضعة للسيطرة، ومن ثم يزيد من ربحيته، أما إذا كان سيزيد من الخطر السلبي، فهذا معناه أنه يقامر بأموال المستثمرين.⁴

وهناك جانب آخر لا يقل سوءاً عما تقدم، فالدين بطبيعته يفرض على الدائن أن يتوجه لذوي اليسار والغنى لإقراضهم، نظراً لأهم الأقدار على السداد، وهذا يعني أن وظيفة الوسيط المالي، وهي توجيه الثروة من ذوي الفائض إلى الأكثر حاجة من ذوي العجز، قد اختلت، فصار الوسيط بدلاً من ذلك يوجه الفائض إلى الأقل حاجة، بل ربما كان المقترض ليس من ذوي العجز أصلاً.⁵

إن أسوأ صيغة، أي أقل كفاءة وأكثرها ظلماً، هي تلك الصيغة التي يتعهد فيها الوسيط البنك بدفع عائد ثابت ومحدد مسبقاً إلى المودعين ويضمن لهم رأس المال، كما في النظام الربوي، ميزته الوحيدة هي أنه يتجنب المخاطرة الأخلاقية الموجودة في الصيغ البديلة، ذلك بان الالتزام بدفع عائداً ثابتاً إلى المودعين يحبر البنوك على قصر خيارهم على تلك البدائل التي تضمن لهم رأس المال وتجلب لهم عائداً ثابتاً أعلى من العائد الثابت المدفوع للمودعين، وعندئذ يصبح رهانها المأمون أن تمنح القروض إلى المقترضين ذوي التصنيف

1 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 95.

2 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 96. وانظر:

- محمد نجاة الله صديقي، المضاربة: بعض الجوانب الاقتصادية، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، تحرير: رفيع يونس المصري، سلسلة أبحاث مركز الاقتصاد الإسلامي بجامعة الملك عبد العزيز (6)، مركز النشر العلمي جامعة الملك عبد العزيز جدة، ط1، 2003، ص 49-50.

3 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 96.

4 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 96.

5 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 96.

الاتماني العالي، ولن يكون هؤلاء بالضرورة هم أصحاب المشروعات الأكثر إنتاجية، فالفائدة كأساس للصيغة بين المودعين والوسيط ليست عادلة، لأنها تحول جميع مخاطر استخدام الأموال في المشروع إلى المستخدمين النهائيين وبمأن البيئة الاقتصادية للإنسان لا تضمن عوائد إيجابية لجميع مستخدمي الأموال في جميع الأوقات فان من الظلم أن يلح أرباب المال على هذه الضمانة التي يتحمل تكلفتها مجموعة أخرى في المجتمع.¹ وحتى في حالة تحقق أرباح فليس من حق صاحب المال أي عائد لأنه لم يتحمل أية مسؤولية أو خطر في هذه الحالة.

ونظراً لانخفاض كفاءة هذا النمط من الوساطة وارتفاع مخاطرها نجد أنها آخذة في الانحسار وهناك دراسات جادة اليوم في الغرب لإعادة هيكلة البنوك وصياغتها بصورة أكثر كفاءة واستقراراً.² والبنوك الربوية حالياً لا تعتمد في ربحيتها على هذه الوساطة، بل على أجور العمليات البنكية العادية أو الخارجة عن قائمة الميزانية، وهي عمليات تقوم في الغالب على عقد الوكالة، وهذا الاتجاه يعزز القول أن الوساطة المبنية على النيابة أكثر كفاءة.³

المطلب رقم 03: الوساطة المالية والبنوك الإسلامية

إن الوسيط المالي كما يدل عليه اسمه يتوسط بين طرفين: ذوي الفائض وذوي العجز، فهو يتولى توجيه الفائض من الثروة لدى الفئة الأولى إلى الأكثر حاجة لها من أفراد الفئة الثانية ثم هو يربح من خلال هذا التوجيه.⁴

فمقصود الوسيط المالي إذن هو إدارة أموال ذوي الفائض، وليس تملكها وحينئذ فمن مصلحة الوسيط بناء الوساطة على عقد نيابة، تقتصر مخاطره على عمل الوسيط (الخطر الإيجابي). ولا يلجأ إلى عقد الضمان (والذي يتيح له تملك المال مع أنه ليس في حاجة إلى ذلك بحكم وظيفته كوسيط كما يتحمل كل مخاطر هذا المال سواء المخاطر الإيجابية أو السلبية) لأن الوسيط، كما هو شأن أي وحدة اقتصادية، يطمح إلى الاسترباح بأدنى حد ممكن من المخاطرة.⁵ ثم أنه لو ضمن الأموال يكون بمثابة قرض (حسن) تحصل عليه من ذوي الفائض، وهو واجب الرد دون أي زيادة (زيادة على القرض تعتبر من الربا المحرم)، حينها لا نجد من هم على استعداد لمنح أموالهم لمدة طويلة لتستثمر دون حصولهم على أي عائد.

1 - محمد نجاته الله صديقي، المضاربة: بعض الجوانب الاقتصادية، بحث في النظام البنكي الإسلامي، تحرير: رفيق يونس المصري، سلسلة أبحاث مركز الاقتصاد الإسلامي بجامعة الملك عبد العزيز (6)، مركز النشر العلمي جامعة الملك عبد العزيز جدة، ط1، 2003، ص 49-50.

2 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 97.

3 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 97.

4 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 94.

5 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 94.

أما في جانب توظيف الأموال فبناء على نفس المنطق السابق فإن عقود الأمانة صالحة لهذا الجانب فهي لا تحمل الوسيط مخاطر أكثر مما يلتزم به تجاه ذوي الفائض. كما أن المخاطر التي يضمنها تخلق الحوافز الكافية للوسيط للتفاني في العمل وبذل الجهد في الحصول على رضا المدخرين.

وهذا يعني أن عقود النيابة (الشركة والمضاربة والوكالة) كافية وأفضل لتنظيم علاقة الوسيط بالموسط لديه.¹

فعقود النيابة تحقق للوسيط ما يطمح إليه من تجنب المخاطر التي لا تتصل بعمله ولا تدخل تحت سيطرته كالجوائح أو الإلتلاف بسبب طرف ثالث، أما مخاطر التعدي أو التفريط فهو يتحملها بطبيعة الحال لأنها تحت سيطرته وبموجبها يستحق الربح على وساطته.²

إذن يتفق المفكرون على أنه يجب على البنك الإسلامي:

- أن يقوم بوظيفته كوسيط مالي بالاعتماد على عقود النيابة في كلا طرفي الوساطة.³ وهو بهذا النمط أكثر كفاءة من البنك الربوي الذي يعتمد على عقد الضمان (عقد القرض) في كلا طرفي الوساطة.⁴

وفي هذا الإطار تتجلى علاقة البنك الإسلامي بالموودعين، وبطالبي الأموال (أصحاب المشاريع) كالآتي:

المبحث رقم 01: علاقة البنك الإسلامي بالموودعين

- يتفق المفكرون على أن علاقة البنك مع الموودعين ينبغي أن تقوم على أساس وكالة البنك الإسلامي عن أصحاب الودائع بما يحفظ استمرار ملكهم لموجودات البنك الاستثمارية، وأن أحسن ما يحقق ذلك تماماً هو عقد المضاربة⁵ فالموودع هو صاحب المال والبنك هو المضارب. وتخضع هذه العلاقة فيما يخص أحكامها وطريقة توزيع الأرباح... إلى أحكام عقد المضاربة في الفقه الإسلامي*.

1 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 95.

2 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 95.

3 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 43-59. وأنظر:

- سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق ص 89-115.

- منذر قحف، حوار حول الوساطة المالية والبنوك الإسلامية، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 13، 2001، ص 91-99.

- محمد علي القرني، البنك الإسلامي: أتاجر هو أم وسيط مالي؟، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي م 10، 1998، ص 69-76.

- محمد أنس الزرقاء، التمييز بين مفاهيم الوساطة المالية والتمويل والتجارة، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 10، 1998/83-88.

- سامي حسن حمود، أسئلة وإجابات حول البنك الإسلامي، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 10، 1998، ص 77-82.

4 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق ص: 89-115.

5 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 43-59. وأنظر:

- سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص: 89-115.

- منذر قحف، حوار حول الوساطة المالية والبنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 91-99.

- محمد علي القرني، البنك الإسلامي: أتاجر هو أم وسيط مالي؟، المرجع السابق، ص 69-76.

- محمد أنس الزرقاء، التمييز بين مفاهيم الوساطة المالية والتمويل والتجارة المرجع السابق، ص 83-88.

- سامي حسن حمود، أسئلة وإجابات حول البنك الإسلامي، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 10، 1998، ص 77-82.

* - سوف نتطرق إلى عقد المضاربة وأحكامه بالتفصيل في القسم الأول من الجزء الرابع.

- ويمكن تلخيص أهم خصائص التي تجعل عقد المضاربة تام المناسبة للوساطة في جانب الإيداع¹ كالتالي:
- تعتبر المضاربة من عقود النيابة، والتي تحقق للوسيط ما يطمح إليه من تجنب المخاطر التي لا تتصل بعمله. فهي توزع المخاطر بين أطراف التمويل.
 - إن نظام المشاركة في الربح (المضاربة) يحدث تغييرا شاملا في وضعية المودعين، فهو يحولهم إلى مقاولين عندما يجعلهم يساهمون مباشرة في مختلف المؤسسات، ويتحملون مخاطر الاستثمار، كما يحول دخل ودائعهم، من الفائدة الثابتة المحددة مسبقا إلى نسبة من الأرباح، قابلة للتغيير ومتأينة من مختلف توظيفات البنك الإسلامي.²
 - تمثل قابلية المردودية التي يحصل عليها المودعون للارتفاع في نظام المشاركة في الربح حافزا أساسيا ومشجعا على الادخار³، وتقديمه في دورات اقتصادية أخرى عن طريق نفس النظام، ولقد وصلت الدراسة التي قام بها صندوق النقد الدولي، حول أسلمة الأنظمة المالية إلى أن مردودية المشاركة يمكن أن تفوق بكثير تلك الناتجة عن الفائدة في النظام الربوي، فضلا عن أن المبدأ يقدم إمكانيات أفضل لتعويض المودعين في حالة التصاعد غير المتوقع للتضخم، لأنه يجعل كلا من النسبة المتوقعة للتضخم ومردودية ودائع الاستثمار قابلة للتغيير.⁴
 - عقد المضاربة عقد جائز لا أجل فيه، وهذا ضروري للغرض المشار إليه لأن المدخرين يحبون أن تتوفر مدخراتهم على قدر كاف من السيولة ولا ريب أن قدرة رب المال على فسخ العقد في أي وقت دون الحاجة إلى موافقة العامل يحقق عنصر السيولة المشار إليه (طبعاً يستثنى من ذلك الحالات التي يؤدي ذلك الفسخ إلى الأضرار بالعملية التجارية ومن ثم بنصيب كل من العامل ورب المال من الربح).
 - إن عقد المضاربة لم يلزم رب المال (المدخر) بأن يساهم بأي شيء في هذه الشركة إلا بالمال فحسب وهذا أمر أساسي في عقد الوساطة المالية لأن المدخر بعيد عن مجالات الاستثمار بسبب العجز كالأيتام والأرامل أو عدم الرغبة ومن ثم فقد تفوق عقد المضاربة على عقود الشركة الأخرى على عقد العمل اللذين يتطلبان جهدا إشرافيا من جانب المدخر.
 - إن أسوأ خصائص القرض كصيغة للوساطة المالية أنه يعزل صاحب المال المدخر عن النتائج الحقيقية لعملية الاستثمار، فإذا تحققت الأرباح الكثيرة حرم منها لأنه لا يستحق إلا الفائدة، وإذا تحققت الخسارة لم يتعرض لها مما يؤدي إلى إخراج عامل الربح من عملية اتخاذ القرار باختيار المقترض من قبل

1 - محمد علي القرني، البنك الإسلامي: أتاخر هو أم وسيط مالي؟، المرجع السابق، ص 74.

2 - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

3 - نسيم الحق وعباس ميراخور، السلوك الادخاري في نظام اقتصادي خال من الفائدة الثابتة، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 4 ص 45-63، 1992.

4 - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

المدخر، أما المضاربة فتفادت وتخلصت من هذه الخصيصة بأن جعلت طرفي العقد يشتركان في الربح مما يدعم العدالة في توزيع نتائج المشروع.

- ليس القرض هو الصيغة الوحيدة الصالحة للوساطة المالية، فالوكالة بأجر يمكن أن، تكون أساسا لذلك إلا أنها أقل كفاءة من المضاربة لأنها لا تولد الحوافز المناسبة، ذلك أن عدم ارتباط أجر الوكيل بمعدل الربح أدى إلى عدم وجود لدى الوكيل الحافز لتعظيم الربح، والمضاربة فيها معنى الوكالة لأن العامل فيها وكيل من نوع خاص وأجره مرتبط بالربح ولذلك فإنها تولد الحوافز المناسبة الصالحة لغرض الوساطة المالية¹.

- تعالج خسائر النشاط الاستثماري للبنوك في ظل هذا النظام كما لو كانت تعكس تاكل القيمة الاسمية للودائع هذا ما يعكس قدرة النظام البنكي الإسلامي على التكيف مع الصدمات التي تنجم عن الأزمات البنكية واختلال عمل جهاز المدفوعات بالدولة، فعند حدوث مثل هذه الصدمة تتمكن البنوك من امتصاص هذه الصدمات فورا عن طريق التغيرات في قيم الاسمية للودائع في حوزة الجمهور لدى البنك ولهذا فإن القيم الحقيقية لأصول وخصوم البنك الإسلامي ستكون متساوية عند كل النقاط الزمنية². بينما الخسائر في أعمال البنوك الربوية قد تهدد وجودها وتؤدي بها إلى الإفلاس لأنها ضامنة لرأس المال المودعين والفوائد المستحقة عليه.

المبحث رقم 02: علاقة البنك الإسلامي مع طالبي التمويل (أصحاب المشاريع)

إن دور البنك كوسيط مالي هو دور تنظيمي (يقوم بدور المنظم) جوهره هو الاختيار بين الفرص البديلة المتاحة للتوظيف المربح للأموال المعهودة إليه لهذا الغرض. وإذا كان أحسن عقد في جانب الإيداع هو عقد المضاربة من حيث الكفاءة والعدالة، فلقد اختلف المفكرون حول أحسن عقد الوساطة المالية الإسلامية في جانب التوظيف. وتبعاً لهذا العقد سيتحدد نموذج البنك الإسلامي. ولقد تمحورت آراء المفكرين حول أربع نماذج للوساطة المالية الإسلامية، سنتعرض فيما يلي لكل نموذج وتقييمه على حدة:

المطلب رقم 04: نماذج البنك الإسلامي

- النموذج الأول: عقد المضاربة في جانبي الوساطة المالية: يرى أغلب المفكرين³ بأن أحسن العقود التي يجب أن تحكم العلاقة بين البنك وطالب التمويل هي عقد المضاربة، وتصبح الوساطة بشكل المضارب يضارب وتسمى هذه الوساطة الخالصة.

1 - محمد علي القرني، البنك الإسلامي: أتاخر هو أم وسيط مالي؟ المرجع السابق، ص 75.

2 - محسن خان، عباس موراخور، الإدارة النقدية في اقتصاد إسلامي، ترجمة فريد بشير طاهر، مجلة الملك عبد العزيز للاقتصاد الإسلامي، م 14 2002، ص 3-35.

3 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 52.

- النموذج الثاني: عقد المضاربة في جانب الإيداع وعقد المشاركة في جانب التوظيف: بينما يرى مفكرون آخرون¹ أن عقد المشاركة هو أحسن العقود التي يمكن استعمالها في جانب التوظيف وتسمى في هذه الحالة المشاركة الفاعلة، بينما إذا اعتمد على عقد المضاربة في جانب التوظيف فتسمى بالمشاركة الخاملة، وكلا النوعين من المشاركة مكملتين لبعضهما البعض.

- النموذج الثالث: عقد المضاربة في جانب الإيداع وعقد ضمان في جانب التوظيف: ويرى مفكرون آخرون أن على البنوك الإسلامية أن تعتمد كل أشكال التمويل الإسلامي في جانب التوظيف: إما بالنيابة أو بالمداينة (وساطة غير خالصة) مما يؤدي إلى توازن فيما بينها يتناسب مع حاجات السوق في كل وقت فلا يقوم اقتصاد على نوع واحد من التمويل لأنه لا يحقق التوازن الأمثل للحاجات المختلفة للتمويل في المنشأة².

- النموذج الرابع: عقد المضاربة في جانب الإيداع وعقد متاجرة في جانب التوظيف: أي قيام البنوك الإسلامية بعمليات التجارية مباشرة ويرى معظم المفكرين أن هذا النموذج ليس نموذجاً صالحاً للوساطة المالية.

النموذج الأول: عقد المضاربة في جانبي الوساطة المالية:

يمكن للوساطة أن تلج عقد المضاربة عن طريق المضارب يضارب وتسمى هذه الوساطة الخالصة، في هذه الحالة يأخذ الوسيط ط المال من مالكة ب على وعد أن يضعه في استخدام مثمر ويتقسمان الأرباح ويضع المضارب المال تحت تصرف المستخدم ج الذي يستخدم المال في منشأته أو مصنعه على أمل أن يشارك ط في الأرباح الناتجة عن استخدام ذلك المال، أي الزيادة في القيمة التي تحققت من استخدام أموال الشخص ب، تقسم بين ج و ب و ط، يأخذ ج نصيبه نتيجة جهوده الموفقة في تنمية المال، و ب يأخذ نصيبه نتيجة استخدام أمواله التي ادخرها وتعرضت للمخاطرة، أما ط فيأخذ نصيبه نتيجة اختياره للاستخدام الصحيح لأموال وهو الدور الذي يصدق عليه أنه عمل ريادي³ act of entrepreneurship.

الفرع رقم 01: إيجابيات النموذج الأول

يرى المفكرين بأن هذا النوع من الوساطة هو الأكفأ والأنسب لعمل البنك الإسلامي فإضافة لخصائص المضاربة في جانب الإيداع، فللمضاربة خصائص أخرى في جانب التوظيف لأن:

- إن عقد المضاربة يجعل الوسيط المالي ينقل الأموال من أصحابها إلى أصحاب المشاريع، وتبعاً لذلك ينقل فقط المخاطر الإيجابية، وفي المقابل يحصل على عائد أكبر، فأصحاب المال سيتحملون المخاطر السلبية التي تواجه استخدام المال في المشاريع الاقتصادية المختلفة، بينما أصحاب المشاريع يتحملون المخاطر

¹ - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص: 89-115.

² - منذر قحف، حوار حول الوساطة المالية والبنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص: 97.

³ - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص: 52.

الاجباية، والأرباح المحققة تقسم على جميع أطراف التمويل بنسب المتفق عليها وهنا يتحقق مبدأ العدالة في توزيع المخاطر والأرباح.

- تقتصر مسؤولية البنك الإسلامي في هذا النموذج على المخاطر المترتبة على تقصيره، أو تعديه في عمله وفي مقابل ذلك يتحصل على عائد في شكل نسبة شائعة من الأرباح يتفق عليها مسبقا. ومقارنة مع البنك الربوي نجد هذا الأخير ينقل كل المخاطر (اجباية وسلبية) ويحصل على فائدة محددة مسبقا. وهنا نلاحظ أن الوسيط الربوي يتحصل على عائد أقل وفي المقابل هو مسئول أمام المودعين عن جميع مخاطر استخدام المال بينما الوسيط الإسلامي يتحصل على عائد أكبر وفي المقابل هو مسئول أمام المودعين فقط عن المخاطر الاجباية. فنظام المشاركة في الربح يحقق كفاءة أكبر مقارنة مع نظام الفائدة.

- إن المضاربة تجعل البنك الإسلامي يبحث عن تمويل المشاريع التي ترتفع فيها المخاطر الاجباية وتقل المخاطر السلبية وذلك لأن: أولا: المخاطر السلبية لا يمكن التحكم فيها ومن جهة أخرى إن وقعت يتحملها صاحب المال. ثانيا: إمكانية التأثير في المخاطر الاجباية من طرف البنك، ومن جهة أخرى إن وقعت (يعني حالة التقصير أو التعدي) يتحملها صاحب المشروع.

- بينما البنك الربوي لا يساهم في إدارة المشروع الذي يموله فعليا، ولذلك فلن يساهم في تخفيض المخاطر الاجباية التي يتعرض لها، بل يكل ذلك إلى مالك المشروع، لذا فهو يفضل تمويل المشروعات الكفوءة، أي التي لا تتعرض لمخاطر اجباية (أو بالأحرى تتدنى فيها مستوى المخاطر الاجباية القابلة للتحكم)، وتقتصر مخاطرها على النوع السلبي (غير القابلة للتحكم).¹ لكي تضمن استرداد رأس المال وفوائده.

- إن نظام المشاركة في الربح (المضاربة) يخفف عن كاهل المستثمر المتمول، الفوائد المحددة مسبقا على أصل التمويل مما يدفعه إلى العمل أكثر للحصول على أعلى مردودية، ما دام نصيبه يتوقف عليها.² بينما يجد إلزامه بالفائدة من إرادته في اختيار المشروعات، إذ يتجه بالنتيجة إلى تلك التي يفترض أنها تحقق أعلى الأرباح (المشاريع الكفوءة) حتى يتمكن من سداد القرض وفوائده، ويحصل أيضا على هامشه الربحي، فنظام المشاركة يمكن من تحقيق مشروعات جديدة لم تكن البنوك الربوية، تقبل عليها مما يؤدي وحسب أحد الآراء إلى ارتفاع فرض الشغل والدخل.³

- يدفع نظام المشاركة في الربح بالمتعاملين سواء البنك أو المستثمر، إلى دراسة المشروعات دراسة دقيقة لتقدير مردودياتها تقديرا جيدا، مستخدمين في ذلك، ما يتوفرون عليه من خبرات فنية وتقنية وذلك لأن "مشاركة البنك للعملاء في نشاطهم الإنتاجي، مدعاة لأن تجند المؤسسة خبرتها الفنية في البحث عن أفضل مجالات للاستثمار والبحث عن أرشد الأساليب، وبذلك يتعاون رأس المال وخبرة العمل في

¹ - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 95.

² - محمد نجاة الله صديقي، لماذا البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 28.

³ - عائشة الشراوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

- التنمية الاقتصادية".¹ وهذه الدراسة وإن كانت موجودة في البنوك الربوية، فإنها ليست بنفس الأهمية مادامت لا تشارك الممولين وبالتالي لا أهمها نتائج مشروعهم.²
- التمويل بالمضاربة، يساعد على تكوين ملكات المستحدثين وإيجادهم، لأنها تزوج بين من يملكون المال ومن يملكون الخبرة والعمل ولا يملكون المال، ولهذا أهمية خاصة في الاقتصاديات القائمة على فائض العمل (fahim khan 1986).³
- العائد على التمويل في عقد المضاربة يتحدد على أساس النتائج الفعلية للمشروع، فالعائد مرتبط بالإنتاج في القطاع الحقيقي، وعليه فالرابطة بين معدلات العائد في القطاعين المالي والحقيقي، وفي هذا النظام هي أقوى مما عليه في النظام الربوي، هذا يؤدي إلى أن سعة الدورة (مدى التقلب) في مختلف أطوار الدورة التجارية ستكون أقل في النظام إسلامي منها في النظام الربوي.
- إن صيغة المضاربة لا تستلزم تقديم الرهن من طرف أصحاب المشاريع للحصول على التمويل وهذا يختلف عن النظام الربوي الذي يحرص على طلب رهون مادية مما يجعله ينحاز ضد المؤسسات الصغيرة ونحو ذوي الغنى والثروة الأمر الذي يسيء إلى توزيع الدخل، في حين أن صيغة المضاربة تساعد على تحسين توزيع الدخل⁴، كما يؤدي عدم اعتبار الضمانات هي القاعدة الجوهرية لمواجهة مخاطر الاستثمار وإنما اعتبار الربح المتوقع هو القاعدة الأساسية⁵ إلى ضرورة توقع جيد لدخل المشروع لأنه هو الذي يضمن حقوق جميع الأطراف في العملية كما أن عدم الاعتماد على الضمانات لا يتقل كاهل الممولين.
- الأمر السابق يوفر عوامل استقرار ذاتي في الاستثمار هذا ما أثبتته (محسن خان وميراخور)⁶ (chishti 1985)⁷ وهذا يثبت بأن قرارات الاستثمار تعتمد على اعتبارات التمويل (الكيفية التي تتمول بها المنشأة)، بخلاف ما جاءت به نظرية هيكل رأس المال لصاحبها (Modigliani and miller 1958).
- إن عملية توليد النقود من قبل البنوك الإسلامية هو بالمقارنة مع البنوك الربوية أكثر ارتباطاً بتوليد المزيد من الثروة في القطاع الحقيقي، فالزيادة الناتجة عن ذلك في عرض النقود ستكون أقل من تلك الناتجة عن عمليات الإقراض من الودائع الادخارية لدى البنوك الربوية (Nayatullah Siddiqi 1992)⁸.

1 - الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، المرجع السابق، ج 5، ص 195.

2 - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

3 - Fahim Khan, development strategy in islamic framework, paper presented at the international seminar on fixal policy and development planning in islam (Islamabad, July 1986) pp 3 - 8.

4 - Abdel Hamid Abdouli, Access to finance and collaterales : islamic versus western banking, JKAU Islamic Econ , vol 3 pp55-62, 1991.

5 - محمد عمر شابر، نحو نظام نقدي عادل، ترجمة سيد محمد سكر، دائرة المكتبات والوثائق الوطنية، ط 2، 1990، ص 24.

6 - محسن خان وميراخور، المرجع السابق.

7 - Salim, chishti, relative stability of interest-free economy, J. res, Islamic econ, vol 3 N°1, pp 3 -12 (1985).

8 - Muhammed Najatullah siddiqui, "Impact of Islamic Modes of finance on monetary expansion, j k au islamic econ, vol 4, pp 37 - 46, 1992.

- يؤدي نظام المشاركة في الأرباح والخسائر إلى التخصيص الأفضل للموارد، وتوجيهها نحو المشروعات التي تعطيها الدولة الأولوية في سياساتها التنموية. لأن البنوك عندما تدخل في مشاركات مع المتعاملين يكون لها حق مراقبة توجيه المواد الموارد المستثمرة، الشيء الذي لا يتوفر في قروض البنوك الربوية حيث يبقى توجيهها نحو المشروعات رهين بإرادة المقرض وحده، والتي يمكن أن تسيير في اتجاه معاكس لما ترغب فيه سياسة الدولة.¹

- إن إحلال نظام المشاركة محل الفوائد سيؤدي إلى إقرار نظام عادل وكفؤ، حيث الأرباح هي التي تعتبر المؤشر الحقيقي لفاعلية رأس المال، مضافا إليها عوامل أخرى وأهمها العمل.

الفرع رقم 02: سلبيات النموذج الأول

بالرغم من أن عقد المضاربة هو العقد الأنسب والأكفأ والأكثر عدالة بالنسبة للوساطة المالية الإسلامية فإن درجة المخاطر المرتبطة به هي أكثر ارتفاعا مقارنة مع العقود الأخرى وأهمها الخطر الأخلاقي الناتج عن عدم الإفصاح عن التدفقات النقدية الحقيقية.

أشار العديد من الباحثين إلى الخطر الأخلاقي الكامن في عملية المضاربة التي قد يتصرف الوكيل فيها (وهو صاحب المشروع الممول من قبل البنك الإسلامي) في غير صالح الأصل، كما يوجد خطر المماثلة في تصفية العميل لعملية المضاربة، أو قد يلجأ الوكيل إلى إخفاء بعض المعلومات بقصد الحصول على ما لا يستحقه من المنافع، فلقد دلت تجربة البنوك الإسلامية على أن معظم المتعاملين معها ممن لم يتعودوا إمساك حسابات نظامية إذ أن معظمهم من أصحاب المشروعات كما أن كثيرا منهم لا يرون بأسا في إعداد حسابات خاصة لمصلحة الضرائب فلم لا يكون للبنك الإسلامي حساباته؟²

النموذج الثاني: عقد مضاربة في جانب الإيداع وعقد مشاركة في جانب التوظيف

بيننا فيما سبق أن الوسيط المالي يقوم بدور النائب عن ذوي المدخرات في إدارة أموالهم، فالوساطة قائمة إذن على مبدأ الفصل بين الملك والتصرف separation of ownership and control لكن هذا الفصل مع ما يحققه من كفاءة في عملية الوساطة المالية، فإنه قد يؤثر سلبا في طبيعة العلاقة بين طرفي العقد³، فإذا كان الذي يتصرف في المال شخصا غير مالكة، فقد يتصرف فيه بما يحقق مصلحته هو و يضر أو لا يحقق مصلحة المالك و هو ما يعتبر تنافرا في المصالح بين الطرفين conflict of interest ويتجلى هذا التنافر في أبرز صورته في عقود المدائنة⁴ أما في عقود المشاركة، فإن مصلحة الطرفين تلتقي عند تعظيم الأرباح أو العوائد، المشكلة هنا ليست في تنافر المصالح ولكنها في دقة الإفصاح عن أرباح المشروع، واحتمال الغش

¹ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

² - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، كتاب الأمة رئاسة المحاكم الشرعية والشؤون الدينية، قطر، ط 1، 1986، ص 112.

³ - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 100.

⁴ - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 106.

في ذلك (الخطر المعنوي)، وإذ ذلك فلا بد من صيغة للرقابة تقطع السبيل إلى مثل هذا التصرف، وهناك صيغتان لهذه الرقابة .

- رقابة مباشرة، وهذه هي المشاركة الفاعلة للوسيط أو البنك بحيث يقدم الوسيط رأس المال ممزوجا بالخبرة الإدارية والرقابة والإشراف على سير المشروع، وهذه هي صيغة شركة عنان.

- رقابة بواسطة طرف ثالث، بحيث لا يساهم فعليا في إدارة المشروع أو رقبته، بل يكتفي برقابة الطرف الثالث هذا الطرف الثالث قد يكون مؤسسة مالية معينة، وحينئذ ستكون غالبا نموذجا للوساطة المبنية على المشاركة الفاعلة، أو قد يكون هو السوق، والمقصود بذلك أن تكون الشركة المستثمر فيها ذات أسهم متداولة تلتزم بالإفصاح عن ميزانيتها وربحيتها دوريا، وتخضع لتحليل المراقبين وأعضاء السوق وهذه الشركات تكون في الغالب شركات عريقة، وذات حجم معتبر من الأصول والأرباح¹.

ومعلوم أن نسبة الشركات أو المنشآت التي على هذه الشاكلة في أي اقتصاد لا تتجاوز على أحسن الأحوال 2% من مجموع المنشآت التجارية، أما الغالبية الساحقة فهي منشآت صغيرة small businesses لا تلتزم بهذا القدر من الإفصاح، ولا تخضع لرقابة السوق².

هذه المنشآت الصغيرة، بجانب كونها تمثل أغلبية المنشآت التجارية في الاقتصاد، هي المحرك الأساسي للنمو والتطور المدني والتقني، كما أنها تمثل الرافد الأكبر فيخلق فرص العمل ورفع نسبة التوظيف في الاقتصاد³.

هذا النوع من المنشآت يصعب جدا تمويله من خلال المضاربة فهي عالية المخاطرة، لم تبلغ بعد المستوى الذي يجعل السوق يحرص على رقبته، والذي يلزمها بالإفصاح الدقيق عن ربحيتها وأدائها كما أن حاجة هذه المؤسسات للخبرة والرقابة عالية، ومن الممكن إذا وجدت التوجيه والإشراف المناسبين أن تحقق درجات نمو وربحية مرتفعة⁴.

كل هذه العوامل تجعلنا نعتقد أن صيغة المشاركة الفاعلة تلي حاجة مهمة للاقتصاد خاصة في الدول النامية أكثر من المشاركة الخاملة⁵، وإن كان الاقتصاد بحاجة لكلا الصيغتين، وهذه القناعة تعززها التجربة العملية لرساميل المخاطرة venture capital في الولايات المتحدة، هذه المؤسسات تقوم بدور الوساطة بين المستثمرين وبين رجال الأعمال أو المنشآت ذات القابلية العالية للنمو، وهي وساطة مبنية على نموذج المشاركة الفاعلة لمستولي مؤسسات رساميل المخاطرة في المشاريع المنتقاة ويتفق المراقبون على القيمة العالية

1 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 106.

2 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 107.

3 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 107.

4 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 107.

5 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 107.

لهذا النمط من التمويل خاصة للمنشآت عالية التقنية وللإقتصاديات النامية كما أكد على ذلك باحثون في البنك الدولي.¹

وفي المقابل فإن أقرب نموذج عملي للوساطة المبنية على المشاركة الخاملة هو نموذج الصناديق المشتركة mutual funds، وهذه المؤسسات تنمو بسرعة عالية في الولايات المتحدة، وتمثل منافسا حقيقيا للبنوك الربوية في اجتذاب الودائع، وهذا بلا شك يشير إلى جدوى الوساطة المبنية على المشاركة، وهذه الصناديق ما هو معلوم تمثل دور الوسيط بين المدخرين وبين أسواق الأسهم، فتستثمر الودائع المتراكمة لديها في شراء أسهم شركات ذات ربحية جيدة.²

الفرع رقم 01: إيجابيات النموذج الثاني

إذا نظرنا إلى إيجابيات هذا النموذج نجد أنه:

- يضمن الرقابة المباشرة .
- يزداد التحوط Hedging والنشاط .
- يقل إمكانية وقوع الخطر المعنوي Moral Hazard والاختيار المعاكس Selection Adverse.
- يزداد عرض رأس المال بسبب التأمين الجزئي من الخسارة.
- وإذا نظرنا إلى رساميل المخاطرة على أنها ممول للمشاريع الناشئة ريثما تصبح قادرة على منافسة الشركات المستقرة وعلى طرح أسهمها للاكتتاب العام، بينما الصناديق المشتركة قناة لتوفير السيولة للشركات فيما بعد هذه المرحلة، سنجد أن الصيغتين مكملتان لبعضهما البعض، وهذا يؤكد حاجة الاقتصاد لكلا النموذجين، كما يبين الحاجة لكل منهما.³

الفرع رقم 02: سلبيات النموذج الثاني

وتبقى المخاطر المتعلقة بهذا النموذج هي:

- الخطر السلبي والذي هو خارج عن إرادة المنشأة الاقتصادية.
- تقسيم العمل وتوزيع المخاطرة الذي يمكن أن يضطلع به نظام مؤسسي لمواجهة الخطر لن يكون ممكنا نظرا للصفقات المباشرة بين البنوك الإسلامية (نيابة عن المودعين) والمنتجين الأمر الذي يؤدي إلى ضعف الثقة بالبنك ويعرضه لهزات هو في غنى عنها.⁴
- قد يصعب على المبدعين ورجال الأعمال تمويل مشروعاتهم لأن البنوك الإسلامية ستسعى إلى مجانية المخاطر الكبيرة كما أنها ستمارس بعض الضبط على المشروعات بالمشاركة، وعموما فالتمويل من البنوك الإسلامية إلى رجال الأعمال لن ينساب بالسهولة والسرعة كما هو الحال عندما يكون هناك

¹ - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 107.

² - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 107.

³ - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 108.

⁴ - مندرج، حوار حول الوساطة المالية والبنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 97.

وسائط، ونتيجة لذلك بحث رجال الأعمال عن ممولين آخرين مما يؤدي إلى تمهيش البنوك الإسلامية¹.

- يرى العديد من المفكرين أن على البنوك الإسلامية ألا تتوسع في هذه الصيغة من التمويل لأنها تؤدي بالبنك الإسلامي إلى الاستثمار المباشر وهذا ليس من مهمة الوسيط المالي.

النموذج الثالث: عقد المضاربة في جانب الإيداع وعقد المدائنة في جانب التوظيف

تعتمد الوساطة المالية الإسلامية على عقود النيابة في طرفي الوساطة، لكن ماذا إذا كانت الوساطة قائمة على النيابة في جانب تعبئة الموارد، لكنها قائمة على المدائنة في جانب التوظيف؟

قد يبدو لأول وهلة أن المدائنة، طالما كانت عقد ضمان، فهي تلاءم الوسيط في توظيف الأموال نظراً لأن المدين سيضمن المال ضماناً مطلقاً، وهذا يخفف من المخاطر التي يتعرض لها الوسيط، وليس هناك ما يمنع المدائنة على أنها جزء من محفظة استثمارية (خاصة إن كانت بعيدة عن الربا مثل التمويل بالمراجعة التمويل بالسلم بالاستصناع...)، لكن أن تكون هي الأساس والغالب يستدعي الأخذ في الاعتبار جوانب أخرى.²

فإذا أفردنا لفظ الوساطة المالية المحضة لما سبق ذكره (المضارب يضارب)، فهناك وساطة مالية من خلال عقود إسلامية أخرى، مثل البيع بثمن آجل، السلم، الاستصناع، والإجارة.³

إن جوهر الوساطة المالية هو نقل الموارد من المدخرين إلى المستثمرين، وفي ضمن ذلك هناك التحويل اللازم للأفق الزمني ولحجم الموارد ومدى المخاطرة...، حتى يتسنى تفصيل العروض على حسب احتياجات المستخدمين، والذين ينجزون هذا النقل يسمون وسطاء، والعقود المشار إليها سابقاً من الواضح أنها في الأصل عقود ترم مباشرة بين أرباب المال وأولئك الذين يستخدمونه، وليس هناك مجال للوساطة، لكن يمكن للوساطة أن تلج هذه العقود الأربعة كما ولجت في المضارب يضارب فبعض المنتجين بينهم ج يبحث عن أحد يشتري منتجاتهم الآن ليستلمها في المستقبل، وبعض التجار ومستخدمي تلك السلعة من بينهم ب ممن لديهم أموال حاضرة يبحثون عن فرصة لتأكيد الاستلام المستقبلي لتلك السلعة (ربما بسعر أقل من السعر الجاري) بثمن يدفع الآن، الصفقات المباشرة مكلفة وبطيئة، هنا يدخل ط بنقوده ليتعاقد مع ب وج انه يدخل في عقد سلم / استصناع مع ج وب بالنسبة إلى ب هو بائع يأخذ مالا مقدماً، بالنسبة إلى ج هو مشتر يدفع المال مقدماً، ط نفسه ليس منتجاً ولا مستخدماً لتلك السلعة، انه وسيط، ومع الاستفادة من مزايا التضامن في توزيع المخاطرة والمعلومات المتوافرة والاتصالات السريعة، يستطيع ط أن يقدم عروضاً

1 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 49.

2 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 97.

3 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 52.

أفضل لكل من ج و ب مع احتفاظه بربح خالص لنفسه¹، نفس الأمر يمكن تطبيقه على البيع الآجل والإجارة²، وهذا ما يسمى بالوساطة الغير الخالصة.

الفرع رقم 01: ايجابيات النموذج الثالث

تتمثل ايجابيات هذا النموذج في:

- رأس المال والعائد مضمونين، هذا ما يؤدي إلى قلة المخاطر التي تواجه هذا النوع من التمويل.
- هذا نوع من الوساطة يحقق التوازن مقابل الحاجات المختلفة للتمويل في المنشأة من تمويل بالمديونية وبالمشاركة، وبالإجارة.

الفرع رقم 02: سلبيات النموذج الثالث

- إن العائد المتوقع من التمويل بالائتمان، كما هو معلوم، أقل من عائد المضاربة أو المشاركة، تبعاً لقانون الارتباط الايجابي بين الخطر والعائد، ولذلك فإن الوسيط يجمع المدخرات من خلال المضاربة ثم يوظفها بالمداينة كمن يبني عمارة متعددة الأدوار ثم لا يوجر منها إلا دوراً أو دورين، فالوسيط المضارب لديه القدرة لتحمل مخاطر المضاربة (الثانية) أو المشاركة، فإذا عطل هذه القدرة، سيخسر في مقابلها من مستوى العائد الذي سيحصل عليه، ويكون عمل الوسيط حينئذ غير كفؤ ولهذا يقل في الاقتصاديات الرأسمالية أن توجد مؤسسة مالية تحشد المدخرات من خلال مضاربة ثم توظفها بصورة رئيسية من خلال الإقراض.³
- وتجدر الإشارة إلى أن الوساطة في هذه الصورة تتعرض لمخاطر تجارية غير موجودة في الوساطة الخالصة القائمة على المضاربة المزدوجة (المضارب يضارب).⁴
- تتعرض هذه الوساطة إلى مخاطر الوقوع في المحذور الشرعي فمن المفكرين من يرى بأن هذا النوع من الوساطة يتضمن شبهة الربا وبعض البيوع المحرمة (بيع ما ليس عندك، بيع في بيعتين، بيع وسلف، بيع ما لم يضمن...).

النموذج الرابع: عقد المضاربة في جانب الإيداع والمتاجرة المباشرة في جانب

التوظيف

تجدر الإشارة إلى نقطة مهمة في هذا السياق وهي أن القوانين التي تحكم عمل البنوك في كل البلاد تمنع هذه البنوك من أي نشاط تتعرض معه أموال المودعين للخطر فعملية الاتجار شراءً وبيعاً وكذلك عمليات المشاركة في الربح والخسارة ممنوعة على البنوك⁵.

1 - محمد نجاه الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 53.

2 - محمد نجاه الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 53.

3 - سامي إبراهيم السويلم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق، ص 97.

4 - محمد نجاه الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 53.

5 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 79.

أما فيما يخص البنوك الإسلامية، فلا مانع شرعا من أن يراعى المشرع أو المتعاقدون ظروف المؤسسة التي يقومون بتنظيمها، فيمنعوها من بعض التصرفات التي هي في الأصل جائزة ولكن مصلحة المؤسسة والمتعاملين معها تدعو إلى تجنبها كليا أو تقييدها جزئيا¹، فالغرض من إنشاء البنوك الإسلامية هو ممارسة الأعمال البنكية وليس ممارسة الأعمال التجارية والصناعية والزراعية .

الفرع رقم 01: إيجابيات النموذج الرابع

لا تسجل أي إيجابية للنموذج الرابع، إذ اتفق جميع المفكرين على أنه لا يصلح أن يكون نموذج للوساطة المالية فبالإضافة إلى أنه نموذج غير كفؤ، فهو يتضمن العديد من السلبيات سنتعرض إليها في الفقرة التالية .

الفرع رقم 02: سلبيات النموذج الرابع

إذا افترضنا قيام اقتصاد إسلامي معاصر ليس به وسائط مالية، إذ المواطنون يدخرون والبنوك الإسلامية تأخذ تلك المدخرات للمتاجرة بها مباشرة سيترتب على ذلك عدة أمور:

- ستتعرض البنوك الإسلامية لكل مخاطر العمل التجاري، وهذا التعرض سيحال إلى المودعين في حسابات الاستثمار، وإذا أخذنا في الاعتبار كراهة الناس للمخاطرة فإن الادخار سيتدن² أو سيضطر المدخرين للبحث عن وسائط أخرى لإيداع أموالهم .
- تقسيم العمل وتوزيع المخاطرة الذي يمكن أن يضطلع به نظام مؤسسي لمواجهة الخطر لن يكون ممكنا نظرا للصفقات المباشرة بين البنوك الإسلامية (نيابة عن المودعين) والمنتجين، الأمر الذي يؤدي إلى ضعف الثقة بالبنك ويعرضه لهزات هو في غنى عنها³.
- الانغماس في النشاط التجاري أو غيره يخرج البنوك الإسلامية عن وظيفته الأصلية و هي الوساطة المالية إلى أن تصبح منافسة لعملائها الذين يقومون بهذه الأنشطة ويحتاجون إلى خدمات البنوك البنكية والتمويلية⁴. يجب الانتباه إلى أن البنوك شيء والشركات التجارية والصناعية والزراعية شيء آخر، فالبنوك على اختلاف أنواعها تقوم أساسا بتجميع الودائع واستثمارها فوظيفة البنوك الرئيسية هي الوساطة بين المدخرين والمستثمرين⁵.
- كما أن نزول البنوك الإسلامية إلى ميدان التجارة المباشر يثير مسألة هامة هي المنافسة غير المشروعة حيث أن البنك باطلاعه على أسرار عملائه التجارية عند فتح اعتماداتهم المستندية يمتنع عليه أن

1 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 80.

2 - محمد نجاة الله صديقي، البنوك الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، المرجع السابق، ص 49.

3 - مندر قحف، حوار حول الوساطة المالية والبنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 97.

4 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 82.

5 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 80.

يستخدم هذه المعلومات التي يحصل عليها بحكم وظيفته لمصلحته الشخصية، وينافس بها عملاءه الذين اتتمنوه على هذه المعلومات.¹

¹ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 82.

الفصل الثالث: إدارة البنوك الإسلامية والرقابة عليها

المطلب رقم 01: الشكل القانوني للبنوك الإسلامية

يتحدد الشكل القانوني للبنوك الإسلامية، بحسب القوانين المنظمة لها، إن أغلب البنوك الإسلامية الموجودة، تأخذ شكل شركة مساهمة¹ كما هي معروفة في القانون الوضعي، وإن كان البعض يطلق عليها اسم شركة المساهمة المحدودة² فإن ذلك راجع فقط، لكون الدول التي توجد بها، تعتمد على النمط الانجلوسكسوني الذي يضافي عليها هذه الصفة، مع أنها في الواقع هي نفس شركة المساهمة في التصنيف اللاتيني³.

هناك الكثير ممن يتحفظ على هذا الشكل القانوني الذي اتخذته البنوك الإسلامية، على أساس أن شركة المساهمة وليدة النمط الرأسمالي الذي لا يوافق المبادئ التي جاءت البنوك الإسلامية لتطبيقها، ولأنها أيضا لا تناسب التصور الإسلامي للشركات، ويمكن حصر نقط عدم التناسب فيما يلي:

- تقوم شركة المساهمة على إسهام عدد من الشركاء، تكون حقوقهم متمثلة في أسهم قابلة للتداول ويسألون في حدود حصصهم في رأس المال فقط وهي إذا كانت بذلك قادرة على جمع رؤوس الأموال الكبيرة لتمويل المشروعات الضرورية للتنمية، فإنها تسمح بالمضاربة على قيمة الأسهم والسندات التي تصدرها، مما يؤدي في الغالب إلى الاختلاف بين قيمة هذه الصكوك الاسمية وقيمتها الحقيقية⁴.

- افتقار عقد شركة المساهمة للرضائية التي يفرضها الفقه الإسلامي في العقود فهو أقرب ما يكون إلى عقود الإذعان، سواء من حيث الشروط القانونية أو الإجراءات الشكلية المطلوبة فيه أو من حيث تعبير الشركاء عن إرادتهم في قبول الشركاء آخرين، لأنه يمكن لأي شخص شراء أسهم الشركة بإرادته المنفردة فيصبح مساهما فيها، قبل أصحابها أم رفضوا مما يجعل الشركة تتكون من أشخاص مجهولون بعضهم البعض فضلا عن أنهم غير مستقرين، نظرا لحقهم في تداول الأسهم التي تمثل حصصهم في رأس المال⁵.

¹ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 48.

- من البنوك التي تأخذ شكل شركة مساهمة مثلا: بيت التمويل الكويتي، بنك قطر الإسلامي، شركة راجحي البنكية للاستثمار أنظر:

- بيت التمويل الكويتي: التقرير السنوي للعام 2001.

- بنك قطر الإسلامي، تقرير مرحلي لفترة 6 أشهر لسنة 2004.

- شركة راجحي البنكي للاستثمار: التقرير السنوي لسنة 2004.

² - من البنوك الإسلامية التي تأخذ شكل شركة مساهمة محدودة مثلا: بنك البركة الجزائري، بنك فيصل الإسلامي السوداني أنظر:

- بنك البركة الجزائري: القانون الأساسي، المادة 1 من الباب الأول.

- بنك فيصل الإسلامي السوداني: عقد التأسيس، البند الرابع.

³ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 48.

⁴ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 48.

⁵ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 50.

- تخضع القرارات التي تتخذها الجمعية العمومية، للأغلبية التي تسيطر على الشركة وعلى تسييرها¹.
- الشركاء في شركة المساهمة هم في الواقع مجرد مالكيين للأسهم، ولا تتوفر فيهم صفة الشريك لأن شخصية هذا الأخير لا تؤخذ بعين الاعتبار، مادام حقه في التصويت، وحقه في الأرباح والخسائر مرتبط بأسهمه فالسهم هو الأساس وليس المساهم.²
- هناك قضية الشخصية المعنوية للشركة التي تقوم على فكرة الشخصية القانونية، وهي فكرة مجازية لم يعرفها الفقه الإسلامي، لأن الشركات فيه لا تعرف وجوداً منفصلاً عن وجود أصحابها، إذ ليس للشركة فيه كيان خاص متميز عن كيان الشركاء فيها وبالتالي فهي لا تتمتع بذمة مالية ولا شخصية معنوية قادرة على تحمل الالتزامات بشكل منفصل عن شخصية الشركاء فيها، ونتيجة لذلك فإن الشريك لا يسأل عن ديون الشركة في حدود حصته فقط، بل حتى بأمواله الخاصة التي لم يشملها عقد الشركة، لأنه في نظر الفقه الإسلامي يعمل باسمه و باسم شركائه بصفته وكيلا عنهم.³
- الأصل أن عقد الشراكة بين اثنين فأكثر عقد جائز بإجماع الفقهاء، أي أن لكل أحد من الشركاء أن يفسخ العقد متى شاء، ويتفاسخ الشركاء بالطريقة التي نص عليها الفقهاء، أما نظام شركات الأسهم فإنه يجعل عقد الشراكة عقداً إلزامياً، بدليل: أن المساهم في أي شركة لا يستطيع أن يبيع حصته على الشركاء بل لا بد أن يكون ذلك عن طريق الشركة وبواسطة البنوك، فلو أراد شخص أن يتخلص من أسهمه في شركة بسبب تعاملها بالربا، أو لكونها تبيع الأسهم وتداولها قبل أن يبدأ العمل بها فلا يجوز له ذلك في نظامهم إلا أن يأتي بمشترٍ محلّ محله، أو يصير على الحرام، فلو خرج مليون مشترك فلا بد أن يحل محلهم بعددهم، وهذا مخالف لنظام الشركات في الإسلام، الذي يجعل للشريك الحق في فسخ عقده وسحب سهمه متى شاء، وبدون أي شروط أو قيود.⁴
- الأصل أن الشركات تنبني على عقود مشاركات تضبطها، فالعقد هو الذي يضبطها، وهو الذي يلزم الشركاء بالعمل وفق ما جاء فيه، وما تم الاتفاق عليه بين الشركاء أنفسهم، أما في ظل النظام القائم لشركات الأسهم فإن القانون هو الذي يحكم وليس العقد، ومن يخرج عن القانون ولو ابتغاء التصحيح يدخل تحت طائلة العقوبات التي يقرها القانون، وفي هذا مخالفة صريحة للتشريع الإسلامي في الشركات، وفيه إلزام للشركاء بما لم يلزموا بت شرع.⁵
- تقييد المعاملات وتسلط مجلس الإدارة، ومن ذلك:- تحويل الشركة الكبيرة إلى شركة مساهمة دون وجه حق، وهذا أشبه بنظام التأميم والمصادرة والمشاركة بالقوة، وقد تبين أن الشركات الكبرى التي

¹ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 50.

² - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 50.

³ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 51.

⁴ - علي بن سعيد الغامدي، شركات الأسهم، موقع أبحاث فقه المعاملات الإسلامية <http://www.kantakji.org/index.htm>.

⁵ - علي بن سعيد الغامدي، شركات الأسهم، موقع أبحاث فقه المعاملات الإسلامية، المرجع السابق.

أفلسست كانت تطرح مساهمات لأجل خداع الناس، فمجرد الإعلان عن طرح أسهم تلك الشركة ينكب عليها الناس، فتغطي خسارتها وتزيد الضعف، وقد فطن المتربصون لذلك ممن أفلسست شركاتهم فاستغلوا جهل الناس بالوضع الاقتصادي وإدارة اللعبة، لكن إذا كانت الشركة رابحة فلا يجوز إلزامها بأن تطرح مساهمة، لما في ذلك من الظلم.

- دعوى التقادم: فنظام الشركات ينص¹ على أنه إذا وقع خطأ في الشراكة، ولم يتقدم المساهم بالشكوى خلال سنة من وقوع ذلك الخطأ، سقطت دعواه، بدعوى التقادم، وفي هذا القانون مخالفة للتشريع الإسلامي، فإن الحق لا يسقط في الشريعة الإسلامية إلا بالأداء أو الإبراء، ولا دخل لمسألة التقادم في إسقاط الحقوق¹.

- فيما يتعلق بإثبات الحق: فإن الشريعة الإسلامية تعتبر البينة على المدعي، وهي ما أبان الحق وأظهره من شهود، أو اعتراف، أو قرينة ظاهرة، لكن نظام الشركات لا يعتد بالبينة إلا بما هو مكتوب، بل يجعل ذلك ركناً في عقد الشراكة، ولا يعتد إلا بتوثيق ذلك كتابياً من الشركة، ولا يعتد بغير ذلك من البينات، فلو كانت البينة مائة شاهد لما نظر إليها، وإنما ينظر إلى ورقة معتمدة من الشركة ولو كانت مزورة².
إن هذه العناصر هي التي بني عليها بعض المفكرين موقفهم، من اتخاذ البنوك الإسلامية لشكل شركة المساهمة، وطالبوها بعدم التقيد به.

المطلب رقم 02: الهياكل الإدارية

لقد اقترحت موسوعة البنوك الإسلامية نموذجاً للهيكل التنظيمي حتى لا تتعد أشكال هذه البنوك عن بعضها البعض وتوحد بذلك نظامها الأساسي وطرق أساليب عملها. ويتكون هذا الهيكل من عدة إدارات ومصالح التي تشرف على تسيير البنك داخلياً وخارجياً، وعادة ما يبين النظام الداخلي للبنك عدد هذه المصالح ونوعيتها واختصاصاتها، والتي تنقسم عموماً إلى: الجمعية العمومية ومجلس الإدارة، والوحدات الخاصة بالعمليات وأخرى بالخدمات، ولقد جاءت البنوك الإسلامية بمصالح أخرى جديدة لم تعرفها البنوك الربوية، كإدارة الزكاة وهيأة الرقابة الشرعية وستعرض لمختلف هذه المصالح وكيفية عملها وتنظيمها في البنوك الإسلامية مقارنة بالبنوك الربوية.

1. الجمعية العمومية:

تعد الجمعية العمومية في شركات المساهمة، وهو شكل القانوني للبنوك الإسلامية، السبيل الذي يمكن المساهمين من المشاركة في تسيير شركتهم بصفة عامة، باعتبارهم المكونين لها، وهي نوعان: جمعية عادية

¹ - علي بن سعيد الغامدي، شركات الأسهم، موقع أبحاث فقه التعاملات الإسلامية، المرجع السابق.

² - علي بن سعيد الغامدي، شركات الأسهم، موقع أبحاث فقه التعاملات الإسلامية، المرجع السابق.

وأخرى غير عادية. تتعقد الجمعية العمومية عادة بطلب من مجلس الإدارة، وتتخذ القرارات في الجمعية العمومية العادية بأغلبية الأصوات¹.

2. مجلس الإدارة:

يعد مجلس الإدارة قمة هرم التنظيم الإداري في شركات المساهمة، ومنها البنوك وهدفه هو الابتعاد بالشركات عن نمط التسيير القائم على المدير الواحد، وإخضاعها للتسيير الجماعي، من طرف المجلس الذي يتكون من أعضاء منتخبين أو معينين، تناط بهم مهمة إدارة الشركة وتمثيلها طبقا لما هو منصوص عليه في النظام الأساسي الذي يحدد أيضا عددهم أو يضع لهم عددا أدنى وآخر أقصى.

ولقد اقتبست البنوك الإسلامية تنظيم مجالسها الإدارية عن البنك الإسلامي للتنمية² مع بعض الاختلافات من بنك لآخر تبعا لطبيعة البنك والمناخ الذي يعيش فيه. ويتكون مجلس إدارة البنك الإسلامي للتنمية أو كما تسميه وثائقه الرسمية مجلس المديرين التنفيذيين من 10 أعضاء، أربعة تعينهم الدول الأربعة الحاملة لكبر عدد من الأسهم، والستة الآخرون ينتخبهم المحافظون باستثناء محافظي الدول الأربع السابقة الذكر ويشترط في هؤلاء الأعضاء ألا يجتمعوا بين هذه العضوية وعضوية مجلس المحافظين.³ فيما يخص الاختصاصات يقوم مجلس المديرين التنفيذيين في البنك الإسلامي للتنمية بإدارة أعمال البنك في حدود نصوص اتفاقية التأسيس ومقررات المحافظين ويمارس هذا المجلس بصفة خاصة المهام التالية⁴:

- إعداد ما يعرض على مجلس المحافظين.
- اتخاذ القرارات المتعلقة بنشاط البنك وعملياته بما يتمشى مع السياسة العامة لمجلس المحافظين وتوجيهاته.

- تقديم الحسابات عن كل سنة مالية للتصديق عليها في الاجتماع السنوي لمجلس المحافظين.

- التصديق على الميزانية التقديرية للبنك.

أما فيما يخص إجراءات اجتماع هذا المجلس، فمبدئيا يجتمع كلما دعت الضرورة لذلك⁵ في المقر الاجتماعي أو في أي مكان آخر⁶ هذا فيما يتعلق بالاجتماعات العادية، أما الاجتماعات الخاصة فتعقد إما بأمر من رئيس المجلس، أو بطلب كتابي من أحد المديرين التنفيذيين⁷ ولا بد لصحة الاجتماع من توفر

1 - عائشة الشراوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 101.

2 - عائشة الشراوي المالقي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 103.

3 - البنك الإسلامي للتنمية: اتفاقية التأسيس المادة 31 الفقرة 1.

4 - البنك الإسلامي للتنمية: اتفاقية التأسيس المادة 32.

5 - البنك الإسلامي للتنمية: اتفاقية التأسيس المادة 33.

6 - البنك الإسلامي للتنمية: اتفاقية التأسيس المادة 33.

7 - البنك الإسلامي للتنمية: اللوائح و النظام الداخلي: المادة 5 من لائحة إجراءات مجلس المديرين التنفيذيين.

النصاب القانوني، وهو الأغلبية التي تتوفر على الأقل، على ثلثي مجموع أصوات الأعضاء¹ وتتخذ القرارات بالأغلبية المطلقة².

3. المصالح الإدارية:

جرت العادة، على توفر البنوك على مصالح إدارية مختلفة، تقوم بتطبيق القرارات التي يتخذها مجلس الإدارة أو المدير، وهي تنقسم مبدئياً بحسب طبيعة البنك لكنها تتركز أساساً في: مصلحة الاستثمارات ومصلحة المالية، ومصلحة الاستشارات القانونية، ومصلحة العمليات، ومصلحة الخدمات، والمصلحة الإدارية، ومصلحة الأبحاث والتخطيط، ومصلحة الزكاة و صناديق القرض الحسن.

مصلحة الاستثمار: تدور أعمال هذه الإدارة حول وضع سياسات وبرامج الاستثمار والإشراف على تنفيذها، عن طريق دراسة كل مشروع يطرح على البنك أو يقترحه هذا الأخير، ثم قبوله أو رفضه وإحداث معايير تسير عليها علاقات البنك مع عملائه، علماً بأن كل قطاع اقتصادي له قسم يهتم بمعاملته، كالقطاع الفلاحي أو العقاري أو التجاري أو الصناعي³. إن هذه الإدارة تمثل إحدى المميزات الرئيسية للبنوك الإسلامية وهي تقابل مصلحة القروض في البنوك الربوية من حيث أهميتها.

مصلحة العمليات والخدمات: وتتلخص وظائفها في الإشراف والرقابة على كل العمليات والخدمات من إيداع وضمان وتحويل وتقديم القروض الحسنة، ووضع القواعد التي تنظم ذلك ومتابعة تنفيذها⁴ كل هذا في إطار أحكام الشريعة الإسلامية وعلى أساس غير الربا.

مصلحة التكافل الاجتماعي: تعتبر هذه الإدارة من مميزات البنوك الإسلامية ومن مهامها جمع الزكاة وتوزيعها إضافة إلى ذلك تقوم بعض البنوك الإسلامية بالعمليات التأمينية التي تراعي فيها أحكام الشريعة الإسلامية ويسمى هذا النوع من التأمين بالتأمين التعاوني، وتكون هذه الشركات إما فروعاً للمصرف وإما شركات مستقلة يشرف عليها البنك.

والملاحظ أن البنوك الإسلامية لا تتوفر كلها على مثل هذه المصلحة⁵.

المصلحة المالية: وهي التي تقوم بحسب دفاتر الحسابات والرقابة على الخزينة وتهيئ حسابات البنك الدورية والسنوية، فضلاً عن توجيه البنك نحو مصادر السيولة إن لزم الأمر⁶.

1 - البنك الإسلامي للتنمية: اتفاقية التأسيس المادة 33 الفقرة 2.

2 - البنك الإسلامي للتنمية: اتفاقية التأسيس المادة 34 الفقرة 3.

3 - عائشة الشرقاوي الملقبي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 108.

4 - عائشة الشرقاوي الملقبي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 109. أنظر: .

- حسن بن منصور، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 40.

5 - عائشة الشرقاوي الملقبي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 108.

6 - عائشة الشرقاوي الملقبي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 108.

المصلحة القانونية: ومهمتها البحث في كل ما يعترض البنك من مشاكل، والبت فيها، وتمثيل البنك أمام المحاكم و الترافع أمامها، والنظر في العقود والمستندات التي يعمل البنك بها وصياغتها بالشكل المطلوب.¹

مصلحة التخطيط والبحوث الإحصاء: وهي التي تعد برامج عمل وسياسة البنك، وتهيئ الأبحاث في مختلف المجالات التي تهم عمله، وتساعد في وضع التقارير السنوية وفي دراسة جدوى المشروعات وتصدر النشرات التي تبين أعمال البنك ونشاطاته.²

المصلحة الإدارية: وهي التي توظف كل المصالح السابقة الذكر، وتضاف لها مصلحة شؤون العاملين، التي تحتفظ بملفاتهم وكل ما يتعلق بتعيينهم ومكافأهم وأجورهم والجزاءات التي قد تتخذ في حقهم، إلى جانب اهتمامها بالشؤون الاجتماعية والثقافية للمستخدمين، ويدخل في اختصاصها أيضا مراقبة المخازن وشراء لوازم كل المصالح الموجودة في البنك، ويأتي على رأس هذه المصالح كلها، المدير العام ونوابه ومساعدوه وعادة ما يعين المدير من طرف مجلس الإدارة ويكون له نواب لا سيما في المصلحة الإدارية ومصالح العمليات والخدمات.³

المطلب رقم 03: هيئة الرقابة الشرعية

تخضع البنوك الإسلامية بإضافة للرقابة البنكية والرقابة المالية إلى رقابة شرعية وهذه الرقابة من الأمور الجديدة التي جاءت بها البنوك الإسلامية⁴، والرقابة الشرعية تمارس من قبل هيئة تعد من جهة جزءا من مكونات هياكل التسيير والعمل ومن جهة أخرى سلطة مكلفة بالرقابة، وهي رقابة خاصة بالبنوك الإسلامية إذا ما قورنت بأنواع الرقابة العادية التي تخضع إليها البنوك الربوية.⁵

ومن الجدير بالذكر أن المراقب الشرعي أو من تعهد إليه مهمة الرقابة الشرعية ينبغي أن يكون مؤهلا تأهila شرعيا وعلميا ليكون باستطاعته إبداء الرأي الذي يستند على العلم والدراية.⁶

إن حاجة العمل في البنك الإسلامي تتطلب وجود هيئة أو مجلس للرقابة الشرعية تتولى مهمات التوجيه الشرعي لمختلف العمليات البنكية، وهذا ما جرى عليه العمل في جميع البنوك الإسلامية. وقد أقرت هيئة

1 - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 109.

2 - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 109.

3 - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص، 110.

4 - مجيد الشرع، في ظل معايير المحاسبة للمؤسسات المالية الإسلامية، دراسة تطبيقية، بحث مقدم إلى: المؤتمر العلمي الأول لكلية الاقتصاد والعلوم الإدارية/ جامعة العلوم التطبيقية: اقتصاديات الأعمال في عالم متغير 12-14/5/2003.

5 - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 154.

6 - مجيد الشرع، في ظل معايير المحاسبة للمؤسسات المالية الإسلامية، دراسة تطبيقية، المرجع السابق.

معايير المحاسبة و المراجعة والضوابط للمؤسسات المالية الإسلامية بعض المعايير الخاصة بالرقابة الشرعية، ويمكن تقسيم هذه الضوابط إلى أربعة أقسام من حيث التوجيه المحاسبي¹:

- معيار الضبط رقم (1) ويتعلق هذا المعيار بالكيفية التي يتم بها تعيين هيئة الرقابة الشرعية وواجباتها وكيفية ارتباطها بالبنك من حيث الهيكل التنظيمي كما أوضح المعيار المذكور أيضا ما يجب على تلك الهيئة من تقديمه كالتقرير السنوي عن نشاطات البنك ومدى ملائمة العمليات البنكية لأحكام الشريعة الإسلامية.

- معيار الضبط رقم (2) وقد اشتمل هذا المعيار على قواعد وإرشادات بشأن مساعدة الهيئة في أداء عملها للتأكد من التزام البنك أو المؤسسة المالية بالأحكام الشرعية، ومن خلال التطبيقات العملية للبنوك وفقا لهذا المعيار نجد أن هيئة الرقابة الشرعية تضع عدة إجراءات تماثل في سياقها مع إجراءات المراجعة الداخلية من حيث إجراءات تنفيذ العمل إلا أن الفرق ينصب في الجوهر حيث أن الرقابة الشرعية تركز على مدى الالتزام بأحكام الشريعة الإسلامية في تنفيذ العمليات البنكية.

- معيار الضبط رقم (3): وقد ركز هذا المعيار على الجانب التطبيقي لهيئة الرقابة الشرعية في المؤسسة المالية حيث حدد واجباتها ونطاق عملها واعتبار الرقابة الشرعية بمثابة هيئة رقابة داخلية لها خصوصيتها حيث ورد في هذا المعيار عدة أمور من بينها ما يلي²:

* استقلالية الهيئة وأن يحصل المراقب الشرعي على دعم ومساندة الإدارة.

* أن يكون عضو الهيئة مؤهلا تأهيلا علميا وعمليا من حيث الخلفية الأكاديمية والتدريب.

- معيار الضبط رقم (4): أشار هذا المعيار بأنه على كل من المراجع الخارجي وهيئة الرقابة الشرعية أن يعرض كل منهما تقريره على الآخر قبل إعداد التقارير النهائية وإهما يتفقان مع الشريعة الإسلامية. توجد في كل بنك إسلامي، هيئة للرقابة الشرعية الخاصة به، هذا ما سبق وأن قرره مؤتمر البنك الإسلامي بدبي³ وهي تستمد وجودها القانوني من الأنظمة الأساسية لهذه البنوك.

وسنحاول فيما يلي، ضبط مفهوم الرقابة الشرعية من حيث تشكيل هيأتها والمهام المنوطة بها .

1. تشكيل هيئة الرقابة الشرعية:

تشكل هيئة الرقابة الشرعية مبدئيا من المختصين في الفقه الإسلامي، لاسيما في المعاملات، والملاحظ أن تشكيل هيئة الرقابة الشرعية، يختلف من بنك لآخر، ذلك تبعا للقانون الأساسي، والنظام الداخلي لكل بنك، يمس هذا الاختلاف التكوين ومن له الحق فيه، وإن كانت هذه الهيئات تتفق نسبيا في المهام المنوطة

1 - مجيد الشرع، في ظل معايير المحاسبة للمؤسسات المالية الإسلامية، دراسة تطبيقية، المرجع السابق.

2 - مجيد الشرع، في ظل معايير المحاسبة للمؤسسات المالية الإسلامية، دراسة تطبيقية، المرجع السابق.

3 - قرارات مؤتمر البنك الإسلامي بدبي 20-22/5/1975، نشر بنك دبي الإسلامي، 1975، ص 11.

بها¹. وقد تتكون الهيئة من عدة أشخاص، كما قد يقتصر الأمر على شخص واحد، وفي الحالتين يتم تعيين أعضاء الهيئة، إما من طرف الجمعية العمومية، أو مجلس الإدارة.

فمثلاً نجد أن القانون الأساسي لبنك دبي الإسلامي ينص في الباب السابع منه، على تشكيل هيئة الفتوى والرقابة الشرعية من علماء متخصصين في الشريعة الإسلامية ولهم إلمام بالنظم الاقتصادية والقانونية والبنكية بصفة عامة²، ويلتزم مجلس الإدارة بتنفيذ توصيات هذه الهيئة سواء كانت بالإجماع أم بالأغلبية المطلقة³ وتنعقد اجتماعات الهيئة الشرعية بصفة دورية أو كلما دعت حاجة العمل لذلك. وتستمد الهيئة صلاحيتها من أحكام الباب السابع من النظام الأساسي للبنك مواد 74 - 84.

2. مهام الهيئة الشرعية:

يمكن القول بأن مهام هيئة الرقابة الشرعية في أي بنك، على نوعين، المهام المعنوية وتتمثل في طمأننة المتعاملين مع البنوك الإسلامية، إلى سلامة معاملاتهم من الربا⁴ والمهام العملية، هي النظر فيما يعرضه عليها البنك، من عقود وأعمال، للتأكد من توافقها مع الشريعة الإسلامية، أو وضع عقود أخرى، أو إعادة صياغتها⁵ أي أنها تقوم بما يسمى بولاية الإفتاء في البنك، كما تتابع حسن تنفيذ القرارات التي تتخذها وتقوم بدور استشاري، قبل ممارسة البنك لأي عمل⁶ وعموما فهي مكلفة بتوجيه وتصحيح مسار البنك من الناحية الشرعية.⁷

فمثلاً تتمثل أهم واجبات هيئة الفتوى والرقابة الشرعية في بنك دبي الإسلامي فيما يلي:⁸

- الهيئة هي المصدر الرئيسي للفتوى الشرعية بالبنك والمراقب الشرعي هو ممثل الهيئة الدائم بالبنك والمنوط به مراقبة أعماله من الناحية الشرعية إضافة إلى توليه أمانة سر الهيئة.

- السعي لإيجاد المزيد من الأساليب والصيغ والأدوات البنكية الشرعية التي تمكن البنك من مواكبة التطور في أساليب الائتمان والاستثمار والخدمات البنكية وإبداء الرأي في الصيغ والمعاملات البنكية المستجدة .

- دراسة ما يستجد من أعمال البنك والتي لم يسبق صدور فتاوى بشأنها لبيان حكمها الشرعي قبل قيام البنك بتنفيذها.

1 - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 155.

2 - بنك دبي الإسلامي: النظام الأساسي، الباب السابع، من موقع البنك على الانترنت.

3 - بنك دبي الإسلامي: النظام الأساسي، الباب السابع، المادة 78.

4 - هيئة الفتوى والرقابة الشرعية نبذة عامة، من موقع بنك دبي الإسلامي على الانترنت.

5 - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 157.

6 - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 157. و أنظر :

- فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 156.

7 - يوسف القرضاوي، حوار حول البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 8.

8 - هيئة الفتوى والرقابة الشرعية، مهام الهيئة، من موقع بنك دبي الإسلامي على الانترنت.

- دراسة العقود والاتفاقيات المتعلقة بمعاملات البنك والتي تعرضها عليها إدارة البنك أو تطلبها الهيئة للثبوت من عدم مخالفتها لأحكام الشريعة الإسلامية .
- الاطلاع على خلاصة تقارير التدقيق الشرعي والزيارات الميدانية وملاحظات المراقب الشرعي لإبداء الرأي بشأنها .
- الاطلاع على عقود البنك وقراراته الإدارية وكل ما من شأنه تجسيد وتصوير الواقع العملي أمام الهيئة.
- دراسة الموضوعات المخالة من رئيس مجلس الإدارة والمتعلقة بأعمال البنك لإبداء الرأي الشرعي فيها.
- دراسة المسائل المستجدة المخالة من الإدارات والفروع أو من جمهور المتعاملين مع البنك وبيان الرأي الشرعي فيها .
- قرار برامج التدريب الشرعية للعاملين بالبنك .
- تأكيد صحة التطبيقات الشرعية الجارية في البنك وتصحيح ما قد يقع في بعضها من خطأ في التطبيق .
- إعداد التقرير السنوي عن الميزانية العمومية للبنك.
- وتقدم الهيئة تقريراً سنوياً شاملاً لمجلس الإدارة يبين خلاصة ما تم عرضه من حالات وما جرى بيانه من آراء في معاملات البنك.
- هذا ويرى بعض المفكرين¹ أنه لولا الازدواج المشتموم في الثقافة والتعليم لما كان لدينا فئتان، واحدة بنكية وأخرى شرعية، ولكانت أجهزة الإدارة في البنك كفيلاً بمعرفة الحلال والحرام، ولكانت مهمة الرقابة الشرعية على التنفيذ جزءاً من عمل المدقق الداخلي والمراقب الخارجي وسلطات الرقابة الحكومية على البنوك.
- والحاصل في غالب الأحوال أن:
- هيئة الرقابة الشرعية هي بمثابة هيئة للفتوى، تسأل فتجيب ولذلك تأتي فتاواها في المسائل الفرعية التي سئلت فيها مقيدة بشروطها، بحيث لا تكاد تصلح الفتوى لحالة مشابهة خشية أن يترتب على الفرق بين الحالتين فرق في الحكم.²
- لم يحدث حتى الآن أن قامت هيئة رقابة شرعية في أحد البنوك الإسلامية بوضع دليل جامع يبين للعاملين العمليات التي يجوز لهم القيام بها، ويفصل لهم أحكامها، ويحدد نماذج العقود التي تستعمل.³
- لا يتعدى عمل هيئات الرقابة الشرعية في معظم البنوك الإسلامية دور الإفتاء النظري إلى القيام بالرقابة الفعلية، للاطمئنان على أن العمليات التي قام بها البنك بالفعل تمت وفقاً للآراء الصادرة عن هيئة الرقابة.

1 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 68.

2 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 69.

3 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 69.

- ولذلك يلاحظ أن تقارير معظم هيئات الرقابة الشرعية دقيقة في التعبير عن أن النماذج والعقود التي عرضت عليها موافقة للشريعة الإسلامية¹ فهي بطبيعة عملها الإفتائي لا تستطيع الحكم على ما لم يعرض عليها.

-ولا ينفي هذا الوضع الغالب أن قليل من البنوك الإسلامية تتيح لمستشارها الشرعي مراجعة عملياتها الاستثمارية بالتفصيل من واقع بياناتها المالية الخاصة بالاستثمارات وبالدخل، بحيث يستطيع الحكم على ما إذا كانت كل العمليات قد تمت بصورة سليمة وإعطاء توجيهاته بالنسبة للعمليات التي يرى بها مخالفات ويدون كل ذلك في تقرير مفصل إلى مجلس الإدارة². إن هذا المستوى من الرقابة الشرعية على التنفيذ هو الذي تفتقده معظم البنوك الإسلامية، والذي يمكن معه - إذا عمم - هيئات الرقابة أن تضع يدها على تفاصيل العمل، وأن تشارك في إيجاد حل للمشاكل بعد أن تتفهمها من واقع الملفات، لا في صورة سؤال وجواب³. وهذا قد يتعدى الأمر إلى إتباع سياسية "الوقاية خير من العلاج" ويساعد على ذلك تفرع إدارة الفتوى ضمن جهاز البنك، حيث تمثل في كل اللجان والأجهزة الإدارية الأخرى المصدقة للعمليات الاستثمارية، وبذلك تتمكن من الحكم على شرعية أو عدم شرعية المعاملة في مرحلة التصديق، وتقوم بتصحيحها، وبإبدال الصيغ وكل ما من شأنه أن يحقق شرعية التعامل ومصحة الأطراف المتعاقدة كما أن إدارة الفتوى تراقب عن كثب تنفيذ العمليات الاستثمارية عن طريق إدارة الاستثمار والأقسام الأخرى. بما يمكنها من الوقوف على بعض نواحي الخلل فتصحح ما كان منها قابلاً للتصحيح وتبطل ما سوى ذلك...⁴.

وإذا كانت كل هيئة رقابة شرعية، تملك سلطة الحكم، على أي تصرف للبنك، الذي تنتمي إليه من حيث تناسبه مع الشريعة الإسلامية أو عدم تناسبه معها، دون أن يراقبها أحد داخل البنك، فإنها مع ذلك تخضع مبدئياً لنوع من الرقابة تمارسه عليها الهيئة العليا للرقابة الشرعية، إذ أن هناك بعض الدول حاولت إنشاء هيئة عليا للرقابة الشرعية على مستوى القطر للإشراف على البنوك الموجودة داخله: فقد نصت المادة 5، من قانون المؤسسات المالية الإسلامية في دولة الإمارات العربية، على أنه سيصدر مجلس الوزراء قراراً بتكوين هيئة رقابة شرعية عليا، تابعة لوزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف، تتألف من أعضاء مختصين في الفقه الإسلامي والقانون والبنوك لتراقب أعمال المؤسسات المالية، وتتأكد من مطابقتها لقواعد الشريعة وتقدم الاستشارات فيما تعرضه عليها هذه المؤسسات من مشاكل، ويجب على هذه الأخيرة أن تلتزم بالقرارات التي تصدرها الهيئة⁵.

1 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 70.

2 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 70.

3 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 71.

4 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 71.

5 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق، ص 52-53.

وتأسست في السودان هيئة عليا سنة 1992 بقرار إداري من وزير المالية وهي هيئة مستقلة وحاكمة حتى لبنك السودان ويدل تعريفها على الأهداف والاختصاصات الواسعة، التي منحت لها، والتي تضم الجانب الشرعي والقانوني والمالي والفني والدراسي.¹

¹ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 162.

الفصل الرابع: أهداف البنك الإسلامية

للبنك الإسلامي أهدافا يسعى لتحقيقها تتطلبها طبيعة وجدوى وجود هذا المشروع وهي تجسيد للقيم وتعاليم الشريعة الإسلامية في مجال المال والمعاملات الاقتصادية، والقضاء على الازدواجية التي قد يجدها الإنسان المسلم بين تعاليم العقيدة وبين واقع الممارسات الفعلية التي تتم في المجتمع .

بهدف تحقيق " نقلة اقتصادية ومالية واجتماعية وسلوكية من منظور إسلامي مما يحقق التنمية وفق المقاصد والمعايير الشرعية"، هذا ما ورد في توصيات المؤتمر الثاني للبنوك الإسلامية¹، وهو موقف مأخوذ عن اتفاقية تأسيس البنك الإسلامي للتنمية² والتي بُدئ لخطوطها العريضة أثرا في كل قوانين و أنظمة البنوك الإسلامية باعتبارها نموذجا قانونيا وتنظيما لها ، والتي أكدت كلها على الطابع التنموي والاستثماري لهذه الهيئات وعلى تجنب التعامل بالفوائد، وترشيد الاستثمارات، والقيام بكل الأعمال المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية بالشكل الذي يساعد على تحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية في الدول الإسلامية³.

في ظل هذا التصور العام تنتظم أهداف البنك الإسلامي في محورين، المحور الأول يضم الأهداف المشتركة وهي: جمع الادخار وتوجيهه لدعم التنمية الاقتصادية والاجتماعية وذلك بالطرق المشروعة وتحقيق الربح من وراء ذلك، والمحور الثاني يضم الأهداف الخاصة بكل بنك، والمنبثقة عن طبيعته أو غرضه كأن تكون طبيعة البنك تنموية أو تعاونية، أو كان غرضه تشجيع نوعية معينة من الاستثمارات أو أغراض خاصة أخرى⁴. وفي سبيل تحقيق رسالة البنك الإسلامي فإن هناك العديد من الأهداف التي تؤدي إلى تحقيق تلك الرسالة وهي:

المطلب رقم 01: الأهداف المالية

انطلاقا من أن البنك الإسلامي في المقام الأول مؤسسة بنكية إسلامية تقوم بأداء دور الوساطة المالية بمبدأ المشاركة، فإن لها العديد من الأهداف المالية التي تعكس مدي نجاحها في أداء هذا الدور في ضوء أحكام الشريعة الإسلامية، وهذه الأهداف هي:

- 1 - تقرير عن المؤتمر الثاني للمصارف الإسلامية، الذي انعقد في الخرطوم، حول: إستراتيجية جديدة لتطوير البنوك الإسلامية واستحداث وسائل مالية جديدة، إعداد: مكتب جريدة الشرق الأوسط بالخرطوم ، 1988 ، ص 6.
- 2 - اتفاقية تأسيس البنك الإسلامي للتنمية، المادة 1 من الفصل 1، دار الأصفهاني وشركائه للطباعة، جدة 1997 ص 6.
- 3 - بيت التمويل الكويتي: التقرير السنوي للعام 2001.
- بنك قطر الإسلامي، تقرير مرحلي لفترة 6 أشهر لسنة 2004.
- بنك البركة الجزائري: القانون الأساسي، المادة 3 من الباب الأول.
- بنك فيصل الإسلامي السوداني: عقد التأسيس، البند الرابع.
- بنك فيصل الإسلامي المصري: التقرير السنوي 1986، ص 28.
- بنك البركة الموريتاني الإسلامي: التقرير السنوي 1987، ص 9.
- 4 - عائشة الشرفاوي المائقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق ص 29.

- جذب الودائع وتنميتها: يعد هذا الهدف من أهم أهداف البنوك الإسلامية حيث يمثل الشق الأول في عملية الوساطة المالية. وترجع أهمية هذا الهدف إلى أنه يعد تطبيقاً للقاعدة الشرعية والأمر الإلهي بعدم تعطيل الأموال واستثمارها بما يعود بالأرباح على المجتمع الإسلامي وأفراده، وتعد الودائع المصدر الرئيسي لمصادر الأموال في البنك الإسلامي سواء كانت في صورة ودائع استثمار بنوعيتها، المطلقة - والمقيدة، أو ودائع تحت الطلب، أو ودائع ادخار وهي مزيج من الحسابات الجارية وودائع الاستثمار (و سيكون هذا محور الدراسة في القسم الأول من الجزء الثاني).

- استثمار الأموال: يمثل استثمار الأموال الشق الثاني من عملية الوساطة المالية، وهو الهدف الأساسي للبنوك الإسلامية حيث تعد الاستثمارات ركيزة العمل في البنوك الإسلامية والمصدر الرئيسي لتحقيق الأرباح سواء للمودعين أو المساهمين، وتوجد العديد من صيغ الاستثمار الشرعية التي يمكن استخدامها في البنوك الإسلامية لاستثمار أموال المساهمين والمودعين، علي أن يأخذ البنك في اعتباره عند استثماره للأموال المتاحة تحقيق التنمية الاجتماعية .

- تحقيق الأرباح: الأرباح هي المحصلة الناتجة من نشاط البنك الإسلامي، وهي ناتج عملية الاستثمارات والعمليات البنكية التي تنعكس في صورة أرباح موزعة على المودعين وعلى المساهمين يضاف إلى هذا أن زيادة أرباح البنك تؤدي إلى زيادة القيمة السوقية لأسهم المساهمين. والبنك الإسلامي كمؤسسة مالية إسلامية يعد هدف تحقيق الأرباح من أهدافه الرئيسية، وذلك حتى يستطيع المنافسة والاستمرار في السوق البنكي، وليكون دليلاً على نجاح العمل البنكي الإسلامي.

المطلب رقم 02: الأهداف الخاصة بالمتعاملين

للمتعاملين مع البنك الإسلامي أهداف متعددة يجب أن يحرص البنك الإسلامي علي تحقيقها وهي علي النحو التالي:

- تقديم الخدمات البنكية: يعد نجاح البنك الإسلامي في تقديم الخدمات البنكية بجودة عالية للمتعاملين وقدرته علي جذب العديد منهم، وتقديم الخدمات البنكية المتميزة لهم في إطار أحكام الشريعة الإسلامية يعد نجاحاً للبنوك الإسلامية وهدفاً رئيسياً لإدارتها (وهذا هو محور الدراسة في القسم الثاني من الجزء الثاني).

- توفير التمويل للمستثمرين: يقوم البنك الإسلامي باستثمار أمواله المودعة لديه من خلال أفضل قنوات الاستثمار المتاحة له عن طريق توفير التمويل اللازم للمستثمرين، أو عن طريق استثمار هذه الأموال من خلال شركات تابعة متخصصة (وسيكون هذا محور الدراسة في الجزء الثالث).

- توفير الأمان للمودعين: من أهم عوامل نجاح البنوك مدي ثقة المودعين في البنك، ومن أهم عوامل الثقة في البنوك توافر سيولة نقدية دائمة لمواجهة احتمالات السحب من ودائع العملاء خصوصاً الودائع تحت الطلب دون الحاجة إلى تسيل أصول ثابتة. وتستخدم السيولة النقدية في البنوك في الوفاء باحتياجات

سحب الودائع الجارية من ناحية واحتياجات البنك من المصروفات التشغيلية بالإضافة إلى توفير رأس المال العامل واللازم للمستثمرين.

المطلب رقم 03: الأهداف الداخلية

للبنوك الإسلامية العديد من الأهداف الداخلية التي تسعى إلى تحقيقها منها:

- تنمية الموارد البشرية: تعد الموارد البشرية العنصر الرئيسي لعملية تحقيق الأرباح في البنوك بصفة عامة حيث أن الأموال لا تدر عائدا بنفسها دون استثمار، وحتى يحقق البنك الإسلامي ذلك لابد من توافر العنصر البشري القادر علي استثمار هذه الأموال، ولابد أن تتوافر لديه الخبرة البنكية ولا يتأني ذلك إلا من خلال العمل علي تنمية مهارات أداء العنصر البشري بالبنوك الإسلامية عن طريق التدريب للوصول إلي أفضل مستوى أداء في العمل.

- تحقيق معدل نمو: تنشأ المؤسسات بصفة عامة بهدف الاستمرار وخصوصا البنوك حيث تمثل عماد الاقتصاد لأي دولة، وحتى تستمر البنوك الإسلامية في السوق البنكية لابد أن تضع في اعتبارها تحقيق معدل نمو، وذلك حتى يمكنها الاستمرار والمنافسة في الأسواق البنكية.

- الانتشار جغرافيا واجتماعيا: وحتى تستطيع البنوك الإسلامية تحقيق أهدافها السابقة بالإضافة إلى توفير الخدمات البنكية والاستثمارية للمتعاملين، لابد لها من الانتشار، بحيث تغطي أكبر قدر من المجتمع وتوفر لجمهور المتعاملين الخدمات البنكية في أقرب الأماكن لهم، ولا يتم تحقيق ذلك إلا من خلال الانتشار الجغرافي في المجتمعات.

المطلب رقم 04: الأهداف الابتكارية

تشتد المنافسة بين البنوك في السوق البنكية علي اجتذاب العملاء سواء أصحاب الودائع، الاستثمارية الجارية أو المستثمرين. وهي في سبيل تحقيق ذلك تقدم لهم العديد من التسهيلات بالإضافة إلى تحسين مستوى أداء الخدمة البنكية والاستثمارية المقدمة لهم، وحتى تستطيع البنوك الإسلامية أن تحافظ علي وجودها بكفاءة وفعالية في السوق البنكية لابد لها من مواكبة التطور البنكي وذلك عن طريق ما يلي:

- ابتكار صيغ للتمويل: حتى يستطيع البنك الإسلامي مواجهة المنافسة من جانب البنوك التقليدية في اجتذاب المستثمرين لابد أن يوفر لهم التمويل اللازم لمشاريعهم المختلفة، ولذلك يجب علي البنك أن يسعى لإيجاد الصيغ الاستثمارية الإسلامية التي يتمكن من خلالها من تمويل المشروعات الاستثمارية المختلفة، بما لا يتعارض مع أحكام الشريعة الإسلامية.

- ابتكار وتطوير الخدمات البنكية: يعد نشاط الخدمات البنكية من المجالات الهامة للتطوير في القطاع البنكي، وعلى البنك الإسلامي أن يعمل علي ابتكار خدمات بنكية لا تتعارض مع أحكام الشريعة الإسلامية، ويجب علي البنك الإسلامي ألا يقتصر نشاطه على ذلك، بل يجب عليه أن يقوم بتطوير المنتجات البنكية الحالية التي تقدمها البنوك التقليدية، بما لا يخالف أحكام الشريعة الإسلامية.

المطلب رقم 05: الأهداف الاجتماعية

إن البنوك الإسلامية تستعين لتحقيق هدفها الاجتماعي بموارد مالية يتم تخصيصها للقيام بهذه الأنشطة وتشمل:

- أموال الزكاة ممن تستحق عليهم سواء أكان البنك أو المساهمين فيه أو المودعين أو غيرهم من الجهات الخاصة أو العامة والتي يتم تجميعها في حساب مال مستقل يعرف حالياً في معظم البنوك الإسلامية بصندوق الزكاة.

- أموال الخيرات بأنواعها المتعددة من هبات وتبرعات.

- الحسابات الخيرية المخصصة لفئة من أبناء المجتمع المسلم (أيتام، أرامل، فقراء).

- الحسابات الخيرية المخصصة لاستخدام معين كالقرض الحسن.

ويستخدم البنك الإسلامي عدة وسائل لتوزيع هاته الموارد التكافلية والاجتماعية أهمها:

- الزكاة والتي يتم إيصالها إلى مستحقيها من خلال صندوق الزكاة، حيث أن معظم البنوك الإسلامية قد أنشأت في داخلها صندوقاً للزكاة، فهي تساعد في حياة الاجتماعية وتعمل على محو الفقر والتقليل من مخاطره وفتح فرص العمل...

- القرض الحسن: وهو مشروع خيري لغايات إنسانية كحالات الزواج والعلاج والديون والكوارث وحوادث الوفيات، وإنشاء المشروعات الصغيرة... وغيرها مما يخضع للتقدير اللجان المتخصصة في البنك ويعد القرض الحسن من أهم أدوات البنك الإسلامي في تنفيذ رسالاته الاجتماعية.¹

خاتمة:

إن التقدم الاقتصادي الحديث عامة، وتطور سوق النقد خاصة، شهد من تنوع أدوات التمويل وتعدد مؤسساته واتساع نطاق التخصص فيه، ما أدى إلى تسهيل تحرك الأموال بين المدخرين والمستثمرين في قنوات متنوعة، ولا غنى لمن يستشرف آفاق التقدم والرخاء أن يعرفها ويتبناها.

إن الوظيفة الأساسية للبنوك سواء كانت إسلامية أو ربوية هي الوساطة المالية. ويقصد بالوساطة المالية: توسط المؤسسة البنكية بين المدخرين (فئة الفائض) وبين مستخدمي الأموال (فئة العجز). غير أن عمل البنك الربوي يقوم على النهوض بوظيفة الوساطة المالية عن طريق الاقتراض من الفئة الأولى ثم الإقراض إلى الفئة الثانية. أما البنك الإسلامي فيقوم عمله على تلقي الأموال على أساس المضاربة من المدخرين ثم استخدامها في أنواع المعاملات التي تولد ديوناً أو التي تكون على صفة مشاركات. كما أن جزءاً من الأموال التي يحصل عليها البنك الإسلامي هي على صفة ديون (الحسابات الجارية) يقترضها البنك من المدخرين.

¹ - فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص 62.

فالبنك الإسلامي يقوم بصفته بنكا بكل الأعمال البنكية، من وساطة مالية بين المدخرين والمستثمرين وتقديم مختلف الخدمات من قبول الودائع وإصدار الشيكات و... وتبقى عملية الوساطة المالية من أهم وظائف البنك الإسلامي.

وفي هذا الإطار البنك الإسلامي مطلوب منه أن يحافظ على استمرار ملك المدعين من جهة، وأن يأتيهم بربح حقيقي مع الإبقاء على دور الوسيط المالي الذي لا يقوم بأعمال التجارة ولا الاستثمار المباشر بل يقدم الأموال التي يجمعها من المدخرين إلى متخذي قرارات المتاجرة والاستثمار في السوق¹. وهذه الموازنة الدقيقة بين الاعتماد عن مناهضة أسواق السلع والخدمات، وبدلا من ذلك التخصص بإدارة الأموال والمخاطر التي تحيط باستعمالها المتعددة لدى من يناطحون الأسواق من جهة، وبين المحافظة على استمرار ملكية المدعين للأصول التي تدر أرباحا حقيقية من جهة أخرى، هي أهم ما يميز البنكية الإسلامية كوسيط مالي².

ولا يمكن للبنوك الإسلامية القيام بهذا النوع من الوساطة المالية إلا إذا توافر في أنشطتها شرطان أحدهما في جانب علاقتها مع المدعين والآخر في جانب علاقتها مع المستثمرين، فالعلاقة مع المدعين ينبغي أن تقوم على أساس عقود النيابة، وهو ما يحققه تماما عقد المضاربة، والشرط الآخر هو أن استعمال الأموال ينبغي أن تبني دائما على طلب تمويلي من قبل المستثمر المتمول³ وترتكز بصفة رئيسية على عقود النيابة أهمها المضاربة، إن عقد المضاربة هو عقد الوساطة المالية التام، لأنه يحقق العدالة والكفاءة المطلوبة في أي نظام بنكي. كما يمكن استعمال المشاركة في جانب التوظيف لكن بصفة محدودة حتى لا يخرج البنك عن دوره الرئيسي كوسيط، أما استعمال عقود المدائنة ينتج وساطة مالية غير كفؤة مقارنة بالوساطة المالية القائمة كلية على عقود النيابة، لكن استخدام عقود المدائنة في جانب التوظيف إلى جانب عقود النيابة يمكن أن يشكل مزيج متنوع يستجيب للحاجات المختلفة للتمويل داخل الاقتصاد.

وهذا ما جعل من البنك الإسلامي نموذج مختلف عن نموذج البنك الربوي من حيث طبيعة العمل وبالتالي من حيث الأهداف والخصائص.

1 - مندر قحف، حوار حول الوساطة المالية والبنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 96.

2 - مندر قحف، حوار حول الوساطة المالية والبنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 96.

3 - مندر قحف، حوار حول الوساطة المالية والبنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 96.

الجزء الثالث

مصادر الأموال واستخداماتها في البنوك الإسلامية

القسم الأول: مصادر الأموال في البنك الإسلامي .

القسم الثاني : استخدامات الأموال في البنك الإسلامي.

الجزء الثالث: مصادر الأموال واستخداماتها في البنوك الإسلامية

تقديم:

سبق وأن بينا في الجزء السابق بأن البنوك الإسلامية تعمل بالمهام الرئيسية ذاتها للبنوك وأهمها الوساطة المالية مع فارق جوهري يتمثل في أن البنوك الإسلامية تُمارس أعمالها البنكية وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية وعدم استخدام الفائدة (الربا)، إذ أن المودعين يتقاضون عوائد وأرباحاً متغيرة وغير محددة مسبقاً بدلاً من الفوائد، كما أن القيمة الاسمية للودائع غير مضمونة من طرف البنوك الإسلامية وبالمقابل فإن البنوك الإسلامية لا تتلقى عوائد ثابتة ومحددة مسبقاً من وراء عملياتها التمويلية، وبالتالي فإن القرض والفائدة في البنوك الربوية يحل بدله المشاركة والربح في البنوك الإسلامية، الأمر الذي يجعل الوساطة المالية الإسلامية أكثر عدالة وكفاءة، وهذا الفرق الجوهري ينعكس بفوارق جوهريّة مهمة على موارد واستخدامات البنك الإسلامي، هذا ما سنبيّنه في هذا الجزء من خلال قسمين نتعرض في الأول إلى موارد البنك الإسلامي وفي القسم الثاني لاستخدامات البنك الإسلامي.

القسم الأول: مصادر الأموال في البنك الإسلامي

تمهيد.

الفصل الأول: مصادر داخلية.

الفصل الثاني: مصادر خارجية.

خاتمة.

القسم الأول: مصادر أموال البنك الإسلامي

تمهيد:

تقوم البنوك الإسلامية باعتبارها أولا بنوكا بتعبئة الفائض الاقتصادي النقدي وتحريكه من وحدات ذات الفائض إلى وحدات ذات العجز.

وحتى تتمكن البنوك الإسلامية من ممارسة نشاطها وبفعالية يتعين أن يتوفر لديها كم مناسب من الموارد سواء منها المالية والنقدية لذا فهي تحتاج لبذل جهد لتعبئة الموارد اللازمة سواء أكان هذا في شكل فتح حسابات جارية أو ودائع الأمانة أو الودائع الاستثمارية.

تعتبر موارد البنك نقطة الانطلاق الأولى نحو تشكيل سياسة التوظيف به وبهذا على البنك الإسلامي الاهتمام بنوعية موارده والعمل على استقرار نموها حتى يتمكن من تنفيذ خطط التوظيف التي تحقق الأهداف المناط تحقيقها. وتنقسم المصادر الأساسية للأموال بالبنوك الإسلامية إلى مصدرين هما: المصادر الداخلية والمصادر الخارجية.

الفصل الأول: المصادر الداخلية (الذاتية)

لا تختلف المصادر الداخلية في البنوك الإسلامية عنها في البنوك الربوية، وهي تُعبر عن حقوق الملكية وتتضمن كل من رأس المال والاحتياطيات والأرباح المحتجزة.

1. رأس المال:

يتمثل رأس مال البنوك الإسلامية في الأموال المدفوعة من المؤسسين والمساهمين عند إنشائه مقابل القيمة الاسمية للأسهم المصدرة¹، أو مقابل زيادة رأس المال والتي تلجأ إليها البنوك من أجل توفير مصادر تمويل داخلية ذات آجال طويلة، وعادة ما يستغرق جزء كبير من رأس المال في الأصول الثابتة مما لا يمكن من الاستفادة منه بصورة كبيرة في التمويل، إذ يتم بموجب رأس مال إيجاد الكيان الاعتباري للبنك وإعداده ليتمكن من ممارسة النشاط البنكي² ويعد رأس المال من الضمانات لحقوق المودعين إذ يمتص النقص الحاصل في موارد البنك عندما يستثمرها³ فرأس المال يعد بمثابة الأمان والحماية والثقة بالنسبة للمودعين.⁴

2. الاحتياطيات:

هي عبارة عن المبالغ المقتطعة من الأرباح المحققة للمصرف لتدعيم مركزه المالي والمحافظة على رأس ماله⁵ من أي اقتطاع في حالة وقوع خسارة ما، فهي تعمل على زيادة ثقة أصحاب الودائع بالبنك⁶ وتكون مبالغها من حق المساهمين لأنها تقتطع من الأرباح التي كان من المفروض أن تتوزع عليهم⁷. وتشتمل الاحتياطيات على الأنواع التالية: الاحتياطي القانوني، والاحتياطي النظامي، والاحتياطي الاختياري.

الاحتياط القانوني: هو الذي تفرضه السلطات النقدية على البنوك، وهو عبارة عن اقتطاع نسبة معينة من الأرباح الصافية التي تحققها البنوك لتبقى داخل البنك ولا توزع بأي شكل من الأشكال، وتحدد هذه النسبة تبعاً للأوضاع الاقتصادية ولقانون الدولة التي يوجد بها البنك.

¹ - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 175.

² - محمود حسن صوان، أساسيات العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق ص 117، وأنظر:

- غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، دراسة تمزج بين معطيات الفكر ونتائج التطبيق، تقابل بين البنكية التقليدية والبنكية الإسلامية، وتقدم حلولاً للقضايا والمشكلات الرئيسية، اتحاد البنوك العربية 2001 ص 62.

³ - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 174، وأنظر:

- غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل...، المرجع السابق، 2001، ص 62.

⁴ - فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 100.

⁵ - فادي محمد الرفاعي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 100.

⁶ - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 174.

⁷ - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 196، وأنظر:

- غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل...، المرجع السابق، ص 62.

الاحتياطي النظامي: نكون أمام الاحتياطي النظامي عندما يتضمن عقد الشركة ونظامها الأساسي نصا يقتضي تكوين احتياطي يخصص لمواجهة الأغراض التي يحددها النظام، ويسمى في هذه الحالة الاحتياطي النظامي نظرا لان نظام الشركة هو الذي يقضي بت ، على خلاف الاحتياطي القانوني الذي يقرره القانون.¹

يخصص لمواجهة الخسائر التي قد تلحق بالبنك، وبذلك لن يعرف أصحاب الودائع أو البنك الخسارة إلا في الحالة التي تكون فيها الخسارة أكبر من مقدار الاحتياطي الموجود، ونادرا ما يحدث هذا في الظروف الاقتصادية العادية.

الاحتياطي الاختياري: وهو الذي تقرره الجمعية العامة العادية لمواجهة نفقات طارئة².

3. حصص الأرباح الغير الموزعة (المحتجزة):

تمثل أرباح محتجزة يتم ترحيلها للسنوات المالية التالية بناء على قرار من مجلس الإدارة وموافقة الجمعية العمومية على ذلك، وذلك لأغراض مالية واقتصادية، ويتم استخدامها لدعم المركز المالي للمصرف وتوسيع نشاطاته في تمويل استثمارات جديدة مما يعطي له القوة لمنافسة البنوك التجارية.

4. المخصصات:

يعرف المخصص بأنه أي مبلغ يخصم أو يحتجز من أجل استهلاك أو تجديد أو مقابلة النقص في قيمة الأصول أو من أجل مقابلة التزامات معلومة لا يمكن تحديد قيمتها بدقة تامة، والمخصص عبء يجب تحميله على الإيراد سواء تحققت أرباح أم لم تتحقق.

ونفرق هنا بين نوعين من المخصصات وهما مخصصات استهلاك الأصول، ومخصص مقابلة النقص في قيمة الأصول مثل مخصص الديون المشكوك فيها ومخصص هبوط الأوراق المالية. وتمثل المخصصات مصدراً من مصادر التمويل الذاتي للبنوك الإسلامية وذلك خلال الفترة من تكوين المخصص حتى الفترة التي يستخدم فيها في الغرض الذي أنشئ من أجله وخاصة المخصصات ذات الصفة التمويلية مثل مخصص استهلاك الأصول الثابتة، ويجب أن يؤخذ في الاعتبار استثمار تلك المخصصات في الاستثمارات متوسطة وطويلة الأجل.

5. الموارد الأخرى:

هناك موارد أخرى تتاح لدى البنوك الإسلامية مثل القروض الحسنة من المساهمين، كما تضم هذه الموارد العمولات والأجور والرسوم، فالبنوك الإسلامية تتقاضى عمولات أو أجورا أو رسوما عن الخدمات التي تؤديها للزبناء، كتأجير الخزائن الحديدية، والقيام بأعمال الوكالة في التحصيل أو التحويل أو غير ذلك من الخدمات، بناء على كل من عقد الوكالة والإجارة وتعد مدا خيل البنوك الإسلامية هنا بمثابة مردودية

¹ - عائشة الشراوي الملقى، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 197.

² - عائشة الشراوي الملقى، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 197.

خاصة لا توزع على أصحاب الودائع (سوف نتطرق إلى هذه الخدمات بالتفصيل في الفصل الخاص بالخدمات البنكية للبنوك الإسلامية).

ولقد ثار نقاش حول مشروعية العمولات أو الأجر أو الجعالات، التي تأخذها البنوك الإسلامية فرغم كونها جائزة مبدئياً، وقع انتقادها من حيث تغيرها بحسب حجم العملية وقيمتها¹.

¹ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 270.

الفصل الثاني: المصادر الخارجية

قتهيد:

تتمثل الوظيفة الأساسية للبنوك في تقديم الأموال لتمويل الاستثمارات، وهذا ما لا تستطيع القيام به بأموالها الخاصة، مما يضطرها إلى اللجوء إلى أموال الجمهور، حيث تلجأ إلى اجتذاب وامتصاص ادخاره وتجميعه بعد أن يكون متفرقا بين الأشخاص الذين لا يستطيعون استثماره بشكل مفيد، إما لضآلته، أو لعدم كفاءة أصحابه، لذلك تجمعهم، وتدخلة البنوك في قنوات تمويل مختلفة، بواسطة خبراءها وتقنيها مما يعود بالنفع على المدخرين، وأصحاب المشاريع، والبنوك التي توسطت بينهم.

وتتمثل أهم الأموال التي تلقاها البنوك في ودائع المدخرين، وهناك اختلاف جوهري في مفهوم تلقي وطرق استخدام الأموال فيما بين البنوك الإسلامية والبنوك الربوية، تنتج عنه آثار خاصة، تميز بينهما من حيث طبيعة العلاقات بين البنك والمودعين، وبينهم وبين الممولين (أصحاب المشاريع)، ومن حيث كيفية توزيع مرد ودية الودائع.

المطلب رقم 01: حكم الودائع بفائدة

بمأن ودائع البنوك هي عقد قرض شرعا وقانونا¹ فان الفوائد التي تدفعها البنوك على الودائع (سواء كانت متفق عليها مقدما أو عائمة أو متغيرة وفقا لسعر الفائدة الجاري) كلها محرمة شرعا (ولقد سبق بيان ذلك بالتفصيل في الجزء الأول)، وسواء كانت على ودائع لأجل أو دفاتر التوفير أو الحسابات الجارية وكذلك السندات بفائدة ثابتة أو عائمة أو قابلة للتحويل إلى أسهم، وسواء أكانت بعملة محددة أو بسلة من العملات كحقوق الدفع الخاصة.² ويشمل التحريم الأسواق الأولية والثانوية لهذه السندات كما يشمل المشاركة فيها وإدارتها والتعهد بشرائها.³

المطلب رقم 02: الودائع في البنوك الإسلامية

إن حاجة الإيداع لدي البنوك تختلف بين المودعين بين من يريد حفظ ماله ليس إلا ومنهم من يريد استثمار أمواله، ولهذا نجد البنوك الربوية تستقبل هذه الودائع ولمدد مختلفة فهناك ودائع تحت الطلب والتي يريد أصحابها حفظ أموالهم والبنك لا يمنح على هذه الودائع أية فوائد، وهناك ودائع لأجل متوسط وأخرى لأجل طويل والمودعون يهدفون من وراء هذه الودائع استثمار أموالهم والحصول على فائدة وتصبح في هذه الحالة قروض ربوية، وهذا راجع لطبيعة القرض في الفقه الإسلامي، فهو من عقود البر والإرفاق

¹ - علي أحمد السالوس، حكم ودائع البنوك...، المرجع السابق، ص 8.

² - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، كتاب الأمة، رئاسة المحاكم الشرعية والشؤون الدينية، قطر، ط 1، 1986، ص 140.

³ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 140.

وأية زيادة على القرض تعتبر من الربا المحرم، ولهذا نجد أن البنوك الإسلامية تختلف فيها حسابات الإيداع عن البنوك الربوية .

فالذين يريدون حفظ أموالهم سيجدون أن البنك الإسلامي يعرض لهم حسابات الجارية ومنهم من يطلق عليها حساب القروض¹ (الحسنة) والبنك الإسلامي لا يمنح عليها أي عائد وهي تقابل الودائع الجارية بالبنوك الربوية.

أما من يريدون أن يستثمروا أموالهم، فإن البنك الإسلامي يعرض لهم حساب المضاربة² (ولقد بينا في الجزء الثاني كيف أن عقد المضاربة والذي هو من عقود النياحة هو أحسن عقد يربط بين المودع والبنك الإسلامي)، حيث المودعين يعتبرون أصحاب المال أما البنك هو المضارب، ويشتركان كل من رب المال (المودع) والمضارب (البنك) في الأرباح الناتجة من استثمار الأموال المودعة، أما الخسارة فيتحملها رب المال (وستتناول بالتفصيل عقد المضاربة: مفهومه، أحكامه، شروطه، وكيفية توزيع الأرباح في ظله في القسم الأول من الجزء الرابع)، ويقابل حساب المضاربة الودائع لأجل في البنوك الربوية، وعليه تتحول علاقة القرض والفائدة في النظام الربوي إلى علاقة المشاركة والربح في النظام الإسلامي و هنا يتجلى مفهوم ومبدأ العدالة .

المطلب رقم 03: أنواع الحسابات الودائع في البنوك الإسلامية

تنقسم الودائع في البنوك الإسلامية إلى قسمين أساسيين، تمت الموافقة عليهما في مؤتمر البنك الإسلامي الذي انعقد ببدي سنة 1979، واستعملتها هذه البنوك، وإن كان ذلك بتسميات مختلفة يضم القسم الأول: الودائع تحت الطلب، وتكون حساباتها بدون أي دخل، وقد تسمى حسابات الإقراض الحسن، ويحتوي القسم الثاني على الودائع الاستثمارية، وتدعى حساب المضاربة، والتي قد تكون عامة: يفوض البنك في استخدامها، أو مخصصة لمشروع معين.

ويشترط لمختلف أشكال الودائع، في البنوك الإسلامية، أن يرد في عقودها، الغرض منها، وآجالها وتحديد نسبة العائد من الأرباح الذي تستحقه، وتحديد المسؤولية عن الاستخدام والضمان وتكلفة التسيير.³

المبحث رقم 01: الودائع تحت الطلب

1. تعريف الودائع تحت الطلب: تسمى في الاصطلاح بالودائع الجارية⁴ وتمكن الأشخاص من ادخار أموالهم لدى البنك، والحصول بالمقابل عليها، كلها أو جزء منها متى أرادوا¹. ومن هنا ترتبط فكرة الإيداع

¹ - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المجلس العلمي بجامعة الملك عبد العزيز، المركز العالمي لأبحاث الاقتصاد الإسلامي، ط 1، 1985، 27.

² - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المرجع السابق، 27.

³ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 227.

⁴ - محمد أحمد سراج، المرجع السابق، ص 87.

بفكرة فتح الحساب بحيث أن العقد الذي يتم بين البنك والعميل ليس مجرد عقد وديعة نقود، وإنما عقد فتح حساب ودائع يلقي فيه العميل بالمبلغ الأول، الذي يحتمل الزيادة والنقصان بعمليات تغذية الحساب أو السحب منه على ألا يتجاوز النقص النقود المودعة فعلاً.²

ويحق للأشخاص الذين يقومون بإيداع مبالغ في حساب القرض أن يسحبوا منها عن طريق الشيكات³ أو تحويلها لمصلحة أصحاب حسابات آخرين في البنك أو غيرهم، وهي بذلك تحتل مكانة الصدارة عند المودعين لسهولة الأداء بواسطتها عن طريق الشيك، ولأن البنك يلتزم بردها عند الطلب⁴.

وتساوى هذه الودائع أو كما يسميها البعض⁵ حساب القروض (الحسنة) في البنوك الإسلامية مع وضعيتها في البنوك الربوية، من حيث إبرام عقد الإيداع، وشكله، وكيفية السحب، والضمان الكامل لمبالغها بقيمتها الاسمية⁶ مع اختلاف أساسي، هو أن البنوك الإسلامية لا تعطي عنها أية عوائد أو أرباح ويذهب البعض⁷ إلى أن عدم منح دخل على هذا النوع من الودائع مسألة جيدة، لأنه يدفع أصحابها إلى التخلي عنها والاتجاه نحو الودائع الاستثمارية وودائع المضاربة، محققين بذلك أحد أهداف الاقتصاد الإسلامي، وهو تقليص الاعتماد على القروض كوسيلة لتمويل.

وعلى صاحب الوديعة أن يرفق طلبه من أجل فتح الحساب الجاري لصالحه، بإذن منه للبنك، في استخدام رصيده، بعد أن يدمجه مع أمواله الحرة وأموال بقية العملاء، وأن يكون ذلك لحساب البنك وعلى مسؤوليته، مع التزامه بالأداء عند الطلب⁸ وهذا يعني أن المودعين يفوضون البنك في هذا الاستخدام.

إذن يقبل البنك الإسلامي الودائع تحت الطلب بوصفها قروضا⁹ دون أن يدفع عنها فائدة ويفتح لعميله المودع حسابا جاريا، ويمكن سحبها والتصرف فيها بموجب شيكات مسحوبة على البنك أو بموجب أوامر الدفع، وبذلك يخضع هذا النوع من الحسابات لأحكام القرض الواردة في الفقه الإسلامي والتي من أهمها¹⁰:

- متى أودع المبلغ في الحساب، صار ملكا للبنك، وأصبح في ذمته كدين.
- يلتزم المقرض بالوفاء بالقرض، و يضمن رده.

1 - مجيد الشرع، في ظل معايير المحاسبة للمؤسسات المالية الإسلامية، دراسة تطبيقية، بحث مقدم إلى: المؤتمر العلمي الأول لكلية الاقتصاد والعلوم الإدارية/ جامعة العلوم التطبيقية: اقتصاديات الأعمال في عالم متغير 12-14/5/2003.

2 - قرارات المؤتمر البنك الإسلامي الذي انعقد بدي من 20-22/5/1979، بنك دبي الإسلامي، ص 4.

3 - عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات...، المرجع السابق، ص 207.

4 - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 228.

5 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المرجع السابق، ص 38.

6 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المرجع السابق، ص 34.

7 - محمد عمر شايرا، المرجع السابق، ص 21.

8 - قرارات مؤتمر البنك الإسلامي، 1979، المرجع السابق، ص 4.

9 - عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات...، المرجع السابق، ص 207.

10 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 69.

- يحرم أي نفع يجره القرض لصاحب الحساب، سواء كان بزيادة في القرض على شكل فائدة أو بأي نفع آخر يتم بشرط أو بتواطؤ.

- يمكن للبنك الإسلامي أن يوظف الودائع الجارية أو جزء منها وينفرد لوحده بتحمل نتائج هذا التوظيف سواء كانت ربحاً أم خسارة، طالما أن مال الودائع الجارية مضمون على البنك الإسلامي¹ وذلك في إطار الحديث الشريف (الخراج بالضمان)، فللبنك الإسلامي خراج المال وعليه ضمانه .

ونظراً لطبيعة الحسابات الجارية القصيرة الأجل، لا يجوز الاعتماد عليها في استخدامات طويلة الأجل، كما أن استخدامها في الأغراض القصيرة الأجل يكون بحذر حتى لا يتعرض البنك لأي موقف يهدد قدرته على الوفاء بالتزاماته. فيمكن استخدام الحسابات الجارية في الصفقات والأداءات القصيرة المدى، أو لمواجهة النفقات المفاجئة وتغطية الحاجيات المالية لأجل قصير، أو تقويم وضعية السيولة لدى شركة تابعة أو تقديم قروض حسنة للغير² أي أن دافع الاستثمار والمردودية لا يلعب فيها إلا دوراً ثانوياً³. وقد يقوم البنك باستثمار هذه الأموال في بعض الأعمال المرهبة، وإذا عانى البنك من أية خسارة عند استثماره هذه المبالغ فسوف يتحمل الخسارة لوحده، وأما إذا حقق البنك أرباحاً من هذه الاستثمارات فإنها ستعود للبنك فقط، وليس لأصحاب الودائع الجارية نصيب منها⁴.

كما يمكن للبنك أن يقدم قروض حسنة للغير من الأموال المودعة لديه في حساب القروض⁵. إن هذه النتيجة المهمة النابعة من استخدام حساب القروض، سوف تغري الأفراد ذوي الإحساس بالمصلحة الاجتماعية أن يودعوا مدخراتهم في البنك بدلاً من اكتنازها⁶.

وعلى البنك الإسلامي الاحتفاظ بجزء من حساب القروض كاحتياطي لمواجهة طلبات السحب.

2. دفع مكافأة للحساب الجاري: إن دفع أي عائد محدد مسبقاً على أي نوع من الودائع هو ربحاً محرم

شرعاً، سواء أكان ذلك في حسابات الودائع لأجل أو الحسابات الجارية أو حسابات الادخار، إذ أن المبدأ الإسلامي أن الوديعة إذا كانت مضمونة وغير معرضة لمخاطر الخسارة لا تستحق لا عائداً محددًا مسبقاً ولا حتى نسبة من الربح⁷.

¹ - شوقي اسماعيل شحاته، تحليل وتشخيص الإطار الفكري للأسس والسياسات المحاسبية في البنوك الإسلامية ورقة عمل مقدمة إلى المؤتمر العام للبنوك الإسلامية بأسطنبول - تركيا 18-21 أكتوبر 1986، بحوث مختارة من المؤتمر، الناشر: الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية ط 1 1987، ص 100.

² - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربيوي، المرجع السابق، ص 38.

³ - محسن خان وعباس ميراخور، المرجع السابق، ص 33.

⁴ - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربيوي، المرجع السابق، ص 34.

⁵ - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربيوي، المرجع السابق، ص 34.

⁶ - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربيوي، المرجع السابق، ص 35.

⁷ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 144.

ومن ناحية أخرى فإنه يجوز أن يزيد المدين عند سداد الدين إما في الكم أو في الكيف، بل إن ذلك مندوب إليه كنوع من حسن القضاء، وذلك بشرط عدم الاتفاق أو الاشتراط أو الوعد المسبق¹.
وتطبق بعض البنوك الإسلامية هذا المبدأ على الحسابات الجارية وحسابات الادخار بتوزيع جوائز على أصحابها². لكن إذا تكرر هذا التوزيع وأصبح عادة مستقرة أو أمراً متوقفاً يأخذ المودع بالاعتبار عند إيداع وديعته انقلب الأمر إلى شرط أو وعد ضمني مسبق ينطبق عليه تحريم الربا³. بل ثار التساؤل عما إذا كانت الخدمات المجانية التي تؤديها البنوك لأصحاب الحسابات الجارية وحسابات الادخار من نوع النفع غير الجائز شرعاً الاتفاق المسبق عليه⁴.

المبحث رقم 02: الودائع الاستثمارية

في الوقت الذي تقوم فيه البنوك التجارية على قبول الودائع لآجال مقابل قائمة محددة مسبقاً وتنقطع صلة المودع بأمواله بإقراضها للبنك الذي يصبح مديناً له بوديعة وضمناً لها بردها مضافاً إليها الفائدة المستحقة عند حلول أجل الاستحقاق، فإننا نجد في المقابل لدى البنك الإسلامي حسابات الاستثمار التي تضم أموال المستثمرين الذين يودعونها لدى البنك ليضارب فيها، ووفقاً للأحكام الإسلامية التي تحكم المعاملات المالية، فلا وجود لعائد محدد مسبقاً بل أن العائد يرتبط بالنتائج الفعلية لتوظيف الأموال بل لا يوجد ضمان برد أصل الوديعة إذ لو وجدت خسائر تحمل أصحاب الودائع الاستثمارية بحسب نصيبهم في الأموال⁵.

إذ يتلقى البنك أموال المتعامل⁶ على أساس قاعدة الغنم بالغرم، فحسابات الاستثمار هي الوعاء الذي تندفق من خلاله الأموال من أرباب المال بغرض قيام البنك الإسلامي - وهو المضارب هنا - باستثمارها وبالتالي تكون شروط وقواعد هذا الحساب بما فيها شروط الربح وأسس توزيعه مستمدة من شروط وقواعد عقد المضاربة، ولقد أطلق نجاة الله صديقي على هذا النوع من الودائع اسم ودائع المضاربة⁷ أما أحمد النجار فلقد أطلق عليها اسم ودائع المشاركة⁸ ولكي يعكس عند فتح الحساب شروط عقد المضاربة

1 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 144.

2 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 144.

3 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 144.

4 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 144.

5 - سمير مصطفى، هيكل مصادر الأموال واستخداماتها بالبنوك... المرجع السابق، ص 60.

6 - يرى شايرا بأنه "يمكن تكييف عملية الإيداع لأجل في ظل نظام اقتصادي إسلامي كامل، على أن المودع يشتري بودائعه حصصاً في رأس مال البنك لمدة معينة، تنتهي عندما يحل أجل السحب المتفق عليه، والذي يعتبر بمثابة إرجاع هذه الحصص للبنك عن طريق بيعها له، أي أنه عند الإيداع يكون المودع هو المشتري، وعند السحب يكون البنك هو المشتري، وتساهم هذه الودائع في الربح والخسارة وتحدد نسبة المودع حسب مبلغ مشاركته ومدة ودائعه"، محمد عمر شايرا، المرجع السابق، ص 21.

7 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربي، المرجع السابق، ص 27.

8 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 66.

فانه يجب أن يتضمن بنودا تتعلق بكيفية توزيع الأرباح والخسائر وتحديد نصيب البنك المضارب مقابل عمله وإدارته وكذلك الإذن للبنك بخلط الأموال والمضاربة.¹

وتمثل الودائع الاستثمارية، أهم مورد للأموال بالنسبة للبنوك الإسلامية، التي تضعها في حسابات مشتركة، وعلى أساس أن تشارك كلها في أرباح البنك، عن السنة المالية.²

يرم البنك العقد مع أصحاب وودائع المضاربة على النحو التالي:³

- يقوم البنك باستثمار أموال أصحاب الودائع، ويتم توزيع الربح الذي يحققه من إجمالي الأموال المستثمرة على أساس إعطائه نسبة من الربح متفقا عليها مسبقا، ويقسم الباقي بين المودعين.

- وفي حالة تكبد البنك خسائر فستوزع على المودعين على أساس نسبة الأموال المودعة لنسبة رأس مال المشروع.

- في حالة الخسارة فان التزام أصحاب الودائع لن يزيد على إجمالي الودائع، فإذا قام البنك بالاستثمار في مشروع معين، ووسع هذا المشروع إلى حدود تجاوزت أموال المضاربة، وتكبد المشروع خسارة كبيرة ضاعت معها كل الأموال المستثمرة. بما فيها قروض أخرى مستحقة الدفع ففي مثل هذه الحالة، لن يطلب من أصحاب الودائع تقديم أموال تزيد على ما قاموا بإيداعه لدى البنك، بل يتحمل حملة الأسهم باقي الخسارة.⁴

- أما في حالة رغبة صاحب الوديعة في أن يستمر العقد، فان الربح المتحقق خلال الشهور الثلاثة التالية، سوف يستخدم أولا لمواجهة هذه الخسارة، ثم توزع الأرباح المتبقية أن وجدت بين الأطراف طبقا للنسبة المتفق عليها، ويمكن لكل صاحب وديعة أن ينظر في الحسابات ربع السنوية والنهائية وأن يسحب وديعته إلى جانب نصيبه من الربح أو الخسارة، كما يمكنه أيضا أن يقوم مرة أخرى بإيداع وديعة جديدة على أساس المضاربة، ولا يشترط في هذه الحالة أن يتم سحب الوديعة بصورة عملية إذ يمكن أن يتم ذلك عن طريق تسوية حسابه، ويكفي فقط إخطار البنك بالرغبة في تجديد العقد وفي مثل هذه العقود فان الأرباح والخسائر التي تحققت في المستقبل، ليست لها علاقة بالأرباح أو الخسائر التي تحققت في الماضي أي حدثت قبل تجديد العقد.

- من المناسب عند استثمار أموال حسابات المضاربة الاحتفاظ بنسبة مئوية محددة من حساب المضاربة كاحتياطي لمواجهة السحب من هذا الحساب وحتى يتم الحساب بشكل طبيعي لا يضطر البنك معه إلى استرداد الأموال التي مول بها المشروعات.⁵

1 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 66.

2 - محمد أحمد سراج، المرجع السابق، ص 90.

3 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربي، المرجع السابق، ص 28.

4 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربي، المرجع السابق، ص 28.

5 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربي، المرجع السابق، ص 30.

ينقسم حساب الودائع الاستثمارية إلى قسمين:

1. الودائع الاستثمارية العامة: وهي التي يوكل أصحابها البنك الإسلامي في استثمارها، حسب ما يراه ملائماً، ويفترض إن الاستثمار سيتم على أساس المضاربة غير المشروطة (المضاربة المطلقة)¹، وتحصل على نصيب معين في الأرباح التي تتحقق للبنك² من المشروعات التي يمولها بأموالها وأمواله، ويتم التوزيع عادة مرة في السنة، أو حسب ما وقع عليه الاتفاق.³ والمودع في هذا إطار هو على ثقة من أن للبنك الخبرة والأجهزة التي تجعله أهلاً لهذه الثقة، إذ الأصل أن البنك يستثمر الأموال المعهودة إليه استثماراً حريصاً يكتفي فيه بالدخل المعقول، دون تعريضها لمخاطر غير محسوبة جرياً وراء الأرباح الطائلة.⁴

2. الودائع الاستثمارية المخصصة: يؤسس هذا الحساب في ضوء قواعد المضاربة المقيدة، وفيه ترتبط عوائد الأموال بالنتائج الفعلية للمشروعات التي خصصت لتمويلها، ويرتبط التوزيع بالنض الفعلي للعوائد في تلك المشروعات.⁵

يتلقى البنك المدخرات كوديعة مخصصة لاستثمارها في مشروع معين أو قطاع معين⁶ بعد أن يقتنع المودع بت يوكل البنك في الإشراف نيابة عنه على هذا الاستثمار، والمودع لا يقيد البنك بمدة معينة إذ ترتبط مدة استثماره بالمشروع الذي اختاره.⁷

ويخصص البنك لودائع الاستثمار المخصصة، حسابات منفصلة عن عملياته واستثماراته لأنه يكون مجرد مدير للاستثمار بالنسبة لها⁸. في هذا النوع من الودائع يكون تفويض المودع للبنك بإدارة المشروع أقرب إلى الوكالة منه إلى المضاربة إذ يتحمل المودع صراحة مخاطر المشروع، ويجوز حينئذ على أساس الوكالة أن يكون أجر البنك نسبة من مبلغ الوديعة أو مبلغاً مقطوعاً.⁹

وعموماً يمكن أن تكون العلاقة التعاقدية بين البنك وأصحاب الحسابات الاستثمارية المخصصة على صيغة المضاربة كما يمكن أن تكون على أساس الوكالة، فإذا كان العقد وفق صيغة المضاربة فإن تسلم

1 - مجيد الشرع، في ظل معايير المحاسبة للمؤسسات المالية الإسلامية، دراسة تطبيقية...، المرجع السابق.

2 - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية <http://www.kantakji.org/index.htm>.

3 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 66. وأنظر:

- عبد الفتاح العريزي الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات... المرجع السابق، ص 207.

4 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 81.

5 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 67. وأنظر:

- عبد الفتاح العريزي الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات... المرجع السابق، ص 207.

6 - مجيد الشرع، في ظل معايير المحاسبة للمؤسسات المالية الإسلامية، دراسة تطبيقية...، المرجع السابق.

7 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 81. وأنظر:

- عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 242.

8 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 160.

9 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 159.

البنك لتلك الأموال يعطيه صفة المضارب بينما يُمثل أصحاب الحسابات الاستثمارية المخصصة رب المال ويستحق كل منهما حصة متفق عليها من الربح، أما في حالة حدوث خسارة يتحملها المستثمر وحده وعندئذ يخسر البنك جهده وعمله دون أن يحصل على أي مُقابل¹.

أما إذا كان العقد وفق صيغة الوكالة فيجب أن يتم الاتفاق بين الطرفين على تحديد أجر معلوم يستحقه البنك بصفته وكيل الاستثمار سواء تحقق ربح أم لم يتحقق، بينما ينفرد صاحب هذا الحساب بكل ما يتحقق من أرباح بعد اقتطاع المصاريف وأجرة الوكيل، كما أنه يتحمل أي خسارة قد تحدث². وغالباً ما يتم الاتفاق بين البنك والمستثمر في هذا النوع من الاستثمار على تحديد أرباح تحفيزية يحصل عليها البنك من إجمالي الأرباح المتحققة في حالة تحقيق الاستثمار لربح أعلى من حد معين وحينئذ يكون للمصرف نسبة من الزيادة المتحققة بالإضافة إلى حصته الأولى المقررة في عقد المضاربة، كما أنه يحصل على تلك الزيادة كلياً أو جزئياً بالإضافة إلى الأجرة المعلومة المقررة له سلفاً في حالة التعاقد على أساس الوكالة بالاستثمار³.

ونظراً لأن الحسابات الاستثمارية المخصصة أو المُقيدة تكون أمّا على هيئة عقد مضاربة أو وكالة بالاستثمار، فإنها لا تُمثل علاقة دائنيه/ مديونية بين أصحاب هذه الحسابات والبنك سواء بصفته مضارباً أو وكيلًا، وهذه الحسابات لا تدخل ضمن عناصر المركز المالي للمصرف لأن حقه بالتصرف فيها ليس مطلقاً.

المبحث رقم 03: الودائع الادخارية ✕

الادخار في معناه العام، هو التوقف عن الإنفاق بشكل عشوائي، أو هو الإنفاق الذي يقع ترشيده وهو أمر واجب من أجل تحقيق التنمية، والادخار في معناه الخاص، هو تأخير الإنفاق إلى أجل معين شرط أن يوضع المال المُؤجل إنفاقه والى حين أجله، لدى هيئة متخصصة في إدارة الادخار.

أما وضعية هذا النوع من الودائع في البنوك الإسلامية، فهذه الأخيرة تفتح لها حسابات لحض المدخرين الصغار على التعامل معها، واعتبرها بعض الباحثين والمهنيين بأنها مثل الحسابات الجارية للمودع السحب منها ما شاء وفي أي وقت، ما عدا إذا اتفق مع البنك على أن يأخذ هذا الأخير أمواله بناء على المضاربة وهي تأخذ نصيبها من مردودية الاستثمارات التي يباشرها البنك⁴ ويختلف موقف البنك من الودائع الادخارية عن الودائع الاستثمارية في أمرين:

- تمكين العميل الموفر من سحب من ودايع التوفير متى أراد خلافاً للودائع الاستثمارية التي يشترط فيها البنك أن تظل في حوزته مدة لا تقل عن ستة أشهر.

1 - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

2 - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

3 - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

4 - مجيد الشرع، في ظل معايير المحاسبة للمؤسسات المالية الإسلامية، دراسة تطبيقية...، المرجع السابق.

- يقتطع البنك الإسلامي من كل وديعة توفير نسبة معينة يعتبرها قرضاً ويحتفظ بها كسيولة نقدية لمواجهة طلبات الموفرين، والباقي يستثمره.

والملاحظ أن الودائع الادخارية لدى البنوك الإسلامية، قد تكون أيضاً، عامة أو مخصصة، وتأخذ هذه الأخيرة، شكل ادخار من أجل السكن مثلاً أو العلاج، أو دخل إضافي بعد التقاعد، بينما تكون الأولى مجرد ادخار لأجل، وتسجل البنوك الإسلامية، كل عملية تم الحسابات الادخارية، في دفتر يقدم لكل مودع عند فتح الحساب، يدعى دفتر التوفير أو دفتر الادخار.¹

وعلى الرغم من أهمية الفصل بين حسابي التوفير والاستثمار في التوظيف، لاختلاف معدل السحب والإضافة فيهما، فإن أسس المعاملة وأساليب التوظيف لا تحتتم هذا النوع من الفصل ولهذا أجملت الميزانية الجمعية للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية الأعضاء بالاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية لعام 1984 كلا من حسابات الادخار والاستثمار في بند واحد.²

وفي ختام الحديث عن الودائع نورد فيما يلي قرار مجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنعقد في دورة مؤتمره التاسع أبو ظبي بدولة الإمارات العربية المتحدة من 1 - 6 ذي القعدة 1415 هـ، الموافق 1 - 6 نيسان (أبريل) 1995 م، وهو القرار رقم: 86 (9/3) بشأن الودائع البنكية³ (حسابات البنوك) والذي جاء فيه ما يلي:

أولاً: الودائع تحت الطلب (الحسابات الجارية) سواء أكانت لدى البنوك الإسلامية أو البنوك الربوية هي قروض بالمنظور الفقهي، حيث إن البنك المتسلم لهذه الودائع يده يد ضمان لها وهو ملزم شرعاً بالرد عند الطلب. ولا يؤثر على حكم القرض كون البنك (المقرض) مليئاً.

ثانياً: إن الودائع البنكية تنقسم إلى نوعين بحسب واقع التعامل البنكي:

- الودائع التي تدفع لها فوائد، كما هو الحال في البنوك الربوية، هي قروض ربوية محرمة سواء أكانت من نوع الودائع تحت الطلب (الحسابات الجارية)، أم الودائع لأجل، أم الودائع بإشعار أم حسابات التوفير.

- الودائع التي تسلم للبنوك الملتزمة فعلياً بأحكام الشريعة الإسلامية بعقد استثمار على حصة من الربح هي رأس مال مضاربة، وتنطبق عليها أحكام المضاربة (القراض) في الفقه الإسلامي التي منها عدم جواز ضمان المضارب (البنك) لرأس مال المضاربة.

ثالثاً: إن الضمان في الودائع تحت الطلب (الحسابات الجارية) هو على المقترضين لها (المساهمين في البنوك) ما داموا ينفردون بالأرباح المتولدة من استثمارها، ولا يشترك في ضمان تلك الحسابات الجارية المودعون في حسابات الاستثمار، لأنهم لم يشاركوا في اقتراضها ولا استحقاق أرباحها.

¹ - عائشة الشرفاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 248.

² - محمد أحمد سراج، المرجع السابق، ص 92.

³ - موقع مجمع الفقه الإسلامي بجمدة: <http://www.fiqhacademy.org.sa/qarat>

رابعاً: إن رهن الودائع جائز، سواء أكانت من الودائع تحت الطلب (الحسابات الجارية) أم الودائع الاستثمارية، ولا يتم الرهن على مبالغها إلا بإجراء يمنع صاحب الحساب من التصرف فيه طيلة مدة الرهن. وإذا كان البنك الذي لديه الحساب الجاري هو المرهن لزم نقل المبالغ إلى حساب استثماري بحيث ينتفي الضمان للتحويل من القرض إلى القراض (المضاربة) ويستحق أرباح الحساب صاحبه تجنباً لانتفاع المرهن (الدائن) بنماء الرهن.

خامساً: يجوز الحجز من الحسابات إذا كان متفقاً عليه بين البنك والعميل.

سادساً: الأصل في مشروعية التعامل الأمانة والصدق بالإفصاح عن البيانات بصورة تدفع اللبس أو الإيهام وتطابق الواقع وتنسجم مع المنظور الشرعي، ويتأكد ذلك بالنسبة للبنوك تجاه ما لديها من حسابات لاتصال عملها بالأمانة المفترضة ودفعاً للتغريب بذوي العلاقة.



المبحث رقم 04: صكوك المقارضة:

تعد صكوك المقارضة أحد مصادر الأموال بالبنوك الإسلامية¹ وهي البديل الشرعي لشهادات الاستثمار والسندات. وصكوك المقارضة تعد تطبيقاً لصيغة عقد المضاربة، حيث أن المال من طرف (أصحاب الصكوك) والعمل من طرف آخر (البنك). وقد تكون الصكوك مطلقة أو مقيدة ويرجع ذلك إلى نوعية الصك، وتحكم قاعدة "الغنم بالغرم" توزيع أرباح صكوك المقارضة.

وتأخذ صكوك المقارضة الأشكال التالية:

- صكوك المقارضة المخصصة لمشروع محدد: يحكم هذه الصكوك عقد المضاربة المقيدة حيث يقوم البنك باختيار أحد المشروعات التي يرغب في تمويلها، ثم يقوم بإصدار صكوك المضاربة لهذا المشروع وي طرحها للاكتتاب العام، ويتم تحديد مدة الصك طبقاً للمدة التقديرية للمشروع. ويتم توزيع جزءاً من العائد تحت الحساب كل ثلاثة شهور أو ستة شهور، على أن تتم التسوية النهائية حين انتهاء العمل بالمشروع، ويحصل البنك على جزء من الربح مقابل الإدارة تحدد نسبته مقدماً في الصك.

- صكوك المقارضة المخصصة لنشاط معين: يحكم هذه الصكوك عقد المضاربة المقيدة، حيث يقوم البنك باختيار أحد الأنشطة سواء كانت أنشطة تجارية أو عقارية أو صناعية أو زراعية، ثم يقوم بإصدار صكوك المقارضة لهذه الأنشطة وي طرحها للاكتتاب العام، ويتم تحديد مدة الصك بين سنة إلى ثلاث سنوات وذلك طبقاً لنوع النشاط، ويتم توزيع جزء من العائد تحت الحساب كل ثلاثة شهور أو ستة شهور، وتتم التسوية سنوياً طبقاً لما يظهره المركز المالي السنوي لهذا النشاط، ويحصل البنك على جزء من الأرباح مقابل الإدارة تحدد نسبته مقدماً في الصك.

- صك المقارضة العام: يحكم هذا الصك عقد المضاربة المطلقة، ويعد هذا الصك أحد أدوات الادخار الإسلامية، حيث يقوم البنك الإسلامي، بإصدار هذه الصكوك المحددة المدة غير المحددة لنوع النشاط

¹ - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

وتطرح هذه الصكوك للاكتتاب العام يستحق الصك عائد كل ثلاثة شهور كجزء من الأرباح تحت حساب التسوية النهائية في نهاية العام وطبقاً لما يظهره المركز المالي للبنك ويحصل البنك على جزء من الأرباح مقابل الإدارة تحدد نسبته مقدماً في الصك.

والصكوك المقارضة هي شهادات موحدة القيمة صادرة عن البنك بأسماء من يكتبون بها وتشترك هذه السندات بالأرباح المُتحققة حسب الشروط الخاصة بكل إصدار.

وهي تعد وعاءً ادخارياً مرناً في التداول فهي تُساهم في نشر الوعي الادخاري وتُساعد على استقطاب وتجميع المدخرات وتوجيهها مباشرةً إلى المشروعات والأنشطة الاقتصادية.

وتتميز سندات المقارضة عن حسابات الاستثمار فيما يلي:¹

- قد تكون شروط سندات المقارضة أفضل من شروط حسابات الاستثمار في حالة الرغبة في اجتذاب المزيد من الأموال.

- يُمكن إصدارها بفئات صغيرة تناسب صغار المدخرين.

- يُمكن إيجاد سوق لهذه السندات بحيث يستطيع حامل السندات تسيلها عند حاجته للمال.

ونورد فيما يلي قرار مجلس مجمع الفقه الإسلامي² وهو القرار رقم 30 (4/3) بشأن سندات المقارضة

وسندات الاستثمار وجاء فيه :

أولاً: من حيث الصيغة المقبولة شرعاً لصكوك المقارضة:

1. سندات المقارضة هي أداة استثمارية تقوم على تجزئة رأس مال القراض (المضاربة) بإصدار صكوك ملكية برأس مال المضاربة على أساس وحدات متساوية القيمة ومسجلة بأسماء أصحابها باعتبارهم يملكون حصصاً شائعة في رأس مال المضاربة وما يتحول إليه، بنسبة ملكية كل منهم فيه. ويفضل تسمية هذه الأداة الاستثمارية صكوك المقارضة.

2. الصورة المقبولة شرعاً لسندات المقارضة بوجه عام لا بد أن تتوفر فيها العناصر التالية:

- العنصر الأول: أن يمثل الصك ملكية حصة شائعة في المشروع الذي أصدرت الصكوك لإنشائه أو تمويله، وتستمر هذه الملكية طيلة المشروع من بدايته إلى نهايته. وترتب عليها جميع الحقوق والتصرفات المقررة شرعاً للمالك في ملكه من بيع وهبة ورهن وإرث وغيرها، مع ملاحظة أن الصكوك تمثل رأس مال المضاربة.

- العنصر الثاني: يقوم العقد في صكوك المقارضة على أساس أن شروط التعاقد تحددها نشرة الإصدار وأن الإيجاب يعبر عن الاكتتاب في هذه الصكوك، وأن القبول تعبر عنه موافقة الجهة المصدرة. ولا بد أن تشتمل نشرة الإصدار على جميع البيانات المطلوبة شرعاً في عقد القراض

¹ - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

² - موقع مجمع الفقه الإسلامي بمكة : <http://www.fiqhacademy.org.sa/qarat>

(المضاربة) من حيث بيان معلومية رأس المال وتوزيع الربح مع بيان الشروط الخاصة بذلك الإصدار على أن تتفق جميع الشروط مع الأحكام الشرعية.

- العنصر الثالث: أن تكون صكوك المقارضة قابلة للتداول بعد انتهاء الفترة المحددة للاكتتاب باعتبار ذلك مأذوناً فيه من المضارب عند نشوء السندات مع مراعاة الضوابط التالية:

- إذا كان مال القراض المتجمع بعد الاكتتاب وقبل المباشرة في العمل بالمال ما يزال نقوداً فإن تداول صكوك المقارضة يعتبر مبادلة نقد بنقد وتطبق عليه أحكام الصرف.

- إذا أصبح مال القراض ديوناً تطبق على تداول صكوك المقارضة أحكام التعامل بالديون.

- إذا صار مال القراض موجودات مختلطة من النقود والديون والأعيان والمنافع فإنه يجوز تداول

صكوك المقارضة وفقاً للسعر المتراضي عليه، على أن يكون الغالب في هذه الحالة أعياناً ومنافع.

أما إذا كان الغالب نقوداً أو ديوناً فتراعى في التداول الأحكام الشرعية التي ستبينها لائحة تفسيرية توضع وتعرض على المجمع في الدورة القادمة.

- وفي جميع الأحوال يتعين تسجيل التداول أصولياً في سجلات الجهة المصدرة.

- العنصر الرابع: أن من يتلقى حصيلة الاكتتاب في الصكوك لاستثمارها وإقامة المشروع بها هو

المضارب، أي عامل المضاربة، ولا يملك من المشروع إلا بمقدار ما قد يسهم به بشراء بعض

الصكوك، فهو رب مال بما أسهم به، بالإضافة إلى أن المضارب شريك في الربح بعد تحققه بنسبة

الحصة المحددة له في نشرة الإصدار، وتكون ملكيته في المشروع على هذا الأساس. وأن يد المضارب

على حصيلة الاكتتاب في الصكوك وعلى موجودات المشروع هي يد أمانة لا يضمن إلا بسبب

من أسباب الضمان الشرعية.

3. مع مراعاة الضوابط السابقة في التداول: يجوز تداول صكوك المقارضة في أسواق الأوراق المالية إن

وجدت، بالضوابط الشرعية، وذلك وفقاً لظروف العرض والطلب ويخضع لإرادة العاقدين. كما

يجوز أن يتم التداول بقيام الجهة المصدرة في فترات دورية معينة بإعلان أو إيجاب يوجه إلى الجمهور

تلتزم بمقتضاه خلال مدة محددة بشراء هذه الصكوك من ربح مال المضاربة بسعر معين ويحسن أن

تستعين في تحديد السعر بأهل الخبرة، وفقاً لظروف السوق والمركز المالي للمشروع. كما يجوز

الإعلان عن الالتزام بالشراء من غير الجهة المصدرة من مالها الخاص، على النحو المشار إليه.

4. لا يجوز أن تشمل نشرة الإصدار أو صكوك المقارضة على نص بضمان عامل المضاربة رأس المال

أو ضمان ربح مقطوع أو منسوب إلى رأس المال، فإن وقع النص على ذلك صراحة أو ضمناً بطل

شرط الضمان واستحق المضارب ربح مضاربة المثل.

5. لا يجوز أن تشتمل نشرة الإصدار ولا صك المقارضة الصادر بناء عليها على نص يلزم بالبيع ولو كان معلقاً أو مضافاً للمستقبل. وإنما يجوز أن يتضمن صك المقارضة وعداً بالبيع وفي هذه الحالة لا يتم البيع إلا بعقد بالقيمة المقدرة من الخبراء ويرضى الطرفين.
6. لا يجوز أن تتضمن نشرة الإصدار ولا الصكوك المصدرة على أساسها نصاً يؤدي إلى احتمال قطع الشركة في الربح فإن وقع كان العقد باطلاً. ويترتب على ذلك:
- عدم جواز اشتراط مبلغ محدد لحملة الصكوك أو صاحب المشروع في نشرة الإصدار وصكوك المقارضة الصادرة بناء عليها.
 - أن محل القسمة هو الربح بمعناه الشرعي، وهو الزائد على رأس المال وليس الإيراد أو الغلة. ويعرف مقدار الربح، إما بالتنضيق أو بالتقويم للمشروع بالنقد، وما زاد على رأس المال عند التنضيق أو التقويم فهو الربح الذي يوزع بين حملة الصكوك وعامل المضاربة، وفقاً لشروط العقد.
 - أن يعد حساب أرباح وخسائر للمشروع وأن يكون معلناً وتحت تصرف حملة الصكوك.
7. يستحق الربح بالظهور، ويملك بالتنضيق أو التقويم ولا يلزم إلا بالقسمة. وبالنسبة للمشروع الذي يدر إيراداً أو غلة فإنه يجوز أن توزع غلته، وما يوزع على طرفي العقد قبل التنضيق (التصفية) يعتبر مبالغ مدفوعة تحت الحساب.
8. ليس هناك ما يمنع شرعاً من النص في نشرة الإصدار على اقتطاع نسبة معينة في نهاية كل دورة إما من حصة حملة الصكوك في الأرباح في حالة وجود تنضيق دوري، وإما من حصصهم في الإيراد أو الغلة الموزعة تحت الحساب ووضعها في احتياطي خاص لمواجهة مخاطر خسارة رأس المال.
9. ليس هناك ما يمنع شرعاً من النص في نشرة الإصدار أو صكوك المقارضة على وعد طرف ثالث منفصل في شخصيته وذمته المالية عن طرفي العقد بالتبرع بدون مقابل بمبلغ مخصص لجبر الخسران في مشروع معين، على أن يكون التزاماً مستقلاً عن عقد المضاربة، بمعنى أن قيامه بالوفاء بالتزامه ليس شرطاً في نفاذ العقد وترتب أحكامه عليه بين أطرافه، ومن ثم فليس لحملة الصكوك أو عامل المضاربة الدفع ببطلان المضاربة أو الامتناع عن الوفاء بالتزامهم بما بسبب عدم قيام المتبرع بالوفاء بما تبرع به، بحجة أن هذا الالتزام كان محل اعتبار في العقد.

وعلى غرار صكوك المقارضة يوجد أيضاً: صكوك التأجير الإسلامية، وصكوك السلم الإسلامية.

المبحث رقم 05: صكوك التأجير الإسلامية

صكوك التأجير هي وثائق خطية تمثل أجزاء متساوية من أعيان مؤجرة والصك التأجيري لا يمثل مبلغاً معيناً من المال، ولا هو دين على جهة معينة، أو شخص طبيعي أو اعتباري من حكومة أو غيرها. وإنما هو سند أو ورقة تمثل جزءاً من ألف جزء من عقار أو طائرة أو جسر أو طريق. ويمتاز عن ورقة القيد العقاري

لهذه الموجودات الثابتة في إن العين التي يمثل صك التأجير سهما فيها مرتبطة بعقد إجارة. وهذا الارتباط يجعل الصك عائد هو حصته من الأجرة.

ويمكن لهذه الصكوك أن تكون اسمية، يحمل الصك منها اسم مالكة ويتم انتقال ملكيته في القيد في سجل معين لذلك، أو تكون للحامل، بحيث تنتقل الملكية بالتسليم، كما هو الشأن في أسهم شركات المساهمة.¹

تحويل الإجارة إلى صكوك: تقوم فكرة صكوك التأجير على تحويل التمويل بالإجارة إلى شكل سندات تمويلية أو ما يسمى Securitization of Lease ويمكن تعريف التحويل إلى سندات Securitization بأنه "وضع موجودات دائرة للدخل، كضمان، أو أساس، مقابل إصدار صكوك، تعتبر هي ذاتها أصولاً مالية".¹ وعملية التحويل إلى سندات عملية عامة لا تتحدد فقط بالإجارة، فأى مجموعة من الموجودات يمكن وضعها أساساً لإصدار صكوك مالية. يمكن لهذه الموجودات أن تكون أصولاً عينية، كمنصع يصدر مالكة صكوكا، أو أسهما، أو سندات بقيمة. أو تكون مجموعة من الأصول العينية، والنقدية، والديون في الذمة والمنافع، تجمع بعضها مع بعض، وتصدر بها صكوك تمثل ملكيتها.

صلاحية صكوك التأجير للوساطة المالية: إن طبيعة صكوك التأجير يمكن إصدارها، إما مباشرة من قبل المستفيد من التمويل نفسه، وإما عن طريق وسيط مالي نحو البنوك الإسلامية، أو شركات تؤسس خصيصاً لأعمال التمويل بالإجارة.

كما يمكن لدور الوسيط المالي أن يزداد أو ينقص، حسب المصلحة التي يراها المتعاملون أو السلطة الرقابية. فيمكن للوسيط المالي أن يقوم بدور المروج فقط، لقاء أجر محدد، يحصل عليه إما من أصحاب الصكوك، وإما من الجهة المستفيدة من التمويل بالإجارة وأما من كليهما معاً. كما انه من الممكن كذلك، أن يتوسع دور الوسيط ليشمل الالتزام ببيع جميع الصكوك، وان يشتري بنفسه الجزء الذي لا يباع منها. ويمكن كذلك — في معظم صور وحالات صكوك التأجير — أن يقوم الوسيط المالي بعقد الإجارة الأولى²، وإصدار الصكوك ثم بيعها. ويمكن أيضاً أن يحتفظ بدور المدير، وكالة عن أصحاب الصكوك، في متابعة ما يتعلق بالعلاقة بين المستأجر وأصحاب الصكوك من أمور.

— وفي قرار رقم 137 (15/3) بشأن صكوك الإجارة لمجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنبثق عن منظمة المؤتمر الإسلامي المنعقد في دورته الخامسة عشرة بمسقط (سلطنة عُمان) 14 - 19 المحرم 1425 هـ الموافق 6 - 11 آذار (مارس) 2004 م.

جاء فيه ما يأتي:

¹ - مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتمليك وصكوك الأعيان المؤجرة، بحث قدم في دورة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الثانية عشرة المنعقدة في مدينة الرياض 21 إلى 27 سبتمبر 2000.

² - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

1. تقوم فكرة صكوك الإجارة على مبدأ التصكيك (أو التسنيد أو التوريق) الذي يقصد به إصدار أوراق مالية قابلة للتداول، مبنية على مشروع استثماري يدرّ دخلاً. والغرض من صكوك الإجارة تحويل الأعيان والمنافع التي يتعلّق بها عقد الإجارة إلى أوراق مالية (صكوك) يمكن أن تجري عليها عمليات التبادل في سوق ثانوية. وعلى ذلك عُرِّفت بأنها " سندات ذات قيمة متساوية، تمثل حصصاً شائعة في ملكية أعيان أو منافع ذات دخل ".
2. لا يمثل صك الإجارة مبلغاً محدداً من النقود، ولا هو دين على جهة معينة - سواء أكانت شخصية طبيعية أم اعتبارية - وإنما هو ورقة مالية تمثل جزءاً شائعاً (سهماً) من ملكية عين استعمالية، كعقار أو طائرة أو باخرة، أو مجموعة من الأعيان الاستعمالية - المتماثلة أو المتباينة - إذا كانت مؤجرة، تدرّ عائداً محدداً بعقد الإجارة.
3. يمكن لصكوك الإجارة أن تكون اسمية، بمعنى أنها تحمل اسم حامل الصك، ويتم انتقال ملكيتها بالقيّد في سجل معين، أو بكتابة اسم حاملها الجديد عليها، كلما تغيرت ملكيتها، كما يمكن أن تكون سندات لحاملها، بحيث تنتقل الملكية فيها بالتسليم.
4. يجوز إصدار صكوك تُمثل ملكية الأعيان المؤجرة وتداولها - إذا توافرت فيها شروط الأعيان التي يصح أن تكون محلاً لعقد الإجارة - كعقار وطائرة وباحرة ونحو ذلك، ما دام الصك يمثل ملكية أعيان حقيقية مؤجرة، من شأنها أن تدرّ عائداً معلوماً.
5. يجوز لمالك الصك - أو الصكوك - بيعها في السوق الثانوية لأي مشتر، بالثمن الذي يتفقان عليه سواء كان مساوياً أم أقل أم أكثر من الثمن الذي اشترى به، وذلك نظراً لخضوع أثمان الأعيان لعوامل السوق (العرض والطلب).
6. يستحق مالك الصك حصته من العائد - وهو الأجرة - في الآجال المحددة في شروط الإصدار منقوصاً منها ما يترتب على المؤجر من نفقة ومؤنة، على وفق أحكام عقد الإجارة.
7. يجوز للمستأجر الذي له حق الإجارة من الباطن أن يصدر صكوك إجارة تمثل حصصاً شائعة في المنافع التي ملكها بالاستئجار بقصد إيجارها من الباطن، ويشترط لجواز ذلك أن يتم إصدار الصكوك قبل إبرام العقود مع المستأجرين، سواء تم الإيجار بمثل أجرة الإجارة الأولى أو أقل منها أو أكثر. أما إذا أبرمت العقود مع المستأجرين، فلا يجوز إصدار الصكوك، لأنها تُمثل ديوناً للمصدر على المستأجرين.
8. لا يجوز أن يضمن مصدر الصكوك أو مديرها أصل قيمة الصك أو عائدته، وإذا هلكت الأعيان المؤجرة كلياً أو جزئياً فإن غرمها على حملة الصكوك.

المبحث رقم 06: صكوك السلم الإسلامية

وهي أداة مالية تُمثل أصولاً¹ يُصدرها البنك ويدعو المستثمرون للاكتتاب بها، حيث يقوم البنك بشراء سلع على أساس الاستلام الآجل لها، ومن ثم يتم بيعها، والأرباح المُتحققة من ذلك يتم اقتسامها بين المُستثمرين والبنك وفقاً للأسس الواردة في نشرة إصدار هذه الصكوك.

المبحث رقم 07: ودائع المؤسسات المالية الإسلامية

انطلاقاً من مبدأ التعاون بين البنوك الإسلامية، تقوم بعض البنوك الإسلامية التي لديها فائض في الأموال بإيداع تلك الأموال في البنوك الإسلامية التي تعاني من عجز في السيولة النقدية، إما في صورة ودائع استثمار تأخذ عنها عائد أو في صورة ودائع جارية لا يستحق عنها عائد.

خاتمة :

تختلف العلاقة بين المودعين والبنوك الإسلامية، عن العلاقة بينهم وبين البنوك الربوية، لأنها تقوم على رابطة المشاركة، وليس على رابطة الدائنية والمديونية، ولقد انتقد أصحاب البنوك الإسلامية منذ ظهورها طبيعة العلاقة بين المودعين والبنوك الربوية، على أساس أنها تعمل فقط على جمع الأموال وتقديمها للمقترض الذي يدفع الفائدة أعلى، وحيث لا تبقى لصاحب الوديعة أية علاقة بها، فلا يدري كيف تستثمر ولا من يستثمرها، ولا علاقة لهم أيضاً بما ينتج عن استعمال أموالهم ما داموا يحصلون على الفوائد التي يلتزم البنك بها، سواء حقق ربحاً أم خسارة، فهو يلتزم بسدادها بصرف النظر عن عائد الاستخدام.²

ولما كان المال أمانة في يد صاحبه يسأل عنه يوم القيامة مم اكتسبه؟ وأين أنفق؟ جاءت نظرية البنوك الإسلامية بطريقة المشاركة في الربح والتي تتيح لصاحب المال - إما مباشرة في حالة الودائع المخصصة وإما بالوساطة في حالة الودائع العامة - الاطمئنان إلى أن ماله قد أنفق فيما يرضى صاحب المال إنفاقه.³ فالبنوك الإسلامية، تخضع استعمال الأموال فيها لقاعدة الغنم بالغرم ولا تقبل الكسب إلا إذا واجه احتمال الخسارة والربح فالعلاقة بين المودع والوديعة غير منقطعة.⁴

وعموماً، فإن طبيعة العلاقة بين أصحاب الودائع والبنوك الإسلامية، تختلف بحسب نوع الودائع فالنسبة للودائع تحت الطلب، فانه إذا كانت العلاقة واحدة في البنوك الإسلامية والربوية لأنها جميعاً تعد قروضاً، تضمنها البنوك برؤوس أموالها واحتياطاتها، فإن أصحابها في البنوك الإسلامية لاحق لهم في الفائدة ولا نصيب لهم في أرباح البنك، وتكيف وضعيتهم على أنهم مقرضون بلا فوائد.

¹ - أحمد أبو عبيد البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع البنكي، المرجع السابق.

² - عائشة الشرفاوي الملقبي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 256.

³ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 161.

⁴ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 161.

أما الودائع الاستثمارية فعلاقة أصحابها بالبنوك الإسلامية علاقة مضاربة أي مشاركة في الربح، فهم يساهمون في مخاطر الاستثمارات، وفي نتائجها، علما بأنهم لا يحصلون على عائد ثابت كعائدة محددة وإنما تفترض لهم حصة في الأرباح المتحققة من المشروعات التي يمولها البنك، فهم بذلك أرباب مال في شركة مضاربة، وبهذا الصنف من الودائع تتميز البنوك الإسلامية عن التقليدية التي تعرف فقط الودائع مقابل الفوائد.¹

إن كل بنك يهدف بجانب الاحتفاظ بسمعة طيبة- إلى تحقيق الأرباح ويعتمد نجاح البنك على اختياره للمشروعات الناجحة، والأشخاص المناسبين الذين سوف يستثمر معهم لتحقيق المزيد من الأرباح من حساب المضاربة، وتقليل احتمالات الخسارة، ومن المهم أن يسعى البنك لتحقيق إيداع أكبر قدر من المال في حسابات المضاربة والقروض، إذ أن زيادة حجم هذه الحسابات تمكن البنك من انتهاز سياسة تنويع الاستثمار وتمكنه كذلك من تنويع الأطراف التي يتعامل معها وذلك بالاستثمار في الصناعات والمجالات المتنوعة خلال فترات زمنية متباينة مما يقلل احتمالات الخسارة، ولا يتم ذلك إلا إذا تجمعت لدى البنك رؤوس أموال ضخمة.²

إن المدخرين ورجال المال سيراقيون معدل الربح الذي يقوم البنك بتوزيعه على أصحاب حساب المضاربة، وكلما استطاع البنك حماية هذه الودائع من الخسائر، وتقدم معدلات عالية من الربح أدى ذلك إلى اجتذاب أكبر عدد من المدخرين، الأمر الذي يحقق المنافسة بين البنوك، وثم مجال آخر يمكن أن تتنافس فيه البنوك وهو تقديم الخدمات بأعلى كفاءة ممكنة وأقل أجر، وإذا تحققت هذه المنافسة بين البنوك فإنها سوف تضمن كفاءة وفعالية النظام البنكي الإسلامي.³

1 - عائشة الشرقاوي الملقبي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 257.

2 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المرجع السابق، ص 36.

3 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المرجع السابق، ص 37.

القسم الثاني: أعمال الخدمات في البنوك الإسلامية

و يتضمن ثلاثة فصول :

تمهيد.

الفصل الأول : الخدمات الغير الائتمانية.

الفصل الثاني : الخدمات الائتمانية.

الفصل الثالث: الخدمات الاجتماعية.

خاتمة .

القسم الثاني: أعمال الخدمات في البنوك الإسلامية:

تقديم:

بعد قيام البنوك الإسلامية بتعبئة الموارد اللازمة تقوم بعملية توظيفها واستثمارها الذي يعد أساس عمل البنوك الإسلامية ويتم ممارسة هذا التوظيف والاستثمار في إطار الشريعة الإسلامية الحاكمة لمعاملات البنك.

تتوزع استخدامات الأموال في البنوك الإسلامية بشكل عام على الأوجه التالية:

- أعمال الخدمات البنكية: تقدم البنوك الإسلامية لعملائها منتجات وخدمات بنكية متنوعة مُطابقة لأحكام الشريعة منها بطاقات الائتمان والاعتمادات المستندية، وخطابات الضمان، وخدمات الأوراق المالية وخدمات الأوراق التجارية، وخدمات العملات الأجنبية، تأجير الخزائن الحديدية... وهذا هو موضوع الدراسة في هذا القسم.

- الأعمال الاستثمارية البنكية: وتشتمل على أنشطة التمويل المختلفة التي يُمارسها البنك الإسلامي عن طريق عقود مثل: المضاربة، المشاركة، المراجعة، السلم، الاستصناع، التأجير المنتهي بالتمليك... الخ وتتميز هذه الصيغ التمويلية المختلفة بالمرونة التي تُمكنها من تلبية رغبات العملاء المتنوعة ولكافة القطاعات الاقتصادية، ونظرا لأهمية الموضوع وكبر حجمه خصصنا له جزء مستقل هو الجزء الرابع.

تمهيد:

تعتبر الخدمات البنكية الآن من أكثر الأنشطة التي تنال الاهتمام والتطوير، حتى أضحت ميدانا رئيسيا للتنافس فيما بين البنوك، وتعد الخدمات البنكية في البنوك بصفة عامة الواجهة الرئيسية للمتعاملين مع البنك ووسيلة هامة لجذب المتعاملين الجدد والمحافظة علي المتعاملين الحاليين، فهي بوابة العبور للتعامل في أنشطة البنك المختلفة، كما ترجع أهمية الخدمات البنكية إلى أن الإيرادات الناشئة عنها هي إيرادات منخفضة مخاطر¹.

إن قائمة الخدمات البنكية لا تنضب، كما أن البنوك لا تزال تبتكر خدمات جديدة التي تلي احتياجات العملاء المتجددة، وتقوم بجميع المعاملات التي من شأنها توسيع أعمالها، وزيادة عدد عملائها، وخيرتها ورفع سمعتها، وتوسيع نشاطها على المستويين الوطني والعالمي، مما يزيد من أرباحها². وتنقسم الخدمات البنكية عموما إلى نوعين، أحدهما ينطوي على تقديم ائتمان، والآخر لا ينطوي على تقديم ائتمان ولكل منهما موقف خاص في البنوك الإسلامية³.

فالخدمات البنكية التي تنطوي على ائتمان لا تمارسها البنوك الإسلامية كما هي بل تقوم بتطويرها بما يتناسب مع أحكام الشريعة الإسلامية، فإذا ما تعذر إحداث مثل هذا التطوير وكان من الصعب إيجاد بديل شرعي مناسب، فإنه لا يتم التعامل بهذه الخدمة⁴.

أما بالنسبة للخدمات البنكية التي لا تنطوي على ائتمان فإنه يمكن للبنوك الإسلامية ممارستها، مع ضبط المعاملة في إطار الصيغة الملائمة لها وتحقيق التكييف الشرعي المتفق عليه من قبل هيئات الرقابة الشرعية بالبنوك الإسلامية، والذي يخضعها لعقود شرعية مثل: الإجارة، والوكالة، الجعالة الكفالة...⁵. وستعرض فيما يلي إلى أعمال الخدمات في البنوك الإسلامية سواء منها الائتمانية والغير الائتمانية وكذلك الخدمات الاجتماعية، وهذا من حيث تعريف الخدمة وتخرجها الشرعي وأسلوب تنفيذها بالبنوك الإسلامية.

1 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المجلس العلمي بجامعة الملك عبد العزيز، المركز العالمي لأبحاث الاقتصاد الإسلامي، ط 1، 1985، ص 11.

2 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المرجع السابق، ص 12.

3 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 82.

4 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 83.

5 - غريب ناصر، أصول البنكية الإسلامية وقضايا التشغيل، المرجع السابق، ص 73.

الفصل الأول: الخدمات البنكية التي لا تنطوي على الائتمان:

المطلب رقم 01: التحويلات البنكية:

المبحث رقم 01: تعريف العملية:

هي عملية نقل النقود، أو أرصدة الحسابات من حساب إلى حساب، أو من بنك إلى بنك، أو من بلد إلى بلد، وما يستتبع ذلك من تحويل العملة المحلية إلى عملة أجنبية، أو تحويل عملة أجنبية إلى عملة أجنبية أخرى¹.

وتعرف هذه العملية البنكية في التطبيق: بالحوالة الصادرة، والحوالة الواردة .

الحوالة الصادرة هي الحوالة التي يصدرها البنك بطلب من شخص معين إلى بنك آخر - وقد يكون فرع البنك نفسه- ليدفع ذلك البنك المحول إليه مبلغا معيناً من النقود إلى شخص مسمى².

الحوالة الواردة هي الأمر الوارد للمصرف من بنك، أو من فرع آخر للبنك نفسه، لدفع مبلغ معين من النقود إلى شخص مسمى³.

هناك عدة صور للتحويل البنكي تتفق كلها في عدد أطراف العقد وهي: الحيل، المحال عليه، المحال لكنها تختلف فيما بينها من حيث كون البنك الحيل أو المحال عليه مديناً أو غير مدين، ومن حيث كون المحال عليه فرعاً للبنك الحيل أو بنكا مستقلاً بذاته.

المبحث رقم 02: أنواع الحوالات البنكية:

تنقسم التحويلات إلى نوعين رئيسيين: التحويل الداخلي والتحويل الخارجي.

- التحويل الداخلي:

وهو عبارة عن أمر كتابي يصدره العميل المدين إلى البنك لدفع مبلغ من النقود إلى شخص آخر (دائنه) في مدينة أخرى⁴ و يأخذ هذا النوع من التحويلات ثلاث صور بالنسبة إلى البنك:

الصورة الأولى: التحويلات الخطائية البريدية: وفيها البنك الحيل يأمر البنك المحال عليه بدفع مبلغ الحوالة إلى المستفيد منها، بواسطة الخطاب.

الصورة الثانية: التحويلات التلفونية أو التلغرافية، **الصورة الثالثة:** الشيكات البنكية: عبارة عن أمر بالدفع صادر من البنك الحيل إلى البنك المحال عليه بناء على طلب العميل، يسلمه بنفسه إلى المستفيد في صورة شيك (التحويل) ليتولى صرفه.⁵

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، دار أسامة للنشر، عمان، ص 298.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 298.

3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 298.

4 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 302.

5 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 303.

يتم التحويل الداخلي عادة دون نقل أي مبلغ، وإنما عن طريق إرسال إشعار من البنك القائم بالتحويل (المحيل) بواسطة الخطاب أو التلفون إلى البنك المحال عليه الذي هو في بلد المستفيد يطلب فيه دفع المبلغ المحدد إلى ذلك المستفيد أو من ينوب عنه أو تسجيله في حسابه الجاري، وتبقى المعاملات المالية بين البنكين المحيل والمحال عليه مستمرة إلى أن تتم عملية المقاصة بينهما.¹

يعود للبنك من خلال هذه العملية: عمولة، مصاريف التلفون أو البرقية، أجور تحويل المبلغ المرسل.²

- التحويل الخارجي:

ويتم فيه التحويل إضافة للصور السابقة بإحدى صورتين: خطابات الاعتماد أو الشيكات السياحية. خطابات الاعتماد: هي عبارة عن رسالة صادرة من بنك محلي إلى بنك أجنبي، أو إلى عدة بنوك أجنبية في دول متعددة، يرتبط بها البنك المحلي بعلاقات بنكية، ومؤدى هذه الخطابات هو دفع مبلغ معين لحاملها (المستفيد).³

الشيكات السياحية: تشبه إلى حد ما الشيكات العادية إلا أنها تحتوي على نموذج لتوقيع المستفيد للتأكد من شخصيته عند صرف الشيك في الخارج.⁴

ويكمن وجه الفرق بين خطابات الاعتماد والشيكات السياحية في أن الشيك السياحي أوسع دائرة في الاستعمال، ويقبل في كثير من الأماكن، ولا يتوقف صرفه على الاتصال بأحد البنوك، بخلاف خطاب الاعتماد، فإنه لا يمكن صرفه إلا من خلال البنك الموجه إليه.⁵

والذي يعود للبنك من التحويل الخارجي هو نفس ما يعود إليه في التحويل الداخلي، إضافة إلى عائد آخر وهو الفرق الحاصل في السعر بين العملتين على أساس سعر الصرف (الكمبيو) في اليوم نفسه الذي أخطر فيه البنك الملزم بالدفع⁶ و البنوك الإسلامية لا تختلف في هذه العملية البنكية عن البنوك الأخرى.⁷

المبحث رقم 03: التكيف الشرعي لهذه العملية البنكية:

يجب تحديد نوع العقد الذي ينطبق على هذه المعاملة البنكية، كي يستنبط الحكم الشرعي فيها تدور هذه المعاملة بين عقدين: الحوالة، والوكالة.⁸

- 1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 303.
- 2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 303.
- 3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 304.
- 4 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 304.
- 5 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 304.
- 6 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 305.
- 7 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 305.
- 8 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 305.

- تخريج هذه العملية على أساس الحوالة:

عرف الحنفية الحوالة بأنها: نقل الدين من ذمة المحيل إلى ذمة المحال عليه.¹
وعرفها الشافعية بأنها: عقد يقتضي نقل دين من ذمة إلى ذمة، وقد يطلق على هذا الانتقال نفسه.²
وقال الحنابلة أهما: انتقال مال من ذمة إلى ذمة بلفظها أو معناها الخاص.³
أما المالكية قالوا بأنها: نقل الدين من ذمة بمثله إلى أخرى، تبرأ بها الأولى.⁴
يتبين من خلال التعاريف السابقة، أن جمهور العلماء يكاد يجمع على اشتراط كون المحيل مدينا للمحال، كما يشترط أن يكون المحال عليه مدينا للمحيل، وهذا الشرطان قد لا يتحققان في عملية التحويل البنكي، وذلك لأن البنك المحيل قد لا يكون مدينا للعميل (المحال) فقد يكون لهذا العميل حساب لدى البنك، وقد لا يكون لديه حساب، هذا من جهة، ومن جهة أخرى، فإن البنك الثاني المحال عليه قد لا يكون مدينا للبنك الأول، بل قد تكون ذمته نفس ذمة البنك المحيل، وذلك فيما لو كان فرعا له، كل هذا يفيد انه لا يمكن تخريج عملية التحويل البنكي على أساس أنها حوالة شرعية.⁵

- تخريج هذه العملية على أساس الوكالة:

أقرب العقود الشرعية التي يمكن تخريج هذه العملية البنكية عليه، هو عقد الوكالة.⁶

الوكالة:

لها في اللغة عدة معان، منها: القيام بأمر الغير، والاعتماد، والحفظ.⁷
أما في الاصطلاح الشرعي: فهي تعني: إقامة الغير مقام نفسه في تصرف جائز معلوم.⁸
أو هي: نيابة ذي حق غير ذي إمرة ولا عبادة لغيره فيه، غير مشروطة بموته.⁹
والوكالة جائزة بالكتاب السنة والإجماع.

- 1 - ابن عابدين، حاشية ابن عابدين، المرجع السابق، ج 4، ص 288.
- 2 - حاشيتان على تحفة المحتاج بشرح المنهاج، المرجع السابق، ج 5، ص 226.
- 3 - شرح منتهى الإرادات، المرجع السابق، ج 2، ص 256.
- 4 - حاشية الدسوقي على الشرح الكبير، المرجع السابق، ج 3، ص 325.
- 5 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 306.
- 6 - عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية التي تقوم بها البنوك الإسلامية، من سلسلة الاقتصاد الإسلامي، دار الفرقان للنشر والتوزيع، عمان، 2004، ص 486.
- 7 - لسان العرب، المرجع السابق، ج 1، ص 735، وأنظر:
- القاموس المحيط، المرجع السابق، ج 4، ص 66.
- 8 - ابن عابدين، حاشية ابن عابدين، المرجع السابق، ج 4، ص 400. وأنظر:
- المبسوط، المرجع السابق، ج 19، ص 2.
- 9 - مواهب الجليل، المرجع السابق، ج 5، ص 181، وأنظر:
- الخرشبي، المرجع السابق، ج 6، ص 68.

وتجوز الوكالة بأجر و بغير أجر، يقول ابن جزري: (إن الوكالة تجوز بأجرة، وبغير أجرة، فإن كانت بغير أجرة، فهو معروف من الوكيل).¹

فعملية الحوالة البنكية تحتوي على ثلاثة عقود:

العقد الأول: عقد الصرف في حالة اختلاف العملتين.

العقد الثاني: عقد وكالة يمنحه العميل للمصرف الأول.

العقد الثالث: عقد وكالة يمنحه البنك الأول إلى البنك الثاني، إذا كان مستقلاً عنه ليقوم بتسليم المبلغ إلى الشخص المعني، أو أمراً بالإيفاء، إذا كان فرعاً له.²

فعملية التحويل يقوم بها البنك باعتباره وكيلاً عن الأطراف المعنية، والوكالة عقد جائز شرعاً بأجر أو بدون أجر، فما يأخذه البنك الإسلامي من عمولة على هذه العملية بمثابة الأجر، هو جائز من الناحية الشرعية.³

ونورد فيما يلي القرار رقم: 84 (9/1) لمجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنعقد في دورة مؤتمره التاسع بأبوظبي بدولة الإمارات العربية المتحدة من 1-6 ذي القعدة 1415 هـ، الموافق 1-6 أبريل 1995 م، وهو بشأن تجارة الذهب والحلول الشرعية لاجتماع الصرف والحوالة⁴ حيث جاء فيه :

- الحوالات التي تقدم مبالغها بعملة ما ويرغب طالبها تحويلها بنفس العملة جائزة شرعاً، سواء أكان بدون مقابل أم بمقابل في حدود الأجر الفعلي، فإذا كانت بدون مقابل فهي من قبيل الحوالة المطلقة عند من لم يشترط مديونية المحال إليه، وهم الحنفية، وهي عند غيرهم سفتحة، وهي إعطاء شخص مالا لآخر لتوفيته للمعطي أو لوكيله في بلد آخر. وإذا كانت بمقابل، فهي وكالة بأجر، وإذا كان القائمون بتنفيذ الحوالات يعملون لعموم الناس، فإنهم ضامنون للمبالغ، جرياً على تضمين الأجير المشترك.
- إذا كان المطلوب في الحوالة دفعها بعملة مغايرة للمبالغ المقدمة من طالبها، فإن العملية تتكون من صرف وحوالة بالمعنى المشار إليه في الفقرة (أ)، وتجري عملية الصرف قبل التحويل، وذلك بتسليم العميل المبلغ للبنك وتقييد البنك له في دفاتره بعد الاتفاق على سعر الصرف المثبت في المستند المسلم للعميل، ثم تجري الحوالة بالمعنى المشار إليه.

1 - قوانين الأحكام الشرعية المرجع السابق ص 281 .

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 308 .

3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 310 .

4 - من موقع مجمع الفقه الإسلامي بجهة : [http : // www.fiqhacademy.org.sa/qarat](http://www.fiqhacademy.org.sa/qarat)

المطلب رقم 02: تحصيل الأوراق التجارية وخصمها:**المبحث رقم 01: تحصيل الأوراق التجارية:****الفرع رقم 01: تعريف العملية:**

الأوراق التجارية: هي صكوك ثابتة للتداول، تمثل حقا نقديا، وتستحق الدفع بمجرد الاطلاع أو بعد أجل قصير، ويجرى العرف على قبولها كأداة للوفاء¹، ويقصد بعملية تحصيل الأوراق التجارية: جعل البنك نائبا عن العميل في جمع الأموال المثلة في الأوراق التجارية من المدينين، وقيدها في حساب العميل، أو تسليمها له نقدا².

الفرع رقم 02: أنواع الأوراق التجارية :

إن أهم أنواع الأوراق التجارية القابلة للتداول هي: الكمبيالة، السند الاذني والشيك. الشيك لا يقبل إلا التحصيل، أما الكمبيالة والسند الاذني يقبلان عمليتي التحصيل والخصم معا. يتحصل البنك على عمولة من العميل مقابل قيامه بتحصيل هذه الأوراق، ويتم تحديدها على أساس شخصية العميل ومركزه من حيث الثقة، وعلى أساس أهمية الورقة المسحوبة وحركة حساب العميل وعلى أساس الإجراءات التي يقوم بها البنك لتحصيل هذه الأوراق: كإرسال الإخطارات البريدية وغيرها³.

الفرع رقم 03: التكيف الشرعي لهذه العملية :

لا تخرج هذه العملية عن كونها عملية توكيل بأجر، لأنها تمثل في النهاية عملية إنابة لها مقابل⁴. التوكيل شرعا: هو إقامة الإنسان غيره مقام نفسه في تصرف مملوك له، معلوم، قابل للنياحة⁵. تجوز الوكالة بأجرة و بغير أجرة، فان كانت بأجرة فحكمها حكم الاجارات، وان كانت بغير أجرة فهي معروف من الوكيل⁶. إن الوكيل (البنك) في عملية التحصيل للدين يستحق الأجر، سواء تم التحصيل أم لا، لأنه قام بالوكالة وحقق المطالبة بسداد الدين في ميعاد الاستحقاق، واتخذ كافة وسائل التحصيل الممكنة وإنما المانع كان من

¹ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 312. وأنظر :

- عبد الفتاح العزوي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية... المرجع السابق، ص 444.

² - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 312.

³ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 313.

⁴ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 315.

⁵ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 316.

⁶ - القوانين الفقهية، المرجع السابق، ص 281.

المدين لعسره أو مماطلته¹، وعليه فإن تعامل البنوك الإسلامية في تحصيل الأوراق التجارية جاز من الناحية الشرعية، و يأخذ حكم الوكالة بأجر.²

المبحث رقم 02: خصم الأوراق التجارية:

الفرع رقم 01: تعريف العملية:

خصم الورقة التجارية هو اتفاق يعجل به البنك الخاصم لطالب الخصم قيمة ورقة تجارية أو سند قابل للتداول أو مجرد حق آخر، مخصوما منها مبلغ يتناسب مع المدة الباقية حتى استفاء قيمة الحق عند حلول أجل الورقة أو السند، وذلك في مقابل أن ينقل طالب الخصم إلى البنك هذا الحق على سبيل التملك وأن يضمن له وفاءه عند حلول أجله.³

تمثل هذه العملية حقلا هاما من حقول الاستثمار قصير الأجل والقابل للتصفية التلقائية، باعتبار أن آجال الأوراق التجارية لا تزيد في الغالب عن ستة شهور على الأكثر، كما أنها تكون موزعة على مدينتين مختلفين مما يسهل أمر تحصيلها عند الاستحقاق، ويضاف إلى ذلك أن البنك يستطيع إذا ما دعت الحاجة أن يعيد خصم الأوراق التجارية عنده مرة ثانية لدى البنك المركزي.⁴

أما أهمية هذه العملية بالنسبة للخاصم، فإنها تتمثل فيما تقدمه له من مساعدة بتيسير حصوله على المال اللازم فعلا، مما قد لا يكون متوفرا للوفاء بواجباته الآتية.⁵

يتمثل عائد البنك من هذه العملية في: -الفائدة- العمولة- المصاريف التي ينفقها من أجل هذه العملية.⁶

الفرع رقم 02: التكيف الشرعي لهذه العملية:

إن العمولة والمصاريف التي يتقاضاها البنك على هذه العملية لا غبار عليها من الناحية الشرعية على أساس أن البنك يتقاضى ذلك مقابل خدمات حقيقية، فالعمولة مقابل فتح الحساب ومسكه والمصاريف مقابل ما أنفقه على العملية،⁷ ولكن نقطة الخلاف هي في الفائدة التي يقطعها ويخصمها البنك من المبلغ المراد الحصول عليه مقدما.

إن شراء أو بيع الأوراق التجارية بأقل من القيمة المسجلة بها- وهو ما يسمى بالخصم أو الحسم- هو تعامل ربوي محرم، إذ أن الورقة التجارية تمثل ديناً، وهي وإن كانت سندا لدفع ثمن البضاعة إلا أنه بانتهاء

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 317.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 317.

3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 318.

4 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 319.

5 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 319.

6 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 319.

7 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 319.

عملية البيع والشراء يبقى التعامل في الدين الناتج عن العملية التجارية منقطع الصلة بهذه العملية ولا يصح حوالة الديون بأقل أو أكثر من قيمتها،¹ ويستوي في التحريم خصم جميع أنواع الأوراق التجارية.²

وفصل الخطاب هو ما جاء في الموسوعة الفقهية: إن عملية الخصم باطلة من وجهة النظر الإسلامي لأنها لا تصح حوالة لفوات شريطة التساوي بين الدين المحال به والدين المحال عليه، وكذا لا تصح قرضاً من البنك لأنه حينئذ قرض جر نفعاً لمكان عدم التساوي، ولا تصح أيضاً على سبيل بيع الدين لغير من هو عليه عند من يصححه لأن العوضين هنا من النقود، ولا يجوز بيع النقود بجنسها مع التفاضل وعند اختلاف الجنس يجب التقابض.³

لقد قدمت حلولاً ومحاولات عديدة من طرف بعض الباحثين لتكون بدائل مشروعاً في يد البنوك الإسلامية لقيام بعملية الخصم وفقها.

ويقترح أحد الباحثين⁴ أنه إذا كان العميل يملك حساباً جارياً لدى البنك الخاص، فإنه في مثل هذه الحالة يمكن للمصرف الإسلامي إجراء هذه العملية بجاناً، ويصرف قيمة الورقة المراد خصمها كاملة⁵ وليس في هذا غبن للبنك. أما إذا لم يكن لهذا العميل حساب لدى البنك، فإنه يمكن للمصرف الإسلامي إجراء هذه العملية على أساس شركة مضاربة، وإما أن يقوم البنك بشراء هذه الورقة بعوض غير نقدي يسلمه للعميل حالاً، ولا يضر في هذه الحالة أن يكون قيمة العوض أقل من قيمة الدين، قال ابن جزري: ويجوز أن يعطيه في دينه عوضاً قبل الأجل، وإن كان يساوي أقل من دينه.⁶

المطلب رقم 03: الاكتتاب... حفظ الأوراق المالية:

المبحث رقم 01: الاكتتاب في الأوراق المالية:

الفرع رقم 01: تعريف العملية:

من الملاحظ لجوء شركات المساهمة قبل تكوينها إلى البنوك كي تدير لها عملية الاكتتاب أو طرح أسهمها على الجمهور، وذلك بهدف الترويج والدعاية والإعلان عن هذه الشركات وحرصاً من الشركات نفسها على كسب عملاء هذه البنوك، فضلاً عن تسهيل إجراء الاكتتاب للجمهور.⁷ وفي هذه الحالة تقوم البنوك بدور الوسيط في عملية الاكتتاب الأسهم لبعض الشركات.

1 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، كتاب الأمة رئاسة المحاكم الشرعية والشؤون الدينية، قطر، ط 1، 1986، ص 141.

2 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد... المرجع السابق ص 141.

3 - الموسوعة الفقهية الكويتية، نموذج 3 الحوالة، وزارة الأوقاف، الكويت، 970، ص 242.

4 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 319.

5 - عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 446.

6 - القوانين الفقهية، المرجع السابق، ص 217.

7 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 127.

- أما عن الأساليب التي يمكن للمصرف استخدامها من أجل تقديم هذه الخدمة فإنها متعددة منها:
- إصدار الأوراق المالية بدون أي ضمان من البنك، وإنما يتقاضى عمولة محددة على عمله هذا المتمثل بالمقدار الذي استطاع تصريفه من هذه الأسهم.¹
 - إصدار هذه الأوراق بضمن من البنك، وهذا يعني أن البنك يكرن ملزما أن يشتري لحسابه جميع الأسهم التي لم يتم الاكتتاب فيها.²
 - شراء جميع الأسهم التي ترغب الشركة في طرحها لاكتتاب الجمهور بسعر أقل من القيمة المحددة للسهم، على أن يتولى البنك عملية عرض الأسهم على الجمهور بالتدريج، وبالسعر الاسمي ويكسب البنك الفرق بين سعر الشراء و سعر البيع (السعر الاسمي).

الفرع رقم 02: التكييف الشرعي لهذه المعاملة:

- يكاد يجمع باحثوا الاقتصاد الإسلامي على جواز هذه العملية بشرط أن يكون تركيب هذه الشركات المراد بيع أسهمها صحيحا من الناحية الشرعية.³
- أما عن الأساس الشرعي الذي يعتمد عليه هؤلاء الباحثون في حكمهم فهو:
- بالنسبة للأسلوب الأول، فهم يرون أن البنك مجرد وكيل في تصريف الأسهم، ويمكنه في هذه الحالة أخذ عمولة مقابل تقديمه جميع التسهيلات اللازمة لترويج بيع الأسهم للجمهور، وهذه العمولة يستحقها إما على أنها أجرة أو جعالة لقاء العمل الذي وكلته الشركة بالقيام به.⁴
 - بالنسبة للأسلوب الثاني، وهو حالة كون البنك ضامنا لهذه الأسهم، فإن البنك يكون أحيانا من قبل الشركة على ممارسة عملية الاكتتاب، إلا أن عقد الإيجار هذا متضمن لشرط يلزم البنك بشراء ما تبقى من أسهم عند انتهاء الاكتتاب، وهو شرط جائز و نافذ.⁵
 - وأما الأسلوب الثالث سيتم بحثه في الجزء الخاص بأعمال الاستثمار البنكية في البنوك الإسلامية.

المبحث رقم 02: حفظ الأوراق المالية:

الفرع رقم 01: تعريف العملية:

الأوراق المالية هي: الأسهم وكل صك أو مستند له قيمة مالية.⁶

1 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 127.

2 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 127.

3 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 128.

4 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 128.

5 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 128.

6 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 336 وأنظر: عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 474.

وتقوم وحدات الأوراق المالية بالبنوك بحفظ هذه الأوراق نظير أجر يتقاضاه البنك من المودعين لها، فضلا عن ذلك فإن ما يعود إلى البنك من جراء هذه العملية هو تقوية العلاقة بينه وبين هؤلاء العملاء، مما قد يدفع هؤلاء العملاء إلى إيداع أموالهم أيضا، إضافة إلى هذه الأوراق.¹

أما ما يعود إلى المودع من جراء هذه العملية فهو يتمثل في ضمان المحافظة عليها من قبل البنك المودع لديه، والقيام بخدمتها من قبله وتحصيل كوبوناتها واستبدالها،² وقد تتم عملية حفظ هذه الأوراق لدى البنوك عندما تشترط بعض الشركات المساهمة على مساهميها الراغبين في حضور اجتماعات الجمعية العمومية للمساهمين فيها، ضرورة حيازة حد أدنى من أسهم الشركة يتم إيداعه في بنك معين.³

الفرع رقم 02: التكيف الشرعي لهذه العملية:

- يذهب بعض الباحثين إلى أن ممارسة عملية حفظ الأوراق المالية من قبل البنوك وأخذ عليها الأجرة عملية جائزة ولا غبار عليها من الناحية الشرعية، وتأخذ حكم الوديعة بأجر.⁴

- و يذهب آخرون إلى القول بجواز هذه العملية، لكن على أساس الوكالة بأجر.⁵

- ويمكن تكيف هذه العملية على أساس عقدي الوديعة والوكالة معا، ذلك لأنها ستتضمن حقا حيا يلزم للمحافظة عليه القيام بعمليات قانونية ومادية، فهي مزيج من عقدين مختلفين هما: عقد الوديعة وعقد الوكالة الصريحة أو الضمنية.⁶

المطلب رقم 04: بيع الأسهم والسندات:

المبحث رقم 01: الأسهم:

السهم هو: جزء من رأس مال إحدى الشركات المساهمة،⁷ يعطي لصاحبه الحق في حصة من الأرباح التي تحققها الشركة، وتوافق الجمعية العمومية للمساهمين على توزيعها.⁸

الفرع رقم 01: أنواع الأسهم :

الأسهم نوعان: أسهم عادية، وأسهم ممتازة.⁹

1 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 128.

2 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 125.

3 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 125.

4 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 125. وأنظر :

- عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 476.

5 - محمد باقر الصدر، البنك اللاربوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 125.

6 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 337.

7 - عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 474.

8 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 338.

9 - علي بن سعيد الغامدي، شركات الأسهم، موقع أبحاث فقه المعاملات الإسلامية: <http://www.kantakji.org/index.htm>

1. الأسهم العادية: هي عبارة عن صكوك تمثل جزءا من رأس مال المؤسسة، وتنطوي على عوامل

ثلاثة: عامل الخطر عامل الدخل، عامل السيطرة.¹

ويتمتع أصحاب هذا النوع من الأسهم بالحقوق التالية :

- الاشتراك في الأرباح: حيث يشترك أصحاب الأسهم في الأرباح التي تحصل عليها الشركة بشكل

كوبونات توزع على المساهمين، بعد موافقة مجلس الإدارة على ذلك.²

- التصويت في الجمعيات العمومية والرقابة عليها : يحق للمساهم في الشركة أن يحضر الجلسات

العمومية لبحث الأمور المتعلقة بسياسة الشركة وإدارتها و توزيع أرباحها ، كما أنه يتمتع بحق انتخاب

أعضاء مجلس الإدارة بحسب الأسهم التي يمتلكها.

- الأولوية في الاكتاب: ويحق للمساهمين أن يكتبوا في الأسهم الجديدة، بل أن لهم الأفضلية في ذلك

حتى لا يفقدوا سيطرتهم على الشركة في حالة اكتتاب مساهمين جدد بنسب عالية وذلك باعتبارهم أولى

بالأموال الاحتياطية وموجودات الشركة.³

- حق نقل الأسهم إلى الغير، والتنازل عنها: يجوز للمساهم أن ينقل ملكيته إلى من يشاء من المساهمين

و من غير المساهمين بجميع الطرق الممكنة، كما يحق له التصرف بها هبة أو ببيع.⁴

2. الأسهم الممتازة: هي نوع من الأسهم تتضمن بعض الصفات الخاصة، والتي تعطي لأصحابها حقوقا،

تتميز عن الأسهم العادية.⁵

وتختلف الأسهم الممتازة عن الأسهم العادية بما يأتي:

- أرباح الشركة: يتحدد نصيب المساهم بنسبة معينة، ويجب على الشركة أن تدفع له القدر المحدد له من

الربح قبل أن تدفع الأرباح للمساهمين العاديين.

- حق التصويت: فلا يحق لصاحب هذا النوع من الأسهم الحق في التصويت.

- إلغاء الأسهم الممتازة: حيث يحق للشركة أن تقرر استهلاك الأسهم الممتازة، وذلك عن طريق شرائها أو

عن طريق تسديد قيمتها لأصحابها.⁶

1 - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 339 .

2 - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 339 .

3 - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 340 .

4 - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 340 .

5 - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 341 .

6 - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 341 .

الفرع رقم 02: الحكم الشرعي في عملية إصدار الأسهم وبيعها وشرائها:

يذهب معظم الباحثين في الاقتصاد الإسلامي إلى القول بجواز إصدار الأسهم العادية فالسهم حصة من رأس مال الشركة، وهو جزء من رأس المال المساهم في قيام المشروع، وحامله يعد أحد أصحاب المشروع فالسهم على هذا الأساس معرض للربح والخسارة، وهذا يتفق مع مفهوم المضاربة.¹

إن الأسهم من الشركات التي أباحها الإسلام باسم المضاربة، وهي التي تتبع الأسهم فيها ربح الشركة وخسارتها.²

كما ذهب معظم الباحثين إلى القول بجواز بيع الأسهم وتداولها بالقيمة السوقية.³

وقد اعتمد هؤلاء فيما ذهبوا إليه على ما ذكره الفقهاء من جواز بيع رب المال في المضاربة رأس ماله يقول الكاساني: (إذا باع رب المال مال المضاربة بمثل المضاربة أو أكثر جاز بيعه).⁴

والبنك قد يقوم بعملية بيع وشراء الأسهم لصالح موكليهم بناء على طلبهم، والوكالة جائزة شرعا ويجوز أخذ الأجر عليها.⁵

وأما التمييز الحاصل في الأسهم الممتازة فهو باطل⁶، إذ أن الأصل هو التساوي بين الشركاء وعدم التمييز بينهم بأي وجه من الوجوه، فهم شركاء في الربح وفي الخسارة، أما إذا جعلنا لأحد المساهمين ميزة بأن نضمن له عدم الخسارة، أو أن له الحق في أن يسحب ماله متى شاء دون غيره، فهذا حرام بلا شك، لما فيه من الظلم لباقي الشركاء، وعدم تساويهم، لأنه ليس لبعضهم فضل على بعض فيما اشتركوا فيه.⁷

المبحث رقم 02: السندات:

السند هو عبارة عن صك يمثل ديناً على الهيئة التي أصدرته سواء كانت إحدى الشركات أو هيئة حكومية⁸ ويتعلق بقرض طويل الأجل.⁹

الفرع رقم 01: الفرق بين السهم والسند:

- إن الأسهم تختلف عن السندات اختلافاً كلياً، نظراً لأن حملة الأسهم هم شركاء في الشركة التي أصدرت الأسهم، أما حملة السندات فهم مقرضون لها فالسند جزء من قرض الشركة فهو دين عليها.

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 342.

2 - محمد أبو زهرة، تحريم الربا وتنظيم اقتصادي، المرجع السابق، ص 69.

3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 345.

4 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6، ص 100.

5 - عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية... المرجع السابق، ص 476.

6 - علي بن سعيد الغامدي، شركات الأسهم، موقع أبحاث فقه المعاملات الإسلامية، المرجع السابق: <http://www.kantakji.org/index.htm>

7 - علي بن سعيد الغامدي، شركات الأسهم، موقع أبحاث فقه المعاملات الإسلامية، المرجع السابق <http://www.kantakji.org/index.htm>

8 - عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية... المرجع السابق، ص 474.

9 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 384.

- السهم يمثل جزء من رأس مال المشروع، فحامله أحد أصحاب المشروع، أما السند فهو جزء من مال مقترض، فالشركة أو المؤسسة مدينة لحامله.
- حامل السهم يتعرض للربح والخسارة في حالة تعرض المشروع لأي منهما، أما حامل السند فإنه يتقاضى فائدة ثابتة ومحددة مقابل استخدام ماله من قبل الشركة بغض النظر عن حصول المشروع على أرباح أو تعرضه لخسارة.
- عند تنضيق الشركة وتصفيتهما تكون الأولوية لحامل السند وفوائده باعتباره يمثل جزءاً من ديون الشركة .
- لحامل السند أن يحصل على قيمته عند انتهاء الأجل المتفق عليه، أما السهم فلا ترد قيمته طالما أن الشركة قائمة إلا في حالة استهلاك الأسهم التي تلجأ الشركة لها .
- يحق لحامل السهم الاشتراك في إدارة الشركة وفي انتخابات مجلس الإدارة، أما حامل السند فليس له مثل هذا الحق.
- يحق للمساهمين أن يطلعوا على دفاتر الشركات أو يطالبوا بذلك، بينما لا يحق لحملة السندات مثل ذلك.
- لحامل السند الحق في المطالبة بإشهار الإفلاس عند توقف الشركة عن الدفع بينما لا يحق للمساهم مثل هذا الحق.¹

الفرع رقم 02: عوامل إصدار السندات:

- من أهم العوامل التي تدفع الشركات إلى إصدار السندات² هي:
- إن إصدار السندات يحقق ربحاً للشركة يعادل الفرق بين الربح والفائدة.
- إن فوائد السندات تعتبر من جملة النفقات العامة التي تعفى من الضرائب، في حين لا تعتبر الأرباح من جملة النفقات، وبالتالي تفرض عليها الضرائب المقررة.
- أصحاب السندات لا يحق لهم التصويت في انتخاب مجلس الإدارة، وبذلك يضمن أصحاب الأسهم سيطرتهم الكاملة على مجلس الإدارة، بخلاف ما لو أصدرت أسهما جديدة.
- بعض شركات الاستثمار كشركة التأمين الكبيرة لا تستثمر أموالها إلا في شراء السندات لأن ربحها مضمون.

الفرع رقم 03: أنواع السندات:

السندات المتداولة في السوق المالية ثلاثة أنواع:³

- السندات العادية: يستحق حامله الفائدة المتفق عليها بغض النظر عن ربح الشركة أو خسارتها.

¹ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 384 .

² - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 384 .

³ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 350 .

- السندات الايرادية: هي السندات التي لا تدفع فائدتها إلا إذا حققت الشركة ربحاً، فإذا لم تحقق الشركة ربحاً فلا تعتبر ملزمة بدفع الفوائد المقررة، لأن الفوائد مشروطة بوجود الربح .

- سندات تعطي صاحبها حقه في الفائدة المقررة مثل السندات العادية، وفضلاً عن ذلك فإن حامل هذا النوع من السندات يعطى من الأرباح الزائدة عن مقدار الفائدة، وبهذا يكون هذا النوع من السندات قد جمع بين ميزة السندات العادية و ميزة السهم، هذا النوع من السندات قليل الوجود والغاية منه هو تشجيع المستثمرين على الإقبال على شراء هذه السندات .

الفرع رقم 04: الحكم الشرعي في بيع و شراء السندات:

لا يجوز التعامل بالسندات بيعاً أو شراءً¹ فلا يجوز للبنوك الإسلامية بيع أو شراء السندات أو القيام بتقديم مساعدة لبيعها مقابل أجر أو جعالة وذلك لأن :

- السندات تمثل قرضاً بزيادة مشروطة، ومن المسلم به لدى علماء الفقه أن المنفعة المشروطة على القرض هي من الربا المحرم بكل مصادر التشريع الإسلامي.

- حامل السند يستحق فوائد ثابتة دون أن يتحمل أي نصيب في الخسارة، وهذا يتناقض مع كثير من مقررات التشريع الإسلامي كقاعدة لا ضرر و لا ضرار و قاعدة الغنم بالغرم

- إن السماح ببيع أو شراء السندات حتى لو كانت العملية ناجزة وحالة سيؤدي إلى وجود طبقة تعتمد على أن المال يولد المال، بينما المفروض : أن العمل هو الذي يثمر المال .

وفيما يلي نورد قرار مجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنعقد في دورة مؤتمره السابع بجدة في المملكة العربية السعودية من 7-12 ذي القعدة 1412 الموافق 9 - 14 أيار (مايو) 1992 م، وهو القرار رقم : 63 (7/1) بشأن الأسواق المالية² جاء فيه:

أولاً: الأسهم:

1. الإسهام في الشركات:

- بما أن الأصل في المعاملات الحل فإن تأسيس شركة مساهمة ذات أغراض وأنشطة مشروعة أمر جائز.

- لا خلاف في حرمة الإسهام في شركات غرضها الأساسي محرم، كالتعامل بالربا أو إنتاج المحرمات أو المتاجرة بها.

- الأصل حرمة الإسهام في شركات تتعامل أحياناً بالمحرمات، كالربا ونحوه، بالرغم من أن أنشطتها الأساسية مشروعة.

¹ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 351. وأنظر :

- عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات و الخدمات البنكية ...، المرجع السابق، ص 475.

- علي بن سعيد الغامدي، شركات الأسهم، موقع أبحاث فقه المعاملات الإسلامية، المرجع السابق .

² - موقع مجمع الفقه الإسلامي بجدة: [http : // www.fiqhacademy.org.sa/qarat](http://www.fiqhacademy.org.sa/qarat)

2. ضمان الإصدار (UNDERWRITING): ضمان الإصدار: هو الاتفاق عند تأسيس شركة مع من يلتزم بضمان جميع الإصدار من الأسهم، أو جزء من ذلك الإصدار، وهو تعهد من الملتزم بالاككتاب في كل ما تبقى مما لم يكتب فيه غيره، وهذا لا مانع منه شرعاً، إذا كان تعهد الملتزم بالاككتاب بالقيمة الاسمية بدون مقابل لقاء التعهد، ويجوز أن يحصل الملتزم على مقابل عن عمل يؤديه - غير الضمان - مثل إعداد الدراسات أو تسويق الأسهم.
3. تقسيط سداد قيمة السهم عند الاككتاب: لا مانع شرعاً من أداء قسط من قيمة السهم المكتتب فيه، وتأجيل سداد بقية الأقساط، لأن ذلك يعتبر من الاشتراك بما عجل دفعه، والتواعد على زيادة رأس المال، ولا يترتب على ذلك محذور لأن هذا يشمل جميع الأسهم، وتظل مسؤولية الشركة بكامل رأس مالها المعلن بالنسبة للغير، لأنه هو القدر الذي حصل العلم والرضا به من المتعاملين مع الشركة.
4. السهم لحامله: بما أن المبيع في (السهم لحامله) هو حصة شائعة في موجودات الشركة وأن شهادة السهم هي وثيقة لإثبات هذا الاستحقاق في الحصة فلا مانع شرعاً من إصدار أسهم في الشركة بهذه الطريقة وتداولها.
5. محل العقد في بيع السهم: إن المحل المتعاقد عليه في بيع السهم هو الحصة الشائعة من أصول الشركة وشهادة السهم عبارة عن وثيقة للحق في تلك الحصة.
6. الأسهم الممتازة: لا يجوز إصدار أسهم ممتازة، لها خصائص مالية تؤدي إلى ضمان رأس المال أو ضمان قدر من الربح أو تقديمها عند التصفية، أو عند توزيع الأرباح. ويجوز إعطاء بعض الأسهم خصائص تتعلق بالأمر الإجرائية أو الإدارية.
7. التعامل في الأسهم بطرق ربوية:
 - لا يجوز شراء السهم بقرض ربوي يقدمه السمسار أو غيره للمشتري لقاء رهن السهم، لما في ذلك من المراباة وتوثيقها بالرهن وهما من الأعمال المحرمة بالنص على لعن آكل الربا وموكله وكتابه وشاهديه.
 - لا يجوز أيضاً بيع سهم لا يملكه البائع وإنما يتلقى وعداً من السمسار بإقراضه السهم في موعد التسليم، لأنه من بيع ما لا يملك البائع، ويقوى المنع إذا اشترط إقراض الثمن للسمسار لينتفع به بإيداعه بفائدة للحصول على مقابل الإقراض.
8. بيع السهم أو رهنه: يجوز بيع السهم أو رهنه مع مراعاة ما يقضي به نظام الشركة، كما لو تضمن النظام تسويق البيع مطلقاً أو مشروطاً بمراعاة أولوية المساهمين القدامى في الشراء، وكذلك يعتبر النص في النظام على إمكان الرهن من الشركاء برهن الحصة المشاعة.

9. إصدار أسهم مع رسوم إصدار: إن إضافة نسبة معينة مع قيمة السهم، لتغطية مصاريف الإصدار، لا مانع منها شرعاً ما دامت هذه النسبة مقدرة تقديراً مناسباً.
10. إصدار أسهم بعلاوة إصدار أو حسم (خصم) إصدار: يجوز إصدار أسهم جديدة لزيادة رأس مال الشركة إذا أصدرت بالقيمة الحاضرة للأسهم القديمة حسب تقويم الخراء لأصول الشركة، أو بالقيمة السوقية.
11. ضمان الشركة شراء الأسهم: يرى المجلس تأجيل إصدار قرار في هذا الموضوع لدورة قادمة لمزيد من البحث والدراسة.
12. تحديد مسؤولية الشركة المساهمة المحدودة: لا مانع شرعاً من إنشاء شركة مساهمة ذات مسؤولية محدودة برأس مالها، لأن ذلك معلوم للمتعاملين مع الشركة وبحصول العلم ينتفي الغرر عن التعامل مع الشركة، كما لا مانع شرعاً من أن تكون مسؤولية بعض المساهمين غير محدودة بالنسبة للدائنين بدون مقابل لقاء هذا الالتزام. وهي الشركات التي فيها شركاء متضامنون وشركاء محدودو المسؤولية.
13. حصر تداول الأسهم بسماسرة مرخصين، واشتراط رسوم للتعامل في أسواقها: يجوز للجهات الرسمية المختصة أن تنظم تداول بعض الأسهم بأن لا يتم إلا بواسطة سماسرة مخصوصين ومرخصين بذلك العمل لأن هذا من التصرفات الرسمية المحققة لمصالح مشروعة، وكذلك يجوز اشتراط رسوم لعضوية المتعامل في الأسواق المالية لأن هذا من الأمور التنظيمية المنوطة بتحقيق المصالح المشروعة.

المطلب رقم 05: بيع و شراء العملات الأجنبية:

تمثل هذه العملية في بيع و شراء العملات الأجنبية، والصكوك المقومة بعملات أجنبية سواء كان ذلك بسعر صرف ثابت، أو متغير، و موحد أو متنوع، مقوم مباشرة أو عن طريق وسيط معياري كالذهب، أو الدولار، أو حقوق السحب الخاصة.¹

وعلى البنوك الإسلامية في ممارسة هذه العملية التقيد بالشروط التي وضعها الفقهاء لجوازها، فلا تباعها إلا حالة و مناجزة أي تحت شرط التقابض.

تهتم البنوك بعملية بيع و شراء العملات الأجنبية، وذلك من أجل الوفاء بحاجات عملائها، خصوصاً التجار الذين تعتمد تجارتهم على الاستيراد أو التصدير إلى الخارج، كما أن اهتمام البنوك بهذه العملية جاء نتيجة لما تدره عليها من أرباح ناتجة عن الفرق الذي يحصل بين سعر الشراء والبيع لهذه العملات.²

تم عمليات الصرف الأجنبي وفق إحدى الحالتين التاليتين:

بيع و شراء العملات الأجنبية مناجزة، وبيعها وشرائها عن طريق المواعدة.

¹ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 359.

² - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 359.

المبحث رقم 01: بيع و شراء العملات الأجنبية مناجزة:**الفرع رقم 01: تعريف العملية:**

تقوم البنوك الإسلامية كغيرها من البنوك ببيع وشراء النقود باستبدال العملات الأجنبية بالعملة المحلية والعكس، وذلك حسب أسعار الصرف السائدة. يطلق على هذه العملية بعمليات الصرف الأجنبي¹. وقد عرف العلماء الصرف بأنه: بيع النقد بالنقد،² والفرق بين سعري الشراء والبيع يمثل ربح البنك في هذه العمليات.

تعتبر عمليات الصرف الأجنبي أحد أنواع البيوع التي تعرضت له أحكام الشريعة، ويطلق عليه في الفقه الإسلامي ببيع الصرف أي بيع الأثمان بعضها ببعض، ويشترط في هذا النوع من البيع عند اختلاف الجنس التقابض في الحال، ولا يجوز التأخير في استلام أحد البديلين لأن ذلك يعد من الربا،³ وقد تم تفصيل هذا في الجزء التمهيدي، فإن كان التبادل يتم بين مالين ربويين من نفس الجنس يشترط التماثل والتقابض، وإن كان التبادل يتم بين المالين ربويين ليسا من نفس الجنس وتجمعهما علة واحدة يشترط التقابض من دون التماثل.

أجمع الفقهاء على فساد الصرف إذا لم يتم فيه التقابض، قال ابن المنذر: أجمع كل من نحفظ عنه من أهل العلم على أن المتصارفين إذا افترقا قبل أن يتقابضا أن الصرف فاسد.⁴

وعلى هذا الأساس، إن بيع وشراء العملات الأجنبية مناجزة يشترط لجوازه التقابض، ذلك لأن النقود من الأموال الربوية، ولا يجوز بيع شيء من الربويات لتحدها إلا مع التقابض.

و تتم عملية الصرف مناجزة إما عن طريق خزنة البنك، أو عن طريق القيود المحاسبية التي تطرأ على حساب العميل. وقد تقوم بعض البنوك فضلا عن عملية الصرف العادية بإجراء عمليات تنطوي على شراء عملات أجنبية، لبيعها في سوق أجنبية أخرى، بهدف الحصول على الربح الناتج عن فرق السعر بين السوقين، وتقيد الحقوق دفتريا كما لو كانت عملية صرف لعميل له لدى البنك حسابات أو أكثر بأنواع مختلفة من العملات⁵. وتسمى هذه العملية بالراجحة.

1 - عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 483.

2 - فتح القدير، كتاب البيوع، المرجع السابق، ج 5، ص 73.

3 - عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 483.

4 - المجموع، المرجع السابق ج 10، ص 69. وأنظر:

- المعني، المرجع السابق ج 4، ص 59.

5 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 362.

الفرع رقم 02: التكيف الفقهي لهذه العملية:

بمأن عملية الصرف هذه تتم بالسعر الحاضر ويتم فيها التقابض إما تقابض فعلي أو عن طريق القيد المحاسبي فإنها جائزة وبهذا أخذت البنوك الإسلامية.¹

المبحث رقم 02: بيع و شراء العملات الأجنبية عن طريق المواعدة:**الفرع رقم 01: تعريف العملية:**

هذا النوع من عمليات الصرف بارز في عمليات الاستيراد والتصدير، عندما يرغب مستورد محلي فتح اعتماد بالدينار الأردني مثلاً لصالح مصدر في الخارج لغرض شراء صفقة ما، فإن التعادل بين الدينار الجزائري والدينار الأردني قد يختلف من يوم فتح الاعتماد إلى يوم ورود المستندات وتسديد قيمة الاعتماد فإذا رغب هذا المستورد في تجنب ارتفاع كلفة شراء الدينار الأردني أو هبوطه، فإنه قد يقوم بإجراء عملية وعد بالصرف على أساس إبرام اتفاق لشراء في المستقبل ما يعادل قيمة الاعتماد المفتوح وذلك بسعر يوم فتح الاعتماد. وتدعى هذه العملية بعملية التغطية.²

الفرع رقم 02: التكيف الشرعي لهذه العملية:

هذه العملية لا تعتبر صرفاً، وإنما هي وعد بالصرف، ذلك لأنها عبارة عن اتفاق على إجراء عملية الشراء والبيع في المستقبل المحدد وعلى أساس السعر الحاضر، ومسألة التواعد بالصرف من المسائل التي أجازها بعض الفقهاء.

قال ابن حزم: والتواعد في بيع الذهب بالذهب أو بالفضة وفي بيع الفضة بالفضة، وفي سائر الأصناف الأربعة بعضها ببعض جائز، تبايعاً بعد ذلك أو لم يتبايعاً، لأنه لم يأت نهي عن شيء من ذلك.³
أما المالكية: فإنهم لم يبيحوا التواعد بالصرف، قال ابن رشد: ولا يجوز في الصرف ولا في بيع الذهب بالذهب والفضة بالفضة مواعدة، ولا خيار، ولا كفالة، ولا حوالة، ولا يصح إلا بالمناجزة.⁴
ويرى بعض الباحثين أنه إذا تمت العملية على أساس وجود عملية تجارية حقيقية، وليست قائمة على أساس توقع الأرباح بالبيع والشراء والذي لا يقوم على وجود معاملات حقيقية في الاستيراد والتصدير وفي ضوء الآراء الفقهية المتعددة، فإنه يمكن اختيار الرأي الذي يتلاءم مع المصلحة المعتبرة، والذي يميز عملية المواعدة.⁵

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 363.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 364.

3 - المحلي، المرجع السابق، ج 8، ص 513.

4 - ابن رشد، المقدمات، المرجع السابق ج 2، ص 507.

5 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 365.

ولقد جاء في توصيات الندوة الفقهية الأولى لبيت التمويل الكويتي المنعقدة فيما بين 7-11 آذار 1987 بشأن الأوراق النقدية وعلاقتها بالذهب ما يلي¹.

- تأكيد ما انتهى إليه مجمع الفقه الإسلامي بجدة من أن هذه الأوراق قامت مقام الذهب و الفضة في التعامل بيعا وشراء و ابرعا واصداقا وبها تقدر الثروات وتدفع المرتبات ولذا تأخذ كل أحكام الذهب والفضة ولا سيما وجوب التناجز في المبادلة بعضها ببعض، وتحريم النساء (التأخير) منها.
 - كل عملة من العملات جنس قائم بذاته، فلا يجوز ربا الفضل فيها عند العقد، أو في نهايته سواء كانت معدنا أم ورقا إذا بيعت بمثلها حيث يشترط فيها التماثل والتقايبض، أما إذا بيعت عملة بعملة أخرى فلا يشترط في ذلك إلا التقايبض في مجلس العقد.
 - لا يجوز بيع الذهب بالعملات الورقية و لا شراء الذهب بها إلا يدا بيد .
- كما جاء في القرار رقم 102(5/11) لمجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنبثق عن منظمة المؤتمر الإسلامي في دورة انعقاد مؤتمره الحادي عشر بالمنامة في مملكة البحرين، من 25-30 رجب 1419 هـ، الموافق 14-19 تشرين الأول (نوفمبر) 1998 م. و هو القرار الخاص بشأن الاتجار في العملات² ما يلي:
- ثانيا: لا يجوز شرعا البيع الآجل للعملات، ولا تجوز المواعدة على الصرف فيها. وهذا بدلالة الكتاب والسنة وإجماع الأمة.
 - ثالثا: إن الربا والاتجار في العملات والصرف دون التزام بأحكام الشريعة الإسلامية، من أهم أسباب الأزمات والتقلبات الاقتصادية التي عصفت باقتصاديات بعض الدول.

المبحث رقم 03: المراجعة الإسلامية:

نظرا لاعتراض بعض الشرعيين على الوعد الملزم في صرف العملات المختلفة على النحو الذي أوضحه والحاجة بعض العملاء الماسة إلى تجنب تقلبات سعر الصرف المقبلة، وخروجا من الخلاف الشرعي الذي أشرنا إليه، فقد استحدثت هذه العملية التي تتلخص في الاتفاق على تبادل مبلغين بعمليتين مختلفتين ولمدة محددة يسترد بعدها كل من المبلغين، ويعامل المبلغان كقرض حسن من الجانبين، ويستخدم كل طرف المبلغ الذي اقترضه لحسابه وعلى مسؤوليته خلال مدة القرض³ وتدعى هذه العملية أيضا بعملية القروض المتبادلة بعملات مختلفة.

¹ - عبد الفتاح العزيزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية... المرجع السابق، ص 484.

² - موقع مجمع الفقه الإسلامي بجدة: <http://www.fiqhacademy.org.sa/qarat>

³ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد... المرجع السابق ص 163.

المطلب رقم 06: تأجير الصناديق الحديدية:**المبحث رقم 01: تعريف العملية:**

العملية هي عبارة عن عقد يلتزم البنك بمقتضاه أن يضع في العقار الذي يشغله خزانة حديدية تحت تصرف العميل وحده مقابل أجر يختلف باختلاف حجم الخزانة ومدة انتفاع العميل بها¹ وبالنسبة للبنوك الإسلامية فإنه لا يختلف الأمر في هذه العملية البنكية عن غيرها من البنوك فيما يتعلق بمهمة الحفظ وأخذ الأجر على ذلك.²

المبحث رقم 02: التكيف الشرعي لهذه العملية:

اختلف الباحثون في تحديد طبيعة هذا العقد .

- فمنهم من يرى أن العقد الذي ينطبق على هذه العملية هو عقد الوديعة، حيث يوكل البنك في حفظ وصيانة محتويات الخزانة، وإن الخزانة لا تختلط بغيرها اختلاطاً يذهب بصفاتها، كما أن البنك لا يمكنه التصرف فيها، كما لا يمكن للعميل الوصول إلى هذه الخزانة إلا بواسطة البنك³.

- ويرى بعض آخر منهم أن هذه العملية هي إلى عقد استئجار أقرب من عقد الوديعة، ذلك لأن العميل هو الذي بيده مفتاح الخزانة، وهو الذي يودع فيها ما يشاء دون علم البنك، ويمكنه تركها فارغة ومع ذلك فإن الأجر يبقى سارية عليه، علماً بأن ملكية الخزانة تعود للمصرف، وليس للعميل سوى الانتفاع بها مقابل الأجر .

- في حين ذهب بعض الباحثين إلى القول بأن العقد الأقرب إلى هذه العملية هو عقد الحراسة.

- ويرى البعض أن هذه العملية هي عقد إجارة على أمرين:

- إجارة الخزانة من البنك للعميل.

- إجارة العميل للبنك للحراسة.

إن القول بأن العملية هي وديعة فلقد سبق القول بجواز أخذ الأجرة على الوديعة⁴ أما القول بأنها إجارة من البنك للمودع، فأخذ الأجر في هذه الحالة لا غبار عليه من الناحية الشرعية⁵ أما تكيف العملية على أنها حراسة، فهي جائزة إذ الحراسة هي منفعة مشروعة، ولقد أجمع الفقهاء على جوازها .

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 366. وانظر :

- عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية... المرجع السابق، ص 489.

- محمد باقر الصدر، البنك اللاروي في الإسلام، المرجع السابق، ص 98.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 366.

3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 367.

4 - رسائل ابن عابدين، المرجع السابق ج 2، ص 178.

5 - الإفصاح عن معاني الصحاح، المرجع السابق، ص 122.

الفصل الثاني: مجموعة الخدمات الائتمانية:

المطلب رقم 01: الكفالة البنكية...أو خطاب الضمان:

المبحث رقم 01: تعريف خطاب الضمان:

- في اللغة :

لغة: يرى علماء اللغة أن الكفالة والضمان بمعنى واحد.

- في القانون:

إن رجال القانون يفرقون بين الكفالة والضمان، فيعرفون الكفالة البنكية بأنها: عقد بمقتضاه يكفل شخص تنفيذ التزام، بأن يتعهد الدائن بأن يفي بهذا الالتزام إذا لم يفي به المدين نفسه.¹

أما خطاب الضمان فهو: عقد نهائي يصدر عن البنك بناء على طلب عميله، بدفع مبلغ نقدي معين أو قابل للتعيين، بمجرد أن يطلب المستفيد ذلك من البنك، خلال مدة محددة.²

وعموماً إن خطاب الضمان ما هو إلا صورة من صور الكفالة بوجه عام، إلا أن أهم ما يميزه عن الكفالة هو: أن العلاقة بين البنك والمستفيد من هذا الخطاب تعتبر مستقلة تماماً عن العلاقة القائمة بين الأمر- طالب إصدار خطاب الضمان- والمستفيد، بينما في الكفالة التي ينظمها القانون المدني يعتبر التزام الكفيل تابعا لالتزام المدين- المكفول- من حيث صحته وبطلانه.³

المبحث رقم 02: أركان خطاب الضمان وأهميته:

تتمثل أركان خطاب الضمان في :

- اسم عميل البنك: الصادر بناء على طلبه خطاب الضمان .
 - اسم المستفيد من خطاب الضمان: الصادر لصالحه هذا الخطاب .
 - العقد المبرم بين عميل البنك والمستفيد .
 - المدة الوقتية لصلاحيه العقد .
 - أية شروط أخرى لازمة لتحقيق العقد ، حتى يمكن أن تتحقق الاستفادة بقيمة الضمان⁴ .
- ونتيجة لإصدار الخطاب تنشأ علاقات تتمثل في:
- علاقة العميل(المضمون) بالبنك الضامن، نتيجة اتفاقهما على هذا العقد مقابل أجر (عمولة).

¹ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 384.

² - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 384. وانظر :

- عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...المرجع السابق، ص 460.

³ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 384

⁴ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 386.

- علاقة العميل بالمستفيد: وتتمثل في العلاقة التعاقدية التي تحدد العقد المبرم بين العميل والمستفيد ويتولد عنها التزام محل الضمان الذي بسببه يصدر خطاب الضمان.

- علاقة البنك الضامن بالمستفيد: وتنشأ هذه العلاقة عن تعهد البنك بدفع مبلغ الضمان للمستفيد والذي يحصل على هذا الحق بإصدار خطاب الضمان، دون تحمل أية التزامات لصالح البنك¹.

تعد خطابات ضمان من أهم الخدمات البنكية التي تقدمها البنوك لعملائها لتسهيل أعمالهم مع الحكومات والشركات، فبدلاً من أن يتقدم الشخص أو الشركة بإيداع أموال نقدية لدى إحدى المنشآت أو الوزارات أو المصالح الحكومية، واستردادها بعد فترة طويلة مما يؤدي إلى حجز جزء كبير من أمواله دون استثمار فإنه بإمكانه أن يقدم إلى الجهة المختصة ما يقوم مقام تلك الودائع، وهو خطاب الضمان².

وتأخذ البنوك عند إصدارها هذه الخطابات تعهدات من عملائها بالرجوع عليهم بما قد تضطر لدفعه كله إلى الجهة طالبة الضمان.

المبحث رقم 03: أنواع خطابات الضمان:

تنقسم خطابات الضمان إلى عدة أنواع أهمها:

- **خطابات الضمان الابتدائية:** ويعد هذا النوع من الخطابات بمثابة تعهدات لصالح المستفيد (جهة حكومية أو غيرها) من أجل ضمان دفع نسبة معينة (تأمين نقدي)³ من قيمة العملية التي يتنافس طالب خطاب الضمان (العميل) عليها، ويستحق الدفع عند عدم وفاء الطالب باتخاذ الترتيبات اللازمة عند رسو العملية عليه⁴.
- **خطابات الضمان النهائية:** وهي أيضاً تعهدات لجهة حكومية أو غيرها لضمان مبلغ معين من النقود يعادل قيمة العملية التي رست على العميل (طالب الضمان)، ويصبح الدفع واجباً من قبل البنك عند عدم وفاء العميل بالتزاماته المدرجة ضمن العقد النهائي للعملية بين العميل والجهة التي صدر خطاب الضمان لصاحبها⁵.
- فمثلاً قد يمثل خطاب ضمان الابتدائي ما نسبته 2% من قيمة العملية تأكيداً لجديته، واستبعاداً لغير القادرين، وفي حالة الاتفاق تزداد قيمة خطاب الضمان إلى 10% مثلاً من قيمة العملية لتغطية التزامه بتنفيذ العملية، ويمتد إلى فترة الضمان التي تكون عادة لمدة سنة بعد انتهاء التنفيذ⁶.

¹ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 387.

² - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 386.

³ - عبد الفتاح العزيري، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية... المرجع السابق، ص 461.

⁴ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 388.

⁵ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 388. وانظر:

- عبد الفتاح العزيري، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية... المرجع السابق، ص 461.

⁶ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد... المرجع السابق ص 117.

- **غطاء خطاب الضمان:** بموجب خطاب الضمان، فإن البنك يتحمل مخاطرة الوفاء بمبلغ الضمان للمستفيد في حالة عدم تنفيذ العميل لالتزاماته، ويمثل غطاء الضمان للبنك المصدر الذي يمكنه من خلاله تغطية ما قد يتحمله نتيجة الوفاء بتعهدده للمستفيد طبقاً لهذا الخطاب، قد يكون هذا الغطاء نقداً، أو متمثلاً في بضائع أو أوراق مالية، وقد يمثل هذا الغطاء 100% من قيمة الضمان، وقد يكون أقل (جزئي)، وتتوقف نسبة الغطاء على مدى ثقة البنك في المركز المالي للعميل (طالب الضمان).¹

المبحث رقم 04: التكيف الشرعي لهذه العملية:

اختلف الباحثون في التكيف الشرعي لهذه العملية، فمنهم من رأى بأن خطاب الضمان هو من باب الكفالة بحت² ومنهم من رأى بأنها من باب تعهد بشرط³ إلا أن رأي الغالبية من الباحثين أن خطاب الضمان هو عقد كفالة ووكالة⁴ فإذا كان الخطاب مغطى بالكامل تعد العملية من باب الوكالة وإذا كان الخطاب غير مغطى تعد العملية من باب الكفالة.

الكفالة:

- تعريفها في اللغة:

جاء في مختار الصحاح: والكفيل: الضامن، وقد كفل به يكفل كفالة، وكفل عنه المال لغريمه وأكفله المال، ضمنه إياه، وكفله إياه بالتخفيف، فكفل هو به، من باب نصر ودخل، وكفله إياه تكفيلاً مثله وتكفل بدينه، والكافل الذي يكفل إنساناً: يعوله، ومنه قوله تعالى: ﴿وكفلها زكريا﴾⁵. وجاء في لسان العرب: (الضمين: الكفيل، ضمنه لشيء وبه ضمنا وضمانا: كفل به، وضمنه إياه⁶. وللکفالة في اللغة أسماء أخرى وهي: الحمالة والحميل: الكفيل⁷، الزعامة، والزعيم: الكفيل⁸ الصبارة والصبير: الكفيل⁹، القبالة، والقبيل: الكفيل¹⁰.

- **تعريفها في الشرع:** كما قال الأحناف: هي (ضم ذمة الكفيل إلى ذمة الأصيل في المطالبة)¹¹. وعند الشافعية: (الالتزام حق ثابت في ذمة الغير أو إحضار من هو عليه أو عين مضمونة)¹.

- 1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 388. وأنظر: جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد... المرجع السابق ص 118.
- 2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 394.
- 3 - محمد باقر الصدر، البنك اللاروي في الإسلام، المرجع السابق، ص 130.
- 4 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 395.
- 5 - مختار الصحاح، المرجع السابق، ص 421.
- 6 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 383.
- 7 - الصحاح، المرجع السابق، ص 230-231.
- 8 - الصحاح، المرجع السابق، ص 230-231.
- 9 - الصحاح، المرجع السابق، ص 587.
- 10 - الصحاح، المرجع السابق، ص 893.
- 11 - حاشية ابن عابدين، المرجع السابق ج: 5 ص: 282، وأنظر:

- دليل مشروعيتها:

ثبتت مشروعية الكفالة بالمال في القرآن والسنة وأجمعت عليها الأمة :

- فمن القرآن قوله ﷺ حكاية عن يوسف عليه السلام: ﴿ولمن جاء به حمل بعير وأنا به زعيم﴾ زعيم: ضامن.

- وأما من السنة: (فعن سلمة بن الأكوع رضي الله عنه أن النبي ﷺ أتى بجنابة ليصلي عليها فقال: هل عليه من دين؟ قالوا لا فصلى عليه ثم أتى بجنابة أخرى فقال: هل عليه من دين قالوا نعم قال: صلوا على صاحبكم قال أبو قتادة علي دينه يا رسول الله فصلى عليه)²، وعن أبي أمامة عن النبي ﷺ قال: (الزعيم غارم)³.

- وأما الإجماع، ورد في المغني: (أجمع المسلمون على جواز الضمان في الجملة وإنما اختلفوا في فروع)⁴.

وفي مشروعيتها من الحكمة ما لا ينفى على المتأمل، من سد حاجة كبيرة للناس في استقرار معاملتهم بتوثيقها، وزيادة حركة العقود في السوق بزيادة إقدام المتعاقدين على عقودهم⁵.

- أركان الكفالة

- الكفيل: وهو الضامن الذي يلتزم بأداء الحق، ويشترط له أهلية التبرع بأن يكون بالغاً عاقلاً رشيداً.

- المكفول له: وهو الطرف الذي يستحق الدين، واشترط أكثر العلماء معرفته للكفيل.

- المكفول عنه: أي المدين وهو الأصيل الذي يلزمه دفع الدين. واشترط الأحناف معرفته للكفيل بخلاف الشافعية الذين قالوا بجواز كفالة المجهول ولكنهم شرطوا أن يكون مديناً.

- المكفول به: وهو ما وقع عليه الضمان من عين أو دين. واتفق الفقهاء على أن يكون الدين لازماً أو آيلاً للزوم، وأن يكون الحق قابلاً للتبرع. واختلفوا في معلوميته، أو أن يكون ثابتاً حال العقد.

- الصيغة: وهي الإيجاب والقبول بلفظ ملزم من كلا الطرفين، واكتفى بعض العلماء بالإيجاب من الكفيل وحده من غير حاجة للقبول.

- أنواعها:

والكفالة في الفقه الإسلامي نوعان: كفالة بالنفس، وكفالة بالمال.

¹ - شرح فتح القدير، المرجع السابق ج: 7 ص: 163.

² - مغني المحتاج، المرجع السابق ج: 2 ص: 198. وانظر:

- الإقناع للشريبي، المرجع السابق ج: 2 ص: 312.

³ - صحيح البخاري، المرجع السابق ج: 2 ص: 803.

⁴ - مسند أحمد، المرجع السابق ج: 5 ص: 267.

⁵ - المغني، المرجع السابق ج: 4 ص: 344.

⁶ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 394.

والكفالة بالمال هي ثلاثة أنواع:¹

- الكفالة بالدين وهي التزام بأداء دين في ذمة الغير.
- الكفالة بالعين، أو الكفالة بالتسليم: وهي التزام تسليم عين معينة موجودة بيد الغير، وهي جائزة بشرط أن تكون العين المضمونة موجودة، فاذا لم تكون مضمونة كالوديعة و العارية، لم تصح الكفالة.
- الكفالة بالدرك: وهي كفالة وضمانة لحق المشتري تجاه البائع إذا ظهر للمبيع مستحق.
- والذي يتبين من دراسة أنواع خطابات الضمان أن معظم الحالات التي يستعمل فيها خطاب الضمان هي من نوع كفالة الدين² فعندما يصدر البنك الخطاب بأمر من عميله، فهو إنما يضم ذمته إلى ذمة المكفول (العميل) كي يعزز مركزه المالي أمام الجهة المعنية، وهذا هو معنى الكفالة³.

- أحكام الكفالة:

- رجوع البنك على المكفول:

- ذهب الحنفية والشافعية والامامية إلى القول: بأنه يحق للكفيل الرجوع بما أداه إذا كانت الكفالة بإذن المكفول عنه، أما إذا لم تكن بإذن منه، فإنه لا يحق للكفيل الرجوع بما أداه عنه، سواء كان أدائه للمبلغ الكفالة بإذن الكفيل أم بغير إذنه، فالعبرة لدى هؤلاء هو الضمان⁴.
- وذهب المالكية إلى القول: أنه يحق للكفيل الرجوع على المكفول عنه بما أداه عنه مطلقا، سواء كان الضمان بإذنه أم لا، إلا إذا كان الضمان عن ميت لم يترك وفاء لدينه⁵.
- أما الحنابلة فقد فرقوا بين ما إذا كان الكفيل متبرعا بأدائه للدين غير ناو الرجوع به على الكفيل في هذه الحالة لا يجوز له الرجوع ويعتبر متبرعا بما أداه، وبين إذا أدى الكفيل الدين بنية الرجوع به على المكفول في هذه الحالة له الحق الرجوع به إذا كان كل من الضمان والأداء بإذن المكفول، أو أحدهما بإذنه، ولا يحق له الرجوع إذا كان الضمان و الأداء بغير إذنه⁶.

1 - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 392.

2 - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 392.

3 - عبد الرزاق رحيم حدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 395.

4 - بدائع الصنائع المرجع السابق، ج:6، ص 13، وأنظر:

- فتح القدير، المرجع السابق، ج:5، ص 408.

- المهذب، المرجع السابق، ج:1، ص 341.

- مغني المحتاج، المرجع السابق، ج:2، ص 209.

- الروضة البهية، المرجع السابق، ج:1، ص 362، 364.

5 - الخرشبي، المرجع السابق، ج:6، ص 26-27.

6 - المغني، المرجع السابق، ج:4، ص 607-608.

وأما الظاهرية فذهبوا إلى القول بعدم جواز رجوع الضامن على المضمون عنه مطلقاً، أي سواء كان الضمان والأداء مجتمعين أو منفردين، بإذنه أم بغير إذنه، إلا في حالة اشتراط المضمون على نفسه الأداء إذا ما أدى الضامن عنه¹.

- حكم أخذ الأجر على خطاب الضمان:

لا خلاف في جواز إصدار البنوك الإسلامية خطابات الضمان، لا من حيث المبدأ ولا من حيث تقاضي الأجر لتغطية نفقة إصدار الخطاب إذ يعتبر الأجر الذي يتقاضاه البنك لقاء خدمة فعلية².

لكن الخلاف يدور حول الأجر الإضافي الذي تأخذه البنوك مقابل خطاب الضمان.

ففي حالة الخطابات المغطاة بالكامل من قبل العميل فإن الفقهاء يعتبرون أن الخدمة التي يقدمها البنك في هذه الحالة هي تنفيذ تعليمات العميل بالدفع من هذا الغطاء وهي بذلك وكالة ويستحق البنك ما يتقاضاه من أجر إضافي لقاء هذا العمل³ على أن تكون هذه الأجرة مقطوعة على القيام بالعمل كله.

وأما في حالة الخطابات غير المغطاة فيحرم أخذ الأجر الإضافي، ويرجع الرأي المحرم لأخذ هذا الأجر من جهة إلى مقابل الضمانة ذاتها إلى أن الضمان كفالة، والكفالة من عقود التبرع في الفقه الإسلامي ينبغي أن تقدم مجاناً⁴، ومن جهة أخرى يبنى القول بعدم جواز أخذ الأجرة على الكفالة على أساس الخوف من أن يؤدي ذلك إلى الربا، وقد صرح ابن قدامي بذلك حيث قال: (لو قال: اقترض لي من فلان مائة و لك عشرة، فلا بأس، ولو قال: أكفل عني ولك ألف لم يجوز، وذلك لأن قوله اقترض لي و لك عشرة جعله على فعل مباح فجازت... وأما الكفالة: فإن الكفيل يلزمه الدين، فإذا أداه وجب له على المكفول عنه فصار كالقرض، فإذا أخذ عوضاً صار القرض جازاً للمنفعة فلم يجوز)⁵.

و في مثل هذه الحالة - إذا لم يكن الخطاب مغطى كلياً أو جزئياً - يمكن للبنوك الإسلامية أن تقدم الخطاب للعميل باعتباره (تمويل بالمشاركة) بمعنى أن البنك يدخل مع العميل شريكاً في هذه الصفقة أو المقاوله مثلاً إذا كان الخطاب مغطى جزئياً، ويدخل كمضارب إذا كان الخطاب غير مغطى كلياً، ويكون له نصيب من الربح المتحقق، كما يتحمل من الخسارة في حالة وقوعها بقدر مساهمته في رأس المال⁶.

¹ - الخلي، المرجع السابق ج: 8، ص 110-116.

² - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 395. وانظر:

- عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية... المرجع السابق، ص 470.

³ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد... المرجع السابق ص 143.

⁴ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد... المرجع السابق ص 143.

⁵ - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 403.

⁶ - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 403.

ونورد فيما يلي قرار مجلس مجمع الفقه الإسلامي المنبثق عن منظمة المؤتمر الإسلامي في دورة انعقاد مؤتمره الثاني بجدة من 10-16 ربيع الثاني 1406 هـ الموافق 22-28 ديسمبر 1985 م وهو القرار رقم قرار رقم: 12 (2/12) بشأن خطاب الضمان¹ والذي جاء فيه :

- إن خطاب الضمان بنوعيه: الابتدائي والنهائي لا يخلو إما أن يكون بغطاء أو بدونه، فإن كان بدون غطاء فهو: ضم ذمة الضامن إلى ذمة غيره فيما يلزم حالاً أو مآلاً، وهذه هي حقيقة ما يعنى في الفقه الإسلامي باسم الضمان أو الكفالة .
- وإن كان خطاب الضمان بغطاء فالعلاقة بين طالب خطاب الضمان وبين مصدره هي الوكالة والوكالة تصح بأجر أو بدونه مع بقاء علاقة الكفالة لصالح المستفيد المكفول له.
- إن الكفالة هي عقد تبرع يقصد للإرفاق والإحسان، وقد قرر الفقهاء عدم جواز أخذ العوض على الكفالة، لأنه في حالة أداء الكفيل مبلغ الضمان يشبه القرض الذي جر نفعاً على المقرض وذلك لا يجوز شرعاً.
- إن خطاب الضمان لا يجوز أخذ الأجر عنه لقاء عملية الضمان (والتي يراعى فيها عادة مبلغ الضمان ومدته) سواء أكان بغطاء أم دونه.
- أما المصاريف الإدارية لإصدار خطاب الضمان بنوعيه، فجائزة شرعاً مع مراعاة عدم الزيادة على أجر المثل، وفي حالة تقديم غطاء كلي أو جزئي، يجوز أن يراعى في تقدير المصاريف لإصدار خطاب الضمان ما قد تتطلبه المهمة الفعلية لأداء ذلك الغطاء.

المطلب رقم 02: الاعتمادات المستندية:

المبحث رقم 01: تعريف العملية:

الاعتمادات المستندية هي إحدى الخدمات البنكية الهامة التي تمارسها البنوك لخدمة عمليات التبادل التجاري بين الدول، سواء كان تصديراً أو استيراداً، ففيها ضمان حقوق جميع الأطراف المشتركة في هذه العملية .

الاعتماد المستندي هو تعهد كتابي صادر من بنك، بناء على طلب المستورد لصالح المصدر، يتعهد فيه البنك بدفع أو قبول كمبيالات مسحوبة عليه، عند تقديمها مستوفاة للشروط الواردة بالاعتماد². وهو بخلاف فتح الاعتماد الذي هو: اتفاق بين البنك وعميله، يتعهد البنك بمقتضاه بوضع مبلغ من المال تحت تصرف عميله خلال مدة معينة، ويستفيد العميل من هذا المبلغ بقبضه كله أو بعضه خلال هذه المدة،

¹ - موقع مجمع الفقه الإسلامي بجدة: <http://www.fiqhacademy.org.sa/qarat>

² - عبد الفتاح العريزي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 449.

أو بسحب شيكات عليه، أو بتحرير أوراق تجارية، وفي المقابل يتعهد العميل برد المبالغ التي سحبها فعلاً، وما قد يتفق عليه من فوائد ربوية ومصروفات¹.

والفرق بين فتح الاعتماد والاعتماد المستندي هو²:

- فتح الاعتماد هو مجرد وعد بالقرض.
 - الفوائد الربوية تحسب على أساس الدفعات التي يسجلها العميل وتوارىخها في فتح الاعتماد.
 - العلاقة منحصرة بين البنك والعميل المستفيد في فتح الاعتماد.
 - البنك يعتبر أجنبياً عن دائني العميل الذين يستفيدون بطريقة غير مباشرة مع فتح الاعتماد.
- أما الاعتماد المستندي:

- البنك يلتزم مباشرة إزاء المستفيد بناء على طلب العميل، وسمي التعهد الذي يفتحه البنك بالاعتماد المستندي، لأنه يتطلب تقديم مستندات تثبت انتقال ملكية السلع موضوع المبادلات.

المبحث رقم 02: التكيف الشرعي للعملية:

غالباً ما تنطوي الاعتمادات المستندية على تقديم ائتمان، إلا إذا كان الاعتماد مغطى بالكامل. والحالات المحتملة لتنفيذ الاعتمادات المستندية هي:

الحالة الأولى: فتح اعتماد مستندي مغطى بالكامل: في هذه لا يكون العميل في حاجة إلى تمويل البنك لأن الغطاء المدفوع أو المغطى بشكل وديعة، أو رصيد حساب جار، يمكن البنك من السداد للمراسل فور ورود المستندات، مطابقة بشروط الاعتماد.

وفي هذه الحالة لا يحق للبنك أن يأخذ من العميل سوى المصروفات الفعلية التي يتحملها، والعملات التي تتناسب مع أتعاب البنك، ويستحق البنك هذه المصروفات والعملات من الناحية الشرعية باعتباره وكيلاً³.

الحالة الثانية: فتح اعتماد مستندي بغطاء جزئي، على أن يقوم البنك بتغطية الباقي.

أن ما تقوم به البنوك الربوية من تمويل جزئي أو كلي للاعتمادات المستندية لقاء فوائد محتسبة على أساس فترة التمويل هو تعامل ربوي محرم شرعاً⁴.

الصيغة المناسبة بالنسبة للبنوك الإسلامية في هذه الحالة هي المشاركة مع العميل بحيث تحدد نسبة كل فريق من تكلفة هذه السلعة المستوردة، وذلك بعد أن يقتنع البنك بسلامة العملية وربحيتها، ويقوم البنك بتغطية ما بقي من العملية على أساس قاعدة: الغنم بالغرم⁵.

1 - عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 449.

2 - عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 450.

3 - عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية...، المرجع السابق، ص 451.

4 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق ص 141.

5 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد...، المرجع السابق ص 151.

ووفقاً لشروط المشاركة، يتولى العميل مسؤولية تسويق البضاعة إلى أن ينتهي من تمام تصريفها، وبعد ذلك يتم تصفية عملية المشاركة و تسوية الأرباح بين الطرفين .
الحالة الثالثة: فتح اعتماد مستندي على أن يقوم البنك بكامل الغطاء، في هذه الحالة تقوم الشركة بين البنك و العميل على أساس عقد المضاربة الذي سبق بيانه.

المطلب رقم 03: بطاقة الائتمان:

المبحث رقم 01: تعريف بطاقة الائتمان:

وبطاقة الائتمان Credit card عند الاقتصاديين: هي بطاقة خاصة يصدرها البنك لعميله تمكنه من الحصول على السلع والخدمات من محلات وأماكن معينة، عند تقديمه لهذه البطاقة، ويقوم بائع السلع أو الخدمات بالتالي بتقديم الفاتورة الموقعة من العميل إلى البنك مُصدِر البطاقة، فيسُدُّ قيمتها له، ويقدم البنك للعميل كشفاً شهرياً بإجمالي القيمة لتسديدها أو لحسمها (لخصمها) من حسابه الجاري لطرفه.¹
وعرفها مجمع الفقه الإسلامي الدولي بأنها: مستند يعطيه مُصدره لشخص طبيعي أو اعتباري، بناء على عقد بينهما، يمكنه من شراء السلع أو الخدمات ممن يعتمد المستند دون دفع الثمن حالاً، لتضمنه التزام المصدر بالدفع، ومن أنواع هذا المستند: ما يمكن من سحب نقود من البنوك.

المبحث رقم 02: أهمية بطاقة الائتمان:

حققت بطاقة الائتمان نجاحاً ملموساً من نواح متعددة سلبية وإيجابية². فقد حققت فعلاً الأمان لحاملها من السطو وسرقة النقود أو ضياعها، أو حملها، لاكتفائهم بحملها وهي صغيرة لا تتجاوز 9/5 سم 2 ممغظلة تحمل رقماً رمزياً، وضمنت لأصحاب الحقوق أداء حقوقهم بعد التثبيت بواسطة جهاز إلكتروني (كمبيوتر) من ملاءة صاحب البطاقة، واستطلاع الجهاز المعلوماتي الخاص بالمصدر عن مقدار المبلغ المالي المودع في حسابه، وصارت هي الأداة المفضلة على النقود ذاتها في التجارة والمطاعم والفنادق وغيرها، وكانت سبباً لزيادة المبيعات في المحلات التجارية، وحققت أرباحاً ملموسة ومجدية ونشطة لمصدري البطاقة، كل ذلك بسبب آليتها السريعة في العمل وضمن وفاء الحقوق، حيث ينظم التاجر فاتورة يدوّن عليها أهم بيانات البطاقة، ويختتمها بتوقيع العميل، ثم يرسلها إلى الجهة المُصدرة التي تتولى دفع القيمة المدونة فيها، إما من حساب العميل، أو تحسب ديناً عليه بضمان حسابه لدى الجهة المصدرة.
ويتولى إصدار البطاقات العالمية جهتان رئيستان وهما: ((أمريكان إكسبريس)) و((فيزا)) العالميتان، ويطلق على المصدر اسم: راعي البطاقة³.

المبحث رقم 03: أنواع بطاقات الائتمان وحكم كل نوع:

¹ - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، 2004، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية. <http://www.kantakji.org/index.htm>

² - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

³ - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

لبطاقات الائتمان صور¹:

- منها ما يكون السحب أو الدفع بموجبها من حساب حاملها في البنك، وليس من حساب المصدر فتكون بذلك مغطاة.

- ومنها ما يكون الدفع من حساب المصدر، ثم يعود على حاملها في مواعيد دورية.

- ومنها ما يفرض فوائد ربوية على مجموع الرصيد غير المدفوع خلال فترة محددة من تاريخ المطالبة ومنها ما لا يفرض فوائد.

- وأكثرها يفرض رسماً سنوياً على حاملها، منها ما لا يفرض فيه المصدر رسماً.

وعموماً بطاقات الائتمان هي على ثلاثة أنواع: بطاقة الحسم الفوري، وبطاقة الائتمان والحسم الآجل وبطاقة الائتمان المتجدد².

بطاقة الحسم الفوري:

بطاقة الحسم الفوري وتدعى أيضاً بطاقة السحب المباشر للرصيد Debit Card ، وهي التي يكون لحاملها رصيد بالبنك، فيسحب منه مباشرة قيمة مشترياته وأجور الخدمات المقدمة له، بناء على السندات الموقعة منه، ويتم الحسم منه فوراً، ولا يحصل على ائتمان (إقراض)، وتمنح غالباً مجاناً وتستخدم غالباً محلياً داخل الدولة أو مناطق فروع البنك المتصلة بجهاز حاسب آلي، يتبين فيه حساب العميل ورصيده، وتتقاضى بعض المؤسسات من قابل البطاقة نسبة من أثمان المشتريات أو الخدمات. ويشترط لجواز إصدار بطاقة الحسم الفوري شرطان³:

- أن يسحب حاملها من رصيده أو وديعته.

- ألا يترتب على التعامل بها فائدة ربوية.

وحكمها الشرعي: الجواز والإباحة، مادام حاملها يسحب من رصيده أو وديعته، ولا يترتب عليه أي فائدة ربوية، لأنه استيفاء من ماله، ويجوز له أيضاً أن يسحب من البنك أكثر من رصيده إذا سمح له البنك بذلك، ولم يشترط عليه فوائد ربوية، لأنه قرض مشروع من البنك، ويجوز للمصرف أن يتقاضى من قابل البطاقة نسبة معينة من أثمان المبيعات⁴.

وتكليفها بالنسبة للبنك المصدر وعلاقته بالتاجر: ألها حوالة، والحوالة مشروعة في الإسلام بالإجماع فهي حوالة من حامل البطاقة على البنك المودع فيه حساب العميل، فيقوم البنك بتحويل المبلغ إلى التاجر⁵.

بطاقة الائتمان والحسم الآجل:

1 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.
2 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.
3 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.
4 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.
5 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

بطاقة الائتمان والحسم الآجل أو بطاقة الإقراض المؤقت من غير زيادة ربوية ابتداءً CHARG CARD، وهي التي يمنح فيها البنك المصدر حامل البطاقة قرصاً في حدود معينة، بحسب درجة البطاقة: فضية أو ذهبية، ولزمن معين، يجب تسديده كاملاً في وقت محدد متفق عليه عند الإصدار، يترتب على حاملها لدى تأخير السداد زيادة مالية ربوية. وهي الصورة الأصلية لبطاقة الائتمان.

فهي لا تشمل على تسهيلات، أي لا يقسط المبلغ المستحق، وإنما هي طريقة ميسرة للحصول على قرض مفتوح ضمن حد أقصى، يسدد كل شهر، أي إنها أداة ائتمان في حدود سقف معين لفترة محددة وهي أيضاً أداة وفاء.

ورخصائصها ما يأتي¹:

- تستعمل في تسديد أثمان السلع والخدمات والسحب النقدي في حدود مبلغ معين، ولفترة محددة دون تقسيط.

- ليس فيها تسهيلات ائتمانية متجددة لحاملها، وإنما عليه تسديد أثمان مشترياته ومقابل خدماته من بعض التجار المقبولين لدى جهة الإصدار، في فترة محددة بمجرد تسليمه الكشوف المرسله إليه، أو خلال ميعاد قصير بحسب نوع البطاقة من مؤسسة إصدار البطاقة، فهي أداة إقراض وأداة وفاء معاً، كما تقدم.

- لا تفرض على حامل هذه البطاقة زيادة ربوية في الفترة المسموح بها، وإنما إذا تأخر حاملها عن السداد في الفترة المحددة، فترتب عليه فوائد ربوية.

والحاصل فعلاً: أن يتمتع حامل هذه البطاقة بأجل فعلي في الوفاء بثمان السلع ومقابل الخدمات، ولذا سميت: بطاقة الوفاء المؤجل.

- لا يدفع حامل البطاقة لمؤسسة الإصدار أي زيادة على أثمان المشتريات والخدمات، وإنما تحصل المؤسسة على عمولة من قابل البطاقة (التاجر) على مبيعاته أو خدماته، أي لا يؤخذ شيء من حامل البطاقة.

- تسدّد المؤسسة في حدود سقف الائتمان لقابل أثمان السلع والخدمات.

- لمؤسسة إصدار البطاقة حق شخصي ومباشر على حامل البطاقة في حدود استرداد ما دفعته عنه، أي إنها بصفة كفيل، والكفيل يرجع على المكفول له بما أدى عنه.

- يدفع العميل رسوم اشتراك مرة واحدة، ورسوم تجديد سنوية، وقد لا يدفع.

الحكم الشرعي لبطاقة الحسم الآجل:

حكمها على هذا النحو أنها محظورة شرعاً، لوجود التعامل الربوي فيها.

ولكن يجوز إصدار هذه البطاقة شرعاً بالشروط الآتية:

- ألا يشترط على حاملها فائدة ربوية، إذا تأخر عن سداد المبلغ المستحق عليه.

¹ - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

- ألا يتعامل بها فيما حرّمته الشريعة، وإلا سحبت منه البطاقة.
- في حال إيداع حامل البطاقة مبلغاً نقدياً بصفة ضمان، يجب النص على أن المؤسسة تستثمره لصالحه بطريق المضاربة، مع قسمة الربح بينه وبين المؤسسة بحسب النسبة المحددة.

بطاقة الائتمان المتجدد:

- أو بطاقة الإقراض الربوي والتسديد على أقساط CARD CREDIT وهي التي تمنحها البنوك المصدرة لها لعملائها، على أن يكون لهم حق الشراء والسحب نقداً في حدود مبلغ معين، ولهم تسهيلات في دفع قرض مؤجل على أقساط وفي صيغة قرض ممتد متجدد على فترات، بفائدة محددة هي الزيادة الربوية¹. وهي أكثر البطاقات انتشاراً في العالم، وأشهرها: فيزا، وماستر كارد.
- ولها ثلاثة أنواع:

- بطاقة فضية أو عادية: وهي التي لا يتجاوز فيها القرض الممنوح لحاملها حداً أعلى، كعشرة آلاف دولار مثلاً.

- بطاقة ذهبية أو ممتازة: وهي التي يتجاوز فيها القرض لحاملها الحد السابق، وقد لا يحدد فيها مبلغ معين، مثل بطاقة أميركان إكسپريس، التي تمنح للأثرياء، مع دفع رسوم باهظة.

- البطاقة البلاطينية: وهي ذات مواصفات ومزايا إضافية بحسب كفاءة العميل المالية ومدى ثقة البنك به.
- وبطاقة الائتمان المتجدد تشتمل على إقراض عادي، وإقراض كبير، وتأمين ضد الحوادث، وتعويض بحائب عن فقدانها، وتخفيضات في الفنادق، واستئجار السيارات، وتقديم شيكات سياحية من دون عمولة.
- وأمثلتها: الفيزا، والماستر كارد، والدانير كارد، والأميركان إكسپريس، وهي الأكثر رواجاً في عصرنا.
- وخصائصها ما يأتي:

- هي أداة حقيقية للإقراض في حدود سقف معين متجدد على فترات، يحددها مصدر البطاقة، وهي أداة وفاء.

- يسدّد حاملها أثمان السلع والخدمات، والسحب نقداً في حدود سقف الائتمان (الإقراض) الممنوح وإذا لم يكن لها سقف، فهي مفتوحة مطلقاً.

- يمنح حاملها فترة سماح من دون فوائد لتسديد المستحقات عليه، كما يمنح له فترة محددة يؤجل فيها السداد، مع فرض فوائد عليه، إلا أنه في حالة السحب النقدي لا يمنح حاملها فترة سماح، أي إن وفاء أو تسديد القروض لا يكون فوراً، بل في خلال فترة متفق عليها، وعلى دفعات.

- قد تمنح هذه البطاقة لمن ليس له رصيد في البنك، أو دون اعتبار لمدخلاتهم المالية.

- قد لا تفرض على إصدارها رسوم سنوية، كما في بريطانيا، و تؤخذ رسوم اسمية متدنية كما في أميرك، وتعتمد البنوك في إيراداتها على الرسوم المأخوذة من التجار.

¹ - وهبة مصطفى الزحلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

حكمها الشرعي: يحرم التعامل بهذه البطاقة؛ لأنها تشتمل على عقد إقراض ربوي، يسدده حاملها على أقساط مؤجلة، بفوائد ربوية.¹

المبحث رقم 04: البدائل الشرعية لبطاقة الائتمان

من الممكن الاعتماد على بدائل شرعية لبطاقات الائتمان الشائعة والصادرة من البنوك التجارية التقليدية، بحيث يعدّل نظام البطاقات ويجرد من المحظورات الشرعية، وأهمها تجنب الفوائد البنكية. إلا أن تداول هذه البطاقات المعدلة ربما يحتاج لحلول عملية وتمكين من التداول العملي، وهو ما يزال محل إشكال، ومن هذه الحلول: بطاقة الخصم الشهري، وبطاقة المراجعة.²

بطاقة الخصم (الخصم) الشهري:

وهي البطاقة التي تصدرها البنوك الإسلامية على أن يتم تحديد سقف السحوبات بالبطاقة بمقدار الراتب الشهري في بعض البنوك، ونسبة 80% من الراتب في البنوك الأخرى، بضمان الراتب أو أي ضمان آخر لدى البنك، على ألا يستوفي البنك أي فائدة بنكية على ذلك.³

وتكثيف هذه البطاقة أنها تقوم على أساس الوكالة إذا كان حساب العميل يفي بجميع المبلغ الذي تم سحبه عن طريق بطاقة الائتمان، والوكالة بأجر مشروعة في الإسلام كما تقدم.

أما إذا كان حساب العميل لا يفي بالمبلغ، فإن البنك يقوم بتسديده على أساس القرض الحسن الذي يقدمه البنك لعميله، بضمان الراتب الشهري أو أي ضمان آخر يراه مناسباً وكافياً، وهذا مشروع ومندوب إليه.

وعليه فإن البنوك الإسلامية تقوم بهذه الخدمة مجردة من المنافع، وبعيدة عن شائبة الربا، أو ما يؤدي إليه وهو المطلوب شرعاً، لأن الفوائد المفروضة على التمويل نوع من أنواع الربا المحرم، باعتباره قرضاً بفائدة وكل قرض جر نفعاً فهو ربا. وهذه طريقة قابلة للتطبيق بسهولة.⁴

بطاقة المراجعة:

وهي البطاقة القائمة على البيوع، وهي أن حامل البطاقة يشتري ما يشاء من السلع، بالنيابة عن البنك الذي يسدد القيمة في الحال، ويتملك الشيء المشتري، ويقبضه عنه وكيله، ثم يبيعه إلى وكيله مراجعة، حتى يكون البيع لمملوك مقبوض. وهذه صورة المراجعة للأمر بالشراء، وقد أقر مجمع الفقه الإسلامي الدولي هذه المعاملة بشرط التملك والقبض.

لكن اللجوء إلى هذه المراجعة صعب التطبيق ويتعذر عملياً، لأن حامل البطاقة يتنقل ببطاقته في البلدان المختلفة والدول، ويصعب عليه في كل صفقة الاتفاق مع البنك في بلد معين، كما أن هذه العملية تتوقف

1 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

2 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

3 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

4 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

على جعل المواعدة على الشراء ملزمة للطرفين قضاء، قياساً على الوعد الملزم ديانة، وهو محل نظر وتوقف من أكثر العلماء، ولأن حامل البطاقة يحتاج لأداء خدمات في المطاعم والفنادق لا توفرها له هذه البطاقة¹.

1 - وهبة مصطفى الزحيلي، بطاقة الائتمان، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

الفصل الثالث: مجموعة الخدمات الاجتماعية

إذا كانت البنوك الإسلامية تقوم ببعض الأعمال الخدمية نظير أجر كما تبين فيا سبق، فإنها أيضا تقوم ببعض الخدمات دون أن تحصل في مقابلها على أي أجر أو منفعة، ومن جملة ذلك القرض الحسن، وبعض الخدمات الاجتماعية الأخرى.

المطلب رقم 01: القرض الحسن

المبحث رقم 01: تعريف العملية:

يقدم البنك قروضا حسنة قصيرة الأجل إلى رجال الأعمال ولا يتلقى تعويضا مقابل قيامه بهذه الخدمة ويقدم نسبة معينة من الأموال المودعة في حسابات القروض على أن يعيد المقرض القرض في الموعد المحدد¹. وهي بذلك تقوم بخدمة اجتماعية مهمة.

سبق وأن بينا في الجزء الأول تعريف القرض في اللغة، وفي الشرع، ودليل مشروعيته، وفضله من الكتاب والسنة والإجماع. وتبين بأن القرض يجب أن يكون مجرد من أية منافع وبعيد عن الربا. تتفق معظم البنوك الإسلامية على منح القروض الحسنة في ظل ظروف غير عادية يمر بها عملائها ويتم ذلك عن طريق خصم الكمبيالة التجارية القصيرة الأجل بدون مقابل، كما أنها تقوم أحيانا بمنح قروض حسنة لغايات إنتاجية في مختلف المجالات الغرض منها هو مساعدة المستفيد على تحسين دخله ومعيشته². ولم تقتصر هذه الخدمة على الأفراد، بل إن البنك الإسلامي للتنمية، قدم قروض حسنة للدول الأعضاء وللدول إسلامية أخرى مساعدة لها على المشاريع التنموية.

إن قيام البنوك الإسلامية بهذه العملية لا غبار عليه مادام أنه يقوم على استبعاد الربا أو ما يؤديه إليه خاصة إذا ما أخذنا بنظر الاعتبار أن لهذه البنوك أهدافا اجتماعية تتمثل في إرساء قواعد التكافل الاجتماعي داخل المجتمع الذي تنشأ فيه، لكن هذا الجواز ليس مطلقا، بل هو مقيد ومحدد في حدود ما يأذن به المساهمون والمودعون ذلك أن يد البنك على هذه الأموال هي يد أمانة، فلقد نص فقهاء المالكية على أن الوديعة إذا كانت من القيميات يحرم على المودع أن يتسلفها بغير إذن صاحبها فقالوا: يكره للوديع الملىء أن يتسلف الوديعة إذا كانت من النقود أو من المثليات³.

المبحث رقم 02: حكم أخذ رسم الخدمة على القرض

سبقت الإشارة إلى أن البنوك الإسلامية لا تأخذ أية فائدة على هذه العملية البنكية، لكن بعضها تأخذ عمولة أو رسم خدمة على هذا القرض مقابل المصروفات الإدارية.

1 - محمد نجاه الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المرجع السابق، ص 38.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 473.

3 - الحارثي على مختصر خليل، المرجع السابق ج: 6، ص 110.

إن الفقهاء قد قرروا أن الأجر (العمولة) إذا كانت في مقابل منفعة محققة، أو جهد يقوم به العامل فإن العامل يستحق ذلك الأجر. إلا أن اعتبار العمولة أجرا يجب أن لا يؤخذ على علاته مادام الأمر متصلا بالإقراض، خشية أن تكون هذه الدعوى مجرد ستار للعمل في الربا تحت هذا الاسم أو ذاك.¹

فأول ما يجب اشتراطه في استحقاق البنك العمولة على هذه العملية هو أن تكون العمولة محددة المقدار بمبلغ مقطوع وليس على أساس نسبي مثل 1% من قيمة القرض، ذلك لأن الجهد الذي يبذله في إبرام عقد القرض البالغ خمسمائة دينار، هو الجهد نفسه الذي يبذله في إبرام عقد قرض قيمته خمسون ألف دينار.² كما يشترط في جواز أخذ العمولة على هذا القرض أن تكون غير متكررة إلا بتكرار المنفعة فلا يجوز تكرار العمولة كل شهر أو في كل سنة، بل يجب استيفاؤها عند إبرام العقد.³

وبذلك يكون المعيار الفاصل في كون العمولة أجرا وليست ربا، هو وجود خدمة تقابلها أولا، ثم يكون مقدارها محددًا في كل حالات الإقراض المقصود بما يبذل من جهد أو يؤدي من خدمة، دون ربط ذلك بمقدار الدين أو مدته.⁴

ويحق للمصرف اتخاذ جميع الاحتياطات اللازمة لضمان استرداد قيمة القرض، كأن يرتهن من العميل رهنا يجسه إلى أن يتم استيفاء مبلغ القرض، أو غير ذلك من الضمانات التي تتلاءم مع قدرة المقترض وأوضاعه.⁵

المطلب رقم 02: إدارة الممتلكات والزكاة والوصايا والتركات

المبحث رقم 01: تعريف العملية

فيما يخص إدارة الممتلكات والوصايا والتركات يعد هذا النوع من الخدمات حديثا نسبيا لدى البنوك في البلاد العربية إذا ما قورنت بنظيراتها في البلاد الأخرى. فقد اتسع نشاط البنوك في السنوات الأخيرة وزادت نوعية الخدمات التي تقدمه لمتعامليها، فأصبحت تقوم بأداء الخدمات المتعلقة بالممتلكات العقارية شراء وبيعا وتأجيرا والقيام أيضا بتصفية تركات عملائها وتنفيذ وصاياهم، وتقدم الاستشارات لاستثمار أموالهم... وتشهد هذه الخدمات مزيدا من الاتساع والتنوع مع تطور نظم الحياة المعاصرة.⁶

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 475.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 475.

3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 475.

4 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 476.

5 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 477.

6 - عبد الفتاح العزيمي، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات البنكية... المرجع السابق، ص 491.

ويعد البنك الأهلي المصري من الرواد الذين أدخلوا هذه الخدمة في نظامه، وذلك باستحداثه جهاز أمناء الاستثمار سنة 1965، الذي أوكل إليه مهمة إدارة الاستثمارات العقارية والمنقولة، وتصفية التركات لعملائها وتنفيذ وصاياهم وما شابه ذلك.¹

وفيما يتعلق بجمع الزكاة وتوزيعها من قبل البنوك الإسلامية، فإن بنك ناصر الاجتماعي يعد أول بنك مارس هذه العملية، حيث أنه قام بتكوين لجان تتولى مهمة جمع الزكاة و بذل كل وسعه في تنفيذ وإدارة هذه الفريضة، وقطع في هذا المجال شوطا طويلا أعطى نتائج واضحة ومشجعة، ولقد دأبت البنوك الإسلامية على ممارسة هذه العملية انطلاقا من أن لهذه البنوك هدفا اجتماعيا تبتغي من وراءه رضا الله عز وجل.²

إن قيام هذه البنوك بهذه المهمة خاصة ما يتعلق منها بعملية جمع وتوزيع الزكاة هو جزء من عملية إقامة النظام الاقتصادي الإسلامي، وكون هذه البنوك معنية بالشؤون المالية لا يعني أبدا أنه ليس لها أهدافا اجتماعية وإنسانية يملئها ويلزمها بما الدين الإسلامي الحنيف.³

المبحث رقم 02: حكم أخذ أجره على هذه العملية

بالنسبة لإدارة التركات والممتلكات والوصايا فإن البنك الإسلامي يمكنه أن يتولى هذه المهمة نظير أجر مقطوع متفق عليه من قبل الطرفين، شريطة أن تكون هذه الممتلكات والتركات والوصايا حاصلة من طريق مشروع وليس فيها أي شائبة تخالجه عن دائرة الحلال.

أما عن الأساس الشرعي لأخذ والأجر على هذه العملية فهو ما سبق ذكره من جواز أخذ الأجرة إذا كان في مقابل منفعة معتبرة، ولا شك من أن إدارة البنك لهذه الأموال هو من المنافع المعتبرة شرعا.⁴

وفيما يخص حكم أخذ البنك أجرا على قيامه بمهمة جمع وتوزيع الزكاة. يذهب معظم الباحثين في الاقتصاد الإسلامي إلى القول بجواز أخذ البنوك الإسلامية الأجر على مهمة جمع وتوزيع الزكاة.⁵

والأساس الشرعي الذي يعتمد عليه هؤلاء هو قول الله تعالى في تحديد الأصناف المستحقة للزكاة ﴿والعاملين عليها﴾ (التوبة: 60)، فالأجر التي يأخذها البنك على قيامه بهذه العملية هي بمثابة العاملين عليها.⁶ لكن يجب أن يلاحظ هنا: أن ما يأخذه العامل من الزكاة إنما يأخذه نظير عمله، وعليه فلا ينبغي تقدير أجرة البنك على أساس ثمن الحاصل من الزكاة مطلقا، وإنما تقدر بأجرة المثل، فإذا كانت الأجرة مساوية للثمن أخذ البنك الثمن، وإذا كان الثمن أكثر أخذ مقدار أجرته ورد الباقي على الأصناف الأخرى

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 477.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 478.

3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 478.

4 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 479.

5 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 479.

6 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 379.

المستحقة للزكاة.¹ أما إذا كان الثمن أقل من الأجرة، فهنا اختلف الفقهاء، فقال بعضهم: تتم الأجرة من سهام بقية الأصناف، وقال بعض آخر: الأجرة من بيت المال وليس من سهام الأصناف، وقال آخرون: لا يزداد على الثمن.²

فعلى البنوك الإسلامية أن لا تدخر جهداً، وتبقى حادة في سعيها لتحصيل أموال الزكاة، وتوزيعها في بنوكها الشرعية، لأن ذلك من أهم العوامل التي تساعد على تحقيق دورها في التنمية الاقتصادية للأمة الإسلامية.³

خاتمة:

وفي الختام نجد الإشارة إلى أنه إذا استبعدنا ما ظهرت حرمة مما تحدثنا عنه في هذا القسم حول الخدمات البنكية، كانت باقي المعاملات البنكية المعاصرة (شريطة أن تخلو من أي مخالفة لأحكام الشريعة الإسلامية فيما يخص المعاملات المالية) مما يجوز وفقاً للشريعة الإسلامية إتباعاً للقاعدة التي تنص على أن الأصل في المعاملات الإباحة⁴ والتي سبق شرحها في الجزء الأول.

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 381.

2 - بداية المجتهد، المرجع السابق ج:1، ص 285. وانظر:

- الهداية مع فتح القدير، المرجع السابق ج: 2، ص 16.

- المجموع، المرجع السابق ج:6، ص 195.

- الشرح الكبير، المرجع السابق ج:2، ص 295.

3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 381.

4 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد... المرجع السابق ص 150.

الجزء الرابع:

الأعمال الاستثمارية في البنوك الإسلامية

- القسم الأول : الأعمال الاستثمارية التي تعتمد على عقود النيابة .
- القسم الثاني : الأعمال الاستثمارية التي تعتمد على عقود الضمان.

الجزء الرابع: الأعمال الاستثمارية للبنوك الإسلامية:

تقديم:

بعد أن وقفنا على مفهوم وكيفية تأسيس البنوك الإسلامية، وطبيعة عملها، وتسييرها، ومواردها والرقابة عليها، نكون قد وضعنا الأرضية العامة التي سننطلق منها للحديث عن أدوات ووسائل عمل هذه البنوك التي تعد أمراً جوهرياً بالنسبة لبحثنا هذا بالنظر إلى كونها أدوات ووسائل جديدة على العمل البنكي كما هو معروف، إذ تخرجه من نطاق الإقراض بفائدة إلى مجالات أخرى، تؤطرها عقود كانت تستعمل في معاملات مدنية وتجارية خارج إطار العمل البنكي، وهذا ما سنحاول تحليله ومناقشة استخدامه من طرف البنوك الإسلامية من خلال هذا الجزء.

تخضع أدوات عمل البنوك الإسلامية مبدئياً لقواعد الشريعة الإسلامية، وما يمكن استنباطه منها بهدف الوصول إلى استثمار المال في الميادين المباحة شرعاً، وإخضاعه لقاعدة الغنم بالغرم، وتنويعه بين ميادين مختلفة بالشكل الذي يضمن مردودية معقولة ويقلل من المخاطر أكثر ما يمكن.

فالإسلام في تنظيمه للعلاقات المالية بين الأفراد، أبرز أهمية العقود وبين طرق إبرامها بصفة عامة واشترط لها تراضي وأهلية الأطراف المتعاقدة، ومشروعية المحل والسبب، مع تقريره لفسادها إذا اقترنت بالربا أو بأي نوع من أنواع أكل أموال الناس بالباطل أو بما ينطوي على شبهته، وبذلك فالإسلام يؤكد شرطاً أساسياً وإضافياً لهذه العقود، وهو المساواة بين الالتزامات المتقابلة، للحيلولة دون أرباح غير مشروعة، ودون أن تتحول العقود إلى وسيلة استغلال حقيقية، إلا أن هذا لا يعني أن العقود في التصور الإسلامي لا تنتج أرباحاً، وإنما يجب ألا تفيد طرفاً على حساب آخر.¹

وبناء عليه فإن البنوك الإسلامية تمارس كل أعمالها باستعمال هذه العقود والتي تقوم على أساس مبدأ المشاركة في الأرباح والخسائر كالمضاربة والمشاركة، وتدرج هذه العقود ضمن عقود النيابة، وإلى جانبها أدوات أخرى تعتمد على مبدأ الهامش الربحي كالبيع والإجارة، وتدرج هذه العقود ضمن عقود الضمان وهي تخضع كلها لتنظيمات محكمة تم مشروعيتها وأطرافها ومسؤولية كل طرف وكيفية تنفيذها وصولاً إلى حق كل طرف في الربح المتحقق أو الخسارة إن حدثت. وستعرض في هذا الجزء بالدراسة والتحليل النظري والعملي لكل أداة على حدة.

¹ - عائشة الشرفاوي الملقبي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 275.

القسم الأول: أساليب التمويل التي تعتمد على عقود النيابة

و يتضمن:

تمهيد

الفصل الأول: المضاربة.

الفصل الثاني: المشاركة.

خاتمة

القسم الأول: أساليب التمويل التي تعتمد على عقود النيابة

تمهيد:

يستحق رأس المال عائدا معينا سواء في الاقتصاد الوضعي أو الإسلامي ويشترط له هذا الأخير أن يتمثل في نسبة شائعة من الأرباح المتحققة، أي يجب ألا يأخذ شكل الفائدة المحددة مسبقا كما يجب أن لا يكون مضمونا، ويتحدد الربح في الفكر الإسلامي في كونه الزيادة على رأس المال المتحققة من استخدامه في العمليات المقبولة شرعا، ويختلف مبلغ الربح بحسب حجم رأس المال المستعمل، ومخاطر العملية التي يتعرض إليها، ويتم الحصول عليه بأساليب تتيح نوعا من العدالة في تحقيق المكاسب أهمها: أسلوب المضاربة وأسلوب المشاركة وهو ما يمثل للبنوك الإسلامية الأساس الرئيسي لعملها عوض التعامل في النقود والديون على سبيل الاتجار كما هو الوضع في البنوك الربوية، وسنحاول في هذا القسم الوقوف على طبيعة هذه الأدوات وكيفية استخدامها ونتائجها ومشاكل التي تواجهها.

الفصل الأول: عقد المضاربة

تمهيد:

تحدد مكافأة الإنتاج في الاقتصاد الإسلامي في الربح والأجر، ويجد الأول تنظيماته في عدد من العقود أهمها المضاربة والتي تشكل البديل الأساسي للتعامل بالفوائد، وتعد من الأدوات التمويلية في الإسلام نظمتها الفقهاء وأرسوا قواعدها التي تمتاز بالمرونة في التطبيق. تشكل المضاربة أساس العلاقة بين البنوك الإسلامية والمودعين (كما سبق بيانه في الجزء الثاني)، من خلال الحسابات الاستثمارية في حين أن العلاقة بين البنوك ورجال الأعمال لا تقوم على أساس المضاربة فقط، فهناك عدة بدائل أخرى متاحة (كالمشاركة والمراجعة والسلم...)، رغم أن أحسن وسيلة لتوظيف أموال المودعين هي عقد المضاربة، كما بينا ذلك في الجزء الثاني وذلك من خلال نموذج البنك الإسلامي المضارب يضارب، والذي يسمى نموذج الوساطة الخالصة وعلى أرض الواقع تلعب المضاربة دوراً محدوداً جداً من ناحية التوظيف وإن كانت لا تزال تسيطر على نظرية البنوك الإسلامية باعتبارها المثل الذي يتطلع إليه التطبيق في نهاية المطاف.¹

هذا ما يجعل عقد المضاربة جدير بالدراسة المعمقة ومن كافة جوانبه. وستتطرق لعقد المضاربة في هذا الفصل من خلال مطلبين نتعرض في الأول إلى مفهوم المضاربة وأحكامها وشروطها، ثم في المطلب الثاني نتعرض لتطبيق المضاربة في العمل البنكي.

المطلب رقم 01: المضاربة: مفهومها، أحكامها وشروطها.

المبحث رقم 01: تعريف المضاربة:

- في اللغة:

أصلها (ض ر ب)، وهي مفاعلة من ضرب في الأرض: إذا سار فيها²، ومنه قول الله ﷻ: ﴿وَأَخْرَجُوا يَظْرِبُونَ فِي الْأَرْضِ ابْتِغَاءَ مَنَافِعِ اللَّهِ﴾ (المزمل: 20). وقال الله ﷻ: ﴿وَإِذَا ضَرَبْتُمْ فِي الْأَرْضِ فَلَيْسَ عَلَيْكُمْ جُنَاحٌ أَنْ تَقْصُرُوا مِنَ الصَّلَاةِ﴾ (النساء: 101)

والمضاربة هي أن تعطي إنساناً من مالك ما يتجر فيه على أن يكون الربح بينكما، أو يكون له سهم معلوم من الربح. ومناسبة الاشتقاق: لأن العامل إنما استحقَّ الربح بعمله ولما في ذلك من الضرب بالمال والتقليب له.³ وكأنه مأخوذ من الضرب في الأرض لطلب الرزق ذلك لأن الاتجار يستلزم عادة السفر.¹ أو: لأن كلا من الشريكين يضرب بسهم في الربح² فيسمى كلاهما مضارباً.

¹ - محمد نجاة الله صديقي، المضاربة: بعض الجوانب الاقتصادية، بحث في النظام البنكي الإسلامي، تحرير: رفيق يونس المصري، سلسلة أبحاث مركز الاقتصاد الإسلامي بجامعة الملك عبد العزيز (6)، مركز النشر العلمي جامعة الملك عبد العزيز جدة، ط 1، 2003، ص 28.

² - المسبوط، كتاب المضاربة، ج 22، المرجع السابق، ص 18-19.

³ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيتي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 436. وأنظر:

- سامي حسن أحمد حمود، تطوير الأعمال البنكية بما يتفق والشريعة الإسلامية، مطبعة الشرق ومكبتها، ط 2، 1982، 357.

وهو مصطلح أهل العراق، وقد استعمل هذا المصطلح فقهاء الحنابلة والحنفية والزيدية.³
أما أهل الحجاز فيسمون عقد المضاربة: قراضاً أو مقارضة، وقد استعمل هذا المصطلح فقهاء المالكية والشافعية.⁴ والقراض: مشتق من القرض وهو القطع⁵، قال الزمخشري: أصلها من القرض في الأرض وهو قطعها بالسير فيها⁶ وذلك لأن المالك قطع للعامل قطعة من ماله وأعطاهها له مقارضةً يتصرف فيها وقطعة من الربح.⁷

وقيل هو مشتق من المقارضة وهي المساواة، يقال: تقارض الشاعران إذا وزن كل واحد منهما الآخر بشعره. وها هنا من العامل العمل ومن الآخر المال فتوازننا.⁸

و مما سبق يتضح أن المعنى متفق وإن اختلف الإطلاق اللغوي.⁹

- في الاصطلاح :

- عند الأحناف: عرف الحنفية المضاربة بأنها: عقد شركة في الربح بمال من جانب، وعمل من جانب

آخر.¹⁰

- 1 - المعني، المرجع السابق، ج 5، ص 135. وأنظر:
 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6 ص 80.
- 2 - المعني، المرجع السابق، ج 5، ص 135. أنظر: - معني المحتاج، المرجع السابق، ج 2 ص 309 - 310.
- 3 - المعني، المرجع السابق، ج 5، ص 26 وأنظر: - الهداية شرح البداية، المرجع السابق، ج 3، ص 202.
 - الروض النضير، المرجع السابق، ج 3، ص 345 - 345.
- 4 - المدونة، المرجع السابق ج 12، ص 86. وأنظر: - الأم، المرجع السابق، ج 3، ص 233.
- 5 - معني المحتاج، المرجع السابق، ج 2 ص 309-310. وأنظر: - نهاية المحتاج، المرجع السابق ج 5، ص 217.
 - المبسوط، كتاب المضاربة، المرجع السابق، ج 22 ص 18 - 19.
 - المعني، المرجع السابق، ج 5، ص 135.
 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6، ص 80.
- 6 - لسان العرب، المرجع السابق، ج 7، ص 217، وأنظر: - تاج العروس، المرجع السابق، ج 19 ص 19
- 7 - معني المحتاج، المرجع السابق، ج 2 ص 309-310 وأنظر: - نهاية المحتاج، المرجع السابق، ج 5، ص 217.
 - المبسوط، كتاب المضاربة، المرجع السابق، ج 22 ص 18 - 19.
 - المعني، المرجع السابق، ج 5، ص 135.
 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6، ص 80.
- 8 - معني المحتاج، ج 2، المرجع السابق. وأنظر: - المعني مع الشرح الكبير، ج 5، المرجع السابق.
 - فتح القدير لابن الهمام، ج 8، المرجع السابق.
- 9 - القاموس المحيط، المرجع السابق، ج 1 ص 841.
 - لسان العرب، المرجع السابق، ج 1 ص 543.
 - مختار الصحاح، المرجع السابق، ج 1 ص 221.
 - المعجم الوسيط، المرجع السابق، ج 1 ص 537.
 - تاج العروس، المرجع السابق، ج 19 ص 19.
- 10 - حاشية ابن عابدين، المرجع السابق، ج 4، ص 483.

جاء في تكلمه فتح القدير: (المضاربة عبارة عن عقد على الشركة بمال من أحد الجانبين وعمل الآخر).¹

وقال صاحب النهاية: (المضاربة في الشريعة عبارة عن دفع المال إلى غيره ليتصرف فيه ويكون الربح بينهما على ما شرطاً).²

- عند المالكية : عرف المالكية المضاربة بقولهم: هي أن يعطي الرجل المال على جزء معلوم يأخذه العامل من ربح المال أي جزء كان مما يتفقان عليه: ثلثاً أو ربعاً أو نصفاً.³

قال خليل في مختصره : (القراض توكيل على التجار في نقد مضروب مسلم بجزء من ربحه إن علم قدرهما).⁴

- عند الشافعية : وعرف الشافعية المضاربة بقولهم: أن يدفع إليه مالا ليتجر فيه، والربح مشترك.⁵

قال النووي في تعريف المضاربة: (أن يدفع إليه مالا يتجر به والربح مشترك).⁶

- عند الحنابلة : وعرفها الحنابلة بأنها : دفع مال إلى آخر يتجر به والربح بينهما.⁷

جاء في كشف القناع: (والمضاربة هي دفع مال وما في معناه معين معلوم قدره إلى من يتجر فيه بجزء معلوم من ربحه)⁸.

وقال ابن قدامة: (المضاربة هي أن يدفع إنسان ماله إلى آخر يتجر فيه والربح بينهما).⁹

وبالنظر إلى هذه التعريفات وغيرها يتضح أن دلالتها واحدة، فالمضاربة هي عقد شركة في الربح بين اثنين أو أكثر، يقدم أحدهما مالا، ويقدم الآخر عملاً، أي أن المال يكون من جهة والعمل من جهة أخرى. ويهدف عقد المضاربة إلى تجميع المال من أجل تحقيق الربح الحلال الذي يقسم بين الطرفين حسب النسب المتفق عليها عند التعاقد، فإذا لم يتحقق من هذه العملية ربح، فإن الذي يخسره العامل في هذه الحال هو

¹ - ابن الممام، تكملة فتح القدير، ج 8، المرجع السابق.

² - مواهب الجليل على مختصر خليل، ج 5، المرجع السابق.

³ - ابن رشد، بداية المجتهد، المرجع السابق، ج 2، ص 178.

⁴ - الخرشبي على مختصر خليل وبهامشه حاشية العدوى ج 6، المرجع السابق. وانظر:

- مختصر خليل، المرجع السابق، ص 235.

⁵ - المنهاج 2: 309-310. وانظر: - مجموع، المرجع السابق، ج 14 ص 358.

⁶ - المنهاج مع مغني المحتاج، المرجع السابق، ج 2.

⁷ - الانصاف، المرجع السابق، ج 5، ص 427.

⁸ - كشف القناع للبهوتي، المرجع السابق، ج 3.

⁹ - الكافي لابن قدامة، المرجع السابق، ج 2.

الجهد الذي بذله فيها، ويتحمل صاحب رأس المال خسارة رأسماله¹. وقد أورد عبد الرزاق في المصنف عن علي عليه السلام أنه قال في المضاربة بأن: (الوضيعة-الخسارة-على المال، والربح على ما اصططلحوا عليه)².

المبحث رقم 02: تحديد مفهوم عقد المضاربة:

يتم استثمار الأموال في الاقتصاد الإسلامي، بواسطة عدة عقود أهمها بالنسبة للعمل البنكي، عقد المضاربة بهدف المشاركة في الربح، الذي يبرم بين طرفين يقدم أحدهما المال أي الحصة النقدية، والثاني العمل أي الحصة العينية، ويطلق الفقه الإسلامي على الأول صاحب المال، وعلى الثاني المضارب بالعمل أو العامل ويقترن المال والعمل في عملية معينة يتفقان عليها، والأرباح المتحققة تتوزع بينهما حسب نسب معينة، أما الخسارة إن وقعت يتحملها صاحب المال وحده، ولا يتحمل المضارب أي شيء منها، باعتبار أنه خسر وقته وجهده وهذا يعني أن رأس المال البشري هو على درجة واحدة مع رأس المال النقدي³. وأفضل اتفاقات المضاربة بين البنك وصاحب المشروع، هي التي يكون فيها البنك قادراً على الحصول على أموال من الآخرين على أساس المضاربة⁴.

إن المضاربة عادلة بين الطرفين، لأن الغرم بالغنم، بالنسبة لكل منهما. والغرم هو الخسارة، والغنم هو الربح. والربح بالنسبة لرب المال نماء ماله، والخسارة عكسه (نماء سالب). وهذا هو معنى: "الخراج بالضمان" أو "الغلة بالضمان". فخراج رب المال، وهو حصته من الربح، هو في مقابل تحمله الخسارة إذا وقعت. وخراج العامل، وهو حصته من الربح، هو في مقابل تحمله الخسارة إذا وقعت. وخسارته هي خسارة في حصته، وهي العمل، وليست خسارة في حصة مالية، لأنه لم يقدم أصلاً أي حصة مالية في الشركة⁵.

وعموماً يستخدم في عقد المضاربة المصطلحات التالية:

- صاحب المال أو رب المال، وهو الطرف الذي يقدم رأس المال.
- العامل أو المضارب، وهو الطرف الذي يتولى العمل في رأس المال.
- رأس المال، وهو المبلغ الذي يقدمه رب المال إلى المضارب .
- العمل، وهو التصرفات التي يقوم بها المضارب .
- الربح، وهو مقصود المضاربة ويمثل الزيادة على رأس المال ويكون مشتركاً بين الطرفين.

1 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، البنك الإسلامي للتنمية، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب ط 3، 2000، ص 20.

2 - مصنف عبد الرزاق، المرجع السابق، ج 8، ص 248.

3 - عائشة الشرفاوي الملقبي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 281.

4 - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المجلس العلمي بجامعة الملك عبد العزيز، المركز العالمي لأبحاث الاقتصاد الإسلامي ط 1، 1985، ص 16.

5 - رفيق يونس المصري هل يمكن لعامل المضاربة، ولاسيما إذا كان مصرفاً أن يشترك في الخسارة مع رب المال؟ ندوة حوار الأربعاء، جامعة الملك عبد العزيز، كلية الاقتصاد والإدارة، مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي 2004/1/7 م.

المبحث رقم 03: دليل مشروعية المضاربة:

- 1- دليل مشروعية المضاربة من السنة: جاء في السنة ما يدل على مشروعية المضاربة، ومنه:
- بعث رسول الله صلى الله عليه وسلم والناس يتعاملون بالمضاربة بينهم فأقرهم على ذلك وندبهم أيضا إليه على ما قال ﷺ: (من عال ثلاث بنات فهو أسير فأعينوه يا عباد الله ضاربوه داينوه)¹.
- عن صهيب رضي الله عنه قال: قال رسول الله ﷺ: (ثَلَاثٌ فِيهِنَّ الْبُرْكََةُ الْبَيْعُ إِلَى أَجَلٍ وَالْمُقَارَضَةُ وَأَخْلَاطُ الْبُرِّ بِالشَّعِيرِ اللَّيْتِ لَا لِلْبَيْعِ)².
- عن ابن عباس رضي الله عنه قال: (كان العباس بن عبد المطلب إذا دفع مالا مضاربة اشترط على صاحبه أن لا يسلك به بحرا ولا يزل به واديا ولا يشتري به ذات كبد رطبة فإن فعل فهو ضامن. فرفع شرطه إلى رسول الله ﷺ فأجازته)³.
- أنه رضي الله عنه ضارب لخديجة رضي الله تعالى عنها بما لها إلى الشام، وأنفدت معه عبدها ميسرة⁴، قبل أن يتزوجها بنحو شهرين وسنة إذ ذاك نحو خمس وعشرين سنة⁵، احتج به الماوردي⁶ وغيره⁷.
- وجه الاستدلال: أنه رضي الله عنه حكاه بعد البيعة مقررًا له، فدل على جوازه¹.

1 - المبسوط، كتاب المضاربة، المرجع السابق، ج 22 ص 18 - 19.

2 - رواه ابن ماجه، (حديث رقم 2289)، كتاب التَّحَارَاتِ، بَابِ الشَّرِكَةِ وَالْمُضَارَبَةِ، للمرجع السابق ج 2 ص 768.

- قال الرزيلي في نصب الراية (475/3): "ويوجد في بعض نسخ ابن ماجه المفاوضات عوض المقارضة" أهـ.

- قال الألباني في السلسلة الضعيفة و الموضوعة (118/5): "منكر". ورواه ابن عساکر في التاريخ (2/166/7) عن نصر بن القاسم: حدثنا عبد الرحيم بن داود عن صالح بن صهيب عن أبيه مرفوعا، ورواه العقيلي في الضعفاء (258 و 276)، وقال العقيلي: "عبد الرحيم بن داود: مجهول بالنقل، حديثه غير محفوظ، ولا يعرف إلا به". وقال في الموضوع الآخر: "إسناده مجهول فيه نظر". وقال الذهبي: "لا يعرف وحديثه يستكر، تفرد عنه نصر بن قاسم". وقال في موطن آخر (251/2): "إسناده مظلم، والمن باطل". قال: ونصر مجهول أيضا كما في "التقريب". والحديث أورده ابن الجوزي في "الموضوعات" (248/2 - 249) من طريق العقيلي، وقال: "موضوع". و تعقبه السيوطي في اللآلي (152/2)، ثم ابن عراق في تنزيه الشريعة (195/2) بإخراج ابن ماجه إياه، وقول الذهبي: "إنه حديث واه". قلت: وهذا تعقب هزيل لا يساوي شيئا، فابن ماجه لم يدع أن كتابه معصوم من الموضوع، ولو ادعى، فالواقع بخالفه، فإن فيه غير ما حديث موضوع، والذهبي قد قال فيه أيضا: منكر. وقال: باطل. ولا منافاة بين أقواله الثلاثة، كما لا يخفى على أهل المعرفة، فإنه يعني: ضعيف السند، باطل المتن منكره. وقد قال الحافظ ابن حجر في بلوغ المرام: رواه ابن ماجه بإسناد ضعيف أهـ.

3 - أخرجه البيهقي في الكبرى (11391/111/6)، كتاب القراض، باب المضارب يخالف بما فيه زيادة لصاحبه ومن بخر في مال غيره بغير أمره، للمرجع السابق. والطبراني في الأوسط (771/270/2) للمرجع السابق، والدارقطني في سننه (3126/373/7) للمرجع السابق.

وقال الدارقطني: "أبو الجارود ضعيف"، وقال الطبراني: "لا يروى هذا الحديث عن ابن عباس إلا بهذا الإسناد. تفرد به: محمد بن عتبة"، وقال في مجمع الزوائد (125/2)، عن أبي الجارود: "وهو متروك كذاب". وينظر: التلخيص الحبير (58/3).

4 - إعيان الطالبين (99/3) للمرجع السابق. فتح الوهاب (411/1)، للمرجع السابق. - كفاية الأختيار ص 287 للمرجع السابق. - الحاوي الكبير (305/7) للمرجع السابق. - شرح المنهج (512/3) للمرجع السابق..

5 - حاشية البجزمي (145/3) للمرجع السابق. - حاشية الجمل على شرح المنهج (512/3) للمرجع السابق.

6 - الإقناع للشريبي (341/2) للمرجع السابق. - مغني المحتاج (309/2) للمرجع السابق.

7 - نهاية المحتاج (219/5) للمرجع السابق.

- وَكَذَا بُعِثَ رَسُولُ اللَّهِ ﷺ وَالنَّاسُ يَتَعَاقِدُونَ الْمُضَارَبَةَ فَلَمْ يُنْكَرْ عَلَيْهِمْ. وَجِهَ الاستدلال: أَنَّ فِي ذَلِكَ إِقْرَارًا لَهُمْ، وَالْإِقْرَارُ أَحَدُ وَجُوهِ السَّنَةِ (2).

قال ابن تيمية: "وقد كان بعض الناس يذكر مسائل فيها إجماع بلا نص كالمضاربة، وليس كذلك، بل المضاربة كانت مشهورة بينهم في الجاهلية لا سيما قريش، فإن الأغلب كان عليهم التجارة، وكان أصحاب الأموال يدفعونها إلى العمال، ورسول الله ﷺ قد سافر بمال غيره قبل النبوة، كما سافر بمال عديجة، والعيبر التي كان فيها أبو سفيان كان أكثرها مضاربة مع أبي سفيان وغيره، فلما جاء الإسلام أقرها رسول الله ﷺ وكان أصحابه يسافرون بمال غيرهم مضاربة ولم ينة عن ذلك، والسنة قوله وفعله وإقراره فلما أقرها كانت ثابتة بالسنة"³.

2- دليل مشروعية المضاربة من آثار الصحابة: جاءت آثار عن الصحابة تدل على جواز المضاربة

ومنها:

- تعامل بها الصحابة رضوان الله عليهم فالعباس بن عبد المطلب رضي الله عنه كان إذا دفع مالا مضاربة شرط على المضارب أن لا يسلك به بحرا، وأن لا يتزل واديار، ولا يشتري به ذات كبد رطب، فإن فعل ذلك ضمن. فبلغ رسول الله صلى الله عليه وسلم ذلك فاستحسنه.⁴

- ما رواه عروة بن الزبير عن حكيم بن حزام رضي الله عنه: أنه كان يدفع المال مقارضة إلى الرجل، ويشترط عليه أن لا يمر به بطن واد ولا يتناع به حيواناً ولا يحمل في بحر، فإن فعل شيئا من ذلك فقد ضمن ذلك المال، قال: فإذا تعدى أمره ضمنه من فعل ذلك⁽⁵⁾.

- عَنِ الْعَلَاءِ بْنِ عَبْدِ الرَّحْمَنِ عَنْ أَبِيهِ عَنْ جَدِّهِ أَنَّ عُثْمَانَ بْنَ عَفَّانَ رضي الله عنه أَعْطَاهُ مَالًا قِرَاضًا يَعْمَلُ فِيهِ عَلَى أَنَّ الرِّيحَ بَيْنَهُمَا⁽⁶⁾.

- وجاء عن ابن مسعود رضي الله عنه: أنه أعطى زيد بن خليدة مالا مقارضة⁽¹⁾.

1 - إغاثة الطالبين (99/3) المرجع السابق. - حاشية البحريني (145/3) للمرجع السابق. - حاشية الجمل على شرح المنهج (512/3) للمرجع السابق.

2 - بدائع الصنائع (79/6) المرجع السابق.

3 - مجموع فتاوى شيخ الإسلام أحمد ابن تيمية، جمع وترتيب عبد الرحمان بن محمد بن قاسم، مكتبة المعارف، الرباط ط 2، 1981، ج 19 ص 195. وأنظر: - الزيلعي، تبيين الحقائق، المرجع السابق، المجلد 3، ج 5 ص 53.

- السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، المجلد 11، ج 22، ص 18-19.

- ابن حزم الخلي، الخلي، المرجع السابق، ج 8 ص 247.

4 - المبسوط، كتاب المضاربة، المرجع السابق، ج 22 ص 18 - 19.

5 - أخرجه البيهقي في الكبرى (11390/111/6)، كتاب القراض، باب المضارب يخالف بما فيه زيادة لصاحبه ومن تجر في مال غيره بغير أمره، المرجع السابق، والدارقطني (242/63/3)، كتاب البيوع، المرجع السابق.

6 - أخرجه البيهقي الكبرى (11386/111/6) كتاب القراض، باب المضارب يخالف بما فيه زيادة لصاحبه ومن تجر في مال غيره بغير أمره المرجع السابق، ومالك في الموطأ (1373/688/2) كتاب القراض، باب ما يجوز في القراض، المرجع السابق، وينظر: - التلخيص الحبير (58/3)، - البدر المنير (25/7)، - مختصر إرواء الغليل (1472/289/1)، وقال عنه الألباني: "صحيح".

- عن أسلم قال: خرج عبد الله وعبيد الله ابنا عمر بن الخطاب رضي الله عنهما في جيش إلى العراق ، فلما قفلا⁽²⁾؛ مرّا على أبي موسى الأشعري رضي الله عنه فرحب بهما وسهّل وهو أمير البصرة فقال : لو أقدر لكما على أمر أنفعكما به لفعلتُ، ثم قال: بلى ها هنا مال من مال الله أريد أن أبعث به إلى أمير المؤمنين فأسلفكماه فتبتاعان به متاعاً من متاع العراق ثم تبيعانه بالمدينة فتؤديان رأس المال إلى أمير المؤمنين ويكون لكما الربح فقالا: وددنا، ففعلنا فكتب إلى عمر أن يأخذ منهما المال، فلما قدما باعاً وربحاً، فلما دفعنا ذلك إلى عمر قال: أكلّ الجيش أسلفه كما أسلفكما؟، قالوا: لا، قال عمر: ابنا أمير المؤمنين فأسلفكما؟، أديا المال وربحه. فأما عبد الله فسلمه، وأما عبيد الله فقال: ما ينبغي لك يا أمير المؤمنين هذا، لو هلك المال أو نقص لضمنناه. قال: أدياه، فسكت عبد الله، وراجعه عبيد الله، فقال رجل من جلساء عمر بن الخطاب: يا أمير المؤمنين: لو جعلته قراضاً، فقال: قد جعلته قراضاً، فأخذ عمر المال ونصف ربحه وأخذ عبد الله وعبيد الله نصف ربح المال⁽³⁾. وفيه دلالة على مشروعية المقارضة؛ لعمل عمر به، ولم يُنكر عليه أحدٌ في ذلك.

- كما ورد عن بعض الصحابة أنهم قاموا بدفع أموال اليتامى مضاربة، منهم عثمان بن عفان، وعلي وعبيد الله بن عمر، وعائشة رضي الله عنهم أجمعين⁴ كما روي عن عثمان، وابن عمر وجابر، وحكيم بن حزام ، وغيرهم : أنهم كانوا يدفعون أموالهم مضاربة .

- وقد روي نحوه عن جماعة من الصحابة رضي الله عنهم منهم: عمر بن الخطاب⁽⁵⁾، وابنه⁽⁶⁾، وغيرهم.

3- دليل مشروعية المضاربة من الإجماع: لا خلاف بين الفقهاء في مشروعية المضاربة وجوازها، وأنها كانت في الجاهلية فأقرها الإسلام⁽⁷⁾، قال ابن عبد البر: (والقراض مأخوذ من الإجماع الذي لا خلاف فيه عند أحد من أهل العلم وكان في الجاهلية فأقره الرسول صلى الله عليه وسلم في الإسلام)⁽⁸⁾.
قال ابن رشد: (ولا خلاف بين المسلمين في جواز القراض وأنه مما كان في الجاهلية فأقره الإسلام)⁽¹⁾.

¹ - معرفة السنن والآثار (499/4) المرجع السابق،- الدراية في تخريج أحاديث الهداية (181/2) المرجع السابق، - البدر المنير (26/7) المرجع السابق، - نصب الراية (115/4) المرجع السابق، وقال الحافظ في التلخيص (58/3): "وأما بن مسعود فذكره الشافعي في كتاب اختلاف العراقيين عن أبي حنيفة عن حماد عن إبراهيم".

² - أي: رجعا من الغزو.

³ - أخرجه البيهقي في الكبرى (11385/110/6) كتاب القراض المرجع السابق .

⁴ - وأخرجه مالك في الموطأ (1372/687/2) كتاب القراض، باب ما جاء في القراض المرجع السابق. - معرفة السنن والآثار (3702/497/4)، كتاب الصلح، باب القراض، المرجع السابق، الأم (33/4)، المرجع السابق .

⁵ - موقوف صحيح. ينظر: البدر المنير (22/7) المرجع السابق ، التلخيص الحبير (57/3) المرجع السابق .

⁶ - السنن الكبرى: 6، 110، المرجع السابق. - نيل الأوطار : 5 ، 267 ، المرجع السابق. - بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع ، جواز عقد المضاربة ج 6 ، المرجع السابق.

⁷ - مصنف ابن أبي شيبة (21368-21369/390/4)، معرفة السنن والآثار (498/4)، الدراية في تخريج أحاديث الهداية (181/2) التلخيص الحبير (57/3)، البدر المنير (21/7)، نصب الراية (114/4).

⁸ - سنن الدارقطني (111/2)، كتاب الزكاة، باب استقراض الوصي من مال اليتيم، وكذلك ما سبق في الحاشية السابقة.

⁷ - الفواكه الدواني (122/2)، مواهب الجليل (356/5)، منح الجليل (317/7)، السيل الجرار (231/3)، سبل السلام (77/3).

⁸ - الاستذكار (3/7).

قال ابن حزم: (وَلَكِنَّهُ إِجْمَاعٌ صَحِيحٌ مُجَرَّدٌ وَالَّذِي نَقَطُ بِهِ أَنَّهُ كَانَ فِي عَصْرِهِ ﷺ فَعَلِمَ بِهِ وَأَقْرَهُ وَلَوْلَا ذَلِكَ لَمَا جَازَ...) (2).

قال ابن حزم: (كل أبواب الفقه ليس منها باب إلا وله أصل في القرآن والسنة والله الحمد، حاشا القراض فما وجدنا له أصلاً فيهما البتة، ولكنه إجماع صحيح مجرد، والذي نقطع به أنه كان في عصره صلى الله عليه وسلم) (3).

ويقول ابن قدامة: (و أجمع أهل العلم على جواز المضاربة في الجملة، ذكره ابن المنذر).⁴
 إن الصحابة ﷺ تعاملوا بالمضاربة، ولم يكن فيهم مخالف، ولا ثمت منكر، فيكون عملهم هذا دالاً على المشروعية، وبه يحصل الإجماع، قال الشوكاني بعد سياقه الآثار الواردة عن الصحابة ﷺ في المضاربة: "فَهَذِهِ الْأَثَارُ تُدَلُّ عَلَى أَنَّ الْمُضَارَبَةَ كَانَتْ الصَّحَابَةُ يَتَعَامَلُونَ بِهَا مِنْ غَيْرِ تَكْثِيرٍ، فَكَانَ ذَلِكَ إِجْمَاعًا مِنْهُمْ عَلَى الْجَوَازِ" (5).

يُضَافُ إِلَى مَا سَبَقَ أَنَّ الْحَاجَةَ كَذَلِكَ دَاعِيَةٌ إِلَى مَشْرُوعِيَّةِ الْمُضَارَبَةِ، فَإِنْسَانٌ قَدْ يَكُونُ لَدَيْهِ مَالٌ لَكِنَّهُ لَا يَهْتَدِي إِلَى اسْتِثْمَارِهِ، وَقَدْ يَكُونُ لَدَيْهِ ذَكَاءٌ وَفِطْنَةٌ وَحَسَنُ تَدْبِيرٍ، لَكِنَّهُ لَا يَمْلِكُ رَأْسَ مَالٍ يَسْتِثْمَرُهُ (6) لِذَلِكَ كَانَ الْقَوْلُ بِجَوَازِ الْمُضَارَبَةِ مُتَوَافِقًا مَعَ مَقْتَضَى الْعَقْلِ، وَكَانَ فِي تَشْرِيحِ هَذَا الْعَقْدِ دَفْعًا لِحَاجَةِ الْغَنِيِّ وَالْفَقِيرِ وَاللَّهِ سُبْحَانَهُ وَتَعَالَى مَا شَرَعَ الْعُقُودَ إِلَّا لِلصَّالِحِ الْعِبَادِ، وَدَفْعِ حَوَائِجِهِمْ (7).

المبحث رقم 04: طبيعة المضاربة:

اختلف الفقهاء حول طبيعة عقد المضاربة، هل هي من عقود المعاوضة - كالإجارة - أو هي من عقود المشاركات. ذهب جمهور العلماء إلى أن المضاربة من جنس المعاوضات كالإجارة⁸ معتبرين جهالة الأجر فيها جعلها واردة على خلاف القياس، وهذا رأي الحنفية والمالكية والشافعية⁹. أما الحنابلة فقد ألحقوا هذا العقد بعقود المشاركات¹⁰ فهي عندهم متمشية مع القياس.¹¹

- 1 - ابن رشد، بداية المجتهد (178/2)، المرجع السابق.
- 2 - التلخيص الحبير (58/3)، نقلاً عن مراتب الإجماع لابن حزم.
- 3 - مراتب الإجماع: 106، ابن حزم، ط 1، بيروت، دار الآفاق الجديدة، 1978.
- 4 - المغني: 5، 26.
- 5 - نيل الأوطار (394/5).
- 6 - المغني (16/5). المسوط - كتاب المضاربة - الجزء الثاني والعشرون - صفحة 18 إلى 19 الموقع الإلكتروني جامعة أم القرى.
- 7 - بدائع الصنائع (79/6).
- 8 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقها الحديثة، المرجع السابق، ص 24.
- 9 - بدائع الصنائع: 6، 79، بداية المجتهد: 2، 178، تحفة المحتاج: 4، 82.
- 10 - ابن القيم، أعلام الموقعين، المرجع السابق، ج 1، ص 336 وأنظر: - ابن تيمية، القواعد النورانية، تحقيق محمد حامد الفقي، ط 1 القاهرة، مطبعة السنة المحمدية 1951، ص 170.
- 11 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقها الحديثة، المرجع السابق، ص 24.

وترتب على هذا الخلاف أنه أصبح لدى هؤلاء الفقهاء اتجاهان: اتجاه مضيق لدائرة هذا العقد، وجعله محصوراً في نطاق محدود، وهم الجمهور، واتجاه موسع لها لأن المضاربة عندهم عقد يتفق مع القياس.¹

1- الاتجاه المضيق لدائرة العقد:

علمنا مما سبق بيانه أن الفقهاء أجمعوا على مشروعية المضاربة، لكن جمهور الفقهاء يرون أن المضاربة وإن كانت مشروعة وجائزة، إلا أنها شرعت على خلاف القياس؛ فهي عندهم رخصة، فالقياس لا يُجيزها؛ لأن القياس يقتضي عدم جواز الاستحجار باجر مجهول، أو بأجر معدوم ولعمل مجهول، وقد ترك هذا القياس للأدلة السابقة.²

فيرى الحنفية: أنه لا يجوز القياس في عقد المضاربة، معللين بأن المضاربة هي استحجار بأجر مجهول لعمل مجهول، إلا أن القياس ترك هنا، للإجماع والأدلة الأخرى التي دلت على مشروعية المضاربة.³

وبمثل هذا قال المالكية والشافعية: فقد جاء في بداية المجتهد: (أن هذا - أي القراض - مستثنى من الإجارة المجهولة، وأن الرخصة في ذلك إنما هي لموضع الرفق بالناس).⁴

ويقول الرملي: (وهو - أي القراض - رخصة، لخروجه عن قياس الاجارات، كما أنها كذلك لخروجها عن بيع ما لم يخلق).⁵

2- الاتجاه الموسع لدائرة عقد المضاربة:

ينظر الحنابلة إلى المضاربة بمنظار آخر، فهم يعدونه من جنس المشاركات، وليس من جنس المعاوضات، وعلى هذا الأساس فهو ليس وارداً على خلاف القياس، كما يذهب إلى ذلك جمهور العلماء.⁶ فذهب بعض الفقهاء ومنهم شيخ الإسلام ابن تيمية وابن القيم إلى أن المضاربة قد شرعت على مقتضى القياس وأن المضاربة نوعٌ من أنواع الشركات؛ لاشتراك المضارب والعامل في المغرم والمغنم، كما أن المطلوب في المضاربة هو المال، وليس عمل العامل، وبذلك تُخالف الإجارة.

يقول ابن القيم: (فالذين قالوا بالمضاربة، والمساقاة، والمزارعة على خلاف القياس، ظنوا أن هذه العقود من جنس الإجارة، لأنها عمل بعوض، والإجارة يشترط فيها العلم بالعوض، والمعوض، فلما رأوا أن العمل والربح في هذه العقود غير معلومين قالوا: هي على خلاف القياس، وهذا من غلطهم، فإن هذه العقود من

1 - عبد الرزاق رحيم حدي الهيتي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، دار أسامة للنشر، عمان، ص 440.

2 - بدائع الصنائع (99/6)، - بداية المجتهد (178/2)، - مغني المحتاج (309/2)، - فتح الوهاب (413/1). وأنظر:

- Hasanuz Zaman, Mudarabah in non-trade operations, JKAU: Islamic Econ, Vol 2 pp 69-87 (1990).

3 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6، ص 79.

4 - ابن رشد، بداية المجتهد، المرجع السابق، ج 2، ص 178.

5 - نهاية المحتاج، المرجع السابق، ج 5، ص 218.

6 - مغني المحتاج (309/2)، - مجموع الفتاوى (504/20).

جنس المشاركات لا من جنس المعاوضات المحضة التي يشترط فيها العلم بالعوض، والمعوض، والمشاركات جنس غير جنس المعاوضات وان كان فيها شوب المعاوضة.¹

ويؤيد هذا ما ذهب إليه بعضُ الفقهاء إلى أن المضاربة من أنواع الشركات، وذلك في معرض تعدادها² وذلك ظاهرٌ جداً عند فقهاء الحنابلة³ وجاء في بدائع الصنائع - من الحنفية -: (أنَّ الْمُضَارَبَةَ عَقْدُ شَرِكَةٍ فِي الرَّيْحِ)⁴. وجاء في المبسوط - من الحنفية -: (وجواز عقد الشركة بين اثنين بالمال دليل على جواز هذا العقد؛ لأن من جانب كل واحد منهما هناك ما يحصل به الربح، فينعقد بينهما شركة في الربح، ولهذا لا يشترط التوقيت في هذا العقد، ولكل واحد منهما أن ينفرد بفسخه؛ لأن انعقاده بطريق الشركة دون الإجارة)⁵.

وهذا استدل بعض الفقهاء على مشروعية المضاربة بقياسها على المساقاة والمزارعة بجامع أن كلاً منهم شرع للحاجة حيث أن مالك النخيل أو الزروع قد لا يحسن العمل فيهما أو قد تكون عنده ظروف تمنعه من السقي والزراعة كما أن من يحسن العمل قد لا يملك ما يعمل فيه وهذه العلة موجودة في القروض، ومن قاس المضاربة على المساقاة والزراعة الإمام أحمد.

قال ابن تيمية: (ولقد كان الإمام أحمد يرى أن يقيس المضاربة على المساقاة والمزارعة لثبوتها بالنص فتجعل أصلاً يقاس عليه) ولقد رجح ابن تيمية ذلك حيث قال: (وقياس كل منهما على الآخر صحيح وإن خالف فيهما من خالف ومن ثبت عنده جواز أحدهما أمكنه أن يستعمل فيه حكم الآخر لتساويهما)⁶. والذي نستخلصه من خلال هذه الآراء هو أن منحى فقهاء الحنابلة في جعلهم عقد المضاربة جارياً على القياس وعقداً من عقود الشركات فيه يسر وسعة للأمة الإسلامية في مجال العقود والشروط الخاصة بالمعاملات.⁷

المبحث رقم 05 : شروط صحة المضاربة

إن أركان المضاربة هي: العاقدان، والمعقود عليه، والصبغة، والربح.

والمقصود بـ العاقدين: صاحب المال، والعمل.

والمعقود عليه يشمل:

- رأس المال: وهو مالٌ خاص؛ فليست كلُّ الأموال تصلح للمضاربة.

- العمل: وهو ما يقوم به المضارب نظير جزءٍ مُشاعٍ معلومٍ من ربح المال.

¹ - إعلام الموقعين: 1، 336.

² - المغني (9/5)، - شرح الزركشي (2/144)، - كفاية الطالب (2/269).

³ - مختصر الإنصاف والشرح الكبير (1/555).

⁴ - بدائع الصنائع (6/86).

⁵ - المبسوط، كتاب المضاربة، المرجع السابق، ج 22 ص 18 - 19.

⁶ - مجموع الفتاوى ابن تيمية. ج 101/29.

⁷ - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 442.

وهذه الأركان يتوقف عليها تحقق عقد المضاربة، وإن فقدَ أحدها لم توجد المضاربة، ويكون العقد فاسداً. ولكل ركن من أركان المضاربة شروطاً إذا أحل بأحدها فسدت المضاربة.

الفرع رقم 01: شروط الصيغة:

عقد المضاربة كسائر العقود محتاج إلى صيغة¹، تفصح عمّا في نيّة العاقد؛ فكلُّ عاقدٍ لا بدُّ له من نيّة وإرادة، تُفصحُ عنها الألفاظ التي تصدرُ عنه.

ذهب جمهور الفقهاء إلى أنه لا بد في المضاربة من الصيغة²، والصيغة تتكون من الإيجاب³ والقبول⁴: اللذين يترتب على وجودهما الأثر الشرعي للعقود، ويُشترطُ لهما شروط، وهي:

- اتخاذ موضوعهما.

- جعلُ ثانيهما إقراراً لأولهما.

- مطابقةُ القبولِ للإيجاب، واتصاله به الاتصال المُعتبر في البيع.

- كونهما واضحيّ الدلالة على وجود إرادة كلٍّ من العاقدين⁵.

والإيجاب في المضاربة يكون بلفظ المضاربة، أو المقارضة، أو المعاملة، أو بما يؤدي معناها، فلا يُشترطُ لفظٌ بعينه. والقبول كقوله: قبلتُ، أو رضيتُ، ونحوهما مما يدل على الرضا والموافقة، متصلًا بالإيجاب بالطريق المُعتبر شرعاً في سائر العقود. لأن المقصود المعنى، فجاز التعبير بكل ما يدل عليه؛ ولأنه أتى بلفظ يؤدي معنى عقد المضاربة، والعبرة في العقود بالمعاني لا بالألفاظ والمباني.

الفرع رقم 02 : شروط العاقدين:

لم يخصَّ الفقهاء شروطَ العاقدين في المضاربة بالكلام على وجه الخصوص، فأحال أكثرهم على شروط الموكل والوكيل في الوكالة؛ لأنَّ المضاربة فيها معنى التوكيل؛ لأنَّ ربَّ المال يأذن للمضارب في التصرف بماله بالجزء الذي يتفقان عليه، ولهذا اشترطَ الفقهاء في العاقدين فيها ما يُشترطُ في الموكل والوكيل.

- فمذهبُ المالكية والشافعية: أنه يُشترط لصحة المضاربة أن تقع من أهل التصرف: وهو الحر البالغ الرشيد الذي يصح منه التوكيل والتوكّل، أي المتأهل لأن يوكل غيره ويتوكل لغيره؛ لأنَّ كلَّ واحد من العاقدين وكيلٌ عن صاحبه وموكل لصاحبه، فمن جاز له أن يوكل ويتوكل جاز له عقد شركة المضاربة

1 - الصيغة: التعبير الصادر من كلٍّ من المتعاقدين، الدال على إرادة إنشائه، وتتكون من إيجاب وقبول.

2 - الموسوعة الفقهية الكويتية (41/38).

3 - جاء في مجلة الأحكام العدلية مادة (101) الإيجاب: "أول كلام يصدر من أحد العاقدين لأجل إنشاء التصرف وبه يوجب ويتبث التصرف".

4 - جاء في مجلة الأحكام العدلية مادة (102) القبول: "ثاني كلام يصدر من أحد العاقدين لأجل إنشاء التصرف وبه يتم العقد".

5 - عبد الرحمن بن فؤاد الجار الله، شركة المضاربة في الفقه الإسلامي، من موقع أبحاث الفقه الإسلامي

وعلى ذلك لا تصح المضاربة من عبد إلا بإذن سيده أو كان مأذوناً له في التجارة، وكذا غيره من المحجور عليهم.¹

- ومذهب الحنفية: أنه يُشترط في ربّ المال والمضارب أهلية التوكيل والوكالة لأن المضارب يتصرف بأمر رب المال وهذا معنى التوكيل، قال الكاساني: "أما الذي يرجع إلى العاقدين وهما ربّ المال والمضارب فأهلية التوكيل والوكالة؛ لأنّ المضارب يتصرف بأمر ربّ المال وهذا معنى التوكيل"⁽²⁾ ويشترط في المؤكّل "أن يكون ممن يملك فعل ما وكلّ به بنفسه؛ لأنّ التوكيل تفويض ما يملكه من التصرف إلى غيره، فما لا يملكه بنفسه كيف يحتمل التفويض إلى غيره؟"، فلا يصحّ التوكيل من المجنون والصبي الذي لا يعقل أصلاً؛ لأنّ العقل من شرائط الأهلية، ألا ترى أنّهما لا يملكان التصرف بأنفسهما؟"³

- مذهب الحنابلة: لا يصح شيء من الشركة - ومنها المضاربة عندهم⁴ - إلا من جاز التصرف؛ لأنه عقد على التصرف في المال فلم يصح من غير جاز التصرف في المال كالبيع⁵، وجاز التصرف: هو الحرّ المكلف الرشيد⁶.

الفرع رقم 03 : شروط رأس مال المضاربة:

رأس المال هو محلّ عمل المضارب، والأموال تختلف اختلافًا بيناً ظاهراً في صفتها؛ لذلك اشترط الفقهاء في رأس المال شروطاً يلزم تحققها، وهي: أن يكون نقداً من الدراهم والدينانير، وأن يكون معلوماً، وأن يكون عيناً، وتسليم رأس المال إلى العامل.

الشرط الأول: كون رأس المال من النقود المضروبة:

لقد أجمع الفقهاء - في الجملة - على أنه يجوز أن يكون رأس مال المضاربة، من الدراهم والدينانير قال ابن رشد: "اتفقوا على أنه يجوز بالدينانير والدراهم واختلفوا في غير ذلك"⁷.
لقد أجمع الفقهاء على صحة المضاربة إن كان رأس المال من النقود⁸ ومنها النقود الورقية والمعدنية في هذا العصر¹. أما إذا كان رأس المال عروضاً، كأن يكون بضاعة أو سيارة أو غنم أو ثياب أو غيرها من الأعيان فقد اختلف الفقهاء في جواز ذلك على أربعة آراء:

¹ - شرح مختصر حليل (203/6). - الشرح الكبير (348/3)، - بداية المجتهد (212/2). - معني المحتاج (314/2).

² - بدائع الصنائع (81/6).

³ - بدائع الصنائع (20/6).

⁴ - المعني (3/5).

⁵ - المعني (3/5).

⁶ - المعني (216/4).

⁷ - بداية المجتهد (178/2) - معني المحتاج (310/2) - المعني (16/5) - المبسوط للسرخسي (21/22) - بدائع الصنائع (82/6) -

موطأ مالك (689/2).

⁸ - ابن حزم، ط 1، بيروت، دار الآفاق الجديدة، 1978.

الرأي الأول: عدم الجواز مطلقاً، ربه قال مالك² والشافعي³ وهو الظاهر من مذهب أحمد⁴. وقد علل هؤلاء رأيهم: بأن مثل هذه المضاربة فيها غرر لأن المضارب يقبض العرض، وهو يساوي قيمة ما ويرده وهو يساوي قيمة غيرها، فيكون رأس المال والربح مجهولاً⁵.

الرأي الثاني: جواز دفع العروض للعامل على أن يبيعها ويتخذ من قيمتها رأس مال المضاربة، وبهذا أخذ معظم فقهاء الحنفية⁶ والظاهرية⁷.

الرأي الثالث: الجواز المطلق، وذلك بأن تقوم العروض وقت العقد، وتكون قيمتها بمثابة رأس المال المضاربة، وهي رواية ثانية عن الإمام أحمد⁸، وبها قال ابن أبي ليلى وطاووس والأوزاعي وحامد بن أبي سليمان⁹. وقد علل هؤلاء رأيهم بـ: أن المقصود من الشركة جواز التصرف في المال وكون الربح بينهما وهذا يحصل في العروض كحصوله على الأثمان بشرط أن يقوم ليرجع بمثله أو قيمته عند المفصلة¹⁰.

ويُجاب عمّا استدلل به الجمهور: بأن تقويم العروض وقت العقد، ومعرفة قيمتها الحقيقية يُزيل الغرر والجهالة. وإذا فُسخت المضاربة ورأس المال عرضاً فإنها تُقوّم أو تُباع، فيكون الفرق في المال بين وقت الدخول في المضاربة ووقت الانفصال منها زيادةً أو نقصاً هو ما حققته المضاربة ربحاً أو خسارة. وعلى ذلك فيكون الربح معلوماً لا جهالة فيه، كما كان رأس المال معلوماً قبل ذلك بتقويم العروض وقت العقد.

كذلك مما يُرجح جواز كون العروض رأس المال في المضاربة: أن حاجة الناس داعية إلى القول بجوازه لأن العامل قد يجد من يدفع له عروضاً، ولا يجد من يُعطيه دراهم أو دنانير، ومنع ذلك فيه مشقة وتضييق على الناس، ومبنى المسألة على الاجتهاد وإلا فلم يرد دليل يلزم كون الأثمان رأس مال في المضاربة دون ما عداها؛ ولذا فلا مانع من القول بجواز المضاربة بالعروض⁽¹¹⁾.

الرأي الرابع: يميز أصحاب هذا الرأي بين العروض المثلية والعروض غير المثلية، فإذا كانت العروض من ذوات الأمثال، مما يمكن ضبطه بالكيل أو الوزن أو العدد، جازت فيها المضاربة، أما إذا لم تكن هذه

1 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، المرجع السابق، ص 27.

2 - بداية المجتهد، ج 2، ص 178.

3 - المجموع: 14، 357، - الروضة: 5، 117.

4 - المغني: 5، 17.

5 - بداية المجتهد: 2، 178.

6 - مجمع الأثر: 2، 322.

7 - المحلى، 8، 247.

8 - المغني: 5، 17.

9 - المغني: 5، 17، - الإنصاف: 5، 410، - تكملة المجموع: 14، 361.

10 - المغني: 5، 17.

11 - عبد الرحمن بن فواد الجار الله، شركة المضاربة في الفقه الإسلامي، من موقع أبحاث الفقه الإسلامي:

العروض من ذوات الأمثال كالنباتات، والحيوان والجوهرات، وما أشبهها فلا يصح عقد المضاربة عليها ومن قال بهذا الرأي المزني صاحب الشافعي¹.

والذي نريد الإشارة إليه هو: أن هذا الشرط هو شرط لا يتعارض مع ما عليه العمل البنكي اليوم، ذلك لأن التعامل في البنوك المعاصرة محصور في مجال النقود، بل هو التعامل الوحيد بالنسبة للاستثمار البنكي وحتى لو أريد المضاربة على العروض، فذلك جائز على الرأي الثاني لأحمد ومن وافقه².

الشرط الثاني: كون رأس مال المضاربة عيناً:

كون رأس المال في المضاربة عيناً لا ديناً مما اتفق عليه الفقهاء³ قال ابن المنذر: (أجمع كل من نحفظ عنه من أهل العلم أنه لا يجوز أن يجعل الرجل ديناً له على رجل مضاربة)⁴.

وهذا الشرط متفق عليه لدى جمهور العلماء، باستثناء ما ورد عن بعض الحنابلة والزيدية من القول بالجواز⁵.

جاء في بداية الاجتهاد: (وجمهور العلماء: مالك والشافعي وأبو حنيفة، على أنه إذا كان لرجل على رجل دين لم يجوز أن يعطيه له قراضاً قبل أن يقبضه)⁶ والعلة في ذلك كما جاء في بداية الاجتهاد هي عند مالك: مخافة أن يكون أعسر بماله، فهو يريد أن يؤخر عنه على أن يزيد فيه، فيكون الربا المنهي عنه، وأما العلة عند الشافعي وأبي حنيفة: فإن ما في الدمة لا يتحول و يعود أمانة⁷.

وقد بحث الفقهاء في هذا الصدد مسألتين:

المسألة الأولى: لو كان على صاحب رأس المال دين على شخص، فقال لشخص آخر غير مدين: خذ من فلان المبلغ الذي هو لي في ذمته وضارب فيه.

فذهب مالك والشافعي إلى القول: بعدم الجواز⁸ وبه قالت الامامية⁹.

1 - المجموع: 14، 65، 66.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 448.

3 - بدائع الصنائع (82/6)، - الموطأ (1374/689/2). كتاب القراض، باب ما لا يجوز في القراض - الشرح الكبير (518/3). - مغني المحتاج (310/2). - مختصر الخرفي ص 73. - الروضة: 5، 117، 118. - حاشية الدسوقي و الشرح الكبير: 3، 518. الكافي: ج 2 ص 269.

4 - المغني (43/5).

5 - المغني: 5، 74، - البحر الزخار: 4، 87.

6 - بداية الاجتهاد: 2، 179.

7 - بداية الاجتهاد: 2، 179.

8 - حاشية الخرفي: 6، 205 - فتح العزيز: 2، 8.

9 - الروضة البهية شرح اللمعة الدمشقية: 1، 382.

جاء في بداية المجتهد ما نصه: واختلفوا فيمن أمر رجلا أن يقبض ديناً له على رجل آخر، ويعمل فيه على جهة القراض، فلم يجز ذلك مالك وأصحابه، لأنه رأى أنه ازداد على العامل كلفة، وهو ما كلفه من قبضه، وهذا على أصله أن من اشترط منفعة زائدة في القراض أنه فاسد¹.

وذهب الأحناف والحنابلة إلى القول: بجواز ذلك² و به قالت الزيدية³.

يقول الكاساني: ولو قال لرجل اقبض مالي على فلان من الدين و اعمل به مضاربة جاز، لأن المضاربة هنا أضيفت إلى المقبوض فكان رأس المال عيناً لا ديناً⁴.

المسألة الثانية: لو كان لشخص وديعة عند آخر، فقال صاحب الوديعة لذلك الشخص، ضارب بما هو مودع لديك فما هو الحكم في ذلك ؟ .

- ذهب الحنفية⁵ و الشافعية⁶ والحنابلة⁷ إلى القول: بالجواز .

يقول الكاساني: ولو أضاف المضاربة إلى عين هي أمانة في يد المضارب من الدراهم والدينار، بأن قال للمودع أو المستبضع اعمل بما في يدك مضاربة بالنصف جاز ذلك بلا خلاف⁸.

- وذهب مالك إلى القول: بعدم الجواز⁹ باستثناء حالة واحدة، وهي فيما لو سلم المودع لديه الوديعة لصاحبها، فقال له صاحبها: اعمل بهذه الوديعة مضاربة، فإن المضاربة على تلك الوديعة جائزة في مثل هذه الحالة¹⁰.

وعلى هذا الأساس ليس هناك أي مانع شرعي يمنع البنوك من تحويل الوديعة الجارية لبعض المودعين إلى وديعة استثمارية في حالة رغبتهم بذلك، بدون إجراء عملية إعادة للوديعة إلى المودع و ثم إيداعها من قبل العميل مرة ثانية، وذلك بناء على ما ذهب إليه جمهور الفقهاء¹¹. كما ليس هناك أي محذور شرعي في استثمار البنوك للديون التي لها على بعض العملاء من قبل مضاربين آخرين يختارهم البنك¹².

1 - بداية المجتهد: 2، 179.

2 - بدائع الصنائع: 6، 83، - المغني: 5، 74.

3 - البحر الزخار: 4، 82.

4 - بدائع الصنائع: 6، ص 83.

5 - بدائع الصنائع: 6، 83.

6 - الروضة: 5، 115.

7 - المغني: 5، 75.

8 - بدائع الصنائع: 6، 83.

9 - حاشية الدسوقي والشرح الكبير: 3، 518.

10 - حاشية الدسوقي والشرح الكبير: 3، 518.

11 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 451.

12 - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 451.

الشرط الثالث: كون رأس المال معلوماً:

وهذا الشرط مما أئفق عليه؛ إذ الجهل برأس المال يؤدي إلى جهالة الربح. فكون الربح معلوماً شرطاً لصحة المضاربة، كما أن الجهل فيه يوصل إلى النزاع والشقاق، حيث لا يُدرى بكم يُرجع عند المفصلة. قال الكاساني في شروط المضاربة: (وَمِنْهَا أَنْ يَكُونَ مَعْلُومًا فَإِنْ كَانَ مَجْهُولًا لَا تَصِحُّ الْمُضَارَبَةُ لِأَنَّ جَهَالَ رَأْسِ الْمَالِ تُؤَدِّي إِلَى جَهَالَةِ الرَّبْحِ وَكَوْنِ الرَّبْحِ مَعْلُومًا شَرْطُ صِحَّةِ الْمُضَارَبَةِ)⁽¹⁾. قال ابن قدامة: (ومن شرط المضاربة أن يكون رأس المال معلوم المقدار، ولا يجوز أن يكون مجهولاً... وذلك لأنه لا يدرى بكم يرجع عند المفصلة؛ ولأنه يُفرضي إلى المنازعة والاختلاف في مقداره، فلم يصح...)⁽²⁾.

الشرط الرابع: كون رأس مال المضاربة مسلماً إلى العامل:

إن المضاربة انعقدت على رأس مال من أحد المتعاقدين، وعمل من الآخر، وهذا لا يتم إلا بعد خروج رأس المال من يد صاحبه، وبذلك يتمكن العامل من الاستقلال في التصرف في المال بالبيع والشراء الذي يحصل به الربح، الذي هو المقصد من المضاربة، وهو المقرّر عند جماهير الفقهاء. قال الكاساني: "وَمِنْهَا"⁽³⁾ تَسْلِيمُ رَأْسِ الْمَالِ إِلَى الْمُضَارِبِ؛ لِأَنَّهُ أَمَانَةٌ فَلَا يَصِحُّ إِلَّا بِالتَّسْلِيمِ، وَهُوَ التَّخْلِيَةُ كَالْوَدِيْعَةِ، وَلَا يَصِحُّ مَعَ بَقَاءِ يَدِ الدَّافِعِ عَلَى الْمَالِ؛ لِغَدَمِ التَّسْلِيمِ مَعَ بَقَاءِ يَدِهِ، حَتَّى لَوْ شَرَطَ بَقَاءَ يَدِ الْمَالِكِ عَلَى الْمَالِ فَسَدَتْ الْمُضَارَبَةُ...، وَسَوَاءٌ كَانَ الْمَالِكُ عَاقِدًا أَوْ غَيْرَ عَاقِدٍ لَأَبْدُ مِنْ زَوَالِ يَدِ رَبِّ الْمَالِ عَنِ مَالِهِ لِتَصِحُّ الْمُضَارَبَةُ"⁽⁴⁾.

والمشهور من مذهب الحنابلة التسامح في هذا الشرط، حيث يكفي عندهم إطلاق التصرف في مال غيره بجزء مشاع معين، ولو بدون استقلال.⁽⁵⁾

و هذه الشروط بمجموعها لا تتعارض مع ما عليه العمل في الأسلوب الاستثماري البنكي المعاصر والذي يقوم أساساً على تلقي الودائع النقدية على أهما ودائع استثمارية.⁽⁶⁾

الفرع رقم 04: الشروط المتعلقة بالعمل:

بحث الفقهاء في الشروط المتعلقة بالعمل ودارت هذه الأبحاث حول ثلاثة شروط تتعلق بعمل المضارب. الشرط الأول: كون المضاربة محصورة في التجارة فقط. الشرط الثاني: اختصاص المضارب بالعمل.

¹ - بدائع الصنائع (82/6). - مختصر خليل ص 238. - الشرح الكبير (518/3). - التاج والإكليل (358/5). - مغني المحتاج (310/2).

² - المغني (43/5).

³ - أي: من شروط رأس المال في المضاربة.

⁴ - بدائع الصنائع (84/6). - حاشية الدسوقي (517/3). - حاشية الدسوقي (517/3). - منهاج الطالبين ص 73. - مغني المحتاج (310/2).

⁵ - المغني (17/5).

⁶ - سامي حسن أحمد حمود، تطوير الأعمال البنكية بما يتفق والشريعة الإسلامية، المرجع السابق، ص 366.

الشرط الثالث: ألا يضيق صاحب رأس المال على المضارب في تصرفاته التي يتغني بها الربح.

الشرط الأول: كون المضاربة محصورة في التجارة فقط.

اختلف آراء الفقهاء واتجاهاتهم في مدى شمولية عقد المضاربة واستيعابه لنشاطات اقتصادية متعددة، وهل هو مقصور على العمل التجاري الخاص في مجال البيع و الشراء فقط، أو يشمل غيره من النشاطات التي يتم فيها تحويل رأس المال وتكليفه إلى أنشطة متعددة، انقسم الفقهاء إلى فريقين: أحدهما مضيق، والآخر موسع وذلك على النحو التالي :

الفريق الأول: وهم أكثر الشافعية، وبعض الحنفية، حيث أهتم ذهبوا إلى: أن عقد المضاربة مقصور على التجارة فحسب، فلا يحق للمضارب صياغة الذهب حليا، أو جعل الخنطة خبزا والسبب في ذلك يقول الرملي: أن القراض على خلاف القياس وموضوعه: أن يكون أحد العاقدين مالكا لا عمل له والآخر عاملا لا ملك له فلا يعدل إلى أن يعقده عاملان.¹

وقال النووي: (ولو قارضه على أن يشتري الخنطة فيطحنها، ويخبزها ، والطعام ليطبخه، أو يبيعه والغزل لينسجه، والثوب ليقصره أو يصبغه ، والريح بينهما، فهو فاسد).²

وقال صاحب فتح العزيز: (الطبخ والخبز ونحوهما أعمال مضبوطة يمكن الاستئجار عليها، وما يمكن الاستئجار عليه يستغني عن القراض، إنما القراض لما لا يجوز الاستئجار عليه، وهو التجارة التي لا ينضبط قدرها وتمس الحاجة إلى العقد عليها، فيحتمل فيه للضرورة جهالة العوضين، وعلى هذا القياس ما إذا اشترط عليه أن يشتري الغزل فينسجه أو الثوب فيقصره أو يصبغه).³

وبمثل هذا قال بعض الحنفية: فقد جاء في الهداية ما نصه: (وإذا صحت المضاربة مطلقة، جاز للمضارب أن يبيع ويشترى ويوكل ويسافر ويضع ويودع، لإطلاق العقد، والمقصود منه الاسترباح، ولا يتحصل إلا بالتجارة، فينتظم العقد صنوف التجارة، وما هو من صنيع التجار).⁴

الفريق الثاني : وهم المالكية ومن وافقهم، فقد وسع هذا الفريق دائرة العمل الذي تشمله المضاربة، جاء في المدونة: ((قلت) أرأيت إن أعطيت مالا قراضا، فذهب، وأخذ نخلا مساقاة، فأنفق عليها من مال القراض أياكون هذا متعديا أم تراه قراضا؟ (قال) ما سمعت من مالك فيه شيئا، ولا أراه متعديا، وأراه يشبه).⁵

مرد مثل هذا القول عند بعض الحنفية، جاء في الدر المختار: (ويملك الإيداع، والرهن، والارتمان والإيجار والاستئجار، فلو استأجر أرضا بيضاء ليزرعها أو يفرسها جان).⁶

1 - نهاية المحتاج: 5، 227.

2 - الروضة: 5، 120.

3 - فتح العزيز: 12.

4 - الهداية: 3، 203.

5 - المدونة: رواية سحنون : المجلد الخامس : 12 ، 120.

6 - الدر المختار مع حاشية ابن عابدين، 5، 485.

أما الخنابلة قد توسعوا في مدى الأعمال التي تشملها المضاربة، وذلك بناء على ما إليه: من أن عقد المضاربة من عقود المشاركات، ومن ثم فهو ليس على خلاف القياس، وعلى هذا الأساس فإن عقد المضاربة لديهم لا ينحصر في حدود التجارة فقط، بل يتعدى ذلك ليشمل أنشطة أخرى، كدفع دابة لمن يعمل فيها، أو دفع ثوب إلى خياط ليفصله. قمصانا ثم يبيعه، و الربح بينهما.¹

مما سبق يتضح أن كلا من المالكية والخنابلة وبعض الحنفية يذهبون إلى القول بتوسيع العمل الذي تشمله المضاربة، وأنه ليس مقتصرًا على العمل التجاري (البيع والشراء) فقط، وهذا ما ينسجم تمامًا مع العمل البنكي المعاصر، ذلك أن البنوك المعاصرة لا تقتصر نشاطاتها على العمل التجاري فقط.

الشرط الثاني: اختصاص المضارب بالعمل:

وفيما يخص اختصاص المضارب بالعمل يوجد اتجاهان لدى الفقهاء:

الاتجاه الأول: يرى أصحاب هذا الاتجاه: أن من شروط صحة المضاربة، انفراد المضارب بالعمل بها والقيام بكل ما تتطلبه من أعمال وأن أي اشتراط ينافي ذلك يفسد المضاربة، فإذا شرط رب المال مشاركة المضارب في العمل فسدت المضاربة بنفس الشرط، سواء أعمل رب المال فعلاً أم لم يعمل .

جاء في بدائع الصنائع: (وكذا لو شرط في المضاربة عمل رب المال فسدت المضاربة سواء عمل رب المال معه أو لم يعمل لأن شرط عمله معه شرط بقاء يده على المال وأنه شرط فاسد. ولو سلم رأس المال إلى رب المال ولم يشترط عمله ثم استعان به على العمل أو دفع إليه المال بضاعة جاز لأن الاستعانة لا توجب خروج المال عن يده، وسواء كان المالك عاقداً أو غير عاقد لا بد من زوال يد رب المال عن ماله لتصح المضاربة).²

وهذا قال كل من الحنفية والمالكية والشافعية والزيدية وبعض الامامية.³

الاتجاه الثاني: يرى أصحاب هذا الاتجاه: أن المضاربة المشروطة فيها مثل هذا الشرط هي مضاربة صحيحة، وأنه يجوز لرب المال جميع التصرفات التي تجوز للمضارب، وبه قال الخنابلة، وبعض الامامية.⁴

الشرط الثالث: ألا يضيق صاحب رأس المال على المضارب في تصرفاته التي يبتغي بها الربح.

ألا يضيق رب المال على المضارب في تصرفاته التي يبتغي بها الربح ذلك لأن الهدف من عقد المضاربة هو الربح فالتضييق على المضارب بشرط يحول دون تحقيق الربح، أو يحد منه ينافي مقتضى العقد فيفسده. غير

¹ - منتهى الإرادات: 2 ، 338.

² - بدائع الصنائع: 6 ، 85.

³ - تكملة حاشية ابن عابدين: 8 ، 283- المدونة الكبرى، ج 12 ، ص 111- منح الجليل: 3 ، 67 - فتح العزيز: 12 ، 9 - مغني المحتاج: 2 ، 311 ، - أسنى المطالب: 2 ، 318- البحر الزخار: 4 ، 81 ، 82 ، - مفتاح الكرامة شرح قواعد العلامة: ج 7 ص 446. - السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22 ، ص 83-84. - المدونة الكبرى، ج 5، ص 111. - الزيلعي، تبين الحقائق المجلد 3 ج 5 ، ص 56. - ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 70. - ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 29. - الجزيري، الفقه على المذاهب الأربعة ج 3، ص 41.

⁴ - المغني: 5 ، 29 - مفتاح الكرامة: 7 ، 446.

أنه أجاز الفقهاء لرب المال أن يقيد عمل المضارب ببعض القيود شريطة أن لا تضيق على المضارب في ابتغائه الربح. والأصل في المضاربة أن تكون مطلقة¹. وفي هذا الصدد يمكن تقسيم المضاربة إلى نوعين المضاربة المطلقة و المضاربة المقيدة.

1. المضاربة المطلقة:

المضاربة المطلقة هي التي يترك فيها للمضارب حرية التصرف في إطار أحكام الشريعة الإسلامية والعرف التجاري وما يؤدي إلى الهدف منها وهو تحقيق الأرباح، فيدفع رب المال إلى المضارب قدرا من المال يعمل فيه من غير تعيين نوع العمل والمكان والزمان ولا تحديد صفة من يعاملهم² ويمكن تقسيم المضاربة المطلقة إلى ثلاثة أنواع:

- النوع الأول: المضاربة المطلقة المعتادة :

وهي أن يدفع رب المال إلى المضارب المال ويطلق تصرفه لياشر بنفسه تقليب المال المؤمن عليه في كل ما كان من عادة التجار ومن ضرورات أعمال المضاربة لتحقيق الربح الذي هو المقصود الأصلي للعقد . وفي هذه الحالة يجوز للمضارب ممارسة كل العمليات التجارية الكفيلة بتحقيق الربح فله مبدئيا ، أن يبيع ويشترى، ويستأجر³ ويودع⁴ ويوكل⁵ ويرهن⁶ ويحيل⁷ ويسافر بمال المضاربة⁸ غير أن الشافعية و الحنابلة يشترطون إذن صاحب المال للسفر به⁹. وهذه الأعمال كلها يملكها المضارب بمطلق العقد.

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 451.

2 - عائشة الشرفاوي الملقبي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 305.

3 - السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22، ص 38-39.

- الزيلعي، تبيين الحقائق، المجلد 3، ج 5 ص 57-68.

- ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3، ص 71-73 و 79-80.

- ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 43-44 و 59-60.

4 - السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22، ص 38.

- الزيلعي، تبيين الحقائق، المجلد 3، ج 5 ص 57.

- ابن الجزري، القوانين الفقهية، ص 186.

- المدونة الكبرى، ج 5، ص 104.

5 - المدونة الكبرى، ج 5، ص 103-106.

- السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22، ص 38.

6 - الزيلعي، تبيين الحقائق، المجلد 3، ج 5 ص 68.

- الجزيري، الفقه على المذاهب الأربعة، ج 3، ص 53 و 59.

7 - الجزيري، الفقه على المذاهب الأربعة، ج 3، ص 58.

8 - المدونة الكبرى، ج 5 ص 119.

- السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22، ص 39.

- الزيلعي، تبيين الحقائق، المجلد 3، ج 5 ص 57.

9 - ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 72.

- الخطيب الشربيني، مغني المحتاج، ج 3، ص 411.

- النوع الثاني: المضاربة المطلقة مع التفويض العام:

وهي أن يدفع رب المال إلى المضارب المال ويفوض إليه أمر المضاربة بكل ما يراه محققا للغرض وموديا إلى الربح من غير تقييد. وفي هذه الحالة يملك المضارب التصرف بكل ما هو متعارف بين التجار وفيه مصلحة للمضاربة، فيدخل تحت هذا التفويض ما لا يدخل تحت المضاربة المطلقة المعتادة مثل مشاركة الغير، وخلط مال المضاربة بغيره والمضاربة بمال المضاربة.¹

- النوع الثالث: المضاربة المطلقة مع الإذن الصريح:

وهي أن يدفع رب المال إلى المضارب المال ليضارب به ويأذن له صراحة ببعض التصرفات الخاصة كالهبة والصدقة، كالاستدانة والتسليف² واستخدام مال المضاربة في العتق والمكاتب³ والتعامل بغير فاحش⁴ أو توظيفه في عملية تفوق قيمتها مبلغ رأس المال⁵ وعموما يجب على المضارب الابتعاد عن أي تصرف يتسم بمخاطر غير عادية إلا بإذن من صاحب المال.⁶

وعموما يمكن تصنيف تصرفات المضارب إلى أربعة أقسام:

- قسم للمضارب أن يعمل من غير حاجة إلى التنصيص عليه ولا إلى قول: اعمل برأيك.

¹ - المدونة الكبرى، ج 5 ص 103-105.

- الجزيري، الفقه على المذاهب الأربعة، ج 3، ص 186.

- ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 39-41.

- ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 71-72.

- الزيلعي، تبيين الحقائق، المجلد 3، ج 5 ص 57-58.

- الخطيب الشربيني، مغني المحتاج، ج 3، ص 408-409.

- ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2، ص 242.

² - ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2، ص 241.

- المدونة الكبرى، ج 5 ص 101.

- الزيلعي، تبيين الحقائق، المجلد 3، ج 5 ص 59.

- السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22، ص 40.

³ - المدونة الكبرى، ج 5 ص 125.

- الزيلعي، تبيين الحقائق، المجلد 3، ج 5 ص 60-63.

- السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22، ص 109-118.

⁴ - ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 44-47.

- ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 73-74.

- السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22، ص 47-57.

⁵ - ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 47.

- ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 75.

- الخطيب الشربيني، مغني المحتاج، ج 3، ص 410.

⁶ - المدونة الكبرى، ج 5 ص 106-107.

- ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 77.

- قسم له أن يعمل إذا قيل له: اعمل برأيك، وإن لم ينصّ عليه.
- قسم ليس له أن يعمل ولو قيل له: اعمل برأيك، إلا بالتخصيص عليه.
- قسم ليس له أن يعمل رأساً وإن نصّ عليه: ذهب الفقهاء إلى أنّه ليس للعامل شراء الميتة والدم والخمر والخنزير وغير ذلك من المحرمات.

2. المضاربة المقيدة:

هي أن يدفع رب المال إلى المضارب قدراً من المال يعمل فيه، ويقيد تصرفه من حيث نوع العمل أو المكان أو الزمان أو صفة من يعاملهم¹. وقد أجاز الفقهاء تقييد رب المال عمل المضارب بتقييد مفيد لا يؤدي إلى التضيق عليه بحيث لا يستطيع مزاوله عمله بطريقة تمكنه من تحقيق هدف المضاربة ومقصودها وهو الربح. ويجب التزام المضارب بما قيد به² وتبقى المضاربة مطلقة فيما وراء ذلك القيد و له التصرفات المذكورة سابقاً. ويعتبر المضارب مخالفاً إذا لم يلتزم بهذه القيود. ومع اتفاقهم على أن الأصل في القيد اعتباره إذا كان مفيداً، فقد اختلف الفقهاء في اعتبار بعض القيود واجتهد كل فريق بما رأى أنه العرف المتبع أو العادة الجارية. فمنهم من رأى أن هذا القيد مفيد فقال بجوازه، ومنهم من رأى أنه غير مفيد فقال بعدم جوازه. وتتعلق هذه القيود بـ: - نوع العمل - المكان - الزمان (التأقيت) - من يعامله المضارب.

- النوع الأول: تقييد المضارب بنوع من العمل: قال الفقهاء يجوز لرب المال أن يقيد المضارب بنشاطات متعددة يزاول فيها المضارب نشاطه، كما يجوز له أيضاً أن ينهي المضارب عن التعامل في صنف معين من السلع، وفي مثل هذه الحال قالوا: أنه يجب على المضارب الالتزام بهذه القيود، إلا أنهم اختلفوا فيما لو اشترط رب المال على العامل العمل في صنف معين من الأعمال، بحيث أنه لا يتعداه، فكانوا بذلك على فريقين:

الفريق الأول: يذهب إلى القول بصحة هذا الشرط وأنه يجب على المضارب الالتزام به سواء كان ما حدده عاماً نادراً، وبهذا قال كل من: الحنفية والحنابلة والامامية³.

الفريق الثاني: يذهب هذا الفريق إلى القول: بأن تقييد المضارب بصنف معين يتجر فيه، لا يجوز إلا بشروط، وبهذا قال المالكية والشافعية⁴. وقد اشترط المالكية لجواز هذا الشرط: أن يكون الصنف المشروط موجوداً طوال السنة، لا ينقطع صيفاً ولا شتاءً. واشترط الشافعية: أن لا يكون ما عينه المضارب نادر الوجود، فإن قيد المضارب بالإنجاز بما يندر وجوده كانت المضاربة فاسدة.

¹ - عائشة الشراوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع سابق، ص 305.

² - الجزيري، الفقه على المذاهب الأربعة، ج 3، ص 36.

³ - تكملة فتح القدير: 7، 64، - تكملة رد المختار: 8، 293، - بدائع الصنائع: 6، 99 - المغني: 5، 68-69 - شرائع الإسلام:

137، 21، - الروضة البهية شرح اللمعة الدمشقية: 1، 381.

⁴ - المدونة الكبرى، المجلد الخامس، 12، 111، - الشرح الكبير على مختصر خليل، مع حاشية الدسوقي: 3، 520، - نهاية المحتاج: 52:

222، - مغني المحتاج: 2، 311، - فتح العزيز: 12، 14، - المهذب: 1، 386، - أسنى المطالب: 2، 382.

- النوع الثاني: تقييد المضارب بالعمل مع شخص معين: اختلف الفقهاء في ذلك على قولين:

القول الأول: يجوز اشتراط مثل هذا الشرط، و إلى هذا ذهب كل من الحنفية والحنابلة والامامية.¹ وعلل الكسائي ذلك بقوله: (ولنا أن هذا شرط مفيد لاختلاف الناس في الثقة والأمانة لأن الشراء من بعض الناس قد يكون أربح لكونه أسهل في البيع وقد يكون أوثق على المال فكان التقييد مفيداً كالتقييد بنوع دون نوع).²

القول الثاني: لا يجوز تقييد المضارب بالتعامل مع شخص معين، وإن هذا الشرط يفسد المضاربة، وبه أخذ المالكية والشافعية، والزيدية.³

جاء في المدونة: قال مالك: لا ينبغي أن يقارض الرجل الرجل بمال ويقول: على أن لا تشتري إلا من فلان، قال ابن القاسم، فان نزل كان أجيراً.⁴

وجاء في مغني المحتاج: لا يجوز أن يشترط عليه معاملة شخص بعينه، كلاتبع إلا لزيد، أو لا تشتري إلا منه لإخلاله بالمقصود لان الشخص المعين قد لا يعامله، وقد لا يجد عنده ما يظن أن فيه ربحاً.⁵

- النوع الثالث: تقييد المضارب بالعمل في مكان معين: فرق الفقهاء بين أن يكون المكان المعين عاماً أو خاصاً.

- فقالوا: يجوز لصاحب رأس المال أن يشترط على المضارب العمل في المضاربة في مكان عام - كأن يكون إقليماً من الأقاليم أو مدينة من المدن، وأنه يجب على المضارب الالتزام بهذا الشرط، فإذا خالف كان ضامناً، لأنه ليس في مثل هذا الشرط أي تضيق على المضارب، بل أن فيه فائدة معتبرة لما فيه من المحافظة على مال المضاربة من الأخطار، بل قد تكون في مثل هذا الشرط فائدة مادية ملموسة كأن يكون سعر البضاعة في ذلك البلد المعين أعلى من غيره من البلدان وبهذا قال جميع الفقهاء.⁶

جاء في العناية شرح الهداية: (وإذا خص له رب المال التصرف في بلد بعينه، لم يجز له أن يتجاوزها لأنه توكيل، والتوكيل في شيء معين يختص به، وفي التخصيص في بلد بعينه فائدة من حيث صيانة المال عن خطر الطريق، وصيانة المضارب، وتفاوت الأسعار باختلاف البلدان، وفي عدم استحقاق النفقة في مال المضاربة إذا لم يسافر، فيجب رعايتها توفيراً لما هو المقصود وهو الربح).⁷

¹ - تكملة فتح القدير: 7، 64 - الكافي: 2، 270، - منتهى الإرادات: 2، 325، - شرائع الإسلام: 21، 137، - الروضة البهية شرح اللمعة الدمشقية: 4، 13.

² - بدائع الصنائع: 6، 100.

³ - المدونة الكبرى، المجلد الخامس: 12، 119-120، - مغني المحتاج شرح المنهاج: 2، 311 - البحر الزخار: 4، 82.

⁴ - المدونة الكبرى، المجلد الخامس: 12، 119-120.

⁵ - مغني المحتاج شرح المنهاج: 2، 311.

⁶ - العناية على الهداية: 8، 454 - المعني: 5، 68 - الكافي: 2، 270 - المدونة الكبرى، المجلد الخامس: 12، 111-119-120.

⁷ - أسنى المطالب: 2، 382، - الروضة البهية شرح اللمعة الدمشقية: 1، 381.

⁷ - العناية على الهداية: 8، 454.

- أما إذا كان المعين خاصا - كان يكون سوقا معين، فقد اختلفت آراء الفقهاء في ذلك، باعتبار أن في مثل هذا الشرط تضييقا على المضارب، قد يخل بغاية المضاربة، فقال بعضهم: يجوز تقييد المضارب بالعمل في مكان معين، فيما لو كان ذلك المكان سوقا عاما. وبذلك قال الحنفية والشافعية، وهو مقتضى كلام الحنابلة والامامية¹.

- وقال بعضهم: لا يصح اشتراط مثل هذا الشرط حتى لو كان المكان المشروط سوقا، ذلك لأن في مثل هذا الشرط تضييق مغل بمقصود المضاربة، وبه قال المالكية .

جاء في شرح الدردير: أنه إذا عين رب المال للمضارب (محلا للتجر لا يتعداه لغيره كسوق أو حانوت ففاسد للتحجير، وفيه أجره المثل، والربح لرب المال والخسارة عليه)².

- أما إذا كان المكان المحدد حانوتا خاصا لا يجوز للمضارب تجاوزه وهو يمارس عملية المضاربة. فلقد منع ذلك كل من: المالكية والشافعية، وقالوا أن المضاربة تفسد في هذا الشرط، لأن فيه تضييقا محلا بمقصود المضاربة³.

أما الحنفية والحنابلة والامامية⁴ فإن الذي يوحى به كلامهم هو جواز اشتراط مثل هذا الشرط حتى لو كان ذلك المكان حانوتا محمدا، ويجب على المضارب الالتزام به⁵.

- النوع الرابع: تقييد المضارب بالعمل في زمان محدد: تقييد المضارب بالعمل في زمان محدد: إذا دفع مالك المال إلى المضارب، وحدد له وقتا معينتا تنتهي المضاربة بانتهاهه، كأن يقول له: ضارب بهذا المال لمدة سنة فقط، فما هو موقف الفقهاء من هذا التقييد؟ للفقهاء في هذا القيد ثلاث أقوال :

اختلف الفقهاء حول تقييد المضاربة بأجل معين، بين من أجاز تحديد زمن المضاربة، كالحنفية⁶ والحنابلة⁷ وخالفهم المالكية⁸ والشافعية⁹ الذين لا يجوز التأقيت في نظرهم وإلا فسدت المضاربة¹⁰.

القول الأول: يجوز هذا التقييد، وتنفسخ المضاربة بانتهاهه، وبه قال الحنفية والحنابلة¹¹.

- 1 - بدائع الصنائع: 6، 98-99 - تكملة فتح القدير: 5، 404 - أسنى المطالب: 2، 382، - المغني: 5، 68-69 - الكافي: 2، 270 - الروضة البهية شرح اللمعة الدمشقية: 1، 381.
- 2 - الدردير شرح مختصر خليل: مع حاشية الدسوقي: 3، 522.
- 3 - المدونة الكبرى، المجلد الخامس: 12، 119 - أسنى المطالب: 2، 382.
- 4 - بدائع الصنائع: 6، 99 - المغني: 5، 69 - الروضة البهية شرح اللمعة الدمشقية: 1، 381.
- 5 - عبد الرزاق رحيم حدي الهيني، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 466.
- 6 - السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22، ص 19.
- 7 - ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 68 .
- 8 - ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 69-70.
- 9 - ابن الجزري، القوانين الفقهية، ص 186 .
- 10 - الخطيب الشربيني، مغني المحتاج، ج 3، ص 402.
- 11 - ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2، ص 238-239.
- 11 - بدائع الصنائع: 6، 99 - تكملة فتح القدير: 7، 67 - كشف القناع: 3، 512.

جاء في بدائع الصنائع: (ولو قال: خد هذا المال مضاربة إلى سنة جازت المضاربة عندنا).¹
القول الثاني: المنع وهو رأي المالكية والظاهرية.²
 حيث يرى هؤلاء: أنه لا يجوز توقيت المضاربة مطلقاً، لأن فيه تضيقاً على المضارب بما يحل بمقصود المضاربة، إذ قد لا يتمكن المضارب من تحقيق الربح خلال تلك المدة المحددة، فيضيع عمله سدى.
 جاء في المحلى: ولا يجوز القراض إلى أجل مسمى أصلاً.³
القول الثالث: وهو رأي الشافعية والزيدية.⁴
 فرق أصحاب هذا القول بين ثلاث حالات:

الحالة الأولى: منع المضارب من التصرف أو من البيع والشراء بعد انتهاء المدة المحددة، فيرى هؤلاء أن المضاربة المقيدة بمثل هذا القيد تكون فاسدة، لأنه قد تنتهي المدة المحددة وفي مال المضاربة سلع وعروض فيكون المضارب ممنوعاً من بيعها، ولا يجوز لرب المال منع المضارب من بيع سلع المضاربة.⁵
الحالة الثانية: إذا منع صاحب رأس المال المضارب من الشراء فقط بعد انتهاء مدة المضاربة وأطلق له أمر البيع، وذلك كأن يقول له: إذا انقضت السنة فلا تشتري. فيرى هؤلاء جواز مثل هذه المضاربة وأنه يجب على المضارب التقيد بذلك، لأنه لا ضرر على المضارب بهذا القيد.⁶

الحالة الثالثة: وهي فيما لو كان توقيت المضاربة مطلقاً، لم يذكر فيه المنع من البيع أو الشراء، فقد اختلف هؤلاء في ذلك: ذهب الشافعية إلى أن المضاربة المؤقتة تكون فاسدة وإن كان توقيتها مطلقاً، وهو رأي يحيى من الزيدية.⁷ - وذهب المرتضي من فقهاء الزيدية، إلى أن إطلاق التوقيت في المضاربة لا يفسدها ذلك لأن الإطلاق لا يقتضي المنع من البيع، فيحل على المنع من الشراء فقط.⁸

الفرع رقم 05: الشروط المتعلقة بالربح:

يستحق الربح في المضاربة لرب المال لأنه نتاج ماله وللمضارب لأنه نتاج عمله، أما الخسارة وإن وقعت دون تقصير أو تعدي من طرف المضارب، فيتحملها صاحب المال وحده.⁹ وإذا كانت نسب توزيع الأرباح تخضع لاتفاق الطرفين، فإن هناك شروط تخص هذا التوزيع للربح لا بد من توفرها.

1 - بدائع الصنائع: 6 ، 99 .

2 - الشرح الكبير لمختصر خليل: حاشية الدسوقي: 3 ، 518 - المحلى: 8 ، 247.

3 - المحلى: 8 ، 247.

4 - المهذب في فقه الشافعي: 1 ، 386 ، - معنى الاحتجاج شرح المنهاج: 2 ، 312 - البحر الزخار: 4 ، 82.

5 - المهذب في فقه الشافعي: 1 ، 386 ، البحر الزخار: 4 ، 82.

6 - المهذب في فقه الشافعي: 1 ، 386 ، البحر الزخار: 4 ، 82.

7 - معنى الاحتجاج شرح المنهاج: 2 ، 312 ، البحر الزخار: 4 ، 82.

8 - البحر الزخار: 4 ، 82.

9 - ابن الجزي، القوانين الفقهية، ص 186. وأنظر:

- السرخسي، المبسوط، المجلد 11 ، ج 22 ، ص 20.

قال النووي: (الربح، وله أربعة شروط: الأول: أن يكون مخصوصاً بالمتعاقدين...الثاني: أن يكون مشتركاً بينهما، ليأخذ المالك بملكه والعامل بعمله فلا يختص به أحدهما...الثالث: أن يكون معلوماً، فلو قال: ضاربتك على أن لك في الربح شركاً فسدت المضاربة. الرابع: أن يكون العلم من حيث الجزئية لا من حيث التقدير، فلو قال: لك من الربح، أو لي منه، درهم أو مائة والباقي بيننا نصفان لم تصح المضاربة⁽¹⁾. وستعرض فيما يلي إلى هذه الشروط.

الشرط الأول: كون الربح معلوماً:

ويُرادُ به: معرفة ما لكلٍ من زبِّ المال، والعامل فيه؛ لأنَّ المعقودَ عليه هو الربح، وجهالة المعقود عليه تُوجبُ فساد العقد⁽²⁾. فبيان مقدار نصيب الطرفين من الربح عند التعاقد هو شرط اتفق عليه الفقهاء. جاء في بداية المجتهد: وأجمعوا على أن صفة - القراض - أن يعطي الرجل المال على أن يتجر به على جزء معلوم يأخذه العامل من ربح المال، أي جزء مما يتفقان عليه ثلثاً أو ربعاً أو نصفاً.³ والسبب في ذلك يقول الكاساني: (إعلام مقدار الربح (المضاربة)، لأن المعقود عليه هو الربح، وجهالة المعقود عليه توجب فساد العقد ولو دفع إليه ألف درهم عن أنهما يشتركان في الربح ولم يبين مقدار الربح جاز ذلك، والربح بينهما نصفان، لأن الشركة تقتضي المساواة.⁴ يقول النووي: (فلو قال قارضتك على أن لك في الربح شركاً، أو شركة أو نصيباً فسد، وإن قال: لك مثل ما شرطه فلان لفلان، فإن كانا عالمين به صح، وإن جهله أحدهما فسد⁵ وإلى مثل هذا ذهب فقهاء الحنابلة).⁶

أما المالكية فقد فصلوا المسألة فقالوا: إن كان هناك عرف يعين قدر الجزء في المضاربة المقول فيها (و لك شرك) من نصف أو ثلث صحت المضاربة وإلا كانت المضاربة فاسدة.⁷ والحاصل أن نصيب كل من الطرفين لا بد أن يكون مقرراً: إما نصاً أو عرفاً.

- ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3، ص 59.

- ابن قدامة، المغني، ج 5، ص 30-38.

- ابن حزم الحلبي، المحلى، ج 8 ص 248.

1 - روضة الطالبين (122/5).

2 - الموسوعة الفقهية الكويتية (42/38) - عبد الرحمان بن فواد الجار الله، شركة المضاربة في الفقه الإسلامي، من موقع أبحاث الفقه الإسلامي، المرجع السابق.

3 - بداية المجتهد: 2، 179.

4 - بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، فصل في شرائط ركن المضاربة، ج 6، ص 86.

5 - الروضة: 5، 123.

6 - المغني: 5، 34.

7 - الدسوقي على الشرح الكبير: 3، 519.

الشرط الثاني: كون الربح شائعاً:

أن يكون نصيب كل منهما نسبة شائعة من الربح، وليس مقدارا محددًا، فقد اتفق الفقهاء على أن نصيب كل من رب المال والمضارب من الربح يجب أن يكون حصة شائعة منه يقول ابن المنذر: أجمع كل من نحفظ عنه من أهل العلم على إبطال القراض إذا شرط أحدهما أو كلاهما لنفسه دراهم معلومة، ومن حفظنا ذلك عنه: مالك و الأوزاعي والشافعي، وأبو ثور وأصحاب الرأي¹.

والسبب في ذلك كما يقول الكاساني هو: (أن يكون المشروط لكل واحد منهما من المضارب ورب المال من الربح جزءاً شائعاً، نصفاً أو ثلثاً أو ربعاً، فإن شرطاً عدداً مقدراً بأن شرطاً أن يكون لأحدهما مائة درهم من الربح أو أقل أو أكثر والباقي للآخر (المضاربة) لا يجوز، والمضاربة فاسدة؛ لأن المضاربة نوع من الشركة، وهي الشركة في الربح، وهذا شرط يوجب قطع الشركة في الربح؛ لجواز أن لا يربح المضارب إلا هذا القدر المذكور، فيكون ذلك لأحدهما دون الآخر، فلا تتحقق الشركة، فلا يكون التصرف مضاربة)².

وقال أيضاً: (وكذا إن شرطاً أن يكون لأحدهما النصف أو الثلث ومائة درهم، أو قالاً: إلا مائة درهم فإنه لا يجوز؛ لأنه شرط يقطع الشركة في الربح، لأنه إذا شرط لأحدهما النصف ومائة فمن الجائز أن يكون الربح مائتين فيكون كل الربح للمشروط له، وإذا شرط له النصف إلا مائة فمن الجائز أن يكون نصف الربح مائة فلا يكون له شيء من الربح. ولو شرطاً في العقد أن تكون الوضعية عليهما بطل الشرط والمضاربة صحيحة؛ لأن الوضعية جزء هالك من المال فلا يكون إلا على رب المال؛ ولأن المضاربة وكالة، والشرط الفاسد لا يعمل في الوكالة)³.

قال ابن قدامة: (أنه إذا شرط دراهم معلومة احتمال أن لا يربح غيرها، فيحصل على جميع الربح واحتمل أن لا يربحها فيأخذ من رأس المال جزءاً، وقد يربح كثيراً فيستضير من شرطت له الدراهم)⁴. وقال أيضاً: (العامل متى شرط لنفسه دراهم ربما تولى في طلب الربح، لعدم فائدته فيه، وحصول نفعه لغيره، بخلاف ما إذا كان له جزءاً من الربح)⁵.

الشرط الثالث: أن يكون الربح مشتركاً بين المتعاقدين:

أن يكون الربح مشتركاً بين المتعاقدين، بحيث لا يختص به أحدهما دون الآخر، فإذا شرط الربح لأحدهما دون الآخر، لم تكن المضاربة صحيحة بإجماع الفقهاء. إلا أنهم اختلفوا في مثل هذه الحالة، هل تنصرف إلى

1 - المعنى: 5، 38.

2 - بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، فصل في شرائط ركن المضاربة، ج 6، ص 86.

3 - بدائع الصنائع (86/6) بتصرف.

4 - المعنى (23/5).

5 - المرجع السابق (23/5).

عقد كالقرض أو الإبضاع أو الهبة رعاية للمعنى أو تعد مضاربة فاسدة رعاية للفظ المضاربة الوارد فيها ولهم في ذلك ثلاثة اتجاهات :

الاتجاه الأول: يرى أصحاب هذا الاتجاه: بأن هذا العقد ليس مضاربة، رغم أنه جاء بصيغة المضاربة وإنما يعد قرضاً إذا شرط الربح كله للعامل، وإبضاعاً إذا شرط الربح كله لصاحب المال، ذلك لأن العبرة في العقود للمعاني لا للألفاظ والمباني . وبذلك قال الحنفية، وهو رأي مرجوح للشافعية والامامية . يقول الكاساني: (ولو شرط جميع الربح للمضارب فهو قرض ... لأنه أتى بمعنى القرض، والعبرة في العقود لمعانيها، وعلى هذا إذا شرط جميع الربح لرب المال، فهو إبضاع عندنا ; لوجود معنى الإبضاع).¹

الاتجاه الثاني : أصحاب هذا الاتجاه يرون بأنه إذا شرط الربح لأحدهما دون الآخر مع استخدام كلمة مضاربة أو قراض تكون المضاربة فاسدة، ولا تصرف إلى عقد آخر، لأن كلمة المضاربة أو القراض يدل على أهمها أرادا عقد المضاربة وليس عقداً آخر، لكنهما عقد المضاربة على ما يفسدها . وبهذا قال كل من الحنابلة والزيدية، وهو الرأي الراجح عند الشافعية والامامية والاباضية².

وقال ابن قدامة: إن قال رب المال: خذ هذا المال فأتجر به وربحه كله لك، كان قرضاً لا قراضاً؛ لأن قوله: خذه فأتجر به، يصلح لهما وقد قرّن به حكم القرض فانصرف إليه، وإن قال مع ذلك: ولا ضمان عليك، فهذا شرط فيه نفي الضمان فلا ينتفي بشرطه، كما لو صرح به فقال: خذ هذا قرضاً ولا ضمان عليك، وإن قال: خذه فأتجر به والربح كله لي، كان إبضاعاً، وإن قال: خذه مضاربة والربح كله لك، أو كله لي فهو عقد فاسد، وإلى هذا ذهب الشافعية في الأصح عندهم.

الاتجاه الثالث: وهو رأي المالكية حيث يرون أن شرط الربح لأحدهما صحيح ويجب الالتزام به، إلا أن هذا العقد يخرج من المضاربة إلى الهبة ويجري عليه حكمها.

يقول الزرقاني: (وجاز الربح، أي اشتراطه كله لأحدهما أو لغيرهما من رب المال والعامل، لأنه من باب الهبة، وإطلاق القراض عليه مجازاً، ويجري عليه حكم الهبة).³ وقال الخرشي: (يجوز اشتراط ربح القراض كله لرب المال أو للعامل أو لغيرهما؛ لأنه من باب التبرع وإطلاق القراض عليه حينئذ مجازاً)⁴.

الشرط الرابع: أن يكون الربح مختصاً بالمتعاقدين:

أن يكون الربح مختصاً بالمتعاقدين: باعتباره ثمرة لما قدمه، المتعاقدان من مال أو عمل لذا يجب أن يقتصر عليهما ولا يعدو إلى غيرهما، وليس لأي منهما حق فيه .

1 - بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، فصل في شرائط ركن المضاربة، ج 6، ص 86 .

2 - المغني: 5، 35 - البحر الزخار: 4، 82 - المهذب: 1، 385 - الشرازي: شرايع الإسلام: 2، 140 - شرح النيل وشفاء الغليل: 10، 310-321.

3 - الزرقاني على مختصر خليل: 6، 219.

4 - شرح مختصر خليل (6/209).

وهنا يرد السؤال التالي: ما هو الحكم فيما لو أراد المتعاقدان أن يشترطا كلاهما أو أحدهما جزءاً شائعاً من الربح لشخص ثالث أو جهة معينة.

بحث الفقهاء هذه المسألة وقد فرقوا بين حالتين:

الأولى: إذا شرط على الطرف الثالث القيام بعمل مع المضارب.

الثانية: إذا لم يشرط عليه أي عمل.

الحالة الأولى: إذا شرط على الطرف الثالث القيام بعمل مع العامل في المضاربة فإن الفقهاء في مثل هذه الحالة قالوا: يجوز أن يشترط له جزء من الربح بالاتفاق¹ وتكون المضاربة مع عاملين، فيستحق كل منهما جزءاً من الربح بعمله.

الحالة الثانية: وتتمثل فيما لو لم يشترط على الطرف الثالث القيام بأي عمل مع المضارب، هنا اختلفت آراء الفقهاء، على ثلاثة اتجاهات:

الاتجاه الأول: يرى أن هذا الشرط فاسد، والعقد صحيح، وهو رأي الحنفية، ويعلل هؤلاء رأيهم بالقول: أن سبب فساد الشرط هو أن الربح (إنما يستحق برأس المال، أو بالعمل، أو بضمان العمل، ولم يوجد من ذلك الأجنبي شيء)². وأما سبب صحة العقد (فلأن شرط جزء من الربح إلى غير المتعاقدين لا يعود بالجهالة على الربح، لأن الأصل إنما يستحق نصيبه من الربح بالشرط، وقد شرط له نصيبه فلا يستحق غيره، ويجعل الجزء المشروط للأجنبي كالمسكوت عنه، فيملكه رب المال لأنه ثناء ماله)³.

الاتجاه الثاني: يذهب الشافعية والحنابلة، والظاهرية والزيدية والامامية في القول الراجح لديهم إلى القول بفساد الشرط والعقد معاً⁴. وقد استدل هؤلاء على فساد الشرط بنفس ما استدل به الحنفية، وأما بالنسبة لفساد العقد لديهم فهم يرون أن هذا الشرط يؤدي إلى جهالة نصيب كل من المتعاقدين من الربح، وكل ما أدى إلى جهالة الربح أفسد المضاربة. وذلك لأن القول بفساد الشرط يمنع الشخص الثالث من استحقاق ما شرط له فيعود الجزء المشروط له إلى رب المال والمضارب، باعتبارهما متبرعين به، وطالما أنهما لم يتفقا على وجه قسمة ذلك الجزء بينهما، فإن نصيب كل منهما يكون مجهولاً.

الاتجاه الثالث: واليه ذهب القائلون بجواز الشرط والعقد معاً، وهم المالكية والأباضية وهو قول للامامية⁵. جاء في المدونة: (أرأيت المتقارضين يشترطان عند معاملتهما ثلث الربح للمساكين، أيجوز ذلك؟

¹ - روضة الطالبين: 5، 122. - معني المحتاج: 2، 312. - المعني: 5، 36. - كشاف القناع: 3، 511. - رد المختار: 5، 305. - البحر الزخار: 3، 82.

² - العناية على الهداية: 8، 460.

³ - العناية على الهداية: 8، 460.

⁴ - روضة الطالبين: 5، 122. - فتح العزيز: 12، 17. - معني المحتاج: 2، 312. - نهاية المحتاج: 5، 225. - المعني: 5، 36. - كشاف القناع: 30، 511. - المحلي: 8، 247. - البحر الزخار: 4، 82. - مفتاح الكرامة شرح قواعد العلامة: 7، 450.

⁵ - المدونة: 12، 91. - شرح النيل وشفاء الغليل: 10، 327. - شرائع الإسلام: 2، 140-141.

قال: نعم¹. وجاء في الخرشي: (يجوز اشتراط ربح القراض كله لرب المال أو للعامل أو لغيرهما، لأنه من باب التبرع).²

- اشتراط ضمان المضارب لرأس المال:

لقد بينا سابقا بأن اشتراط مقدار معين أو منفعة زائدة لأحد طرفي العقد تفسد المضاربة، ومما يلحق باشتراط المنفعة لأحد المتعاقدين هو اشتراط ضمان المضارب لرأس المال. إضافة إلى ذلك فقد اتفق الفقهاء على أن اشتراط ضمان المضارب لرأس المال يتنافى مع مقتضى العقد، لأن العامل أمين فيما في يده فإن تلف المال في يده من غير تفريط لم يضمن. وبهذا نص الحنفية والمالكية على أنه لو شرط رب المال على العامل ضمان رأس المال إذا تلف أو ضاع بلا تفريط منه كان العقد فاسداً. وهذا ما يؤخذ من عبارات الشافعية والحنابلة.

فيد المضارب في المضاربة هي يد أمانة³ وليست يد الضمان⁴ ولا خلاف بين الفقهاء في ذلك.

- قال الكاساني، من الحنفية: (رأس المال قبل أن يشتري المضارب به شيئاً أمانة في يده بمنزلة الوديعة).⁵

- وقال ابن عبد البر، من المالكية: (والمقارض أمين مقبول قوله فيما يدعيه من ضياع المال وذهابه والخسارة فيه).⁶

- وقال الحنابلة: إذا تعدى المضارب وفعل ما ليس له فعله أو اشترى شيئاً نهي عن شرائه فهو ضامن

للمال في قول أكثر أهل العلم، لأنه متصرف في مال غيره بغير إذنه فلزمه الضمان كالغاصب.

- قال الشريبي، من الشافعية: (القول في ضمان مال القراض ولا ضمان على العامل بتلف المال أو

بعضه؛ لأنه أمين فلا يضمن إلا بعدوان منه).⁷

- قال ابن قدامة: "والعامل أمين في مال المضاربة؛ لأنه متصرف في مال غيره بإذنه لا يختص بنفسه فكان

أميناً".⁸

ومعنى كون يد المضارب يد أمانة: أنها تأخذ حكم الأمين، فلا تتحمل تبعه هلاك ما تحتها من الأموال

ما لم تتعد أو تفرط في المحافظة عليها. ويصدق المضارب في دعوى التلف، وما إلى ذلك من أحكام

1 - المدونة: رواية سحنون، المجلد الخامس: 12، 91.

2 - الخرشي على خليل: 6، 209.

3 - جاء في (مجلة الأحكام العدلية) المادة (762) "الأمانة هي الشيء الموثوق عند الشخص الذي أخذ أميناً سواء أ جعل أمانة يتخذ الاستحفاظ كالوديعة أم كان أمانة ضمن عقد كالمأجور والمستعار أو صار أمانة في يد شخص بدون عقد ولنا قصد كما لو ألفت الربح في دار أخذ مال جاره ففطرًا لكونه لم يوجد عقد فلا يكون ذلك المال وديعة عند صاحب البيت بل أمانة فقط" ينظر: درر الأحكام شرح مجلة الأحكام (194/2).

4 - جاء في حاشية ابن عابدين (492/6): "الضمان عبارة عن رد مثل المالك إن كان مثلياً أو قيمته إن كان قيمياً".

5 - بدائع الصنائع (87/6) - المبسوط للسرخسي (19/22) - حاشية ابن عابدين (276/8).

6 - الكافي لابن عبد البر ص 384، جامع الأمهات ص 427.

7 - الإقناع للشريبي (343/2). وأنظر: - الوسيط (130/4) - الحاوي الكبير (323/7) - إغاثة الطالبين (103/3).

8 - المغني (44/5) - شرح منتهى الإرادات (226/2) - كشف القناع (522/3).

الأمين. فإن وقع شيء من التعدي أو التفريط صارت ضامنة، ولزمها غرْمُ بدل التالف لمالكه، المثل في المثليات، والقيمة في القيميات، جاء في مجلة الأحكام العدلية المادة (768): "الأمانة لا تكون مضمونة: يعني إذا هلكت، أو ضاعت بلا صنع الأمين، ولا تقصير منه، فلا يلزمه الضمان"¹.

فالمضارب أمين في عمل المضاربة وأمين على مالها² لأنه :

- وديع ابتداء، في حكم عدم الضمان، لأنه قبض مالها لا على سبيل الاستبدال، ولا الوثيقة فيكون أمانة لديه، وهو لذلك داخل في معنى الوديعة.

- ووكيل بالتصرف فإذا عمل في المال كان عاملاً بإذن المالك، وهو معنى الوكالة.

- وشريك في الربح إن تحقق ذلك، لأن المضاربة عقدت بمال من جانب رب المال، وعمل من جانب المضارب، على أن يكون الربح بينهما، فلما حصل الربح كان له نصيب معلوم منه، فكان شريكاً بذلك.

- وأحجر إن فسدت المضاربة، وله حينئذ أجر مثل عمله، ربحت أم لم تربح، عند أبي حنيفة، ويشترط أن يكون ذلك أقل من النسبة المخصصة له في المضاربة.

- وغاصب إن خالف ما قيده به رب المال، وأصبح ضامناً حينئذ لا أميناً.

وفي الأحوال الثلاثة الأولى التي يكون فيها المضارب أميناً، فإن ربحت المضاربة أخذ نصيبه على حسب ما اتفقا، وإن لم يحصل ربح فلا شيء له وضاع عليه جهده الذي بذله، ولرب المال رأس ماله وإن حصلت خسارة تحملها رب المال وحده، فالمضارب إن كان يحصل على حقه في الربح بالشرط، فإنه لا يتحمل أية خسارة بالمبدأ، إلا إذا نتجت عن خطأ في التسيير أو تقصير أو إهمال.³

وعليه فإن اشتراط ضمان المضارب لرأس المال عند التلف بلا تعد أو عند الخسارة التي تصيب عمليات المضاربة. يعد شرطاً باطلاً؛ لمنافاته لمقتضى العقد، وهو قول الحنفية⁴، والشافعية⁵، والمالكية⁶، والحنابلة في المشهور⁷.

¹ - المجلة ص 145.

² - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، المرجع السابق، ص 27.

³ - ابن الجزري، القوانين الفقهية، ص 186. وأنظر: - السرخسي، المبسوط، المجلد 11، ج 22، ص 20.

- ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 68.

- ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 38

- ابن جزم الحلبي، الحلبي، ج 8 ص 248.

- ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2، ص 238.

- الزيلعي، تبين الحقائق، المجلد 3، ج 5 ص 68

⁴ - البحر الرائق (274/7)، - المبسوط للسرخسي (157/11) - حاشية ابن عابدين (663/5) - درر الحكام شرح مجلة الأحكام 592/1

⁵ - الحاوي الكبير (253/6).

⁶ - مواهب الجليل (36/6)، الذخيرة (217/9)، كفاية الطالب (353/2).

⁷ - المغني (129/5).

ولكن هل يفسد العقد لفساد الشرط المقترن به؟، اختلفوا على قولين¹ :
 الأول: للحنفية والحنابلة في المشهور: أن الشرط باطلٌ والعقد صحيح.
 الثاني: للشافعية والمالكية وأحمد في رواية: أن الشرط باطلٌ والعقد باطل.
 - إجراءات قبل توزيع نتائج المضاربة:

إضافة إلى الشروط السابقة المتعلقة بالربح، فهناك إجراءات أخرى تتخذ عند توزيع أرباح المضاربة ومنها ما يتعلق بـ:

1. خصم المصاريف من الأرباح قبل التوزيع : تخصم مصاريف المضاربة من الأرباح أولاً، ثم يتم توزيع الباقي بين الأطراف وحسب الاتفاق² ولا تخصم إلا التكاليف الفعلية، لأنه يتمتع على المضارب أن يتصدق أو يتبرع من أموال المضاربة³ ومن بين نفقات المضاربة هي النفقة الخاصة بالمضارب، ولقد اختلف الفقه حولها، بين من يبيح له أخذها من مال المضاربة إذا ورد بها شرط في العقد⁴ وبين من يبيحها في السفر ويمنعها عنه في الحضر⁵ وبين من لا يجعلها من حقه .

2. ضرورة تنضيض أموال المضاربة قبل قسمة الأرباح: ويعتبر الفقهاء أن الربح وقاية لرأس المال وعليه فانه إذا لم يسلم الأصل فلا يقال أن هناك ربحاً قابلاً للقسمة. وقد وضع الفقهاء من أجل حماية رأس المال منهجاً حسابياً دقيقاً يتمثل في تنضيض مال المضاربة قبل توزيع الربح. ولذلك فإن من المقرر لديهم: (فالمقرر أن المقارض يأخذ حظه من الربح بعد أن ينض جميع رأس المال⁶).

وهو يعني تحويل السلع إلى نقد سائل محدد المبلغ ويعد هذا الإجراء مسطرة ضرورية للوصول إلى حساب الأرباح وتوزيعها بشكل عادل لأن كل طرف عندما يأخذ نصيبه بعدها فانه يأخذ مبلغاً قاراً وهائياً⁷ وهناك اختلاف في هذه المسألة بين الفقهاء فمنهم من يرى وجوب التنضيض الفعلي بتحويل رأس

¹ - ينظر المراجع السابقة للقول الأول.

² - القرطبي، الكافي، ص 385.

³ - القرطبي، الكافي، ص 385.

⁴ - ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 80.

- ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 70.

- الخطيب الشربيني، مغني المحتاج، ج 3، ص 412.

⁵ - ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2، ص 240-241. وأنظر:

- المدونة الكبرى، ج 5 ص 92-93.

- ابن حزم الحلبي، المحلى، ج 8 ص 248.

⁶ - ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2، ص 240.

⁷ - الزيلعي، تبين الحقائق، المجلد 3، ج 5 ص 69.

- ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 81-82.

- ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 64.

المال إلى نقد وذهب إلى هذا الموقف جمهور الفقهاء، ومنهم من يكفي بالحاسبة التامة (التنضيض التقديري) التي اعتبرها أحمد ابن حنبل (حساباً كالقبض) . و إلى هذا الموقف ذهب الحنابلة.

3. ضرورة تسليم رأس المال إلى صاحبه قبل القسمة: وبعد التنضيض يجب تسليم رأس المال إلى صاحبه حتى يجوز تقسيم الأرباح، غير أن اشتراط تسليم رأس المال إلى صاحبه قبل توزيع الربح أمر مختلف فيه بين الفقهاء .

وسنرجع إلى هذه المسائل: النفقة، و التنضيض رأس المال والقبض بالتفصيل في المباحث الموالية.

المبحث رقم 06: آثار المضاربة الصحيحة:

نتج عن عقد المضاربة الصحيحة آثار تتمثل في حقوق والتزامات متبادلة لكل من صاحب المال والمضارب فالنسبة لصاحب المال، فإن التزامه يقف عند تقدم المال للمضارب وتمكينه منه، وتحمله الخسارة أن حدثت بدون تعدي من المضارب، وتمثل حقوقه في استرجاع ماله وحقه في الأرباح¹.
وأما فيما يخص المضارب فإن آثار المضاربة بالنسبة إليه تتلخص في قيامه بالعمل المطلوب في المضاربة والتزامه بالقيود إن وجدت وتمثل حقوقه بالمقابل في الحصول على نصيبه في الأرباح² وعدم تحمله الخسارة إن وقعت بفعل خارج عن إرادته لأن يد المضارب يد أمانة كما سبق ذكره، كما أن له الحق في النفقة من مال المضاربة³.

الفرع رقم 01: النفقة

اختلف الفقهاء في نفقة المضاربة:

- قال الكاساني: "وأما الذي يستحقه المضارب،...بعمله في مال المضاربة شيئان أحدهما النفقة،... والوجوب؛ لأن الربح في باب المضاربة يحتمل الوجود والعدم، والعاقلة لا يسافر بمال غيره لفائدة تحتمل الوجود والعدم مع تعجيل النفقة من مال نفسه فلو لم تجعل نفقته من مال المضاربة لامتنع الناس من قبول المضاربات مع مساس الحاجة إليها، فكان إقدامهما على هذا العقد -والحال ما وصفتنا- إذنا من رب المال للمضارب بالإئتمان من مال المضاربة، فكان مأذوناً في الإئتمان دلالاً، فصار كما لو أذن له به نصاً؛ ولأنه يسافر لأجل المال لا على سبيل التبرع ولا ببدل واجب له لا محالة، فتكون نفقته في المال...وأما شرط الوجوب فخروج المضارب بالمال من المصير الذي أخذ المال منه مضاربة... فلما يستحق النفقة ما لم يخرج من ذلك المصير... ما تحتسب النفقة منه: فالنفقة تحتسب من الربح أولاً إن كان في المال ربح فإن لم يكن فهي من رأس المال؛ لأن النفقة جزء هالك من المال، والأصل أن الهالك ينصرف إلى الربح ولأننا لو جعلناها من رأس المال خاصة أو في نصيب رب المال من الربح لآزاد نصيب المضارب في الربح

¹ - بدائع الصنائع (108/6)، بتصرف يسير.

² - الموسوعة الفقهية الكويتية (74/38)، من موقع وزارة الأوقاف والشؤون الدينية بالكويت.

³ - بدائع الصنائع (105/6).

على نَصِيبِ رَبِّ الْمَالِ... وأما قَدْرُ النَّفَقَةِ فَهُوَ أَنْ يَكُونَ بِالْمَعْرُوفِ عِنْدَ التُّجَّارِ مِنْ غَيْرِ إِسْرَافٍ، فَإِنْ جَاوَزَ ذَلِكَ ضَمِنَ الْفَضْلَ؛ لِأَنَّ الْإِذْنَ ثَابِتٌ بِالْعَادَةِ فَيُعْتَبَرُ الْقَدْرُ الْمُعْتَادُ... وَلَا يَسْتَحِقُّ النَّفَقَةَ إِلَّا فِي الْمِضَارَبَةِ الصَّحِيحَةِ؛ لِأَنَّ الْمِضَارَبَةَ الْفَاسِدَةَ فِي مَعْنَى الْإِجَارَةِ الْفَاسِدَةِ وَالْأَجِيرُ لَا يَسْتَحِقُّ النَّفَقَةَ فِي الْإِجَارَةِ الْفَاسِدَةِ وَنَفَقَةُ الْأَجِيرِ عَلَى نَفْسِهِ.¹

وقال المالكيّة: يجوز لعامل المضاربة الإنفاق من مالها على نفسه في زمن سفره للتجارة وإقامته في البلد الذي يتجر فيه وفي حال رجوعه حتى يصل إلى وطنه، ويقضى له بذلك عند المنازعة بشروط:
الأول: أن يسافر فعلاً للتجارة، أو يشرع في السفر، أو يحتاج لما يشرع به فيه لتنمية المال - ولو دون مسافة القصر - من طعامٍ وشرابٍ وركوبٍ ومسكنٍ وحمائمٍ وحمامةٍ وغسلٍ ثوبٍ ونحو ذلك على وجه المعروف حتى يعود لوطنه.

ومفهوم الشرط أنه لا نفقة للعامل في الحضر، قال اللّخمي: ما لم يشغله عن الوجوه التي يقتات منها² أي بأن كانت له صنعة مثلاً ينفق منها فعمل المضاربة، فله الإنفاق من مالها، قال أبو الحسن: وهو قيد معتبر.³

الثاني: أن لا يبني بزوجه التي تزوج بها في البلد التي سافر إليها لتنمية المال، فإن بنى بها سقطت نفقته لأنه صار كالحاضر، فإن بنى بها في طريقه التي سافر فيها لم تسقط.

الثالث: أن يحتمل مال المضاربة الإنفاق بأن يكون كثيراً عرفاً، فلا نفقة في اليسير.

الرابع: أن يكون سفره لأجل تنمية المال، أما لو كان سفره لروحة مدخول بها وحبّ وغزو فلا نفقة له من مال المضاربة، لا في حال ذهابه ولا في حال إقامته في البلد التي سافر إليها. والنفقة بالمعروف تكون في مال المضاربة لا في ذمة ربّ المال، ولو أنفق من مال نفسه رجع به في مال المضاربة، فإن تلف فلا رجوع له على ربّه، وكذا لو زادت النفقة على المال لا رجوع له على ربّه بالزائد.

وقال الشافعيّة: لا ينفق العامل من مال المضاربة على نفسه حضراً جزماً، وكذا سفره في الأظهر كما في الحضر، لأن له نصيباً في الربح فلا يستحق شيئاً آخر، ولأنّ النفقة قد تكون قدر الربح فيؤدي إلى انفراده به وقد تكون أكثر فيؤدي إلى أن يأخذ جزءاً من رأس المال وهو ينافي مقتضاه، فلو شرط له النفقة في العقد فسد وفي مقابل الأظهر أنه ينفق من مال المضاربة بالمعروف ما يزيد بسبب السفر كالإداوة والخفّ والسفرة والكراء لأنه حبسه عن الكسب بالسفر لأجل المضاربة، فأشبهه حبس الزوجة بخلاف الحضر، وتحسب النفقة من الربح فإن لم يكن فهي محسرة لحق المال.⁴

¹ - بدائع الصنائع، ج 6، ص 105-108.

² - الشرح الكبير (530/3).

³ - المرجع السابق (530/3).

⁴ - المعني المحتاج (317/2).

وقال الحنابلة: ليس للمضارب نفقة من مال المضاربة ولو مع السفر بمال المضاربة، لأنه دخل على أن يستحق من الربح شيئاً فلا يستحق غيره، إذ لو استحقها لأفضى إلى اختصاصه به حيث لم يربح سوى النفقة إلا بشرط، قال تقي الدين ابن تيمية: أو عادةً فإن شرطها رب المال وقدرها فحسن قطعاً للمنازعة فإن لم يعدها واختلفا فله نفقة مثله عرفاً من طعام وكسوة، لأن إطلاق النفقة يقتضي جميع ما هو ضروراته المعتادة.¹

الفرع رقم 02: الربح

تأ يستحقه المضارب بعمله في المضاربة الصحيحة هو الربح المسمى إن كان في المضاربة ربح، وهذا ما لا خلاف فيه. وإنما اختلفوا في الوقت الذي يملك المضارب فيه حصته من ربح المضاربة وقي ذلك قولين: القول الأول: يجعل المضارب مالكا لحصته في الأرباح بالظهور وقبل القسمة والقبض وهذا موقف الحنابلة² وقال الإمام أحمد بأن المضارب يملك حصته من الأرباح بالحاسبة والتنضيض والفسخ قبل القسمة والقبض والقول الثاني: لا يجعله مالكا لها إلا بالقسمة وهو موقف المالكية والشافعية والحنابلة³. وشرط جواز القسمة هو تنضيض مال المضاربة وتسليم رأس مال المضاربة إلى صاحبه.

القول الأول: ذهب الحنفية والمالكية والشافعية في الأظهر والحنابلة في رواية إلى أن المضارب يملك حصته من الربح بالقسمة لا بالظهور.

قال الكاساني: (يستحق المضارب بعمله في المضاربة الصحيحة الربح المسمى - إن كان فيها ربح - وإنما يظهر الربح بالقسمة، ويشترط لجواز القسمة قبض المالك رأس المال، فلا تصح قسمة الربح قبل قبض رأس المال، حتى لو دفع رجل إلى آخر ألف درهم مضاربةً بالتصاف فربح ألفاً، فاقسما الربح ورأس المال في يد المضارب لم يقبضه رب المال، فهلك الألف التي في يد المضارب بعد قسمتهما الربح، فإن القسمة الأولى لم تصح، وما قبض رب المال فهو محسوب عليه من رأس ماله، وما قبضه المضارب دين عليه يرده إلى رب المال حتى يستوفي رب المال رأس ماله، ولا تصح قسمة الربح حتى يستوفي رب المال رأس المال والأصل في اعتبار ذلك ما روي عن رسول الله ﷺ أنه قال: (مثل المصلي كمثل التاجر لا يخلص له ربحه حتى يخلص له رأس ماله، كذلك المصلي لا تقبل نافلته حتى يؤدي الفريضة)، فدل الحديث على أن قسمة الربح قبل قبض رأس المال لا تصح، ولأن الربح زيادة، والزيادة على الشيء لا تكون إلا بعد سلامة الأصل، ولأن المال إذا بقي في يد المضارب فحكم المضاربة بحالها، فلو صححنا قسمة الربح لثبتت قسمة

¹ - الموسوعة الفقهية، الجزء 28.

² - ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 57.

³ - ابن رشد، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، ج 2، ص 241.

- ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3 ص 82-84.

- ابن قدامة، المغني، ج 5 ص 57-63.

الفرع قبل الأصل فهذا لا يجوز، وإذا لم تصحَّ القسمة فإذا هلك ما في يد المضارب صار الذي اقتسماه هو رأس المال، فوجب على المضارب أن يردَّ منه تمام رأس المال¹.

وقال المالكية: لا يقسم الربح في المضاربة إلا بعد كمال رأس المال، وما بقي بعد تمام رأس المال يكون بيد ربِّ المال والمضاربة على ما شرطاً.²

وقالوا: لا يقتسم رب المال والعامل في المضاربة الربح حتَّى ينضَّ رأس المال، أو يتراضيا على قسمه لأنَّه إذا قسم قبل نضوضه أو التراضي على قسمه قد هلك السَّلَع أو تتحوَّل أسواقها فينقص رأس المال فيحصل الضرر لربِّ المال بعدم جبر رأس المال بالربح، وإن طلب أحدهما نضوضه فالحاكم ينظر في تعجيل ذلك أو تأخيره، فما كان صواباً فعله، وتجوز قسمة العروض إذا تراضوا عليها وتكون بيعاً.³

وقال الشافعية: الأظهر أنَّ العامل في المضاربة يملك حصَّته من الربح الحاصل بعمله بالقسمة للمال لا بظهور الربح، إذ لو ملك بالظهور لكان شريكاً حتَّى لو هلك منه شيء هلك من المالكين، وليس كذلك بل الربح وقاية لرأس المال.⁴

وقالوا إن طلب أحد العاقدين في المضاربة قسمة الربح قبل المفاضلة فامتنع الآخر لم يجبر، لأنَّه إن امتنع رب المال لم يجز إجباره، لأنَّه يقول: الربح وقاية لرأس المال فلا أعطيك حتَّى تسلِّم لي رأس المال، وإن كان الذي امتنع هو العامل لم يجز إجباره، لأنَّه يقول: لا نأمن أن نخسر فنحتاج أن نردَّ ما أخذ. وإن تقاسما - أي قبل المفاضلة - جاز، لأنَّ المنع لحقهما وقد رضيا، فإن حصل بعد القسمة خسرة لزم العامل أن يجبره بما أخذ، لأنَّه لا يستحق الربح إلا بعد تسليمه رأس المال.

وقال الحنابلة: إذا ظهر ربح في المضاربة لم يكن للعامل أخذ شيء منه إلا بإذن ربِّ المال بلا نزاع عندهم في ذلك.

القول الثاني: وهو المذهب عند الحنابلة، وهو قول مقابل للأظهر عند الشافعية: أنَّ العامل يملك حصَّته من الربح بالظهور قبل القسمة.

وفي رواية أخرى عند الحنابلة يملك العامل حصَّته من الربح بالحاسبة والتضيض والفسخ قبل القسمة والقبض⁵، ونصَّ عليها واختارها ابن تيمية وغيره.

وقال المرادوي: ويستقر الملك فيها بالمقاسمة عند القاضي وأصحابه، ولا يستقر بدونها، ومن الأصحاب - كابن أبي موسى وغيره - من قال: يستقر بالحاسبة التامة، وبذلك جزم أبو بكر، قال في القواعد: وهو المنصوص صريحاً عن أحمد.¹

¹ - بدائع الصنائع (107/6).

² - التاج والإكليل (366/5).

³ - الفواكه الدواني (123/2).

⁴ - مغني المحتاج (318/2).

⁵ - الإنصاف للمرادوي (446/5).

المطلب رقم 02: الصيغة البنكية لعقد المضاربة: المضاربة المشتركة

يمكن تقسيم المضاربة من حيث عدد المشاركين فيها إلى مضاربة الثنائية ومضاربة جماعية:

المضاربة الثنائية هي أن:

- يقدم شخص واحد رأس المال، ويسمى رب المال.

- ويقوم شخص واحد آخر بالعمل، ويسمى المضارب.

المضاربة الجماعية: هي التي تكون العلاقة فيها متعددة، وذلك بأن يتعدد فيه المالكون لرأس المال وينفرد فيها المضارب، أو تكون الصورة فيها عكسية، وذلك بأن ينفرد فيها صاحب رأس المال ويتعدد المضاربون، أو يتعدد كل من المالكين والمضاربين²، وتدعى أيضا المضاربة المشتركة وهي المناسبة للعمل البنكي الإسلامي.

المبحث رقم 01: صور المضاربة المشتركة :

الصورة الأولى : المضاربة الجماعية بتعدد أرباب المال: وهي التي يتعدد فيها أصحاب رؤوس الأموال وينفرد فيها المضارب، وذلك في حالة قيام البنك باستثمار الودائع الاستثمارية المودعة لديه من قبل نفسه مباشرة، ودون الاستعانة بمضاربين آخرين.³

الصورة الثانية: المضاربة الجماعية بتعدد المضاربون: وهي التي يتعدد فيها المضاربون فقط، ويكون فيها صاحب رأس المال منفردا، وذلك في حالة قيام البنك باستثمار أمواله وإعطائها مضاربة لرجال أعمال متعددين، ذلك لأن البنك في مثل هذه الحالة يكون بالنسبة لهؤلاء المضاربين هو صاحب رأس المال.⁴ وفي هذه الصورة قد يدفع المال إلى شخصين للعمل في مضاربتين مختلفتين، وقد يدفع إلى شخصين للعمل في مضاربة واحدة. وقد أجاز الفقهاء الحالتين. وفي الحالة الأولى يجوز للبنك أن يساوي أو يفاضل بين المضاربين في الربح لأن أحدهما قد يكون أبصر بالتجارة من الآخر وأقوى على العمل.

الصورة الثالثة: المضاربة الجماعية بتعدد جميع الأطراف: وهي التي يتعدد فيها أطراف المضاربة: وهم أصحاب رؤوس الأموال (المودعون)، والبنك والمضاربون وذلك في حالة قيام البنك بإعطاء أموال المودعين مضاربة لغيره. ويتمثل أطراف هذه المضاربة في:

الطرف الأول: المستثمرون - أصحاب رؤوس الأموال، وهم الذين يقدمون المال بصورة انفرادية على

أساس مضاربة.

1 - الإنصاف للمرداوي (446/5).

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 471.

3 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 472.

4 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 472.

والطرف الثاني: يتمثل في جماعة المضاربين وهم يأخذون المال منفردين أيضا لكي يعمل كل منهم فيما يحصل عليه من مال بحسب الاتفاق الخاص.

أما الطرف الثالث: فانه يتمثل في الشخص أو الجهة التي تكون مهمتها التوسط بين الفريقين لتحقيق التوافق والانتظام في توارد الأموال وإعطائها للراغبين من الفريق الثاني للعمل فيها بالمضاربات المعقودة مع كل منهم على انفراد.

وهذه الصورة من صور المضاربة هي التي تتجسد فيها المضاربة المشتركة بشكل واضح، حيث أنه يظهر فيها طرف جديد لا وجود له في كل صور المضاربة عدا هذه الصورة، وهو الشخص الثالث الذي يقوم بدور الوسيط بين المستثمرين والمضاربين، ومن هذا فان أهميته تتمثل في صفته المزدوجة التي يبدو فيها مضاربا بالنسبة للمودعين (وهم أصحاب الأموال) من ناحية، كما أنه يبدو كمالك المال بالنسبة للمضاربين (أصحاب المشاريع) من ناحية ثانية.¹ لذلك فان تعامل هذا الوسيط مع أطراف الفريق الأول المتعددين وغير المعينين بشكل محصور يبعده عن أن يكون مضاربا خاصا، ويقربه أكثر من إمكان و صفه بالمضارب المشترك (بخلط هذه الأموال)، ذلك أن هذا المضارب لا يلتزم بالعمل كمضارب خاص لشخص معين أو أشخاص معينين بل يعرض خدمته على كل من يرغب في استثمار ما لديه من مال. وبالنسبة للمستثمرين فيما بينهم فإهم يعتبرون شركاء في الربح و في الخسارة التي قد تحصل، رغم عدم وجود أي تعاقد فيما بينهم. أما بالنسبة للمضاربين، فان المضارب المشترك يبدو أمامهم كمالك للمال حيث أنه يعطيهم هذا المال بالشروط المنفردة التي يتفق بها مع كل من يتعامل معه على حدة.² وبالنسبة للمضاربين فيما بينهم فأهم مستقلون تماما بعضهم عن بعض سواء في العمل أو الربح أو الشروط، فكل واحد منهم يعمل في المال المسلم إليه على حدة، فلا تجبر خسارة أي واحد منهم بربح آخر ولا يؤثر تصفية العلاقة القائمة مع أحدهم على استمرار عمل الآخرين.³

ويستطيع المضارب المشترك أن يختار مضاربين له من مختلف فئات القطاعات التجارية والصناعية والزراعية سواء كانوا من الأفراد أو الشركات العامة أو الخاصة وذلك على أساس توزيع تعامله الإجمالي بالنسبة لهذه القطاعات المختلفة، وكذلك التوزيع للأفراد داخل كل قطاع على حدة، حيث أن هذا التوزيع يساعد المضارب المشترك على تحقيق لأمرين جوهريين:

- توزيع المخاطر بحيث تجبر الخسارة التي قد تنجم عن الكساد في أحد الأصناف المضارب بها، بالربح الذي يتحقق في الأصناف الأخرى.⁴

1 - سامي حمود، تطوير الأعمال البنكية، ص 394.

2 - محمد حسن حنون، الأعمال والخدمات البنكية في البنوك التجارية والإسلامية (دراسة مقارنة)، المكتبة الوطنية، عمان، الأردن، ط 1، 2005، ص 338.

3 - محمد حسن حنون، الأعمال والخدمات البنكية في البنوك التجارية والإسلامية (دراسة مقارنة)، المرجع السابق، ص 339.

4 - محمد حسن حنون، الأعمال والخدمات البنكية في البنوك التجارية والإسلامية (دراسة مقارنة)، المرجع السابق، ص 354.

- توزيع المضاربات بالنسبة لصنف الواحد مع عدة مضاربين يحقق نوع من المراقبة المبنية على أساس مقارنة بين النتائج المصرح بها من المضاربين.¹

ويمكن للمضارب المشترك أن يشارك بإعطاء كامل رأس المال للصفقة المطلوبة أو نصفه أو ثلثه، حسب قدرة المضارب الخاص والثقة التي يتمتع بها من ناحية، ومقدار الموارد المتاحة للمضارب المشترك من ناحية ثانية.²

المبحث رقم 02: عناصر (خصائص) المضاربة المشتركة:

هناك عناصر أساسية لهذا النوع من أنواع المضاربة، ومن أبرزها العناصر الآتية :

الفرع رقم 01: عنصر الجماعية:

و يتمثل هذا العنصر في عملية خلط الأموال المستثمرة، باعتبار أن عملية الخلط تعد عنصرا أساسيا من عناصر هذا النوع من أنواع المضاربة.

بحث الفقهاء مسألة خلط مال المضاربة بغيره، فكانوا في ذلك على ثلاثة أقوال:

القول الأول: عدم جواز خلط مال المضاربة بغيره. بمطلق العقد والى هذا ذهب كل من فقهاء الحنفية الحنابلة، الزيدية، وهو قول للامامية.³

جاء في المعنى: (وليس له أن يخلط مال المضاربة بماله... فان قال له: اعمل برأيك جاز له ذلك أما إذا فوض المضاربة إلى العامل، فانه يجوز له الخلط).⁴

القول الثاني: عدم جواز خلط مال المضاربة من قبل المضارب بغيره إلا بالإذن الصريح من قبل رب المال، وهذا قال: الشافعية، وهو قول للامامية.⁵

القول الثالث: يجوز خلط مال المضاربة بغيره. بمطلق العقد، إذا استطاع المضارب الاتجار بكلا المالين سواء كان ذلك الخلط بمال المضارب نفسه، أم بمال غيره، وهذا قال المالكية.⁶

واشترطوا لجواز ذلك أن يتم الخلط قبل بدء المضارب العمل أو بعد التضيض مال المضاربة. ويهدف هذا الشرط للمحافظة على حقوق مختلف الأطراف من تداعل الحسابات المفضية إلى المنازعة لأن خلط الأموال يوجب جبران خسران أحدهما بربح الآخر. ويكون في هذه الحالة خلط المال في مضاربة واحدة على سبيل الشركة بين أرباب المال، فيتحمل كل منهم الربح والخسارة بنسبة حصته في المال.

1 - محمد حسن حنون، الأعمال والخدمات البنكية في البنوك التجارية والإسلامية (دراسة مقارنة)، المرجع السابق، ص 354.

2 - سامي حمود، تطوير الأعمال البنكية بما يتفق والشريعة الإسلامية، المرجع السابق، 422-423.

3 - بدائع الصنائع: 6، 96 - فتح القدير: 7، 74 - المعنى: 5، 5 - البحر الزخار: 4، 83 - مفتاح الكرامة: 7، 482.

4 - المعنى: 5، 5.

5 - تكملة المجموع شرح المذهب: 14، 383 - شرائع الإسلام: 2، 140.

6 - المدونة الكبرى، المجلد الخامس، 92-102.

الفرع رقم 02: عنصر تتالي المضاربة:

إن قيام المضارب بإعطاء المال لآخر ليضارب به هو عنصر أساسي من عناصر المضاربة المشتركة حيث تنتقل العلاقة المباشرة بين رب المال والمضارب إلى علاقة غير مباشرة، ويصبح الوسيط الذي هو المضارب المشترك هو المتصرف مطلقاً في المال بحسب ما تقرره الشروط.¹

وبهذا الشأن نجد أن الفقهاء اتفقوا على أن المضارب ليس له الحق في مضاربة غيره بمطلق العقد للأسباب التالية:²

- إن مالك المال قد رضي بخبرة المضارب وأمانته، فلا يحق له أن يخرج المال من يده ويضارب في غيره دون إذن مالك المال أو تفويضه.

- وضع المضاربة قائم على التعاقد بين رب المال والمضارب، فلا يعدل إلى أن يعقدها مضاربان.

- في المضاربة الثانية إيجاب حق للمضارب الثاني في مال المضاربة، ولا يجوز إيجاب حق في مال إنسان بغير إذنه.

أما إذا فوض مالك المال أمور المضاربة إلى المضارب، فهل يملك بمقتضى هذا التفويض أن يضارب غيره أم لا بد من الإذن الصريح من رب المال. اختلف الفقهاء في ذلك على قولين:

القول الأول: أنه يحق ذلك للمضارب بمجرد التفويض العام من مالك المال، ذلك لأنه بهذا التفويض يكون قد فوض المضارب بكل ما من شأنه أن يؤدي إلى الربح، ودفع المضارب المال مضاربة إلى غيره داخل تحت هذا العموم، إذ أنه قد يرى غيره أمهر منه في شؤون التجارة، وإن في دفع المال إليه تحقيق قدر أكبر من الربح، فتكون المصلحة في ذلك، وبهذا قال الحنفية، وهو رواية عن أحمد، وقول للزيدية والامامية.³

القول الثاني: قال المالكية، والشافعية، وأحمد في رواية، وبعض الامامية⁴، لا يجوز للمضارب دفع مال المضاربة إلى غيره إلا بالإذن الصريح من رب المال، ذلك لأن التفويض إنما ينصرف على كيفية المضاربة والبيع والشراء وأنواع التجارة وفي دفع المال مضاربة إلى غيره خروج عن المضاربة فلا يتناوله التفويض. كيفية تقسيم الأرباح في هذه الحالة:

إن الحنابلة والامامية قالوا أنه لا شيء من الربح للمضارب الأول لأنه ليس من جهته لا مال ولا عمل والربح إنما يستحق بواحد منهما.¹

¹ - عبد الرزاق رحيم جدي الهبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 481.

² - بدائع الصنائع: 6، 96 - نهاية المحتاج: 5، 227 - مغني المحتاج: 2، 314 - المغني لابن قدامة: 5، 48-49 - التاج والاكليل شرح مختصر الخليل: 5، 365 - البحر الزخار: 4، 83 - مفتاح الكرامة: 7، 421.

³ - بدائع الصنائع: 6، 96 - المغني: 5، 50 - البحر الزخار: 4، 83 - مفتاح الكرامة: 7، 431.

⁴ - التاج والاكليل شرح مختصر الخليل: 5، 365 - مغني المحتاج: 2، 314 - المغني: 5، 50 - مفتاح الكرامة: 7، 431.

وذهب المالكية إلى أن المضارب الأول لا شيء له مطلقاً من الأرباح، لأن القراض جعل لا يستحق إلا بتمام العمل، والعامل الأول لم يعمل فلا ربح له.²

وأما الحنفية أجازوا اشتراط المضارب الأول شيئاً من الربح له، وتعرضوا لكيفية تقسيم الربح، فجعلوه يدور مع صيغة المضاربة التي يقولها رب المال، ذلك أن رب المال، إما أن يطلق الربح ولا يضيفه للمضارب وإما أن يضيفه له، فلو قال صاحب المال للمضارب الأول: خذ هذا المبلغ المعين، فاعمل فيه مضاربة، وما رزق الله من ربح فهو بيننا هكذا من غير أن يضيف الربح للمضارب، فإن قسمة الربح دائماً تجري على أن النصف لرب المال، فإن اتفق بعد ذلك مع المضارب الثاني على الثلث، أخذ الثاني ثلث الربح وبقي للأول السدس، وإن كان قد اتفق معه على الثلثين أخذ رب المال النصف، ولا شيء للمضارب الأول، وأخذ المضارب الثاني النصف الآخر، ثم عاد على المضارب الأول بالسدس لتكملة الثلثين، لأنه غره بتسمية الزيادة، والغرور في العقود من أسباب وجوب الضمان.³

وأما إن أضاف رب المال الربح للمضارب، بأن قال له مثلاً: خذ هذا المبلغ واعمل فيه مضاربة، وما رزقك الله من ربح فهو بيننا، ثم دفع المضارب الأول المال للمضارب الثاني، فإن ما يتفق عليه الأول مع الثاني يلزم سريانه نصفاً أو ثلثاً أو ربعاً والباقي يقسمه المضارب الأول مع رب المال مناصفة بينهما.⁴

وعلل الحنفية لاستحقاق المضارب الأول نصيب مع المضارب الثاني مع أن العمل قام به الثاني، (بأن فعل الثاني واقع للأول، كمن استؤجر على خياطة ثوب بدرهم واستأجر غيره عليه بنصف درهم ولأن الأول وإن لم يعمل بنفسه شيئاً فقد باشر العقد، ألا ترى أن لو أضع المال مع غيره - أي دفع مال المضاربة لآخر ليعمل فيه بضاعة له - أو أضعه رب المال حتى ربح كان نصيب المضارب من الربح طيباً له وإن لم يعمل فيه).⁵

وقال الكاساني في ذلك: (لأن عمل المضارب الثاني وقع له فكأنه عمل بنفسه، كمن استأجر إنساناً على خياطة ثوب بدرهم، فاستأجر الأجير من خاطه بنصف درهم، طاب له الفضل، لأن عمل أجيره وقع له فكأنه عمل بنفسه، كذا هذا).⁶

وكذلك جاء في المغني.⁷ وذلك غير جائز عند المالكية والشافعية والرواية الأخرى عند الحنابلة.

وهذا أشبه بدور ما يطلق عليه اسم المنظم، في لغة الاقتصاديين في الوقت الحاضر.⁸

1 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 49.

2 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 50.

3 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 50.

4 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 50.

5 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 50.

6 - بدائع الصنائع ج 7 ص 97، المرجع السابق.

7 - ابن قدامة، المغني، ج 6 ص 55-56، المرجع السابق.

8 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 50.

وهذا كله فيما إذا كان دفع المال لمضارب آخر بإذن رب المال، أما إن كان ذلك بلا إذن منه فقد قال ابن رشد: (لا خلاف بين فقهاء الأمصار أنه إن دفع العامل رأس مال القراض إلى مقارض آخر، أنه ضامن إن كان خسران، وإن كان ربح فذلك على شرطه، ثم يكون للذي عمل شرطه على الذي دفع إليه، فيوفيه حظه مما بقي من المال، وقال الشافعي: ليس له أجره مثله، لأنه عمل على فساده)¹.

الفرع رقم 03: عنصر التنضيق التقديري لرأس المال:

يمكن أن يكون التنضيق رأس مال المضاربة بإحدى الطريقتين (كما بينا سابقا) :

- بطريق فسخ المضاربة القائمة وتصفيتها، ثم إعادة عقدها، وهذا الأمر غير عملي في الواقع المعاصر لما قد ينتج عنه من خسائر في عملية المضاربة في غير الوقت المناسب.

- بطريق إجراء المحاسبة التي اعتبرها الإمام أحمد ابن حنبل (حسابا كالتقبض). وعلى هذا الأساس فإنه يجب في المضاربة المشتركة إجراء تصفية حسابية سنوية أو دورية وبيان مقدار الربح المتحقق من أجل الوصول إلى سلامة رأس مال المضاربة.

جاء في المغني عن الإمام أحمد في المضارب يربح ويضع مرارا، أنه قال: (يرد الوضيعة على الربح، إلا أن يقبض المال صاحبه ثم يرده إليه، فيقول: اعمل به ثانية، فما ربح بعد ذلك لا تجبر به وضيعة الأول، فهذا ليس في نفسي منه شيء، وأما ما لم يدفع إليه، فحتى يحتسبا حسابا كالتقبض... قيل للإمام، وكيف يكون حسابا كالتقبض؟، قال: يظهر المال يعني ينض، ويحجب فيحتسبان عليه فان شاء صاحب المال قبضه، قيل له فيحتسبان على المتاع؟، فقال: لا يحتسبان إلا على الناض، لأن المتاع قد ينحط سعره ويرتفع)².

الفرع رقم 04: عنصر الثاني الاستمرارية:

إن المضاربة المشتركة هي مضاربة مستمرة بطبيعتها لا تتوقف أو تصفى إلا إذا صفي العمل بكامله إذ أنه لا يتصور أن تجري تصفية المضاربات القائمة كلها في وقت واحد، هذا من ناحية، ومن ناحية أخرى فإنه لا يتصور أيضا أن يقوم المضارب المشترك بإعادة رؤوس الأموال لأصحابها، لكي يجري اقتسام الربح.

وقد بحث الفقهاء هذه المسألة، وهي أنه لو ظهر ربح في المضاربة وأراد المتعاقدان اقتسامه مع المضي في تلك المضاربة وبنفس الشروط السابقة، فهل يجوز ذلك؟ أم لا بد من فسخ المضاربة السابقة؟

اختلف الفقهاء في ذلك على رأيين :

الرأي الأول: يجوز اقتسام الربح الناتج عن المضاربة بين أطرافها بعد تنضيق مال المضاربة عن طريق المحاسبة، مع بقاء المضاربة واستمرارها، إذ لا يشترط تسليم رأس المال إلى أصحابه، قالوا لأن الربح حق خالص للمتعاقدين، فيجوز لهما اقتسامه فإذا حدث بعد ذلك خسارة، فإنها لا تجبر بالربح المتحقق مسبقا ذلك لأن الربح السابق قد تم تقسيمه بموافقة كل الأطراف، ودخل نصيب كل منهم في ملكه، فكانت

¹ - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 50.

² - المغني لابن قدامة: 5، 61.

المحاسبة والقسمة بمثابة فسخ للمضاربة الأولى، وإبرام عقد جديد، فيأخذ كل منهما حكم نفسه، ولا تجبر خسارة أحدهما بربح الآخر، وهذا قال الحنابلة والظاهرية والزيدية¹.

الرأي الثاني: عدم جواز استمرار المضاربة إذا تم تقسيم الربح، ذلك لأن الربح وقاية لرأس المال، وقد تحدث خسارة بعد القسمة فتجبر بالربح السابق لأن العقد مستمر، ولا يسمى ربحا إلا ما زاد على رأس المال بعد انتهاء المضاربة، وعلى هذا الأساس فإن الربح لا يمكن تقسيمه ما دامت المضاربة مستمرة (فإذا هلك المال بعضه أو كله ترادا الربح حتى يستوفي رب المال رأس المال، وإذا استوفى رأس المال، فإن فضل شيء كان بينهما لأنه ربح)²، وبهذا قال الحنفية.

والرأي الأول هو الأرجح و يجري به العمل لدى البنوك³.

فاستمرار العمل في المضاربة إلى أجل غير محدود، يجعل من المناسب أن تتم القسمة بشكل دوري بقصد تحقيق نوع من الانتظام و إيجاد طريقة لتأدية عائد دوري للمودعين في مواعيد محددة.

المبحث رقم 03: الفوارق المميزة للمضاربة المشتركة:

إن أهم ما يميز المضاربة المشتركة عن المضاربة الخاصة هو مسألة الشروط و مسألة الضمان⁴:

الفرع رقم 01: مسألة الشروط:

إن الوضع بالنسبة للمضارب المشترك يبدو مختلفا تماما عن المضارب الخاص، فإذا جاز لرب المال الاشتراط على المضارب ما هو مسموح به لدى الفقهاء في المضاربة الخاصة، فإن ما يتطلبه العمل المشترك من ضوابط تنظيمية يجعل من المتعذر فيه تقييد المضارب بمثل هذه القيود عن طريق الاشتراط الخاص الذي قد يترأى لهذا المستثمر أو ذاك أن يشترطها في مجال استثمار المال الذي يقدمه⁵.

الفرع رقم 02: مسألة الضمان:

لقد اختلفت آراء الباحثين في هذا المجال:

- فيرى بعضهم أن المضارب المشترك: البنك الإسلامي لا ضمان عليه في مال المضاربة، ذلك لأنه إذا اعتبر ضامنا، فإن وضع الأموال المودعة لديه للاستثمار لا يختلف كثيرا عن وضعها في البنوك الربوية من

¹ - اكتشاف القناع، ج 3، ص 519-520- الشرح الكبير مطبوع مع المغني: 5، 170 - المحلى: 8، 248 - البحر الزخار: 4، 88.

² - الهداية مع فتح القدير: 7، 78.

³ - سامي حمود، تطوير الأعمال البنكية بما يتفق والشريعة الإسلامية، المرجع السابق، ص 410-412. و أنظر:

- عبد الرزاق رحيم حدي الهبتي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 476-477..

- محمد صلاح الصاوي، المرجع السابق، ص 600/597.

⁴ - عبد الرزاق رحيم حدي الهبتي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 484.

⁵ - سامي حمود، تطوير الأعمال البنكية بما يتفق والشريعة الإسلامية، المرجع السابق، 398.

حيث اعتبارها في حقيقة أمرها قروضا، وليست ودائع.¹ وهذا يؤدي إلى الوقوع في الربا، لأن الربا ليس إلا ضمان رأس المال، وضمنان زيادة عليه. فمن قال بضمنان رأس المال فقد قطع نصف الطريق إلى الربا.² إضافة إلى أن اشتراط الضمان على المضارب يناهض مقتضى عقد المضاربة والذي ينص على أن يد المضارب يد أمان وليس يد ضمان، ويحل بأحد شروطها والذي يقضي بعدم اشتراط منفعة زائدة لأحد أطراف المضاربة، وبالتالي فإن اشتراط الضمان على المضارب شرط فاسد يفسد المضاربة (كما بينا ذلك سابقا).

- في حين يذهب باحثون آخرون إلى القول بوجود ضمان مال المضاربة المشتركة على المضارب لكن هؤلاء الباحثين لم يتفقوا على المستند الشرعي، الذي يمكن على أساسه تكييف المسألة من الناحية الشرعية.³

1. فيذهب بعضهم إلى القول: أن الضمان بالنسبة للبنك يمكن أن يكون عن طريق التبرع لأصحاب الأموال المودعين، ويقرر هذا الضمان على نفسه بطريقة تلزمه شرعا بذلك، فيوفر بذلك للمودعين العنصر الأول من عناصر الدفع الذي يدفعهم إلى الإيداع، ذلك أن البنك لم يدخل العملية بوصفه عاملا في المضاربة لكي يحرم عليه الضمان، وإنما هو وسيط بين العامل ورأس المال.⁴
2. ويذهب باحثون آخرون من القائلين بوجود الضمان على المضارب المشترك قياسا على تضمين الأجير المشترك، حيث يذهب بعض الفقهاء إلى القول بضمنان الأجير المشترك، وإلى هذا ذهب المالكية وأبو يوسف ومحمد من فقهاء الحنفية وبعض الزيدية.⁵ جاء في بداية المجتهد: بأن تحصيل مذهب مالك (أن الصانع المشترك يضمن، سواء عمل بأجر أو بغير أجر).⁶ وجاء في تبين الحقائق: وقال أبو يوسف ومحمد: أن الأجير المشترك (يضمن إلا إذا هلك الشيء بأمر لا يمكن التحرز عنه لأن عمر وعلياً كانا يضمنان الأجير المشترك).⁷
3. و يعتمد باحثون آخرون على ما قرره فقهاء الحنفية من اعتبار الضمان موجبا لاستحقاق الربح حيث يقول الكاساني: (والدليل عليه إن صانعا تقبل عملا بأجر، ثم لم يعمل بنفسه ولكنه قبله لغيره بأقل من ذلك طاب له الفضل، ولا سبب لاستحقاقه الفضل إلا الضمان).⁸

1 - غريب الجمال، البنوك و بيوت التمويل الإسلامية، ط 1، جدة، دار الشروق للنشر والتوزيع، بدون تاريخ، ص 202.
2 - رفيق يونس المصري هل يمكن لعامل المضاربة، ولاسيما إذا كان مصرفا أن يشترك في الخسارة مع رب المال؟ ندوة حوار الأربعاء، جامعة الملك عبد العزيز، كلية الاقتصاد والإدارة، مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي 2004/1/7 م.
3 - عبد الرزاق رحيم حدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، دار أسامة للنشر، عمان، ص 485.
4 - باقر الصدر، البنك اللاربيوي في الإسلام، المرجع السابق، ص 32-33.
5 - بداية المجتهد: 2، 175 - تبين الحقائق: 5، 134 - البحر الرخار: 4، 45.
6 - بداية المجتهد: 2، 175.
7 - تبين الحقائق: 5، 134.
8 - بدائع الصنائع: 6، 62.

مناقشة الأدلة:

أولاً: بالنسبة لما ذهب إليه أصحاب الرأي الأول القائلين: إن ضمان المضارب المشترك (البنك) يمكن أن يكون عن طريق التبرع: فالحقيقة أن ما ذهبوا إليه من إطلاق صفة الوسيط على البنك المضارب بدل المضارب لا يغير من حقيقة مهمته، وهو أنه عامل في رأس مال المستثمرون - على نسبة من الربح متفق عليها من الطرفين، وهذه هي حقيقة المضاربة، هذا من ناحية، ومن ناحية أخرى، فإن المضاربة كما سبق القول هي من عقود الأمانة، والأمانة لا تضمن حتى لو تبرع بذلك من وضعت لديه¹.

ثانياً: وأما بالنسبة لما ذهب إليه الباحثين من القول بضمان المضارب المشترك على أساس القياس على الأجير المشترك الذي قال بضمانه بعض الفقهاء. فالحقيقة إن تكييف مسألة ضمان المضارب المشترك على هذا الأساس، غير ممكن من الناحية الشرعية للأسباب التالية:²

- أنه لا يصح قياس المضارب المشترك على الأجير المشترك، ذلك لأن القول بضمان الأجير المشترك موضع خلاف بين الفقهاء، ولم يثبت بنص أو إجماع³ ومن القواعد المقررة في أصول الفقه أن الحكم الذي يصح القياس عليه يجب أن يكون ثابتاً في نفسه، وأن يكون دليل ثبوته نصاً أو إجماعاً، وبعبارة الأصوليين: "أن يكون حكم الأصل المقيس عليه ثابتاً بنص أو إجماع" والأصل المقيس عليه في موضوعنا هو الحكم بضمان الأجير المشترك، وهو أمر مختلف فيه بين الفقهاء، ولم يثبت بنص أو إجماع، فلا يصح القياس عليه⁴.

- إن قياس المضارب المشترك على الأجير المشترك قياس مع الفارق، ذلك لأن:

- الإجارة هي من عقود المعاوضات التي يترك للمتعاقدين تحديد ما يعتاض به كل منهما، أما المضاربة، فهي من عقود المشاركات التي لا يجوز فيها قطع الاشتراك في الربح، ولا شك أن القول بضمان المضارب يؤدي إلى الإخلال بهذا المبدأ، حيث يؤدي إلى ربح طرف واحد من أطراف المضاربة، وهو المستثمر (المودع).

- إن الأجير المشترك الذي يقول بعض الفقهاء بضمانه هو العامل أو الصانع الذي يتسلم المواد والأمتعة من أصحابها ثم يقوم بصناعتها لهم مقابل أجر معلوم، كالخياط الذي يتسلم الأقمشة ليخيطها، والنجارة الذي يتسلم الخشب من أصحابه ليصنعه لهم بأجر، أما المضارب المشترك فهو يتسلم أموال أشخاص متعددين ويخلطها بأذنتهم، ثم يعمل بها مضاربة، ويأخذ نصيبه باعتباره شريكاً في الربح من ناتج عملية المضاربة التي غالباً ما تكون في عمل تجاري وهو

1 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 489.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 490.

3 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 35.

4 - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 35.

بنسبة ما اتفق عليه مع أصحاب الأموال، كالمضارب الخاص سواء بسواء¹ فالمال في المضاربة عرضة للربح أو الخسارة بطبيعة الحال، سواء أكانت مضاربة خاصة أم مشتركة، ولذلك لا يجب ضمانه على المضارب إلا إذا فرط في المال أو تعدى، أما المال الذي يوضع عند العامل المشترك لصنعه فليس عرضه للضياع بطبيعته وإنما ضياعه دليل التعدي أو التفريط فيه بعكس مال المضاربة فافتقرت الجهة وبالتالي يجب اختلاف الحكم عليها.²

- إن القول بضمان مال المضاربة لا يلاءم طبيعتها، وذلك لأن مال المضاربة مسلم للعمل والتصرف في كل ما من شأنه أن يحقق الربح، أما الإجارة فإن طبيعتها تلاءم الضمان، لأن المال فيها ليس للتصرف فيه، بل لإجراء ما استؤجر لأجله، والأجير يظل مقيدا بأمر المستأجر ومؤتمرا به، حتى نهاية عقد الإجارة، خلافا لحال المضاربة، كما أن ضابط الخسارة في المشاركات هو المال، ومعلوم أن العامل في المضاربة ليس له مال، فكيف يتحمل خسارة ليست ملزمة؟

- أن الفقهاء حين قالوا بضمان الأجير المشترك، وإنما حملوه ذلك نظير ما يتقاضاه من أجور مضمونة ومتحققة، أما المضارب المشترك، فإن عمله نظير ربح قد يتحقق، وقد لا يتحقق فالقول بضمانه، فيه إضرار للمضارب بل فيه غبن فاحش له، حيث أنه سيكون ملزما بتحمل خسارة رأس المال، إضافة إلى خسارته لجهد، وهذا مجاف للعدل .

ثالثا: إن تغيير لفظ المضارب إلى لفظ -مضارب مشترك- لا يغير من صفة هذا العقد، وهو كونه من عقود الأمانات، وهذه العقود لا يجب فيها الضمان، بإجماع الفقهاء، إذ أجمعوا على أن يد المضارب في المضاربة، يد أمانة، وليست يد ضمان، والقول بما يخالف ذلك خروج عما أجمعت عليه الأمة .

- جاء في صحيح مسلم (العامل أمين لا يضمن ما يتلف الا عن طريق تفريط أو خيانة).³
- جاء في تحفة الفقهاء: (إذا دفع المال إلى المضارب فهو أمانة في يده في حكم الوديعة، لأنه قبضه بأمر المالك لا على طريق البدل والوثيقة).⁴

- ويقول ابن قدام: (والوضيعة في المضاربة على المال خاصة ليس على العامل منها شيء، لأن الوضيعة عبارة عن نقصان رأس المال، وهو مختص بملك ربه لا شيء للعامل فيه).⁵
- وجاء في موطأ مالك: (وجه القراض المعروف الجائز أن يأخذ الرجل المال من صاحبه، على أن يعمل فيه ولا ضمان عليه).¹

¹ - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 34.

² - حسن الأمين، المضاربة الشرعية وتطبيقاتها الحديثة، بحث رقم 11، المرجع السابق، ص 35.

³ - صحيح مسلم 41/40

⁴ - تحفة الفقهاء للسمرقندي: 3، 21.

⁵ - المغني: 5، 38.

- وجاء في المهذب: (والعامل أمين فيما في يده، فان تلف المال في يده، من غير تفريط لم يضمن لأنه نائب عن رب المال في التصرف فلم يضمن من غير تفريط كالمودع).²
- يقول ابن حزم³: (ولا ضمان على العامل فيما تلف من المال ولو تلف كله، ولا فيما خسره فيه إلا أن يتعدى أو يضيع فيضمن، لقول رسول ﷺ: (إن دماءكم وأموالكم حرام عليكم))⁴.
- وقال في البحر الزخار: (أن المضاربة عند العقد وكالة دائمة، و بعد الدفع أمانة).⁵
- وجاء في شرائع الإسلام: (العامل أمين لا يضمن ما يتلف إلا عن تفريط أو خيانة).⁶
- إن القول بضمان المضارب المشترك سيؤدي بالنتيجة إلى ربح ما لم يضمن، ذلك إن رب المال سوف يستحق نصيبه من الربح، دون أن يدخل في ضمانه شيء، وقد نهى رسول الله ﷺ عن ربح ما لم يضمن فقد صح عنه ﷺ أنه قال: (الخراج بالضمان).⁷

رابعاً: لقد حسم الفقهاء المعاصرون كما الفقهاء القدامى هذه القضية بالإجماع وذلك في مؤتمر مجمع الفقه الإسلامي لمنظمة المؤتمر الإسلامي المنعقد في أبو ظبي من 01-06 أبريل 1995 حيث جاء في توصياته: "إن الودائع التي تسلم للبنوك الملتزمة فعلياً بأحكام الشريعة الإسلامية بعقد استثماري على حصة من الربح هي رأس مال مضاربة، وتطبق عليها أحكام المضاربة أو القراض في الفقه الإسلامي والتي منها عدم جواز ضمان المضارب (البنك) لرأس مال المضاربة"⁸.

المبحث رقم 04: كيفية توزيع الأرباح في ظل المضاربة:

- ينحصر الحق في اقتسام الربح المتحقق نتيجة استثمار أموال المضاربة لدى البنوك الإسلامية في المودعين باعتبارهم أصحاب المال المستثمر، وفي المضارب المشترك الذي هو البنك وفي المستثمرين باعتبارهم عاملين في المضاربة.
- فيستحق المستثمر: نسبة محددة من الربح الصافي الذي يتحقق من المضاربة، ويتفق على هذه النسبة مع البنك قبل بدء عملية المضاربة، باعتباره عامل المضاربة، ولا يتحمل شيء من الخسارة إذا وقعت، بفعل خارج عن إرادته.

1 - الموطأ: 427.

2 - المهذب للشيرازي: 1، 388.

3 - المحلى: 8، 248.

4 - صحيح مسلم: 4، 41.

5 - البحر الزخار: 4، 79.

6 - شرائع الإسلام: 2، 142.

7 - صحيح ابن ماجه: 2، 22 برقم: 1821 - والترمذي: 3، 582، برقم 1286، بلفظ قريب من هذا، وقال عنه: هذا حديث

حسن صحيح غريب.

8 - من موقع مجمع الفقه الإسلامي بمجدة: <http://www.fiqhacademy.org.sa/qarat>

ويستحق البنك: نسبة محددة من الربح الصافي الذي يتحقق خلال السنة المالية وهذه النسبة من الربح يتفق عليها البنك مع المودعين قبل بدء المضاربة، وتكون معلنة للعموم في قاعات وفروع البنك، وتعتبر إيجاباً قائماً صريحاً موجهاً للمودعين كافة.

ويستحق المودعين: نسبة من أرباح صافية المتحققة خلال السنة المالية والمتفق عليها مع البنك ويتحمل الخسارة إن وجدت بحسب مساهمته في رأس مال المضاربة.

تجدر الإشارة إلى أنه يجب الانتباه إلى تقويم حصة العمل من أجل الاتفاق على نسبة توزيع الربح. قال السرخسي: (المنافع إنما تتقوم بالعقد فمنفعة كل واحد منهما تتقوم بمقدار ما شرط لنفسه من الربح)¹. فلا تتحدد نسبة توزيع الربح بين الشريكين، في المضاربة بصورة عشوائية، بل على أساس إعطاء أجر احتمالي للعامل يساوي أجر المثل الثابت (أجره في السوق)، بالإضافة إلى علاوة مخاطرة يقبل بها، لأن أجره أجر احتمالي معرض للمخاطرة (الخسارة، أو عدم الربح)، وليس أجراً ثابتاً. ولا تتعقد المضاربة بين الشريكين من الناحية الفنية والعملية، إلا إذا توقع العامل أجراً احتمالياً مقبولاً عنده، وتوقع رب المال عائداً احتمالياً مقبولاً عنده أيضاً، بحيث يزيد على العائد الثابت بمقدار علاوة المخاطرة أيضاً².

الفرع رقم 01: قسمة الربح بين الممولين (أصحاب المشروعات) والبنك الإسلامي:

تنوزع نتائج المضاربة بناء على المبادئ المقررة في الفقه الإسلامي، من شروط وأسس وضوابط التي سبق ذكرها. يتم احتساب نتائج المشروعات التي مولت بالمضاربة، مبدئياً عند نهاية السنة، وتقع تسوية الأرباح والخسائر، فإذا حققت المشروعات أرباحاً وزعت بين البنك والمستثمرين حسب النسب المتفق عليها. ويتم تحديد هذه النسبة بموافقة الطرفين، ويجوز للبنك أن يحدد نسباً مختلفة من الربح باختلاف أصحاب المشاريع، أو أن يحدد نسبة واحدة معهم³.

وإذا حدثت خسارة دون فعل من العاملين في المضاربة، تم جبرها من رأس المال، أي يتحملها البنك وحده باعتباره رب المال في العمليات⁴.

الفرع رقم 02: قسمة الربح بين المودعين والبنك الإسلامي:

يكون الربح المعتبر محلاً للقسمة في المضاربة المشتركة هو الربح المتحقق فعلاً خلال الفترة الزمنية المحددة حيث لا مجال للأخذ بالحساب وجود ربح مقدر مسبقاً على أساس التقييم الحسابي⁵.

¹ - المبسوط 15/11.

² - رفيق بونس المصري هل يمكن لعامل المضاربة، ولاسيما إذا كان مصرفاً أن يشترك في الخسارة مع رب المال؟ ندوة حوار الأرباء، جامعة الملك عبد العزيز، كلية الاقتصاد والإدارة، مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي 2004/1/7 م.

³ - محمد نجاة الله صديقي، النظام البنكي اللاربوي، المرجع السابق، ص 7.

⁴ - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 334.

⁵ - محمد حسن حنون، الأعمال والخدمات البنكية في البنوك التجارية والإسلامية (دراسة مقارنة)، المرجع السابق، ص 350.

فالربح المتحقق فعلا للبنك، من وراء استثمار أموال المودعين، عن طريق المضاربة أو الاستثمار المباشر أو المراجعة أو المشاركة هو القابل للتوزيع، بعد أن تخصم منه التكاليف، بينه وبين أصحاب الودائع حسب النسب المتفق عليها. فإذا اتفق الطرفان على أن يكون للبنك نصف الربح مثلا، والنصف الآخر للمودعين وزع البنك عليهم النصف بنسب مبالغ ودائعهم، وبنسبة الأجل الذي بقيت الودائع في حوزة البنك وساهمت بمقتضاها في هذا الاستثمار، أما النصف الثاني من الربح الذي خصص للبنك، فيوزعه البنك على مساهميه بنسبة مبالغ أسهمهم.

- النفقات القابلة للخصم من الأرباح:

هناك اختلاف في آراء الفقهاء في مسألة النفقة التي يمكن للعامل في المضاربة الخاصة أن يشترطها فهناك آراء تمنع ذلك مطلقا وأخرى تقيدها في حال دون حال أو تجيزها بشرط¹. وعند أغلب من أجاز النفقة بشرط، الواضح عندهم أن النفقة المسموح بها هي محددة بحسب العرف. فهل يمكن تطبيق ذلك على المضارب المشترك البنك؟ الذي لا يتقيد بطبيعة عمله بالشروط التي يمكن أن يتقيد بها المضارب الخاص آخذين في عين الاعتبار:

- أن النفقة التي أجاز الفقهاء تحميلها على المال المضارب به، هي النفقة الطارئة بمناسبة السفر، وليست النفقة العادية.

- أن النفقة التي تكلم فيها الخنابلة من ناحية جوازها بالشروط هي النفقة المحددة بالطعام والكسوة وهي نفقة منضبطة حسب العرف.

- أن النفقة بالنسبة للعمل البنكي، سواء بالنسبة لأجور الموظفين والعمال أو المصاريف الإدارية والعمومية، تتميز بمستويات عالية في الإنفاق.

لذلك إذا نظرنا للأمر من الناحية الواقعية فإنه لا يمكن القول بتحميل الأرباح مصاريف البنك وأجور عماله وموظفيه². والرأي الراجح والمعمول به حاليا لدى البنوك الإسلامية هو عدم تحميل الأرباح بأية نفقات سوى ما يتعلق بعمل المضاربة نفسه من سجلات ومطبوعات خاصة بالعمل الاستثماري³.

أما أجور العمال والموظفين ومصاريف البنك والإدارة، فهي تكون مقابلة بما ينوب البنك من حصة في الربح باعتباره مضاربا مشتركا فهذه المصاريف تعد من المصاريف العامة والتي لا تعود إلى المضاربة فقط فإذا لم يكن ربح فان على البنك أن يتحمل خسران مصاريفه (تعتبر جهده المبدول)، كما يتحمل المستثمرين عدم الحصول على أرباح طوال العام⁴.

1 - محمد حسن حنون، الأعمال والخدمات البنكية في البنوك التجارية والإسلامية (دراسة مقارنة)، المرجع السابق، ص 351.

2 - محمد حسن حنون، الأعمال والخدمات البنكية في البنوك التجارية والإسلامية (دراسة مقارنة)، المرجع السابق، ص 351.

3 - محمد حسن حنون، الأعمال والخدمات البنكية في البنوك التجارية والإسلامية (دراسة مقارنة)، المرجع السابق، ص 352.

4 - سامي حمود، تطوير الأعمال البنكية بما يتفق والشريعة الإسلامية، المرجع السابق، ص 444-445.

- قسمة الأرباح بين المودعين :

هناك عدد من أسس لهذا التوزيع:

- يتم توزيع الأرباح العائدة للمودعين بينهم بحيث تكون حصة كل مودع حسب النسبة التي اتفق بها مع البنك تبعا لنوع الحساب الذي يملكه، وحسب قيمة رأس المال الذي شارك به، وحسب المدة التي شارك فيها في الاستثمار المشترك خلال السنة المالية .

- توزيع الربح بين كافة الودائع الاستثمارية مع أن بعضها لا يشترك فعلا بالعمليات الاستثمارية: ذلك أن السبب في استحقاق الربح في شركة الأموال ليس مرتبطا بنماء المال نفسه، بل هو مرتبط بمجرد وضع المال تحت التصرف بموجب عقد المضاربة، سواء استعمله المضارب في نشاطه أو لم يستعمله، قياسا على شركة الأعمال، كما يقول الكاساني: (إن استحقاق الربح في الشركة بالأعمال بشرط العمل لا بوجود العمل)¹.

وكذلك في شركة الأموال فإن استحقاق الربح فيها يكون مرتبطا بمجرد وضع المال تحت تصرف المضارب، ولا عبرة بكون الربح ناميا من نفس المال أم من غيره.

جاء في جواهر الأخبار أن علي عليه السلام قال: (أن رجلين كانا شريكين على عهد رسول الله صلى الله عليه وسلم، فكان أحدهما مواظبا على السوق والتجارة، والآخر مواظبا على المسجد والصلاة، فلما كان وقت قسمة الربح قال صاحب السوق: فضلي في الربح فاني كنت مواظبا على التجارة، فقال رسول الله صلى الله عليه وسلم: (إنما كنت ترزق بمواظبة صاحبك على المسجد))².

- والمودعين خلال السنة شركاء في دخل السنة المالية بصرف النظر عن تطابق مدد ودائعهم مع مدد الاستثمارات التي استخدمت فيها هذه الودائع. بل إن بعض الأرباح الناتجة عن سنوات ماضية والتي لم تكن قد تحققت بعد - بل قدرت لها أرباح أو مخصصات - تدخل عند تحصيلها ضمن السنة محل المحاسبة. ومن ناحية أخرى فإن بعض الأرباح الناتجة عن استثمارات السنة محل المحاسبة تستبعد- إذا لم تكن قد استحققت- وتترك لتتضمنها حسابات سنة مقبلة.³

- مثل هذا النظام المحاسبي كان ضروريا للتوفيق بين حاجة المودعين لسحب ودايعهم دون انتظار تصفية الاستثمارات التي استخدمت فيها ودايعهم، نظرا لاستمرارية استثمارات البنك والحركة الدائمة للأموال الداخلة إلى السلة المختلطة والخارجة منها، مع الحاجة إلى عمل حسابات دورية كل سنة مالية كوحدة حسابية لهذه السلة.⁴ والنتج الصافي من هذه السلة المختلطة بعد المقايضة بين أرباح بعض المشروعات

- بدائع الصنائع، ج 6، المرجع السابق.¹

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 479.

3 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 158.

4 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 158.

وخسائر بعضها الآخر هو ما يوزع بين المدعين وفقا لنظام النمر الذي يأخذ بالاعتبار عنصرى المبلغ والمدة لكل ودیعة.¹

- وهنا يطرح السؤالان الآتيان: ما هو الحكم فيما لو استرد المدوع في مثل هذه المضاربة بعض المبلغ العائد له أو جميعه قبل انتهاء السنة المالية؟ وهل يستحق شيئا من الربح؟ وما هو الحكم أيضا فيما لو قدم المدوع مالا للاستثمار خلال السنة المالية؟ وهل يشارك هذا المبلغ في الأرباح المتحققة خلال تلك السنة؟. إذا استرد المدوع جميع ماله أو بعضا منه قبل انتهاء السنة المالية، فإن المبلغ الذي يتم استرداده لا يستحق شيئا من الربح الذي يتم توزيعه في نهاية تلك السنة، ذلك لأن الربح المعلن في نهاية كل سنة مالية، لا يتقرر إلا للمبلغ الذي يكون باقيا لدى المضارب من بداية السنة حتى نهايتها.

ذلك لأن السبب في استحقاق الربح في شركة الأموال ليس مرتبطا بنماء المال نفسه، بل هو مرتبط بمجرد وضع المال تحت التصرف. بموجب عقد المضاربة، سواء استعمله المضارب في نشاطه أو لم يستعمله. ونظرا لأن المال المسترد خرج عن تصرف المضارب ولم يستمر تحت تصرفه طوال السنة المالية المتعارف عليها، فإن هذا المال لا يستحق شيئا من الربح الذي تجرى قسمته في نهاية السنة.²

جاء في النهاية: (أنه إذا استرد المالك بعض مال القراض قبل ظهور ربح أو خسارة، فإن رأس المال المضارب به يرجع إلى الباقي وذلك لأن مالك المال لم يترك في يده (أي في يد المضارب) غيره، فصار كما لو اقتصر في الابتداء على إعطائه له).³

لكن هذا ينبغي أن يكون في حالة ما إذا لم يكن هناك ربح ظاهر، أما إذا ظهر الربح فإنه ينبغي أن يستحق حصته منه في وقت انسحابه، كما يتحمل نصيبه من الخسارة، إن كانت هناك خسارة فإن الغنم بالغرم.⁴

أما بخصوص السؤال الثاني الوارد في هذا المجال، وهو في حالة تقدم المستثمر مالا للاستثمار خلال السنة المالية، فوفقا لما ذكر سابقا من أن السبب في استحقاق الربح في شركة الأموال هو مجرد وضع المال تحت تصرف المضارب، فيمكن القول أن المال المقدم للاستثمار خلال السنة المالية، يستحق نصيبا من الربح الناتج عن المضاربات التي يمارسها البنك في تلك السنة بقدر الفترة الزمنية التي يدخل فيها مجال الاستثمار ما دام أن هذا المال أصبح تحت تصرف البنك المستثمر.⁵ وذلك وفقا لطريقة النمر، وسنورد فيما يلي مثال لتوضيح طريقة توزيع الأرباح بين أطراف الثلاثة في المضاربة المشتركة:

1 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 158.

2 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، النظرية والتطبيق، ص 479.

3 - نهاية المحتاج: 5، 239 - تحفة المحتاج بشرح المنهاج، مع حاشية الشرواني و- ابن قاسم العبادي: 6، 102.

4 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 480.

5 - عبد الرزاق رحيم جدي الهيبي، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 480.

الفرع 03: مثال تطبيقي:

نفترض أن البنك الإسلامي تلقى من عملائه الودائع التالية خلال سنة 2007. كما نفترض أن البنك اتفق مع عملائه على أن نسبة الربح العائد من استثمار الأموال ستوزع كالآتي: 60% للبنك، و 40% لأصحاب الودائع.

العميل (أ)	مبلغ	8000	دج	ابتداء من	2007/01/01
العميل (ب)	مبلغ	5000	دج	ابتداء من	2007/02/01
العميل (ج)	مبلغ	3000	دج	ابتداء من	2007/09/01
العميل (د)	مبلغ	4000	دج	ابتداء من	2007/08/01
			المجموع =	200000	

نفترض أن البنك قام بتمويل العمليات التالية على أساس المضاربة :

عملية رقم (1) بمبلغ 250000 دج

عملية رقم (2) بمبلغ 20000 دج

عملية رقم (3) بمبلغ 50000 دج

بمجموع المبالغ المستثمرة = 320000 دج

إذن المبلغ الذي استثمره البنك من رأسماله الخاص هو :

320000 - 200000 = 120000 دج.

نفترض أن البنك اتفق مع المضاربين على أن الربح الناتج يوزع كالآتي: 70% للبنك و 30% للمضاربين.

و قد كانت أرباح العمليات الاستثمارية في نهاية السنة كما يلي :

عملية رقم (1) : 60000 دج فنصيب البنك منها هو : $60000 \times 70\% = 42000$ دج

عملية رقم (2) : 65000 دج فنصيب البنك منها هو : $65000 \times 70\% = 45500$ دج

عملية رقم (3) : 40000 دج فنصيب البنك منها هو : $40000 \times 70\% = 28000$ دج

المجموع = 115500 دج.

نفترض أن مصروفات البنك التي تخص عمليات الاستثمار = 10500 دج.

فالربح القابل للتوزيع هو : $115500 - 10500 = 105000$ دج.

نصيب البنك من هذا الربح : $105000 \times 60\% = 63000$ دج

نصيب أصحاب المال من هذا الربح : $105000 \times 40\% = 42000$ دج

و يتم توزيع الربح بين أصحاب المال باستعمال طريقة النمر كالتالي :

العميل	المبلغ (دج)	المدة بالشهور	النمر = المبلغ × المدة / 12	حصة الربح (دج)
أ	80000	12	80000	11389,84
ب	50000	11	45833,33	6525,43
ج	30000	9	22500	3203,4
د	40000	8	26666,66	3796,61
البنك	120000	12	120000	17084,76
المجموع			295000	42000

وسيكون عائد استثمار كل دينار هو : $0,142373 - 295000 / 42000$
 لحساب حصة كل عميل نقوم بضرب عائد استثمار كل دينار في النمر المقابل .
 مثلاً : العميل (أ) : $0,142373 \times 80000 = 11389,84$ دج.
 وهكذا فالبنك الإسلامي له حق في الربح :
 17084,76 دج مقابل رأس ماله الذي ساهم به في التمويل .
 63000 دج مقابل جهده وعمله وحسن اختياره لعامل المضاربة .

المبحث رقم 05: نتائج المضاربة على القطاع المالي:

لقد سبق وأن تطرقنا في الجزء الأول إلى خصائص المضاربة وكيف أنها أنسب عقد للوساطة المالية الإسلامية وعموماً فإن أفضل، أي أكفأ وأعدل صيغة بين أرباب المال والوسطاء الماليين هي صيغة المشاركة في الربح أي المضاربة، برغم أنها تنطوي على مخاطر أخلاقية* حيث:

- أن نسبة تحقق العدالة في صيغة المضاربة نسبة أكبر، باعتبار أن العائد تابع للإنتاجية المتحققة على طول الخط: رب المال والوسيط المالي والمستخدم النهائي للمال في المشروع الإنتاجي، كل واحد منهم يحصل على حصة من القيمة المضافة في البيئة الاقتصادية¹. وعندما ترفض البيئة الاقتصادية أي إضافة أي قيمة، أو حتى عندما تأكل جزءاً من القيمة المستثمرة في المشروع، فإن الثلاثة يسهمون في اقتسام هذه البلية، فرب المال يخسر جزءاً من ماله، وكذلك الوسيط والمستخدم النهائي للمال في المشروع الإنتاجي يخسران عائد خدماتهما².

* - ستعرض إلى الخطر الأخلاقي الذي يواجهه المضاربة وسبل التقليل منه في القسم الخاص بمخاطر الاستثمار في البنوك الإسلامية.

1 - محمد نجاة الله صديقي، المضاربة: بعض الجوانب الاقتصادية، بحث في النظام البنكي الإسلامي، تحرير: رفوق يونس المصري، سلسلة أبحاث مركز الاقتصاد الإسلامي بجامعة الملك عبد العزيز (6)، مركز النشر العلمي جامعة الملك عبد العزيز جدة، ط 1، 2003، ص 50.

2 - محمد نجاة الله صديقي، المضاربة: بعض الجوانب الاقتصادية، بحث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 50-51.

- إن المشاركة في الربح من طرفي المؤسسة الوسيطة، طرف أرباب المال وطرف مستخدمي المال، إنما تتوافق مع طبيعة البيئة الاقتصادية للإنسان، فإنها بيئة تتسم بعدم التأكد من المنتجات القيمة وفي بعض الأحيان حتى النتائج المادية للمشروع الإنتاجي لا تتحدد مسبقاً وحتى عندما يتم تحديدها في السوق الحرة فإن القيمة التي يعطيها لها المجتمع تبقى غير مؤكدة في السوق الحرة، ويختلف الوضع في سوق عليها رقابة أو قيود حيث القيم تتحدد بمرسوم، أحياناً حتى قبل أن تبدأ العملية الإنتاجية.¹

- إن توزيعاً عادلاً للنتائج القيمي بين الأطراف الثلاثة المعنية (أرباب المال، والوسطاء، ومستخدمي المال) يؤثر في النهاية تأثيراً إيجابياً على الكفاءة، بالتأثير على توالد الأموال أي المدخرات وزيادة الحافز على الطلب عليها وحسن استخدامها، وإدارتها الفعلية، إن توزيعاً عادلاً لا بد وان ينتهي إلى توزيعاً كفو، إن الصيغ المالية التي تكفل عائداً ثابتاً لأي من الأطراف الثلاثة المعنية (أرباب المال، والوسطاء، ومستخدمي المال)، هي صيغ غير عادلة وغير كفئة.²

- إن صيغة المشاركة في الربح بين الوسيط والمستخدم النهائي للمال في مشروع إنتاجي هي النتيجة المنطقية لصيغة المشاركة في الربح بين الوسيط والمودعين، فهذه الصيغة تشجع مستخدمي الأموال على تعظيم الأرباح بدون تحميلها أي مصروف مالي مسبق.

- إن إحلال المشاركة في الربح محل الفائدة له آثار بعيدة المدى في تخصيص الموارد المستثمرة، وتوزيع القيمة المضافة والتيار النقدي في النظام، وهذا التغيير على المستوى الدولي من شأنه أن يربط تدفق رأس المال الأجنبي إلى البلد بإمكانات هذا البلد الإنتاجية الحقيقية ففي غياب عنصر الفائدة المركبة، يتوافق سداد رأس المال الأجنبي ومستحققاته الأخرى مع النتائج الفعلية المتحققة من استخدام رأس المال، وإذا ما ارتبطت عوائد رأس المال المالي بالنتائج المتحققة من استخدامه أدى هذا إلى الحد كثيراً من نطاق حركات رأس المال المضاربي عبر العالم.³

- والغاية من تطبيق المضاربة هي الوصول إلى العمالة الكاملة⁴ والرفاهية الاقتصادية حسب ما تملية الشريعة الإسلامية، وتشجع المبادرات الاقتصادية وتؤمن وفرة فرص الاستخدام والعمالة، وتستبعد المظهر الربوي للمقرضين، ولا تزيد من كلفة الإنتاج ولا من أسعار المواد وتخفف من حدة السباق بين المداخليل الثابتة والمرنة وتقلل من الآثار التضخمية وتقضي على التلاعب والتحكم في الأسعار وعلى عقلية المقامرة والميسر وتوفق بين مصالح الفرقاء وتطفئ الصراع بين الطبقات حيث يحل العقد محل الضغط ولا يعود

1 - محمد نجاة الله صديقي، المضاربة: بعض الجوانب الاقتصادية، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 51.
2 - محمد نجاة الله صديقي، المضاربة: بعض الجوانب الاقتصادية، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 51-52.
3 - محمد نجاة الله صديقي، المضاربة: بعض الجوانب الاقتصادية، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 52.
4 - محمد عمر شابر، المرجع السابق، ص 24.

بمجال لاستغلال طبقة لأخرى في حين أن عبئ الفوائد الثابتة يمتد إلى كل المواطنين الذي يتحملونه كمساهمة عامة وغير عادلة.¹

خاتمة:

أن عقد المضاربة عقدٌ يكونُ بين طرفين أحدهما يملك المال ولا يملك الخبرة في تشغيله واستثماره وهذا هو: رب المال، والطرف الآخر لديه الخبرة في تشغيل الأموال في الأسواق ولكنه لا يملك المال وهذا هو: المضارب. والربح يقسم بينهما بنسبة معلومة شائعة في الربح وليس من رأس المال، أما الخسارة فيتحملها صاحب المال.

ولقد أخذت البنوك الإسلامية المضاربة في صورتها الأولية وحاولت تكييفها مع القواعد التمويلية الحديثة عن طريق إدخال نوع من التطوير عليها.

تعد المضاربة الأساس القانوني لتلقي الودائع الاستثمارية، وبمأن المضاربة قد تكون مطلقة أو مقيدة، فقد قابل المفكرين بينها وبين أنواع الودائع التي تتلقاها البنوك الإسلامية، فتخضع الودائع المخصصة للمضاربة المقيدة، والودائع غير المخصصة للمضاربة المطلقة.

ويعد التمويل بالمضاربة عموماً، الطريق الأمثل للاستثمار في النظام البنكي الإسلامي، إذ بإمكان البنوك أن توظف بواسطتها الودائع الاستثمارية وما يتبقى لها من أموال الودائع تحت الطلب، إما عن طريق المضاربة بنفسها مباشرة، أو بواسطة المستثمرين سواء كانوا أشخاص طبيعيين أو معنويين، حيث يتم التعاون بينها وبينهم من أجل إنجاح العمليات المتفق عليها. وفي هذه الحالة سيكون أصحاب الودائع الاستثمارية هم أصحاب المال، والبنك هو المضارب وعندما يقدم البنك المال إلى صاحب المشروع أو طالب التمويل يصبح هذا الأخير هو المضارب والبنك هو صاحب المال فهي حالة بنك مضارب يضارب وتسمى المضاربة المزدوجة. ولقد بينا في الجزء الثاني كيف أن هذا النموذج للوساطة المالية هو النموذج الأكثر عدالة وكفاءة.

يتم توزيع الأرباح من المضاربات حسب الشروط المتفق عليها، رغم أن أصحاب الودائع لا تربطهم بالمستثمرين المضاربين الفعلين أية علاقة تعاقدية فإنهم يأخذون نصيبهم من الأرباح التي يحققونها، علماً بأن علاقتهم هي مع البنك الوسيط والمضارب، كما أن المستثمرين لا يرتبطون ببعضهم بأية علاقة تعاقدية وإنما علاقتهم مع البنك الوسيط والمنسق لمختلف هذه العمليات والمصنفي لنتائجها والمناح لكل طرف النصيب العائد له من هذه النتائج .

¹ - رفيف المصري، بنك التنمية الإسلامي أو محاولة... المرجع السابق ص 179.

الفصل الثاني: عقد المشاركة.

تمهيد:

صيغة التمويل بالمشاركة من بين الصيغ الأساسية التي تقوم عليها البنوك الإسلامية، والتي تبرز فكرة كون البنك الإسلامي ليس مجرد ممول ولكن مشارك للمتعاملين معه، وأن العلاقة التي تربطه معهم هي علاقة شريك بشريك وليست علاقة دائن بمدين، كما هو الحال في البنوك الربوية. ومن منطلق هذه العلاقة تبرز أيضا بوضوح فكرة مشاركة البنوك الإسلامية للمتعاملين معها لتحمل المخاطر التي قد تتعرض لها العمليات التي يقومون بها طالما كان ذلك بدون تقصير من جانبهم. وتختلف المشاركة عن المضاربة في كون صاحب الجهد يملك إلى جانب جهده، جزءا من المال ولكنه غير كاف للقيام بنشاطه فيضطر إلى اللجوء إلى طرف آخر ليقدم له ما يحتاجه من مال. ويتقاسم الطرفان الربح والخسارة بنسب يتم الاتفاق عليها مسبقا، فالمشاركة تقتضي وجود جهة تملك المال وجهة تملك المال والجهد معا. وعادة يتولى العميل العمل التنفيذي للنشاط الاقتصادي الممول، والإشراف عليه وإدارته باعتباره صاحب المعرفة بكافة تفاصيله، ولديه الخبرة الكاملة على التعامل، وعنده الدراية بفنونه وتعاملاته، وبما يمكن من النجاح في هذا النشاط.

وعقد المشاركة سيشكل موضوع البحث في هذا الفصل من خلال مطلبين تنطرق في الأول إلى مفهوم عقد الشركة في الفقه الإسلامي، دليل مشروعيتها، شروطها وأحكامها، ثم في المطلب الثاني تنطرق إلى عقد المشاركة في البنوك الإسلامية.

المطلب رقم 01: عقد الشركة في الفقه الإسلامي:

المبحث رقم 01: تعريف الشركة:

1. تعريف الشركة في اللغة:

أصلها (شَرَك) و الشَّرِكَةُ والشَّرِكَةُ: المُخَالَطَةُ، والشريك: هو المُشَارِك وهو الداخل مع غيره في عمله وجمع الشَّريك شُرَكَاءُ وأشْرَاكٌ.

وهي: أن يكون الشيء بين اثنين أو أكثر للقيام بعمل مشترك، ويقال: شاركتُ فلاناً في الشيء إذا صرتُ شريكه، ويقالُ اشْتَرَكْنَا بمعنى تَشَارَكْنَا.¹

فالشَّرِكَةُ إذن في اللغة هي الاختلاط²، والعقد الذي يتم بسببه خلط المالين حقيقةً أو حكماً - لصحة تصرف كل خليط في مال صاحبه - يسمى شركة تجوزاً.¹

¹ - لسان العرب، المرجع السابق، (448/10). و أنظر: - مقاييس اللغة، المرجع السابق، (265/3). - تهذيب اللغة، المرجع السابق (13/10). - طلبه الطلبة، المرجع السابق، (220/1). - تاج العروس، المرجع السابق، (223/27). - أساس البلاغة، المرجع السابق (328/1). - المعجم الوسيط، المرجع السابق، (480/1).

² - الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، أنواع الشركة، ج 3، المرجع السابق. و أنظر:

- تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، ج 3، ص 125 - 127، المرجع السابق.

وتطلق الشركة على الاختلاط الذي هو صفة للمال، وتطلق على خلط الشريكين الذي هو فعلهما وتطلق كذلك على العقد نفسه، لكونه سبباً للاختلاط.²

وجاء في المعنى اللغوي: قول الله جل ثناؤه في قصة موسى: . (سورة طه: آية 32) وفي الحديث أن رسول الله ﷺ قال: (من أعتق شريكاً له في عبد فكان له مالٌ يبلغ ثمن العبد قوم عليه...) ³ أي: حصة ونصيباً.

2. تعريف الشركة في الاصطلاح:

- الحنفية: عرف الحنفية الشركة بأنها: أن يملك اثنان عينا إرثاً أو شراءً.⁴
- المالكية: عرفها ابن عرفة بمعناها الأعم: بقوله: هي تقرر متمول بين مالكين فأكثر ملكاً فقط.⁵
- الشافعية: عرفها الشافعية بقولهم: ثبوت الحق في شيء لائتين فأكثر على جهة الشيوع.⁶
- الحنابلة: عرفها الحنابلة بقولهم: الشركة: عبارة عن اجتماع في استحقاق أو تصرف.⁷

-
- أسنى المطالب، أركان الشركة، ج 2، ص 253، المرجع السابق.
 - مجمع الأهر في شرح ملتقى الأبحر، كتاب الشركة، ج 1، المرجع السابق.
 - الفواكه الدواني على رسالة ابن أبي زيد القيرواني، حكم الشركة وأركانها، ج 2، المرجع السابق.
 - التجريد لنفع العبيد حاشية البحرمي على المنهج، كتاب الشركة، ج 3، ص 39، المرجع السابق.
 - مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، كتاب الشركة، ج 3، ص 222، المرجع السابق.
 - 1- وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 26، 2004.
 - 2- البحر الرائق (179/5)، المرجع السابق.
 - 3- رواه البخاري، صحيح البخاري (2386/892/2)، كتاب العتق، باب إذا أعتق عبداً بين اثنين أو أمة بين الشركاء، المرجع السابق.
 - مسلم، صحيح مسلم، (1501/1139/2)، كتاب العتق، المرجع السابق.
 - 4- الدر المختار، المرجع السابق (299/4).
 - تبيين الحقائق، المرجع السابق (313/3).
 - مجمع الأهر في شرح ملتقى الأبحر، المرجع السابق، (543/2).
 - 5- الفواكه الدواني، المرجع السابق، (119/2).
 - 6- أسنى المطالب في شرح روض الطالب، المرجع السابق، (252/2).
 - الإقناع للشرييين، المرجع السابق، (316/2).
 - السراج الوهاج، المرجع السابق، (244/1).
 - حواشي الشرواني، المرجع السابق، (281/5).
 - مغني المحتاج، المرجع السابق، (211/2).
 - حاشية الجمل على شرح المنهج، المرجع السابق، (393/3).
 - شرح المنهج، المرجع السابق، (392/3).
 - حاشية قليوبي، المرجع السابق، (416/2).
 - الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، أنواع الشركة، ج 3، المرجع السابق.
 - تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125-127.
 - مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 222.
 - 7- الإنصاف للمرداوي، المرجع السابق، (407/5).

3. الحكمة من الشركة:

والحكمة من مشروعية الشركة هي التعاون من خلال جمع الأموال الكثيرة من الأشخاص، وبالتالي تحقيق التنمية الاقتصادية والقيام بمشروعات ضخمة لخدمة المجتمع الإسلامي تجارياً وصناعياً وزراعياً. فالبركة دائماً مع الجماعة، والخير كله مع التعاون ولذلك أمر الله تعالى بالتعاون فقال: ﴿وتعاونوا على البر والتقوى﴾ (سورة المائدة: 2).

فالشركة تعاون بين أصحاب الأموال لجمع الأموال الكافية لتحقيق الأهداف التنموية للمجتمع ودفع لحاجة أصحاب رءوس الأموال الصغيرة الذين لا يستطيعون وحدهم أن يدخلوا في المشروعات المناسبة فيضموا أموالهم إلى أموال الآخرين من خلال عقد الشركة فيتكون منها مال كبير يكون قادراً على إنجازها وعلى تحقيق الربح المناسب للأطراف المشاركة، ولو لم تكن مثل هذه الشركات لظلت الأموال القليلة غير قادرة على الاستثمار والمساهمة في التنمية، بل قد تكثر أموال هؤلاء الأشخاص الذين ليس لهم قدرة على الاستثمار حتى ولو كانت أموالهم كبيرة بسبب عدم خبرتهم، فحينما توجد الشركات يتسارع أصحاب هذه الأموال لشراء أسهمها والمساهمة في تحقيق أغراضها، إضافة إلى تحقيق التكامل بين المال والخبرة والعمل في شركات المضاربة والمساواة والمزارعة ونحوها وكل هذه الأغراض مشروعة بل هي داخلية في مقاصد الشريعة الغراء.

المبحث رقم 02 : دليل مشروعية الشركة:

الشركة ثابتة بالكتاب¹ والسنة² والإجماع¹ والمعقول.²

- المبدع ، المرجع السابق، (3/5).
- المعنى، المرجع السابق، (3/5).
- شرح الزركشي، المرجع السابق، (143/2).
- مطالب أولي النهى، المرجع السابق، (494/3).
- 1 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494 .
- المعنى، المرجع السابق، ج:5، ص:3.
- فتح القدير كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 153.
- التحريد لنفع العبيد حاشية البحرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39 - 40.
- نصب الرأية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388 - 389.
- رد المختار على الدر المختار، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 299.
- 2 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.
- المعنى، المرجع السابق، ج:5، ص:3.
- الفرر البهية في شرح البهجة الوردية، أنواع الشركة، ج 3، المرجع السابق.
- تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125 - 127.
- التحريد لنفع العبيد حاشية البحرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39.
- تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282 - 284.
- أسنى المطالب، أركان الشركة، المرجع السابق، ج 2، ص 253.

- من الكتاب³ فقله تعالى: ﴿فهم شركاء في الثلث﴾ (النساء: 12) وهذه الآية خاصة بشركة العين.⁴
 وقوله تعالى: ﴿وإن كثيرا من الخلطاء ليبغي بعضهم على بعض﴾ (سورة ص: 24) والخلطاء هم الشركاء.
 - ومن السنة: - ما روي عن النبي ﷺ أنه قال: (يقول الله تعالى: أنا ثالث الشريكين ما لم يخن أحدهما صاحبه ، فإذا خان أحدهما خرجت من بينهما).⁵ رواه أبو داود وروى عن النبي ﷺ أنه قال: (يد الله على الشريكين ما لم يتخاونا).¹

- مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 222.
 - الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، أنواع الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 166.
 - فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 153.
 - نصب الراية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388 - 389.
 - رد المختار على الدر المختار، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 299.
 1 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.
 - المغني، المرجع السابق، ج 5: ص 3.
 - الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، أنواع الشركة، الجزء الثالث، المرجع السابق.
 - تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125 - 127.
 - التحرير لنفع العبيد حاشية البجيرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39.
 - تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282 - 284.
 - أسنى المطالب، أركان الشركة، المرجع السابق، ج 2، ص 253.
 - مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 222.
 - الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، أنواع الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 166.
 - كشاف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 495.
 2 - درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، الكتاب العاشر الشركات، المرجع السابق، ج 3، ص 5.
 - فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 153.
 - التحرير لنفع العبيد حاشية البجيرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39 - 40.
 - نصب الراية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388 - 389.
 - رد المختار على الدر المختار، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 299.
 3 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.
 4 - درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، الكتاب العاشر الشركات، المرجع السابق، ج 3، ص 5.
 - فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 153.
 - التحرير لنفع العبيد حاشية البجيرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39 - 40.
 - نصب الراية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388 - 389.
 5 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.
 - درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، الكتاب العاشر الشركات، المرجع السابق، ج 3، ص 5.
 - التلخيص الحبير في تخريج أحاديث الرافعي الكبير، كتاب الشركة، ج 3، ص 109 - 110.
 - المغني، المرجع السابق، ج 5: ص 3.
 - الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، أنواع الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 166.
 - تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125 - 127.
 - التحرير لنفع العبيد حاشية البجيرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39.

- وحديث: (أن السائب بن يزيد كان شريك النبي ﷺ قبل المبعث، وافتخر بشركته بعد المبعث).²
وفيه جواز الشركة والافتخار بمشاركة أهل الخير.³
- وفي أثر عن البراء بن عازب وزيد بن أرقم أنهما كانا شريكين، فاشترى فضة بنقد ونسيئة فبلغ رسول الله ﷺ فأمرهما أن ما كان بنقد فأجيزوه، وما كان بنسيئة فردوه.⁴
- وروى الشوكاني عن أبي عبيدة عن عبد الله قال: (اشتركت أنا وعمار وسعد فيما نصيب يوم بدر قال: ففجأ سعد بأسيرين ولم أجيء أنا وعمار بشيء)، قال الشوكاني وهو (أي الحديث) حجة في شركة الأبدان وتملك المباحات.⁵
- وأما من الإجماع: - أجمع المسلمون على جواز الشركة في الجملة، وإنما اختلفوا في أنواعها.⁶

- تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282-284.
- أسنى المطالب، أركان الشركة، المرجع السابق، ج 2، ص 253.
- مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 222.
- فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 153.
- نصب الرأية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388-389.
- ¹ - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.
- المغني، المرجع السابق، ج 5: ص 3.
- فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 153.
- التجريد لنفع العبيد حاشية البحرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39-40.
- نصب الرأية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388-389.
- ² - التلخيص الحبير في تخريج أحاديث الرافعي الكبير، كتاب الشركة، ج 3، ص 109-110.
- الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، أنواع الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 166.
- تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125-127.
- التجريد لنفع العبيد حاشية البحرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39-40.
- تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282-284.
- أسنى المطالب، أركان الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 253.
- مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 222.
- المبسوط، المرجع السابق، ج 11: ص 150.
- فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 153.
- نصب الرأية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388-389.
- ³ - التجريد لنفع العبيد حاشية البحرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39-40.
- تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125-127.
- ⁴ - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.
- التلخيص الحبير في تخريج أحاديث الرافعي الكبير، كتاب الشركة، ج 3، ص 109-110.
- المغني، المرجع السابق، ج 5: ص 3.
- ⁵ - التلخيص الحبير في تخريج أحاديث الرافعي الكبير، كتاب الشركة، ج 3، ص 109-110.
- ⁶ - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.
- المغني، المرجع السابق، ج 5، ص 3.

- جاء في الفتح: (ولا شك أن مشروعية الشركة أظهر ثبوتاً إذ التوارث والتعامل بها من لدن رسول الله صلى الله عليه وسلم وهلم جرا متصل لا يحتاج فيه لإثبات حديث بعينه).¹
وجاء في المغني لابن قدامة أن المسلمين أجمعوا على جواز الشركة بالجملة² وإنما اختلفوا في أنواع منها كما هو موضح في أقسام الشركة.

- ومن المعقول: أن الشركة طريق لا ابتغاء الفضل، وهو مشروع لقوله تعالى: ﴿وَلْتَبْتَغُوا مِنْ فَضْلِهِ﴾ إذ أنه يوجد لبعض الناس رأس مال لكن يجهل طريق التجارة كما أنه لا يوجد للبعض منهم رأس مال لكنه يعلم أصول التجارة فإذا عقد كلاهما شركة بينهما فيستفيد أحدهما من علمه وسعيه والآخر من رأس ماله.³ وحاصل محاسن الشركة ترجع إلى الاستعانة في تحصيل المال.⁴

المبحث رقم 03: أنواع الشركة:

أجمع المسلمون على جواز الشركة في الجملة وإنما اختلفوا في أنواعها.⁵
وعموماً تقسم الشركة بصورة مطلقة إلى قسمين. أحدهما: شركة الملك، وتحصل بسبب من أسباب التملك كالاشتراء والاقطاب والثاني: شركة العقد، وتحصل بالإيجاب والقبول بين الشركاء.⁶
ويوجد سوى هذين القسمين شركة الإباحة، وهي كون العامة مشتركين في صلاحية التملك بالأخذ والإحراز للأشياء المباحة التي ليست في الأصل ملكاً لأحد كالماء.⁷
وشركة العقد هي التي عنها الفقهاء عند إطلاق لفظ الشركة.

¹ - فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 153.

- التجريد لنفع العبيد حاشية البجيرمي على المنهج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 39-40.

- نصب الرأية في تخریج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388 - 389.

- رد المختار على الدر المختار، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 299.

² - المغني، المرجع السابق، ج:5، ص 3.

³ - درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، الكتاب العاشر الشركات، المرجع السابق، ج 3، ص 5.

⁴ - فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 153.

⁵ - المغني، المرجع السابق، ج 5، ص 3.

⁶ - درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، الكتاب العاشر الشركات، المرجع السابق، ج 3، ص 6-10.

- كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 495.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6، ص:56.

- درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، الكتاب العاشر الشركات، المرجع السابق، ج 3، ص 6-10.

- الجوهرة النيرة، الشركة على ضربين شركة أملاك وشركة عقود، ج 1، ص 286.

- مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.

- نصب الرأية في تخریج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388 - 389.

- السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج:11، ص:151.

⁷ - درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، المقدمة في بيان بعض الاصطلاحات الفقهية المتعلقة بالشركة، ج 3، ص 6 - 10.

الفرع رقم 01: شركة الإباحة:

تسمى شركة الإباحة الملك العام أو الأشياء العامة. وهي تعني اشتراك جميع الناس (العامة) في حق تملك الأشياء المباحة التي ليست في الأصل ملكاً لأحد.¹

والأصل في شركة الإباحة قوله تعالى: ﴿هو الذي خلق لكم ما في الأرض جميعاً﴾ (البقرة: 29) ﴿وسخر لكم ما في السماوات وما في الأرض جميعاً منه﴾ (الحج: 13)، ﴿أحل لكم صيد البحر وطعامه متاعاً لكم وللسيارة﴾ (المائدة: 96).

- وكذلك قوله صلى الله عليه وسلم: (الناس شركاء في ثلاثة: الماء والكلأ والنار).

- والفرق بين شركة الملك وشركة العقد وبين شركة الإباحة ظاهر وهو أن ما به الاشتراك في شركة الملك والعقد هو الأعيان والأموال، وأما ما به الاشتراك في شركة الإباحة فهو صلاحية الإحراز والتملك.²

الفرع رقم 02: شركة الملك:

- تعريف شركة الملك: الملك وهي اجتماع في استحقاق، كائنين ملكاً عينا بمنافعها بإرث أو شراء أو هبة ونحوها أو ملكاً الرقبة دون المنفعة أو بالعكس³ وكذا إذا اختلط مال كل واحد منهما بمال صاحبه خلطاً لا يتميز⁴. والشركة بذلك تعني أن يكون الشيء مشتركاً بين اثنين أو أكثر بحيث يختلط النصيبان ويكون ذلك بأي سبب من أسباب التملك سواء أكان بالاختيار أو الجبر. والحكم واحد وهو أن ما يتولد من الزيادة يكون مشتركاً بينهما بقدر الملك وكل واحد منهما بمنزلة الأجنبي في التصرف في نصيب صاحبه.⁵

جاء في بدائع الصنائع: (وشركة الأملاك نوعان نوع يثبت بفعل الشريكين ونوع يثبت بغير فعلهما أما الذي يثبت بفعلهما فنحو أن يشتريا شيئاً أو يوهب لهما أو يوصى لهما أو يتصدق عليهما فيقبلا فيصير المشتري والموهوب والموصى به والمتصدق به مشتركاً بينهما شركة ملك وأما الذي يثبت بغير فعلهما فالميراث بأن ورثا شيئاً فيكون الموروث مشتركاً بينهما شركة ملك).⁶

1 - درر الحكماء في شرح مجلة الأحكام، المقدمة في بيان بعض الاصطلاحات الفقهية المتعلقة بالشركة، ج 3، ص 6 - 10.

2 - درر الحكماء في شرح مجلة الأحكام، المقدمة في بيان بعض الاصطلاحات الفقهية المتعلقة بالشركة، ج 3، ص 6 - 10.

3 - كشاف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 495.

- نصب الرأية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388 - 389.

- درر الحكماء في شرح مجلة الأحكام، المقدمة في بيان بعض الاصطلاحات الفقهية المتعلقة بالشركة، ج 3، ص 6 - 10.

- الجوهرة النيرة، الشركة على ضربين شركة أملاك وشركة عقود، ج 1، ص 286.

- مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.

4 - الجوهرة النيرة، الشركة على ضربين شركة أملاك وشركة عقود، ج 1، ص 286.

5 - المبسوط، المرجع السابق، ج 11: ص 150.

6 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 56.

- بعض أحكام شركة الملك:

- (أ) - الأصل أن كل واحد من الشريكين أو الشركاء في شركة الملك أجنبي بالنسبة لنصيب الآخر.¹ لأن هذه الشركة لا تتضمن وكالة ما، ثم لا ملك لشريك ما في نصيب شريكه، ولا ولاية له عليه من أي طريق آخر² والمسوغ للتصرف إنما هو الملك أو الولاية وهذا ما لا يمكن تطرق الخلاف إليه.
- جاء في الجوهرة النيرة: (... ولا يجوز لأحدهما أن يتصرف في نصيب الآخر إلا بإذنه وكل واحد منهما في نصيب صاحبه كالأجنبي، لأن تصرف الإنسان في مال غيره لا يجوز إلا بإذن أو ولاية).³
- (ب) - ليس لشريك الملك في نصيب شريكه شيء من التصرفات التعاقدية: كالبيع، والإجارة والإعارة وغيرها، إلا أن يكون ذلك بإذن شريكه هذا. فإذا تعدى فأجر مثلاً أو أعار العين المشتركة فتلفت في يد المستأجر أو المستعير، فلشريكه تضمينه حصته. وهذا أيضاً مما لا خلاف فيه.
- (ج) لكل شريك في شركة الملك أن يبيع نصيبه لشريكه، أو يخرج به إليه عن ملكه على أي نحو ولو بوصية، إلا أن المشترك لا يوهب دون قسمة، ما لم يكن غير قابل لها وباستثناء حالة الضرر. هذا ما قرره الحنفية، وهو في الجملة محل وفاق - إلا أن هبة المشاع سائغة عند جماهير أهل العلم بإطلاق كما قرره المالكية والشافعية والحنابلة.
- جاء في نصب الراية: (ويجوز بيع أحدهما نصيبه من شريكه في جميع الصور ومن غير شريكه بغير إذنه إلا في صورة الخلط والاختلاط فإنه لا يجوز إلا بإذنه).⁴

المبحث رقم 04: شركة العقد

عرف الفقهاء شركة العقد تعريفات متعددة، وهي المقصودة عندهم عند إطلاق لفظ الشركة. وقد خصص الفقهاء كتاب الشركة لشركة العقد دون بقية أنواع المشاركات كشركة الإباحة، بل إنهم لا يذكرون أحكام المضاربة والمزارعة والمساقاة عند ذكروهم كتاب الشركة بل يخصصون لها أبواباً وكتبا خاصة.

الفرع رقم 01: تعريف شركة العقد:

- عرّف الحنفية شركة العقد بأنها: عقد بين المتشاركين في الأصل والربح.⁵

¹ - نصب الراية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388 - 390.

² - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 56.

- درر الحكام شرح غرر الأحكام، كتاب الشركة، ج 2، ص 319.

- درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، المقدمة في بيان بعض الاصطلاحات الفقهية المتعلقة بالشركة، ج 3، ص 6 - 10.

³ - الجوهرة النيرة، الشركة على ضريين شركة أملاك وشركة عقود، ج 1، ص 286.

⁴ - نصب الراية في تخريج أحاديث الهداية، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 388 - 390.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

وقيد "المشاركين في الأصل" يخرج المضاربة، لأنّ التشارك فيها بين العامل وربّ المال إنّما هو في الربح دون الأصل، كما هو واضح.

- وعرفّ الحنابلة شركة العقد بأنها: اجتماع في تصرف¹ وهو مع ذلك لا يشمل المضاربة، التي هي عندهم من أقسام الشركة، وقريب منه تعريف بعض الشافعية بأنها: عقد يثبت به حقّ شائع في شيء المتعدّد.

والتمييز بين شركة العقد وشركة الملك في الفقه الإسلامي يظهر في أمرين:

(أ) الاشتراك في (الشيوع أو الملك) يكون في الاستحقاق، والاشتراك في شركة العقد يكون في التصرف فالشركاء في الشيوع يستحقون أنصباؤهم في العين المشترك فيها أو في منفعتها، بينما في شركة العقد يتعاون الشركاء في التصرف وإدارة الشركة لإنجاحها، ولهذا كان من تعريفات شركة الملك: أنّها اجتماع في استحقاق، وكان من تعريفات شركة العقد أنّها اجتماع في التصرف.

(ب) شركة الشيوع تكون في الأعيان أما في رقبتهما أو في منفعتها، ويتم ذلك أما عن طريق الجبر كالإرث وذلك بأن يموت شخص ويترك ثروة يشترك فيها الورثة، أو عن طريق رضا المشاركين كأن يتفق شخصان أو أكثر على شراء دار لاستغلال منافعتها. بينما شركة العقد تقوم على الاشتراك بالنقدين ولا تجوز بغيرهما إلا إذا قومت بالنقدين وعرف نصيب كل من الشركاء بالقيمة، وإذا تمت بالثلي فلا بد من الخلط لتصبح شركة للملك أولاً ثم تنشأ شركة العقد على المخلوط، وأما في الأعيان أو في منفعتها فلا يجوز أن ينشأ عليها شركة عقد أي من غير تقويم.

الفرع رقم 02: أقسام شركة العقد:

- جاء في الجوهرة النيرة: (... وهي (الشركة) على أربعة أوجه: مفاوضة وعنان وشركة الصنائع وشركة الوجوه) وفي الخجندي الشركة على ثلاثة أوجه: شركة بالأموال وشركة بالأعمال وشركة بالوجوه، وكل واحد منها على وجهين: مفاوضة وعنان.²

1. تقسيم شركة العقد باعتبار محلها:

- تنقسم الشركة بهذا الاعتبار إلى ثلاثة أقسام:

أ - شركة أموال.

1 - كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 495.

- مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 494.

2 - الجوهرة النيرة، الشركة على ضربين شركة أملاك وشركة عقود، ج 1، ص 286.

- المغني، المرجع السابق، ج 5، ص 3.

- درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، المقدمة في بيان بعض الاصطلاحات الفقهية المتعلقة بالشركة، ج 3، ص 6 - 10.

- تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125 - 127.

- تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282 - 284.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 56.

ب - شركة أعمال.

ج - شركة وجوه.

ذلك أنه إذا كان رأس مال الشركة نقوداً ، كانت شركة أموال ، وإن كان العمل للغير كانت شركة أعمال - شركة صنائع - وتسمى أيضاً شركة أبدان وتسمى كذلك شركة التَّقبُّل : لأنَّ التَّقبُّل قد يكون ممن لا يقدر على القيام بأيِّ عمل للغير سوى التَّقبُّل نفسه ، ومع ذلك تحصل به هذه الشركة لأنه ملزم لشريكه القادر ، فهما شريكان بالتَّقبُّل. ¹ أما إذا كان ما تقوم الشركة عليه ما للشريكين أو للشركاء من وجاهة عند الناس ومثلة تصلح للاستغلال، فالشركة شركة وجوه. ولعدم رأس المال فيها وغلبة وقوعها بين المعدمين تسمى: شركة المفاليس. ²

- شركة الأموال:

هي عقد بين اثنين فأكثر، على أن يتجرؤوا في رأس مال لهم، ويكون الربح بينهم بنسبة معلومة. وسواء شرطوا أن يشركوا جميعاً في كلِّ شراء وبيع، أم شرطوا أن ينفرد كلُّ واحد بصفقاته، أم أطلقوا. وليس حتماً أن يقع العقد بلفظ التجارة، بل يكفي معناها: كأن يقول الشريكان: اشتركنا في مالنا هذا، على أن نشترى ونبيع، ونقسم الربح مناصفة. ³

- جاء في بدائع الصنائع: (أما الأول وهو الشركة بالأموال فهو أن يشترك اثنان في رأس مال فيقولان اشتركنا فيه على أن نشترى ونبيع معا أو شتى أو أطلقا على أن ما رزق الله عز وجل من ربح فهو بيننا على شرط كذا أو يقول أحدهما ذلك ويقول الآخر نعم). ⁴

وشركة الأموال جائزة عند الحنفية ⁵ والحنابلة والشافعية والمالكية. ⁶

- شركة الأعمال:

هي: أن يتعاقد اثنان فأكثر على أن يتقبلوا نوعاً معيناً من العمل أو أكثر أو غير معين لكنّه عامٌّ وأن تكون الأجرة بينهم بنسبة معلومة، وذلك كالحياطة، والصباغة، والبناء، وتركيب الأدوات الصحيّة أو كلِّ ما يتقبَّل. ⁷

جاء في المبسوط: (وشركة التَّقبُّل أن يشترك صانعان في تقبل الأعمال كالحياطة والقصارة ونحو ذلك وتسمى شركة الأبدان لأنهما يعملان بأبداهما وشركة الصنائع لأن رأس مالهما صنعتهما). ⁸

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁵ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 56.

⁶ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁷ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 56.

⁸ - وزارة الأوقاف و الشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁸ - السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج: 11 ص: 150.

وشركة الأعمال جائزة عند الحنفية¹ والحنابلة² والمالكية خلافاً للشافعية³ غير أن الحنابلة، أضافوا الاشتراك في تملك المباحات. والمالكية اشترطوا اتفاق الصنائع في شركة الأبدان.⁴

- عند الحنابلة والمالكية تجوز شركة الأبدان، على المباحات كما تجوز على الصناعات، غير أن المالكية اشترطوا اتفاق الصنائع لصحة شركة الأبدان، ولا يشترط الحنابلة ذلك.

جاء في المغني: (...فإن اشتركوا فيما يكتسبون من المباح كالخطب والحشيش والثمار المأخوذة من الجبال والمعادن والتلصص على دار الحرب فهذا جائز، نص عليه أحمد في رواية أبي طالب فقال لا بأس أن يشترك القوم بأبدانهم وليس لهم مال مثل الصيادين والنقالين والحمالين وقد أشرك النبي ﷺ بين عمار وسعد وابن مسعود فجاء سعد بأسيرين ولم يبيحنا بشيء وهذا قال مالك... وتصح شركة الأبدان مع اتفاق الصنائع فأما مع اختلافها فقال أبو الخطاب لا تصح وهو قول مالك).⁵

- عند الحنفية تصح شركة الأبدان فقط في الصناعة.

جاء في المغني: (...وقال أبو حنيفة يصح في الصناعة ولا يصح في اكتساب المباح كالاختشاش والاعتنام لأن الشركة مقتضاها الوكالة ولا تصح الوكالة في هذه الأشياء لأن من أخذها ملكها).⁶

وجاء في المغني بخصوص الربح في شركة الأبدان ما يلي: (والربح في شركة الأبدان على ما اتفقوا عليه من مساواة أو تفاضل لأن العمل يستحق به الربح ويجوز تفاضلهما في العمل فجاز تفاضلهما في الربح الحاصل به.... وإن تلفت في يد أحدهما من غير تفريط فهي من ضمائهما معا لأنهما كالوكيلين في المطالبة وما يتقبله كل واحد منهما من الأعمال فهو من ضمائهما يطالب به كل واحد منهما ويلزمه عمله لأن هذه الشركة لا تنعقد إلا على الضمان ولا شيء فيها تنعقد عليه الشركة حال الضمان.... وما يتلف بتعدي أحدهما أو تفريطه أو تحت يده على وجه يوجب الضمان عليه فذلك عليه وحده).⁷

- والشافعية لا تجوز عندهم شركة الأبدان.

¹ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 56.

- السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج: 11 ص: 151.

² - كشاف القناع، المرجع السابق، ج: 3، ص: 527.

- المغني، المرجع السابق، ج: 5 ص: 4.

³ - تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج: 3، ص: 125-127.

- تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج: 5، ص: 282-284.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج: 26، 2004.

⁵ - المغني، المرجع السابق، ج: 5 ص: 4.

- كشاف القناع، المرجع السابق، ج: 3، ص: 527.

⁶ - المغني، المرجع السابق، ج: 5 ص: 4.

⁷ - المغني، المرجع السابق، ج: 5 ص: 5.

- كشاف القناع، المرجع السابق، ج: 3، ص: 526-530.

- جاء في تحفة المحتاج: ((شركة الأبدان كشركة الحمالين وسائر المحترفة ليكون بينهما كسبهما) بحرفتهما (متساويا أو متفاوتا مع اتفاق الصنعة أو اختلافها) وهي باطلة لما فيها من الغرر والجهل).¹

- شركة الوجوه :

هي أن يتعاقد اثنان فأكثر، بدون ذكر رأس مال، على أن يشتريا نسيئةً ويبيعا نقداً ويقتسما الربح بينهما بنسبة ضماهما للثمن. وكذلك هي عند القاضي، وابن عقيل من الحنابلة، إذ جعلوا الربح فيها على قدر الملك، لئلا يلزم ربح ما لم يضمن. ولكن جماهيرهم جعلوا الربح فيها على ما تشارط الشريكان كشركة العنان: لأن فيها مثلها عملاً وغيره، سيما مع ملاحظة تفاوت الشريكين في المهارة التجارية والوجاهة عند الناس.²

- جاء في بدائع الصنائع: (وأما الشركة بالوجوه فهو أن يشتركا وليس لهما مال لكن لهما وجاهة عند الناس فيقولوا اشتركتنا على أن نشترى بالنسيئة ونبيع بالنقد على أن ما رزق الله سبحانه وتعالى من ربح فهو بيننا على شرط كذا وسمي هذا النوع شركة الوجوه لأنه لا يباع بالنسيئة إلا الوجوه من الناس عادة ويحتمل أنه سمي بذلك لأن كل واحد منهما يواجه صاحبه ينتظران من يبيعهما بالنسيئة).³

وشركة الوجوه جائزة عند الحنفية⁴ والحنابلة.⁵

- جاء في الكشاف القناع: (شركة الوجوه: وهي أن يشتريا في ذمتها بجاههما شيئا يشتركان في ربحه من غير أن يكون لهما رأس مال على أن ما اشترياه فهو بينهما نصفين أو أثلاثا أو نحو ذلك) مما يتفقان عليه سميت بذلك لأنهما عاملان فيها بوجههما... وهي جائزة إذ معناها وكالة وكل واحد منهما صاحبه في الشراء والبيع والكفالة بالثمن وكل ذلك صحيح لاشتمالها على مصلحة من غير مفسدة... (فيكون الملك فيما يشتريان (بينهما على ما شرطاه ويبيعان ذلك فما قسم الله من الربح فهو بينهما) على ما شرطاً... وكل منهما وكيل صاحبه كفيل عنه بالثمن... (والوضيعة على قدر ملكيهما فيه) أي فيما يشترياه فعلى من يملك فيه الثلثين ثلثا الوضيعة وعلى من يملك فيه الثلث ثلثها سواء كانت لتلف أو بيع بنقصان وسواء كان الربح بينهما كذلك أو لم يكن لأن الوضيعة عبارة عن نقصان رأس المال وهو مختص بملاكه).⁶

¹ - تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125-127.

- تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282-284.

- المغني، المرجع السابق، ج 5: ص 4.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

³ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 56.

- السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج 11: ص 151.

⁴ - السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج 11: ص 151.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 56.

⁵ - كشاف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 526.

⁶ - كشاف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 526.

وأما شركة الوجوه عند الملكية و الشافعية¹ فهي غير جائزة.

- جاء في تحفة المحتاج في شرح المنهاج: (وشركة الوجوه بأن يشترك الوجهان) عند الناس لحسن معاملتهما معهم (ليبتاع) أي يشتري (كل منهما بموَجَل) أو حال ويكون المتباع (لهما فإذا باعا كان الفاضل عن الأثمان بينهما)... (وهذه الأنواع باطلة) بما ذكرناه².

وجاء في تحفة الحبيب على شرح الخطيب: (قوله: (وشركة وجوه) من الوجاهة أي العظمة لا من الوجه قوله بأن يشتركا أي الوجهان أو وجيه وخامل، أو أن يبتاع وجيه في ذمته ويفوض بيعه لخامل والربح بينهما أو يشتركا وجيه لا مال له وخامل له مال ليكون المال من هذا والعمل من هذا من غير تسليم للمال والربح بينهما. والكل باطل، إذ ليس بينهما مال مشترك، فكل من اشترى شيئاً فهو له عليه خسره وله ربحه. والثالث: قراض فاسد لاستبداد المالك باليد، أي استقلاله³).

2. تقسيم شركة العقد باعتبار التساوي والتفاوت:

- والمراد التساوي والتفاوت في أمور خمسة⁴:
- أ - رأس مال الشركة: الشامل لكل مال للشريكين صالح للشركة " نقود".
- ب - كل تصرف تجاري في رأس مال الشركة .
- ج - الربح.
- د - كفالة ما يلزم كلاً من الشريكين من دين التجارة.
- هـ - أهلية التصرف.
- وتنقسم شركة العقد بهذا الاعتبار إلى قسمين :
- أ - شركة مفاوضة.
- ب - شركة عنان.
- شركة للمفاوضة:

المفاوضة في اللغة:- قيل بأن المفاوضة اشتقاقها من: (...من التفويض فإن كل واحد منهما يفوض

التصرف إلى صاحبه في جميع مال التجارة).⁵

1 - تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125-127.

- تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282-284.

2 - تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282-284.

3 - تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج 3، ص 125-127.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

5 - السرخسي، المسووط، المرجع السابق، ج: 11، ص: 151.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6، ص: 56.

- كشاف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص: 526.

- وقيل اشتقاقها: (...من معنى الانتشار يقال فاض الماء إذا انتشر واستفاض الخير يستفيض إذا شاع فلما كان هذا العقد مبنياً على الانتشار والظهور في جميع التصرفات سمي مفاوضة).¹

- وقيل اشتقاقها: (...من المساواة... فلما كان هذا العقد مبنياً على المساواة المال والربح سمي مفاوضة).²

والمفاوضة في الاصطلاح هي: - عند الحنفية: التي يتوافر فيها تساوي الشركاء في هذه الأمور الخمسة المذكورة أعلاه... وهي عندهم جائزة واستدلوا لذلك بأن النبي ﷺ قال: (فاضوا، فإنه أعظم للبركة) وهو غير معروف في شيء من كتب الحديث. وقد يحتج في جوازها بالبراءة الأصلية: فالأصل الجواز، حتى يقوم دليل المنع - ولا دليل.³

- جاء في الجوهرة النيرة: (...فأما شركة المفاوضة فهو أن يشترك الرجلان ويتساويا في مالهما وتصرفهما ودينهما فتجوز بين الحرين المسلمين البالغين العاقلين ولا تجوز بين الحر والمملوك، ولا بين الصبي والبالغ، ولا بين المسلم والكافر).⁴

- ولم يشترط المالكية المساواة في هذه الأمور الخمسة لصحة المفاوضة. بل كل ما عندهم من الفرق بين طبعي شركة المفاوضة وشركة العنان، أن كلاً من الشريكين في شركة المفاوضة يطلق التصرف لشريكه ولا يجوجه إلى مراجعته وأخذ موافقته في كل تصرف من تصرفاته للشركة، بخلاف العنان، فإنها لا بد فيها من ذلك.⁵

- أما الحنابلة فللمفاوضة عندهم معنيان:

أحدهما: الشركات الأربع مجتمعة: العنان، المضاربة، والأبدان، والوجوه: فإذا فوض كل من الشريكين لصاحبه المضاربة وتصرفات سائر هذه الشركات صححت الشركة، لأنها مجموع شركات صحيحة، ويكون الربح على ما شرطاه، والخسارة بقدر المالين.⁶

ثانيهما: أن يشترك اثنان فضاءً في كل ما يثبت لهما وعليهما. وهذا صحيح أيضاً لكن بشرط أن لا يدخل فيه كسباً نادراً ولا غرامة، وإلا اختص كل شريك بما يستفيده من مال نفسه أو عمله، وبما يلزمه من ضمانات فكل نفس ﴿لَهَا مَا كَسَبَتْ وَعَلَيْهَا مَا اكْتَسَبَتْ﴾. ومثال الكسب النادر: اللقطة والركاز

¹ - السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج: 11 ص: 151.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 56.

² - السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج: 11 ص: 151.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 56.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁴ - الجوهرة النيرة، الشركة على ضربين شركة أملاك وشركة عقود، ج 1، ص 286.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁶ - كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص: 526.

- وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

والميراث. ومثال الغرامات: ما يلزم بكفالة، أو غضب، أو جنابة، أو تلف عارية. وهذا النوع لم يشترط فيه الخنابلة تساوي المالكين، ولا تساوي الشريكين في أهلية التصرف¹.

- وعند الشافعية شركة المفاوضة غير جائزة لتضمينها الوكالة في مجهول، والكفالة بمجهول لمجهول وكلاهما باطل على انفراد، فما تضمنهما معاً أشدّ بطلاناً.²

قال الشافعي: (شركة المفاوضة باطل ولا أعرف شيئاً من الدنيا يكون باطلاً إن لم تكن شركة المفاوضة باطلاً).³

وجاء في تحفة المحتاج: (وشركة المفاوضة) يفتح الواو من تفاوضاً في الحديث شرعاً فيه جميعاً أو من قوم فوضى أي مستوين (ليكون بينهما كسبهما) بيدن أو مال من غير خلط (وعليهما ما يعرض من غرم) بنحو غضب أو إتلاف وهي باطلة أيضاً لاشتغالها على أنواع من الغرر فيختص كل في هاتين بما كسبه).⁴

- شركة العنان:

وشركة العنان - بكسر العين وفتحها - هي التي لا يوجد فيها هذا التساوي: بأن لم يوجد أصلاً أو وجد عند العقد وزال بعده. إن كانت شركة العنان في الأموال فهي جائزة عند جميع الفقهاء بلا خلاف.⁵

- جاء في كشف القناع: (شركة العنان) بكسر العين سميت بذلك لأن الشريكين فيها يتساويان في المال والتصرف كالفارسين إذا استويا بين فرسيهما وتساويا في السير وقال الفراء مشتقة من عن الشيء إذا عرض يقال عنت لي حاجة إذا عرضت لأن كل واحد منهما قد عن أي عرض له مشاركة صاحبه وقيل من عانه إذا عارضه فكل منهما قد عارض صاحبه بمثل ماله وعمله... وهي جائزة إجماعاً ذكره ابن المنذر وإن اختلف في بعض شروطها).⁶

وأركانها خمسة عاقدان ومعقود عليه وعمل وصيغة.⁷

جاء في المبسوط: (وأما شركة العنان) فهو أن يشترك الرجلان برأس مال يحضره كل واحد منهما ولا بد من ذلك إما عند العقد أو عند الشراء حتى أن الشركة لا تجوز برأس مال غائب أو دين

¹ - كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص: 526.

- وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

³ - الشافعي، الأم، المرجع السابق، ج 3، ص: 231.

⁴ - تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282-284.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁶ - كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص: 496.

- تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282-284.

- أسنى المطالب، أركان الشركة، المرجع السابق، ج 2، ص 253.

- السرخصي، المبسوط، المرجع السابق، ج 11، ص: 151.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6، ص: 56.

⁷ - تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 5، ص 282-284.

ولا يشترط لجواز هذه الشركة خلط المالكين عندنا... وقال الشافعي رحمه الله تعالى يشترط وهي رواية عن زفر والأصل عنده أن شركة المالك أصل ثم شركة العقد تنبني عليه قال لأن الشركة عبارة عن الاختلاط وذلك إنما يتحقق في الملك والمعتبر في كل عقد ما هو قضية اسم ذلك العقد كالحوالة والكفالة والصرف فإذا خلط المالكين على وجه لا يمكن تمييز أحدهما عن الآخر فقد ثبتت الشركة في الملك فينبني عليه شركة العقد فأما قبل الخلط فالشركة في الملك لم تثبت حتى إذا هلك رأس مال أحدهما كان هالكا عليه خاصة فلا تثبت شركة العقد لأن معنى الاختلاط فيه لا يتحقق مقصودا¹.

3. تقسيم شركة العقد باعتبار العموم والخصوص:

- يقسم الحنفية الشركة بهذا الاعتبار إلى:²

أ - مطلقة .

ب - مقيدة .

- شركة مطلقة:

هي التي لم تقيد بشرط جعلي أملتته إرادة شريك أو أكثر: بأن تقيد بشيء من المتاجر دون شيء، ولا زمان دون زمان، ولا مكان دون مكان، ولا ببعض الأشخاص دون بعض الخ كأن اشترك الشريكان في كل أنواع التجارة وأطلقا فلم يتعرضا لأكثر من هذا الإطلاق بشقيه: الزماني وغيره يكون في شركة العنان. أما في شركة المفاوضة فلا بد من الإطلاق في جميع أنواع التجارات، كما هو صريح الهداية، وإن كان في البحر الرائق أنها قد تكون مقيدة بنوع من أنواع التجارات. والإطلاق الزماني احتمال من احتمالاتها وليس بحتم.

- شركة مقيدة:

هي التي قيدت بذلك: كالتقيد ببعض الأشياء أو الأزمان أو الأمكنة، كأن تقيد بالحبوب أو المنسوجات أو السيارات أو البقالات، أو تقيد بموسم قطن هذا العام، أو ببلاد هذه المحافظة والتقيد ببعض المتاجر دون بعض، لا يتأتى في شركة المفاوضة، أما التقيد ببعض الأوقات دون بعض فيكون فيها وفي العنان .

وتنوع الشركة إلى مطلقة ومقيدة، بما فيها المقيدة بالزمان، يوجد في سائر المذاهب الفقهية، وتما ينص عليه الشافعية، أنه يجوز تقيد تصرف أحد الشريكين، وإطلاق تصرف الآخر، إلا أنه حكى عن بعض أهل الفقه أنه لا بد أن يعين لكل شريك نطاق تصرفه، ويحتمل كلام بعض المالكية إبطال الشركة بالتأقيت وإن كان الظاهر عندهم أيضاً صحة الشركة مع عدم لزوم الأجل.

وخلاصة الأمر في أنواع الشركات:

¹ - السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج: 11 ص: 151.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

- كشاف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 532.

- عند الخنفية: إن كل من الأنواع الثلاثة للشركة (بالأموال و بالأعمال و بالوجوه) هي جائزة عند الخنفية سواء أكانت شركة عنان أو شركة مفاوضة.¹

جاء في بدائع الصنائع: (فقد قال أصحابنا إنها جائزة (أي أنواع الشركة الثلاثة) عنانا كانت أو مفاوضة).²

- عند الخنابلة: كل أنواع الشركات المذكورة هي جائزة من جائز التصرف:³

جاء في كشف القناع: ((وهي) أي شركة العقود (خمسة أقسام⁴ لا يصح شيء منها إلا من جائز التصرف) لأنها عقد على تصرف في مال فلم تصح من غير جائز التصرف في المال كالبيع).⁵

- عند الشافعية: لا تجوز عند الشافعية كل من شركة الأعمال و شركة الوجوه و أما شركة الأموال

فتجوز فيها العنان ولا تجوز فيها المفاوضة.

قال الشافعي: (شركة الأعمال والوجوه لا جواز لها أصلاً ورأساً وأما شركة الأموال فتجوز فيها العنان

ولا تجوز فيها المفاوضة).⁶

جاء في الغرر البهية: (والشركة أربعة أنواع شركة عنان وشركة وجوه وشركة أبدان وشركة مفاوضة

...والصحيح منها الأول ولها أربعة أركان عاقد ومعقود عليه وصيغة وعمل).⁷

عند المالكية: تجوز عندهم شركة الأعمال و شركة الأموال.

الفرع رقم 03: صيغة عقد الشركة:

- تنعقد الشركة بالإيجاب والقبول:

جاء في فتح القدير: (قوله والضرب الثاني شركة العقود، وركنها الإيجاب والقبول) ثم فسرها المصنف

بقوله (وهو أن يقول أحدهما شاركك في كذا وكذا ويقول الآخر قبلت).⁸

¹ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 58.

- السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج: 11 ص: 151.

- كشف القناع، المرجع السابق، ج: 3، ص: 496.

- المغني، المرجع السابق، ج: 5 ص: 3.

² - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 58.

³ - كشف القناع، المرجع السابق، ج: 3، ص: 496.

- المغني، المرجع السابق، ج: 5 ص: 3.

⁴ - مضاربة مفاوضة وعنان وشركة الصنائع وشركة الوجوه.

⁵ - كشف القناع، المرجع السابق، ج: 3، ص: 496.

⁶ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 58.

⁷ - الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، أنواع الشركة، المرجع السابق.

- تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، المرجع السابق، ج: 3، ص: 125-127.

⁸ - فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج: 6، ص: 155.

مثال ذلك في شركة العنان في الأموال : أن يقول شخص لآخر : شاركك في ألف دينار مناصفةً على أن تتجر بها ويكون الربح بيننا مناصفةً كذلك: ويطلق ، أو يقيد الاتجار بنوع من أنواع كتجارة المنسوجات الصوفية، أو المنسوجات مطلقاً، فيقبل الآخر.¹

ومثاله في شركة المفاوضة في الأموال: أن يقول شخص لآخر- وهما حران بالغان مسلمان أو ذميان- شاركك في كل نقودي ونقدك- ونقود هذا تساوي نقود ذاك- على أن تتجر بها في جميع أنواع التجارة، وكل واحد منا كفيل عن الآخر بديون التجارة، فيقبل الآخر.²

الفرع رقم 04: شروط شركة العقد:

1. الشروط العامة:

- وهي تلك التي لا تخص نوعاً دون نوع من أنواع الشركة الرئيسية الثلاثة: "شركة الأموال وشركة الأعمال، وشركة الوجوه".³

وهذه الشروط العامة تتنوع أنواعاً:

النوع الأول: في كل من شركتي المفاوضة والعنان.

أولاً: قابلية الوكالة:

- ويمكن تفسيرها بأمرين:⁴

أ- قابلية التصرف المتعاقد عليه للوكالة، ليتحقق مقصود الشركة، وهو الاشتراك في الربح.⁵ وفي هذا الإطار يرى الحنفية أن المباحات لا تقبل الوكالة، بينما عند المالكية والحنابلة أن المباحات تقبل الوكالة.⁶

ب - أهلية كل شريك للتوكيل والتوكّل، لأنه وكيل في أحد التصفين، أصيل في الآخر، وإلا فالأصيل في الكل يختص بكل ربحه، والمتصرف عن الغير لا يتصرف إلا بولاية أو وكالة، والفرص أن لا ولاية، فلم يبق إلا الوكالة.⁷

- وهذا الشرط بشقيه موضع وفاق. لأن الجميع مطبقون على أن الشركة تتضمن الوكالة.⁸

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁴ - حاشية الدسوقي على الشرح الكبير، باب في بيان الشركة وأحكامها، المرجع السابق، ج 8، ص 348 - 349.

⁵ - الفتاوى الهندية، الفصل الأول في بيان أنواع الشركة، المرجع السابق، ج 2، ص 302.

⁶ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁷ - أسنى المطالب، أركان الشركة، المرجع السابق، ج 2، ص 253.

- فتح القدير، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 6، ص 155.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 58.

- حاشية الدسوقي على الشرح الكبير، باب في بيان الشركة وأحكامها، المرجع السابق، ج 8، ص 348 - 349.

⁸ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

ثانياً: أن يكون الربح معلوماً بالنسبة:

- أي أن تكون حصة كل شريك من الربح محددة بجزء شائع منه معلوم النسبة إلى جملته: كمنصفه.¹
 جاء في بدائع الصنائع: (ومنها أن يكون الربح معلوم القدر فإن كان مجهولاً تفسد الشركة لأن الربح هو المعقود عليه وجهالته توجب فساد العقد كما في البيع والإجارة ومنها أن يكون الربح جزءاً شائعاً في الجملة لا معيناً فإن عيناً عشرة أو مائة أو نحو ذلك كانت الشركة فاسدة لأن العقد يقتضي تحقق الشركة في الربح والتعيين يقطع الشركة لجواز أن لا يحصل من الربح إلا القدر المعين لأحدهما فلا يتحقق الشركة في الربح).²

فلقد حكى ابن المنذر إجماع أهل العلم على أن لا شركة مع اشتراط مقدار معين من الربح - كما في -
 لأحد الشريكين سواء اقتصر على اشتراط هذا المقدار المعين لأحدهما، أم جعل زيادةً على النسبة المشروطة له من الربح، أم انتقص من هذه النسبة، لأن ذلك في الأحوال كلها قد يفضي إلى اختصاص أحدهما بالربح، وهو خلاف موضوع الشركة، أو - كما عبر الحنفية - قاطع لها.³
 - وهذا الشرط موضع وفاق بين الفقهاء.⁴

- ويضيف المالكية اشتراط أن يكون العمل أيضاً بقدر المالكين. وإلا فسدت الشركة: كما لو كانت حصة أحدهما في رأس المال مائة، وحصة الآخر مائتين، وتعاقدا على التساوي في العمل. فإن وضعاً هذه الشركة موضع التنفيذ، استحق الشريك بالثلث الرجوع على الآخر بسدس عمله، أي بأجرة مثل ذلك. نعم بعد تمام العقد على الصحة يجوز للشريك أن يتبرع بشيء من العمل، أو بالعمل كله.⁵

- أما في المذاهب الأخرى، فهم مصرحون بأن العمل في شركة العنان يصح أن يكون من واحد - على معنى أن يأذن أحد الشريكين للآخر في التصرف، دون العكس - فيتصرف المأذون في جميع مال الشركة ولا يتصرف الآذن إلا في مال نفسه - إن شاء - ولا يصح أن يشترط عليه عدم التصرف في مال نفسه بل إن هذا الشرط ليبطل العقد نفسه - لما فيه من الحجر على المالك في ملكه - أما أن يتعهد هو بأن لا يعمل ويشترط ذلك على نفسه فالحنابلة يصححون اشتراط أن يكون العمل مقصوراً على أحدهما: ثم إن جعلت له لقاء عمله زيادة في الربح عمّا يستحقه بحصته في المال، فإنها تكون شركة عنان ومضاربة، وإن جعل الربح بقدر المالكين، دون زيادة، لم تكن شركة، بل تكون إبطاعاً وإن جعلت الزيادة لغير العامل، بطل

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 58.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁴ - الفتاوى الهندية، الفصل الأول في بيان أنواع الشركة، المرجع السابق، ج 2، ص 302.

- رد المختار على الدر المختار، كتاب الشركة، المرجع السابق، ج 4، ص 299.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 58.

- كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 496.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

الشرط في الأصح، أي وكانت إضاعاً أيضاً، كما هو قضية كلامهم إلا أن في كلام ابن قدامة التصريح بأن شركة العنان تقتضي الاشتراك في العمل.¹

التنوع الثاني : في شركة المفاوضة خاصة:

جاء في بدائع الصنائع: (...وفي كل موضع فقد شرط من الشروط بالمفاوضة كانت الشركة عناناً لأن المفاوضة تضمنت العنان وزيادة فبطلان المفاوضة لا يوجب بطلان العنان ولأن فقد شرط في عقد إنما يوجب بطلانه إذا كان العقد ما يقف صحته عليه ولا يقف صحة العنان على هذه الشروط ففقدانها لا يوجب بطلانه... وكذا كل ما كان شرطاً لصحة شركة العنان فهو شرط لصحة شركة المفاوضة لأنها لما كانت أعم من العنان فهو يقتضي شروط العنان وزيادة).²

ومن الشروط الخاصة بالمفاوضة ما يلي:

أولاً : أهلية الكفالة :

- وهذا شرط الحنفية في كل من الشريكين، لأن كل واحد منهما بمنزلة الكفيل عن صاحبه فيما يجب من دين التجارة أو ما يجري مجراها، كالاقتراض إذ كل ما يلزم أحدهما من هذا القبيل يلزم الآخر، فمن لم تتوافر فيه شروط هذه الأهلية - من بلوغ وعقل - لم تصح منه شركة المفاوضة.³

- وأما الذين وافقوا الحنفية في أصل القول بشركة المفاوضة، وخالفوهم في التفصيل - وهم المالكية والحنابلة - فلم يبنوها على الكفالة، واكتفوا بما فيها من معنى الوكالة: فليس على الشريك فيها عندهم ضمان غرامات لزم شريكه دون أن يأذن هو في أسبابها.⁴

ثانياً: يشترط أبو حنيفة التساوي في أهلية التصرف وفي الربح:

- فتصح بين الحرين الكبيرين، اللذين يعتقان ديناً واحداً - كمسلمين أو نصرانيين - أو ما هو في حكم الدين الواحد - كذميين، ولو كان أحدهما كثنياً والآخر مجوسياً، إذ الكفر كله ملة واحدة. ولا تصح شركة المفاوضة بين حرٍّ ومملوك، ولو مكاتباً أو مأذوناً في التجارة، ولا بين بالغ وصبي، ولا بين مسلم وكافر، لاختلال شريطة التساوي في أهلية التصرف، إذ المملوك والصبي محجور عليهما، بخلاف الحر البالغ والكافر يسعه أن يشتري الخمر والخنزير ويبيعها، ولا كذلك المسلم.⁵

- ومنها المساواة في الربح في المفاوضة فإن شرطاً التفاضل في الربح لم تكن مفاوضة لعدم المساواة.⁶

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص: 61.

³ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص: 59.

- وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁶ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص: 59.

ثالثاً: أن لا يشترط العمل على أحد الشريكين:

- فلو شرط العمل على أحد المتفاوضين بطلت الشركة عند الحنفيّة. لأنّ هذا تصريح بما ينافي طبيعة
المفاوضة من المساواة فيما يمكن الاشتراك فيه من أصول التصرفات.¹
وللمالكيّة شيء قريب من هذا، إذ شرطوا- في شركة الأموال مطلقاً- أن يكون العمل بقدر المالكين أي
عمل كلّ واحد من الشريكين بقدر ماله: إن كان له التّصف في رأس المال فعليه التّصف في العمل، أو
الثلاثان فعليه الثلاثان، وهكذا بحيث إذا شرط خلاف ذلك: كأن جعل ثلثا العمل أو ثلثه على الشريك
بالتّصف، كانت الشركة فاسدة، والربح على قدر المالكين، ويرجع كلّ من الشريكين على الآخر بما يستحقّه
عنده من أجرة. أمّا إذا وقعت الزيادة في العمل تبرّعاً من أحد الشريكين دون أن تكون مشروطةً عليه، فلا
بأس، إذ ذلك تفضّل منه وإحسان.²

2. شروط خاصّة بشركة الأموال مطلقاً:

أي سواء كانت شركة مفاوضة أم شركة عنان:

الشّروط الأوّل: وأن يكون رأس المال معلوماً لا مجهولاً وأن يكونا عيناً لا ديناً:

جاء في كشف القناع: (منها أن يكون المالكان) المعقود عليهما (معلومين) فلا تصح على مجهولين للغرر
(ومنها) أي شروط الشركة (حضور المالكين كمضاربة) لتقرير العمل وتحقيق الشركة (فلا تصح) الشركة
(على) مال (غائب ولا) على مال (في الذمة) لأنه لا يمكن التصرف فيه في الحال).³

الشّروط الثّاني: أن يكون المال من الأثمان:

-لقد اتفق جميع الفقهاء بأن الشركة جائزة إن كان رأس مالها من الأثمان.⁴

- أما العروض-وهي ما عدا التّقددين من الأعيان- فهي لا تصلح رأس مال شركة ولا حصّة فيه
لشريك. ولو كانت مكيلاً أو موزوناً أو عددياً متقارباً، في ظاهر الرّواية عن أبي حنيفة⁵ ومعه أبو يوسف
وبعض الحنابلة.⁶

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

³ - كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 496.

- المغني، المرجع السابق، ج 5: ص 11.

⁴ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 59.

- المغني، المرجع السابق، ج 5: ص 10.

- كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 496.

⁵ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص 58.

⁶ - كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 496.

- المغني، المرجع السابق، ج 5: ص 10.

- أما عند بعض الخطابلة فإن الشركة بالعروض جائزة وهو قول مالك وابن أبي ليلى ربه قال في المضاربة طاوس والأوزاعي وحماد بن أبي سليمان.¹

- وذهب الشافعية إلى التفرقة بين نوعين من العروض:

النوع الأول: المكيل والموزون والعددي المتقارب.

والثاني: سائر العروض.

ففرقوا بين المثلي والمتقوم، فمنعوا انعقاد الشركة في النوع الثاني بإطلاق، وأجازوها في النوع الأول بعد الخلط مع اتحاد الجنس.²

الشرط الثالث: أن يكون رأس المال حاضراً:

- اشترط الحنفية أن يكون رأس المال حاضراً.³

قال الكاساني: (ومنها أن يكون رأس مال الشركة عيناً حاضراً لا ديناً ولا مالا غائباً فإن كان لا تجوز عنانا كانت أو مفاوضة لأن المقصود من الشركة الربح وذلك بواسطة التصرف ولا يمكن في الدين ولا المال الغائب فلا يحصل المقصود).⁴

- وإنما يشترط الحضور عند الشراء لا عند العقد لأن هذا كاف في حصول المقصود، وهو الاتجار ابتغاء الربح، ولذا فالذي يدفع ألفاً إلى آخر، على أن يضم إليها مثلها، ويتجر ويكون الربح بينهما يكون قد عاقده عقد شركة صحيحة، إذا فعل الآخر ذلك، وإن كان هذا الآخر لا يستطيع إشراكه في الخسارة إلا إذا أقام البيّنة على أنه فعل ما اتفقا عليه. هكذا قرره الكاساني، والكمال بن الهمام، وجارهما ابن عابدين وعبارة الهندية، عن الخاتبة وخزانة المفتين، أن الشرط هو أن يكون المال حاضراً عند العقد أو عند الشراء.⁵

- واشترط الخطابلة حضور المالكين عند العقد قياساً لذلك على المضاربة، ويرون أن حضور المالكين عند العقد هو الذي يقرر معنى الشركة، إذ يتيح الشروع في تصريف أعمالها على الفور، ولا يتراخى بمقصودها لكنهم يقولون إذا عقدت الشركة بمال غائب أو دين في الذمة، وأحضر المال وشرع الشريكان في التصرف فيه تصرف الشركاء، فإن الشركة تنعقد بهذا التصرف نفسه.⁶

- أما المالكية فقد فسّر الخرشبي كلام خليل بما يفيد اشتراط حضور رأس المال، أو ما هو بمثابة حضوره، إلا أنه قصر ذلك على رأس مال هو نقد: فذكر أنه إذا غاب نقد أحد الشريكين، فإن الشركة لا تصح، إلا إن كانت غيبته قريبة، ومع ذلك لم يقع الاتفاق على البدء في أعمال التجارة قبل حضوره فإذا

1 - المغني، المرجع السابق، ج: 5 ص: 10.

2 - المغني، المرجع السابق، ج: 5 ص: 10.

3 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 59.

4 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 59.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج: 26، 2004.

6 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج: 26، 2004.

كانت غيبته بعيدة، أو قريبةً واتفق على الشروع في التجارة قبل حضوره، أو غاب التقدان كلاهما- نقدا الشريكين- ولو غيبةً قريبةً، فإن الشركة حينئذ لا تكون صحيحةً، ومنهم من حدّد البعد بمسيرة أربعة أيام ومنهم من حدّه بمسيرة عشرة أيام، واستقرّ به الخرخشي. ولكنّ الخرخشي أشار إلى تفسير آخر يجعل هذا الشرط شرط لزوم، لا شرط صحة¹.

الشرط الرابع: الخلط:

- لا يشترط الحنفيّة ولا الحنابلة في شركة الأموال خلط المالين ولا اتفاق جنس المالين.²
 - أمّا المالكيّة، فالصواب أنّه عندهم ليس بشرط صحة أصلاً، بل ولا بشرط لزوم عند ابن القاسم ومعه أكثرهم، لأنّ الشركة تلزم عندهم - خلافاً لابن رشد - بمجرد العقد، أي بمجرد تمام الصيغة، ولو بلفظ: "اشتركنا" أو ما يدلّ على هذا المعنى أيّة دلالة: قوليّة أو فعليّة. وإنّما هو شرط ضمان المال على الشريكين: فما تلف قبله، إنّما يتلف من ضمان صاحبه. والشركة ماضية في الباقي، فما اشترى به للشركة وفق شروط عقدها، على أنّ شرط الخلط عند المالكيّة خاصّ بالمثلّيات أمّا العروض القيميّة، فلا يتوقّف ضمانها على خلطها، كما أنّ الخلط، ليس حتماً أن يكون حقيقياً بحيث لا يتميّز المالان، فيما قرّره ابن القاسم وجرى عليه الأكثرون، بل يكفي الخلط الحكمي: بأن يجعل المالان في حوز شخص واحد أو في حوز الشريكين معاً، كأن يوضع المالان منفصلين في دكان ويبيد واحد من الشريكين مفتاح له أو يوضع كلّ مال في حافظة على حدة وتسلم الحافظتان إلى أحد الشريكين أو إلى صراف محلّهما أو أيّ أمين يختارانه.³
 - وعند الشافعيّة: إذا لم يخلط المالان فلا شركة. وكذلك إذا خلطوا وبقي متميّزين، لاختلاف الجنس كنفود بلدين بسكّين أو نفود ذهبيّة فضيّة، أو الوصف كنفود قديمة وجديدة لأنّ بقاء التمايز يجعل الخلط كلا خلط. وإذن يكون لكلّ واحد من الشريكين ربح ماله ووضيعة، أي خسارته، وإذا هلك أحد المالين قبل الخلط هلك من ضمان صاحبه فحسب.⁴

- وأما تسليم رأس مال كل واحد منهما إلى صاحبه وهو التخلية بين ماله وبين صاحبه فليس بشرط في العنان والمفاوضة جميعاً وأنه شرط لصحة المضاربة.⁵

3. شروط خاصّة بشركة المفاوضة في الأموال:

وهي شروط إذا اختلّت كانت الشركة عناناً:

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6، ص 59.

- كشف القناع، المرجع السابق، ج 3، ص 498.

- السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج: 11، ص: 152.

- المغني، المرجع السابق، ج: 5، ص: 11.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁵ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6، ص: 59.

الشروط الأول: اشتراط الحنفية المساواة في رأس المال:

- لا بدّ من قيام المساواة ما دامت الشركة في رأس المال قائمة كآلف دينار من هذا، وألف دينار من ذلك، ولا يخلّ هذه المساواة- في أشهر الروايتين عن أبي حنيفة- اختلاف النوع: كنقود ذهبية لهذا وفضية لذلك، إذا استويا في القيمة، فإذا زادت قيمة حصّة أحدهما خرجت الشركة عن المفاوضة إلى العنان، إلا أن تكون الزيادة قد طرأت بعد الشراء بالحصتين، أو إحداهما.¹

- وقد تقدّم أنّ المالكية والحنابلة لا يشترطون المساواة بين الشريكين في رأس المال لصحة المفاوضة.

الشروط الثاني: شمول رأس المال لكل ما يصلح له من مال الشريكين:

جاء في بدائع الصنائع: (ومنها أن لا يكون لأحد المتفاوضين ما تصح فيه الشركة ولا يدخل في الشركة فإن كان لم تكن مفاوضة لأن ذلك يمنع المساواة وإن تفاضلا في الأموال التي لا تصح فيها الشركة كالعروض والعقار والدين جازت المفاوضة وكذا المال الغائب لأن ما لا تعتقد عليه الشركة كان وجوده والعدم بمزلة).²

الشروط الثالث: إطلاق التصرف لكل شريك في جميع أنواع التجارة:

- وهو شرط عند الحنفية . فيتجر كل شريك في أي نوع أراد، قلّ أو كثر، سهل أو عسر، رخص أو غلا. حتّى لو أنّ الشريكين تشارطا على أن يتقيدا هما أو أحدهما ببعض أنواع التجارات - كأن لا يتجرا في الحاصلات الزراعيّة، أو الآلات الميكانيكيّة، أو أن يتجر أحدهما في هذه دون تلك، والآخر بالعكس لم تكن الشركة مفاوضة، بل عنانا، لأنّ المفاوضة تقتضي تفويض الرأي في كلّ ما يصلح للتجار فيه وعدم التقييد بنوع دون نوع، كما صرح به صاحب الهداية.³

- وشرط إطلاق التصرف لكلا الشريكين غير مقرر عند المالكية والحنابلة، لأنّ المالكية ينوعون المفاوضة إلى عامّة: لم تقيّد بنوع من أنواع المتاجر دون نوع، وخاصّة: بخلافها.⁴

كما أنّ الحنابلة يقول كلامهم إلى مثل هذا، لأنّهم - وإن كانوا يقرّون منها نوعاً شاملاً لجميع أنواع التصرفات - فإنّهم يقرّرون نوعاً آخر يمكن أن يقيّد فيه الشركاء بعضهم بعضاً بقيود بعينها.⁵

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 59.

² - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 59.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 59.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

4. شروط خاصة بشركة الأعمال:

الشروط الأول: أن يكون محلها عملاً:

- لأن العمل هو رأس المال في شركة الأعمال، فإذا لم يكن من أحد الشريكين عمل، لم تصح الشركة. ولكن يكفي لتحقيق هذا العمل أن يتعاقدوا على التقبّل: سواء أ جعلوا التقبّل لكليهما أم لأحدهما عملياً. فإذا تقبّل العمل أحد الشريكين بعد قيام الشركة وقام به وحده - كأن تقبّل الثوب للخياطة وقطعه وخاطه - فالأجر بينه وبين شريكه مناصفة، إن كانت الشركة مفاوضة، وعلى ما اتفقا إن كانت عناناً. ذلك أن التقبّل وقع عنهما - إذ شطره عن الشريك الآخر بطريق الوكالة - وصار العمل مضموناً عليهما بعد التقبّل. وهذا موقف الحنفية.¹

- وكون الشريك في شركة الأعمال، يستحق حصته في الربح، ولو لم يعمل، هو مبدأ مقرر أيضاً عند الحنابلة.²

- ومما قرره المالكية - وإن لم يصرحوا بأن فيه فسحاً للشركة - أن الشريك يختص بما يتقبله من أعمال الشركة - بعد طول مرض شريكه، أو طول غيبته - ضماناً، وعملاً، وأجرة عمل. بخلاف ما تقبله في حضوره صحيحاً أو بعد غيبته أو مرضه لفترة وجيزة.³

- وأكثر الحنابلة يوافقون على الحكم بالفساد في حالة اشتراط العمل على واحد منهم بعينه. لكن اختار ابن قدامة الصّحة، وقال: إنه قياس نص أحمد والأوزاعي فيمن دفع دابته إلى آخر ليعمل عليها والكسب بينهما. وجرى عليه ابن تيمية.⁴

والشافعية يطلقون القول بالفساد: سواء اشترط العمل على الجميع أم على بعض دون بعض، لأن هذه أموال متميزة فلا يمكن أن تجمعها شركة صحيحة. فتطبق أحكام الشركة الفاسدة.⁵

الشروط الثاني: أن يكون العمل المشترك فيه يمكن استحقاقه بعقد الإجارة:

- كالنساجة والصباغة والخياطة والصبّاية والحداة والتجارة، وكتعليم الكتابة أو الحساب أو الطب أو الهندسة أو العلوم الأدبية - وكذلك، على ما أفتى به المتأخرون استحساناً تعليم القرآن والفقه والحديث وسائر العلوم الشرعية - وإن كان الأصل فيها عدم صحة الإجارة عليها كسائر القرب.⁶

أما ما لا يستحق بعقد الإجارة، فلا تصح فيه شركة الأعمال. وهذا ينتظم جميع المخطورات الشرعية كالتياحة على الموتى، والأغاني الخليفة وقراءة القرآن بالأنغام المخلة بصحة الأداء - كما ينتظم جميع القرب

¹ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 59.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج: 26، 2004.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج: 26، 2004.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج: 26، 2004.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج: 26، 2004.

⁶ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج: 26، 2004.

- عدا ما استثناء المتأخرون للضرورة، لئلا تضيع العلوم الشرعية، أو تتعطل الشعائر الدينية: كالإمامة والأذان وتعليم القرآن. فلا يصح التعاقد على إنشاء شركة وعطاء تعظ الناس وتذكّرهم بالأجرة، وكذلك لا تصحّ شركة الشهود، لأنّ الشهادة من محظورات الشرع إن كانت زوراً، ومن القربات أو الفرائض إن كانت حقاً، سواء في ذلك التّحمّل والأداء.¹

5. شروط خاصّة بشركة الوجوه:

- اشترط الحنفية وكذلك القاضي وابن عقيل من الحنابلة: أن يكون الربح بين الشريكين بنسبة ضامتهما الثمن، وضامتهما الثمن: إنّما هو بنسبة حصصهما فيما يشترئانه معاً، أو كلّ على انفراد.²

جاء في بدائع الصنائع: (...). وأما الشركة بالوجوه فشرط المفاوضة منها أن يكونا من أهل الكفالة ومنها أن يكون الثمن بمشترك على كل واحد منهما نصفه وأن يكون المشتري بينهما نصفين وأن يكون الربح بينهما نصفين ومنها أن يتلفظا بلفظ المفاوضة... وأما شركة العنان منها فلا يشترط لها أهلية الكفالة ولا المساواة بينهما في ملك المشتري حتى لو اشتركا بوجوههما على أن يكون ما اشتريا أو أحدهما بينهما نصفين أو أثلاثاً أو أرباعاً وكيف ما شرطاً على التساوي والتفاضل كان جائزاً وضمان ثمن المشتري بينهما على قدر ملكيهما في المشتري والربح بينهما على قدر الضمان فإن شرطاً لأحدهما فضل ربح على حصته من الضمان فالشرط باطل ويكون الربح بينهما على قدر ضامتهما ثمن المشتري لأن الربح في هذه الشركة إنّما يستحق بالضمان فيقدر بقدر الضمان فإذا شرط لأحدهما أكثر من حصته من الضمان ونصيبه من الملك فهو شرط ملك من غير ربح ولا ضمان فلا يجوز).³

- والمذهب عند الحنابلة أنّ الربح في شركة الوجوه يكون على حسب ما اتّفقا عليه، لأنّ الشريكين شركة وجوه يتجران، والتجارة عمل يتفاوت كيفاً، كما يتفاوت كمّاً، ويختلف باختلاف القائمين به نشاطاً وخبرة - فالعدالة أن تترك الحرية للمتعاقدين ليقدرّا كلّ حالة بحسبها - حتى إذا اقتضت التفاوت في الربح، لم يكن عليهما من حرج في التّشارك عليه وفق ما يريان.⁴

الفرع رقم 05: أحكام الشركة والآثار المترتبة عليها:

1. أحكام عامّة:

أولاً: الاشتراك في الأصل والعلة :

- حكم شركة العقد صيرورة المعقود عليه، وما يستفاد به مشتركاً بينهما - أي العاقدين -.⁵

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

³ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 58.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

ثانياً: عدم لزوم العقد:

- وهذا متفق عليه عند الحنفية والحنابلة والشافعية بخلاف المالكية¹.
 فلكل واحد من الشريكين أن يستقل بفسخ الشركة، رضي الآخر أم أبي، حضر أم غاب، وسواء كان رأسمال نقوداً أم عروضاً. لكن الفسخ لا ينفذ عند الحنفية إلا من حين علم الآخر به، لما فيه من عزله عما كان له من التصرفات بمقتضى عقد الشركة، وهو عزل قصدي أثره الفاسخ باختياره، فلا يسلب على الإضرار بغيره. أما الشافعية والحنابلة، فلم يشترطوا علم الشريك بالفسخ، كما في عزل الوكيل². ويعد من قبيل الفسخ، أن يقول الشريك لشريكه: لا أعمل معك في الشركة. فإذا تصرف الآخر في مال الشركة بعد هذا، فهو ضامن لحصة شريكه في هذا المال عند الفسخ: مثلاً في المثلي وقيمة في المتقوم³.
 - غير أن الطحاوي، وأيده الزيلعي من الحنفية ومعهما ابن رشد المالكي وحفيده وبعض الحنابلة شرطوا أن يكون المال ناصباً لا عروضاً، وإلا فالشركة باقية، والفسخ لاغ. إلا أن هذا البعض من الحنابلة لا يلغون الفسخ، وإنما يوقفونه إلى التوضيح، فيظل لكل من الشريكين عندهم التصرف في مال الشركة من أجل نضوضه، حتى يتم، وليس لهما أي تصرف آخر، كالرهن أو الحوالة أو البيع بغير التقيد الذي ينص به المال⁴.

- وبناءً على عدم اشتراط التوضيح، إذا اتفق أن كان المال عروضاً عندما انتهت الشركة، فإن للشريكين أن يفعلوا ما يريدانه: من قسمته، أو يبيعه وقسمة ثمنه. فإن اختلفا، فأراد أحدهما القسمة، وأثر الآخر البيع، أحيب طالب القسمة، لأنها تحقق لكل منهما ما يستحقه أصلاً وربحاً، دون حاجة إلى تكلف مزيد من التصرفات. ومن هنا يفارق الشريك المضارب، إذ المضارب إنما يظهر حقه بالبيع. فإذا طلبه أحيب إليه. هكذا قرره الحنابلة⁵.

- أما المالكية - عدا ابن رشد وحفيده ومن تابعهما - فعندهم أن عقد الشركة عقد لازم. ويستمر هذا اللزوم إلى أن ينض المال، أو يتم العمل الذي تقبل، وقد استظهر بعض الحنابلة القول عندهم أيضاً بلزوم شركة الأعمال بعد التقبل⁶.

ثالثاً: يد الشريك يد أمانة:

- اتفق الفقهاء على أن يد الشريك يد أمانة بالنسبة لمال الشركة، أيًا كان نوعها⁷.

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁶ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁷ - رد المحتار على الدر المختار، كتاب الشركة، ج 4، ص 299.

لأنه كالوديعة مال مقبوض بإذن مالكة، لا ليستوفي بدله، ولا يستوثق به. والقاعدة في الأمانات أنها لا تضمن إلا بالتعدي أو التقصير، وإذن فما لم يتعد الشريك أو يقصر، فإنه لا يضمن حصّة شريكه ولو ضاع مال الشركة أو تلف. ويصدّق بيمينه في مقدار الربح والخسارة، وضياح المال أو تلفه كلاً أو بعضاً ودعوى دفعه إلى شريكه.¹

- ومن النتائج المترتبة على أمانة الشريك، وقبول قوله بيمينه في مقدار الربح والخسارة، والذاهب والمتبقي، أنه - كسائر الأمانات، مثل الوصي وناظر الوقف - لا يلزمه أن يقدم حساباً مفصلاً. فحسبه أن يقول على الإجمال: لم يبق عندي من رأس مال الشركة إلا كذا، أو تجشمت من الخسارة كذا، أو لم أصب من الربح إلا كذا. فإن قبل منه فذاك، وإلا حلف، ولا مزيد.²

هكذا أفتى قارئ الهداية، وأطلق الفتوى ولكنهم قيّدوها من الناحية القضائية بما إذا كان الأمين معروفاً بالأمانة في واقع الأمر، وإلا فإنه يطالب بالتفصيل ويهدده القاضي إن لم يفعل. بيد أنه إن أصرّ على الإجمال فلا سبيل عليه وراء يمينه.³ وهكذا يقول الشافعية، إذ ينصّون على أن الشريك إذا ادّعت عليه خيانة فالأصل عدمها.⁴

- ومن التعدي: مخالفة هي شريكه، فإن كل ما للشريك فعله من كميّات التصرف إذا نهاه عنه شريكه امتنع عليه، فإذا خالفه ضمن حصّة شريكه، كما لو قال له: لا تركب البحر بمال التجارة فركب، أو لا تبع إلا نقداً، فباع نسيئةً. ومن التعدي أن يحمل نصيب شريكه حتى يموت، فإن مات دون أن يبين حال نصيب شريكه: هل استوفاه شريكه، أو ضاع، أو تلف بتعدّد، أو بدونه، أم لا؟ وهل هو عين عنده أم عند غيره أم ديون على الناس؟ فإنه إذن يكون مضموناً عليه في مال تركته، إلا إذا عرفه الوارث، وبرهن على معرفته إياه، وبيّن بما ينفي ضمانه.⁵

رابعاً: استحقاق الربح:

- لا يستحقّ الربح إلا بالمال أو العمل أو الضمان، فهو يستحقّ بالمال، لأنه نماؤه فيكون لمالكه. ومن هنا استحقّ ربّ المال في ربح المضاربة. وهو يستحقّ بالعمل حين يكون العمل سببه: كنصيب المضارب في ربح المضاربة، اعتباراً بالإجارة. ويستحقّ بالضمان كما في شركة الوجوه. وفي شركتي الأموال - المفاوضة والعنان - مال وعمل عادةً. فإذا لم يوجد أحد هذه الأسباب الثلاثة، التي لا يستحقّ الربح إلا بواحد منها لم يكن ثمّ سبيل إليه.

- والربح في شركة المفاوضة دائماً على التساوي كما علمناه.

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.
² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.
³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.
⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.
⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

- أمّا في شركة العنان: ذهب الحنفية والمالكية والشافعية إلى أن الربح على قدر المال في الشركة وذهب الحنابلة إلى أن الربح بين الشركاء على ما اشترطوه.¹

خامساً: مسألة الوضعية على قدر المال

أمّا الخسارة فهي أبداً بقدر المالكين لأنها جزء ذاهب من المال، فيتقدّر بقدره.²

2. أحكام مشتركة بين المفاوضة والعنان في الأموال:

أولاً: صحتهما مع اختلاف جنس رأس المال ووصفه:

لا يشترط الحنفية في المفاوضة ولا في العنان اتحاد جنس رأس المال ولا وصفه. فتصحّحان مع اختلاف جنس المالكين - سواء قدرّا على التساوي أم على التفاوت، مهما تكن درجة هذا التفاوت، أم لم يقدرّا عند العقد، وتصحّح بخلاف الجنس: كدنانير من أحدهما ودرهم من الآخر، وبخلاف الوصف: كبيض وسود - وإن تفاوتت قيمتها.³ وصرّح المالكية باشتراط اتحاد الجنس دون الوصف، في العقود خاصّة، وهذا عند جماهيرهم خلافاً لأشهب وسحنون.⁴

ثانياً: صحتهما مع عدم خلط المالكين:

وهذا عند الحنفية والمالكية والحنابلة خلافاً للشافعية كما تقدّم.⁵

ثالثاً: صحتهما مع عدم تسليم المالكين:

لا يشترط لصحة المفاوضة أو العنان، أن يخلّي كلّ شريك بين ماله وشريكه، بخلاف المضاربة، إذ تتوقف صحتها على تسليم المال إلى المضارب.⁶

رابعاً: لكلّ من الشريكين أن يبيع نقداً ونسيئةً:

لكلّ من الشريكين أن يبيع ويشترى مساومةً ومراجحةً وتوليةً ومواضعةً، وكيف رأى المصلحة لأنّ هذا عادة التجار، وله أن يقبض المبيع والثمن ويقبضهما ويخاصم بالدين ويطالب به ويحيله ويحتال ويردّ بالعيب فيما وليه هو، وفيما ولي صاحبه⁷ وأمّا البيع نسيئةً فقد ذهب الحنفية إلى أن لكلّ من الشريكين أن يبيع

1 - المغني، المرجع السابق، ج:5 ص:18.

- وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

2 - المغني، المرجع السابق، ج:5 ص:22.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص:61.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

6 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

7 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، فصل فيما يملك الشريك فعله وما لا يملك وفيما عليه من العمل وغير ذلك، ج 3، ص 504

ويشتري نسيئةً لجرىان عادة التَّجَّار بهذا وذاك كيفما اتَّفَق، وليس في عقد الشَّرْكة ما يمنع من تحكيم هذه العادة. ذلك أنَّ ما تضمَّنه هذا العقد من الإذن في التَّصَرُّف، وقع مطلقاً، كما هو المفروض والمالكيَّة والحنابله كالخفِيَّة، في أنَّ لكلَّ شريك أن يبيع ويشترى نقداً ونسيئةً، وذهب الشَّافعيَّة وبعض الحنابله إلى عدم جواز البيع نسيئةً، لما فيه من الغرر، وتعريض أموال الشَّرْكة للضياع - ما لم يأذن سائر الشَّرْكةاء.¹

- خامساً: ذهب الحنفية والمالكية وبعض الحنابله إلى أن لكلَّ من الشَّرْكيين أن يوكل في البيع والشراء وسائر التَّصَرُّفات.² وذهب الشَّافعيَّة وأكثر الحنابله إلى أنه ليس للشَّرْكي حقَّ التَّوكيل بدون إذن شريكه لأنه إنَّما ارتضى تصرّفه هو، وقاعدتهم: " أن من لا يعمل إلا بإذن لا يوكل إلا بإذن ".³

- سادساً: لكلَّ من الشَّرْكيين أن يستأجر من يعمل للشَّرْكة: سواء في إصلاح ما لها - كعلاج دوابها وتركيب آلاتها - أم في حراسته وحفظه، أم في الاتجار به، أم في غير ذلك، وعمضي ذلك على شريكه لأنَّ عادة التَّجَّار قد جرت بالاستئجار في كلِّ ما يعود نفعه على تجاراتهم.⁴

- سابعا: ذهب الحنفية والمالكية وبعض الحنابله إلى أن لكلَّ من الشَّرْكيين أن يدفع مال الشَّرْكة إلى أجنبيِّ مضاربة، لأنَّ المضاربة أضعف من الشَّرْكة، والأقوى يستتبع الأضعف. وإنَّما كانت المضاربة أضعف. لأنَّ الخسارة فيها يختصُّ بها ربُّ المال، وهي في الشَّرْكة على الشَّرْكيين بقدر المالمين، وفي المضاربة الفاسدة ليس للمضارب شيء من الرِّبح، أمَّا في الشَّرْكة الفاسدة فالرِّبح بين الشَّرْكيين بقدر ماليهما، ثمَّ مقتضى الشَّرْكة الاشتراك في الأصل والرِّبح، ومقتضى المضاربة الاشتراك في الرِّبح دون الأصل.⁵ وذهب الشَّافعيَّة والحنابله الذين لا يميزون للشَّرْكي التَّوكيل والاستئجار للتَّجارة بدون إذن شريكه إلى منعه من دفع مال الشَّرْكة إلى أجنبيِّ مضاربة بدون إذن شريكه.⁶

- ثامناً: ذهب الحنفية إلى أن لكلَّ من الشَّرْكيين أن يودع مال الشَّرْكة، لأنَّ له أن يتركه في عهدة حارس يستأجره لحفظه، فلأنَّ يكون له ذلك بدون أجر أهدر وأولى. على أن الإيداع من مصالح التَّجارة إذ تنقضي به السرقات، وأخطار الطَّرِيق وغير الطَّرِيق. أمَّا غير الحنفية، فلا يرون للشَّرْكي أن يودع، إلا إذا دعت إلى ذلك حاجة به، إذ المالم قد يضيع بالإيداع. حتَّى لو آتاه أودع من غير حاجة فضاء المالم ضمنه.⁷

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

2 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المرجع السابق، ص 504 - 505.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 67.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

4 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المرجع السابق، ج 3، ص 504 - 505.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 67.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

6 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، فصل فيما يملك الشريك فعله وما لا يملك وفيما عليه من العمل وغير ذلك، ج 3، ص 504 - 505.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 67.

7 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المرجع السابق، ج 3، ص 504 - 505.

- **تاسعا:** ذهب أبو حنيفة ومحمد والحنابلة إلى أن لكل من الشريكين أن يسافر بمال الشركة دون إذن شريكه إذا أمن الطريق لأن المفروض أن الشركة أطلقت، ولم تقيد بمكان. وذهب الشافعية وأبو يوسف إلى أنه ليس للشريك أن يسافر بمال الشركة إلا بإذن صريح أو عرفي أو ضرورة. فإذا خالف الشريك، فسافر سفراً غير مسموح به، كان عليه ضمان حصّة شريكه - لو ضاع المال - وكذا المالكية في شركة العنان. أمّا شريك المفاوضة فليس مقيداً إلا برعاية المصلحة.¹

- **عاشرا:** يرى الحنفية أن لكل من الشريكين أن يقابل فيما يبيع من مال الشركة: سواء أكان هو البائع أم شريكه. لأن الإقالة شراء في المعنى، وهو يملك شراء ما باعه، أو باعه شريكه. وهذا أيضاً هو مذهب المالكية، والمعتمد عند الحنابلة.²

- **حادي عشر:** ليس لأحد الشريكين إتلاف مال الشركة أو التبرّع به، لأن المقصود بالشركة التوصل إلى الربح. فما لم يكن ثمة إذن صريح من الشريك الآخر، لا يملك أحد الشريكين أن يهب، أو يقرض من مال الشركة، قليلاً أو كثيراً. إذ الهبة محض تبرّع، والإقراض تبرّع ابتداءً، لأنه إعطاء المال دون تنجّز عوض في الحال. فإذا فعل، فلا جواز لفعله على شريكه إلا بإذن صريح، وإثماً ينفذ في حصّة نفسه لا غير.³ إلا أن المتأخرين أدخلوا بعض المستثنيات على امتناع الهبة: إذ أجازوها في اللحم والخبز والفاكهة، وما يجري هذا المجرى ممّا يتهاداه الناس، ويتساحون فيه.⁴

- **ثاني عشر:** ليس لأحد الشريكين أن يؤدّي زكاة مال الآخر إلا بإذنه: لأن العقد بينهما على التجارة والزكاة ليست منها. ثمّ إنها بدون إذن ربّ المال لا تقع الموقع، لعدم صحتها بدون تية فتلتحق بالتبرّعات وهو لا يملك التبرّع بمال شريكه. فإذا أذن له شريكه فذاك.⁵

- **ثالث عشر:** ليس لأحد الشريكين أن يخلط مال الشركة بمال له خاصّ دون إذن شريكه: لأن الخلط يستتبع إيجاب حقوق، وقيوداً على حرية التصرف. فلا يسلط أحد الشريكين عليه، لئلا يتجاوز حدود ما رضي به صاحب المال نصّاً على ذلك الحنفية والحنابلة.⁶

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 67.

¹ - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المرجع السابق، ج 3، ص 504 - 505.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 67.

² - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المرجع السابق، ج 3، ص 504 - 505.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 67.

³ - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المرجع السابق، ج 3، ص 504 - 505.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 67.

⁴ - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المرجع السابق، ج 3، ص 504 - 505.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 67.

⁵ - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، ف المرجع السابق، ج 3، ص 504 - 505.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 67.

⁶ - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المرجع السابق، ج 3، ص 504 - 505.

3. أحكام خاصة بشركة المفاوضة:

- جاء في بدائع الصنائع : (وأما المفاوضة فجميع ما ذكرنا أنه يجوز لأحد شريكي العنان أن يفعله وهو جائر على شريكه إذا فعله فيجوز لأحد شريكي المفاوضة أن يفعله وإذا فعله فهو جائر على شريكه لأن المفاوضة أعم من العنان فلما جاز لشريك العنان فحوازه للمفاوض أولي).¹

- تتلخص هذه الأحكام في أن شريكي المفاوضة شخص واحد حكماً في أحكام التجارة وتوابعها- وإن كانا اثنين حقيقة - والسّرّ في هذا ، أن شركة المفاوضة تتضمن وكالة وكفالة، إذ كل من الشريكين فيها وكيل عن الآخر فيما يجب له، وكفيل عنه فيما يجب عليه.²

ويتفرّع على هذا الأصل العام، فروع ونتائج شتى:

- أولاً: كل ما اشتراه أحدهما فهو للشركة إلاّ حوائج وحوادث أهله الأساسية.³

- ثانياً: إقرار الشريك بدين على شريك المفاوضة: ما لزم أحد الشريكين في المفاوضة من دين التجارة أو ما يجري مجراها. يلزم الآخر، ويكفي إقراره بالدين ليرتب عليه لزمه للمقرّ بمقتضى إقراره ثم لزمه لشريكه بمقتضى كفالته. وهذا عند الحنفية.⁴

- ونصّ المالكية على أنّ ذلك خاصّ بالإقرار بالدين أثناء قيام الشركة. أمّا في الإقرار بعين- كوديعة ورهن- أو بدين لكن بعد انتهاء الشركة، فإنّما تلزم المقرّ حصته من العين أو الدين، ثمّ هو بالنسبة لحصّة شريكه مجرد شاهد. وللمقرّ له أن يحلف مع هذا الشاهد، ويستحقّ حصّة الشريك أيضاً.⁵

- وعند الحنابلة، في شركة العنان، قول بقبول إقرار الشريك بالدين والعين على الشركة، ما دامت قائمة، ومنهم من اختاره فيجاء بالأولى في شركة المفاوضة.⁶

- ثالثاً: حقوق العقد الذي يتولاه أحدهما في مال الشركة، مستوية بالنسبة إليهما. بلا خلاف بين القائلين بالمفاوضة. مثال ذلك: الرّدّ بالعيب، والرّجوع بالثمن عند الاستحقاق، والمطالبة بتسليم المبيع أو الثمن، وقبضهما وإقباضهما: سواء كان ذلك كلّهما أم عليهما.⁷

والذي يشتري سلعة من سلع الشركة ثمّ يجد بها عيباً، يكون من حقّه أن يردها على أيّ الشريكين شاء وإذا استحقّت عنده لآخر- كأن تبين أنّها مغصوبة أو مسروقة- كان له أن يطالب بثمنها، الذي دفعه أيّهما

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 67.

1 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 71.

2 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 67.

3 - مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المرجع السابق، ج 3، ص 504 - 505.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج:6 ص: 67.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

6 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

7 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

شاء ولو لم يكن هو الذي باشر عقد البيع، أو تولّى قبض الثمن. كما أنّ له عند بداية الصفقة أن يطالب من شاء منهما بتسليم السلعة ولو لم يكن هو الذي باعها.¹

- رابعاً: تصرف المفاوض نافذ عليه وعلى شريكه في كلّ ما يعود على مال الشركة نفعه: سواء أكان من أعمال التجارة وملحقاتها أم من غير ذلك. وهذا الحكم موضع وفاق بين القائلين بالمفاوضة وهم الحنفية والمالكية والحنابلة.²

4. أحكام شركتي الأعمال والوجوه:

- هاتان الشركتان لا تخرجان عن أن تكونا مفاوضةً أو عناناً. فتطبّق فيهما أحكام المفاوضة في الأموال إن كانتا من قبيل المفاوضة، وأحكام العنان في الأموال إن كانتا من قبيل العنان. وإذا أطلقت أيتهما فهي عنان، كما هو الأصل دائماً.³

إلا أنّ شركة العنان في الأعمال تأخذ دائماً حكم شركة المفاوضة في مسألتين:

المسألة الأولى: تقبّل أحد الشريكين ملزم لهما على التضامن كما لو كانا شخصاً واحداً - وإن لم يلزم أحداً منهما أن يعمل بنفسه، ما لم يشرط ذلك صاحب العمل. فبدون هذا الشرط يستوي أن يعمل هو أو يعمل شريكه، أو غيرهما - كأن يستأجرا، هما أو أحدهما، من يقوم به. إذ المشروط مطلق العمل أمّا مع هذا الشرط من صاحب العمل فيتبع الشرط، لكن تظلّ المسألة كما هي من حيث إلزام الشريكين على التضامن، فإنّ هذا الشرط لا يعني من لم يؤخذ عليه من المطالبة، بحكم الضمان.⁴

ويترتب على هذا الأصل أن:

أ - لصاحب العمل أن يطالب به كاملاً أيّ الشريكين شاء.

ب - لكلّ من الشريكين أن يطالب صاحب العمل بالأجرة كاملة.

ج - تبرأ ذمّة صاحب العمل من الأجرة بدفعها إلى أيّ الشريكين شاء.

وهذا الحكم عند الحنفية والمالكية والحنابلة.⁵

المسألة الثانية: ما تلف، أو تعيب، ثمّ يعمل فيه الشريكان، بسبب أحدهما، فضمانه عليهما ولصاحب العمل أن يطالب بهذا الضمان أيهما شاء، وهذا عند الحنفية والمالكية والحنابلة. وصرّح الحنابلة بأنّ الضمان المشترك مقيد بكونه من غير تفريط المتسبب فيه، وإلا اقتصر الضمان عليه.

- أمّا فيما عدا هاتين المسألتين، فعنان شركة الأعمال كعنان غيرها عند الحنفية.⁶

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

³ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص: 76.

⁴ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج 6: ص: 75.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

⁶ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

قسمة الكسب بين شريكي العمل وتحملهما الخسارة :

- ذهب الحنفية والحنابلة وبعض المالكية إلى أن كسب الشركة يكون بين الشريكين على ما شرطاً في عنان شركة الأعمال، دون نظر إلى اتساق الشرط أو عدم اتساقه مع شرط العمل على كلا الشريكين. وهذا أصل مطّرد سواء عمل الشريكان أم أحدهما ، وسواء كان امتناع الممتنع عن العمل لعذر- كسفر أو مرض - أم لغيره ، ككسل وتعال ، لأن العامل معين للآخر، والشرط مطلق العمل.¹

- أما الخسارة الوضعية في شركة الأعمال، فلا تكون إلا بقدر ضمان العمل- أي بقدر ما شرط على كلا الشريكين من العمل- كما أن الخسارة في شركة الأموال دائماً بقدر المالكين، إذ العمل هنا كالمال هناك. ولذا لو تشارطا على أن يكون على أحدهما ثلثا العمل وعلى الآخر الثلث فحسب، والخسارة بينهما نصفان، فالشرط باطل فيما يتعلّق بالخسارة ، وهي بينهما على النسبة التي تشارطاها في العمل نفسه.²

المطلب رقم 02: الصيغ البنكية لعقد المشاركة:

تمهيد:

المشاركة هي صيغة تمويلية مستمدة من عقد الشركة المعروف في الفقه الإسلامي بشركة العنان في الأموال وهي شركة جائزة باتفاق جميع الفقهاء. ولقد سبق و أن بين مفهوم و شروط و أحكام هذه الشركة في الفصل السابق. المشاركة أو التمويل بالمشاركة، يعني مساهمة البنك في رأسمال المشروع مما يترتب عليه أن يصبح شريكا في ملكية هذا المشروع، وكذا إدارته وتسييره والإشراف عليه، وشريكا في كل ما يترتب عليه من ربح وخسارة بالنسبة المتفق عليها.³

أشكال المشاركة: استقر الأمر عموماً في البنوك الإسلامية على شكلين أساسيين للمشاركة: إما مشاركة ثابتة أو دائمة، وإما مشاركة متناقصة تنتهي بالتملك. وكلها تجمع البنك الإسلامي مع شريك أو أكثر، في مشروع أو مشاريع مشتركة.

المبحث رقم 01: المشاركة الثابتة أو الدائمة:

هي التي يدخل البنك فيها كشريك مع المتعامل، في رأس مال عملية تجارية أو صناعية أو زراعية... فيصبح الطرفان شريكين في ملكيتها وتسييرها والرقابة عليها وتحمل التزاماتها وخسائرها واقتسام أرباحها وكل ذلك حسب الضوابط المتفق عليها. والمقصود بالثابتة هو استمرارية وجود كل طرف فيها حتى نهايتها وتصفيتها.⁴

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26، 2004.

² - بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 6 ص: 76.

³ - الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية ، ج 5 ، ص 194.

⁴ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 372. و أنظر :

وتأخذ المشاركة الثابتة، إما شكل مشاركة في رؤوس أموال المشروعات، أو شكل مشاركة بحسب الصفقة الواحدة.¹

- فبالنسبة للشكل الأول، وهو الذي يسمى التمويل المباشر وهو وسيلة البنوك الإسلامية مبدئياً في التمويل على المدى المتوسط والطويل، الذي يجعلها تقترب أكثر من بنوك الأعمال وتبتعد عن البنوك التجارية.² ولهذه الطريقة عدة خاصيات أهمها تدخل البنك في تسيير المشروع الممول، والخبرة الفنية التي يقدمها له مما يعطيه أكبر فرص لتحقيق أعلى مردودية ممكنة.³

ويتم تنفيذ هذا الشكل عن طريق خلق مشروعات، أو المساهمة في خلقها، أو المساهمة في مشروعات قديمة. ولا يشترط للتمويل المباشر سواء كان جزئياً أو كلياً، سوى أن تكون الشركة الممولة ملتزمة بقواعد الشريعة الإسلامية ومبادئها في العمل.⁴

فالتمول بالمشاركة الدائمة يدور أساساً على التعامل في القيم المنقولة (الأسهم)، وتجدد الإشارة إلى أنه لا يمكن الاعتماد على هذا الأسلوب كأحد الأساليب الأساسية في العمل البنكي، لأن الأموال المخصصة للمشاركة في مشروع معين أو لشراء أسهم مثلاً، يتوقف استثمارها طوال الفترة التي يبقى البنك مالكا لها، وهي فترة قد تطول، مما يلحق به وبالمدعين أضراراً جراء هذا التجميد.⁵

- أما فيما يخص الشكل الثاني من أشكال المشاركة الثابتة، وهو المشاركة حسب الصفقة الواحدة فهي التي يمول البنك فيها عملية واحدة من عمليات المشروع تمويلًا كاملاً أو نسبياً، وتتحدد مزايا المشاركة في الصفقة الواحدة في أنها تجعل دورة رأس المال أكثر سرعة إذ كلما انتهت العملية، استخلص البنك رأس ماله وقدمه في عملية أخرى، كما أنها تجعل البنك يخفض من النسب التي يطالب بها في الأرباح، علماً بأنه في النهاية يربح أكثر، بالنظر لعدد العمليات التي يشاركه فيها، وتتميز أيضاً بتوزيع المخاطر الناتج عن تنوع الاستثمارات وتوزيعها بين عمليات مختلفة.⁶

المبحث رقم 02: المشاركة المتناقصة المنتهية بالتمليك:

الفرع رقم 01: تعريف المشاركة المتناقصة المنتهية بالتمليك:

تعتبر المشاركة المتناقصة من الأساليب الجديدة التي استحدثتها البنوك الإسلامية، وهي تختلف عن المشاركة الدائمة في عنصر واحد وهو الاستمرارية؛ إذ لا تنصف للمشاركة المتناقصة بالاستمرار ويتمتع كل

- وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، مجلة الوعي الإسلامي - دولة الكويت رقم العدد 449 السنة 2003.

¹ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 372

² - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 372.

³ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 373.

⁴ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 373.

⁵ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 375.

⁶ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 375.

من البنك الإسلامي وعميله في الشركة المتناقصة بكامل حقوق الشريك العادي وعليهما التزاماته. غير أن البنك لا يقصد من التعاقد البقاء والاستمرار في المشاركة إلى حين انتهاء الشركة، بل إنه يعطي الحق للشريك ليحل محله في ملكية المشروع، ويوافق على التنازل عن حصته في المشاركة دفعة واحدة أو على دفعات حسبما تقتضي الشروط المتفق عليها وبمعنى آخر كلما قام العميل بشراء جزء من تمويل البنك كلما تناقصت نسبة البنك في المشاركة، وهكذا تدريجياً حتى يصبح تمويل البنك ومساهمته صفراً، وامتلاك العميل لكل الموجودات الخاصة بالمشروع بنسبة 100% في نهاية فترة المشاركة المنصوص عليها بالعقد، ومن هنا تصبح المشاركة المتناقصة وسيلة هامة من وسائل تمويل المشروعات، حيث يميل إليها الأفراد طالبو التمويل ممن لا يرغبون باستمرار مشاركة البنك لهم.¹

وصفة هذا العقد: أنه يشتمل على الأوصاف التالية:²

1. كونه شركة عنان في الأموال، وليس فيه ما يتعارض مع هذه الشركة، ولا ما يخالف نصاً شرعياً أو قاعدة شرعية كلية، فهو عقد جائز.

2. وعد من أحد الشريكين وهو البنك غالباً ببيع حصته للشريك الآخر.

3. بيع الشريك حصته بعقد مستقل عن الشركة إما كلياً وإما جزئياً، دفعة واحدة أو على دفعات.

الفرع رقم 02: شروط جواز المشاركة المتناقصة:

لا تختلف شروط جواز المشاركة المتناقصة عن شروط المشاركة الدائمة، وقد اشترط مؤتمر البنك الإسلامي بدبي³ ثلاثة شروط لهذه المشاركة وهي:

1. ألا تكون المشاركة المتناقصة مجرد عملية تمويل بقرض، فلا بد من إيجاد الإرادة الفعلية للمشاركة وتقاسم الربح بحسب الاتفاق، وأن يتحمل جميع الأطراف الخسارة.

2. أن يمتلك البنك حصته في المشاركة ملكاً تاماً، وأن يتمتع بحقه الكامل في الإدارة والتصرف. وفي حالة توكيل الشريك بالعمل، يحق للبنك مراقبة الأداء ومتابعته.

3. ألا يتضمن عقد المشاركة المتناقصة شرطاً يقضي بأن يرد الشريك إلى البنك كامل حصته في رأس المال، بالإضافة إلى ما يخصه من أرباح، لما في ذلك من شبهة الربا.

الفرع رقم 03: صور المشاركة المتناقصة:

للمشاركة المتناقصة المنتهية بالتملك، صور ثلاث:⁴

¹ - من الموقع الإلكتروني www.islamonline.net/arabic/contemporary/2002/04/article1c.shtml

وأنظر: - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

² - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

³ - قرارات مؤتمر البنك الإسلامي الأول، بدبي، 1979، ص 72.

⁴ - قرارات مؤتمر البنك الإسلامي الأول، بدبي، 1979، ص 72.

الصورة الأولى: التملك لحصص غير محددة بحسب إمكان الممتلك:

هي التي يتفق فيها البنك مع متعامله على تحديد حصة كل منهما في رأس مال المشاركة وشروطها، ثم يبيع حصص البنك إلى المتعامل بعد إتمام للمشاركة بعقد مستقل، بحيث يكون للبنك حرية بيع حصصه للمتعامل شريكه أو لغيره، كما يكون للمتعامل الحق في بيع حصته للبنك أو لغيره. وهذه أوضاع الصور حيث ينفصل عقد البيع عن عقد الشركة بنحو واضح تماماً¹.

الصورة الثانية: التملك لحصة الجهة بمقدار العائد المستحق:

التملك لحصة الجهة بمقدار العائد المستحق للمتملك يجعله ثمناً للحصص المشتراة، بحيث يتفق فيها البنك مع متعامله على المشاركة في التمويل الكلي أو الجزئي لمشروع ذي دخل متوقع، وذلك على أساس اتفاق البنك مع الشريك الآخر، لتحصيل البنك حصة نسبية من صافي الدخل المحقق فعلاً، بالإضافة إلى نسبة أخرى، تمثل مقابلاً لسداد الحصة التي قدمها في رأس مال المشروع.

وهذا يعني أن نتائج المشروع الذي شارك البنك في تمويله تقسم إلى ثلاثة أجزاء: يأخذ العميل جزءاً من أرباحها الصافية كنصيب له في العملية، ويأخذ البنك جزءاً آخر كنصيبه فيها، ويحتفظ بالجزء الثالث في حساب البنك لتغطية أصل التمويل حتى يتم سداؤه بالكامل، ويفضل المتعامل دمج نصيبه من الأرباح في الجزء الثالث، المخصص لسداد أصل التمويل، حتى يمتلك المشروع في أسرع وقت ممكن.²

والملاحظ في هذه الحالة أنه يتم هذا التملك لبعض ممتلكات الشركة أو بعض أسهمها بين البنك، وبين الشريك المتعامل، بنحو بطيء، وهو كثيراً ما يحصل، لأن العميل لا يملك مالياً، وإنما يملك حصته من الربح أو العائد الناتج فيشتري به من حصة البنك بمقدار هذا العائد الذي يجعله ثمناً لكل حصة مشتراة على حدة وهو تملك تدريجي تنقص به ملكية البنك مثلاً، وتزداد ملكية العميل شيئاً فشيئاً إلى أن يتم تملك جميع حصة البنك في نهاية الأمر، وهذا يتطلب إبرام عقود بيع وشراء متتابعة أو متلاحقة، تختلف فيه كل صفقة في حجمها عن الأخرى، بحسب ما يتيسر للعميل الشريك من دخل جديد ناجم عن العائد المستحق للمتملك من عوائد الشركة أو أرباحها، ويتحدد الثمن بحسب القيمة السوقية لكل حصة مشتراة.³

الصورة الثالثة: التملك لأسهم محددة دورياً بعد تقسيم المشاركة إلى أسهم:

وهي التي يحدد فيها نصيب كل من البنك وشريكه في الشركة في صورة أسهم تمثل مجموع قيمة الشيء موضوع المشاركة (عقار مثلاً) ويحصل كل من الشريكين (البنك والشريك المتعامل) على نصيبه من الإيراد المتحقق من العقار. وللشريك إذا شاء أن يقتني من هذه الأسهم المملوكة للبنك عدداً معيناً كل سنة، بحيث

¹ - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

² - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379، وأنظر:

- وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

³ - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق. وأنظر:

- عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

تكون الأسهم الموجودة في حيازة البنك متناقصة، إلى أن يتم تملك شريك البنك الأسهم بكاملها، فتصبح له الملكية المنفردة للعقار. وهذه صورة التملك التدريجي لحصة البنك، وهي أكثر الصور انتشاراً، فإن الشريك المتعامل يقوم بسداد البنك ثمن حصته دورياً من العائد الذي يؤول إليه، أو من أي موارد خارجية أخرى، وذلك خلال فترة مناسبة يتفق عليها.

هذه الطريقة هي الغالبة في عمليات الشركة المتناقصة، لسهولة تحديد المبيعات من الأسهم المملوكة للمصرف البائع ونحوه في كل عقد بيع مستقل.¹

الفرع رقم 04: ضوابط تملك الجهة الممولة حصتها للطرف الآخر:

أ - التملك بالقيمة السوقية:

التملك بالقيمة السوقية، لا بأصل المبلغ المقدم للمشاركة، لتجنب ضمان رأس مال المشاركة فلا يصح هذا التملك أو التملك إلا بما يتفق مع الحق والعدل، ومنع الغبن وعدم البخس في الثمن، وهذا يتطلب أن يتم البيع بين الشريكين على أن يشتري أحدهما حصة الآخر أو نصيبه من رأس مال الشركة بالقيمة السوقية حسب الاتفاق، لا بالقيمة الاسمية أو قيمة الحصة وقت المشاركة، لأن الشريك أمين على مال الشركة، لا ضامن لرأس مال الشركة.²

"بمقتضى الهيئة مسألة تقويم الحصص التي تباع للعميل في حال مشاركة البنك لعملائه في العقارات وغيرها مشاركة متناقصة تنتهي بتمليك العين كاملة لعميل البنك، وهل يتم تقويم تلك الحصص بقيمتها السوقية وقت البيع أو بثمنها المحدد في عقد المشاركة. وقد رأت الهيئة أن القواعد الشرعية التي تقضي بمنع الغبن وعدم البخس، تمنع الأخذ بالقيمة المحددة في عقد المشاركة، لأن التغير المستمر في قيم الأشياء بالزيادة أو النقصان، سيؤدي إلى غبن أحد الأطراف للمشاركة. وبناء عليه، فإن قيمة الحصة المبيعة للعميل يتم تقويمها بقيمتها الجارية وقت البيع، حسب قوانين العرض والطلب، على أن يتولى التقويم خبير عادل مؤتمن."³

ب - التملك بعقد بيع في حينه، لا ببيع مضاف:

من المعلوم أن عقد البيع يتطلب التنجيز في الوقت الذي يتم فيه، ويترتب عليه انتقال الملكية حينئذ بعد إبرام البيع، لأن أثره فوري يحدث بعد الإيجاب والقبول. ولا يجوز إضافة أثر البيع للمستقبل، لأن البيع لا يقبل الإضافة للمستقبل، ولا التعليق، وهذا هو المنسجم مع طبيعة عقد البيع وهي التنجيز.⁴

ج- الوعد بالتمليك أو الوعد بالتملك دون المواعدة الملزمة للطرفين:

¹ - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق، و أنظر:

- عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

² - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

³ - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

⁴ - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

لا مانع كما تقدم من صدور وعد من البنك للمتعامل معه في الشركة المتناقصة بتملك حصته بقيمتها السوقية، وهو وعد أخلاقي وديني من جانب واحد لا ضرر فيه ولا يتنافى مع الشرع أو مقتضى العقد، أما المواعدة الملزمة للطرفين فهي أشبه بتعاقد ضمني يجر الموضوع إلى عقدين في عقد، وهذا منهي عنه، فلا يستساغ اللجوء إليها في الشركة المتناقصة ونحوها.¹

وقد أصبح الوعد من جانب واحد معمولاً به في حالات مشابهة، منها بيع المراجعة المقترنة بوعد بالشراء من العميل على أن يتم تفادي صورية بعض العقود، وتفريغ العملية من أصولها الشرعية، وتجنب شبهة الإقراض بفائدة، ويظهر ذلك حين الإكثار من هذا التعاقد.²

أما في حال حسن النية واللجوء إلى هذا العقد أحياناً، فلا مانع منه فقهاً، عملاً بما أقره الإمام الشافعي رحمه الله، مع إعطاء الخيار لأحد الطرفين. والوعد من جانب واحد ملزم له ديانة، ويحرم الخلف في الوعد، لأن مخالفة الوعد كذب ونفاق، ولقوله تعالى: ﴿أوفوا بالعقود﴾ (المائدة: 1)، وهذا متفق عليه. أما الإلزام بالوعد قضاء: فلا يقول به جمهور العلماء. ومع ذلك نجد بعض المفتين يقول بالإلزام القضائي، منهم بعض الصحابة، كابن عمر وسمرة بن جندب، وبعض التابعين، كعمر بن عبد العزيز والحسن البصري، وبعض الفقهاء، كابن شيرمة وإسحاق بن راهويه، وابن الأشوع قاضي الكوفة بعد المائة، وبعض المحدثين كالبخاري، وجعل ابن القيم الوعود مع العقود والعهود والشروط الواجب الوفاء بها، وذهب المالكية في الشهير عندهم في باب الإحسان والمعروف، أي التبرعات لا المعاوضات إلى القول بوجود الوفاء بالوعد والإلزام القضائي به إن صدر بسبب، ودخل الموعد من أجله في نفقة أو كلفة شيء التزمه، ومن قواعد الحنفية: (المواعيد بصور التعاليق تكون ملزمة).³

وفي قرار مؤتمر البنك الإسلامي في دبي جعل الوعد ملزماً، حيث جاء فيه: "إن ما يلزم ديانة يمكن الإلزام به قضاء إذا اقتضت المصلحة ذلك، وأمكن للقضاء التدخل فيه". وللقاضي التعزير في كل معصية وخلف الوعد معصية، ومن أمارات النفاق العملي، لا العقدي.⁴

وفي الختام نورد قرار مجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنبثق عن منظمة المؤتمر الإسلامي المنعقد في دورته الخامسة عشرة بمسقط (سلطنة عُمان) 14 - 19 المحرم 1425 هـ، الموافق 6 - 11 آذار (مارس) 2004 م وهو القرار رقم: 136 (15/2) بشأن المشاركة المتناقصة وضوابطها الشرعية والذي جاء فيه:

1. المشاركة المتناقصة: معاملة جديدة تتضمن شركة بين طرفين في مشروع ذي دخل يتعهد فيها أحدهما بشراء حصة الطرف الآخر تدريجياً سواء كان الشراء من حصة الطرف المشتري في الدخل أم من موارد أخرى.

1 - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

2 - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

3 - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

4 - وهبة الزحيلي، المشاركة المتناقصة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، المرجع السابق.

2. أساس قيام المشاركة المتناقصة: هو العقد الذي يبرمه الطرفان ويسهم فيه كل منهما بحصة في رأس مال الشركة، سواء أكان إسهامه بالنقود أم بالأعيان بعد أن يتم تقويمها، مع بيان كيفية توزيع الربح، على أن يتحمل كل منهما الخسارة - إن وجدت - بقدر حصته في الشركة.
3. تختص المشاركة المتناقصة بوجود وعد ملزم من أحد الطرفين فقط، بأن يملك حصة الطرف الآخر على أن يكون للطرف الآخر الخيار، وذلك بإبرام عقود بيع عند تملك كل جزء من الحصة، ولو بتبادل إشعارين بالإيجاب والقبول.
4. يجوز لأحد أطراف المشاركة استئجار حصة شريكه بأجرة معلومة ولمدة محددة، ويظل كل من الشريكين مسؤولاً عن الصيانة الأساسية بمقدار حصته.
5. المشاركة المتناقصة مشروعة إذا التزم فيها بالأحكام العامة للشركات، وروعت فيها الضوابط الآتية:

- عدم التعهد بشراء أحد الطرفين حصة الطرف الآخر بمثل قيمة الحصة عند إنشاء الشركة، لما في ذلك من ضمان الشريك حصة شريكه، بل ينبغي أن يتم تحديد ثمن بيع الحصة بالقيمة السوقية يوم البيع، أو بما يتم الاتفاق عليه عند البيع.
- عدم اشتراط تحمّل أحد الطرفين مصروفات التأمين أو الصيانة وسائر المصروفات، بل تحمّل على وعاء المشاركة بقدر الحصص.
- تحديد أرباح أطراف المشاركة بنسب شائعة، ولا يجوز اشتراط مبلغ مقطوع من الأرباح أو نسبة من مبلغ المساهمة.
- الفصل بين العقود والالتزامات المتعلقة بالمشاركة.
- منع النص على حق أحد الطرفين في استرداد ما قدمه من مساهمة (تمويل).

الفرع رقم 05: آثار استخدام المشاركة:

يعد أسلوب التمويل بالمشاركة من بين أهم الأساليب التمويلية الذي يمكن أن تستعمله البنوك الإسلامية، وتعتبر المشاركة من عقود النيابة التي تعتمد على آلية المشاركة في الربح والخسائر وعدم ضمان رأس المال وهو بذلك له نفس خصائص أسلوب التمويل بالمضاربة (سبق التطرق إليها في القسم السابق) والتي من أهمها توزيع المخاطر على كافة أطراف التمويل، التخصيص الأفضل للموارد... إضافة إلى ذلك فإن أسلوب المشاركة يقضي إلى حد ما من الخطر المعنوي الموجود في أسلوب التمويل بالمضاربة. غير أن المشاركة تواجه بعض المشاكل أو الصعوبات منها ما يتعلق بالإدارة ومنها ما يتعلق بالتعاملين معها وتتمثل في:

- ارتفاع تكاليف إنجاز العمليات محل التمويل، خاصة عندما يكون مكان المشروع بعيداً جداً عن البنك.

- مشاكل تعويض أصحاب رؤوس الأموال، فتظهر خاصة بالنسبة للذين يقدمون أموالهم للبنوك لتمول بها على المدى القصير، وتمثل في أنهم عندما يطبق عليهم نظام المشاركة بشكل قطعي وكامل فإن ذلك يؤدي إلى عدم تطابق الآجال بين التي اختاروها، وآجال تنفيذ المشروعات التي مولتها البنوك بأموالهم مشاركة.¹

- وفيما يخص مشاكل المتعاملين، تسيير في اتجاهين، الأول: عدم توفر أغلب المتعاملين على الكفاءة المهنية المفروضة، وتحاليلهم على البنوك، من حيث امتناعهم عن الإعلان عن الأوضاع الفعلية للمشروعات أو الإعلان عنها بشكل غير صحيح أو التصريح بخسائر وهمية. ويتمثل الاتجاه الثاني: في عدم رغبة المتعاملين أساساً في الدخول في مشاركات مع البنوك نظراً لنجاح مشروعاتهم، وعزوفهم عن دخول الغير معهم فيها.²

- كما يوجد مشكل أكثر خطورة وهو أن أسلوب التمويل بالمشاركة يؤدي إلى التمويل المباشر ويخرج البنك عن صفته كوسيط مالي لذلك يحذر معظم الباحثين من تجنب التوسع الكبير في استعمال هذه الأداة في التمويل (ولقد سبق تفصيل هذه النقطة أثناء العرض لموضوع الوساطة المالية في الجزء الثاني).

خاتمة:

الشركة المتناقصة إحدى أدوات الاستثمار القصيرة الأجل، وهي أداة ناجحة تنقذ المتعاملين من التورط في الربا وغيره من المحرمات شرعاً. وهي التي يتفق فيها الشريكان على إمكان التنازل من أحد الطرفين عن حصته في المشاركة للطرف الآخر، إما دفعة واحدة، أو على دفعات بحسب شروط متفق عليها. ويظل فيها كل شريك متمتعاً بحقوقه، ملتزماً بجميع التزاماته، إلى أن يتم الخروج من الشركة. ومشروعيتها واضحة لأنها لا تتصادم مع أصول الشريعة أو نصوصها، ولا تتعارض مع مقتضى العقد وتحقق مصلحة للمتعاقدين دون إضرار، ما دامت قائمة على التراضي، دون معارضة لشيء من أحكام الشرع. وصفتها أنها شركة عنان في الأموال، تتضمن مجرد وعد من أحد الشريكين وهو البنك غالباً في عصرنا ببيع حصته للشريك الآخر، بعقد مستقل عن الشركة، إما كلياً وإما جزئياً، دفعة واحدة، أو على دفعات.

وللبنوك الإسلامية في استخدامها للمشاركة، أن تصدر شهادات المشاركة لتمويل المشروعات على غرار سندات المضاربة (وهذا يمكن البنك من الوفاء بمحاجات المدخرين الذين لا يستطيعون حجب مواردهم النقدية إلا في حدود زمنية قصيرة...). على أن تكون هذه الشهادات بقيم متفاضلة وآجال مختلفة لضمان التوزيع الذي تتطلبه المشروعات.³

¹ - عائشة الشرقاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

² - عائشة الشرقاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

³ - عائشة الشرقاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

ومع العلم أن المشاركة تتميز عن المضاربة، بطريقة توزيع الأرباح والخسائر فيها ومواجهتها للخطر المعنوي. غير أن الفقه الحديث منقسم على نفسه بشأن المشاركة المتناقصة، بين من ذهب إلى أنها غير قابلة للتطبيق في نطاق التوظيف البنكي، لأنها تجعل البنوك تتجاوز دورها كوسيط بين أصحاب الأموال والمستثمرين. وبين من رأى أن دور البنوك الإسلامية يتجاوز الوساطة في مفهومها الضيق ليصل إلى المشاركة الفعلية، وإن تفاعل الوساطة والمشاركة، يسمح لها باستخدام كافة الطرق المشروعة للحصول على الأرباح.¹

خاتمة القسم:

عندما نسمع أن البنوك الإسلامية تريد العمل بناء على أحكام الشريعة الإسلامية، يتبادر إلى ذهننا سؤال، حول الكيفية التي يمكن أن توفق بها بين تحريم الزيادة على أصل القرض، وبين متطلبات العمليات التجارية والمالية المعاصرة، القائمة على نظام الفوائد. وفي هذا الإطار اعتبر منظري البنوك الإسلامية بأن تعويض نظام الفائدة بنظام المشاركة في الربح والخسارة هو الحل وهو الوسيلة للقضاء على الخلل الموجود حالياً في العلاقة بين مردودية رأس المال ومكافأة المجهود والمبادرة.²

إن في استخدام العقود التي تعتمد نظام المشاركة في الربح والخسارة، لا يوجد انتقالاً لحق ملكية صاحب المال، فهو شريك لصاحب المشروع يتحمل معه جزء من تبعات ومخاطر استخدام المال في المشاريع المختلفة، ويقسم معه بصفته شريكاً الناتج النهائي الذي ساهمت أمواله في تحقيقه، فتكون له بالتالي حصة تناسبية مع استثماره المالي في الثروة الإضافية التي تحققت بهذه الطريقة.³

ويستتج من هذا الطرح، أن القاعدة الأساسية التي يقوم عليها نظام المشاركة في الربح والخسارة هي عنصر المخاطرة، فكل من تحملها يجب أن يحصل على ربح معقول إذا حقق استخدامها مردودية ما وبالمقابل عليه أن يقبل خسائرها إذا فشلت في تحقيق هذه المردودية. وهذا يعني أنه لا توجد مكافأة ثابتة سيأخذها الممول عن الأموال التي قدمها، فالأرباح والخسائر، مسألة لا يمكن التأكد منها في البداية، حتى ولو تبين أن المخاطر ضئيلة من خلال الدراسة المعمقة للمشروع الذي وقع تمويله.⁴

إذن يعتمد نظام المشاركة في الربح والخسارة على عقود النيابة والتي من بين أهم خصائصها:

- يد الشريك أو المضارب يد أمانة وليست يد ضمان، بحيث تقتصر فيها مسؤولية الشريك على المخاطر المترتبة على تقصيره، أو تعديه في عمله (المخاطر الإيجابية).*
- عدم ضمان رأس المال.

¹ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

² - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

³ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

⁴ - عائشة الشرفاوي، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

* - وهي المخاطر التي يمكن التحكم فيها، أنظر الفصل الخاص بالوساطة المالية ضمن القسم الثاني من الجزء الثاني.

- توزيع النتائج الفعلية وفق آلية المشاركة في الربح والخسارة .

ورغم أن اعتماد البنوك الإسلامية على نظام المشاركة في الأرباح والخسائر، يعني أن تكون عملياتها أكثر عدالة وكفاءة ولكن أكثر تعقيدا أيضا عن مثيلاتها في النظام البنكي الربوي، إذ عليها أن تعوض معيار ملاءة المقترض الذي تعمل به البنوك الربوية. بمعيار آخر هو قابلية المشروعات للاستثمار وقدرتها الربحية. وهو ما يفرض عليها وضع هياكل للمداخيل المتأتية من مختلف الأنشطة الاقتصادية، وقبل ذلك يجب عليها ترقيتها وتوقعها والعمل على تحقيقها، حسب مخططات زمنية معينة وهذا ما يجعلها كبنوك تتحمل التزامات جديدة وكبيرة، في تقدير المشروعات وتحديد نسب توزيع الأرباح والخسائر، والتي عليها لمواجهتها، خلق أطر جديدة للتنفيذ والمراقبة، لمختلف المشروعات التي تمولها. بل عليها أيضا أن ترشد الاستثمارات لضمان مردودية معقولة لها وللمودعين، وحفاظا على أموالها وأموالهم.¹

إن أهم أساليب التمويل الإسلامي التي تعتمد على نظام المشاركة في الأرباح والخسائر هي: المضاربة والمشاركة. لكن تتفوق المضاربة على المشاركة في نقطتين أساسيتين:

- كون عقد المضاربة يمكن استعماله في جانب الإيداع والتوظيف بينما عقد المشاركة يعتمد عليه فقط في جانب التوظيف.

- أكد الكثير من الباحثين على ضرورة عدم الاعتماد بشكل واسع على أسلوب المشاركة لأنه يخرج البنك من دوره كوسيط مالي إلى قيامه بالتمويل المباشر، ويذكر على هذا النوع من التمويل عدة مساوئ سبق التطرق إليها في الفصل الخاص بالوساطة المالية ضمن الجزء الثاني.

فعقد المضاربة هو عقد الوساطة المالية التام والذي يوفر العدالة والكفاءة المطلوبين في أي نظام بنكي. وكل الكتابات والمؤتمرات العلمية تدعو إلى ضرورة الاعتناء بهذا الأسلوب في التطبيق العملي للبنوك الإسلامية.

¹ - عائشة الشراقوي ، البنوك الإسلامية... المرجع السابق، ص 379.

القسم الثاني: أساليب التمويل التي تعتمد على عقود الضمان

و يتضمن:

تمهيد

الفصل الأول : المراجعة.

الفصل الثاني : الإجارة.

الفصل الثالث : السلم.

الفصل الرابع : الاستصناع.

خاتمة

القسم الثاني: الأعمال الاستثمارية التي تعتمد على عقود الضمان

تمهيد:

لقد قدم الفكر الإسلامي عددا متنوعا من الصيغ التي تصلح لتشغيل الموارد في مجالات الاقتصاد المختلفة فبالإضافة إلى صيغ المشاركات (المضاربة والمشاركة) هناك صيغ أخرى من البيوع وعقود الضمان مثل المراجعة والسلم والاستصناع والإجارة وغيرها، بعض هذه الصيغ صالح للتطبيق المباشر وبعضها قد يتطلب نوعا من التطوير المنضبط فقهيا والذي يتماشى مع طبيعة العمل البنكي. وسوف نتطرق في هذا القسم إلى هذه الصيغ والتطبيق البنكي لها.

الفصل رقم 01: المراجعة

تمهيد:

المراجعة صورة من صور البيع تباع فيها السلعة برأس مالها وزيادة ربح معلوم، وقد اتفق المسلمون على جوازها في الجملة استناداً إلى عموم الأدلة التي تتيح البيع بصفة عامة. وذكروا لها من الضوابط ما يكفل لها أن تبقى في إطار الصدق والأمانة الذي يجب أن يتسم به هذا البيع، شأنه شأن بيوع الأمانة.

وقد اتجه العلماء في هذا العصر إلى محاولة الإفادة من هذا البيع في ترتيب الأعمال البنكية، بحيث تحل هذه الصورة المشروعة محل كثير من النظم الربوية المحرمة. ومن هنا مست الحاجة إلى تفصيل أحكام هذا البيع وضوابطه الشرعية وصياغته البنكية. وقد قسمت الدراسة في هذا الفصل إلى مطلبين، يتعرض المطلب الأول إلى عقد المراجعة في الفقه الإسلامي: تعريف المراجعة، دليل مشروعيتها، شروطها، أحكامها والمطلب الثاني يبين الصياغة البنكية لعقد المراجعة، وأهم الانحرافات التطبيقية للمراجعة البنكية، والتي شكلت مجال خصب للانتقادات اللادعة للبنوك الإسلامية، التي بلغت في استعمال هاته الأداة التمويلية.

المطلب رقم 01: عقد المراجعة في الفقه الإسلامي:

المبحث رقم 01: تعريف المراجعة وصورها:

المراجعة لغة: المراجعة في اللغة مصدر من الربح وهو الزيادة¹، وأيضاً المراجعة في اللغة مفاعلة من الربح وهو النما² يقال: بعث المتاع مراجعةً، أو اشتريته مراجعةً. إذا سُميت لكل قدر من الثمن رجحاً³.

المراجعة اصطلاحاً: اختلفت عبارات الفقهاء في تعريفها⁴ لكنّها متّحدة في المعنى والمدلول، وهي: نقل ما ملكه بالعقد الأوّل، بالثمن الأوّل مع زيادة ربح⁵. أي بيع بمثل الثمن الأوّل مع زيادة ربح معلوم⁶.

فالمراجعة من بيوع الأمانات التي تعتمد على الإخبار عن ثمن السلعة وتكلفتها التي قامت على البائع.

1 - محي الدين محمد الفيروزآبادي الشيرازي، القاموس المحيظ، باب الحاء، فصل الراء، الطبعة الرابعة 1938، المرجع السابق.

2 - ابن منظور الأفرقي المصري، لسان العرب دار صادر بيروت، 711هـ، المرجع السابق، 442/2.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 36.

4 - الخرشني علي خليل، شرح الخرشني على مختصر خليل، المرجع السابق، 171/5.

- البناية في شرح الهداية، المرجع السابق، 486/6.

- الكاساني، بدائع الصنائع، المرجع السابق، 3163/7.

- ابن قدامة المقدسي، المغني، المرجع السابق، 259/4.

- النووي، روضة الطالبين، المرجع السابق، 526/3.

- أحمد الصاوي، بلغة السالك لأقرب المسالك، المرجع السابق، 77/2.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

6 - الوثائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية :

وصورتها عند المالكية: هي أن يعرف صاحب السلعة المشتري بكم اشتراها، ويأخذ منه ربحاً إما على الجملة، مثل أن يقول: اشتريتها بعشرة وترجني ديناراً أو دينارين، وإما على التفصيل وهو أن يقول: ترجني درهماً لكل دينار أو نحوه، أي إما بمقدار مقطوع محدد، وإما بنسبة عشرية¹.

المبحث رقم 02: دليل مشروعية المراجعة:

- المراجعة صورة من صور البيع، والبيع جائز بالكتاب والسنة وإجماع والمقول².
- فذهب جمهور الفقهاء إلى جواز المراجعة ومشروعيتها لعموم قوله تعالى: ﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ﴾ (البقرة الآية 275)، وقال رسول الله ﷺ: (البيعتان بالخيار ما لم يتفرقا فإن صدقا وبينا بورك لهما في بيعهما وإن كذبا وكتما محقت بركة بيعهما)³.
- والمراجعة بيع بالتراضي بين العاقدين، فكان دليل شرعية البيع مطلقاً بشروطه المعلومة هو دليل جوازها⁴. فالقول في المراجعة هو القول في البيع لأنها لا تعدو أن تكون صورة من صوره⁵.
- كما استدلووا بأنه توافرت في هذا العقد شرائط الجواز الشرعية، والحاجة ماسة إلى هذا النوع من التصرف، لأن الغبي الذي لا يهتدي في التجارة يحتاج إلى أن يعتمد على فعل الخبير المهتدي، وتطيب نفسه بمثل ما اشترى البائع، ويزيادة ربح، فوجب القول بجوازها⁶.
- والمساومة أحب إلى أهل العلم من بيع المزايدة، وبيع الاستئمان والاسترسال، وأضيقتها عندهم بيع المراجعة، لأنه يتوقف على أمور كثيرة قل أن يأتي بها البائع على وجهها⁷.
- قال ابن قدامة: (ورويت كراهته (أي بيع المراجعة) عن ابن عمر وابن عباس رضي الله عنهم ومسروق والحسن وعكرمة وسعيد بن جبير وعطاء بن يسار وعن إسحاق بن راهويه أنه لا يجوز لأن الثمن مجهول حال العقد فلم يجوز)⁸.

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

² - محمد الصاوي، مشكلة الاستثمارات في البنوك الإسلامية وكيف عالجها الإسلام، دار المجتمع - دار الوفاء، 1990م، ص 200.

³ - البخاري، صحيح البخاري، المرجع السابق 72/3 - 73.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36. وأنظر:

- الوائق عطا النان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

- محمد الصاوي، مشكلة الاستثمارات في البنوك الإسلامية وكيف عالجها الإسلام، المرجع السابق ص 200.

⁵ - مغني المحتاج، المرجع السابق 77/2.

- بدائع الصنائع، المرجع السابق 3192/2.

- المدونة للإمام مالك، المرجع السابق 27/4.

⁶ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36. وأنظر:

- الوائق عطا النان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

- محمد الصاوي، مشكلة الاستثمارات في البنوك الإسلامية وكيف عالجها الإسلام، المرجع السابق ص 200.

⁷ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

⁸ - ابن قدامة، المغني، المرجع السابق.

المبحث رقم 03: بيع مرابحةً للأمر بالشراء: صورها وحكمها:

يتخذ بيع المراجعة صورة أولى، يتم فيها البيع بين البائع والمشتري، دون أن يكون هذا الأخير قد طلب من الأول شراء الشيء محل البيع، وهذا هو وجه المراجعة الأصلي، أما الوجه الثاني، فهو بيع المراجعة للأمر بالشراء، وبموجبه لا يشتري البائع أي شيء إلا بناء على طلب الزبون، وبعد حصوله عليه طبقاً للشروط والمواصفات المتفق عليها، يبيعه للزبون بثمن يتضمن تكلفة الشراء كاملة، مضافاً إليها الهامش الربحي. إذن يتميز بيع المراجعة للأمر بالشراء، بأن محله لا يدخل في ملكية البائع، إلا بعد الطلب عليه وقبل إبرام العقد. بينما يفترض بيع المراجعة العادي، ملكية البائع له، منذ بداية التفاوض على البيع¹، كما أن بيع المراجعة للأمر بالشراء يضم عمليتين منفصلتين: عملية الوعد، وعملية البيع. وبيع المراجعة للأمر بالشراء صورة قديمة وردت في كتب الفقه الإسلامي ومن ذلك ما جاء عن الشافعي في كتابه الأم²: (وإذا أرى الرجل الرجل فقال اشتر هذه، وأربحك فيها كذا، فاشترها الرجل فالشراء جائز، والذي قال أربحك فيها بالخيار، إن شاء أحدث فيها بيعاً، وإن شاء تركه، وهكذا إن قال: اشتر لي متاعاً، ووصفه له، أو متاعاً أي متاع شئت، وأنا أربحك فيه، فكل هذا سواء يجوز البيع الأول، ويكون هذا فيما أعطى نفسه بالخيار، وسواء في هذا ما وصفت، إن كان قال: ابتاعه واشتر به منك بنقد أو دين، يجوز البيع الأول ويكونان بالخيار في البيع الآخر، فإن جدده جاز، وأن تبايعا به على أن أكرم أنفسهما الأمر الأول، فهو مفسوخ من قبل شيعتين أحدهما أنه تبايعاه قبل - أن - يملكه البائع، والثاني أنه على مخاطرة أنك أن اشتريته على كذا أربحك فيه كذا ...).

وبيع المراجعة للأمر بالشراء له صورتان ستعرض لهما ولحكمهما فيما يلي³.

الصورة الأولى: هي أن يكون هناك مواعدة ملزمة بين الطرفين:

مثالها: يذهب الشخص إلى البنك ويتفق معه اتفاقاً ملزماً على أن البنك يقوم بشراء هذه السلعة من سيارة ونحو ذلك وأن يلتزم العميل - هذا الشخص - بشراء هذه السلعة وعليه من الربح ما قدره كذا وكذا. وهذه الصور تبني على المواعدة الملزمة⁴.

حكمها: هناك خلاف بين العلماء في الحكم على هذه الصورة من المراجعة و ذلك على رأيين:

الرأي الأول: في الوقت الحاضر أجاز بيع المراجعة للأمر بالشراء على أساس الوعد الملزم عدد من العلماء⁵، ومما جاء في توصيات مؤتمر البنك الإسلامي الثاني المنعقد بالكويت عام 1983م، ما نصه: (وأما بالنسبة للوعد وكونه ملزماً للأمر أو البنك أو كليهما، فإن الأخذ بالإلزام هو الأحفظ لمصلحة التعامل واستقرار المعاملات، وفيه مراعاة لمصلحة البنك والعميل، وأن الأخذ بالإلزام أمر مقبول شرعاً وكل بنك

¹ - عائشة الملقبي، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المرجع السابق، ص 440.

² - الشافعي، الأم، المرجع السابق، 36/3.

³ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية عام 1424 هـ، المرجع السابق.

⁴ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية عام 1424 هـ، المرجع السابق.

⁵ - من هؤلاء: يوسف القرضاوي، وسامي حسن حمود، وعبد الحميد البعلي، وعبد الله بن سليمان المنيع... وغيرهم.

مخير في الأخذ بما يراه في مسألة القول بالإلزام حسب ما تراه هيئة الرقابة الشرعية لديه).¹
والذين اعتمدوا على إلزامية الوعد بالشراء قسموا العقد إلى قسمين، وعد بالشراء وبيع، إذ أخذت
إباحة بيع المراجعة من رأي الإمام الشافعي كما جاء في كتاب الأم: (وإذا أرى الرجل الرجل فقال اشتر هذه
وأربحك فيها كذا، فاشتراها الرجل فالشراء جائز، والذي قال أربحك فيها بالخيار، إن شاء أحدث فيها
بيعاً، وإن شاء تركه، وهكذا إن قال: اشتر لي متاعاً، ووصفه له، أو متاعاً أي متاع شئت، وأنا أربحك فيه
فكل هذا سواء يجوز البيع الأول، ويكون هذا فيما أعطى نفسه بالخيار، وسواء في هذا ما وصفت، إن كان
قال: ابتاعه واشتر به منك بنقد أو دين، يجوز البيع الأول، ويكونان بالخيار في البيع الآخر، فإن جدده
جاز،...)².

أما فيما يتعلق بالإلزام بالوعد فقد اعتمدوا على رأي ابن شبرمة، كما جاء في كتاب المحلى لابن حزم
الأندلسي: (ومن وعد آخر بأن يعطيه مالاً معيناً، أو غير معين، أو بأن يعينه في عمل ما، حلف له على
ذلك، أو لم يحلف، لم يلزمه الوفاء به ويكره له ذلك، وكان الأفضل لو وفى به، وسواء أدخله في نفقة أو
لم يدخله كمن قال: تزوج فلانة، وأنا أعينك في صداقتها بكذا وكذا، أو نحو هذا، وهو قول أبي حنيفة
والشافعي وأبي سليمان، وقال مالك لا يلزمه شيء من ذلك إلا يدخله بوعده ذلك في كلفة فيلزمه ويقضى
عليه، وقال ابن شبرمة: الوعد كله لازم ويقضى به على الواعد ويجبر)³.

فكلام الإمام الشافعي يميز بيع المراجعة للأمر بالشراء، ولا يلزم الواعد بتنفيذ ما وعد به، ويترك له
الخيار، وأما الإلزام فلا يجوز، وما ورد في المحلى فلا إلزام للواعد بتنفيذ ما وعد به عند العديد من العلماء في
أي حال من الأحوال، إلا الإمام مالك قال بإلزامه إذا أدخل الموعود في كلفة، وأما ابن شبرمة فهو الذي
قال بأن الوعد كله لازم.⁴

- الرأي الثاني: جمهور العلماء على أن هذه الصورة محرمة ولا تجوز إذا كان هناك إلزام من البنك على
أن العميل يشتري هذه السلعة بعد أن يشتريها البنك.⁵

دليلهم: استدلووا على ذلك بأدلة كثيرة منها:

- عموم الأحاديث التي تنهى الإنسان عن بيع ما ليس عنده⁶، فإذا كان هناك اتفاق بين البنك والعميل
على أن العميل ملزم بشراء هذه السلعة فهنا يكون هناك بيع من البنك لهذه السلعة قبل أن يملكها.

¹ - مجلة الاقتصاد الإسلامي العدد 322/20.

² - الشافعي، الأم، المرجع السابق، 36/3.

³ - ابن حزم، المرجع السابق، 28/8.

⁴ - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني للتمويل والاستثمار
والملاحظات عليها وكيفية تجنبها ضمن الاقتصاد الإسلامي، ورقة بحث مقدمة المؤتمر الثالث للاقتصاد الإسلامي جامعة أم القرى.

⁵ - خالد بن علي المشيقح، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية عام 1424 هـ، المرجع السابق.

⁶ - من هذه الأحاديث مذكورة في القسم الثاني من الجزء الأول.

- عموم الأحاديث التي همت الإنسان عن بيع الشيء قبل قبضه¹ فإذا كان هناك اتفاق ملزم على العميل مع البنك فإن هذا يكون فيه بيع من البنك للسلعة قبل أن يقبضها، فيكون داخلاً تحت عموم هذه الأحاديث التي فيها النهي عن ذلك .

- قالوا : إن حقيقة هذا البيع أنه يبيع نقد بنقد أكثر منه إلى أجل بينهما سلعة، وهذا كما قال ابن عباس: دراهم بدراهم بينهما حريرة . فهذا الشخص الآن ملزم بثمانين ألف ريال والبنك دفع للسلعة ستين ألف ريال ثم باعها عليه بثمانين ألفاً، فهذا عبارة عن بيع نقد بنقد أكثر منه إلى أجل فيدخل في ذلك ربا النسئة وربما الفضل فيكون محرماً هذا ما عليه جمهور العلماء.²

- ومنهم من قال هي من باب بيعتين في بيعة المنهي عنها³: إذ أن إلزام المشتري بالوعد يؤكد أن عملية المراجعة للآمر بالشراء ليست عمليتين منفصلتين (عملية وعد، وعملية بيع) بل هما عملية واحدة.

- إن إلزام الأمر بالشراء بتنفيذ العقد. قد لا يؤدي إلى رضا المتعاقدين في البيع: فالوعد مجرد الإعلان عن الرغبة في فعل أمر في المستقبل يعود بالفائدة على الموعود⁴، والقول بوجوب الوفاء بالوعد قد لا يحقق رضا المتعاقدين والذي يعد من شروط البيع.

- وقد ذكر أحد المفكرين⁵: "أما العمل على أساس الإلزام بالوعد السابق فإنه يربط الواعد ويوثقه ويعدمه الرضا حال عقد الشراء اللاحق من البنك، فيكون العقد صورياً، ويخرج عن كونه (تجارة عن تراض منكم) إلى كونه (قرضاً بفائدة) لأن الوعد الملزم يكون قد ربط ربطاً محكماً بين دفع البنك الثمن عند شرائه للبطاعة وبين أخذ العميل لها بثمن أجل زائد، فتحققت صورة القرض ولا ينفعهم أن يسموه (وعداً ببيع المراجعة) لأنه قد علم أن شروط العقود الرضا التام حين التعاقد، وبذلك التراضي يحل لكل من الطرفين ما يأخذه من مال الآخر".

الصورة الثانية: وهي ما يبني على المواعدة غير الملزمة بين الطرفين:

مثالها : أن يأتي العميل إلى البنك ويتفق معه على أن يبحث العميل على سلعة؛ والغالب أن هذه السلعة تكون سيارة، ويقوم البنك بشراء هذه السلعة. والبنك دائماً يكون واجداً؛ فيشتري هذه السلعة بدراهم حاضرة ثم يقوم ببيعها على العميل بثمن مؤجل، دون أن يكون هناك إلزام من البنك للعميل بشراء هذه السلعة.⁶

1 - من هذه الأحاديث المذكورة في القسم الثاني من الجزء الأول.

2 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية عام 1424 هـ ، المرجع السابق.

3 - الحديث الوارد بهذا الشأن مذكور في القسم الثاني من الجزء الأول.

4 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

5 - عمر الأشقر، الربا وأثره... المرجع السابق، ص 47-48.

6 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية عام 1424 هـ ، المرجع السابق.

وهذه الصورة تكلم عليها العلماء قديماً فتكلم عليها الشافعي في كتاب الأم (كما ذكر فيما سبق) ونصَّ عليها ابن عابدين من الحنفية في حاشيته على رد المحتار وذكر بأنها جائزة وكذلك نصَّ على جوازها ابن رشد من المالكية، وابن القيم في إعلام الموقعين.¹

حكمها:

- مذهب الحنفية والمالكية والشافعية الجواز²، وذهب أكثر المتأخرين³ الآن، مثل الجامع الفقهية إلى جواز مثل هذه المعاملة ما دام أنه لم يكن هناك إلزام.

ومن المفكرين من ذكر لجواز جواز مثل هذه المعاملة ضوابط منها:⁴

الضابط الأول: خلوها من الالتزام الذي يكون في الصورة الأولى، فإذا لم يكن هناك التزام لا من قبيل المكتابة ولا من قبيل المشافهة ولا من قبيل العربون، ولا من قبيل الكفالة ولا أي ضمان فإن هذا جائز.

الضابط الثاني: خلوها من ضمان العميل للسلعة وإنما يكون ضمان السلعة على البنك لأنه الذي يقوم بشراء هذه السلعة وتملكها فيكون ضمانها عليه لو حصل عليها تلف أو عيب أو نقص قبل أن يشتريها العميل منه، فلو اشترط البنك على العميل أن يكون ضامناً لها فإن هذا محرم ولا يجوز .

الضابط الثالث: أن يقوم البنك ببيعها على العميل بعد أن يقبضها فإذا اشترى البنك السلعة وقبضها ثم بعد ذلك باعها على العميل فإن هذا جائز ولا بأس به .

المبحث رقم 04: شروط المراجحة

والمراجحة كالبيوع تحل بما تحل به البيوع، فحيث كان البيع حلالاً فهي حلال، وحيث كان البيع حراماً فهي حرام. ولهذا فإنه يشترط لها ما يشترط في البيع بصفة عامة من كون المبيع مالاً - وهو ما فيه منفعة مباحة شرعاً - ومن كونه مملوكاً للبائع أو مأذوناً له في بيعه، ومن كونه معلوماً برؤية أو صفة تحصل بها معرفته، ومن كونه مقدوراً على تسليمه، ومن كون الثمن معلوماً، هذا بالإضافة إلى الرضا وأهليه التعاقد.⁵ إذن يشترط في بيع المراجحة ما يشترط في كل البيوع مع إضافة شروطٍ أخرى تتناسب مع طبيعة هذا العقد وهي:⁶

- أولاً: يشترط في صيغة المراجحة ما يشترط في كل عقدٍ وهي ثلاثة شروط: وضوح دلالة الإيجاب والقبول، وتطابقهما، واتصالهما.¹

1 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية عام 1424 هـ، المرجع السابق.

2 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية عام 1424 هـ، المرجع السابق.

3 - من هؤلاء عبد العزيز بن باز، وبكر أبو زيد، وعبدالله المنيع، محمد سليمان الأشقر، ورفيق يونس المصري، وجمال الدين عطية، وحمد الكبيسي، وعلي السالوس، وإبراهيم دابو وحسن عبد الله الأمين... وغيرهم .

4 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية عام 1424 هـ، المرجع السابق.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

6 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجحة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

- ثانياً: أن يكون العقد الأول صحيحاً، فإن كان فاسداً، لم يجوز بيع المراجعة، لأن المراجعة يبيع بالثمن الأول مع زيادة ربح، والبيع الفاسد - وإن كان يفيد الملك عند الحنفيّة في الجملة - لكن يثبت الملك فيه بقيمة المبيع أو بمثله، لا بالثمن المذكور في العقد لفساد التسمية، وهذا لا يتفق مع مقتضى عقد المراجعة القائم على معرفة الثمن الأول ذاته، لا القيمة أو المثل².

- ثالثاً: العلم بالثمن الأول: يشترط أن يكون الثمن الأول معلوماً للمشتري الثاني، لأن العلم بالثمن شرط في صحّة البيوع، فإذا لم يعلم الثمن الأول فسد العقد³.

- رابعاً: أن يكون رأس المال من ذوات الأمثال⁴، وبيان ذلك: أن رأس المال إما أن يكون مثلياً كالمكيلات والموزونات والعدديّات المتقاربة، أو يكون قيمياً لا مثل له كالعدديّات المتفاوتة.

- فإن كان مثلياً جاز بيعه مراجعةً على الثمن الأول، سواء باعه من بائعه أم من غيره، وسواء جعل الربح من جنس رأس المال في المراجعة أو من خلاف جنسه بعد أن كان الثمن الأول معلوماً والربح معلوماً⁵. وإن كان قيمياً لا مثل له من العروض، فإنه لا يجوز بيعه مراجعةً ثمن ليس ذلك العرض في ملكه لأن المراجعة يبيع بمثل الثمن الأول، فإذا لم يكن الثمن الأول مثل جنسه، فإما أن يقع البيع على غير ذلك العرض وإما أن يقع على قيمته، وعينه ليس في ملكه، وقيمته مجهولة تعرف بالحزر والظن لاختلاف أهل التقويم فيها⁶. وأما بيعه ثمن العرض في ملكه وتحت يده فينظر: فإن جعل الربح شيئاً مغرداً عن رأس المال معلوماً كالدرهم وثوب معين ونحو ذلك جاز، لأن الثمن الأول معلوم والربح معلوم. وإن جعل الربح جزءاً من رأس المال بأن قال: بعثك الثمن الأول بربح درهم في العشرة لا يجوز، لأنه جعل الربح جزءاً من العرض والعرض

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

- الوائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

- عائشة المالحى، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المرجع السابق، ص 440.

³ - وزارة الأوقاف و الشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- حاشية ابن عابدين، المرجع السابق، 29/4 - بداية اجتهاد، المرجع السابق، 148/2 - المهذب، المرجع السابق، 266/1 - كشاف

القناع على من الإقناع، المرجع السابق، 139/3.

⁴ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، 3193/7.

⁵ - وزارة الأوقاف و الشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

⁶ - وزارة الأوقاف و الشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

- الوائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

ليس متماثل الأجزاء، وإنما يعرف ذلك بالتقوم، والقيمة مجهولة لأنها تعرف بالجزر والظن وهذا تفصيل الحنفية.¹

- أما المالكية²: فعندهم أن الثمن العرض إما أن يكون عند المشتري أو لا يكون: فإن لم يكن عند المشتري فلا يجوز بيع السلعة مراجعة سواء كان العرض من المثليات أو القيميات وهذا عند أشهب خلافاً لابن القاسم في المثليات فعنده يجوز بيع السلعة التي ثمنها عرض مثلي، سواء كانت بيد المشتري أم لا. كما يتفق ابن القاسم مع أشهب في المنع في أحد التأويلين إذا كان العرض من القيميات، وذلك بناءً على أنه يكون بيع الإنسان ما ليس عنده وأنه من السلم الحال، ويراد به السلم الذي ليس فيه أجل لمدة خمسة عشر يوماً. أما التأويل الآخر لابن القاسم: فإن العرض المتقوم وإن لم يكن في يد المشتري لكنه قادر على تحصيله فإن بيع السلعة مراجعة يجوز.³

وإن كان العرض بيد المشتري، فإن كان مثلياً فلا خلاف في جواز المراجعة على بيع السلعة المشتراة به أما إن كان قيمياً، فرأى أشهب المنع كما لو كان ليس عند المشتري، أما عند ابن القاسم فإنه يجوز أن يبيع بمثل ذلك العرض وزيادة ولا يجوز البيع بالقيمة.⁴

والذي يتبين هو رجحان ما ذهب إليه الأحناف وذلك لأن مبنى المراجعة على الأمانة واجتتاب الرية فإذا تركنا للبايع أمر تقويم العرض لتحديد الثمن الأول فهذا يفتح باباً إلى التفريط والخيانة أو الخطأ على أحسن الأحوال، وذلك يتنافى مع الفكرة الأساسية في هذه البيوع وهي الصدق والأمانة.⁵

- ويقول الشافعية⁶: (إذا اشترى بعرض وأراد أن يبيعه مراجعة فإن البيع صحيح إذا استخدم لفظ: بعث بما اشتريت، أو بعث بما قام علي، وهنا يجب إخبار المشتري أنه اشتراه بعرض قيمته كذا، ولا ينبغي له الاقتصار على ذكر القيمة، لأن البائع بالعرض يشدد فوق ما يشدد البائع بالتقيد).

وقال الإسنوي: (إذا قال: بعثك بما قام عليّ أخبر بالقيمة دون حاجة لذكر العرض). ومثل الذي ذكرناه عن الشافعية نجده عند الحنابلة.⁷

- خامساً: ألا يكون الثمن في العقد الأول مقابلاً بجنسه من أموال الربا⁸، وأموال الربا عند المالكية: كل مقتات مدخّر، وعند الشافعية: كل مطعموم، وعند الحنفية والحنابلة: كل مكيل وموزون، وأتفق الجميع على جريان الربا في الذهب والفضة، وما يحل محلّهما من الأوراق النقدية على الصحيح.

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

² - الخرشني علي خليل، المرجع السابق، 172/5. المدونة، المرجع السابق، 240/4.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

⁵ - الواثق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

⁶ - روضة الطالبين، المرجع السابق، 531/3.

⁷ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

⁸ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، 80/2 - روضة الطالبين، المرجع السابق، 536/3.

وهذا شرط متفق عليه¹، فإن كان الثمن على هذا النحو، كأن اشترى المكيل أو الموزون - عند الحنفيّة - بجنسه، مثلاً بمثل، لم يجوز له أن يبيعه مراجعة، لأنّ المراجعة يبيع بالثمن الأوّل وزيادة، والزيادة في أموال الرّبا تكون رباً، لا ربحاً، فإن اختلف الجنس فلا بأس بالمراجعة.²

- سادساً: أن يكون الربح معلوماً: العلم بالربح ضروري، لأنّه بعض الثمن، والعلم بالثمن شرط في صحّة البيوع، فإن كان الثمن مجهولاً حال العقد، لم تجز المراجعة.³

ولا فرق في تحديد الربح بين أن يكون مقداراً مقطوعاً أو بنسبة عشريّة في المائة، ويضم الربح إلى رأس المال ويصير جزءاً منه، سواء أكان حالاً نقدياً أو مقسّطاً على أقساطٍ معيّنة في الشهر أو السنّة مثلاً.

- سابعاً: بيان الأجل، فمما يجب بيانه أن من اشترى نسيئة لم يبيعه مراجعة حتى يبين⁴، وذلك لأن الثمن المؤجل يكون غالباً أعلي من الثمن الحالي وهذا يكون المشتري على بينة من أمره. فيحتاج لنفسه بما يكون فيه الكفاية بعد أن توفرت له المعلومات من تحديد دقيق لمواصفات السلعة وزناً أو عدداً أو كيلاً تحديداً نافياً للجهالة يتمشى مع الأمانة المفروضة في هذا البيع.⁵

- ثامناً: بيان العيب:

(أ) تعيب المبيع أو نقصه:

- إذا حدث بالسلعة عيب في يد البائع وأراد أن يبيعه مراجعة فإنه ينظر: فإن كان العيب قد حدث بفعله أو بفعل أجنبي لم يكن له أن يبيعه مراجعة حتى يبين بالإجماع.⁶

- إما إذا حدث العيب بأفة سماوية فقد ذهب الأحناف⁷ إلى جواز المراجعة حينئذ بغير بيان. ونجد أن

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

- الوراق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

- عائشة المالقي، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المرجع السابق، ص 440.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

- عائشة المالقي، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المرجع السابق، ص 440.

⁴ - مغني المحتاج، المرجع السابق، 79/2 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، 2202/2 - المدونة، المرجع السابق، 104/4 - الشرح الكبير المرجع السابق، 229/4 البناية في شرح الهداية، المرجع السابق، 503/6.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

⁶ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، 3200/7 - مغني المحتاج، المرجع السابق، 79/2 - المدونة، المرجع السابق، 277/4 - الشرح الكبير لأبي الفرج بن قدامة، المرجع السابق، 107/4.

⁷ - بدائع الصنائع، المرجع السابق، 3200/7.

جمهور الفقهاء¹ ذهب إلى ضرورة البيان وعدم جواز المراجعة إلا بذلك، وذلك لأن البيع من غير بيان لا يخلو من شبهة الخيانة، لأن المشتري لو علم أن العيب قد حدث في يد البائع ربما لا يربحه فيه، بل ربما كان لا يشتريه بالمرة، ولأنه لو باعه بعد حدوث البيع في يده فكأنه احتبس عنده جزءاً منه فلا يملك بيع الباقي بغير بيان كما لو احتبس بفعله أو بفعل أجنبي.²

لذلك يشترط في بيع المراجعة بيان العيب الذي حدث بالمبيع بعد شرائه كذلك كل ما هو في معنى العيب، وهذا الشرط أوجب وألزم في بيع المراجعة لأن المشتري قد اتتمن البائع في إخباره عن الثمن الأول فيجب صيانة هذه الثقة عن الخيانة، ولأن السكوت عن العيب الحادث سواء بأفة سماوية أو بفعل البائع لا يخلو من³ :

- من شبهة الخيانة.

- ولأن البائع بكنمائه العيب كأنما احتبس جزءاً من المبيع مما يقابله الثمن ولا يجوز له ذلك من غير بيان العيب.

- ولأن المشتري لو علم بحدوث العيب عنده لما أعطاه كل الثمن الأول وربما زائداً عليه. والذي يتبين لنا رجحان ما ذهب إليه الجمهور، ولأنه لا بد من البيان لأنه ما قد يغتفر من العيوب عند شخص قد لا يغتفر عند آخر، وما يكون ثانوياً عند هذا قد يكون أساسياً عند ذلك. ومن هنا وجب الإخبار بالحال لأنه أبلغ في الصدق وأقرب إلى الأمانة.⁴

ب) الخطيئة والزيادة في الثمن :

- لو اشترى شخص سلعة وانعقد البيع على ثمن مسمى ثم طرأت زيادة أو حط على الثمن المسمى وتم قبول هذه الزيادة أو الحط، ثم أراد المشتري بيع السلعة مراجعة فهل يخبر بالثمن المعقود عليه؟ أم أنه يخبر به بعد الزيادة أو الحط؟ في المسألة تفصيل: فالزيادة أو الحط قد يتفق عليها في مدة الخيار أو بعد لزوم البيع فإن حصل ذلك في مدة الخيار فهذه الزيادة أو الحط يلحق بالثمن. قال ابن قدامة: لا أعلم مخالفاً في ذلك.⁵ أما إذا كانت الزيادة والحط قد اتفق عليه بعد لزوم البيع: فقد قال الحنفية: إن الزيادة التي يعطيها المشتري للبائع الأول في الثمن الأول تلتحق بأصل العقد فيبيع المشتري مراجعة بالثمن المعقود عليه مع

¹ - الشرح الكبير، المرجع السابق، 107/4 - المدونة، المرجع السابق، 228/4.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- الوائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- الوائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- الوائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

الزيادة، وكذلك لو حطّ البائع الأوّل عن المشتري شيئاً من الثمن فإنّ الحطّ يلتحق بالأصل، فإذا باع المشتري مراجعةً فإنّ ثمن المراجعة هو الباقي بعد الحطّ.¹

وعند المالكية: لو وهب البائع الأوّل شيئاً من الثمن وأراد هذا المشتري أن يبيع مراجعةً فإنّه يجب عليه أن يبيّن لمن يشتري منه ما تجاوز عنه البائع أو حطّه أو وهب له إذا كانت الهبة أو الحطيطة معتادةً بين الناس فإن لم تكن معتادةً أو وهب له جميع الثمن قبل الافتراق أو بعده لم يجب البيان.²

والقول عند الشافعية: أنّ الزيادة أو الحطّ بعد لزوم العقد لا يلتحق بأصل العقد لأنّ ذلك هبة وتبرع وهذا قول زفر أيضاً.³ ويضيف الشافعية: أنّ هذا الحكم إنّما يكون إذا كانت صيغة المراجعة: بعتك بما اشتريت، أمّا إذا كانت الصيغة: بعتك بما قام عليّ فإنّ الزيادة والحطّ يلحق برأس المال فيخبر البائع به وإن حطّ البائع الأوّل كلّ الثمن عن المشتري فإنّه لا يجوز البيع مراجعةً بلفظ: بعت بما قام عليّ وإنّما هو يقدر ثمناً ولا يجب الإخبار عن الحال، أمّا إذا جرى الحطّ والزيادة بعد جريان المراجعة فإنّ الحطّ لا يلحق المشتري فيه وهذا هو المذهب، وقال بعضهم: إنّهُ يلحق كما في التولية والإشراك.⁴

وقريب مما ذكرناه عن الشافعية نجده عند الحنابلة أيضاً.⁵

ج) ثناء المبيع:

— إن حدث في المبيع زيادة منفصلة كالولد واللبن والثمرّة والصوف والكسب، لم يبعه عند الحنيفة مراجعةً حتّى يبيّن: لأنّ الزيادة المتولّدة من المبيع مبيعة عندهم.⁶

وقال المالكية: يبيّن البائع مراجعةً ولادة الدابة وإن باع ولدها معها، وكذا الصوف إن جزّ، أمّا إن حلب الغنم فليس عليه أن يبيّن ذلك في المراجعة لأنّ العلة بالضمان، إلا أن يطول الزمان أو تتغيّر الأسواق، فليبيّن ذلك.⁷

وقال الشافعية: إن حدثت من العين فوائد في ملكه كالولد واللبن والثمرّة لم يحطّ ذلك من الثمن لأنّ العقد لم يتناوله، وإن أخذ ثمرةً كانت موجودةً عند العقد أو لبناً كان موجوداً حال العقد، حطّ من الثمن لأنّ العقد تناوله، وقابله قسط من الثمن، فأسقط ما قابله، وإن أخذ ولداً كان موجوداً حال العقد، فإن قلنا: إن الحمل له حكم، فهو كاللبن والثمرّة، وإن قلنا: لا حكم له، لم يحطّ من الثمن شيئاً.⁸

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

⁶ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

⁷ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

⁸ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

ووافق الخنابلة الشافعية في التّماء، فقالوا: إنّ تعيّرت السلعة بزيادة لنمائها كالسّمّن وتعلّم صنعة أو يحصل منها نماء منفصل كالولد والثمرة والكسب، فإن أراد أن يبيعهامراجعة، أخبر بالثمن من غير زيادة لأنّ القدر الذي اشتراها به، وإن أخذ التّماء المنفصل، أخبر برأس المال، ولم يلزمه تبين الحال وروى ابن المنذر عن أحمد: أنّه يلزمه تبين ذلك كلّ، وهو قول إسحاق.¹

(د) إضافة المشتري الأوّل شيئاً إلى المبيع:

- قال الحنفية: لا بأس بأن يلحق برأس المال أجرة القصار والصبّاغ والغسّال والفتال والخيّاط والسّمسار وسائق الغنم والكراء، وعلف الدواب، وبياع المراجعة وتولية على الكل، اعتباراً للعرف، لأنّ العادة فيما بين التجار أنّهم يلحقون هذه المؤن برأس المال، ثمّ إنّ الصّبغ وأمثاله يزيد في القيمة: والقيمة تختلف باختلاف المكان، ويقول: قام عليّ بكذا، ولا يقول اشتريته بكذا، كيلا يكون كاذباً.²

ووافق المالكية على هذا، فقالوا: وحسب البائع على المشتري ربح ما له عين قائمة بالسلعة، أي مشاهدة بالبصر، كصبغ وطرز وقصر وخیاطة وفتل لحرير وغزل... فإذا لم يكن له عين قائم كأجرة حمل وشدّ وطيّ ثياب ونحوها حسب أصله فقط دون ربحه إن زاد في الثمن.³

وكذلك قال الشافعية: يدخل في الثمن أجرة الكيال والدلال والحارس والقصار والرفاء والطّراز والصبّاغ وقيمة الصّبغ وسائر المؤن المرادة للاسترباح، قائلاً: قام عليّ بكذا، ولا يقول: اشترت بكذا أو ثمنه كذا، لأنّ ذلك كذب، لكن لو قصر بنفسه أو كال أو حمل أو تطوّع به شخص، لم تدخل أجرته.⁴ وعبرة الخنابلة: إذا عمل المشتري الأوّل عملاً في السلعة، كأن يقصرها أو يرفوها أو يجعلها ثوباً أو يخيّطها، وأراد أن يبيعهامراجعة، أخبر بالحال على وجهه، سواء عمل ذلك بنفسه أو استأجر من عمل وهذا ظاهر كلام أحمد، فإنّه قال: يبيّن ما اشتراه وما لزمه ولا يجوز أن يقول: تحصّلت عليّ بكذا.⁵

(هـ) تعدد الشراء والبيع:

- إذا اشترى شخص ثوباً بعشرة مثلاً، ثمّ باعه بخمسة عشر ثمّ اشتراه بعشرة، أخبر عند بيعه ثانية بمراجعة أنّه بعشرة وذلك عند المالكية والشافعية وجهور الخنابلة والصّاحبين - أبي يوسف ومحمّد - لأنّه صادق فيما أخبر به، وليس فيه همة ولا تغرير بالمشتري، فأشبهه ما لو لم يربح فيه.⁶

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

6 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

وقال أبو حنيفة والقاضي من الخنابلة وأصحابه: لا يجوز بيعه مراجعةً إلا أن يبيّن أمره، أو يخبر أن رأس ماله عليه خمسة ويقول: قام عليّ بخمسة، لأنّ المراجعة تضم فيها العقود، فيخبر بما تقوم عليه، كما تضم أجرة القصار والخيّاط.¹

المبحث رقم 05: حكم الخيانة والغلط في المراجعة

ظهور الخيانة في المراجعة :

- إذا ظهرت الخيانة في المراجعة بإقرار البائع في عقد المراجعة، أو ببرهان عليها أو بنكوله عن اليمين فيما أن تظهر في صفة الثمن أو في قدره.²

- فإن ظهرت في صفة الثمن: بأن اشترى شيئاً نسيئاً، ثمّ باعه مراجعةً على الثمن الأوّل، ولم يبيّن أنّه اشتراه نسيئاً، ثمّ علم المشتري، فله الخيار عند الحنفية إن شاء أخذ المبيع، وإن شاء رده، لأنّ المراجعة عقد مبني على الأمانة، إذ أنّ المشتري اعتمد على أمانة البائع في الإخبار عن الثمن الأوّل، فكانت صيانة البيع الثاني عن الخيانة مشروطةً دلالةً، فإذا لم يتحقق الشرط ثبت الخيار، كما في حالة عدم تحقق سلامة المبيع عن العيب.³ وكذا إذا لم يخبر أنّ الشيء المبيع كان بدل صلح للمشتري الثاني الخيار.⁴ وفي هذه الحالة لقد ثبت للمشتري الخيار بين الإمساك والرد إجماعاً.⁵

- وإن ظهرت الخيانة في قدر الثمن في المراجعة، بأن قال: اشترت بعشرة، وبعثت بربح كذا، ثمّ بيّن أنّه كان اشتراه بتسعة، فقال أبو حنيفة ومحمد: المشتري بالخيار: إن شاء أخذه بجميع الثمن، وإن شاء ترك، لأنّ المشتري لم يرض بلزوم العقد إلا بالقدر المسمّى من الثمن، فلا يلزم بدونه، ويثبت له الخيار لوجود الخيانة، كما يثبت الخيار بعدم تحقق سلامة المبيع عن العيب.⁶

وقال أبو يوسف: لا خيار للمشتري، ولكن يحط قدر الخيانة، وهو درهم وحصته من الربح، وهو جزء من عشرة أجزاء من درهم، لأنّ الثمن الأوّل أصل في بيع المراجعة، فإذا ظهرت الخيانة تبين أنّ تسمية قدر الخيانة لم تصحّ، فتلغو التسمية في قدر الخيانة ويبقى العقد لازماً بالثمن الباقي .

وقال المالكية: إن كذب البائع بالزيادة في الثمن، لزم المبتاع الشراء إن حطّه البائع عنه وحطّ ربحه أيضاً وإن لم يحطّه وربحه عنه، خيّر المشتري بين الإمساك والردّ.⁷

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

5 - بدائع الصنائع، المرجع السابق، 3206/7 - المنعي لابن قدامة، المرجع السابق، 263/4.

6 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

7 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

وقال الشافعية: وليصدق البائع في قدر الثمن والأجل والشراء بالعرض وبيان العيب الحادث عنده فلو قال: بمائة، فبان بتسعين، فالأظهر أنه يحط الزيادة وربحها وأنه لا خيار للمشتري.¹

وقال الحنابلة: لا يفسد البيع بالإخبار بخلاف الواقع في الثمن، وإنما يخيّر المشتري بين قبول المبيع بالثمن أو الردّ وفسخ العقد، أي يثبت للمشتري الخيار بين أخذ المبيع والردّ، لأنّ المشتري دخل عليه ضرر في التزامه فلم يلزمه كالمعيب، أمّا الإخبار بالزيادة على رأس المال فيرجع للمشتري على البائع بالزيادة وحطّها من الربح.²

المطلب رقم 02: الصياغة البنكية لعقد المراجعة

كان الشائع في عقد المراجعة فيما مضى أن تكون السلعة في ملك البائع حاضرة أو غائبة فيبيعها برأس المال وزيادة معلومة، إلا أن الأمر في مجال البنوك لا يكس السلعة في مخازنه - كما يفعل التجار - ليقوم ببيعها بعد ذلك مراجعة أو مساومة، وإنما هو مجرد وسيط في التبادل ومن ثم فإن الفكرة المطروحة في هذا المجال أن يتلقى البنك أمر من العميل بشراء سلعة معينة بمواصفاتها، واعدأ بشراء هذه السلعة ثم يبيعها لهذا العميل برأس مالها وزيادة الربح المتفق عليه. والمتعارف عليه أن البنوك الإسلامية تترك الخيار للعميل في كيفية أداء التزاماته، إما فوراً أو لأجل، دفعة أو على دفعات، ويميل أغلب العملاء إلى السداد الآجل بالأقساط.³

هذه صورة ليست جديدة وإنما تحدث عنها الفقهاء قديماً. ولقد سبق ذكر صور وحكم هذه المعاملة. وهذه هي الصورة العملية والمقترحة والمطبقة لعملية المراجعة في البنوك الإسلامية والتي يمكن أن تكون بديلاً شرعياً لعمليات التمويل القصير الأجل. كما أنها تؤدي دوراً هاماً في عملية الاعتماد المستندي في التجارة الخارجية.

المبحث رقم 01: أهم الخطوات العملية لتنفيذ المراجعة البنكية:

1- يتقدم العميل بطلب كتابي للبنك يوضح فيه نوع البضاعة المطلوبة وكميتها وأسعارها ومواصفاتها اللازمة والميعاد المطلوب للحصول عليها، ويكون الطلب مشفوعاً بالمستندات اللازمة والفواتير المبدئية وكل ما يلزم من توضيح يتعلق بالسلعة المطلوب من البنك شراؤها على أن تكون فاتورة الشراء باسم البنك ولصالح العميل ويفضل أن تكون الفاتورة المبدئية أكثر من واحدة؛ ومن جهات عديدة لاختيار الأحسن جودة والأنسب سعراً.⁴

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

³ - عائشة المالحى، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المرجع السابق، ص 440.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

- الوثائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

2- يقوم الموظف المختص بدراسة الطلب دراسة دقيقة متأنية من جميع النواحي (التجارية والشرعية والفنية، والضمانات...) لتفادي المخاطر نذكر منها :

- صعوبة تسويق السلعة موضوع المراجحة في حالة نكول العميل عن وعده، مما يؤدي إلى تجميد أموال البنك في سلع قد يصعب تسويقها في وقت وجيز، أو قد تتعرض للتلف.

- عدم الدراسة الدقيقة لجدوى تسويق البضاعة ربما يعرض الأمر بالشراء (العميل) لبعض المخاطر مما يتسبب في عجزه عن سداد استحقاق البنك في ميعاده، أو ربما العجز التام عن سداد هذا الاستحقاق.¹

3- بعد إعداد الدراسة المشار إليها آنفاً يقوم قسم الاستثمار بالإجراءات اللازمة للحصول على البضاعة ودفع قيمتها ودفع كافة المصروفات الأخرى حتى وصول البضاعة للمكان المتفق عليه لإتمام عملية البيع، على الموظف المختص دفع قيمة البضاعة أو السلعة بشيك باسم مالك البضاعة ويوقع مع مالك البضاعة عقد بيع بموجبه تنتقل ملكية السلعة للبنك ولا يحق لأي طرف التصرف فيها دون إذنه.²

ومن أهم البيانات والمعلومات الواجب توافرها في عقد الشراء من المورد ما يلي:

أ - الثمن الأصلي من واقع فاتورة المصدر .

ب- التكاليف والمصاريف الإضافية المتعلقة بالسلعة حتى تصل مخازن أو مستودعات البنك الإسلامي أو أي مكان يتفق عليه.

ج- مكان وتاريخ التسليم.

د- مخاطر الشراء والنقل وأساليب التأمين عليها لأنها تقع على البنك الإسلامي.³

4- يخطر البنك عميله بأنه قد حصل على البضاعة، ويحثه على الحضور لإتمام عملية البيع وما يستلزم من إجراءات أخرى.

5- توقيع عقد بيع المراجحة وإتمام عملية التسليم والتسلم وما يستلزمه من إجراءات. ويذكر في هذا العقد البيانات والمعلومات الآتية :

أ- أطراف التعاقد .

ب- ثمن البيع الأصلي والمصروفات والأرباح.

ج- مقدار الأقساط قيمة وزمناً.

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجحة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.
- الواصل عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجحة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجحة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.
- الواصل عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجحة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

³ - الواصل عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجحة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

د - الضمانات التي يقدمها العميل.

وفي هذا الخصوص لا يجوز إتمام هذه الخطوة إلا بعد تملك البنك السلعة وحيازتها، وبعد التوقيع على عقد المراجعة يدفع العميل قسط أول من القيمة الكلية للسلعة وفق ما يحدده البنك المركزي مع مراعاة المدونة المطلوبة في القطاعات والأنشطة ذات الأولوية.¹

ولقد صدرت فتوى من مجمع الفقه أنه لا يجوز للمصرف توكيل العميل بتسليم الشيك للمورد وقيامه باستلام البضاعة من المورد نيابة عن البنك إلا عند الضرورة القصوى وبموافقة مسبقة من هيئة الرقابة الشرعية ، وأن تكون هذه الوكالة مكتوبة وموثقة حتى إذا هلكت البضاعة تكون الخسارة على البنك وليس على العميل.²

6- حالة نكول العميل عن شراء البضاعة من البنك الإسلامي:³

أحياناً بعد ورود البضاعة قد يرفض العميل شرائها من البنك الإسلامي لأي سبب من الأسباب وفي هذه الحالة يتم ما يلي:

أ- تلجأ البنوك الإسلامية إلى بيع المراجعة، مع الوعد بالشراء، وأخذ عربون من الأمر بالشراء، فإن اشترت السلعة، ولم يلتزم بوعده يقوم البنك ببيعها لغيره، فإن وقعت خسارة أخذ من العربون بقدرها. واستفادت هنا البنوك الإسلامية من قرار لجمع الفقه الإسلامي المنبثق عن منظمة المؤتمر الإسلامي، في الوفاء بالوعد، والمراجعة للأمر بالشراء، ومما جاء فيه: "الوعد - وهو الذي يصدر من الأمر أو المأمور على وجه الانفراد- يكون ملزماً للواعد ديانة إلا لعذر، وهو ملزم قضاء إذا كان معلقاً على سبب، ودخل الموعد في كلفة نتيجة الوعد. ويتحدد أثر الإلزام في هذه الحالة إما بتنفيذ الوعد، وإما بالتعويض عن الضرر الواقع فعلاً بسبب عدم الوفاء بالوعد بلا عذر".⁴

وتجدر الإشارة إلى أن عملية أخذ العربون من المشتري تجعل عملية المراجعة للأمر بالشراء ملزمة ولقد ذهب جمهور العلماء⁵ إلى القول بعدم جواز إلزامية الوعد، وقد أجاز بعض العلماء الوعد الملزم⁶ ورأى

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 36.

- محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

- الوراق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

² - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية:

<http://www.kantakji.org/index.htm>

³ - حسين حسين شحاتة التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

⁴ - علي سالوس، مخاطر التمويل الإسلامي، ورقة بحث ، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية:

<http://www.kantakji.org/index.htm>

⁵ - وهذا قال جمهور العلماء المتأخرين: محمد سليمان الأشقر، ورفيق يونس المصري، وجمال الدين عطية، وحمد الكبيسي، وعلي السالوس وإبراهيم دابو ، وحسن عبد الله الأمين... وغيرهم. واستندوا في رأيهم على آراء جمهور العلماء المتقدمين .

⁶ - من العلماء المتأخرين : يوسف القرضاوي ، و سامي حسن حمود ، و عبد الحميد البعلي ، و عبد الله بن سليمان المنيع... وغيرهم واستندوا في رأيهم على رأي ابن شرملة.

بعضهم بالزامية الوعد في ظروف معينة، وعدم الزاميته في غير هاته الظروف¹.

ب- وهناك وسيلة أخرى للتغلب على مخاطر نكول العميل عن شراء البضاعة وذلك بأن يشتري البنك مع خيار الشرط للمشتري فقط دون البائع، وتحدد مدة كافية للخيار، وأثناء المدة يبيع البنك ما اشتراه، فإن لم يتمكن من البيع أبلغ البائع بفسخ العقد ورد المبيع، وقد نجح هذا الأسلوب نجاحاً غير متوقع، وعلى الأخص بعد أن أصبح مألوفاً.

سئل الإمام الشيباني عن مخرج للحالة التالية:

إذا قال شخص لآخر: اشتر هذا العقار -مثلاً- وأنا اشتريته منك وأرجحك فيه، وخشي إن اشتراه ألا يشتريه منه من طلب الشراء. فقال الإمام: المخرج أن يشتري العقار مع خيار الشرط له، ثم يعرضه على صاحبه، فإن لم يشتريه فسخ العقد ورد المبيع.

قيل للإمام الشيباني: أرايت إن رغب صاحبه -طالب الشراء- في أن يكون له الخيار مدة معلومة؟

فأجاب: المخرج أن يشتري مع خيار الشرط لمدة أكبر من مدة خيار صاحبه، فإن فسخ صاحبه العقد في مدة خياره استطاع هو الآخر أن يفسخ العقد فيما بقي من المدة الزائدة على خيار صاحبه. وذكر شيخ الإسلام هذا المخرج وبينه.²

7- تأخر العميل عن سداد الأقساط:³

إذا تأخر العميل لسبب من الأسباب عن السداد وكان معسراً وتيقن (تأكد) البنك من ذلك فيُعطي له مهلة مصداقاً لقول الله تبارك وتعالى: ﴿وَإِنْ كَانَ ذُو عُسْرَةٍ فَنَظِرَةٌ إِلَىٰ مَيْسَرَةٍ﴾ (البقرة: 280).

أما إذا كان العميل مطلقاً، فانه سيرض البنك لمخاطر ائتمانية، وسوف تتعرض لهذا النوع من المخاطر وسبل التقليل منها في القسم الخاص بمخاطر الاستثمار في البنوك الإسلامية. وهذا لا يمنع من ذكر بعض الإجراءات التي يجب أن تتخذ للحماية من خطر المماطلة ومنها:

أولاً: الرشد في انتقاء عميل البنك: لاشك أن ذلك يشكل أقوى الضمانات في عمليات البنك الإسلامي، وعمليات المراجعة التجارية بصفة خاصة وذلك من خلال قواعد أساسية واعتبارات أو شروط موضوعية، تصدر بها لائحة التعامل بالمراجعات وتضمن الحد الأدنى الواجب توافره في العميل مثل:

- مركزه المالي ومركزه في تاريخ التعامل البنكي والتجاري.

- سمعته في الوفاء بالالتزامات وحسن القضاء والأداء.

4 ما يتجه الاستعلام من معلومات وبيانات تتعلق بنشاطه في السلع محل المراجعات.

ثانياً: مبدأ الحيطة والحذر: يستند مبدأ الحيطة والحذر القائم إلى قول "إن ضمان استرداد الأموال يبدأ

1 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

2 - علي سالوس، مخاطر التمويل الإسلامي، ورقة بحث، المرجع السابق.

3 - حسين حسين شحاتة التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

4 - الوائلي عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية - صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

منذ منحها" ،وما يستوجه ذلك المبدأ من متابعة التعامل مع البنك بصفة دورية ومنتظمة، هي أن يكون لدى البنك باستمرار تصور فوري واضح لإمكانيات عملية ومركزه المالي، وحتى يكون لديه القدرة باستمرار على سرعة الحصول على حقوقه كاملة دون مزاحمة من الغير، ودون أن تتسرب ضماناته نتيجة لما يصيب العميل من تعثر مالي يعجزه عن السداد.¹

ثالثاً: التوثيق : وهذا الضمان يشير إليه قوله تعالى : ﴿يا أيها الذين آمنوا إذا تداينتم بدين إلى أجل مسمى فاكتبوه وليكتب بينكم كاتب بالعدل ولا يأب كاتب أن يكتب كما علمه الله﴾ إلى قوله تعالى: ﴿ولا تساموا أن تكتبوه صغيراً أو كبيراً إلى أجله ذلكم أحسب عند الله وأقوم للشهادة وأدنى ألا ترتابوا﴾ إلى قوله تعالى: ﴿وأشهدوا إذا تبايعتم ولا يضار كاتب ولا شهيد وإن تفعلوا فإنه فسوق بكم واتقوا الله ويعلمكم الله والله على كل شيء عليم﴾.

فالآية ترشد إلى كتابة الدين، والدين قد يسبقه تبايع أو قد يكون سببه تبايع، وحذرت الآية من إباء الكاتب أن يكتب كما علمه الله بصرف النظر عن مقدار الدين صغيراً أو كبيراً فذلك حكم شرعي قائم على اعتبارات موضوعية منعاً من الربية والشك وأدعي إلى القسط والعدل في المعاملات.² كما تدل الآية على الإشهاد على التبايع بإطلاق، منعاً من مغبة المخالفة وتحذير من الآثار الوخيمة المتمثلة في قوله تعالى: ﴿وإن تفعلوا فإنه فسوق بكم﴾.

رابعاً : رهن البضاعة أو السلعة التي قام البنك ببيعها مراجعة لصالح البنك حين قيام العميل بسداد جميع الأقساط المستحقة عليه؛ إذا يجوز رهن المبيع بعد البيع - على ثمنه وغيره-

فالرهن في الشرع: المال الذي يجعل وثيقة بالدين أو توثقه الدين ليستوفي من ثمنه إن تعذر استيفاء الدين مما هو عليه. وهو جائز بالكتاب والسنة والإجماع.

أما الكتاب: فيقول تعالى: ﴿وإن كنتم على سفر ولم تجدوا كاتباً فرهاناً مقبوضة﴾. وأما السنة: فروت عائشة رضي الله عنها (أن رسول الله ﷺ اشترى من يهودي طعاماً ورهنه درعه) (متفق عليه)، وعن أبي هريرة رضي الله عنه أن رسول الله ﷺ قال : (لا يعلق الرهن، لا يعلق الرهن لا يعلق الرهن، وهو لصاحبه الذي رهنه، له ثمنه وعليه غرمه).

وأما الإجماع: فأجمع المسلمون على جواز الرهن في الجملة. هذا ويصح الرهن بعد الحق بالإجماع؛ لأنه دين ثابت تدعو الحاجة إلى أخذ وثيقة به، فجاز أخذها به كالضمان. هذا ونجد أن المرهن أحق بثمن الرهن من جميع الغرماء حتى يستوفي حقه.

خامساً: درجة الضمان : ليس المهم استحواذ البنك على ضمانات بقدر ما يجب أن تكون عليه درجة ذلك الضمان من حيث سهولة وسرعة "تسييله" (أي تحويله إلى نقود) لمواجهة خطر عدم السداد أو

¹ - الوراق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

² - الوراق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

الاسترداد من العميل، ويجب أن يصدر البنك تعليمات كتابية بأنواع الضمانات ودرجاتها، والتزام البنك في معاملاته بتلك التعليمات، لما يترتب على مخالفتها من جزاءات إدارية وتأديبية.

المبحث رقم 02: تطبيق المراجعة في التجارة الخارجية والاعتمادات المستندية

نظراً للتطور الهائل في التجارة الخارجية وما صاحبه من صعوبات كبيرة في تسوية المدفوعات وتوفير الضمانات الكفيلة بتحقيق مصلحة كل من البائع والمشتري والأطراف الأخرى، فقد ظهر نظام الاعتمادات المستندية وأصبح دورها في التجارة الخارجية أكثر أهمية كوسيلة دفع أساساً قد يقترن بها ويصاحبها "ائتمان" وهو الاستعمال الغالب الآن في نظام الاعتمادات المستندية.¹

إن قيام البنوك في الاعتمادات المستندية بدور المتعهد بالدفع في إطار السداد المقدم من طالب الاعتماد يعتمد أساساً على التمويل بفائدة ربوية، ودخول البنوك الإسلامية في هذا المضمار يشكل تحدياً خطيراً لنظامها القائم على عدم التعامل بالفائدة ولكن كيف يتم ذلك؟²

التطبيق العملي السليم لذلك يتمثل في ضرورة قلب العلاقة بين العميل والبنك فيصبح البنك مالكاً للسلعة كلياً أو جزئياً والمتعامل معه الأمر أو الطالب شريكاً أو وكيلأً أو أجيرأً.³

وهذا الدور الجديد الذي يفرضه نظام عمل البنوك الإسلامية يضيف ضماناً وأماناً مفتقدين في نظام التجارة الدولية، والدليل على ذلك ما أسفر عنه نص المادة السابعة عشر من مجموعة القواعد والعادات الدولية المستندية، إذ يتعرض هذا النص لنفي المسؤولية عن البنوك في حالة عدم صحة أو تزوير المستندات وهي مشكلة قائمة بجدة على المستوى الدولي، وقد حكم مجلس اللوردات حديثاً بأن البنك ليس له أن يتمتع عن الوفاء إلى المستفيد إذا كان هذا المستفيد يجهل واقعة تزوير المستندات.⁴

ومن أشهر حوادث تزوير المستندات التي تعتبر عملية نصب على البنوك:- استعمال أسماء بنوك غير موجودة أو مستندات مزورة لبنوك موجودة فعلاً.- تقديم مستندات تفيد شحن البضاعة على سفينة معينة ويتضح فيما بعد أنه لا توجد بضاعة وتشاهد السفينة في رحلات جديدة تحت اسم جديد.

-ويمكن أن تكون المراجعة للآمر بالشراء في التجارة الخارجية أحد الحلول الرئيسية والعملية للاعتمادات المستندية النظيفة في البنوك الإسلامية، وفي هذه الحالة تجتمع في البنك ثلاث صفات من خلال نظام الاعتمادات المستندية في التجارة الدولية والتعامل بأسلوب البيع بالمراجعة للآمر بالشراء وهذه الصفات هي:

1- فاتح الاعتماد المستندي.

2- المشتري للبضاعة والمالك لها.

1 - الواطن عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

2 - الواطن عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

3 - الواطن عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

4 - الواطن عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافاته التطبيقية، المرجع السابق.

3- البائع للبضاعة للآمر بالشراء أو طالب الشراء مراجعة.¹

وعلى أساس هذه الصفات الثلاثة تطبق القواعد الموحدة للاعتمادات المستندية منها:

- شروط التسليم في الاعتمادات المستندية وموقف الفقه الإسلامي منها:²

لا شك أن شروط العقد تحدد التزامات كل طرف فيه أو أطرافه؛ ومنها شروط تسليم البضاعة محل العقد، وتقتصر هنا على أهم الالتزامات التي تحدد أهم شروط التسليم في عمليات التجارة الخارجية وشروط التسليم تختلف باختلاف مكان التسليم. وما يجدر ذكره أن ما تم الاتفاق عليه بين أطرافه على أساس التراضي يصير التزاماً تعاقدياً واجب التنفيذ، كما أن ما لم يتم الاتفاق، عليه وعليه جري العرف والتعامل صار حكماً فالعادة محكمة والعرف مصدر للأحكام ما لم يخالف الشرع الإسلامي الخفيف، ومن هذا المنطلق تكون مجموعة القواعد والعادات والأعراف الموحدة للاعتمادات المستندية محل اعتبار بشرط عدم مخالفة أحكام الشرع الإسلامي، كذلك نصوص نشرة غرفة التجارة الدولية رقم 350 لسنة 1980 م.³ ومكان التسليم تتعلق به بعض الأحكام التي تتضمنها نشرة غرفة التجارة الدولية رقم (350) لسنة 1980 م ومن ثم تكون واجبة لمن يلتزم بها وذلك على النحو التالي:

1- تسليم البضاعة في مكان منشئها (إنتاجها) وعلى هذا الأساس تحدد التزامات كل من البائع والمشتري والتي نصت عليها نشرة غرفة التجارة الدولية رقم (350) لسنة 1980 م، وعلى وجه الدقة والتفصيل قطعاً للزراع وحسماً لأي خلاف قد يثور.

ومن أهم التزامات البائع: -وضع البضاعة تحت تصرف المشتري في الموعد والمكان المحددين بشروط العقد، وإخطار المشتري بذلك في وقت مناسب، ومقابل هذا الالتزام يكون من أهم التزامات المشتري: -تحمل كافة المصاريف والمسئوليات والمخاطر منذ وضع البضاعة تحت تصرفه.

2- التسليم على رصيف ميناء البائع: (Free along side (C.A.F) وعلى هذا الأساس تحدد التزامات كل من البائع والمشتري:

- من أهم التزامات البائع: - توريد البضاعة مطابقة لشروط العقد، وتسليمها في المكان والزمان المحددين على رصيف التحميل بميناء الشحن وإخطار المشتري بدون إبطاء بذلك.

- ومن أهم التزامات المشتري: تحمل كافة المسئوليات والأخطار والمصاريف من تاريخ وضع البضاعة تحت تصرفه بجوار الباخرة.

3- التسليم على ظهر الباخرة Free On Board.

4- التسليم في ميناء المشتري (Coast and Freight (C.I.F) وتحت هذا الشرط تتحدد التزامات كل من البائع والمشتري أيضاً.

1 - الوثائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

2 - الوثائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

3 - الوثائق عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته البنكية وانحرافات التطبيقية، المرجع السابق.

المبحث رقم 03: الانحرافات التطبيقية للمراجعة البنكية: مظاهرها، أسبابها

نتائجها.

لقد بدأت البنوك الإسلامية منذ نشأتها في تطبيق صيغ الاستثمار الإسلامي ومنها: المضاربة والمشاركة والمساهمات ولم تطبق صيغة المراجعة، وبسبب عدم التزام بعض المتعاملين معها من الأفراد ورجال الأعمال بالقيم والأخلاق ولاسيما الأمانة والصدق لأن تلك الأساليب تستند على عقود الأمانة مُنيتْ معظم تلك البنوك بالعديد من الخسائر وضاعت بعض الأموال، وهذا جعلها تبحث عن صيغ أخرى جديدة للتمويل تقل فيها درجة المخاطرة، وفي المؤتمر الأول للبنوك الإسلامية بدبي سنة 1979 م عرضت صيغة المراجعة لأجل للآمر بالشراء، وأقرها الفقهاء بضوابط شرعية وصدرت الفتوى الآتية⁽¹⁾:

" يرى المؤتمر أن هذا التعامل (بيع المراجعة لأجل للآمر بالشراء) يتضمن وعداً من عميل البنك بالشراء في حدود الشروط المنوه عنها، أو وعداً آخراً من البنك بإتمام هذا البيع بعد الشراء طبقاً لذات الشروط، إن مثل هذا الوعد ملزم للطرفين ديانة طبقاً لأحكام المذاهب الأخرى، وما يلزم ديانة يمكن الإلزام به قضاء إذا اقتضت المصلحة ذلك وأمكن للقضاء التدخل فيه، وتحتاج صيغ العقود في هذا التعامل إلى دقة شرعية وفنية وقد تحتاج الإلزام القانوني بما في بعض الدول الإسلامية إلى إصدار قانون ذلك " .

وبدأت معظم البنوك الإسلامية التحول تماماً من صيغة المضاربة والمشاركة والمساهمات إلى صيغة المراجعة لأجل وأكد ذلك العديد من الدراسات الميدانية²، والتي أظهرت أنه أكثر من 90% من استثمارات البنوك الإسلامية تتم من خلال صيغة التمويل بالمراجعة، ويا ليتها تتم وفقاً لأحكام ومبادئ الشرعية الشرعية الإسلامية، بل حدثت العديد من الأخطاء أصبحت ظاهرة أمام العميل والبنك وعموم الناس سوف نبينها في البند التالي³. وبسبب هذه الأخطاء وقع الخلط بين بيع المراجعة والربا ومن المفكرين من يرجع سبب هذا الخلط إلى أمور أخرى غير الأخطاء الشائعة في التطبيق منها: - عدم الإدراك الفقهي للفرق بين الاثنين. ومنها: ما يراه بعض الباحثين من أن هذا البيع من باب الحيل غير المقبولة⁴.

1 - فتاوى شرعية في المعاملات البنكية، من مطبوعات بنك دبي الإسلامي، الطبعة الأولى، محرم 1406هـ / أكتوبر 1985 م .

2 - دراسة المركز العالمي للفكر الإسلامي - مجموعة تقويم نظم المحاسبة في البنوك الإسلامية ، سنة 1992م

- دراسة هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية - البحرين سنة 1992 م .

- دراسة مكتب الدكتور حسين حسين شحاتة للمحاسبة والاستشارات بالتعاون مع نقابة المهندسين بالمنصورة سنة 1996 م .

- دراسة الدكتور عطية فياض، والتي نشرت في كتابه: التطبيقات البنكية لبيع المراجعة في ضوء الفقه الإسلامي، دراسة النشر للجامعات

1419هـ ، 1999 م .

3 - حسين حسين شحاتة التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

4 - علي سالوس، مخاطر التمويل الإسلامي، ورقة بحث، المرجع السابق.

الفرع رقم 01: مظاهر الأخطاء الشرعية في بيوع المراجعة للآمر بالشراء في ضوء نتائج الدراسات

الميدانية:

لقد تم رصد نتائج تطبيق صيغة المراجعة من خلال الممارسة الفعلية لها في بعض البنوك الإسلامية وفروع المعاملات الإسلامية كما تم استقراء انطباع رجال الأعمال عنها، وذلك من خلال الدراسات الميدانية السابق الإشارة إليها، ولقد أسفرت عملية الرصد عن الظواهر الآتية¹:

- تأثر بعض العاملين في قسم المراجعة في البنوك الإسلامية بصيغة التمويل بفائدة المطبق في البنوك والبنوك التقليدية وبالمنظم والآلية الربوية التي كانوا ينفذون فيها الاقتراض بفائدة، ويعتقد بعضهم أن المراجعة لا تختلف عن الائتمان بفائدة، ويشيرون ذلك بين المتعاملين.

- يعتقد بعض المتعاملين ببيوع المراجعة لأجل أنه لا يوجد فرق بين صيغة التمويل بالمراجعة وبين الائتمان بفائدة الذي تنفذه البنوك التقليدية (الربوية)، لوجود بعض التشابه، كما أن بعض العاملين في البنوك الإسلامية يرسخون ذلك الاعتقاد بسبب عدم اكتراثهم بالالتزام بالضوابط الشرعية.

- يتوجه بعض رجال الأعمال والأفراد إلى البنوك الإسلامية عندما يضيق بهم الأمر ذرعاً مع البنوك التقليدية (الربوية)، وأن مسألة الالتزام بالضوابط الشرعية عندهم ليست من العوامل المؤثرة القوية والدافعة والحافزة أو التي جعلتهم يتوجهون إلى البنوك الإسلامية فالكمل عندهم سواء، والمهم هو الحصول على التمويل.

- عدم التعامل بالمضاربة والمشاركة والمساهمات والاستصناع والإجارة وغيرها من صيغ الاستثمار والتمويل الإسلامي إلا نادراً، والتركيز على المراجعة فقط لقلّة مخاطرها وهذا جعل العديد من الناس يقولون أن البنوك الإسلامية هي بنوك مراجعة.

- استغلال أعداء الاقتصاد الإسلامي لبعض الأخطاء في الممارسات العملية للمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية ويشيرون أنها لا تختلف عن البنوك التقليدية وأن المسألة لا تعدو إلاّ تغييراً في اللفظة والأسماء ويقدمون نموذج التطبيق العملي الخاطئ للمراجعة دليلاً على قولهم، وهذا على حد فهمهم.

- تطورت صيغة المراجعة إلى صيغة التورق وهو الحصول على النقد وليس السلعة، والأخيرة أدهى وأمر. وهذه الظواهر وغيرها لها أسباب وأسفرت عن نتائج تحتاج إلى دراسة وتحليل تمهيداً لوضع سبل العلاج وهذا ما سوف نتناوله بشئ من التفصيل في الصفحات التالية.²

الفرع رقم 02: أسباب الأخطاء الشرعية في بيوع المراجعة للآمر بالشراء كما تقوم بها البنوك الإسلامية

ترجع ظاهرة الأخطاء الشرعية في تنفيذ بيوع المراجعة لأجل للآمر بالشراء كما تقوم بها البنوك الإسلامية إلى مجموعة من الأسباب من أهمها ما يلي:¹

¹ - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

² - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

- عدم فهم العاملين بالبنوك الإسلامية بفقهاء المراجعة، وكذلك عدم الالتزام بخطوات الإجراءات التنفيذية السليمة

- الاعتقاد السائد عند بعض العاملين بالبنوك الإسلامية بعدم وجود فرق بين صيغة التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية وصيغة والائتمان بفائدة كما تقوم بها البنوك التقليدية.

- رغبة بعض العاملين بالبنوك الإسلامية في سرعة إنجاز المعاملة في أقل وقت ممكن دون الالتزام التام بتسلسل الإجراءات ويعتقدون أنها مسألة شكلية.

- عدم فهم بعض المتعاملين بالمراجعة من الأفراد ورجال الأعمال لطبيعة المراجعة وضوابطها الشرعية واعتقاد بعضهم أن المسألة لا تعدو إلاّ تمويلاً وليست بيعاً وتجارة.

- تعجل بعض عملاء البنك الإسلامي في الحصول على السلعة أو النقد دون الالتزام بالضوابط الشرعية. عدم التزام بعض عملاء البنك الإسلامي بالقيم والأخلاق ويقدمون إلى البنك مستندات وهمية ومعلومات غير حقيقية مما يؤدي إلى صعوبة المراجعة وخروجها عن إطارها الشرعي .

- ضعف نظم المراجعة والرقابة الداخلية والمالية على معاملات البنك وفروعه أو عدم وجودها وهذا يؤدي إلى رسوخ الأخطاء وأصبحت جزءاً من إجراءات العمل .

- ضعف نظم الرقابة الشرعية على معاملات المركز الرئيسي والفروع والتأكد من تطبيق الضوابط الشرعية.

- عدم وجود البيئة المناسبة التي تشجع على تطبيق أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية، حيث أن معظم البنوك الإسلامية تعمل في بيئة علمانية تحكم بقوانين ونظم وضعية.

أدت هذه الأسباب وغيرها إلى وجود أخطاء شرعية في تنفيذ عمليات المراجعة لأجل للأمر بالشراء كما تقوم بها البنوك الإسلامية والتي سوف نتناولها بشيء من التفصيل في الصفحات التالية.²

الفرع رقم 03: الانحرافات التطبيقية للمراجعة البنكية:

الواقع التطبيقي لهذه المعاملة قد شهد كثيراً من التجاوزات في ترتيب هذا العقد.

لقد تمت مجموعة من الدراسات الميدانية، ونظمت حلقات نقاشية جمعت بين العاملين بالبنوك الإسلامية والمتعاملين معها بصيغة التمويل بالمراجعة وبحضور فريق من الفقهاء وأهل العلم والخبرة وأسفرت عن وجود بعض الأخطاء من أهمها ما يلي:³

1 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

2 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

3 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

1- عدم الالتزام بخطوات الإجراءات التنفيذية للمراجعة .

تتمثل خطوات تنفيذ بيع المراجعة لأجل للأمر بالشراء في الآتي:¹
(أ) تقديم الطلب.

(ب) إبرام نموذج الوعد بالشراء وسداد ضمان الجدية إن طُلب.

(ج) الشراء والتملك والحيازة من قبل البنك الإسلامي.

(د) التنفيذ بالبيع والتقسيط وإبرام عقد بيع المراجعة والتسليم للعميل.

(هـ) تحصيل بقية الأقساط .

فقد تبين من الواقع العملي أن الموظف بالبنك الإسلامي والعميل يقومان بالتوقيع على نموذج الوعد بالشراء وعلى عقد بيع المراجعة واستلام الضمانات وتسليم الشيك للعميل لتسليمه للمورد في آن واحد دون أن يمر أي وقت بين توقيع نموذج الوعد بالشراء وعقد الشراء والتملك وتوقيع عقد البيع، وأحياناً يقوم العميل بالتوقيع على كافة نماذج العقود والاستثمارات على يابض، ثم يقوم الموظف في البنك الإسلامي باستيفاء البيانات فيما بعد.²

الخطأ الشرعي.

يتمثل الخطأ الشرعي في أن البنك الإسلامي قد باع ما لا يملك، وذلك بإبرامه عقد البيع مع العميل قبل تملكه السلعة وحيازتها، ولقد نهي رسول الله ﷺ: (عن بيع ما لا يملك) .

2- يقوم البنك الإسلامي بتوكيل العميل باستلام الشيك واستلام البضاعة من المورد مباشرة .

يقوم الموظف في البنك الإسلامي أحياناً بالاستجابة لطلب العميل بأن يفوضه شفاهه بالشراء وتسليمه الشيك ليعطيه للمورد وباستلام البضاعة من المورد مباشرة وفي هذا مخالفة للضوابط الشرعية ومنها:³

(أ) موافقة هيئة الرقابة الشرعية بالبنك الإسلامي على ذلك.

(ب) أن يكون التوكيل كتابة وليس صورياً.

(ج) أن يكون التوكيل في حالة تعذر موظف البنك بتسليم الشيك للمورد واستلام البضاعة منه وتسليمها كما هو في حالة الاعتمادات المستندية.

الخطأ الشرعي.

- أن يكون العميل المشتري وكيلاً عن البائع.

- عدم وجود ضرورة شرعية تجيز توكيل العميل بأن يكون مشترياً وبائعاً في آن واحد.

¹ - يوسف القرضاوي، بيع المراجعة للأمر بالشراء كما تجزئة البنوك الإسلامية، دار القلم، 1984 .

² - أحمد محي الدين، فتاوى المراجعة، سلسلة فتاوى برنامج الفتاوى الاقتصادية بالكمبيوتر، مجموعة دلة البركة، رقم (2)، 1996 م .

³ - حسين حسين شحاتة التمويل بالمراجعة كما تقوم بما البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

³ - عز الدين حوجرة و عبد الستار أبو غدة، الدليل الشرعي للمراجعة، مجموعة دلة البركة، 1998 م .

3- كتابة الشيك باسم العميل أو مندوبية.

يقوم الموظف في البنك الإسلامي أحياناً بالاستجابة لطلب العميل بأن يحرر الشيك باسم العميل أو من يفوضه في ذلك وليس باسم المورد، ويقوم العميل بتسييل الشيك ويحصل على قيمته، ولا يشتري بضاعة وتصبح المراجعة صورية، ولم تدخل البضاعة في المعاملة، وهذا يؤكد صورية الفاتورة التي يأتي بها العميل من المورد ويقدمها للبنك لعمل المراجعة

الخطأ الشرعي.

يعتبر هذا التصرف من قبيل المعاملات الربوية "مبادلة مال بمال وزيادة"، ولا تختلف عن الائتمان الذي تقوم به البنوك التقليدية، حيث لم يتم شراء بضاعة فعلاً باسم البنك حتى تباع للعميل مرة أخرى وأن وجود المورد بين البنك والعميل مسألة صورية وتحايلاً على شرع الله عز وجل .

4- يودع الموظف في البنك الإسلامي قيمة البضاعة موضوع المراجعة في الحساب الجاري للعميل

دون أن يشتري شيئاً من المورد .

فبدلاً من أن يكتب الموظف في البنك الإسلامي الشيك باسم المورد ثمناً للبضاعة "يودع قيمته في الحساب الجاري للعميل"، ثم بعد ذلك يقوم العميل بالسحب منه حسب الطلب لتمويل شراء بضاعة أو لسداد مصاريفه الجارية أو ليسدد به مديونيته. وتعتبر الفاتورة المقدمة من المورد شكلية أو مزورة وتتم عن طريق التواطئ بين العميل والمورد، وغالباً يأخذ المورد مبلغاً من المال نظير إصدار هذه الفاتورة.

الخطأ الشرعي .

يعتبر هذا التصرف من قبيل المعاملات الربوية ولا تختلف عن التمويل الربوي الذي تقوم به البنوك التقليدية، فلا تعدو إلاً مبادلة مال بمال وزيادة دون وجود سلعة ، ويضاف إلى ذلك الغش والتدليس من العميل والمورد.

5- أن يملك العميل البضاعة ويحوزها ، ثم يتوجه إلى البنك لإبرام عقد المراجعة¹ .

أحياناً يقوم العميل بشراء البضاعة من المورد قبل أن يوقع على نموذج الوعد بالشراء وقبل أن يوقع على عقد البيع وذلك بالاتفاق مع المورد، ثم يقوم العميل باستلام الشيك من البنك الإسلامي ويسلمه للمورد سداداً لثمن البضاعة، وفي حقيقة الأمر تعتبر المراجعة سداداً للمديونية التي على العميل للمورد .

الخطأ الشرعي .

- لقد تملك العميل البضاعة قبل إبرام نموذج الوعد بالشراء وعقد البيع.

- باع البنك الإسلامي ما لا يملك ولقد هوى رسول الله صلى الله عليه وسلم عن ذلك.

- صورية المراجعة وهذا يعتبر من قبيل الغش والتدليس.

- لا تعدو العملية إلاً تمويلًا بفائدة ربوية.

¹ - حسن حسن شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

6- يكون الهدف من المراجعة سداد مديونية على العميل للمورد .

أحياناً يكون على العميل ديوناً لمورد ما ويعجز عن سدادها، فيتوجه إلى البنك الإسلامي بفاتورة وهمية من المورد بقيمة الدين، ويعقد بيع مراجعة عليها ويستلم الشيك ويعطيه للمورد سداداً لمديونته دون أن توجد سلعة محل العقد المراجعة.

الخطأ الشرعي.

- صورية عملية المراجعة.
- ائتمان بفائدة ربوية .
- تدليس من العميل على البنك الإسلامي.¹

7- تحول عملية المراجعة إلى تورق .

أحياناً يقوم العميل بعمل مراجعة لأجل على بضاعة معينة، ثم يستلم الشيك ويعطيه للمورد، ثم يعيد بيع البضاعة لنفس المورد نقداً بأقل من الثمن الأصلي، فهدفه الأساسي من عملية المراجعة الحصول على النقد وليس البضاعة، والرأي الفقهي نحو التورق بهذه الكيفية غير جائز شرعاً (عند جمهور الفقهاء) لأن من مقاصد البنوك الإسلامية الاستثمار الفعلي لتحقيق التنمية وليس النقد.²

الخطأ الشرعي.

- تعتبر العملية السابقة من التورق إذا كان البنك الإسلامي قد تملك البضاعة وهو عند كثير من الفقهاء غير جائز إلا إذا كانت هناك ضرورة معتبرة شرعاً.
- كما تعتبر هذه العملية من بيوع العينة إذا لم يكن البنك الإسلامي قد تملك البضاعة قبل أن يبيعها وهذا محرم شرعاً ، وإن كان موظف البنك الإسلامي قد علم بما مسبقاً عليه أن يمتنع عن تنفيذها.

8- صورية المراجعات بين العملاء والبنك الإسلامي .

- حيث يقوم تاجر (أ) بإعطاء فاتورة لتاجر آخر (ب) ليعقد بها مراجعة مع بنك إسلامي.
- ثم يقوم التاجر (ب) بإعطاء فاتورة للتاجر (أ) ليعقد بها مراجعة مع بنك إسلامي.
- ثم يقوم كل منهما بعمل مراجعة مع البنك الإسلامي، ولم يتم تبادل بضاعة بل الغاية الحصول على تمويل فقط

الخطأ الشرعي.

- صورية عملية المراجعة.
- التكيف الشرعي للمعاملة هي : ائتمان بفائدة ربوية.
- وجود تدليس على البنك الإسلامي إن لم يكن قد علم بذلك.

1 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

2 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

9- اختلاف البضاعة المستلمة من المورد عن البضاعة الواردة في عقد المراجعة.

حيث تقدم المستندات وتبرم العقود على بضاعة معينة، ويقوم العميل باستلام بضاعة مخالفة بنفس القيمة أو أقل من المورد بترتيب مسبق معه، بل أحياناً يتم شراء بضاعة بأقل من قيمة الشيك، ويُعطي المورد العميل الباقي نقداً .

الخطأ الشرعي.

— اختلاف موضوع العقد — بضاعة بدلاً عن بضاعة.

— وجود تدليس على البنك الإسلامي.

— تعتبر المعاملة ائتمان بفائدة ربوية.

10- يقوم البنك الإسلامي بعمل مراجعة ويودع القيمة للعميل في صورة وديعة استثمارية ثم يقترض

بضمانها: ¹ حيث يطلب العميل مراجعة من البنك الإسلامي بفاتورة صورية شكلية حصل عليها من مورد بالتواطؤ، ثم يقوم البنك بإيداع القيمة في صورة ودائع لأجل ويحصل العميل منها على عائد، عائد يستخدم العميل هذه الوديعة لضمان معاملات أخرى .

الخطأ الشرعي.

— صورية المراجعة.

— إيداع قيمة الشيك في صورة وديعة استثمارية بالبنك.

— العملية عبارة عن ائتمان بفائدة ربوية.

11- عمل مراجعة لسداد مديونية على العميل من اعتماد مستندي سابق.

أحياناً يقوم العميل بفتح اعتماد مستندي باسمه، ثم يقوم باستلام البضاعة، ثم يعجز عن سداد الثمن أو جزءاً منه، فليجأ إلى البنك الإسلامي ويعمل مراجعة بالباقي من الثمن، ويقوم البنك الإسلامي بسداد بقية الثمن .

الخطأ الشرعي .

— لم يملك البنك الإسلامي البضاعة ولم يجوزها، وبذلك تدخل في نطاق: بيع ما لا يملك، وهذا غير جائز شرعاً .

— لا تختلف هذه العملية عن الائتمان بفائدة ربوية .

12- جدولة ديون المراجعة بزيادة .

أحياناً يتأخر العميل عن سداد أقساط المراجعة، ويقوم البنك الإسلامي بزيادة مقدار الدين مقابل زيادة الأجل فوراً بدون دراسة لحالته هل هو معسر أم مماطل.

الخطأ الشرعي.

— تعتبر الجدولة بزيادة من الربا المحرم شرعاً .

¹ - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

— لا تختلف جدولة الديون بزيادة عن ربا الجاهلية، وتنطبق عليها القاعدة الشرعية (كل قرض حر نفعاً فهو ربا).

13- سداد دين المراجعة عن طريق عمل مراجعة جديدة .

أحياناً يعجز العميل عن سداد بقية أقساط المراجعة للمصرف الإسلامي، فيقوم بعمل مراجعة جديدة صورية بأجل طويل، وتودع قيمة الشيك في حسابه الجاري لسداد المديونية القديمة للمصرف.¹

الخطأ الشرعي.

-صورية المراجعة.

- نموذج من نماذج ربا الجاهلية، أتقضى أم تربي.

هذا وهناك أخطاء أخرى تتعلق باستخدام صيغة المراجعة للأمر بالشراء جاءت في دراسة لأحد المفكرين²

وهي:

14- أخذ البنك عربون من العميل: وذلك عند تكليف البنك بشراء البضاعة ليكون بمثابة تأمين نقدي ولضمان إتمام الصفقة. ولا شك أن أخذ العربون من العميل يجعل عملية المراجعة للأمر بالشراء ملزمة. ولقد بينا سابقاً أن جمهور العلماء عارض إجازة بيع المراجعة للأمر بالشراء على أساس الوعد الملزم لما فيه من ربا، ويبيعتين في بيعة، ويبيع ما لا يملك... الخ.

غير أن عدد من العلماء المتأخرين أجاز بيع المراجعة للأمر بالشراء على أساس الوعد الملزم.

وبناء على هذا الاختلاف نجد من البنوك الإسلامية من تبنت إلزام الواعد بالشراء بتنفيذ العقد ومثال ذلك بنك دبي الإسلامي، والبنك الإسلامي الأردني، ومن البنوك التي لم تلزم الأمر بالشراء بتنفيذ العقد بنك فيصل الإسلامي السوداني.³

ومن المفكرين من قال بالتفريق بين عقد المراجعة الداخلية والذي يعتمد على السوق المحلي، وعقد المراجعة الخارجية والذي يعتمد على الاستيراد، فيمكن الأخذ بالإلزام في المراجعة الخارجية وذلك لضبط المعاملات بصورة دقيقة، ولأن البنك الإسلامي يتحمل كلفة ومسؤولية تجاه المصدرين والبنوك الأجنبية، وأما المراجعة الداخلية فيمكن الأخذ بعدم الإلزام لأن السلع والمواد موضوع العقد تكون متوافرة في السوق المحلي، وما على البنك الإسلامي إلا التأكد من جدية العميل بشئ الطرق الممكنة.⁴

15- عدم تحمل البنك الإسلامي المسؤولية الكاملة تجاه البضاعة في كثير من الأحيان.

— حيث إن البنك لا يملك البضاعة تملكاً فعلياً، وربما يُحمّل البنك المشتري تكاليف يجب أن يتحملها البنك؛ ومن ذلك أن البنك يتبع أسلوباً في بيع السيارات حيث يُحمّل المشتري تكاليف نقل الملكية مرتين عند الشراء من المالك الأصلي وعند نقل الملكية للمشتري، فهذه العملية تعطي الباحث شبهة حول بيع

1 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

2 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

3 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

4 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

المراجعة، وحقيقة التملك.¹

وهذا الأمر مخالف للقاعدة الشرعية التي تنص على أن "الخراج بالضمان" والغرم بالغنم"²، إذ تبقى مسؤولية البنك منحصرة فقط في إتمام إجراءات العقد بكل شروطه وضمائنه، بغض النظر عن حالة البضاعة المشتراة، حتى أنه لو تبين مستقبلاً، ولو بعد مدة وجيزة عيب في البضاعة المشتراة من قبل البنك- كعيب في سيارة اشتراها البنك لعميل، مراجعة- فإن البنك لا يتحمل أية مسؤولية، ولو أراد المشتري إرجاع السيارة بسبب العيب لرفض البنك ذلك، ولأجره على إتمام العقد، مع كامل المبالغ المطلوبة منه لأنه يعتمد على تقرير من مختص أو مختصين، وربما يكون ذلك مخالفاً للواقع، وهذا ما حدث مع بعض العملاء المعروفين.³

وعمل البنك الإسلامي بهذه الصورة مناف أيضاً لما جاء في قرارات مجمع الفقه الإسلامي في دورة مؤتمره الخامس في الكويت عام 1988 م، حيث جاء في البند التالي:

أولاً: (أن يبيع المراجعة للآمر بالشراء إذا وقع على سلعة بعد دخولها في ملك المأمور، وحصول القبض المطلوب شرعاً، هو بيع جائز، طالما كانت تقع على المأمور مسؤولية التلف قبل التسليم، وتبعه الرد الخفي ونحوه من موجبات الرد بعد التسليم، وتوافرت شروط البيع وانتفت موانعه).⁴

16- البنك الإسلامي يبيع ما لا يملك.

إن البنك الإسلامي يقوم ببيع السلع والبضائع، دون أن يكون مالكا لها بصورة حقيقة في كثير من الأحيان، وهذا يدخله في باب بيع ما لا يملك، فهو يتصرف كمن يملك البضاعة، ويحدد الأرباح والمبالغ التي ستدفع بعملية حسابية بسيطة وما إلى ذلك من أمور قبل أن ينقل المبيع من ضمان البائع الأول إلى ضمان البنك، حيث يعتبر العقد منعقداً وملزماً بمجرد الوعد بالشراء وهذا مخالف لقول الرسول صلى الله عليه وسلم في الحديث الصحيح عن حكيم بن حزام، قال: (قلت يا رسول الله الرجل يسألني البيع وليس عندي، فأبيعه؟ قال: لا تبع ما ليس عندك)⁵ وفي حديث آخر عن عمرو بن شعيب عن أبيه عن جده، قال: قال صلى الله عليه وسلم: (لا يجل بيع ما ليس عندك، ولا يربح ما لا يضمن).⁶

حيث جاء في كتاب المغني: (ولا يجوز أن يبيع عيناً لا يملكها ليمضى ويشترئها، ويسلمها رواية واحدة، وهو قول الشافعي ولا نعلم فيه مخالفاً).⁷

ولقد ذكر الفقهاء بهذا الخصوص القاعدة التالية: (لا يجوز لأحد أن يتصرف في ملك الغير بلا إذن أو

1 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

2 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

3 - يمكن العميل مقاضاة البائع والرد بخيار العيب، إذا لم يكن على علم بالعيب وقت عقد العقد.

4 - مقررات مجمع الفقه الإسلامي (جده) في مؤتمره الخامس بالكويت الذي عقد من 10 - 15 / 12 / 1988، قرار رقم 2، 3.

5 - البخاري، صحيح البخاري، المرجع السابق، 349/4.

6 - الحدِيثان، 46، 47، وردا في صحيح سنن ابن ماجة للألباني، 13/2.

7 - ابن قدامة، المغني، المرجع السابق 228/4.

إباحة من الشرع أو بولاية).¹

وجاء في توصيات المؤتمر الثاني للمصرف الإسلامي، بالكويت 1983م: (- يقرر المؤتمر أن المواعدة على بيع المراجعة للآمر بشرائها بعد تملك السلعة المشتراة وحيازتها ثم بيعها لمن أمر بشرائها بالربح المذكور في الوعد السابق جائز شرعاً...)².

وورد عن لجنة الفتوى في المملكة الأردنية الهاشمية عند إقرار بيع المراجعة للآمر بالشراء الأسس التالية:³

- إن السلعة المأمور بشرائها يجب أن تدخل في ملك البنك وضمانه.

- إن عقد شراء العميل من البنك يجب أن يكون بعد استقرار ملك البنك للسلعة... فلا يبيع حتى يملك

السلعة ومن حق العميل أن يتأكد أنها مطابقة لمواصفات ما طلب، وإلا فله أن يردها على البنك...).

لذا يجب على البنك الإسلامي أن لا يقوم ببيع السلع والبضائع إلا بعد قبضها وحيازتها بصورة فعلية وضمانها، قبل أن تباع للعميل.

كذلك يجب على البنك الإسلامي الأردني أن يعتمد في تنفيذ عمليات بيع المراجعة على عقدين حقيقيين عقد للمواعدة وعقد للبيع.⁴

الفرع رقم 04: توصيات لعلاج الأخطاء الشرعية في بيع المراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية:

أولاً: توصيات إلى هيئة الرقابة الشرعية.

يلزم تطبيق منهج الرقابة الشرعية في البنك الإسلامي في مراحلها الثلاث وهي:

- الرقابة الشرعية السابقة عند دراسة طلب العميل وعند توقيع نموذج الوعد بالشراء للاطمئنان من السلامة الشرعية والجدية وعدم وجود تواطأ بين المورد والعميل وموظف البنك الإسلامي.

- الرقابة الشرعية المتزامنة مع تنفيذ مراحل عمليات المراجعة، من بداية الشراء من المورد والتحقق من الملكية والحيازة، وكذلك إبرام العقد مع العميل في تاريخ لاحق لعملية الشراء، وقيام موظف البنك بتسليم العميل البضاعة.

- الرقابة الشرعية اللاحقة بعد تمام الإجراءات التنفيذية والاطمئنان من السلامة الشرعية واتخاذ اللازم لتصويب أي أخطاء قد تحدث.

ولا يمكن تنفيذ ذلك إلا من خلال نظام المراقب الشرعي الدائم في البنك والذي يتبع هيئة الرقابة الشرعية وتحقق له استقلاله التام، ويجب وضع خطة وبرنامج رقابة شرعية لتنفيذ المراحل السابقة حتى

1 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

2 - مجلة الاقتصاد الإسلامي، مجلد 2، عدد 20، ص 322.

3 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

4 - محمود إبراهيم مصطفى الخطيب، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجعة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني... المرجع السابق.

يطمئن المراقب الشرعي وهيئة الرقابة الشرعية أن تقريرهم الذي يقدموه للناس وللمساهمين والمستثمرين صادق وأمين.¹

ثانياً: توصيات إلى المراجع والمراقب الداخلي .

من طبيعة عمل المراجع والمراقب الداخلي الذي تتبع إدارة الرقابة الداخلية تدقيق وفحص المستندات والوثائق والدفاتر والسجلات وما في حكم ذلك ويدخل ضمن ذلك ما يتعلق بعمليات المراجعة، لذلك يجب عليه التأكد التام من سلامة الإجراءات التنفيذية وفقاً لفقته المراجعة وكتابة الملاحظات عن أي مخالفات وإخطار المراقب الشرعي بها وكذلك المدير العام للمصرف من خلال المدير المالي، ولا يجوز أن يكون سلبياً. وهذا يتطلب وجود نوع من أنواع التعاون والتكامل بين المراجع والمراقب المالي الداخلي والمراقب الشرعي، وهذا بدوره يوجب على المراجع والمراقب الداخلي أن يكون على معرفة ودراية بأساسيات فقه المراجعة من خلال الدورات التدريبية التي تنظم لهذا الغرض.²

ثالثاً: توصيات إلى المنفذين للمراجعة بالبنك الإسلامي من مجلس الإدارة إلى الموظف الصغير

يجب على كل من يشترك في تنفيذ عمليات المراجعة في البنك الإسلامي أن يؤمن بالمفاهيم والأساسيات والثوابت الآتية:³

- التفقه في فقه العمل الذي يقومون به، وهذا فرض عين، ولقد أوصانا رسول الله ﷺ بذلك فقال: "من يرد الله به خيراً فليقله في الدين" وهذا التفقه من الدين وهو عبادة وواجب، فما لا يتم الواجب إلا به فهو واجب.

- الإيمان بأن الالتزام بالضوابط الشرعية للمراجعة ضرورة شرعية وحاجة وظيفية وشرع الله أولاً وقبل كل شيء، وليس هناك ضرورة للكسب الحرام في حيث أن أبواب الحلال ميسرة.

- استشعار المراقبة من الله عز وجل وهذا من السمات المميزة للموظف الذي يخاف الله عز وجل ويخاف المساءلة أمامه يوم القيامة يوم لا ينفع مال ولا بنون، لذلك لا يجب أن ينساق الموظف ويستسلم للضغط خشية الناس فالله سبحانه وتعالى أحق أن نخشاه .

- لا تحيدوا عن الشرع ولو كثر الضاللون المخالفين له وهذا من أرقى أنواع الجهاد.

- الإيمان العميق بأن عمل الموظف في البنك الإسلامي ليس وظيفة تقليدية مثل أي وظيفة، وإنما عبادة لله وتضحية من أجل تطبيق الشريعة الإسلامية، وهذا يوجب الالتزام التام بفقته المراجعة.

- استشعاراً أن الموظف في البنك أمين على أموال المسلمين ويجب عليه أن يحافظ عليها وينميها بالحلال الطيب وسوف يسأل عن هذه الأمانة أمام الله.

1 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

2 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

3 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

- يجب تجنب المخالفات الشرعية مهما كانت المغريات المادية، فالله طيب لا يقبل إلا طيباً، فقد استؤمن الموظفون على أموال المسلمين لتشغيلها في الحلال الطيب حتى تحقق البركة من الله .

رابعاً: توصيات إلى عملاء المراجعة.

يجب أن يوقن عميل البنك الإسلامي بأن التزامه بأحكام ومبادئ الشرعية الإسلامية من الدين ولا ينبغي له أن يتهاون في ذلك حتى لا تمحق بركة الرزق، ولا يجب أن يتعاون مع الموظف في البنك أو أن يضغط عليه للتحايل على تطبيق شرع الله، وهذا يتطلب منه أن يكون على علم بأساسيات فقه المراجعة.¹

خاتمة:

تعرضنا في هذا الفصل إلى صيغة المراجعة وكيف يمكن أن تكون وسيلة تمويل تستخدمها البنوك الإسلامية خاصة في التمويل القصير الأجل وذلك في صورة المراجعة للأمر بالشراء، وهذه المعاملة الأخيرة تتكون من وعد بالشراء، وبيع بالمراجعة فالبنك يتلقى أمراً من عميله أمراً بشراء صفقة معينة مشفوعاً بوعد منه بشراء هذه الصفقة. فإذا استجاب البنك لعميله، واشتري له ما يريد، تم إبرام عقد المراجعة بينهما، فيبيع له البنك هذه السلعة بالربح المتفق عليه، بعد أن يتأكد العميل من مطابقتها وملائمتها له والمواصفات التي حددها للمصرف. البنك في هذه المعاملة لم يبيع ما ليس عنده لأن عقد البيع لا يتم إلا بعد شراؤه لسلعة ودخولها في ملكه، وما كان بينه وبين العميل قبل ذلك فهو وعد بالشراء لا غير وفرق بين الوعد بالعقد وبين العقد. وهذا كالفرق بين الخطبة وعقد النكاح. والبنك كذلك لم يربح ما لم يضمن لأن البنك وقد اشترى السلعة فأصبح مالكاً يتحمل تبعه الهلاك، فما يتلف من هذه السلعة قبل تسليمها للمشتري فإنه يتلف على البنك. أما مدى التزام الأمر بالشراء في أن يبقى على وعده للمصرف بأن يشتري منه هذه الصفقة وهو مدى لزوم الوفاء بالوعد ومدى إمكانية المطالبة القضائية به، فالأصل هو وجوب الوفاء ديانة ولكن لا يقضى به إلا إذا أدخل المستفيد في ورطة أو التزام، بناء على هذا الوعد، حيث يقضى به في هذه الحالة دعواً للضرر المترتب، أما فيما عدا ذلك فلا يقضى به، لإجماع أهل العلم على أن الموعد لا يضارب بوعد مع الغرماء. تلك هي الملامح العامة والعملية للمراجعة كما يقترح أن تطبق في البنوك الإسلامية لتكون بديلاً شرعياً لكثير من الأعمال الربوية، والتي تعرضنا إليها في هذا الفصل، وإلى جانب هذا عرضنا أيضاً أهم الأخطاء الشرعية في تنفيذ عملية المراجعة للأمر بالشراء في الواقع العملي ولقد أثارت هذه الأخطاء الكثير من الشبهات حول البنكية الإسلامية، كما أشعلت الافتراءات على دعاة البنوك الإسلامية، وكان يمكن تجنب كل هذا لو أن المنفذين لإجراءات المراجعة فهموا والتزموا بأحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية عقيدة وشرعية واعتبروا أن هذا من الدين.²

ويقع على هيئة الرقابة الشرعية المسئولية الأولى حول هذه الأخطاء لأنهم رقباء وأمناء على تطبيق فقه

¹ - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

² - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

المراجعة، ولاسيما وأنهم في نهاية كل سنة مالية يُقرُّون بأن أعمال البنك الإسلامي تتم وفقاً لأحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية وأن هذا الإقرار يعتبر شهادة وحكم وبيان يعتمد عليه المسلمون في تعاملهم مع البنوك الإسلامية¹. كما يجب على المراجع والمراقب الداخلي والخارجي التعاون مع المراقب الشرعي في تأكيد الالتزام بفقه المراجعة حيث أن عمل كل منهم يعتبر مكملاً للآخر². كما يجب على أعضاء مجلس الإدارة عدم التهاون في تطبيق أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية مهما كانت الضغوط وإلحاح الحاجيات باعتبارهم المسؤولين أمام كافة الجهات المعنية بالبنكية الإسلامية، ولا تقل مسؤولية رجال الأعمال والأفراد من ضرورة الاطمئنان من أن معاملاتهم مع البنك الإسلامي تتم وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية ويقوموا أي انحراف أو اعوجاج بالحكمة والموعظة الحسنة.

تبقى بيوع المراجعة لأجل للآمر بالشراء أحد صيغ الاستثمار والتمويل الرئيسية التي تطبقها البنوك الإسلامية بل أحياناً تعتبر الصيغة الوحيدة في بعضها، وهذا يمثل مكنم الخطورة الشرعية والمالية، فمن الناحية المالية يعتبر عقد المراجعة من عقود الضمان الذي يمكن للبنوك استخدامها في جانب التوظيف بعد أن عبثت الأموال بواسطة عقد المضاربة ولقد بينا مسائلياً وعدم كفاءة هذا النوع من الوساطة المالية التي تعتمد على عقود النيابة في جانب الإيداع وعلى عقد الضمان في جانب التوظيف (وذلك في الجزء الثاني) وشبه ذلك كمن يبني عمارة ولا يؤجر منها إلا طابق أو طابقين.

أما من الناحية الشرعية فعقد المراجعة، ولاسيما إذا ما شاب تطبيقها أخطاء بسبب عدم الالتزام بأحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية وبفتاوى ومقررات مجامع الفقه وهيئات الفتوى والرقابة الشرعية في البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية تتحول إلى ائتمان بفائدة، ولقد وضع فقهاء الإسلام من السلف والخلف مجموعة من الضوابط الشرعية الواجب الالتزام بها عند التنفيذ وإلا تحولت بيوع المراجعة إلى ائتمان بفائدة . وفي هذا الإطار يمكن ذكر الملاحظات الأساسية التالية:

- عدم إلزام أي طرف من أطراف العقد في إتمام البيع، فلا يقيد أحد الأطراف بكفالة، وكتابة موقعة أو عربون، أو غير ذلك قبل إتمام البيع، فالجميع أحرار في تنفيذ البيع، ليم البيع برضا المتعاقدين إلا في الحالات التي يتكبد فيها البنك تكاليف من جراء العقد لا يمكن تعويضها .

- على البنك الإسلامي أن يتحمل مسؤولية البضاعة حتى تسليمها للمشتري، وأن لا يسلم البضاعة، أو يوافق عليها لعقد بيع المراجعة إلا بعد الكشف عليها، والتأكد من صلاحيتها لما اشترت من أجله، على أن يلتزم البنك برد البضاعة بالعيب غير الظاهر، ولا يعتمد على تقارير صلاحية البضاعة التي يحضرها العميل.

- الاهتمام بتأهيل القيادات والعاملين في البنك بالخبرات الوظيفية الواعية وتوظيف ذوي المظاهر الإسلامية، والملتزمين بالآداب الإسلامية، وتوفير البرامج التدريبية المناسبة بالتعاون مع كليات الشريعة

1 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

2 - حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجعة كما تقوم بها البنوك الإسلامية بين الواجب والواقع، المرجع السابق.

وأقسام الاقتصاد الإسلامي.

- التقليل من الاعتماد على عمليات بيع المراجعة، إلا في الحالات التي لا بد من المراجعة. حتى لا يخرج البنك الإسلامي عن دائرة العمل البنكي الحقيقي، القائمة على الوساطة المالية إلى دور الوسيط التجاري. هذا من جهة ومن جهة أخرى حتى لا تتخذ ذريعة للربا.
- على جهات الدولة المعنية بالأمر الشرعية وبخاصة وزارة الأوقاف تبصير الناس بأصول المعاملات الإسلامية ومنها المراجعة. وعلى وزارة التربية والتعليم الاهتمام في مناهجها بالمستجدات المالية وبخاصة ما يتعلق بالمعاملات البنكية وبيان الحكم الشرعي فيها، وكيفية إجرائها حسب الأصول الشرعية. وعلى وزارة الإعلام تبصير الناس بالمؤسسات المالية الموجودة في الساحة ومنها البنوك الإسلامية، واستضافة المعنيين بذلك من حين لآخر لبيان ما يتعلق بها من معلومات وكيفية التعامل معها.
- يجب على الجامعات أن تقوم بدورها العلمي ولا سيما كليات الشريعة وأصول الدين والاقتصاد بتضمين مناهجها مقررات تتعلق بالمعاملات المالية الإسلامية، ومن ذلك البنوك الإسلامية وشركات التأمين الإسلامية، وبيان الحكم الشرعي في المستجدات المالية والاقتصادية، وذلك لخلق جيل مثقف بأمور الاقتصاد من وجهة نظر إسلامية.

الفصل رقم 02: عقد الإجارة

المطلب رقم 01: عقد الإجارة في الفقه الإسلامي.

المبحث رقم 01: تعريف الإجارة:

في اللغة: - الإجارة في اللغة اسم للأجرة، وهي كراء الأجير وهي بكسر الهمزة، وهو المشهور. وحكي الضم بمعنى المأخوذ وهو عوض العمل، ونقل الفتح أيضاً، فهي مثلثة، لكن نقل عن المبرد أنه يقال: أجر وأجر إجاراً وإجارة. وعليه فتكون مصدراً وهذا المعنى هو المناسب للمعنى الاصطلاحي¹.

في الاصطلاح: - وعرفها الفقهاء: بأنها عقد معاوضة على تملك منفعة بعوض. ويخص المالك غالباً لفظ الإجارة بالعقد على منافع الآدمي، وما يقبل الانتقال غير السّن والحيوان، ويطلقون على العقد على منافع الأراضي والثور والسّن والحيوانات لفظ كراء، فقالوا: الإجارة والكراء شيء واحد في المعنى².

- عرف الخنابلة الإجارة بأنها عقد على منفعة مباحة معلومة مدة معلومة من عين معلومة أو موصوفة في الذمة، أو عمل بعوض معلوم، وهذا التعريف شامل لكل تعريفات الإجارة الواردة في المذاهب الفقهية الأخرى³.

- وما دامت الإجارة عقد معاوضة فيجوز للمؤجر استيفاء الأجر قبل انتفاع المستأجر، كما يجوز للبائع استيفاء الثمن قبل تسليم المبيع، وإذا عجلت الأجرة تملكها المؤجر اتفاقاً دون انتظار لاستيفاء المنفعة.

المبحث رقم 02: الإجارة من حيث اللزوم وعدمه:

- الأصل في عقد الإجارة عند الجمهور اللزوم، فلا يملك أحد المتعاقدين الانفراد بفسخ العقد إلا لمقتض تنفسخ به العقود اللازمة، من ظهور العيب، أو ذهاب محل استيفاء المنفعة. واستدلوا بقوله تعالى ﴿أو فؤا بالعقود﴾. وقال أبو حنيفة وأصحابه: يجوز للمكثري فسخ الإجارة للعدر الطارئ على المستأجر مثل أن يستأجر دكاناً يتجر فيه، فيحترق متاعه أو يسرق، لأن طروء هذا وأمثاله، يتعدّر معه استيفاء المنفعة المعقود عليها، وذلك قياساً على هلاك العين المستأجرة، وحكي ابن رشد أنه عقد جائز⁴.

المبحث رقم 03: صفة الإجارة (حكمها التكليفي) ودليله:

- عقد الإجارة الأصل فيه أنه مشروع على سبيل الجواز. والدليل على ذلك الكتاب والسنة والإجماع والمعقول: - أما الكتاب فمنه قول الله تعالى: ﴿فانطلقا حتى إذا أتيا أهل قرية استطعما أهلها فأبوا أن يضيفوهما، فوجدا فيها جداراً يريد أن ينقض فأقامه، قال: لو شئت لاتخذت عليه أجراً﴾ (الكهف: 77).

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

³ - أبو سليمان، عبد الوهاب، عقد الإجارة مصدر من مصادر التمويل الإسلامية، دراسة فقهية مقارنة، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب البنك الإسلامي للتنمية، جدة، 2000، ص 22.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

فإذا كانت الإجارة هي سنة الأولين ، فهذا دليل على جوازها ، وفي آية أخرى، قال تعالى : ﴿ قال إني أريد أن أنكحك إحدى ابنتي هاتين على أن تأجرني ثماني حجج ، فأن أتمت عشرأ فمّن عندك وما أريد أن أشق عليك ستجدني إن شاء الله من الصالحين ﴾ (القصص : 26 - 27).

- ومن السنة ما رواه أبو سعيد الخدري رضي الله عنه أن رسول الله ﷺ قال: (من استأجر أجيرأ فليعلمه أجره)، وقوله: (أعطوا الأجير أجره قبل أن يجفّ عرقه)¹ وقوله: (ثلاثة أنا خصمهم يوم القيامة وعدّ منهم رجلاً استأجر أجيرأ فاستوفى منه ولم يعطه أجره).² وكذلك فعله عليه الصلاة والسلام وتقريره.³

- وأما الإجماع فإنّ الأمة أجمعت على العمل بها منذ عصر الصحابة وإلى الآن وأما دليلها من المعقول فلأنّ الإجارة وسيلة للتيسير على الناس في الحصول على ما يتغونّه من المنافع التي لا ملك لهم في أعيانها فلحاجة إلى المنافع كالحاجة إلى الأعيان، فالفقير محتاج إلى مال الغنيّ، والغنيّ محتاج إلى عمل الفقير. ومراعاة حاجة الناس أصل في شرع العقود. فيشرع على وجه ترتفع به الحاجة، ويكون موافقاً لأصل الشرع. وهذه هي حكمة تشريعها.⁴

المبحث رقم 04: أركان عقد الإجارة:

- يختلف الفقهاء في تعداد أركان عقد الإجارة، فالجمهور على أنّها: الصيغة (الإيجاب والقبول) والعاقدان، والمعقود عليه (المنفعة والأجرة)، وذهب الحنفية إلى أنّها الصيغة فقط، وأما العاقدان والمعقود عليه فأطراف للعقد ومن مقوماته، فلا قيام للعقد إلاّ باجتماع ذلك كلّ. فالخلاف لفظي لا ثمر له.⁵

الفرع رقم 01: الصيغة:

- صيغة عقد الإجارة ما يتمّ بها إظهار إرادة المتعاقدين من لفظ أو ما يقوم مقامه⁶ وذلك بإيجاب يصدره المملّك، وقبول يصدره المملّك على ما يرى الجمهور، في حين يرى الحنفية أنّ الإيجاب ما صدر أولاً من أحد المتعاقدين والقبول ما صدر بعد ذلك من الآخر.⁷

¹ - رواه ابن ماجه ، سنن ابن ماجه ، رقم الحديث 2468 ، باب أجر الأجرأ، المرجع السابق.

² - البخاري، صحيح البخاري، رقم 2270 ، باي أم من منع أجر الأجر ، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01. وأنظر :

- أحمد محمد محمود نصار، الإجارة بين التراث الفقهي والتطبيقات المعاصرة في مجال التمويل الإسلامي، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية. <http://www.kantakji.org/index.htm>.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01. وأنظر :

- أحمد محمد محمود نصار، الإجارة بين التراث الفقهي والتطبيقات المعاصرة في مجال التمويل الإسلامي، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية. <http://www.kantakji.org/index.htm>.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁶ - أحمد محمد محمود نصار، الإجارة بين التراث الفقهي والتطبيقات المعاصرة في مجال التمويل الإسلامي، المرجع السابق.

⁷ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

- ولما كان الأصل في الإجارة اللزوم كما سبق فلا يستقل أحد العاقدين بفسخها، إلا أن الإمام محمداً في إحدى الروايتين عنه يقول: إن الإجارة المضافة يجوز لكل من طرفي العقد الانفراد بفسخها قبل حلول بدء ملتها.¹

- كما يشترط لنفاذ الإجارة-فضلاً عن شروط الانعقاد والصحة- صدور الصيغة ممن له ولاية التعاقد. كما يشترط خلو الصيغة من شرط الخيار. واشترطه جاز في الإجارة عند كل من الحنفية والمالكية والحنابلة وقول للشافعية في الإجارة على معين. أما الإجارة في الذمة فقد منع الشافعية خيار الشرط فيها، كما منعه في قول عندهم في الإجارة على معين.²

الفرع رقم 02: العاقدان وما يشترط فيهما العاقدان:

- من أركان عقد الإجارة عند غير الحنفية العاقدان - المؤجر والمستأجر - والحنفية يعتبرونها من أطراف العقد لا من أركانه. ويشترط فيهما للانعقاد العقل، فلا تنعقد الإجارة من المجنون ولا من الصبي الذي لا يميز، فلا خلاف في أنها لا تنعقد إلا من جاز التصرف في المال. ويشترط في العاقدين للصحة أن يقع بينهما عن تراض، فإذا وقع العقد مشوباً بإكراه فإنه يفسد. كما يشترط الشافعية والحنابلة ومن معهم للصحة ولاية إنشاء العقد، فعقد الفضولي يعتبر عندهم فاسداً. ويشترط في العاقدين للنفاذ عند أبي حنيفة ألا يكون العاقد مرتدّاً إن كان رجلاً، لأنه يرى أن تصرفاته تكون موقوفة، بينما الصّاحبان وجمهور الفقهاء لا يشترطون ذلك لأن تصرفات المرتد عندهم نافذة.³

الفرع رقم 03: محل الإجارة: منفعة العين المؤجرة، والأجرة.

1. منفعة العين المؤجرة :

- المعقود عليه في الإجارة مطلقاً عند الحنفية هو المنفعة، وهي تختلف باختلاف محلها. وعند المالكية والشافعية أن المعقود عليه إما إجارة منافع أعيان، وإما إجارة منافع في الذمة. واشترطوا في إجارة الذمة تعجيل التقد، للخروج من الدين بالدين. وعند الحنابلة محل العقد أحد ثلاثة: الأول: إجارة عمل في الذمة في محل معين أو موصوف. وجعلوه نوعين: استئجار العامل مدة لعمل بعينه، واستئجاره على عمل معين في الذمة كخياطة ثوب ورعي غنم. الثاني: إجارة عين موصوفة في الذمة. الثالث: إجارة عين معينة لمدة محددة.⁴

ويشترط لانعقاد الإجارة على المنفعة شروط هي:⁵

- أولاً: أن تقع الإجارة عليها لا على استهلاك العين. وهذا لا خلاف فيه.

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

- ثانياً: أن تكون المنفعة متقومة مقصودة الاستيفاء بالعقد، فلا تنعقد اتفاقاً على ما هو مباح بدون ثمن لأنّ إنفاق المال في ذلك سفه .

- ثالثاً: ويشترط أن تكون المنفعة مباحة الاستيفاء. وليست طاعة مطلوبة، ولا معصية ممنوعة. وهذا الشرط موضع تفصيل وخلاف بين المذاهب.

- رابعاً: ويشترط في المنفعة لصحة الإجارة: القدرة على استيفائها حقيقةً وشرعاً .. وعلى هذا فلا تجوز إجارة ما لا يقدر عليه المستأجر، ويحتاج فيه إلى غيره .

- خامساً: ويشترط فيها أيضاً لصحة الإجارة: أن تكون معلومةً علماً ينفي الجهالة المفضية للتزاع. وهذا الشرط يجب تحقّقه في الأجرة أيضاً، لأنّ الجهالة في كلّ منهما تفضي إلى التزاع. وهذا موضع اتفاق.

2. معلومية المنفعة:

- تتعيّن المنفعة ببيان الحّلّ. وقد تتعيّن بنفسها كما إذا استأجر رجلاً لخطاطة ثوبه ويبيّن له جنس الخطاطة وقد تعلم بالتعيين والإشارة، كمن استأجر رجلاً لينقل له هذا الطّعام إلى موضع معلوم.¹

- وقد أدى اشتراط بيان محلّ المنفعة إلى تقسيم الإجارة إلى إجارة أعيان تستوفى المنفعة من عين معيّنة بذاتها بحيث إذا هلكت انفسخت الإجارة كاستئجار الدّور للسّكنى، وإلى إجارة موصوفة في الدّمة تستوفى المنفعة ممّا يجدد بالوصف، فإذا هلكت بعد التّعيين قدّم المؤجّر غيرها.²

وعند الحنابلة وفي رأي عند الشافعية اشتراط رؤية العين المؤجرة قبل الإجارة، وإلا فللمستأجر خيار الرؤية. غير أنّ الحنابلة يقصرون اشتراطه على بعض الإيجارات، كرؤية الأرض للزراعة، بينما الشافعية يعمّمون ذلك.³

- ويعتبر جمهور الفقهاء العرف في تعيين ما تقع عليه الإجارة من منفعة، فكيفية الاستعمال تصرف إلى العرف والعادة. والتفاوت في هذا يسير لا يفضي إلى المنازعة.⁴

- وتعيّن المنفعة أيضاً ببيان المدّة، إذا كانت المنفعة معروفةً بذاتها، كاستئجار الدّور للسّكنى. فإنّ المدّة إذا كانت معلومةً كان قدر المنفعة معلوماً.⁵

- كما تتعيّن المنفعة بتعيين العمل في الأجير المشترك، وذلك في استئجار الصّناع في الإجارة المشتركة لأنّ جهالة العمل في الاستئجار على الأعمال جهالة مفضية إلى المنازعة، فلو استأجر صانعاً، ولم يسم له

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

العمل، من الخياطة أو الرعي أو نحو ذلك، لم يجر العقد، وإنما لا بدّ من بيان جنس العمل ونوعه وقدره وصفته.¹

- وتعيّن المنفعة ببيان العمل والمدة معاً: كأن يقول شخص لآخر: استأجرتك لتخيط لي هذا الثوب اليوم. فقد عيّن المنفعة بالعمل، وهو خياطة الثوب، كما عيّن بالمدة، وهو كلمة: اليوم. وللفقهاء في هذا الجمع بين التعيين بالعمل والمدة اتجاهان: اتّجاه يرى أنّ هذا لا يجوز، ويفسد به العقد إذ العقد على المدة يقتضي وجوب الأجر من غير عمل إذ يعتبر أجيراً خاصّاً، وبيان العمل يصير أجيراً مشتركاً ويرتبط الأجر بالعمل. وهذا هو رأي أبي حنيفة والشافعية ورواية عند الحنابلة والاتّجاه الثاني جواز الجمع، لأنّ المقصود في العقد هو العمل، وذكر المدة إنّما جاء للتعجيل. وهو قول صاحبي أبي حنيفة والمالكية ورواية عند الحنابلة.²

- ويشترط في المنفعة للزوم العقد، ألاّ يطرأ عذر يمنع الانتفاع بها، كما يرى الحنفية على ما ذكرنا عندهم، لأنّ الإجارة وإن كان الأصل فيها أنّها عقد لازم اتّفاقاً، ولا يجوز فسخها بالإرادة المنفردة، إلاّ أنّهم قالوا: إنّها شرعت للانتفاع، فاستمرارها مقيّد ببقاء المنفعة، فإذا تعدّر الانتفاع كان العقد غير لازم. وقد نصّ المالكية أيضاً على أنّ الإجارة تفسخ بتعدّر ما يستوفى فيه المنفعة، وإن لم تعيّن حال العقد وقالوا: إنّ التعدّر أعمّ من التلف. ويتّجه الشافعية في قول عندهم إلى اعتبار العذر مقتضياً الفسخ إذ قالوا بانفساخ العقد بتعدّر استيفاء العقود عليه.³

3. إجارة المشاع:

- إذا كانت العين المتعاقد على منفعتها مشاعاً، وأراد أحد الشريكين إجارة منفعة حصته، فإجارتها للشريك جائزة بالاتفاق. أمّا إجارتها لغير الشريك فإنّ الجمهور (الصّاحبين من الحنفية والشافعية والمالكية وفي قول لأحمد) يجيزونها أيضاً؛ لأنّ الإجارة أحد نوعي البيع، فتجوز إجارة المشاع كما يجوز بيعه والمشاع مقدور الانتفاع بالمهاياة، ولهذا جاز بيعه.⁴

4. الأجرة:

- الأجرة هي ما يلتزم به المستأجر عوضاً عن المنفعة التي يملكها. وكلّ ما يصلح أن يكون ثمناً في البيع يصلح أن يكون أجراً في الإجارة، وقال الجمهور: إنّهُ يشترط في الأجرة ما يشترط في الثمن.⁵

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01. و أنظر :

- مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان الموجهة، بحث قدم في دورة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الثانية عشرة المنعقدة في مدينة الرياض 21 إلى 27 سبتمبر 2000.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

ويجب العلم بالأجر لقول النبي ﷺ: (من استأجر أجيراً فليعلمه أجره)، وإن كان الأجر مما يثبت ديناً في الذمة كالدراهم والدنانير والمكيلات والموزونات والمعدودات المتقاربة فلا بد من بيان جنسه ونوعه وصفته وقدره. ولو كان في الأجر جهالة مفضية للتزاع فسد العقد، فإن استوفيت المنفعة وجب أجر المثل، وهو ما يقدره أهل الخبرة.¹

- وجوز الجمهور أن تكون الأجرة منفعة من جنس المعقود عليه. يقول الشيرازي: (ويجوز إجارة المنافع من جنسها ومن غير جنسها، لأن المنافع في الإجارة كالأعيان في البيع. ثم الأعيان يجوز بيع بعضها ببعض فكذلك المنافع).²

- ومن الفقهاء من لا يميز أن تكون الأجرة بعض المعمول، أو بعض الناتج من العمل المتعاقد عليه لما فيه من غرر، لأنه إذا هلك ما يجري فيه العمل ضاع على الأجير أجره، وقد (هى النبي ﷺ عن قفيص الطحان). وهو مذهب الحنفية والمالكية والشافعية. ومثاله: سلخ الشاة بجلدها، وطحن الخنطة ببعض المطحون منها لجهالة مقدار الأجر، لأنه لا يستحق جلدتها إلا بعد السلخ، ولا يدري هل يخرج سليماً أو مقطعاً. وذهب الحنابلة إلى جواز ذلك إذا كانت الأجرة جزءاً شائعاً مما عمل فيه الأجير، تشبيهاً بالمضاربة والمساقاة فيجوز دفع الدأبة إلى من يعمل عليها بنصف ربحها، والزرع أو التخل إلى من يعمل فيه بسدس ما يخرج منه، لأنه إذا شاهده علمه بالرؤية وهي أعلى طرق العلم. والمالكية في بعض الصور التي يمكن فيها علم الأجر بالتقدير يتجهون وجهة الحنابلة، فيقولون: إن قال: احتطبه ولك النصف، أو: احصده ولك النصف فيجوز إن علم ما يحتطبه بعادة ونحوه، وعلة الجواز العلم.³

المبحث رقم 05: أحكام الإجارة الأصلية والتبعية.

الفرع رقم 01: أحكام الإجارة الأصلية.

- إذا كانت الإجارة صحيحة ترتب عليها حكمها الأصلي، وهو ثبوت الملك في المنفعة للمستأجر وفي الأجرة المسماة للمؤجر. وهناك أحكام تبعية، وهي التزام المؤجر بتسليم العين للمستأجر، وتمكينه من الانتفاع بها، والتزام المستأجر بالمحافظة عليها. وإذا كانت الإجارة على عمل، والأجير مشترك، فإن الأجير يلتزم بالقيام بالعمل مع المحافظة على العين، وتسليمها بعد الانتهاء من العمل. وإن كان الأجير خاصاً كان الأصل المدة، وكان العمل تبعاً، وإن كانت الإجارة على العمل فقط، كالمعلم والظفر، فكان الالتزام منصباً على العمل أو على المدة، حسبما كانت إجارة مشتركة أو خاصة.⁴

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

1. تملك المنفعة، وتملك الأجرة، ووقته: - يتجه الحنفية والمالكية إلى أن الأجرة لا تستحق بنفس العقد وإنما تستحق باشتراط التعجيل أو استيفاء المعقود عليه.¹

- والقاعدة عند المالكية التأجيل، خلافاً للبيع، فالأصل فيه التعجيل، إلا في أربعة مسائل يجب فيها تعجيل الأجرة، وهي: إن شرط ذلك، أو جرت به العادة كما في كراء الدور والدواب للسفر إلى الحج أو إذا عين الأجر، كأن يكون ثوباً معيناً، فإنه يجب التعجيل، فإن لم يشترط التعجيل في هذه الحالة فسدت الإجارة. ويجب التعجيل أيضاً إذا كان الأجر لم يعين والمنافع مضمونة في ذمة المؤجر. فإن شرع فيها فلا بأس، وإن لم يشرع لأكثر من ثلاثة أيام فلا يجوز إلا إذا عجل جميع الأجر، وإلا أدى إلى ابتداء الدين بالدين.²

- ويتجه الشافعية والحنابلة إلى أن العقد إذا أطلق وجبت الأجرة بنفس العقد. ويجب تسليمها بتسليم العين والتمكين من الانتفاع وإن لم ينتفع فعلاً، لأنه عوض أطلق ذكره في عقد المعاوضة فيستحق بمطلق العقد كالشمن والمهر. فإذا استوفى المنفعة استقرت الأجرة. وإن كانت الإجارة على عمل فإن الأجر يملك بالعقد أيضاً، ويثبت ديناً في ذمة المستأجر بمجرد العقد، لكن لا يستحق تسليمه إلا عند تسليمه العمل أو إيفائه أو يمضي المدة إن كان الأجير خاصاً. وإنما توقف استحقاقه على تسليم العمل لأنه عوض. وفارق الإجارة على الأعيان، لأن تسليمها أجري مجرى تسليم نفعها.³

2. إيجار المستأجر العين لآخر:

- جمهور الفقهاء (الحنفية والمالكية والشافعية والأصح عند الحنابلة) على جواز إيجار المستأجر إلى غير المؤجر الشيء الذي استأجره وقبضه في مدة العقد، ما دامت العين لا تتأثر باختلاف المستعمل، وقد أجازته كثير من فقهاء السلف، سواء أكان يمثل الأجرة أم بزيادة. وذهب القاضي من الحنابلة إلى منع ذلك مطلقاً لأن النبي ﷺ: (كفى عن ربح ما لم يضمن) والمنافع لم تدخل في ضمانه، فلم يجز، والأول أصح لأن قبض العين قام مقام قبض المنافع.⁴

- وأما إجارة العين المستأجرة للمؤجر فالمالكية والشافعية يجيزونها مطلقاً، عقاراً أو منقولاً، قبل القبض أو بعده، وهو أحد وجهين للحنابلة. والوجه الثاني لهم أنه لا يجوز قبل القبض، بناءً على عدم جواز بيع ما لم يقبض. ومنع الحنفية إيجارها للمؤجر مطلقاً، عقاراً كان أو منقولاً قبل القبض أو بعده ولو بعد مستأجر

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01. وأنظر:

- مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، بحث قدم في دورة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الثانية عشرة المنعقدة في

مدينة الرياض 21 إلى 27 سبتمبر 2000.

آخر. وذلك لأن إيجارها للمؤجر تناقض، لأن المستأجر مطالب بالأجرة للمؤجر فيصبح دائماً ومدنياً من جهة واحدة، وهذا تناقض.¹

الفرع رقم 02: الأحكام التبعية التي يلتزم بها المؤجر والمستأجر

1. التزامات المؤجر:

أ - تسليم العين المؤجرة :

- يلتزم المؤجر بتمكين المستأجر من الانتفاع بالمعقود عليه، وذلك بتسليمه العين حتى انتهاء المدة أو قطع المسافة. ويشمل التسليم توابع العين المؤجرة التي لا يتحقق الانتفاع المطلوب إلا بها حسب العرف. ويرتّب على أن التسليم تمكين من الانتفاع أن ما يعرض أثناء المدة مما يمنع الانتفاع بغير فعل المستأجر يكون على المؤجر إصلاحه، كعمارة الدار وإزالة كل ما يحلّ بالسكن، مع ملاحظة ما سبق من اشتراط القدرة على التسليم واشتراط بيان المنفعة وتحديدتها.²

- وفي إجارة العمل يكون الأجير هو المؤجر لخدماته، وقيام الأجير بالعمل هو التزامه بالتسليم فإن كان العمل يجري في عين تسلّم للأجير - وهو أجير مشترك - كان عليه تسليم المأجور فيه بعد قيامه بالعمل. وإن كان العمل لا يجري في عين تسلّم للأجير فإن مجرد قيامه بالعمل المطلوب يعتبر تسليمًا كالطبيب أو السمسار، وإن كان الأجير خاصاً كان تسليم نفسه للعمل في محلّ المستأجر تسليمًا معتبراً.³

ب - ضمان العيوب:

- يثبت خيار العيب في الإجارة، كالبيع. والعيب الموجب للخيار فيها هو ما يكون سبباً لنقص المنافع التي هي محلّ العقد ولو بفوات وصف في إجارة الذمّة، ولو حدث العيب قبل استيفاء المنفعة وبعد العقد. ويكون المستأجر بالخيار بين فسخ العقد وبين استيفاء المنفعة مع الالتزام بتمام الأجر.⁴

2. التزامات المستأجر:

أ - دفع الأجرة (وحقّ المؤجر في حبس المعقود عليه):

- الأجرة تلزم المستأجر على ما سبق. فإن كانت معجّلة حقّ للمؤجر حبس ما وقع عليه العقد حتى يستوفي الأجرة عند الحنفية والمالكية وفي قول للشافعية، لأنّ عمله ملكه، فجاز له حبسه، لأنّ المنافع في الإجارة كالمبيع في البيع. ولا يحقّ له ذلك في القول الآخر عند الشافعية، وهو مذهب الحنابلة، لأنّه لم يرهن العين عنده.⁵

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

ولكلّ صانع، لعمله أثر في العين، كالقصار والصبّاغ، أن يجبس العين لاستيفاء الأجر عند من أجاز له الجبس. وكلّ صانع، ليس لعمله أثر في العين كالحمّال، فليس له أن يجبسها عندهم، لأنّ المعقود عليه نفس العمل، وهو غير قائم في العين، فلا يتصور حبسه، خلافاً للمالكيّة حيث أثبتوا له حقّ الجبس.¹

ب - استعمال العين حسب الشّروط أو العرف والمحافظة عليها:

- يتفق الفقهاء على أنّ المستأجر يلزمه أن يتّبع في استعمال العين ما أعدت له، مع التّقيد بما شرط في العقد، أو بما هو متعارف، إذا لم يوجد شرط، وله أن يستوفي المنفعة المعقود عليها، أو ما دولها من ناحية استهلاك العين والانتفاع بها. وليس له أن ينتفع منها بأكثر ممّا هو متّفق عليه. فإذا استأجر الدّار ليتّخذها سكناً فلا يحقّ له أن يتّخذها مدرسة أو مصنّعا، وإن استأجر الدّابة لركوبه الخاصّ فليس له أن يتّخذها لغير ذلك.²

وعلى المستأجر إصلاح ما تلف من العين بسبب استعماله. ولا خلاف في أنّ العين المستأجرة أمانة في يد المستأجر، فلو هلكت دون اعتداء منه أو مخالفة المأذون فيه، إلى ما هو أشدّ، أو دون تقصير في الصّيانة والحفظ، فلا ضمان عليه، لأنّ قبض الإجارة قبض مأذون فيه، فلا يكون مضموناً.³

ج - رفع المستأجر يده عن العين عند انتهاء الإجارة:

- بمجرد انقضاء الإجارة يلزم المستأجر رفع يده عن العين المستأجرة ليستردّها المؤجّر، فهو الذي عليه طلب استردادها عند انقضاء الإجارة. وإن استأجر دابةً ليصل بها إلى مكان معيّن لزم المؤجّر استلامها من هذا المكان، إلّا إذا كان الإجارة للذهاب والعودة. ومن الشّافعيّة من قال: يلزم المستأجر ردّ العين بعد انقضاء الإجارة، ولو لم يطلبها المؤجّر، لأنّ المستأجر غير مأذون في إمساكها بعد انقضاء العقد، فلزمه الرّدّ كالعاريّة.⁴

المبحث رقم 06: انقضاء الإجارة:

- اتّفق الفقهاء على أنّ الإجارة تنتهي بانتهاء المدّة، أو بهلاك المعقود عليه المعيّن، أو بالإقالة.⁵ وذهب الحنفيّة إلى أنّها تنقضي أيضاً بموت أحد المتعاقدين، أو طروء عذر يمنع من الانتفاع بالعين المستأجرة، وذلك بناءً على أنّهم يرون أنّ الأصل في الأجرة أنّها تتجدّد بتجدّد المنفعة. وذهب غير الحنفيّة إلى عدم انقضاء الإجارة بهذه الأمور بناءً على أنّهم يرون أنّ الأجرة تثبت بالعقد، كالثمن يثبت بنفس البيع.⁶

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

6 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

المبحث رقم 07: كيفية استعمال العين المأجورة.

- الإجارة قد تكون على منقول - حيوان أو غيره - وقد تكون على غير منقول. كما قد تكون إجارة أشخاص، سواء أكان الأجير خاصاً أم مشتركاً. وقد تتميز بعض هذه الأنواع بأحكام خاصة. وعالج الفقهاء ما كان في العهود السابقة من إجارة أنواع من العروض فاختلّفوا في بعض الصور من حيث كيفية استعمالها. وبالنظر في هذه الصور يتبين أن آراءهم مبنية على الأسس الآتية:¹

أ - إذا كان هناك شرط معتبر شرعاً وجب الالتزام به.

ب - إذا كانت طبيعة المأجور تمتاز باختلاف الاستعمال وجب ألا تستعمل على وجه ضار ويجوز استعمالها على وجه أخف.

ج - مراعاة العرف في الاستعمال سواء كان عرفاً عاماً أو خاصاً.

المبحث رقم 08: أنواع الإجارة بحسب ما يؤجر.

- القاعدة العامة فيما يجوز إجارته أن كلّ ما يجوز بيعه تجوز إجارته، لأن الإجارة بيع منافع، بشرط ألا تستهلك العين في استيفاء المنفعة، فضلاً عن جواز إجارة بعض ما لا يجوز بيعه، كإجارة الحرّ، وإجارة الوقف، وإجارة المصحف عند من لا يبيز بيعه. كما يشترط في المنفعة أن تكون مقصودةً لئلا يحسب العرف. وما ورد من خلاف بين الأئمة في بعض الصور فمرجه إلى اختلاف العرف.²

الفرع رقم 01: إجارة الدور والمباني:

- لا يعلم خلاف بين فقهاء المذاهب في ضرورة تعيين الدار المستأجرة، وأنه إذا تغيرت هيئتها الأولى التي رآها عليها بما يضرّ بالسكن يثبت له خيار العيب. وإذا كان استأجر داراً قد تعيّن بالوصف، ولم يرها قبل العقد ولا وقته، ثبت له حقّ خيار الرؤية عند من يقولون به. ولا يعلم خلاف أيضاً في أن إجارة الدور ممّا لا تختلف في الاستعمال عادةً، فيصحّ استئجار الدار أو الحانوت مع عدم بيان ما يستأجرها له، لأنّ الدور إمّا تكون للسكن عادةً، والханوت للتجارة أو الصناعة. ويرجع إلى العرف أيضاً في كيفية الاستعمال، والتفاوت في السكن يسير فلم يحتج إلى ضبطه.³

- إذا شرط المؤجر على المستأجر ألا يسكن غيره معه فالحنفية يرون أنّ الشرط لاغ والعقد صحيح فله أن يسكن غيره معه. وذهب المالكية والحنابلة إلى اعتبار الشرط، فليس له أن يسكن غيره معه، إلا ما جرى به العرف. وذهب الشافعية إلى فساد الشرط والعقد، لأنّ هذا الشرط لا يقتضيه العقد، وفيه منفعة للمؤجر، فيكون شرطاً فاسداً، ويفسد به العقد. وإذا لم يكن هناك شرط فالعبرة في ذلك بعدم الضرر أولاً والرجوع للعرف ثانياً. وللمستأجر أن ينتفع بالدار والханوت كيف شاء في حدود المتعارف، بنفسه وبغيره

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

تُمن لا يزيد ضرره عنه. وليس له أن يجعل فيها ما يوهن البناء كالحداذة والقصاراة. وتدخل في إجارة الدور والحوانيت توابعها، ولو بدون ذكرها في العقد، لأن المنفعة لا تتحقق إلا بها.¹

- وبيان المنفعة في إجارة الدور ببيان المدة فقط، لأن السكنى مجهولة المقدار في نفسها، ولا تنضبط بغير ذلك. وليس لمدة الإجارة حد أقصى عند الجمهور، فتحوز المدة التي تبقى فيها وإن طال. وهو قول أهل العلم كافة. وتبدأ المدة من الوقت المسمى في العقد. فإن لم يكونا سميًا وقتاً فمن حين العقد.²

- وإذا وقعت الإجارة على مدة يجب أن تكون معلومة. ولا يشترط أن تلي العقد مباشرة، خلافاً للشافعي في أحد قوليهِ. فإذا قال: آجرتك ذاري كل شهر بدرهم، فالجمهور على أنها صحيحة. وتلزم الإجارة في الشهر الأول بإطلاق العقد، لأنه معلوم بالعقد، وما بعده من الشهور يلزم العقد فيه بالتلبس به وهو السكنى في الدار، لأنه مجهول حال العقد، فإذا تلبس به تعين بالدخول فيه، فصحَّ بالعقد الأول وإن لم يتلبس به، أو فسخ العقد عند انقضاء الشهر الأول، انفسخ. وفي الصحيح عند الشافعي أن الإجارة لا تصح. وقال به بعض فقهاء الحنابلة، لأن كلمة "كل" اسم للعدد، فإذا لم يقدره كان مبهماً مجهولاً.

التزامات المؤجر والمستأجر في إجارة الدور:

- يجب على المؤجر تمكين المستأجر من الانتفاع. ويلزم المستأجر الأجر من وقت التمكن، ولو لم يستوف المنفعة. وإذا انقضت المدة من غير التمكن لا يستحق المؤجر شيئاً، ولو مضى من العقد مدة قبل التمكن فلا يلزمه أجر ما مضى قبل التمكن. ومن حق المؤجر حبس الدار لاستيفاء الأجرة المشترط تعجيلها. كما يلزم المؤجر عمارة الدار وإصلاح كل ما يخلل بالسكنى. فإن أبي حق للمستأجر فسخ العقد إلا إذا كان استأجرها على حالها. وهذا عند جمهور الفقهاء. ومذهب المالكية وقول عند الحنفية لا يجبر الأجر على إصلاح مكتر مطلقاً، ويخبر الساكن بين السكنى، ويلزمه الكراء كاملاً والخروج منها.³

ولو أنفق المكتر شيئاً في الإصلاح من غير إذن وتفويض من المؤجر، فهو متبرع. وعند انقضاء المدة يخبر رب الدار بين دفع قيمة الإصلاح منقوضاً أو أمره بنقضه إن أمكن فصله. ولا يجوز اشتراط صيانة العين على المستأجر، لأنه يؤدي إلى جهالة الأجرة، فنفسد الإجارة بهذا الاشتراط باتفاق المذاهب غير أن المالكية أجازوا كراء الدار ونحوها مع اشتراط المرمة على المكتر من الكراء المستحق عليه عن مدة سابقة أو من الكراء المشترط تعجيله. ويقرب من ذلك ما قاله الشافعية من أن المستأجر في مثل هذا يكون بمزلة الوكيل.⁴

- والدار المستأجرة تكون أمانة في يد المستأجر، فلا يضمن إلا بالتعدي أو المخالفة. وتوابع الدار كالمفتاح أمانة أيضاً. وإن تلف شيء مما يحتاج إليه للتمكن من الانتفاع لا يضمنه. وإذا استأجر الدار على

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

أن تتخذ للحدادة، فاستعملها للقسارة أو غيرها مما لا يزيد ضرره عادةً عن الحدادة، فأنهدم شيء من البناء، فلا ضمان عليه. أما إن استأجرها على أن يتخذها للسكنى، فاستعملها للحدادة أو القسارة فأنهدم شيء منها ضمن. وقد صرح بعض الفقهاء بأن السلوك الشخصي للمستأجر لا أثر له على العقد وليس للأجر ولا للحيران إخراج من الدار، وإنما يؤذبه الحاكم. فإن لم يكف أجرها الحاكم عليه وأخرجه منها. وتنقضي إجارة الدور بأحد الأسباب السابق ذكرها في مبحث انقضاء الإجارة.¹

الفرع رقم 02: إجارة الأشخاص

- إجارة الأشخاص تقع على صورتين: أجير خاص استؤجر على أن يعمل للمستأجر فقط ويسميه بعض الفقهاء "أجير الوحد" كالخادم والموظف، وأجير مشترك يكتري لأكثر من مستأجر بعقود مختلفة ولا يتقيد بالعمل لواحد دون غيره، كالطبيب في عيادته، والمهندس والمحامي في مكنتيهما. والأجير الخاص يستحق أجره على المدة. أما الأجير المشترك فيستحق أجره على العمل غالباً.²

1. الأجير الخاص:

- الأجير الخاص: هو من يعمل لمعين عملاً مؤقتاً، ويكون عقده لمدة. ويستحق الأجر بتسليم نفسه في المدة، لأن منافعه صارت مستحقة لمن استأجره في مدة العقد.³

- ويجوز أن يكون رب العمل جماعة في حكم شخص واحد (مؤسسة) فلو استأجر أهل قرية معلماً أو إماماً أو مؤذناً، وكان خاصاً بهم كان أجيراً خاصاً.⁴

- ولا بد في إجارة الأجير الخاص من تعيين المدة، لأنها إجارة عين لمدة. فلا بد من تعيينها، لأنها هي المعينة للمعقود عليه. والمنفعة لا تعتبر معلومة إلا بذلك. ولم يشترط الفقهاء تعيين نوع الخدمة وعند عدم التعيين يحمل على ما يليق بالمؤجر والمستأجر.⁵

- ويجب على الأجير الخاص أن يقوم بالعمل في الوقت المحدد له أو المتعارف عليه. وليس للأجير الخاص أن يعمل لغير مستأجره إلا بإذنه، وإلا نقص من أجره بقدر ما عمل. ولو عمل لغيره مجتأناً أسقط رب العمل من أجره بقدر قيمة ما عمل.

- والأجير الخاص أمين، فلا يضمن ما هلك في يده من مال، أو ما هلك بعمله، إلا بالتعدي أو التقصير، وله الأجرة كاملة، أما أنه لا ضمان عليه لما تلف في يده من مال فلأن العين أمانة في يده لأنه قبضه بإذن رب العمل، فلا يضمن. وأما ما هلك بعمله فإن المنافع تصير مملوكة للمستأجر، لكونه يعمل في حضوره، فإذا أمره بالتصرف في ملكه صح، ويصير نائباً منابه، ويصير فعله منسوباً إليه، كأنه فعله بنفسه

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

فلهذا لا يضمن، بل قال المالكية: حتى لو شرط عليه الضمان، فهو شرط يناقض العقد، ويفسد الإجارة. فإن وقع الشرط فسدت الإجارة، فإن عمل فله أجره مثله، زادت على المسمى أو نقصت. وإن أسقط الشرط قبل انقضاء العمل صحّت الإجارة. ومن فقهاء الشافعية من قال: إنه كالأجير المشترك، فيضمن لقول الشافعي: الأجرء سواء، وذلك صيانة لأموال الناس. وكان يقول: لا يصلح الناس إلا ذلك.¹

- وربّ العمل ملتزم بالوفاء بأجر العامل بتسليم نفسه، كما تقدّم قبل، وإن لم يعمل، وبشرط ألاّ يتمتع عمّا يطلب منه من عمل. فإن امتنع بغير حقّ فلا يستحقّ الأجر، بغير خلاف في هذا.²

- والعطية التي تقدّم للأجير من الخارج لا تحسب من الأجرة. ولو قال شخص لآخر اعمل هذا العمل أكرمك، ولم يبيّن مقدار ما يكرمه به، فعمل ما طلب منه استحقّ أجر المثل، لأنها إجارة فاسدة لجهالة الأجر.³

- والأصل أن يكون الأجر معلوماً.⁴

انقضاء إجارة الأجير الخاصّ:

- تنقضي إجارة الأجير الخاصّ بالأسباب العامة التي ذكرناها. وإذا أكرى الأجير نفسه، فهرب فإن كانت الإجارة على موصوف في الذمة استؤجر بدله من ماله، وإن لم يكن يثبت للمستأجر الخيار في الفسخ أو الانتظار، وذلك كما لو استأجر سيارةً بسائقها من غير أن يعيّن السائق، أو جمالاً بقائدها دون تعيين، فهرب السائق أو القائد، فإن انتظر فإنّ الإجارة تنفسخ عن كلّ يوم يمضي، لأنّ المنافع تتلف بمضيّ الزمن. وإن كانت الإجارة على عمل معيّن لم يفسخ لأنّه يمكن استيفاؤه إذا وجدته.⁵

إجارة العاملين في الدولة:

- عالج الفقهاء قديماً هذه المسألة واعتبروا بعض الوظائف مما تصحّ الإجارة عليه مما لا يتصل بالقربات ولا تشترط له التّبة، كتنفيذ الحدود، والكتابة في الدواوين، وجباية الأموال، ونحو ذلك. وهؤلاء يطبّق عليهم أحكام الأجير الخاصّ في أكثر الأقوال وفي أكثر الأحوال. وقالوا: إنّ لوليّ الأمر أن ينهي الإجارة متى رأى المصلحة في ذلك، وليس لأحد هؤلاء أن يستقيل باختياره.⁶

- وهناك وظائف أخرى، كوظائف الولاة والقضاة، وكلّ من يقوم بعمل فيه قرابة تحتاج إلى نيّة فمرتباهم من قبيل الأرزاق لا من قبيل الأجرة، لدفع الحاجة، وهم غير مقيدين بوقت.⁷

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁶ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁷ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

2. الأجير المشترك:

- الأجير المشترك هو الذي يعمل للمؤجر ولغيره، كالبناء الذي يبني لكل أحد، والملاح الذي يحمل لكل أحد. وهذا ما يؤخذ من تعريفات الفقهاء جميعاً.¹
- ولا خلاف في أن الأجير المشترك عقده يقع على العمل، ولا تصح إجارته إلا ببيان نوع العمل أولاً. ولا يمنع هذا من ذكر المدة أيضاً. فإن قال للراعي: ترعى غنمي مدة شهر، كان أجيراً مشتركاً.²
- والأصل أن يكون العمل من الصانع الأجير والعين من صاحب العمل. غير أن العرف جرى على أن يقدم الأجير المشترك الخيط من عنده في الخياطة، والصبغ من عنده في الصباغة، مما يعتبر تابعاً للصناعة ولا يخرج ذلك من كونه عقد إجارة إلى عقد استصناع.³
- ويجب أن تكون المنفعة التي يستأجر عليها محدّدة معلومة القدر. وقد تحدّد بتحديد محلها، ويكون للأجير المشترك خيار الرؤية في كل عمل يختلف باختلاف المحل كما يرى الحنفية والحنابلة، ويكون له خيار الرؤية في إجارة الأعيان عموماً عند الشافعية.⁴
- وقد تحدّد المنفعة بتحديد المدة وحدها، كما تحدّد بتحديد العمل، كإجارة خياطة الثوب وقد تحدّد بالعمل والمدة معاً عند الصّاحيين وهو مذهب المالكية إذا تساوى الزمن والعمل، ورواية عند الحنابلة، وقالوا: إن المعقود عليه أولاً هو العمل وهو المقصود من العقد، وذكر المدة لمجرد التعجيل. وإن أوفى الشّروط استحقّ الأجر المسمّى وإلا استحقّ أجر المثل بشرط ألا يتجاوز الأجر المسمّى. وذهب أبو حنيفة والشافعي - وهو رواية أخرى عند الحنابلة - إلى فساد هذا العقد لأنه يفضي إلى الجهالة والتعارض، لأن ذكر المدة يجعله أجيراً خاصّاً، والعقد على العمل يجعله أجيراً مشتركاً وهما متعارضان ويؤدّي ذلك للجهالة.⁵

التزامات الأجير المشترك:

- يلتزم الأجير المشترك بإنجاز العمل المتعاقد عليه، وكلّ ما كان من توابع ذلك العمل لزم الأجير حسب العرف ما لم يشترط غير ذلك. فمن تعاقد مع خياط ليخيط له ثوباً فالخيط والإبرة على الخياط كما هو العرف، إلا إذا كان هناك شرط أو تغيير العرف.⁶
- وإذا شرط المكتري على الأجير أن يعمل بنفسه لزمه ذلك لأن العامل تعيّن بالشّروط، فإن لم يشترط ذلك فله أن يستأجر من يعمله لأن المستحقّ عمل في الدّمة إلا إن كان العمل لا يقوم فيه غيره مقامه كالنسخ لأن الغرض لا يحصل من غيره كحصوله منه. وكذا كلّ ما يختلف باختلاف العامل مع ملاحظة

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

6 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

أنّ الصّانع إذا ما استعان بتلميذه كان عمل التّلميذ- المساعد-مضافاً إلى أستاذه الأجير الذي تمّ معه التّعاقد.¹

- ولا خلاف في أنّ الأجير يلتزم بتسليم العمل، فإذا كان العمل في يد المستأجر كأن يستأجر رجلاً ليبنى له جداراً أو داراً أو يحفر له قناة أو يقرأ، فكلّما أتمّ منه قدرًا حقّ له أن يطالب بما يقابله من أجر لأنّ التسليم قد تحقّق. أمّا إذا كان العمل ليس في حوزة ربّ العمل فليس من حقّ الأجير المطالبة بالأجرة قبل الفراغ من العمل وتسليمه للمكثري، لتوقف وجوب الأجر على ذلك. فالقصار والصّبّاغ والتّسّاج ونحوهم ممن يعملون في حوانيتهم أو دورهم الخاصّة لا يستحقّون الأجر إلّا برّد العمل إلّا إذا اشترط التّعجيل أو عجلّ بالفعل.²

تضمين الأجير المشترك:

اتفق الفقهاء على أنّ الأجير المشترك إذا تلف عنده المتاع بتعدّد أو تفریط جسيم: يضمن. أمّا إذا تلف بغير هذين ففيه تفصيل في المذاهب: فالصّاحبان (أبو يوسف ومحمّد) والحنابلة اعتبروا التّلف بفعله سواء كان عن قصد أو غير قصد، أو بتقصير أو دونه، موجباً للضّمان، تابعوا في ذلك عمر وعليّاً حفظاً لأموال الناس ومثل ذلك إذا كان التّلف بغير فعله، وكان من الممكن دفعه كالسرقة العاديّة والحريق العاديّ. وإلى هذا ذهب بعض متأخري المالكيّة. وهو قول للشافعيّة، ومتقدّمو المالكيّة وزفر ذهبوا إلى عدم التّضمين، وهو قول للشافعيّة أيضاً. وذهب أبو حنيفة إلى الضّمان إذا كان التّلف بفعله، أو بفعل تلميذه، سواء قصد أو لا، لأنّه مضاف إلى فعله، وهو لم يؤمر إلّا بعمل فيه صلاح، وعمل التّلميذ منسوب إليه، وإلى عدم الضّمان، إذا كان بفعل غيره، وهو القياس. وذهب ابن أبي ليلى إلى تضمين الأجير المشترك مطلقاً في جميع الأحوال.³

- وإذا وجب الضّمان على الأجير المشترك، فإن كانت العين هلكت بعد العمل فالمكثري بالخيار: إن شاء ضمّنه قيمته معمولاً، ويحطّ الأجرة من الضّمان، وإن شاء ضمّنه قيمته غير معمول ولم يكن عليه أجرة. وإن كان الهلاك الموجب للضّمان حصل قبل العمل ضمن قيمته غير معمول. وهو لم يعمل شيئاً يستحقّ أجراً عليه، وهذا ما اتّجه إليه الجمهور. وكذلك إذا هلكت العين هلاكاً لا يوجب الضّمان فإنّ الأجير المشترك لا يستحقّ أجراً لأنّ الأجر يستحقّ بالتّسليم بعد الفراغ.⁴

الوقت المعتبر لتقدير الضّمان:

- ذهب الحنفيّة والشافعيّة في قول عندهم وهو المستفاد من مذهب الحنابلة إلى أنّ العبرة في تقدير الضّمان هو يوم حصول سبب الضّمان، وهو التّلف أو التّعدي. أمّا المالكيّة فقالوا: تقدّر قيمتها بيوم

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

تسليمها إلى الأجير المشترك، لا يوم التلف ولا يوم الحكم. والقول الآخر للشافعية: أن القيمة تعتبر أكثر ما كانت من حين القبض إلى حين التلف، كالعاصب. وأما إن قيل بعدم الضمان إلا بالتعدي فتقدر القيمة ما كانت من حين التعدي إلى حين التلف لأن الضمان بالتعدي.¹

التزامات رب العمل إزاء الأجير المشترك:

- يلزم الأجر أن يسلم العين المراد إجراء العمل عليها للأجير في الوقت المشروط الملفوظ أو المملحوظ إذ لا يتحقق التمكين إلا بذلك. وفي تسليم التوابع يعتبر العرف ما لم يكن هنا شرط، على ما ذكر عند الكلام عن التزامات الأجير المشترك.²

- ويلتزم المستأجر بدفع الأجرة للأجير المشترك بعد انقضاء العمل وتسلمه، ما لم يكن بينهما شرط بالتعجيل أو بالتأجيل، وما لم يكن العمل المأجور فيه مما ليس له أثر في العين، كالحمال والسمسار ونحوهما إذ لا يتوقف الأجر فيها على التسليم، فلو هلك المحمول عن رأس الحمال قبل تسليمه، أو هلك الشيء الذي طلب من السمسار بيعه أو شراؤه، استحق أجره بما عمل. أما ما كان للعمل أثر فيه، كالقوب المطلوب صبغه، فإنه لا أجر له إلا بعد الفراغ من العمل وتسليمه، ما لم يكن هناك شرط مخالف، فلو هلك القوب قبل التسليم سقط الأجر. هذا بالنسبة لما كان يعمل به بعيداً عن المستأجر. أما إن كان الأجير يعمل في بيت المستأجر أو تحت يده، فقليل إنّه يستحق الأجر بحساب ما عمل. وقيل: لا يستحقه إلا بعد الفراغ من العمل، على ما سبق في بحث الأجرة.³

المطلب رقم 02: الصيغ البنكية لعقد الإجارة:

المبحث رقم 01: تعريف عقد التأجير المنتهي بالتمليك:

قد يصعب وضع تعريف محدد للإجارة المنتهية بالتمليك قبل التعرف على صورها. هي من جهة إجارة ينطبق عليها تعريف الإجارة المذكور، ولكن فيها تخصيصاً أضيق لذلك التعريف لأنه يقصد منها أن يشتمل مجموع الأجرة خلال مدة العقد على ما يفي بسداد ثمن العين المؤجرة مع العائد التجاري المرغوب به.⁴ فهي تمليك منفعة من عين معلومة مدة معلومة، يتبعه تملك العين على صفة مخصوصة بعوض معلوم.⁵

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 01.

4 - مندر جحف، الإجارة المنتهية بالتمليك وصكوك الأعيان المؤجرة، بحث قدم في دورة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الثانية عشرة المنعقدة في مدينة الرياض 21 إلى 27 سبتمبر 2000.

5 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية بمسجد الراجحي بمدينة بريدة عام 1424 هـ، المرجع السابق.

وهيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية آثرت تعريف الإجارة المنتهية بالتملك من خلال تعداد حالاتها العملية وهي:

- أ) الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق الهبة.
 ب) الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق البيع بثمن رمزي أو غير رمزي يحدد في العقد.
 ج) الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق البيع قبل انتهاء مدة عقد الإجارة بثمن يعادل باقي أقساط الأجرة.

د) الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق البيع التدريجي.¹
 وإلى جانب الإجارة المنتهية بالتملك نجد نوعاً من الإجارة التمويلية الشائعة، وهي إجارة منتهية بالتخيير، لا بالتملك. ويكون التخيير فيها عادة للمستأجر بين إعادة العين المؤجرة إلى المالك أو شرائها بثمن يحدده العقد نفسه.²
 والتأجير المنتهي بالتملك أو الإجارة المنتهية بالتملك؛ هذا المصطلح اصطلاح معاصر لم يكن عند الفقهاء السابقين.³

المبحث رقم 02: نشأة عقد الإجارة المنتهية بالتملك:

هذا العقد أول ما وجد عام 1846 م في إنجلترا، وأول من تعامل بهذا العقد أحد تجار الآلات الموسيقية في إنجلترا؛ فكان يؤجر آلاته الموسيقية إجارة يتبعها تملك العين؛ وقصد من ذلك ضمان حقه ثم بعد ذلك انتشر مثل هذا العقد وانتقل من الأفراد إلى المصانع، وكان أول هذه المصانع تطبيقاً لهذا العقد مصنع سنجر لآلات الخياطة في إنجلترا. ثم بعد ذلك تطور وانتشر بصفة خاصة في شركات السكك الحديدية التي تشتري المركبات وتؤجرها لمناجم الفحم تأجيراً ينتهي بالتملك. ثم بعد ذلك انتشر هذا العقد وانتقل إلى بقية دول العالم، فانتقل إلى الولايات المتحدة عام 1953 م. ثم بعد ذلك انتقل إلى فرنسا عام 1962 م. ثم بعد ذلك انتقل إلى البلاد العربية والإسلامية عام 1397 هـ.⁴

المبحث رقم 03 : صورة وحكم التأجير المنتهي بالتملك في الفقه الإسلامي:

صورها أن يأتي المستهلك ويقول لتاجر: سأشتري منك هذه السيارة بأقساط شهرية، فيقول التاجر: لا بأس ولكن من باب حفظ حقي سيكون العقد الذي بيني وبينك عقد إجارة إلى أن تسدد جميع ما عليك من الأقساط الشهرية ثم يتحول العقد إلى بيع، فإن شئت أن تستمر في سداد الأقساط إلى هائتها فبمجرد تسليم القسط الأخير تمتلك السيارة وإن شئت ردها فيكون ما دفعته من الأقساط قيمة إجارة السيارة فلا

¹ - منذر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، المرجع السابق.

² - منذر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، المرجع السابق.

³ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة المرجع السابق.

⁴ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

حق لك في المطالبة، وتكون الاستمارة باقية باسم التاجر إلى نهاية السداد¹ والسؤال: هل هذه المعاملة جائزة أم لا ؟ قال أحد الفقهاء : فيها خلاف بين أهل العلم في زماننا، على قولين فمنهم من حرمها وشدد فيها، ومنهم من أجازها وجعلها جارية على الأصل.²

- فإن الذين منعوا هذا العقد مطلقاً قالوا: بأنه- اشتراط عقد في عقد، وهذا لا يجوز عند جمهور أهل العلم.

وقالوا أيضاً: يتضمن تعليق عقد البيع على شرط مستقبل، وهذا لا يجوز.

وقالوا أيضاً: تعليق الهبة، وهذا لا يجوز.

مناقشة: القول الأول

المسألة الأولى: شرط المنفعة:

تقدم لنا في الضوابط أن الأصل في الشروط في عقد البيع الصحة.

أقسام الشروط في العقد: الشروط في البيع تنقسم إلى أربعة أقسام:³

الأول: شرط يقتضيه العقد، فهذا صحيح بالاتفاق، ولهذا العلماء لا يذكرونه في المختصرات وإنما

يذكرونه في المطولات، وذكر مثل هذا الشرط إنما هو من قبيل البيان والتوكيد.

مثاله : اشتراط أن يكون الثمن حالاً، فلو قال البائع : أنا أبيع عليك البيت لكن بشرط أن يكون الثمن

حالاً، فهذا الشرط لا حاجة له لأن العقد يقتضي أن يكون الثمن حالاً وليس مؤجلاً ، فإذا أراد أن يؤجل

فله أن يشترط التأجيل .

أيضاً لو قال المشتري : أشتري منك السيارة بشرط أن أقبضها الآن، هذا أيضاً شرط يقتضيه العقد

فالأصل أن البائع يقبض السلعة الآن فإذا أراد أن يؤخر فله أن يشترط.

الثاني: شرط مصلحة، سواء كانت هذه المصلحة راجعة للعقد أو راجعة على أحد المتعاقدين فهذا

الشرط أيضاً صحيح باتفاق الأئمة.

مثل: شرط الرهن أو الضمين أو الكفيل، فهذه شروط صحيحة، وكما لو قال المشتري: اشترط أن

يكون الثمن مؤجلاً ؛ فقال البائع: أشتري أن تعطيني رهناً .

الثالث: شرط وصف في المبيع أو في الثمن، أيضاً هذا صحيح باتفاق الأئمة، فلو قال : أنا أشتري

السيارة لكن بشرط أن تكون سرعتها كذا وكذا ؛ وأن تكون إطاراتها كذا وكذا؛ وأن تكون قوة المكينة

كذا وكذا... الخ، فهذا شرط، ووصف جاز حتى ولو اشترط المشتري مائة شرط، هذه كلها شروط

صحيحة والأئمة يتفقون على ذلك.

¹ - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

الرابع: شرط المنفعة، وهذا هو الذي اختلف فيه العلماء، مثاله: أن يقول: أبيعك السيارة بشرط أن أستعملها لمدة يوم أو يومين، أو تكون المنفعة للبائع؛ قال: اشترى منك السيارة بشرط أن تغسلها أو تصلح الخلل الموجود فيها...

حكمه: اختلف فيه العلماء:¹

1- أضيقت المذاهب فيه مذهب الشافعية، لا يجوزون أي شرط.
2- الحنابلة لا يجوزون إلا شرطاً واحداً، يعني: يصح أن تشترط شرطاً واحداً سواء كان هذا الشرط في المبيع أو في البائع، ولا يجوز أن تجمع شرطين.
دليلهم: لأن النبي ﷺ قال: (لا يحل سلف وبيع ولا شرطان في بيع)، فقالوا: تجمع شرطين من شروط المنافع لا يجوز.

3- المالكية قالوا: يجوز الشرط اليسير؛ وإذا كان كثيراً لا يجوز.

4- الحنفية: إذا جرى تعامل الناس به جاز؛ وإذا لم يجر لا يجوز.

5- وأوسع الناس في ذلك شيخ الإسلام ابن تيمية وابن القيم وهو رواية عند الحنابلة: أنه تجوز شروط المنفعة وإن كثرت شرطين ثلاثة أو أربعة...²

الترجيح:

هذا القول هو الصواب لما ذكر من الضابط: أن الأصل في الشروط في البيع الحل، فإذا قال: اشترى منك السيارة بشرط أنك تصلحها وتغسلها وتقوم بفحصها... الخ، قالوا: هذا جائز ولا بأس به لما تقدم من الضابط، ففي حديث جابر أن النبي ﷺ اشترط عليه حملان ظهر الحمل الذي باعه عليه إلى المدينة. فالصحيح أن الشروط في البيع كلها جائزة.³

المسألة الثانية: اشتراط عقد في عقد:

التأجير المنتهي بالتمليك: توارد عقدين على عين واحدة، لكن في الإجارة المنتهية بالتمليك التي منعها مجمع الفقه الإسلامي وهيئة كبار العلماء بالملكة هو توارد عقدين على عين واحدة؛ عقد البيع وعقد الإجارة، وسيأتي كيف ورد عقد البيع؟ وكيف ورد عقد الإجارة؟ فأصبحت هذه المعاملة لا تجوز.⁴

مثاله: أن تقول: بعثك البيت بشرط أن تؤجرني سيارتك أو أجرتك السيارة بشرط أن تبيعني بيتك.

حكمه: كما أن الحنابلة يمنعونه؛ أيضاً هو قول أكثر أهل العلم وأنه لا يصح.

الدليل:

1- قول النبي ﷺ: (لا يحل سلف وبيع ولا شرطان في بيع).

¹ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

² - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق. وأنظر: - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق. وأنظر: - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق. وأنظر: - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2- وقالوا أيضاً: إن هذا هو بيعتان في بيعة الذي هُمى عنه النبي ﷺ.

واختار شيخ الإسلام ابن تيمية وابن القيم وهو اختيار السعدي وقول عند المالكية وعند الحنابلة: أن هذا جائز ولا بأس به إلا إذا تضمن محظوراً شرعياً.¹

تضمن محظوراً شرعياً كما لو قال: أقرضتك بشرط أن تبيع لي، فهذا كما تقدم أنه داخل في منافع القروض المحرمة؛ أن يشترط الدائن على المدين منفعة لا يقابلها سوى القرض، وأيضاً قال النبي ﷺ: (لا يحل سلف وبيع) فهذا شرط عقد في عقد تضمن محظوراً شرعياً فلا يجوز؛ وهو أيضاً إخراج القرض عن موضوعه؛ فإن المراد بالقرض الإرفاق ووجه الله عز وجل لا الكسب والتجارة.²

الترجيح:

هذا القول هو الصواب؛ وإن اشترط عقد في عقد جائز ولا بأس به ما لم يتضمن محظوراً شرعياً ونستدل على هذا بما ذكر من الضوابط السابقة: أن الأصل في المعاملات والشروط فيها الحل.³ إلا ما أبطله الشرع أو هُمى عنه بنص أو قياس، ولقد فصل أحد الباحثين في آراء المذاهب في اجتماع العقود، فإذا كانت العقود متفقة الأحكام: "صح عند الحنفية أن تحتوي الصيغة على أكثر من عقد طالما توافر في ذلك ثلاثة شروط هي: 1. صلاحية المحل لورود جميع العقود عليه. 2. انتفاء الجهالة. 3. أن يصدر القبول موافقاً للإيجاب."⁴

ويخلص نزيه حماد⁵ إلى ثلاثة ضوابط لحظر اجتماع العقود هي:

أولاً: أن يكون الجمع بينهما محل هُمى في نص شرعي.

ثانياً: أن يترتب على الجمع بينهما توسل بما هو مشروع إلى ما هو محظور.

ثالثاً: أن يكون العقدان متضادين وضعاً ومتناقضين حكماً.

وأما الشرطان اللذان هُمى عنهما النبي ﷺ أو البيعتان في بيعة فهذا ابن القيم وشيخ الإسلام يحملانه على بيع العينة، فإن بيع العينة تضمن بيع مؤجل وبيع حاضر؛ وتضمن أيضاً الشرطين: شرط التأجيل وشرط الحلول.⁶

المسألة الثالثة: تعليق عقد البيع على شرط مستقبل:

مثالها: أن يقول: بعثك السيارة إذا دخل شهر رمضان ونحو ذلك.

1 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق. وأنظر: وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

4 - حسن الشاذلي، اجتماع العقود المتفقة أو المختلفة الأحكام في عقد واحد، ورقة قدمت في الندوة الفقهية الخامسة لبيت التمويل الكويتي نوفمبر 1998، ص 26.

5 - نزيه حماد، اجتماع العقود المتعددة في صفقة واحدة في الفقه الإسلامي، ورقة قدمت في الندوة الفقهية الخامسة لبيت التمويل الكويتي ص 18.

6 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق. وأنظر: وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

حكمه : فيه خلاف على قولين :

أ- الجمهور: على أنه غير جائز.

التعليل: قالوا: هذا يخالف مقتضى العقد؛ إذ إن مقتضى العقد الفورية وألا يكون معلقاً.

ب - شيخ الإسلام: يصح تعليق عقد البيع على شرط مستقبل.

الدليل: 1- قول النبي ﷺ في سرية مؤتة: (أميركم زيد فإن أصيب فجعفر فإن أصيب فعبد الله بن رواحة) فالتبني ﷺ علق عقد الولاية.

2- أن الأصل في الشروط في العقود الصحة.

الترجيح : تلخص أن تعليق عقد البيع على شرط مستقبل جائز ولا بأس به.¹

المسألة الرابعة: تعليق عقد الهبة على شرط مستقبل:

الخلاف في هذه المسألة كالخلاف في المسألة السابقة :

أ- فالجمهور على أنه يمنع من ذلك، فالحنفية والشافعية والحنابلة يمنعون من ذلك، مثال ذلك: لو قال: وهبتك السيارة إذا دخل شهر رمضان.

وتقدم أنهم يقولون: الأصل في العقود أن تكون منجزة.

ب- قول المالكية وقال به الحارثي من الحنابلة وهو اختيار شيخ الإسلام وابن القيم: أن هذا جائز ولا بأس به .

وإذا جاز ذلك في عقد البيع فجوازه في الهبة من باب أولى لأن عقود التبرعات، كما سلف لنا، أوسع من عقود المعاوضات.²

الخلاصة : خلاصة هذه المسائل: أن اشتراط عقد في عقد وتعليق عقد البيع على شرط مستقبل وتعليق عقد الهبة على شرط المستقبل والشروط في البيع كلها صحيحة.³

وهذا يتبين أن من منع عقد الإجارة المنتهية بالتملك حتى مع وجود الضوابط التي يذكرها بعض العلماء والباحثين لنفي المخدورات الشرعية في هذا العقد أنه غير متوجه.⁴

المبحث رقم 04 : أقسام الإجارة المنتهية بالتملك وحكم كل قسم:

تنقسم الإجارة المنتهية بالتملك إلى ثلاثة أقسام :

القسم الأول: الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق الهبة:

يبرم عقد إجارة خلال مدة معينة يتبعه وعد بتمليك العين عن طريق الهبة أو عن طريق البيع بسعر رمزي، وهذا الوعد غير ملزم.

1 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

2 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

4 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

حكمه: جائز.

التعليل: لأنه في حقيقته عقد إجارة، فالمؤجر أجر المستأجر هذه العين ووعده وعداً غير ملزم أن يهبه هذه العين في نهاية مدة الإجارة أو أن يبيعها عليه، فحقيقته: أنه عقد إجارة فقط؛ والأصل في عقود الإجارة الحل والجواز.

مثاله: أن يكون هناك اتفاق بين مؤجر ومستأجر على استئجار مولدات كهربائية لمدة عشر سنوات كل سنة بكذا وكذا، فهذا عقد إجارة، مع وعد من المؤجر للمستأجر أن يملكه هذه العين بعد انتهاء مدة الإجارة، إما لأن العمر الافتراضي لهذه الآلة قد انتهى أو أن نقل هذه الآلات سيترتب عليه كلفة مالية قد تكون مساوية لهذه الآلات أو تكون أكثر من قيمة هذه الآلات، فيقوم بجهة هذه الآلات أو يبيعها بثمن رمزي للمستأجر.¹

ينبغي الإشارة هنا إلى أن الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق الهبة عقد إجارة تكون فيها الأقساط عالية بحيث تتيح للمصرف الإسلامي استرداد رأس ماله مضافاً إليه عائد متفق عليه. وبالتالي فإن ما يبرر الهبة هو كون المؤجر قد استرد فعلاً قيمة العين المؤجرة من خلال أقساط الأجرة. على أن العقد يسميها دائماً أقساط أجرة ويعاملها على أنها أجرة من حيث استحقاقها، واستمرار ملكية المؤجرة للعين كاملة وعدم نشوء أي حق على العين المؤجرة نتيجة دفع الأجرة عن المدة السابقة إذا طرأ ما يقتضي إلغاء العقد أو الإقالة منه. كما أن الواضح أن العمر الاستعمالي للعين المؤجرة يفوق مدة الإجارة بحيث يكون المستأجر رغباً بامتلاك العين بعد انقضاء عقد الإجارة. ومعنى آخر فإن قيمة العين المؤجرة في الإجارة المنتهية بالتملك بجميع صورها تفوق - عند انتهاء عقد الإجارة - قيمة الخردة البحتة. وإلا لما رغب المستأجر في تملكها بعد عقد الإجارة.²

وتتخذ الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق الهبة إحدى صورتين فرعيتين هما:

1. إجارة مع وعد بالهبة - ويتم تنفيذ الوعد بعقد مستقل بعد الوفاء بجميع الأقساط الإيجارية.

2. إجارة مع عقد هبة فوري ولكنه معلق على سداد جميع الأقساط الإيجارية.

أما بالنسبة للصورة الفرعية الأولى - وهي ما يطبقه حالياً البنك الإسلامي للتنمية فقد صدر قرار الجمع

رقم (1) / د 86 / 70 / 3 في اجتماعه السنوي الثالث لعام 1407 هـ، لاعتماد المبادئ التالية لها:

المبدأ الأول: أن الوعد من البنك الإسلامي للتنمية بإيجار المعدات إلى العميل بعد تملك البنك لها أمر

مقبول شرعاً.

¹ - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

² - منذر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، المرجع السابق.

المبدأ الثاني: أن توكيل البنك الإسلامي للتنمية أحد عملائه بشراء ما يحتاجه ذلك العميل من معدات وآليات ونحوها مما هو محدد الأوصاف والتمن لحساب البنك بغية أن يوجره البنك تلك الأشياء بعد حيازة الوكيل لها هو توكيل مقبول شرعاً. والأفضل أن يكون الوكيل بالشراء غير العميل المذكور إذا تيسر ذلك. المبدأ الثالث: أن عقد الإيجار يجب أن يتم بعد التملك الحقيقي للمعدات وأن يبرم بعقد منفصل عن عقد الوكالة والوعد.

المبدأ الرابع: أن الوعد هبة المعدات عند انتهاء أمد الإجارة جائز بعقد منفصل.

المبدأ الخامس: أن تبعة الهلاك والتعيب تكون على البنك بصفته مالكا للمعدات ما لم يكن ذلك بتعد أو تقصير من المستأجر فتكون التبعة عندئذ عليه.

المبدأ السادس: أن نفقات التأمين لدى الشركات الإسلامية كلما أمكن ذلك، يتحملها البنك.

ومن الواضح أن الوعد بالهبة يحتاج إنجازه إلى عقد جديد، ويرد عليه الخلاف المعروف حول لزوم الوعد. فمن يرى فيه الإلزام يستند إلى رأي المالكية في التبرعات إذا ترتب على الوعد بما دخول الموعود في التزامات مالية يؤدي النكول بالوعد إلى الإضرار به بشأها. وهذه الالتزامات هنا هي سداد أقساط أجرة أعلى من أجرة المثل أملاً بتنفيذ هذا الوعد.¹

- أما الصورة الفرعية الثانية فهي تخرج من الخلاف حول إلزامية الوعد وتدخّل في خلاف غيره آخر حول جواز تعليق الهبة على شرط. ويرى الجواز المالكية والاباضية وبعض الحنابلة والأحناف. أما الجمهور (الحنفية والشافعية والحنابلة) فعلى عدم صحة تعليق الهبة على الشرط.²

القسم الثاني: الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق البيع بثمن رمزي أو غير رمزي يحدد في العقد

ويكون السعر الرمزي عادة أقل بكثير عن القيمة الحقيقية للعين المؤجرة عند انتهاء عقد الإجارة على اعتبار أن المؤجر/ البائع قد استوفى قيمة العين من خلال أقساط الأجرة. وبذلك فإن البيع بسعر رمزي عند نهاية أمد الإجارة لا يعد عن هبة العين إلا من حيث الشكل فقط.³

وينبغي أن نلاحظ في كل من البيع بسعر رمزي والهبة أن العقد لا يقدم حماية كافية للمستأجر، بما يحافظ على حقوقه المتمثلة بالزيادات في أقساط الأجرة الناشئة عن إدخال أجزاء الثمن ضمن هذه الأقساط والتي قصد منها دفع ثمن العين تدريجياً. فإذا ما طرأ ما يمنع استمرار الإجارة إلى نهاية أجلها فإن المؤجر يسترد العين وتضيق على المستأجر كل تلك المبالغ التي دفعها لقاء الثمن. يتضح ذلك من بنود صريحة في عقود الإيجار تجعل الأقساط مقابلة للمنافع وحدها بدلاً من المنافع وجزء من ثمن العين. فاتفاقية الإيجار للبنك الإسلامي للتنمية تنص في مادتها الثانية على أن " في مقابل إيجار المعدات للمستأجر يلتزم المستأجر

1 - مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، المرجع السابق.

2 - مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، المرجع السابق.

3 - مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، المرجع السابق.

بأن يؤدي للمؤجر أقساط الإيجار". وأن الهبة يلتزم بها المؤجر فقط بعد سداد جميع الأقساط (المادة 12) وأن المؤجر يبقى مالكا للعين حتى انتقال ملكيتها للمستأجر (المادة 3).

وفي هذا ظلم وعدم توازن في التزامات الطرفين العقدية. ونرى أن السبب في ذلك هو أن هذه العقود قد عاملت الإجارة المنتهية بالتملك، التي هي بطبيعتها عقد تمويلي، عاملة الإجارة البسيطة التي لا تزول إلى التملك. فطبقت عليها قاعدة أن الأجرة مقابل المنفعة. في حين أن الطبيعة التمويلية للعقد تتضمن أن جزءاً من القسط الاجباري يقابل المنفعة والجزء الباقي يتجه نحو سداد ثمن العين.¹

من أجل ذلك ألزمت بعض القوانين الولائية (في أمريكا مثلاً) مؤجري السيارات إيجاراً تمويلياً أن يلتزم المؤجر ببيع السيارة إلى المستأجر بثمن محدد في العقد نفسه. ما أن المنافسة بين شركات التأجير التمويلي للسيارات في أمريكا اضطرتها إلى تخفيض القسط الاجباري إلى الحد الذي يغطي فقط الاستهلاك الحقيقي الناشئ عن الاستعمال العادي للسيارة مضافاً إليه كلفة التمويل البديل المتاح هناك وهو التمويل الربوي البسيط.²

- أما البيع بثمن غير رمزي يحدده العقد فإنه يتم أيضاً تنفيذاً لوعده في عقد الإجارة نفسه. وإن طريقة تحديد هذا الثمن، حيث يحقق للبنك الإسلامي الممول ما يحرص عليه من عائد تمويلي مع أخذ الأقساط الاجبارية بعين الاعتبار، تجعل البنك حريصاً على البيع بذلك الثمن.³

وفي هذه الصورة حالة يمكن فيها للإقساط الاجبارية أن تمثل ثمن المنفعة وحدها (أو العائد التمويلي للبنك الإسلامي)، بحيث يبقى ثمن العين ليدفع عند انتهاء أمد الإجارة. وهذه الصورة الفرعية لا يكون فيها أي تغاين بين طرفي العقد.⁴

القسم الثالث: أن يبرم عقد إجارة على عين من الأعيان خلال مدة معينة بأقسام معلومة، يتخلل هذا العقد أمور:⁵

- 1- زيادة القسط على أجرة المثل.
- 2- أن يتحمل المستأجر جميع تبعات التلف والهلاك لهذه العين سواء تعدى أو لم يتعد؛ فرط أو لم يفرط، وسواء فيما يتعلق بنفقات الصيانة أو نفقات الأمور التشغيلية لهذه العين.
- 3- أن المستأجر إذا قصر في دفع الأجرة - القسط الواجب عليه - فإن المؤجر يستحق سحب العين منه باعتبار أن هذه العين ملكاً له، ولا يعوّض المستأجر عن المبالغ الزائدة على أجرة المثل.
- 4- إذا تم سداد الأقساط من قبل المستأجر فإن العين المؤجرة تنقلب إلى ملك المستأجر.

1 - مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، المرجع السابق.

2 - مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة المرجع السابق.

3 - مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، المرجع السابق.

4 - مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، المرجع السابق.

5 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

حكمه: ممنوع .

التعليل: لأنه توارد فيه عقدان على عين واحدة، عقد إجارة وعقد بيع؛ كيف عقد إجارة؟ عقد إجارة لأن المؤجر يستحق سحب هذه العين من المستأجر إذا قصر في دفع الأقساط؛ فدل على أن المستأجر الآن لم يملك وإنما هو عقد إجارة، وكذلك أيضاً يدل على أنه عقد إجارة؛ أن المؤجر يستحق الأجرة كاملة وهي الأقساط التي يدفعها المستأجر. وأيضاً هو في الوقت نفسه عقد بيع، كيف عقد بيع؟ لأن المستأجر يتحمل ضمان تلف هذه العين وهلاكها، فكل تبعات التلف والهلاك التي تحصل لهذه العين يتحملها المستأجر. فاجتمع على المستأجر عقد إجارة لأنه لم يملك العين، وعقد بيع لأن الضمان عليه ولو كان عقد إجارة لكانت تبعات التلف والهلاك من ضمان البائع، فالأصل أن المستأجر لا يضمن وإنما يضمن إذا تعدى أو فرط ما عدا ذلك فإنه لا يضمن.¹ فلما توارد على هذه العين عقدان مختلفان عقد البيع وعقد إجارة وأحكامهما مختلفة وآثارها متباينة لم يصح هذا العقد، فعقد البيع يختلف عن عقد الإجارة. فالضمان والملك في عقد البيع للمشتري وعليه، وأما عقد الإجارة فالمالك للمؤجر والضمان عليه ما لم يتعد المستأجر أو يفرط.² فكيف يجمع على هذا الشخص الذي استأجر الضمان - الذي هو تبعات عقد البيع - ويجمع عليه أيضاً تبعات عقد الإجارة وذلك بحيث إنه إذا قصر سُحب منه هذه السلعة، فهو يضمن هذه السلعة باعتبار أنه مالك وهو ليس مالكا؛ وإذا قصر سحبناها منه.

ولهذا جاءت الفتوى بتحريم مثل هذه الصورة، ومن ذلك فتوى هيئة كبار العلماء بالمملكة رقم 198 حيث أفتت بتحريم هذه الصورة. وكذلك أيضاً يجمع الفقه الإسلامي في جلسته الثانية عشرة أفتى بتحريم هذه الصورة.³

القسم الرابع: أن يبرم عقد إجارة على عين معينة معلومة بأقساط معلومة ويضبط هذا العقد بضوابط:⁴

الضابط الأول: أن يكون ضمان العين المؤجرة على المالك المؤجر لا على المستأجر، ونستثنى من ذلك شيعين:

أ- إذا تعدى أو فرط المستأجر فالضمان عليه .

ب- ما يتعلق بالنفقات التشغيلية فضمامها على المستأجر مثل الزيت والبتزين... وما عدا ذلك من تلف العين أو هلاكها أو تلف بعضها أو ما تحتاجه من صيانة... الخ؛ فالأصل أن يكون ذلك على المالك المؤجر، لأن العين المستأجرة كما يقول العلماء: أمانة في يد المستأجر فلا ضمان عليه إلا إذا تعدى أو فرط. **الضابط الثاني:** أن المستأجر إذا قصر في دفع الأقساط المتفق عليها بينه وبين المؤجر فإنه يرد له ما زاد على أجرة المثل إذا سُحبت منه العين.

1 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

2 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

4 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

إذا توفرت هذه الشروط الثلاثة أصبح عقد إجارة تخلته هذه الضوابط الثلاثة.

حكمه : اختلف فيه أهل العلم:

فذهب بعض أهل العلم إلى منع هذا العقد مطلقاً ولو ضُبط بهذه الضوابط. بناء على أن جمهور أهل العلم يمتنعون اشتراط عقد في عقد ويمنعون تعليق عقد البيع وكذلك عقد الهبة على شرط مستقبل. أ- أنه جائز ولا بأس به ما دام أنه يُضبط بهذه الضوابط التي ذكرنا. وأما اشتراط عقد في عقد أو تعليق البيع أو الهبة على شرط مستقبل... الخ، فقد تقدّم أن الصواب أن هذا جائز ولا بأس به .

وفيما يلي نورد قرار مجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنبثق عن منظمة المؤتمر الإسلامي في دورته الثانية عشرة بالرياض في المملكة العربية السعودية، من 25 جمادى الآخرة 1421 هـ - 1 رجب 1421 هـ الموافق 23 - 28 أيلول (سبتمبر) 2000 م وهو القرار رقم: 110/12/4¹ بشأن موضوع الإيجار المنتهي بالتمليك، وصكوك التأجير.

والذي جاء فيه:

- الإيجار المنتهي بالتمليك:

أولاً: ضابط الصور الجائزة والممنوعة ما يلي:

أ- ضابط المنع: أن يرد عقدان مختلفان، في وقت واحد، على عين واحدة، في زمن واحد.

ب- ضابط الجواز:

1. وجود عقدين منفصلين مستقل كل منهما عن الآخر، زماناً بحيث يكون إبرام عقد البيع بعد عقد الإجارة، أو وجود وعد بالتمليك في نهاية مدة الإجارة. والخيار يوازي الوعد في الأحكام.

2. أن تكون الإجارة فعلية وليست ساترة للبيع.

ج- أن يكون ضمان العين المؤجرة على المالك لا على المستأجر وبذلك يتحمل المؤجر ما يلحق العين من غير تلف ناشئ من تعدي المستأجر أو تفريطه، ولا يلزم المستأجر بشيء إذا فانت المنفعة.

إذا اشتمل العقد على تأمين العين المؤجرة فيجب أن يكون التأمين تعاونياً إسلامياً لا تجارياً ويتحمله المالك المؤجر وليس المستأجر.

د- يجب أن تطبق على عقد الإجارة المنتهية بالتمليك أحكام الإجارة طوال مدة الإجارة وأحكام البيع عند تملك العين.

هـ- تكون نفقات الصيانة غير التشغيلية على المؤجر لا على المستأجر طوال مدة الإجارة.

¹ - قرار مجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي من الموقع www.fiqhacademy.org.sa/qrrat

ثانياً: من صور العقد المتنوعة:

- أ- عقد إجارة ينتهي بتملك العين المؤجرة مقابل ما دفعه المستأجر من أجرة خلال المدة المحددة، دون إبرام عقد جديد، بحيث تنقلب الإجارة في نهاية المدة بيعا تلقائياً.
- ب- إجارة عين لشخص بأجرة معلومة، ولمدة معلومة، مع عقد بيع له معلق على سداد جميع الأجرة المتفق عليها خلال المدة المعلومة، أو مضاف إلى وقت في المستقبل.
- ج- عقد إجارة حقيقي واقترن به بيع بخيار الشرط لصالح المؤجر، ويكون مؤجلاً إلى أجل طويل محدد (هو آخر مدة عقد الإيجار).
- د- وهذا ما تضمنته الفتاوى والقرارات الصادرة من هيئات علمية، ومنها هيئة كبار العلماء بالمملكة العربية السعودية.

ثالثاً: من صور العقد الجائزة:

- أ- عقد إجارة يُمكن المستأجر من الانتفاع بالعين المؤجرة، مقابل أجرة معلومة في مدة معلومة، واقترن به عقد هبة العين للمستأجر، معلقاً على سداد كامل الأجرة وذلك بعقد مستقل، أو وعد بالهبة بعد سداد كامل الأجرة، وذلك وفق ما جاء في قرار الجمع بالنسبة للهيئة رقم 13(3/1).
- ب- عقد إجارة مع إعطاء المالك الخيار للمستأجر بعد الانتهاء من وفاء جميع الأقساط الإيجارية المستحقة خلال المدة في شراء العين المأجورة بسعر السوق عند انتهاء مدة الإجارة، وذلك وفق قرار الجمع رقم 44(5/6).
- ج- عقد إجارة يُمكن المستأجر من الانتفاع بالعين المؤجرة، مقابل أجرة معلومة في مدة معلومة واقترن به وعد ببيع العين المؤجرة للمستأجر بعد سداد كامل الأجرة بثمن يتفق عليه الطرفان.
- د- عقد إجارة يُمكن المستأجر من الانتفاع بالعين المؤجرة، مقابل أجرة معلومة، في مدة معلومة، ويعطي المؤجر للمستأجر حق الخيار في تملك العين المؤجرة في أي وقت يشاء، على أن يتم البيع في وقته بعقد جديد بسعر السوق، وذلك وفق قرار الجمع السابق رقم 44(5/6)، أو حسب الاتفاق في وقته.

الفصل رقم 03: عقد السلم:

المطلب رقم 01: عقد السلم في الفقه الإسلامي.

المبحث رقم 01: تعريف السلم:

- من معاني السلم في لغة العرب الإعطاء، والتسليف يقال: أسلم الثوب للخياط أي: أعطاه إياه. قال المطرزي: أسلم في البر، أي أسلف، من السلم، وأصله: أسلم الثمن فيه.¹

- والسلم في الاصطلاح عبارة عن "بيع موصوف في الذمة بيد يعطى عاجلاً" وقد اختلف الفقهاء في تعريفه تبعاً لاختلافهم في الشروط المعتبرة فيه:²

- فالحنفية والحنابلة الذين شرطوا في صحته قبض رأس المال في مجلس العقد، وتأجيل المسلم فيه احترازاً من السلم الحال، عرفوه بما يتضمن ذلك، فقال ابن عابدين: "هو شراء أجل بعاجل".³

ونصت المادة (123) من المحلة العدلية على أنه "بيع مؤجل بمعجل".

وجاء في الإقناع بأنه: عقد على موصوف في الذمة مؤجل بثمن مقبوض في مجلس العقد.

والشافعية الذين شرطوا لصحة السلم قبض رأس المال في المجلس، وأجازوا كون السلم حالاً ومؤجلاً عرفوه بأنه "عقد على موصوف في الذمة بيد يعطى عاجلاً" فلم يقيّدوا المسلم فيه الموصوف في الذمة بكونه مؤجلاً، لجواز السلم الحال عندهم.⁴

أما المالكية الذين منعوا السلم الحال، ولم يشترطوا تسليم رأس المال في مجلس العقد، وأجازوا تأجيله اليومين والثلاثة لخفة الأمر، فقد عرفوه بأنه "بيع معلوم في الذمة محصور بالصفة بعين حاضرة أو ما هو في حكمها إلى أجل معلوم". فتعبير "أو ما هو في حكمها" يشير إلى جواز تأخير رأس مال السلم اليومين والثلاثة، حيث إنه يعتبر في حكم التعجيل بناءً على أن ما قارب الشيء يعطى حكمه. وقوله "إلى أجل معلوم" يبين وجوب كون المسلم فيه مؤجلاً، احترازاً من السلم الحال.⁵

ويسمى الفقهاء المشتري في هذا العقد "ربّ السلم" أو "المسلم" والبائع "المسلم إليه"، والمبيع "المسلم فيه" والثمن "رأس مال السلم".⁶

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان قواعد البيوع وفرائد الفروع المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - محمد عبد الحليم عمر، الإطار الشرعي والاقتصادي، والمخاسي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر: دراسة تحليلية مقارنة، بحث تحليلي

رقم 15، المعهد الإسلامي للتدريب والبحوث، لبنك الإسلامي للتنمية، ط 3، 2000، ص 13.

⁴ - محمد عبد الحليم عمر، الإطار الشرعي والاقتصادي، والمخاسي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر...، المرجع السابق، ص 13.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26.

⁶ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر: - وليد بن راشد السعيدان، قواعد

البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

المبحث رقم 02: مشروعية السلم:

- ثبتت مشروعية عقد السلم بالكتاب والسنة والإجماع.¹

- أما الكتاب: فقولته تعالى: ﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا تَدَايَنْتُمْ بِدِينٍ إِلَىٰ أَجَلٍ مُّسَمًّى فَاكْتُبُوهُ ﴾. قال ابن عباس رضي الله عنه: أشهد أن السلف المضمون إلى أجل مسمى قد أحله الله في كتابه وأذن فيه ثم قرأ هذه الآية. ووجه الدلالة في الآية الكريمة: أنها أباحت الدين، والسلم نوع من الديون، قال ابن العربي: "الدين هو عبارة عن كلِّ معاملة كان أحد العوضين فيها نقداً، والآخر في الذمة نسيئةً، فإن العين عند العرب ما كان حاضراً، والدين ما كان غائباً".

فدلَّت الآية على حلِّ المداينات بعمومها، وشملت السلم باعتباره من أفرادها، إذ المسلم فيه ثابت في ذمة المسلم إليه إلى أجله.

- وأما السنة: فما روى ابن عباس، رضي الله عنهما: (عن رسول الله صلى الله عليه وسلم أنه قدم المدينة والناس يسلفون في التمر السنيتين والثلاث، فقال عليه الصلاة والسلام: من أسلف في تمر فليسلف في كيل معلوم ووزن معلوم إلى أجل معلوم).

فدلَّ الحديث الشريف على إباحة السلم وعلى الشروط المعتبرة فيه وحديث عبد الرحمن بن أبزي وعبد الله بن أبي أوفى قالا: (كنا نصيب المغنم مع رسول الله صلى الله عليه وسلم فكان يأتينا أنباط من أنباط الشام، فنسلفهم في الخنطة والشعير والزيت إلى أجل مسمى، فقلت، أكان لهم زرع أو لم يكن لهم زرع؟ فقال: ما كنا نسألهم عن ذلك).

- وأما الإجماع: فقال ابن المنذر: أجمع كل من نحفظ عنه من أهل العلم على أن السلم جائز.

المبحث رقم 03: حكمة مشروعية السلم:

- إن عقد السلم مما تدعو إليه الحاجة، ومن هنا كان في إباحته رفع للحرص عن الناس، فالمزارع مثلاً قد لا يكون عنده المال الذي يتفقه في إصلاح أرضه وتعهده زرعاً إلى أن يدرك، ولا يجد من يقرضه ما يحتاج إليه من المال، ولذلك فهو في حاجة إلى نوع من المعاملة يتمكن بها من الحصول على ما يحتاج إليه من المال، وإلا فأتت عليه مصلحة استثمار أرضه، وكان في حرج ومشقة وعنت، فمن أجل ذلك أبيض السلم.²

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- التيجاني عبد القادر أحمد، السلم بديل شرعي للتمويل البنكي المعاصر: نظرة مالية ومحاسبية، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي م 12، 2000، ص 51-96.

- محمد عبد الحليم عمر، الإطار الشرعي والاقتصادي، والمحاسبي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر... المرجع السابق، ص 17.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- التيجاني عبد القادر أحمد، السلم بديل شرعي للتمويل البنكي المعاصر: نظرة مالية ومحاسبية، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي م 12، 2000، ص 51-96.

وقد أشار إلى هذه الحكمة ابن قدامة في المغني حيث قال: "ولأنّ المثمن في البيع أحد عوضي العقد فجاز أن يثبت في الذمة كالثمن، ولأنّ بالناس حاجةً إليه، لأنّ أرباب الزروع والثّمار والتّجارات يحتاجون إلى التّفقة على أنفسهم وعليها لتكامل، وقد تعوزهم التّفقة، فجوّز لهم السّلم ليرتفقوا ويرتفق المسلم بالاسترخاص).¹

المبحث رقم 04: مدى موافقة السّلم للقياس:

- بعدما ثبتت مشروعية عقد السّلم بالكتاب والسّنة والإجماع اختلف الفقهاء في كون هذه المشروعية على وفق القياس ومقتضى القواعد العامة في الشريعة، أم أنّها جاءت استثناءً على خلاف القياس لحاجة الناس إلى هذا العقد، وذلك على قولين:²

أحدهما: لجمهور الفقهاء من الحنفية والمالكية والثّافعية والحنابلة، وهو أنّ السّلم عقد جائز على خلاف القياس.

قال ابن نجيم: (هو على خلاف القياس، إذ هو بيع المعدوم، ووجب المصير إليه بالنص والإجماع للحاجة).

وقال زكريّا الأنصاري: (السّلم عقد غرر جوّز للحاجة)، وفي منح الجليل: (صرّح في المدونة بأنّ السّلم رخصة مستثناة من بيع ما ليس عند بائعه).

والثاني: لتقيّ الدين بن تيمية وابن القيم، وهو أنّ السّلم عقد مشروع على وفق القياس، وليس فيه مخالفة للقواعد الشرعية.

قال ابن تيمية: (وأما قولهم (السّلم على خلاف القياس) فقولهم هذا من جنس ما روي عن النبي صلى الله عليه وسلم أنّه قال: (لا تبع ما ليس عندك) وأرخص في السّلم، وهذا لم يرو في الحديث وإنّما هو من كلام بعض الفقهاء، وذلك أنّهم قالوا: السّلم بيع الإنسان ما ليس عنده، فيكون مخالفاً للقياس. ونهي النبي صلى الله عليه وسلم حكيم بن حزام عن بيع ما ليس عنده: إمّا أن يراد به بيع عين معينة، فيكون قد باع مال الغير قبل أن يشتريه. وفيه نظر. وإمّا أن يراد به بيع ما لا يقدر على تسليمه وإن كان في الذمة. وهذا أشبه. فيكون قد ضمن له شيئاً لا يدري هل يحصل أو لا يحصل. وهذا في السّلم الحالّ إذا لم يكن عنده ما يوفيه. والمناسبة فيه ظاهرة. فأما السّلم المؤجل، فإنه دين من الديون وهو كالابتياح بثمن مؤجل. فأبيّ فرق بين كون أحد العوضين مؤجلاً في الذمة، وكون العوض الآخر مؤجلاً في الذمة، وقد قال تعالى ﴿إِذَا

- محمد عبد الحليم عمر، الإطار الشرعي والاقتصادي، والحاسي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر... المرجع السابق، ص 13.

1 - ابن قدامي، المغني، المرجع السابق.

2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر: - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

تَدَايِنْتُمْ بَدِينٍ إِلَىٰ أَجَلٍ مُّسَمًّى فَكُتِبَ عَلَيْكُمُ الْمَقْدُورُ عَلَىٰ مَا عَقَبْتُمْ فَأَقْرُبُوا إِلَىٰ سَلَامَةِ اللَّهِ يَوْمَ الْقِيَامِ ﴿١٠٥﴾ قال ابن عباس: أشهد أن السلف المضمون في الذمة حلال في كتاب الله، وقرأ هذه الآية. فإباحة هذا على وفق القياس لا على خلافه.¹

وقال ابن القيم في إعلام الموقعين: (وأما السلم، فمن ظن أنه على خلاف القياس فوهم دخوله تحت قول النبي صلى الله عليه وسلم (لا تبع ما ليس عندك) فإنه بيع معدوم، والقياس يمنع منه. والصواب أنه على وفق القياس، فإنه بيع مضمون في الذمة موصوف مقدور على تسليمه غالباً، وهو كالمعاوضة على المنافع في الإجارة، وقد تقدم أنه على وفق القياس. وقد فطر الله العقلاء على الفرق بين بيع الإنسان ما لا يملكه ولا هو مقدور له وبين السلم إليه في مغل مضمون في ذمته، مقدور في العادة على تسليمه. فالجمع بينهما كالجمع بين الميتة والمذكى والزبا والبيع.²

المبحث رقم 05: أركان السلم وشروط صحته:

- ذهب جمهور الفقهاء إلى أن أركان السلم ثلاثة³:

أولاً - الصيغة" وهي الإيجاب والقبول".

ثانياً - والعاقدان " وهما المسلم، والمسلم إليه".

ثالثاً - والحل " وهو شيان: رأس المال، والمسلم فيه".

وخالف في ذلك الحنفية حيث اعتبروا ركن السلم هو الصيغة المؤلفة من الإيجاب والقبول الدالين على

اتفاق الإرادتين وتوافقهما على إنشاء هذا العقد .

الركن الأول: الصيغة:

- اتفق الفقهاء على صحة الإيجاب بلفظ السلم أو السلف، وكل ما اشتق منهما، كأسلفتك وأسلمتك

وأعطيتك كذا سلماً أو سلفاً في كذا... لأنهما لفظان بمعنى واحد، كلاهما اسم لهذا العقد. وكذا على

صحة القبول بكل لفظ يدل على الرضا بما أوجه الأول، مثل: قبلت ورضيت ونحو ذلك.⁴

- واشترط جمهور الفقهاء من الحنفية والشافعية والحنابلة في صيغة السلم أن تكون بائنة لا خيار فيها

لأي من العاقدين، وذلك لأنه عقد لا يقبل خيار الشرط، إذ يشترط لصحته تملك رأس المال وإقباضه

للمسلم إليه قبل التفريق، ووجوب تحققهما مناف لخيار الشرط.⁵

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - ابن القيم، إعلام الموقعين، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- محمد عبد الحليم عمر، الإطار الشرعي والاقتصادي، والحاسبي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر... المرجع السابق، ص 19.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وعلل الشافعي ذلك بقوله في الأم: (لأن هذا بيع موصوف، والبيع الموصوف لا يجوز إلا بأن يقبض صاحبه ثمنه قبل أن يتفرقا، لأن قبضه ما سلف فيه قبض ملك، وهو لو قبضه مال الرجل على أنه بالخيار لم يكن قبض ملك... ولا يجوز أن يكون الخيار لواحد منهما، لأنه إن كان للمشتري، فلم يملك البائع ما دفع إليه، وإن كان للبائع فلم يملكه البائع ما باعه، لأنه عسى أن ينتفع بماله ثم يرده إليه، فلا يجوز البيع فيه إلا مقطوعاً بلا خيار).¹

وفي بدائع الصنائع: "يشترط أن يكون العقد باتاً عارياً عن شرط الخيار للعاقدين أو لأحدهما".² ولأن قبضه رأس المال من شرائط الصحة على ما ذكره، ولا صحة للقبض إلا في الملك، وخيار الشرط يمنع ثبوت الملك، فيمنع صحة القبض. ومثله في شرح منتهى الإرادات. وخالف المالكية في ذلك وقالوا بجواز خيار الشرط في السلم للعاقدين أو لأحدهما ثلاثة أيام فما دون ذلك، بشرط ألا يتم فقد رأس المال، فإن فقد فسد العقد مع شرط الخيار، لتردد رأس المال بين السلفية والثمنية. هذا هو الرأي المعتمد عند المالكية، وهو مبني على جواز تأخير قبض رأس مال السلم ثلاثة أيام فما دونها، لأن هذا التأخير اليسير في حكم التعجيل، فيكون مغفواً عنه، إذ القاعدة أن ما قارب الشيء يعطى حكمه.³

الركن الثاني: العاقدان:

- اشترط الفقهاء في كل واحد من العاقدين أن يكون أهلاً لصدوره عنه، وأن يكون له ولاية إذا كان يعقد لغيره.⁴

أما الأهلية المشترطة فهي أهلية الأداء التي تعني صلاحية الشخص لصدور الأقوال منه على وجه يعتد به شرعاً، وتحقق هذه الأهلية في الإنسان البالغ العاقل الرشيد غير المحجور عليه بأي سبب من أسباب الحجر.⁵

وأما الولاية المطلوبة فيمن يعقد السلم عن غيره فهي كونه مخولاً شرعاً في ذلك بأحد طريقتين: إما بالنيابة الاختيارية التي تثبت بالوكالة. ولا بد فيها أن يكون كل من الوكيل والموكل أهلاً لإنشاء عقود المعاوضات المالية، وإما بالنيابة الإيجابية التي تثبت بتولية الشارع، وتكون لمن يلي مال المحجور عليهم من

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

¹ - الشافعي، الأم، المرجع السابق.

² - الكاساني، بدائع الصنائع، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26.

الأولياء والأوصياء، الذين جعلت لهم سلطة شرعية على إبرام العقود وإنشاء التصرفات المالية لمصلحة من يلوهم.¹

الركن الثالث: المعقود عليه:

أ - الشروط التي ترجع إلى البدلين معاً : أ - ذهب الفقهاء إلى أنه يشترط لصحة عقد السلم أن يكون كل من رأس المال والمسلم فيه مالاً متقوماً، فلا يجوز أن يكون أحدهما خمرًا أو خنزيراً أو غير ذلك مما لا يعدّ مالاً منتفعاً به شرعاً.²

ب - ويشترط لصحته ألا يكون البدلان مالين يتحقق في سلم أحدهما بالآخر ربا التسيئة، وذلك بالأب جمع البدلين أحد وصفي علة ربا الفضل، حيث إن المسلم فيه مؤجل في الذمة، فإذا جمعه مع رأس المال أحد وصفي علة ربا الفضل، تحقق ربا التساء فيه، وكان فاسداً باتفاق الفقهاء.³

ج - وذهب جمهور الفقهاء من المالكية والشافعية والحنابلة إلى أن المنافع أموال بحد ذاتها، وأنها تحاز بجائزة أصولها ومصادرها، وهي الأعيان المنتفع بها.⁴

ومن ثمّ أجازوا كونها رأس مال ومسلماً فيه في عقد السلم. وعلى ذلك لو قال ربّ السلم: سلمت إليك سكنى داري هذه سنة، أو خدمتي شهراً في كذا إلى أجل كذا صحّ ذلك السلم.

ولو قال له: أسلمت إليك عشرين ديناراً في منفعة موصوفة في ذمتك إلى أجل كذا صحّ السلم.⁵

د - وذهب الحنفية إلى أنه لا يجوز كون أيّ من البدلين في السلم منفعة، لأنّ المنافع مع أنّها ملك لا تعتبر أموالاً في مذهبهم، إذ المال عندهم (ما يميل إليه طبع الإنسان ويمكن ادخاره لوقت الحاجة) والمنافع غير قابلة للإحراز والادخار، إذ هي أعراض تحدث شيئاً فشيئاً، وأنا فأناً، وتنتهي بانتهاء وقتها، وما يحدث فيها غير الذي ينتهي. وعلى ذلك فلا يصحّ جعل المنافع بدلاً في عقد السلم عندهم.⁶

ب - شروط رأس مال السلم:

يشترط الفقهاء في رأس مال السلم شرطين:

- 1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26.
- 2 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر: - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.
- 3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر: - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.
- 4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر: - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.
- 5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26.
- 6 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر: - وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- أن يكون معلوماً: - لا خلاف بين الفقهاء في أنه يشترط في رأس المال أن يكون معلوماً، وذلك لأنه بدل في عقد معاوضة مائية، فلا بد من كونه معلوماً، كسائر عقود المعاوضات.

ورأس المال إما أن يوصف في الذمة، ثم يعين في مجلس العقد، وإما أن يكون معيناً عند العقد، كأن يكون حاضراً مشاهداً، ثم يقع العقد على عينه. فإن كان موصوفاً، فيجب أن ينص في عقد السلم على جنسه ونوعه وقدره وصفته. وعلى هذا، فإن قبل الطرف الآخر، وجب تعيين رأس المال في مجلس العقد وتسليمه إليه وفاء بالعقد.¹

- تسليم رأس المال في مجلس العقد: - ذهب جمهور الفقهاء من الحنفية والشافعية والحنابلة إلى أن من شروط صحة السلم تسليم رأس ماله في مجلس العقد، فلو تفرقاً قبله بطل العقد.²

واستدلوا على ذلك :

أولاً: بقوله ﷺ: (من أسلف فليسلف في كيل معلوم ووزن معلوم إلى أجل معلوم). والتسليف في اللغة التي خاطبنا بها رسول الله صلى الله عليه وسلم هو الإعطاء، فيكون معنى كلامه عليه الصلاة والسلام "فليعط"، لأنه لا يقع اسم السلف فيه حتى يعطيه ما أسلفه قبل أن يفارق من أسلفه، فإن لم يدفع إليه رأس المال فإنه يكون غير مسلف شيئاً، بل واعدأ بأن يسلف .

قال الرملي: (ولأن السلم مشتق من تسليم رأس المال، أي تعجيله، وأسماء العقود المشتقة من المعاني لا بد من تحقق تلك المعاني فيها) .

ثانياً: بأن الافتراق قبل قبض رأس المال يكون افتراقاً عن كالي بكالي، أي: نسيئة بنسيئة، وهو منهى عنه بالإجماع.

ثالثاً: بأن في السلم غرراً احتمل للحاجة، فحجر ذلك بتعجيل قبض العوض الآخر، وهو الثمن، كي لا يعظم الغرر في الطرفين .

رابعاً: بأن الغاية الشرعية المقصودة في العقود ترتب آثارها عليها بمجرد انعقادها، فإذا تأخر البدلان كان العقد عديم الفائدة للطرفين خلافاً لحكمه الأصلي مقتضاه وغايته، ومن هنا قال ابن تيمية: عن تأخير رأس المال في السلم فإن ذلك منع منه لئلا تبقى ذمة كل منهما مشغولة بغير فائدة حصلت لا له ولا للآخر، والمقصود من العقود القبض، فهو عقد لم يحصل به مقصود أصلاً، بل هو التزام بلا فائدة .

خامساً: إن مطلوب الشارع صلاح ذات البين، وحسم مادة الفساد والفتن. وإذا اشتملت المعاملة على شغل الذمتين، توجهت المطالبة من الجهتين، فكان ذلك سبباً لكثرة الخصومات والعداوات، فمنع الشرع ما

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- محمد عبد الحليم عمر، الإطار الشرعي والاقتصادي، والحاسبي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر... المرجع السابق، ص 21.

يفضي إلى ذلك باشتراط تعجيل قبض رأس المال. ولا يخفى أن اشتراط قبض رأس مال السلم قبل التفريق عند جمهور الفقهاء إنما هو شرط لبقاء العقد على الصحة، وليس شرط صحة، لأن السلم ينعقد صحيحاً بدون قبض رأس المال، ثم يفسد بالافتراق قبل القبض. وبقاء العقد صحيحاً يعقب العقد ولا يتقدمه فيصلح القبض شرطاً له.¹

وقد جاء في مجلة الأحكام العدلية: (يشترط لبقاء صحة السلم تسليم الثمن في مجلس العقد، فإذا تفرق العاقدان قبل تسليم رأس مال السلم انفسخ العقد).²

- وقد خالف المالكية في المشهور عندهم جمهور الفقهاء في اشتراط تعجيل رأس مال السلم في مجلس العقد، وقالوا: يجوز تأخيره اليومين والثلاثة بشرط وبغير شرط، اعتباراً للقاعدة الفقهية "ما قارب الشيء يعطى حكمه" حيث إنهم اعتبروا هذا التأخير اليسير معفواً عنه، لأنه في حكم التحجيل، ومن هنا قال القاضي عبد الوهاب البغدادي في كتابه، الإشراف، في تعليل جواز ذلك التأخير اليسير: "فأشبه التأخير للتشاكل بالقبض".³

- ولو أراد رب السلم أن يجعل الدين الذي في ذمة المسلم إليه رأس مال سلم، فإن ذلك غير جائز عند جمهور الفقهاء من الحنفية والشافعية والحنابلة ومالك والأوزاعي والثوري وغيرهم، لأنه يؤدي إلى بيع الدين بالدين.

- وخالف في ذلك شيخ الإسلام ابن تيمية وابن القيم فذهبا إلى أن الدين الذي في ذمة المدين إن كان حالاً يجوز جعله رأس مال سلم، وحثتهما على الجواز هو عدم تحقق المنهي عنه - وهو بيع الكالئ بالكالئ، أي: الدين المؤخر بالدين المؤخر - على هذه المسألة إذا كان الدين المحمول رأس مال السلم غير مؤجل في ذمة المدين، لأنها تكون من قبيل بيع الدين المؤخر بالدين المعجل، ولوجود القبض الحكمي لرأس مال السلم من قبل المسلم إليه في مجلس العقد، لكونه حالاً في ذمته. فكان المسلم - إذ جعل ماله في ذمته معجلاً رأس مال السلم - قبضه منه وردّه إليه، فصار ديناً معجلاً مقبوضاً حكماً فارتفع المانع الشرعي⁴ ولأن دعوى الإجماع على المنع غير مسلمة.

- أما إذا كان الدين المحمول رأس مال السلم مؤجلاً في ذمة المدين فلا خلاف لأحد من الفقهاء في منع ذلك شرعاً، وأنه من بيع الكالئ بالكالئ المحظور، لكونه ذريعة إلى ربا التسيئة.⁵

1 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

2 - مجلة الأحكام العدلية، 387، المرجع السابق.

3 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- خالد بن علي المشيخ المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

4 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

5 - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- أمّا إذا جعل ربّ السلم ماله الموجود في يد المسلم إليه رأس مال السلم، فهل يصحّ ذلك، وينوب القبض السابق للعقد مناب القبض المستحقّ في مجلسه، أم لا يصحّ ذلك، ويحتاج إلى قبض جديد؟
للفقهاء في المسألة قولان: أحدهما: للحنايعة، وهو أنّ قبض المسلم إليه السابق للعين المحعولة رأس مال السلم ينوب عن القبض المستحقّ بالعقد، ويقوم مقامه سواء أكانت العين في يده أمانة أم مضمونة. ولا يحتاج إلى تجديد القبض.¹

والثاني: للحنفية، وهو أنّه ينوب القبض السابق لرأس مال السلم عن القبض المستحقّ في مجلس العقد إذا كانت يد المسلم إليه عليه يد ضمان لا يد أمانة، لأنّه إذا كان القبض البديل مثله القبض المستحقّ أو أقوى منه أمكن أن ينوب عنه. أمّا إذا كان في يده أمانة - كيد الوكيل والوديع والشريك ونحو ذلك - فإنّ القبض السابق لا يقوم مقامه، ويحتاج إلى تجديد القبض في المجلس ليصحّ عقد السلم.²

ج- شروط المسلم فيه:

الشرط الأوّل: أن يكون المسلم فيه ديناً موصوفاً في الذمّة: لا خلاف بين الفقهاء في اشتراط كون المسلم فيه ديناً موصوفاً في ذمّة المسلم إليه، وأنّه لا يصحّ السلم إذا جعل المسلم فيه شيئاً معيّناً بذاته، لأنّ ذلك مناقض للغرض المقصود منه، إذ هو موضوع لبيع شيء في الذمّة بضمن معجل، ومقتضاه ثبوت المسلم فيه ديناً في ذمّة المسلم إليه، ومحلّه ذمّة المسلم إليه.³
فإذا كان المسلم فيه معيّناً تعلق حقّ ربّ السلم بذاته، وكان محلّ الالتزام ذلك الشيء المعين، لا ذمّة المسلم إليه، ومن هنا كان تعيين المسلم فيه مخالفاً لمقتضى العقد. وبالإضافة إلى ذلك، فإنّ هذا التّعيين يجعل السلم من عقود الغرر، إذ ينشأ عنه غرر عدم القدرة على تنفيذ العقد فلا يدري، أيتمّ هذا العقد أم يفسخ حيث إنّ من المحتمل أن يهلك ذلك الشيء المعين قبل حلول وقت أدائه، فيستحيل تنفيذه.
والغرر مفسد لعقود المعاوضات الماليّة كما هو معلوم ومقرّر. وهذا بخلاف ما لو كان المسلم فيه موصوفاً في الذمّة، فإنّ الوفاء يكون بأداء آية عين تتحقّق فيها الأوصاف المتفق عليها، ولا يتعدّر تنفيذ العقد لو تلف المسلم فيه قبل تسليمه، إذ يسعه الانتقال عنه إلى غيره من أمثاله.⁴

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- وبناءً على اشتراط كون المسلم فيه ديناً في الذمّة ذكر الفقهاء أنّ ما يصحّ أن يكون مسلماً فيه من الأموال هو المثليات كالمكيات والموزونات والمذروعات والعدديّات المتقاربة، والقيميّات التي تقبل الانضباط بالوصف.

قال الشيرازي في المهذب: (ويجوز السلم في كلّ مال يجوز بيعه وتضبط صفاته كالأثمان والحبوب والثمار والياب والذوّاب والأصواف والأشعار والأخشاب والأحجار والطّين والفخّار والحديد والرّصاص والبلور والرّجاج وغير ذلك من الأموال التي تباع وتضبط بالصفّات).

- أمّا ما لا يمكن ضبط صفاته من الأموال فلا يصحّ السلم فيه، لأنّه يفضي إلى المنازعة والمشاقّة وعدمها مطلوب شرعاً.

- وخالف في ذلك الحنفيّة وقالوا بعدم جواز كون المسلم فيه نقداً، لأنّ المسلم فيه لا بدّ أن يكون مثنياً، والنقود أثمان، فلا تكون مسلماً فيها. وقد احتجّ الكاساني على ذلك بأنّه (يشترط في المسلم فيه " أن يكون ممّا يتعيّن بالتعيّن " فإن كان ممّا لا يتعيّن بالتعيّن كالدرهم والدنانير لا يجوز السلم فيه ، لأنّ المسلم فيه مبيع، لما روينا أنّ (النبيّ عليه الصلاة والسلام نهى عن بيع ما ليس عند الإنسان ورخص في السلم) سمّي السلم بيعاً، فكان المسلم فيه مبيعاً، والمبيع ممّا يتعيّن بالتعيّن، والدرهم والدنانير لا تتعيّن في عقود المعاوضات، فلم تكن مبيعةً فلا يجوز السلم فيها)¹.

الشّرط الثّاني: أن يكون المسلم فيه معلوماً: لا خلاف بين الفقهاء في أنّه يشترط لصحة السلم أن يكون المسلم فيه معلوماً مبيّناً بما يرفع الجهالة عنه ويسدّ الأبواب إلى المنازعة بين المتعاقدين عند تسليمه ، لأنّه بدل في عقد معاوضة مائيّة فيشترط فيه أن يكون معلوماً كما هو الشّأن في سائر عقود المبادلات المائيّة.²

ولمّا كان المسلم فيه ثابتاً في الذمّة غير معيّن بذاته اشترط الفقهاء أن ينصّ في عقد السلم على جنس المسلم فيه ، بأن يبيّن أنّه حنطة أو شعير أو تمر أو زيت .. وعلى نوعه إن كان للجنس الواحد أكثر من نوع، بأن يبيّن أنّ الرّزّ من النوع الأمريكيّ أو البشاوريّ ونحو ذلك. فإن كان للجنس نوع واحد فلا يشترط ذكر النوع. كما اشترطوا بيان قدره لقوله عليه الصلاة والسلام « من أسلف فليسلف في كيل معلوم ووزن معلوم ». وبيان القدر يتحقّق بكلّ وسيلة ترفع الجهالة عن المقدار الواجب تسليمه، وتضبط الكميّة الثّابتة في الذمّة ديناً بصورة لا تدع مجالاً للمنازعة عند الوفاء.³

¹ - الكاساني ، بدائع الصنائع، المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

الشَّرط الثالث: أن يكون المسلم فيه مؤجَّلاً: اشترط جمهور الفقهاء من الحنفيَّة والمالكيَّة والحنابلة لصحة السلم أن يكون المسلم فيه مؤجَّلاً فلا يصحَّ السلم الحال، وحثَّهم في اشتراط الأجل: قوله صلى الله عليه وسلم: «من أسلف فليسلف في كيل معلوم ووزن معلوم إلى أجل معلوم» فأمر عليه الصلاة والسلام بالأجل في السلم، وأمره يقتضي الوجوب، فيكون الأجل من جملة شروط صحة السلم، فلا يصحَّ بدونه. ولأنَّ السلم جوِّز رخصة للرفق، ولا يحصل الرفق إلاَّ بالأجل، فإذا انتفى الأجل انتفى الرفق، وذلك لأنَّ المسلف يرغب في تقديم الثمن لاسترخاض المسلم فيه، والمسلم إليه يرغب فيه لموضع التسيئة، وإذا لم يشترط الأجل زال هذا المعنى.¹

الشَّرط الرابع: أن يكون الأجل معلوماً: اتفق الفقهاء على أن معلومية الأجل الذي يوفى فيه المسلم فيه شرط لصحة السلم، لقوله صلى الله عليه وسلم (من أسلف فليسلف في كيل معلوم ووزن معلوم إلى أجل معلوم) فقد أوجب معلومية الأجل.²

ونصَّ الفقهاء على أنه "إن كان الأجل مجهولاً فالسلم فاسد، سواء كانت الجهالة متفاحشة أو متقاربة لأنَّ كلَّ ذلك يفضي إلى المنازعة، ولأنَّ جهالة الأجل مفسدة للعقد، كجهالة القدر".

الشَّرط الخامس: أن يكون المسلم فيه مقدور التسليم عند محله: - ومقتضى هذا الشرط أن يكون المسلم فيه ممَّا يغلب وجوده عند حلول الأجل، وهذا شرط متفق عليه لصحة السلم بين الفقهاء. وذلك لأنَّ المسلم فيه واجب التسليم عند الأجل، فلا بدَّ أن يكون تسليمه مقدوراً عليه حينذاك، وإلاَّ كان من الغرر المنوع.³

فلا يجوز أن يسلم في ثمر إلى أجل لا يعلم وجود ذلك الثمر فيه، أو لا يوجد فيه إلاَّ نادراً، كما لا يجوز أن يسلم في ثمار نخلة معينة أو ثمار بستان بعينه.

وقال ابن قدامة في المغني: (الشَّرط الخامس، وهو كون المسلم فيه عامَّ الوجود في محله. ولا نعلم فيه خلافاً. وذلك لأنَّه إذا كان كذلك أمكن تسليمه عند الأجل. وإذا لم يكن عامَّ الوجود، لم يكن موجوداً عند المحلِّ بحكم الظاهر، فلم يمكن تسليمه).⁴

- أمَّا وجود المسلم فيه عند العقد فليس شرطاً لصحة السلم عند جمهور الفقهاء من المالكيَّة والشافعيَّة والحنابلة، فيجوز السلم في المعدوم وقت العقد وفيما ينقطع من أيدي الناس قبل حلول الأجل.⁵

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - ابن قدامة، المغني، المرجع السابق.

⁵ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

الشَّرط السَّادس: تعيين مكان الإيفاء: - اختلف الفقهاء في اشتراط تعيين مكان إيفاء المسلم فيه لصحة السلم على أربعة اتجاهات.¹

أ - قال الحنفية: لا يشترط بيان مكان الإيفاء إذا لم يكن للمسلم فيه حمل ومؤنه، أي: لا يحتاج نقله إلى كلفة وسيلة نقل وأجرة حمل. أما إذا كان له حمل ومؤنه فقد اختلف أبو حنيفة مع صاحبيه في اشتراط تعيين مكان الإيفاء. فقال أبو حنيفة: يشترط بيان مكان إيفاء المسلم فيه، لأنَّ التسليم غير واجب في الحال، فلا يتعيَّن مكان العقد موضعاً للتسليم، فإذا لم يتعيَّن بقي مجهولاً جهالةً مفضيةً إلى المنازعة لاختلاف القيم باختلاف الأماكن، فلا بدَّ من البيان دفعاً للمنازعة، وصار كجهالة الصفة .

وقال أبو يوسف ومحمد: لا يحتاج إلى تعيينه، ويسلمه في موضع العقد، لأنَّ مكانه موضع الالتزام فيتعيَّن لإيفاء ما التزمه في ذمته، كموضع الاستقراض والاستهلاك وكبيع الخنطة بعينها .

ب - وقال المالكية: لا يشترط تعيين مكان الإيفاء ولكنه يفضل. جاء في القوانين الفقهية لابن جزي (الأحسن اشتراط مكان الدَّفْع... فإن لم يعيَّن في العقد مكاناً فمكان العقد، وإن عيَّناه تعيَّن، ولا يجوز أن يقبضه بغير المكان المعيَّن ويأخذ كراء مسافة ما بين المكانين، لأنَّهما بمنزلة الأجلين).²

ج - وذهب الشافعية في المعتمد إلى أنه يشترط لصحة السلم بيان مكان تسليم المسلم فيه إذا كان موضع العقد لا يصلح للتسليم كالصحراء، أو كان لحمله مؤنة. فإن كان العقد بمكان يصلح للتسليم أو لم يكن لحمل المسلم فيه مؤنة فلا يشترط ذلك، ويتعيَّن مكان العقد للتسليم بدلالة العرف.³

د - وذهب الحنابلة إلى أنه لا يشترط ذكر مكان الإيفاء، لأنَّ النبي صلى الله عليه وسلم لم يذكره فدلَّ على أنه لا يشترط فيه. ولأنَّه عقد معاوضة، فلا يشترط فيه ذكر مكان الإيفاء، كبيع الأعيان إلا أن يكون موضع العقد لا يمكن الوفاء فيه كموضع للعراء وبحر وجبل ونحو ذلك، فعند ذلك يشترط بيانه لتعدُّر الوفاء في موضع العقد، فيكون محلَّ التسليم مجهولاً، فاشترط تعيينه بالقول كالأجل.⁴

المبحث رقم 06: الأحكام المترتبة على السلم والمتعلقة به:

أ - انتقال الملك في العوضين :

- إذا قبض المسلم إليه رأس المال كان له أن يتصرف فيه بكلِّ التصرفات السائغة شرعاً، لأنَّه ملكه

وتحت يده .

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - ابن الجوزي، القوانين الفقهية، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

أما المسلم فيه، فرغم كونه أصبح ديناً للمسلم بمقتضى العقد، إلا أن ملكيته له غير مستقرة قال السيوطي في الأشباه والنظائر: جميع الديون التي في الذمة بعد لزومها وقبض المقابل لها مستقرة إلا ديناً واحداً، هو دين السلم، فإنه وإن كان لازماً فهو غير مستقر. وإنما كان غير مستقر، لأنه بصدد أن يطرأ انقطاع المسلم فيه، فينفسخ العقد.¹

ب - التصرف في دين السلم قبل قبضه:

- بناءً على كون دين السلم غير مستقر، ذهب جمهور الفقهاء من الحنفية والشافعية والحنابلة إلى أنه لا يصح بيع المسلم فيه لمن هو في ذمته أو لغيره أو الاستبدال عنه، لأنه لا يؤمن فسخ العقد بسبب انقطاع المسلم فيه وامتناع الاعتياض عنه، فكان كالمبيع قبل القبض. ولقوله صلى الله عليه وسلم: « من أسلم في شيء، فلا يصرفه في غيره ». قالوا: وهذا يقتضي ألا يبيع المسلم دين السلم لا من صاحب ولا من غيره، هذا في البيع أما غيره من التصرفات ففيها خلاف.²

- وخالف في ذلك ابن تيمية وابن قيم الجوزية حيث أجازا بيع المسلم فيه قبل قبضه لمن هو في ذمته بضمن المثل أو دونه لا أكثر منه حالاً. وهو قول ابن عباس رضي الله عنهما ورواية عن أحمد. قال ابن المنذر: ثبت عن ابن عباس أنه قال: (إذا أسلفت في شيء إلى أجل، فإن أخذت ما أسلفت فيه وإلا فخذ عوضاً أنقص منه، ولا تريح مرتين).

وحجتهم على جواز بيعه من المدين أو الاعتياض عنه إذا كان ذلك بسعر المثل أو دونه هو عدم المانع الشرعي، حيث إن حديث « من أسلم في شيء فلا يصرفه إلى غيره » ضعيف لا تقوم به حجة. وحتى لو ثبت فمعنى « فلا يصرفه إلى غيره » أي: لا يصرفه إلى سلم آخر، أو لا يبيعه بمعين مؤجل ذلك خارج عن محل النزاع.³

قال ابن القيم: ثبت أنه لا نص في التحريم ولا إجماع ولا قياس، وأن النص والقياس يقتضيان الإباحة. أما دليلهم على عدم جواز الاعتياض عنه بأكثر من قيمته، فلأن دين السلم مضمون على البائع ولم ينتقل إلى ضمان المشتري، فلو باعه المشتري من المسلم إليه بزيادة، فقد ربح رب السلم فيما لم يضمن، وقد صح عن النبي صلى الله عليه وسلم أنه قال: (لم يضمن).⁴

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

⁴ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

- وأما المالكية ، فأجازوا بيع المسلم فيه لغير المسلم إليه إذا لم يكن طعاماً فقال ابن رشد الحفيد: (وأما بيع السلم من غير المسلم إليه فيجوز بكل شيء يجوز به التبائع، ما لم يكن طعاماً، لأنه يدخله بيع الطعام قبل قبضه).

ج - إيفاء المسلم فيه :

- اتفق الفقهاء على أنه إذا حلّ أجل السلم المتفق عليه في العقد، وجب على المسلم إليه إيفاء الدين المسلم فيه.¹

د - تعذر المسلم فيه عند حلول الأجل:

- إذا انقطع المسلم فيه عند حلول الأجل، بحيث تعذر على المسلم إليه إيفاؤه للمسلم في وقته، فقد اختلف الفقهاء فيما يترتب على ذلك من أحكام على ثلاثة مذاهب:²

أ - فذهب جمهور الفقهاء من الحنفية والمالكية والشافعية في الأظهر والحنابلة إلى أنه يخيّر ربّ السلم بين أن يصبر إلى وجوده، فيطالب به عنده، وبين أن يفسخ السلم ويرجع برأس ماله إن وجد، أو عوضه إن عدم، لتعذر رده. قال صاحب الهداية (لأنّ السلم قد صحّ ، والعجز طارئ على شرف الزوال فصار كإباق المبيع قبل القبض).

وقال ابن رشد الحفيد: (وحجتهما أنّ العقد وقع على موصوف في الذمّة، فهو باق على أصله وليس من شرط جوازه أن يكون من ثمار هذه السنّة، وإثما هو شيء شرطه المسلم، فهو في ذلك بالخيار).

وقد ذكر التتويّ ضابط الانقطاع بقوله: (فإذا لم يوجد المسلم فيه أصلاً، بأن كان ذلك الشيء ينشأ بتلك البلدة فأصابته جائحة مستأصلة، فهذا انقطاع حقيقي. ولو وجد في غير ذلك البلد، لكن يفسد بنقله، أو لم يوجد إلاّ عند قوم امتنعوا من بيعه، فهو انقطاع. ولو كانوا يبيعونه بثمن غال فليس بانقطاع بل يجب تحصيله. ولو أمكن نقله، وجب إن كان قريباً).

ب - وقال زفر وأشهب والشافعيّ في قول: يفسخ السلم ضرورةً، ويستردّ ربّ السلم رأس المال ولا يجوز التأخير.

ج - وقال سحنون: ليس لربّ السلم فسخ السلم، وإثما له أن يصبر إلى القابل.

و - توثيق الدين المسلم فيه:

- لا يخفى أنّ توثيق الدين المسلم فيه يكون بأحد أمرين:³

¹ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

³ - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

أ - إما بتأكيد حق رب السلم في الدين المسلم فيه بالكتابة أو الشهادة، لمنع المسلم إليه من الإنكار وتذكيره عند التسيان، وللحيلولة، دون ادعائه أقل من الدين المسلم فيه قدرأ أو صفةً، ونحو ذلك.

ب - وإما بالكفالة والرهن. فقد اختلف الفقهاء في توثيق الدين المسلم فيه بالكفالة على أقوال: الأول: ذهب الحنفية ومالك والشافعية وإسحاق وابن المنذر إلى جواز ذلك. وهو رواية عن أحمد ورأي عطاء ومجاهد وعمرو بن دينار والحكم وغيرهم.

قال الشافعية في الأم: (السلم السلف، وبذلك أقول: لا بأس فيه بالرهن والحميل، لأنه يبيع من البيوع وقد أمر الله حل ثناؤه بالرهن، فأقل أمره تبارك وتعالى أن يكون إباحة له، فالسلم يبيع من البيوع)¹.
الثاني: وذهب الحنابلة في المعتمد عندهم إلى أنه لا يصح أخذ رهن ولا كفيل عن المسلم إليه (لأن الرهن إن أخذ برأس مال السلم الرهن والضمين، فقد أخذ بما ليس بواجب ولا ماله إلى الوجوب لأن ذلك قد ملكه المسلم إليه. وإن أخذ بالمسلم فيه فالرهن إنما يجوز بشيء يمكن استيفاؤه من ثمن الرهن والمسلم فيه لا يمكن استيفاؤه من الرهن ولا من ذمة الضامن).

الثالث: وروي عن عليّ وابن عمر وابن عباس والحسن وسعيد بن جبير والأوزاعي كراهة ذلك.

ز - الاتفاق على تقسيط المسلم فيه على نجوم: - إذا أسلم شخص في شيء واحد على أن يقبضه بالتقسيط في أوقات متفرقة أجزاء معلومة كسمن يأخذ بعضه في أول رجب وبعضه في أول رمضان وبعضه في منتصف شوال مثلاً. فقد اختلف الفقهاء في جواز ذلك على ثلاثة أقوال:²

أ - فذهب المالكية والشافعية في الأظهر إلى أنه يصح ذلك. (لأن كل ما جاز أن يكون في الذمة إلى أجل، جاز أن يكون إلى أجلين وأجال كالأثمان في بيوع الأعيان).

ب - وذهب الشافعية في قول ثان له إلى أنه لا يصح ذلك (لأن ما يقابل أبعدهما أجلاً أقل مما يقابل الآخر، وذلك مجهول، فلم يجوز).

ج - وذهب الحنابلة في المعتمد عندهم إلى التفصيل حيث قالوا: (يصح أن يسلم في جنس واحد إلى أجلين، كسمن يأخذ بعضه في رجب، وبعضه في رمضان، لأن كل بيع جاز إلى أجل جاز إلى أجلين وأجال إن بين قسط كل أجل وثمنه، لأن الأجل الأبعد له زيادة وقع على الأقرب، فما يقابله أقل فاعتبر معرفة قسطه وثمنه، فإن لم يبينهما لم يصح).

¹ - الشافعية، الأم، المرجع السابق.

² - وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الموسوعة الفقهية الكويتية، المرجع السابق، ج 26. وأنظر:

- وليد بن راشد السعيدان، قواعد البيوع وفرائد الفروع، المرجع السابق.

المطلب رقم 02: الصيغ البنكية لعقد السلم.

استفادة البنوك الإسلامية من عقد السلم: السلم هو بيع موصوف في الذمة كما بينا سابقا ، بمعنى أن المشتري يعطي الثمن مقدما ، على أن البائع يأتي بسلمة موصوفة بالذمة غير موجودة الآن ، في وقت يتفقان عليه ، ولا بد من تحديد الوقت ، ولا بد من تسليم الثمن في مجلس العقد كاملا من غير تأجيل شيء منه . ويستفيد البائع الحصول على تمويل نقدي عاجل، ويستفيد المشتري انه غالبا يشتري بأقل من السعر في وقت حصول السلعة، مثلا لو اشترى 100 صاعا من التمر بعقد سلم، فإنه يحصل عليه بأقل من سعره عندما يتزل السوق في وقته المعتاد.¹

والبنوك الإسلامية تجري عقد السلم في صور منها:

الصورة الأولى: أن يشتري البنك الإسلامي سلعا بطريق السلم وتكون أرخص عليه، فإذا أخذها في الوقت المتفق عليه، وكل شركة تجارية أن تسوق له السلعة مقابل نسبة من الربح . وهذا جائز لأنه توكيل مقابل أجر.²

الصورة الثانية: أن البنك الإسلامي يبيع للبائع نفسه بعد تمام الأجل، بمعنى أنه بعد حلول الوقت المتفق عليه لتسليم البضاعة، يقول البنك للعميل الذي باعه السلعة، أبيعها عليك مرة أخرى، فهذا يجوز — مع أنه يبيع قبل القبض — بشرط أن يكون السعر الجديد يوم التوفية، يمثل القيمة السابقة أو أقل، حتى لا يربح المشتري ما لم يضمن، وهذا الرأي هو اختيار ابن تيمية وابن القيم وهو رواية عن الإمام أحمد، لأنه في هذه الحالة لا يكون متهما بقرض جر نفعاً.³

الصورة الثالثة: السلم الموازي، وهو أن يقوم البنك الإسلامي، ببيع طرف ثالث، غير الذي عقد معه عقد السلم الأول يبيع مع هذا الجديد بنفس المسلم فيه في العقد الأول ونفس مواصفاته، ولكن ليس عين البضاعة الأولى ويتسلم الثمن مقدما، فإذا هو سلم الأول مبلغا، واستلم من الثاني مبلغا، ويكون الثاني أعلى حتى يستفيد فإذا جاء الأجل استلم البضاعة من الأول، وأعطاهما للثاني ، وهذه الصورة لا حرج في ذلك، لأنهما عقدان شرعيان لا يوجد فيهما محظور شرعي.⁴

1 - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، الطبعة الأولى، السادس من ربيع الأول 1423 هـ من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>.

2 - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة ، المرجع السابق .

3 - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة ، المرجع السابق .

4 - حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة ، المرجع السابق .

الفصل رقم 04: عقد الاستصناع

المطلب رقم 01: عقد الاستصناع في الفقه الإسلامي.

المبحث رقم 01: تعريف الاستصناع:

- الاستصناع في اللغة: مصدر استصنع الشيء: أي دعا إلى صنعه، ويقال: اصطنع فلان باباً: إذا سأل رجلاً أن يصنع له باباً، كما يقال: اكتب أي أمر أن يكتب له.¹

قال ابن منظور: "ويقال اصطنع فلان خاتماً إذا سأل رجلاً أن يصنع له خاتماً"² واستصنع الشيء: دعا إلى صنعه³ فالاستصناع لغة: طلب الفعل.⁴

- الاستصناع في الاصطلاح: اختلفت عبارات العلماء في تعريف الاستصناع⁵، ويرجع ذلك إلى اختلافهم في حقيقة الاستصناع وتكليفه، حيث أدخله الجمهور ضمن السلم، أما الأحناف فعدوه عقداً مستقلاً، لكنهم اختلفوا في تعريفه، ومرجع ذلك الاختلاف إلى إدخال بعض القيود أو إخراجها⁶ ومن تلك التعريفات:

- تعريف الكاساني: "هو عقد على مبيع في الذمة شرط فيه العمل"⁷.

- تعريف ابن الهمام: "الاستصناع طلب الصنعة وهو أن يقول لصانع خف أو مكعب أو أواني الصفر اصنع لي خفا طوله كذا وسعته كذا أو دستا أي برمة تسع كذا وزنها كذا على هيئة كذا بكذا ويعطى الثمن المسمى أولاً يعطى شيئاً فيعقد الآخر معه"⁸.

- تعريف السمرقندي: "هو عقد على مبيع في الذمة وشرط عمله على الصانع"⁹.

- تعريف مجلة الأحكام العدلية: "مقابلة مع أهل الصنعة على أن يعمل شيئاً"¹⁰.

1 - الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03.

2 - ابن منظور، لسان العرب، ج 8، صفحة: 209.

3 - خالد بن علي المشيخ، المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

4 - ابن منظور، لسان العرب، المرجع السابق، ج: 8، صفحة: 209.

- مختار الصحاح، المرجع السابق، ص 371.

- القاموس المحيط المرجع السابق، ج: 1، ص: 954.

5 - الموسوعة الفقهية الكويتية الجزء 03.

6 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية. <http://www.kantakji.org/index.htm>

7 - علاء الدين الكاساني. بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 5، ص: 2.

8 - كمال الدين ابن الهمام السيواسي، شرح فتح القدير، المرجع السابق، ج: 7، ص: 114.

9 - علاء الدين السمرقندي. تحفة الفقهاء، المرجع السابق، ج 2 ص: 326.

10 - محمد الزحيلي، قضاء المظالم في الفقه الإسلامي، ج 7 ص 53.

المبحث رقم 02: حكم عقد الاستصناع:

اختلف الفقهاء في حكم عقد الاستصناع بين مبيح وحاضر، وقد كان هذا الاختلاف بسبب اختلافهم في تكليف عقد الاستصناع، حيث يرى جمهور العلماء من المالكية والشافعية والحنابلة: أن الاستصناع ملحق بالسلم؛ فيشترط فيه ما يشترط في السلم، وأما الأحناف: فيرون أن الاستصناع عقد مستقل بذاته وله خصائصه وأحكامه.¹

ومن هذا المنطلق اختلف العلماء في حكم عقد الاستصناع إلى قولين:

- القول الأول: عدم جواز عقد الاستصناع إذا كان على غير وجه السلم.

وهو قول جمهور العلماء من الأحناف والمالكية والشافعية.

- القول الثاني: جواز عقد الاستصناع، وهو قول الأحناف، باعتباره عقداً مستقلاً مشروعاً عند أكثر الحنفية على سبيل الاستحسان²، ومنعه زفر من الحنفية أخذاً بالقياس؛ لأنه يبيع المعدوم. ووجه الاستحسان: استصناع الرسول صلى الله عليه وسلم الخاتم، والإجماع من لدن رسول الله صلى الله عليه وسلم دون تكبير وتعامل الناس بهذا العقد والحاجة الماسة إليه.³

أدلة القول الأول:

1. ما رواه ابن عمر أن النبي صلى الله عليه وسلم نهى عن بيع الكالئ بالكالئ.

- وجه الدلالة: دل الحديث على عدم جواز بيع الكالئ بالكالئ⁴ وهو الدين بالدين، وفي عقد الاستصناع يبيع دين بدين؛ لأن السلعة في ذمة الصانع والتمن في ذمة المستصنع، وقد أجمع العلماء على منعه.

- وأجيب عليه: بأن الحديث ضعيف، وسبب ضعفه: أن موسى بن عبيدة تفرد به عن نافع وهو ضعيف، قال أحمد: لا تحل الرواية عن موسى بن عبيدة، ولا أعلم هذا الحديث لغيره، وقد ضعفه الإمام الشافعي والبيهقي⁵ وأما ادعاء الإجماع، فعلى فرض التسليم إلا أنه لا ينطبق على جميع الصور التي يشملها الدين بالدين، وقد اضطرب النقل في الصورة التي ينطبق عليها الإجماع، فلا يجوز حينها التمسك بالإجماع على عدم جواز الاستصناع لكونه ديناً بدين.

2. أن الاستصناع يبيع معدوم، وقد نهى النبي صلى الله عليه وسلم المرء عن بيع ما ليس عنده.

1 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

2 - مصطفى أحمد الزرقا، عقد الاستصناع ومدى أهميته في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة، سلسلة محاضرات العلماء البارزين، رقم (21)

المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب البنك الإسلامي للتنمية، 1420 هـ، ص 23.

3 - الموسوعة الفقهية الكويتية الجزء 03.

4 - رواه الدارقطني، كتاب البيوع - باب الجمالة - عن ابن عمر رضي الله عنهما، حديث رقم (269)، المرجع السابق.

- سنن الدارقطني، المرجع السابق، ج 3 ص 71.

5 - انظر: توضيح الأحكام شرح بلوغ المرام لابن بسام، المرجع السابق، جزء 4، ص: 45.

وأجيب عليه: يبيع الإنسان ما لا يملك: فإذا كان البيع حالاً معيناً كما في حديث حكيم بن حزام مرفوعاً (لا تبع ما ليس عندك)¹ حيث كان يبيع الناس السلعة ثم يدخل السوق فيشتريها لهم ، فنهاه النبي صلى الله عليه وسلم ؛ لوجود الغرر وإفضاءه إلى النزاع إذا علم البائع الأول أنه باعها بأعلى، بعد شرائها مباشرة، أما الاستصناع فليس كذلك إذ هو بيع أجل موصوف في الذمة ويغلب على الظن إمكان إيجاده وقته طلبه ففرق فيما بينهما.²

3. وجود الجهالة في السلعة المستصنعة؛ لكونها قد تزيد وقد تنقص فيضرب بأحد الطرفين.

وأجيب عليه: أن ما يحتمل وجوده من الجهالة معتفر إذا كان يسيراً، كما في السلم، وقد ثبت أن رسول الله ﷺ احتجم وأعطى الحجام أجره³ مع أن مقدار الحجامة وكمية الدم المستخرج غير معروفة عند التعاقد.⁴

أدلة القول الثاني:

1. ما ثبت في الصحيحين من حديث عبد الله بن عمر رضي الله عنهما أن النبي ﷺ اصطنع خاتماً من ذهب وجعل فصه في بطن كفه إذا لبسه فاصطنع الناس خواتيم من ذهب فرقي المنبر فحمد الله وأثنى عليه فقال إني كنت اصطنعته وإني لا ألبسه فنبذ الناس...⁵.

- وجه الدلالة: أن النبي ﷺ استصنع خاتماً من ذهب، ففيه مشروعية الاستصناع، وأما إلقاؤه له فلا أنه كان من الذهب وقد حُرِّم على الرجال التزين به، بدليل أنه اتخذ بعد ذلك خاتماً من فضة.⁶

2. ما ثبت في الصحيحين من حديث سهل قال: أرسل رسول الله ﷺ إلى فلانة - امرأة قد سماها سهل - : مري غلامك النجار أن يعمل لي أعوداً أجلس عليهن إذا كلمت الناس ، فأمرته فعملها من طرفاء الغابة ثم جاء بها فأرسلت إلى رسول الله ﷺ فأمر بها فوضعت ها هنا...⁷.

¹ - رواه الترمذي، باب ما جاء في كراهية بيع ما ليس عندك، حديث رقم (1232)، المرجع السابق.

- سنن الترمذي، المرجع السابق، ج 3 صفحة 534.

- ورواه الإمام أحمد، حديث رقم (15346) مسند الإمام أحمد، المرجع السابق، ج 3 صفحة 402.

² - انظر: أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

³ - رواه البخاري، صحيح البخاري، باب ذكر الحجام، حديث رقم (1997) المرجع السابق، ج 2 صفحة 741.

- ورواه مسلم، صحيح مسلم، باب حل أجرة الحجامة، حديث رقم (1202) المرجع السابق، ج 3 صفحة 1205.

⁴ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

⁵ - رواه البخاري، صحيح البخاري، باب من جعل فص الخاتم في بطن كفه، حديث رقم (5538)، المرجع السابق، ج 5، ص 2205.

- رواه مسلم، صحيح مسلم، باب تحريم خاتم الذهب على الرجال ونسخ ما كان من إباحته في أول الإسلام، حديث رقم (2091)

المرجع السابق، ج 3 صفحة 1656.

⁶ - رواه البخاري، صحيح البخاري، باب خواتيم الذهب، حديث رقم (5528)، المرجع السابق ج 5 صفحة 2202.

- ورواه مسلم، صحيح مسلم، باب ليس النبي ﷺ خاتماً من ورق نقشه محمد رسول الله ﷺ وليس الخلفاء له من بعده، حديث رقم (2091)،

المرجع السابق، ج 3 صفحة 1656.

⁷ - رواه البخاري، صحيح البخاري، باب الجلوس على المنبر عند التأذين، حديث رقم (875) صحيح البخاري، المرجع السابق ج 1 ص 310.

- ورواه مسلم، صحيح مسلم، باب جواز الخطورة والخطوتين في الصلاة، حديث رقم (544)، المرجع السابق، ج 1 ص 386.

وجه الدلالة: أن النبي ﷺ طلب من المرأة أن تأمر غلامها بصنع المنبر، فدل على مشروعيته ونوقش: باحتمال أن يكون صناعته على سبيل التبرع لا على سبيل التعاقد.¹

3. التعامل من غير تكبير على مر العصور في المباني والأحذية والأثاث ونحوها، وهو يتضمن إجماعاً عملياً .

ونوقش: بعدم التسليم للإجماع، بدليل مخالفة جمهور العلماء للقول بمشروعية الاستصناع.²

4. ومن المعقول: فإن حاجة الناس إلى الاستصناع كبيرة³ وفي الشرع مراعاة لحاجات الناس بل هو من مقاصده؛ لما في ذلك من التيسير عليهم والرفق بهم، كما في التيمم والمسح على الخفين وعقد السلم وغير ذلك، فجاز الاستصناع استحساناً.

ونوقش: بأن الحاجة تندف بما أباحه الله من العقود، كالسلم.⁴

وأجيب: بأن الحاجة إلى الاستصناع كبيرة، وقد سبق بيان شيء من ذلك، وفي ترك ضرر بالمسلمين فليس كل ما يباع جاهزاً مناسب، بل ليس كل ما يحتاجه المرء يجده جاهزاً، خاصة وأن الباعة لا يصنعون ما يقل شراؤه؛ لما في ذلك من الخسارة بكساد البضاعة وعدم وجود مشتر لها فيحتاج الناس إلى من يصنع ما يحتاجونه حال طلبهم وبالصفة التي يريدونها، وهذا هو الاستصناع، أما السلم فلا يكفي للوفاء بحاجة المجتمع لكونه يشترط لصحته تعجيل الثمن ولا يصح فيه اشتراط الصانع.

يقول الكاساني عنه: "فيه معنى عقدين جائزين وهو السلم والإجارة لأن السلم عقد على مبيع في الذمة واستتجار الصانع يشترط فيه العمل وما اشتمل على معنى عقدين جائزين كان جائزاً"⁵.

الترجيح:

الراجح هو القول بجواز عقد الاستصناع⁶ لما يأتي:

1. قوة أدلة أصحاب القول الثاني.

2. أن الحاجة داعية للاستصناع، وفي منعه من إلحاق الحرج بالناس ما لا يخفى .

3. ضعف أدلة المانعين بما ورد من مناقشتها.

وقد رجع القول بجوازه المجمع الفقهي الإسلامي الدولي في مؤتمره السابع المنعقد بجدة لعام 1412 هـ.⁷

1 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

2 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

3 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

4 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

5 - علاء الدين الكاساني، بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 5، صفحة: 3.

6 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

7 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

المبحث رقم 03: الاستصناع والإجارة على الصنع:

الإجارة على الصنع هي عند بعض الفقهاء: بيع عملٍ تكون العين فيه تبعاً . فالإجارة على الصنع تتفق مع الاستصناع في كون العمل على العامل، وهو الصانع في الاستصناع، والأجير في الإجارة على الصنع. ويفترقان في محل البيع. ففي الإجارة على الصنع: المحل هو العمل، أما في الاستصناع: فهو العين الموصوفة في الذمة، لا بيع العمل. وفرق آخر هو أن الإجارة على الصنع تكون بشرط: أن يقدم المستأجر للعامل المادة، فالعمل على العامل، والمادة من المستأجر، أما في الاستصناع: فالمادة والعمل من الصانع.¹

المبحث رقم 04: الاستصناع والسلم في الصناعات:

السلم في الصناعات هو نوع من أنواع السلم، إذ أن السلم إما أن يكون بالصناعات أو بالمرروعات أو غير ذلك. والسلم هو: « شراء أجلٍ بعاجلٍ » فالاستصناع يتفق مع السلم بصورة كبيرة، فالأجل الذي في السلم هو ما وصف في الذمة، ومما يؤكد هذا جعل الحنفية مبحث الاستصناع ضمن مبحث السلم وهو ما فعله المالكية والشافعية، إلا أن السلم عام للمصنوع وغيره، والاستصناع خاص بما اشترط فيه الصنع والسلم يشترط فيه تعجيل الثمن، في حين أن الاستصناع التعجيل - فيه عند أكثر الحنفية - ليس بشرط.²

المبحث رقم 05: أهمية عقد الاستصناع:

تتضح أهمية عقد الاستصناع بالحاجة العظيمة إليه في الحياة البشرية، حيث بين الله أن البشر متفاوتون فيما بينهم تسخيراً منه سبحانه لبعضهم البعض، فقال سبحانه: «لنحسبنا بينهم معيشتهم في الحياة الدنيا ورفعنا بعضهم فوق بعض درجات ليتخذ بعضهم بعضاً سخرياً ورحمة ربك خير مما يجمعون»³ ومن صور تسخير البشر لبعض: عقد الاستصناع، فإن المستصنع محتاج لمن يصنع له حاجته بالشكل الذي يريد، والصانع محتاج إلى المال الذي يأخذه مقابل صنعه ليستعين به على بنوك الحياة هذا على وجه الإجمال⁴، وأما على التفصيل فللاستصناع أهمية كبيرة تتضح فيما يلي:

✓ من جهة الصانع: فبالرفق في كون ما يصنعه جرى بيعه مسبقاً، وتحقق أنه ربح فيه، وعرف مقدار ربحه، فهو يعمل بطمأنينة، وعلى هدى وبصيرة، أما بغير عقد الاستصناع فإن الصانع قد يحتاج إلى مدة لتسويقه وربما يخسر خسائر كبيرة على حفظه لحين البيع، وقد تكسد البضاعة فتكون الخسارة مضاعفة، من جهة العمل ومن جهة المواد.⁵

¹ - الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق. و أنظر :

- مصطفى أحمد الزرقا، عقد الاستصناع ومدى أهميته في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة، المرجع السابق، ص 06-15.

² - الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

³ - سورة الزخرف، آية : 32 .

⁴ - مصطفى أحمد الزرقا، عقد الاستصناع ومدى أهميته في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة، المرجع السابق، ص 06-15.

⁵ - الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

✓ من جهة المستصنع: فبكونه يحصل على ما يريد بالصفة والنوع الذي يريد ، فلا يضطر لشراء ما قد لا يناسبه من البضائع الجاهزة، بل إن بعض الأمور لا توجد جاهزة بل لا بد من طلب صنعها من الصانع فتصنع حسب الطلب، كبعض البيوت والأبنية، كما أن المستصنع يكون مطمئناً بالاستصناع لكونه يتابع الصنع بنفسه، فيتأكد من عدم وجود غرر أو تدليس في المصنوع، مما يجعله مرتاح النفس مطمئناً.¹

✓ من جهة المجتمع: فبالاستصناع تتحرك الأموال من جهة إلى أخرى مما ينعش الحركة الاقتصادية في البلد، ولذلك يدعو كثير من الاقتصاديين المسلمين إلى أهمية جعل أطراف الاستصناع من المسلمين لتنعش اقتصادهم وتزيد من مصادر دخلهم، كما أن فيه تفرغاً لأصحاب التخصصات في تخصصاتهم فلو أن العالم أراد أن يبني بيتاً ولم يجد من يصنع له، لكان في ذلك ضرر كبير على المجتمع بإشغال هذا العالم مما يحرم المجتمع من علمه ونفعه ، ومثل ذلك الطيب والمفكر وغيرهم.²

المبحث رقم 06: أحكام الاستصناع:

بينما فيما سبق اختلاف الفقهاء حول عقد الاستصناع، فجمهور الفقهاء أحقوا الاستصناع بعقد السلم، والأحناف قالوا بأن الاستصناع عقد مستقل، وله أحكامه الخاصة به، لكنهم اختلفوا حول هذه الأحكام، وهنا طرحت المسائل التالية:

المسألة الأولى: هل الاستصناع عقد أم وعد؟.

المسألة الثانية: هل عقد الاستصناع من قبيل البيع أم من قبيل الإجارة؟.

المسألة الثالثة: هل عقد الاستصناع جائز أم لازم؟.

المسألة الأولى: هل الاستصناع عقد أم وعد؟ :

اختلف علماء الأحناف³ في ذلك على قولين :

- القول الأول: أن الاستصناع عقد وليس وعداً، وهو رأي أكثر الأحناف، ورجحه أكثر المعاصرين

وعلى رأسهم المجمع الفقهي الإسلامي.⁴

- القول الثاني: أن الاستصناع وعد وليس عقداً ، وذهب إليه بعض من علماء الأحناف ومنهم: الحاكم

الشهيد⁵ ومحمد بن مسلمة، وأبو القاسم الصفار، ومحمد بن سلمة⁶ والسمرقندي وغيرهم، واختاره من

المعاصرين: علي السالوس.⁷

1 - الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

2 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع ، أبحاث فقه المعاملات المالية. وأنظر :

- الموسوعة الفقهية الكويتية الجزء 03.

3 - سبق بيان أن بقية المذاهب يرون أن الاستصناع داخل في السلم ، وبالتالي فلا يتحدثون عن هذه المسألة في كتبهم .

4 - مصطفى أحمد الزرقا، عقد الاستصناع ومدى أهميته في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة، المرجع السابق، ص 17.

5 - السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج : 12 ، صفحة : 139 .

6 - فتح القدير للسيواسي، المرجع السابق، ج : 7 ، صفحة : 115 .

7 - أنظر : أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

أدلة القائلين بأنه وعد:

1. أن الصانع له ألا يعمل، فلا يجبر عليه، فيكون ما بينهما وعد لا عقد؛ لأنه لو كان ما بينهما عقد للزم الصانع العمل .
2. أن المستصنع له الحق في أن يرد المصنوع، وله الرجوع فيما استصنعه قبل رؤيته تسليمه، ولو كان عقداً لما كان بإمكانه الرجوع ، بل يلزمه القبول .
3. أنه لو كان عقداً لما بطل بموت أحد طرفي العقد، بينما نجد أنه يبطل بموت أحدهما.
4. أنه لو كان عقداً لما صح؛ لأنه يبيع معدوم.¹

المناقشة:

- نوقش القول بأن للصانع عدم العمل وأن للمستصنع الرد وعدم القبول بعدم التسليم بثبوت الخيار لكل منهما، بل الاستصناع لازم بمجرد العقد، وعلى فرض التسليم فإن ثبوت الخيار لكل منهما لا يدل على أنه مواعدة فإن مثل ذلك البيع عرضاً بعرض، فإن لهما خيار الرؤية عند رؤية المبيع إذا لم يسبق لهما رؤيته ، ومثل ذلك الاستصناع.²
- وأما قولهم: إنه لو كان عقداً لما بطل بموت أحد الطرفين، فإنه إنما بطل بموت أحد الطرفين لشبهه بالإجارة وهي تنفسخ بموت أحد الطرفين، والإجارة عقد، فمثلها الاستصناع.³
- وأما قولهم: إنه لو كان عقداً لم يصح؛ لأنه يبيع معدوم؛ فلا نسلم أن يبيع المعدوم منهى عنه شرعاً فإن النهي هو عن الغرر وعن بيع الإنسان ما لا يملك.⁴
- فأما الغرر: فكما في المزينة والمحاكلة؛ لأنه لا يدري هل ينبت ذلك المكان أم لا، أما الاستصناع فإنه يغلب على الظن وجوده بصفته في وقت طلبه؛ لتوفر أدواته وآلاته وقدرة الصانع على صناعته.⁵
- وأما بيع الإنسان ما لا يملك: فقد تم توضيح ذلك فيما سبق عند الحديث عن حكم الاستصناع.
- أدلة القائلين بأنه عقد:

1. أنه قد أجري في الاستصناع القياس والاستحسان، فلو كان وعداً لما احتاج إلى ذلك .
2. أن الاستصناع يثبت فيه خيار الرؤية، والوعد لا يحتاج إلى خيار رؤية لأنه لم يلزم أصلاً .
3. أن الاستصناع يجوز فيما فيه تعامل بين الناس، لا فيما لا تعامل فيه .
4. أن الصانع يملك الدراهم بقبضها، ولو كان وعداً لم يملكها.

¹ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع ، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق. وأنظر :

- مصطفى أحمد الزرقا، عقد الاستصناع ومدى أهميته في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة، المرجع السابق، ص 18.

² - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

³ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

⁴ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

⁵ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

5. أن الاستصناع يجري فيه التقاضي، والتقاضي يكون في المعقود لا للمعقود .
6. أن الاستصناع لو كان وعداً لما صح أن يحكم فيه بعدم الصحة؛ لأن الوعد لا يوصف بالصحة أو عدمها، وإنما تختص العقود بذلك الوصف.¹
- الترجيح: يتبين من الأدلة السابقة: أن الراجح هو أن الاستصناع عقد لا وعد؛ لقوة أدلتهم ومناقشة أدلة القول الأول.²

المسألة الثانية: هل عقد الاستصناع من قبيل البيع أم من قبيل الإجارة؟.

اختلف جمهور فقهاء الأحناف في ذلك على أقوال:³

القول الأول: أنه بيع.

وهو قول جمهور فقهاء المذهب الحنفي؛ إلا أنه بيع من طبيعة خاصة، فكان له وضع خاص مثل السلم فهو نوع من أنواع البيوع، لكن لكونه ذا طبيعة خاصة استحق تسمية خاصة وأحكاماً مميزة . يقول محمد بن الحسن: "الاستصناع جائز بإجماع المسلمين وهو بيع عند عامة المشايخ"⁴ . ويقول الكاساني: "وقال بعضهم هو بيع لكن للمشتري فيه خيار وهو الصحيح"⁵ . ويقول السرخسي: "اعلم بأن البيوع أنواع أربعة بيع عين بثمن وبيع دين في الذمة بثمن وهو السلم وبيع عمل العين فيه تبع وهو الاستجار للصناعة ونحوهما فالمعقود عليه الوصف الذي يحدث في المحل بعمل العامل والعين هو الصبغ بيع فيه وبيع عين شرط فيه العمل وهو الاستصناع"⁶ . ومن هذه النقول يتبين أن الاستصناع بيع، لكنهم ذكروا في هذا البيع أموراً يختص بها عن بقية البيوع أبرزها أمران:⁷

- اشتراط الخيار وهو خيار الرؤية.

- اشتراط العمل في الاستصناع.

القول الثاني: أنه إجارة:

الاستصناع شبيه بالإجارة، ويتضح هذا الشبه في الصباغ حيث يقوم بصباغة الثوب ونحوه بمادة من

عنده، ففيه شبه كبير بالاستصناع.⁸

1 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق

2 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

3 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

4 - محمد بن الحسن الشيباني، الجامع الصغير، المرجع السابق، ج: 1، صفحة: 325 .

5 - علاء الدين الكاساني، بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 5، صفحة: 2 .

6 - شمس الدين السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج: 15، ص 84 .

7 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

8 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

وأجيب : بأن الأصل في الصباغ العمل ، وإذا كان عمله يستلزم وضع الصبغ من عنده -لأنه أعرف بالمواد - فهو تبع للعمل ، كما أن المستصنع يأتي إلى الصانع صفر اليدين ، بينما صاحب الثوب يأتي إلى الصباغ بثوبه ليصبغه ، فيتضح الفرق في ذلك.¹

الترجيح:

الراجح أن الاستصناع نوع من البيع، لكن يتميز بشروط خاصة كالسلم.²

المسألة الثالثة : هل عقد الاستصناع جائز أم لازم ؟

اختلف الأحناف في عقد الاستصناع من حيث اللزوم والجواز على أقوال، وقد رتب بعض المعاصرين

تلك الأقوال يجعلها في قولين:

- القول الأول: التفصيل: وذلك حسب مراحل العقد كما يأتي:

1. بعد التعاقد وقبل الصنع.

2. بعد التعاقد والفراغ من العمل، وذلك قبل أن يراه المستصنع.

فالعقد في هاتين الحالتين غير لازم، قال الكاساني: "بلا خلاف"³.

3. بعد الفراغ من العمل ورؤية المستصنع للمصنوع، وفي هذه الحالة اختلفوا على ثلاثة آراء:

الرأي الأول: أن للمستصنع الخيار دون الصانع، وعللوا ذلك بأن الصانع بائع والمستصنع مشتري وقد

أسقط الصانع خياره بإحضار المصنوع، فبقي الخيار للمستصنع ، وهذا قول جمهور الأحناف.⁴

الرأي الثاني: أن لكل من الصانع والمستصنع الخيار، وعللوا ذلك بأن الخيار لدفع الضرر، وفي تخيير كل

منهما دفع للضرر عنه ، فتخيير الصانع لكون السلعة تستحق أكثر مما دفع للمستصنع، وتخيير المستصنع لأن

السلعة قد تكون أقل من القيمة التي دفعها، أو لأمر آخر، ففي تخييرهما دفع للضرر عنهما وهو رواية عن

أبي حنيفة.⁵

الرأي الثالث: سقوط الخيار عنهما، وعللوا بأن الصانع فلأنه بائع، وإحضاره للمستصنع دليل على

إسقاطه الخيار، وأما المستصنع فلأن في إبقاء الخيار له ضرر بالصانع لكونه تعب في صنعه واجتهد ليصل إلى

بدله، وهو الثمن، ففي إثبات الخيار للمستصنع ضرر بين به، وهو رواية عن أبي يوسف.⁶

1- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

2- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

3- علاء الدين الكاساني، بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 5، صفحة: 3.

4- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

5- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

6- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

القول الثاني: أن الاستصناع لازم بمجرد العقد :

وهذا القول رواية عن أبي يوسف، وهو الذي نصت عليه مجلة الأحكام العدلية¹، واختاره المجمع الفقهي الإسلامي الدولي، وعليه فلو تم العقد بين الطرفين فليس لأحدهما الفسخ إلا بإذن الآخر واستدلوا بعدة أدلة منها:²

1. قوله تعالى: ﴿ يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُقُودِ ﴾، وجميع النصوص الدالة على وجوب الوفاء بالعقود.

2. أن في عدم إلزام الطرفين بالعقد ضرر على أحدهما، إما أن يكون ضرراً على البائع لكونه قد بذله جهده وتكلف الأدوات وأهمل العمل، أو لكونه قد جهز الأدوات وبدأ العمل، أو استعد بترتيب وقته وإلغاء أعماله للبدء في العمل، ففي عدم لزومه ضرر بين عليهما، وإما أن يكون ضرراً على المستصنع لحاجته إلى العين المصنوعة، وربما تكون حاجته عاجلة، ففي إثبات الخيار للصانع ضرر عليه بانتظاره مرة أخرى أو بحثه عن صانع آخر، والشريعة قد جاءت بإزالة الضرر عن الجميع .

3. أن عقد الاستصناع هو عقد بيع، كما ذكرنا، فيكون لازماً .

4. أن عقد الاستصناع لو لم يكن لازماً؛ لابتعد الناس عنه؛ لكونه غير مضمون النتيجة، فالمستصنع قد يطلب من صانع عملاً ثم يفاجئ أن الصانع قد باع ما طلب منه، أو العكس فيعمل الصانع عملاً - وربما يكون مكلفاً - ثم يفاجئ بالمستصنع وقد رغب عن العين المصنوعة، فلا يجد الصانع من يشتريها وإن وجد فإنه سيبيعها بأقل من تكلفتها، فتذهب ثمرة مشروعية الاستصناع، أو ربما يلجأ الناس إلى اشتراط اللزوم في الاستصناع عن التعاقد، فيصبح اللزوم شرطاً - لكن من جهة المتعاقدين - .

5. أن في عدم لزوم الاستصناع إثارة للتراع بين الناس، وذلك لإلغاء أحد الطرفين العقد في أثناءه وفي ذلك ضرر على الآخر، مما يثير النزاع والمخاصمات بين الطرفين، وهذا مما جاءت الشريعة بنفيه وسد بابه .

الترجيح :

يتضح مما سبق أن الراجح هو أن عقد الاستصناع عقد لازم بمجرد العقد؛ لما في ذلك من المصلحة بتحقيق أهداف الاستصناع، وإزالة للضرر عن المتعاقدين.³

المبحث رقم 07: أركان الاستصناع:

أركان الاستصناع هي: العاقدان وهما الصانع والمستصنع، والمعقود عليه وهما المحل والثمن، والصيغة وهي الإيجاب والقبول.

وقال الأحناف: ركنه الصيغة فقط، فيعقد بالإيجاب والقبول.

¹ - مصطفى أحمد الزرقا، عقد الاستصناع ومدى أهميته في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة، المرجع السابق، ص 24.

² - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

³ - علاء الدين الكاساني، بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 5، ص: 3 وأنظر:

- ومجلة المجمع الإسلامي الفقهي: العدد: 7، ج: 2، ص: 777 .

- أما الصيغة، أو الإيجاب والقبول فهي : كل ما يدلّ على رضا الجانبين « البائع والمشتري » ومثلها هنا : اصنع لي كذا ، ونحو هذه العبارة لفظاً أو كتابة¹.

- وأما محلّ الاستصناع فقد اختلف فقهاء الحنفية فيه، هل هو العين أو العمل ؟ فجمهور الحنفية على أنّ العين هي المعقود عليه، وذلك لأنه لو استصنع رجلٌ في عينٍ يسلمها له الصّانع بعد استكمال ما يطلبه المستصنع، سواءً أكانت الصّنع قد تمّت بفعل الصّانع أم بفعل غيره بعد العقد، فإنّ العقد يلزم ولا تردّ العين لصانعها إلاّ بخيار الرؤية. فلو كان العقد وارداً على صنعة الصّانع أي « عمله » لما صحّ العقد إذا تمّت الصّنع بصنع غيره². وهذا دليلٌ على أنّ العقد يتوجّه على العين لا على الصّنع. ويرون أنّ المتفق عليه أنّ الاستصناع ثبت فيه للمستصنع خيار الرؤية، وخيار الرؤية لا يكون إلاّ في بيع العين فدلّ ذلك على أنّ المبيع هو العين لا الصّنع. ومن الحنفية من يرى أنّ المعقود عليه في الاستصناع هو العمل، وذلك لأنّ عقد الاستصناع ينشأ عن أنّه عقدٌ على عملٍ، فالاستصناع طلب العمل لغّةً، والأشياء التي تستصنع بمزلة الآلة للعمل ، ولو لم يكن عقد الاستصناع عقد عملٍ لما جاز أن يفرد بالتسمية³.

المبحث رقم 08: الشروط الخاصة بالاستصناع:

يشترط لعقد الاستصناع شروط خاصة، إضافة إلى شروط البيع، هي:

- 1- أن يكون المستصنع فيه معلوماً، وذلك ببيان الجنس والنوع والقدر. والاستصناع يستلزم شيئين هما: العين والعمل، وكلاهما يطلب من الصّانع⁴. فإذا كانت المواد المستخدمة من المستصنع فإنه يكون عقد إجارة لا عقد استصناع⁵.
- 2- أن يكون ممّا يجري فيه التعامل بين الناس؛ لأنّ الاستصناع جائز استحساناً، فلا يصح فيما لا تعامل فيه، وذلك يختلف بحسب الأعراف السائدة في كل مكان وزمان ، فلا يقاس مكان على مكان ولا زمان على زمان، وأما إذا كان الشيء المطلوب صنعه ممّا لم تجر به العادة بصناعته فإنه يمكن التوصل إليه بطريق السلم⁶.

1- الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

2- شمس الدين السرخسي، المبسوط، المرجع السابق، ج: 12، صفحة: 115، وأنظر:

- مصطفى الزرقا، عقد الاستصناع، صفحة: 30.

- شوقي دنيا، الجعالة والاستصناع، صفحة: 30.

- الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

3- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

4- الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

5- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

6- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

- الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

- 3- أن يكون المصنوع مما تدخله الصناعة، فلا يصح في البقول والحبوب ونحو ذلك.¹
- 4- بيان الثمن جنساً وعدداً بما يمنع التنازع، فالجنس: كـريال سعودي، والعدد: كالألف.²
- 5- بيان مكان تسليم المبيع إذا احتيج إلى ذلك.³
- 6- ألا يكون فيه أجل، وفي هذا الشرط خلاف يحتاج إلى تفصيل وتوضيح.⁴

عدم ضرب الأجل:

اختلف في هذا الشرط، فمن الحنفيّة من يرى أنّه يشترط في عقد الاستصناع خلوه من الأجل، فإذا ذكر الأجل في الاستصناع صار سلماً، ويعتبر فيه شرائط السلم. وقد استدلوا على اشتراط عدم ضرب الأجل في الاستصناع: بأنّ السلم عقدٌ على مبيع في الذمّة موجلاً. فإذا ما ضرب في الاستصناع أجل صار بمعنى السلم ولو كانت الصيغة استصناعاً. وبأنّ التأجيل يختصّ بالدّيون؛ لأنّه وضع لتأخير المطالبة، وتأخير المطالبة إنّما يكون في عقد فيه مطالبة، وليس ذلك إلّا في السلم، إذ لا دين في الاستصناع. وخالف في ذلك أبو يوسف ومحمد، إذ أنّ العرف عندهما جرى بضرب الأجل في الاستصناع، والاستصناع إنّما جاز للتعامل، ومن مراعاة التعامل بين الناس رأى الصّاحبان: أنّ الاستصناع قد تعرّف فيه على ضرب الأجل، فلا يتحوّل إلى السلم بوجود الأجل. وعندهما: أنّ الاستصناع إذا أريد يحمل على حقيقته، فإنّ كلام المتعاقدين يحمل على مقتضاه، وإذا كان كذلك فالأجل يحمل على الاستعجال لا الاستمهال، خروجاً من خلاف أبي حنيفة.⁵

الترجيح:⁶

إنّ بجمع الفقه الإسلامي الدولي قرر اشتراط تحديد الأجل في الاستصناع قطعاً للزراع والخصومة وما قرره المجمع أوجه⁷؛ إذ إن من مقاصد الشريعة في المعاملات قطع المنازعات، ولذلك يشترط الفقهاء في كل عقد شروطاً لقطع النزاع بين الطرفين، بل إنهم في عقد الاستصناع نفسه قد اشتروا شروطاً لذلك: كتحديد العين المصنوعة بما تنضبط به، وهذا لا يقل أهمية عن تحديد الأجل، فإن المصنوع كما أنه يحتاج إلى أوصاف معينة في العين المصنوعة، فهو محتاج إلى أن تكون تحت يده في أقرب وقت، وفي عدم تحديد

1- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

2- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

3- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

4- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

5- الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

6- أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

7- ربما يكون عدم اشتراط الحنفية للأجل مترتب على القول بعدم لزوم عقد الاستصناع، وبناء عليه فإذا أحضر الصانع السلعة في وقت مناسب للمستصنع، وإلا فله الخيار بالفسخ وأخذ ماله، أما على القول بلزوم الاستصناع فإن القول بتحديد الأجل متوجه لدفع الضرر عن الطرفين، والله أعلم. أنظر: أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية.

الأجل تأخير له ومماثلة، كما أن في تحديد الأجل حض للصانع على سرعة إنهاء عمله، فكان تحديد الأجل أمر مهم، إضافة إلى أن عادة الناس قد اختلفت في ذلك فأصبح الناس يحددون الأجل عند التعاقد، خاصة وأن الأمور تيسرت عما كان سابقاً، فأصبحت الأدوات متوفرة في كل مكان وتوفرها أصبح أكثر سهولة ويسراً، لكنه قد يعفى عن التقدم أو التأخر اليسير الذي لا يضر بالطرفين.¹

المبحث رقم 09: الآثار العامة للاستصناع :

- الاستصناع عقدٌ غير لازمٍ عند أكثر الحنفية، سواء تم أم لم يتم، وسواء أكان موافقاً للصفات المتفق عليها أم غير موافق. وذهب أبو يوسف إلى أنه إن تم صنعه - وكان مطابقاً للأوصاف المتفق عليها - يكون عقداً لازماً، وأما إن كان غير مطابق لها فهو غير لازمٍ عند الجميع؛ لثبوت خيار فوات الوصف.²

ويعني بآثار عقد الاستصناع ما يترتب على العقادين من عقد الاستصناع:

- بالنسبة للصانع: فيثبت للصانع ملك الثمن؛ ويستحقه كاملاً إذا قدم العين المصنوعة كما طلب منه.³

- بالنسبة للمستصنع: فيثبت للمستصنع ملك المبيع في ذمة المستصنع إن جاء به كما طلبه منه.⁴ بقول الكاساني: "وأما حكم الاستصناع فهو ثبوت الملك للمستصنع في العين المبيعة في الذمة وثبوت الملك للصانع في الثمن ملكاً غير لازم"⁵.

المبحث رقم 10: انتهاء عقد الاستصناع:

من المعلوم أن جميع العقود والبيوع تبدأ بالتعاقد، ويختلف انتهاءها، فبم يتتهي عقد الاستصناع فيستحق الصانع الثمن، ويستحق المستصنع المبيع؟

يتتهي عقد الاستصناع بما يلي:

1. وفاء كل من المتعاقدين بالتزامات التي أوجبها العقد⁶:

- من جهة الصانع:

* القيام بالصنع للمطلوب كما طلبه المستصنع.

* تسليم المطلوب صنعه إلى المستصنع.

¹ - علاء الدين الكاساني، بدائع الصنائع، المرجع السابق، ج: 5، صفحة: 3 وأنظر:

- مصطفى الزرقا، عقد الاستصناع، ص: 30.

- شوقي دنيا، الجمالة والاستصناع، ص: 30.

² - الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

³ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

⁴ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

⁵ - علاء الدين الكاساني، بدائع الصنائع، ج: 5، ص: 3.

⁶ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق. وأنظر:

- الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 03، المرجع السابق.

- من جهة المستصنع :

* استلام المطلوب صنعه كما طلبه .

* دفع الثمن للصانع .

2. إقالة أحد المتعاقدين للآخر .

3. موت أحد المتعاقدين، وقالوا بذلك: لشبه الاستصناع بالإجارة، حيث إن الاستصناع إجارة ما دام الصانع يعمل في العين، فإذا سلمها فهو بيع، لكنه سبق بيان أن الاستصناع بيع من بدايته إلى نهايته، فعلى هذا لا يفسخ عقد الاستصناع بموت أحد المتعاقدين، ويلزم ورثة الصانع بتسليم المبيع، ويلزم ورثة المستصنع بقبولها، على أن انفساخ الإجارة بموت أحد المتعاقدين محل خلاف بين العلماء، والراجح هو عدم انفساخها بذلك.¹

المطلب رقم 02: الصيغ البنكية لعقد الاستصناع

يعتبر الاستصناع للبنوك خطوة رائدة لتنشيط الحركة الاقتصادية في البلد، وذلك إما بكون البنك صانعاً، أو بكونه مستصنعاً²:

- أما كونه صانعاً: فإنه يتمكن على أساس عقد الاستصناع من دخول عالم الصناعة والمقاولات بأفريقيهما الرحبة، كصناعة السفن والطائرات والبيوت والطرق، وغير ذلك، حيث يقوم البنك بذلك من خلال أجهزة إدارية مختصة بالعمل الصناعي في البنك؛ لتصنع الاحتياجات المطلوبة للمستصنعين.³

- وأما كونه مستصنعاً، فبتوفير ما يحتاجه البنك من خلال عقد الاستصناع مع الصناعيين والذي يوفر لهم التمويل المبكر، ويضمن تسويق مصنوعاتهم، ويزيد من دخل الأفراد، مما يزيد من رخاء المجتمع بتداول السيولة المالية بين أبناء البلد.⁴

- وهناك حالة ثالثة، وهي أن يكون البنك صانعاً ومستصنعاً في نفس الوقت، وهو ما يسمى بالاستصناع الموازي، وهي أكثر صورة مناسبة للعمل بها في البنوك الإسلامية.⁵

الاستصناع الموازي:

¹ - ابن قدامة، المغني المرجع السابق، ج: 5، ص: 301. وأنظر:

- المرادوي، الإنصاف، ج: 6، ص: 61.

- علاء الدين الكاساني، بدائع الصنائع، ج: 5، ص: 4.

² - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

³ - شوقي دنيا، الجمالة والاستصناع، ص: 30.

⁴ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

⁵ - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

- صورة الاستصناع الموازي: أن يبرم البنك عقد استصناع بصفته صانعاً مع عميل يريد صناعة معينة فيجري العقد على ذلك، وتتعاقد المؤسسة مع عميل آخر باعتبارها مستصنعاً، فتطلب منه صناعة المطلوب بالأوصاف نفسها.¹

- الغرض من الاستصناع الموازي: بناءً على التغير الكبير الذي يحدث في المجتمعات، ونظراً للحاجة الكبيرة لدعم الاقتصاد بمشاريع ضخمة وبرؤوس أموال كبيرة، فقد أصبح عقد الاستصناع من العقود ذات الأهمية الكبيرة للبنوك لتلبية لاحتياجات ورغبات الجماعات والأفراد، والتي لا يمكن تمويلها بعقود البيوع الأخرى وذلك من خلال تصنيع السلع وسداد الثمن مؤجلاً أو على أقساط، وفقاً لقدرات المستصنع وموافقة الصانع على ذلك.²

- حكم الاستصناع الموازي: الاستصناع الموازي بالصورة السابقة جائز، لأهما عقدان مختلفان وقد سبق بيان أن الاستصناع عقد لازم، فعلى هذا يصح العقد في الجهتين، ولا ضرر على أحدهما وذلك لأنه المعقود عليه هو العين - كما سبق ترجيحه - وأما العمل فهو تابع، وأن الصانع لو أتى بالصناعة نفسها من آخر فإن ذلك يصح، ويلزم المستصنع قبولها - ما لم يصرح باشتراط أن تكون من عمل الصانع، أو أن تقوم قرينة باشتراط ذلك، والغالب في الاستصناع الموازي أن العميل يعلم أن البنك لا يصنع ذلك الشيء بل يستصنعه عند جهة أخرى، وحينئذ يكون الاستصناع جائزاً.³

- شروط الاستصناع الموازي: اشترط أهل العلم شروطاً خاصة بالاستصناع الموازي - إضافة إلى شروط الاستصناع - وذلك لئلا يكون الاستصناع الموازي حيلة إلى الربا، ومن تلك الشروط:

- أن يكون عقد البنك مع المستصنع منفصلاً عن عقدها مع الصانع.
- أن يمتلك البنك السلعة امتلاكاً حقيقياً، وتقبضها قبل بيعها على المستصنع.
- أن يتحمل البنك نتيجة إبرامه عقد الاستصناع بصفته صانعاً كل تبعات المالك، ولا يحق له أن يحولها إلى العميل الآخر في الاستصناع الموازي.⁴

و فيما يلي نورد قرار مجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنعقد في دورة مؤتمره السادس بجدة في المملكة العربية السعودية من 7-12 ذي القعدة 1412 الموافق 9-14 أيار (مايو) 1992م، وهو قرار رقم: 65 (7/3) بشأن عقد الاستصناع⁵:

1 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

2 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق.

3 - أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع، أبحاث فقه المعاملات المالية، المرجع السابق. وأنظر:

- حامد بن عبد الله العلي، تيسر بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

4 - مصطفى الزرقا، عقد الاستصناع، ص: 30.

- شوقي دنيا، الجمالة والاستصناع، ص: 30.

5 - من موقع منظمة المؤتمر الإسلامي: [http : www.fiqhacademy.org.sa/qarat](http://www.fiqhacademy.org.sa/qarat)

أولاً: إن عقد الاستصناع - وهو عقد وارد على العمل والعين في الذمة - ملزم للطرفين إذا توافرت فيه الأركان والشروط.

ثانياً: يشترط في عقد الاستصناع ما يلي:

- أ- بيان جنس المستصنع ونوعه وقدره وأوصافه المطلوبة.
ب- أن يحدد فيه الأجل.

ثالثاً: يجوز في عقد الاستصناع تأجيل الثمن كله، أو تقسيطه إلى أقساط معلومة لآجال محددة.

رابعاً: يجوز أن يتضمن عقد الاستصناع شرطاً جزائياً بمقتضى ما اتفق عليه العاقدان ما لم تكن هناك ظروف قاهرة.

خاتمة القسم:

- ان استخدام البنك الإسلامي عقود الضمان في جانب التوظيف مثل المرابحة للآمر بالشراء والإجارة المنتهية بالتملك، السلم والسلم الموازي، والاستصناع والموازي... يجعل من البنك الإسلامي نموذج أقل كفاءة من نموذج المضارب يضارب، ولدى يجب على البنك الإسلامي أن لا يتوسع في استعمالها. مع أن هذه الصيغ قد توفر مزيجا تمويليا متنوعا لمختلف الحاجات التمويلية، بالإضافة إلى أنها منخفضة المخاطر مقارنة مع عقود المشاركات كالمضاربة.

- فالبنك الإسلامي يقوم بتمويل التجار بالسلع والمعدات عن طريق بيع المرابحة وتأجيل الثمن مع مراعاة شروطه الشرعية من بيان الثمن الأصلي أو التكلفة، والربح، وحصول التملك قبل البيع وإلا لم يكن مشروعاً للنهي عن ربح ما لم يُضمن وكذلك عن طريق بيع الأجل .

- ويقوم البنك بتمويل الأصول الثابتة بتقدم المعدات والأجهزة لأصحاب الأنشطة الصناعية عن طريق الإيجار المنتهي بالتملك، وهو عقد إجارة ينشئه البنك مع العميل بعد أن يملك البنك المعدات ويعطي للمستأجر الحق، عن طريق المواعدة في تملك تلك المعدات المأجورة في نهاية مدة الإجارة أو في أثنائها لقاء ثمن معلوم يتفق عليه مع التزام أحكام عقد الإجارة طيلة قيامها، وعدم اشتراط البيع فيها، بل هي مواعدة عليه فقط. كما يقوم البنك الإسلامي أيضاً بتمويل الأصول الثابتة على النحو المشار إليه مع التزام البنك بتركيب الأجهزة وتشغيلها عن طريق عقد (الإيجار التشغيلي) وهو أيضاً قد ينتهي بالتملك بالأسلوب السابق.

- كما يقوم البنك بتمكين أصحاب الأنشطة الزراعية والصناعية من الحصول على المواد الخام والمعدات عن طريق عقد السلم، حيث يشتري منتجهم مع تأجيل تسليمها، ويعجل بالثمن ليحصلوا على السيولة التي تتيح لهم استمرار أنشطتهم الزراعية أو الصناعية .

- ويقوم البنك بتمويل إنشاء المباني والمصانع والمستغلات العقارية، عن طريق عقد الاستصناع (المقاوله) حيث يتم الاتفاق على إنشاء ذلك من قبل البنك، بمواصفات محددة وبشمن مؤجل والبنك بدوره يستعين بالمقاولين لإقامتها لحسابه وبعلاقة منفصلة عن المقاوله الأولى ودون ربطها في إطار الاستصناع الموازي.

الجزء الخامس:

البنوك الإسلامية : المخاطر والكفاءة.

القسم الأول : إدارة مخاطر الاستثمار في البنوك الإسلامية.

القسم الثاني : نموذج رياضية لنظام المشاركة في الأرباح (المضاربة).

الجزء الخامس: البنوك الإسلامية: المخاطر والكفاءة .

تقديم

بالنظر مليا في كل ما يتصل بالعمل البنكي من قواعد وضوابط وبالتالي ما ينجم عنه وينطوي عليه من قرارات نجد أن ذلك كله لا يخرج عن مسألتين في غاية الأهمية: أولاهما الكيفية التي يتم بموجبها الحصول على الموارد من الآخرين. وثانيهما الكيفية التي يتم بواسطتها اختيار الاستخدامات المناسبة لهذه الموارد.

إن استخدام أموال الغير بكفاءة يبقى الشرط الجوهرى الذي يبرر قيام المؤسسة البنكية بما يترتب على ذلك من إمكانية الاستفادة من عامل الرفع Leverage الذي يعنى الحصول على تمويلات أو موارد تعادل أضعاف الموارد الذاتية التي يمثلها رأس مال المؤسسة البنكية. وهكذا فإن النجاح في تحويل هذه الموارد الإضافية إلى استخدامات مناسبة يعنى تحقيق الأرباح المضاعفة، بينما تصبح هذه الموارد عبئا ثقيلا عندما تفشل الإدارة في تحويلها إلى الاستخدامات أو الأصول المناسبة.¹ ومن هنا فإن التحدي الواقعي الذي يواجهه أي نشاط بنكي يكمن في سلامة القرارات الفنية المتخذة للقيام بهذا الاستثمار أو التوظيف.²

إن أي قرار استخدام للموارد في إنشاء أصل من الأصول ينطوي على علاقة إيجابية بين العائد والخطر تحكم طبيعة هذا القرار. وإن كثير ما يصيب المؤسسات البنكية من نجاح أو فشل يعتمد على الأسلوب الذي يتعامل به مدراء الاستثمار مع أتماط العلاقات بين العائد والخطر الكامنة في مختلف أدوات ومواقع الاستثمار.³

هناك علاقة وثيقة بين العمل البنكي الإسلامي وبين تحمل المخاطر وهذا التلازم مرده إلى أن تحمل المستثمر المخاطرة هو أهم خصائص الاستثمار البنكي التي تميزه عن التعامل الربوي المضمون العائد وهذا المبدأ قد أرساه الحديث الشريف (الخراج بالضمان)⁴ أي ما يخرج ويتحصل من مكاسب منوط استحقاقه شرعا بمتحمل التبعة والمسئولية عن الخسارة أو التلف، وقد صاغ الفقهاء في ظل هذا الحديث القاعدة الفقهية الكلية "الغنم بالغرم" و فرعوا عليها كثيرا من التطبيقات في أبواب المعاملات المالية المختلفة، وترتب على ذلك الحكم على العائد بأنه ربح حلال وكسب مشروع، أو أنه كسب غير مشروع.⁵

¹ - رياض أسعد، استخدام الأدوات المالية الحديثة في إدارة المخاطر في البنوك التقليدية، ورقة عمل مقدمة إلى الملتقى السنوي الإسلامي السابع لإدارة المخاطر في البنوك الإسلامية، الذي نظمته الأكاديمية العربية للعلوم المالية والبنكية، 25-27 سبتمبر 2004.

² - رياض أسعد، استخدام الأدوات المالية الحديثة في إدارة المخاطر في البنوك التقليدية، المرجع السابق.

³ - رياض أسعد، استخدام الأدوات المالية الحديثة في إدارة المخاطر في البنوك التقليدية، المرجع السابق.

⁴ - أخرجه الترمذي، سنن الترمذي، ج 3 ص 581.

⁵ - عبد الستار أبو غدة، مخاطر الصكوك الإسلامية، ورقة عمل مقدمة إلى الملتقى السنوي الإسلامي السابع: إدارة المخاطر في البنوك الإسلامية، الذي نظمته الأكاديمية العربية للعلوم المالية والبنكية، 25-27 سبتمبر 2004.

لكن هذا لا يسوغ أن يفهم من ارتباط الاستثمار المشروع بالمخاطر أنها إذا انتفت فلا استثمار غير مشروع فالشريعة الإسلامية قد حرمت إلقاء النفس في التهلكة ودعت إلى الحرص على تحصيل المنافع والمصالح ودرء المضار والمفاسد.

فهناك في فقه المعاملات عقوداً خاصة للضمان كالكفالة والرهن، كما هناك عقود تقل فيها درجة المخاطر كبيع الأمانة، بل إن عقود المشاركات التي يحظر فيها اشتراط الضمان يجوز أن يقترن بها ما يخفف مخاطرها مثل وضع القيود في المضاربة، وشرط الرجوع إلى الموكل في الوكالة. وحتى لو تعذرت الحماية التامة من المخاطر فإن التخفيف منها مطلوب.¹

وهنا يكمن التحدي العملي الذي تواجهه كل مؤسسة بنكية والذي يتطلب منها الوصول إلى مستوى المخاطرة المناسب الذي يحقق غاياتها الأساسية، دون تعريضها لاحتمالات تحمل الخسائر الجسيمة التي قد تخرجها من السوق.²

وسنبين في هذا الجزء كيف أن نموذج البنك الإسلامي "المضارب يضارب" والذي يعتمد على أسلوب المشاركة في الربح (المضاربة)، هذا الأسلوب مرن في التعامل مع المخاطر التي يواجهها وهذا هو موضوع القسم الأول، كما سنبين بأن هذا الأسلوب هو ذا عائد أكبر مقارنة بالأسلوب الربوي، وبأن مستويات المخاطرة فيه مقبولة وهذا هو موضوع القسم الثاني. الأمر الذي سيدعم نتيجة البحث بأن البنك الإسلامي الذي يعتمد على نموذج المضارب يضارب يحقق العدالة والكفاءة المطلوبين في أي نموذج بنكي.

¹ - عبد الستار أبو غدة، مخاطر الصكوك الإسلامية، المرجع السابق.

² - رياض أسعد، استخدام الأدوات المالية الحديثة في إدارة المخاطر في البنوك التقليدية، المرجع السابق.

القسم الأول: إدارة المخاطر الاستثمار في البنوك الإسلامية

و يتضمن خمسة فصول :

تمهيد

الفصل الأول: المخاطرة: مفهومها وقياسها وأهمية تحليلها.

الفصل الثاني : المخاطرة في البنوك الإسلامية وسبل التقليل منها.

خاتمة

القسم الأول: إدارة المخاطر الاستثمار في البنوك الإسلامية

مقدمة:

إن الدراسات النظرية في البنكية الإسلامية ركزت على صيغ التمويل الإسلامية وقدرتها على النهوض بحاجات الوساطة المالية وأن تكون بديلاً ذا كفاءة للإقراض، من حيث حاجات الناس إلى التمويل وانسجام تلك الصيغ مع القوانين المنظمة للأعمال البنكية. إلا أن جانب إدارة المخاطر لم يلق حقه من تلك الدراسات. إن البنك مؤتمن على أموال الناس فعليه أن يستخدمها مع الحرص الدائم عليها. فالمدعين مع قبولهم مبدأ المشاركة في أرباح البنك وخسائره لا يرغبون بالمخازفة بأموالهم في عمليات غير محسوبة العواقب.¹

ولذلك فإن الدراسات المقارنة لمخاطر الصيغ الإسلامية بالغة الأهمية. ذلك أنها تساعد على الفهم الصحيح من الناحية الفنية لجوانب من العمل البنكي الإسلامي تحتاج إليها الجهات الرقابية. كما أنه تزيل حمة كثيراً ما ترددت في الدوائر البنكية، وهي أن: "الصيغ الإسلامية أعلى مخاطرة من الإقراض بالفائدة". وهذا ما سنحاول التعرض إليه من خلال هذا البحث وذلك في قسمين نتعرض في الأول إلى مفهوم المخاطرة وأهمية قياسها وتحليلها، ونتعرض في القسم الثاني إلى أنواع المخاطر التي تتعرض إليها البنوك الإسلامية، وسبل التقليل منها.

¹ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، المرجع السابق، ص 83.

الفصل الأول: المخاطرة: مفهومها وقياسها وأهمية تحليلها:

المطلب رقم 01: مفهوم المخاطرة في الأدبيات المالية:

إن مفهوم المخاطرة يشير إلى وضع عدم التيقن بحدوث النتائج المطلوبة واحتمال أن يكون المال هو إلى أمر غير محبب إلى النفس. وهذا بالضبط ما يقصد بالمخاطرة في لغة الدراسات المالية، فهي تشير إلى الوضع الذي فيه احتمالان كلاهما قابل للوقوع. ولا ريب أن الحالات التي نواجه فيها احتمالاً واحداً هي حالات انعدام الخطر.¹

والمخاطرة في تعريف أحد الكتاب هي "الحالة التي تتضمن احتمال الانحراف عن الطريق الذي يوصل إلى نتيجة متوقعة أو مأمولة".² وعرفها آخر أنها ببساطة "احتمال الخسران".³ والمخاطرة جزء لا يتجزأ من أي عمل يقوم به الإنسان، ولكنها تكتسب أهمية خاصة عندما تكون دراسة المخاطر جزءاً من عملية اتخاذ القرارات المالية. إن قدرة أي أصل من الأصول على توليد العائد المتوقع هي أمر غير مضمون، ولذلك فإننا نسعى دائماً إلى دراسة القوى التي يمكن أن تؤثر في قدرة ذلك الأصل على توليد العوائد.⁴

المطلب رقم 02: قياس المخاطرة:

الواقع أن مفهوم المخاطرة لا قيمة له من الناحية العملية إذا لم يكن قابلاً للقياس، فاحتمال وقوع المكروه يكون بدرجات مختلفة. وهكذا احتاج الأمر إلى معايير لقياس المخاطر وتصنيفها بطريقة تمكن من التعرف على درجتها بشكل واضح ومقارنة المخاطر المتضمنة في القرارات المختلفة مع بعضها البعض، ثم مع العائد المتوقع من الاستثمار.⁵

هناك طرق متعددة لتصنيف المخاطر وقياسها تقوم بها مؤسسات متخصصة، كما تتبنى البنوك وشركات التأمين مقاييسها الخاصة للمخاطر. وعندما تكون فرص الاستثمار عالية المخاطر، فإن ذلك لا يعني عدم إقبال الناس عليها إذا أمكن قياسها، وقابلها عوائد مجزية بالقدر الذي يرون أنه ملائم لمستوى تلك المخاطر. لكن الناس لا يقبلون على فرص استثمارية يكتنف قياس المخاطرة فيها الغموض وعدم الوضوح؛ فلا يعرف هل هي عالية أم متدنية المخاطرة. هذا الغموض نفسه يضحى مخاطرة، ومن ثم فإن كل استثمار لا يكون قياس المخاطرة فيه واضحاً يعد ذا مخاطرة عالية.⁶

¹ - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، من موقع محمد علي قري 2002 www.elgari.com.

² - Vaughan, Emmett J., and Vaughan, Therese. "Fundamentals of Risk and Insurance". John Wiley & Sons 1999, P.7

³ - Megginson, William L. "Corporate Finance Theory". Reading, Mass., Adison - Wesely, 1997. P95

⁴ - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

⁵ - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

⁶ - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

وجذور محاولات الإنسان لقياس المخاطر قديمة تعود إلى القرن السابع عشر عندما اكتشف الرياضي المشهور باسكال نظرية الاحتمالات، وهو يحاول حل لغز المقامرة، ثم قانون الأعداد الكبيرة الذي يمكن من استخدام المعلومات المتوفرة عن الأمس لتوقع ما يستحدث في الغد، والتوزيع الطبيعي في الإحصاء ومعامل الارتباط، ثم انتهت إلى هاري Markowitz الذي أثبت في سنة 1959م أن الإنسان يمكن عن طريق التنوع تقليل المخاطر في الاستثمار في السوق المالية.¹ لقد بدأ Markowitz دراسته بفرضية أن تكوين المحفظة الاستثمارية يمكن أن يعتمد على متوسط عائد الاستثمار وعلى الانحراف المعياري لذلك العائد. وبينما أن متوسط العائد هو عبارة عن المعدل المثقل لكل أصل محتوية المحفظة فإن المخاطرة بالنسبة للمحفظة ستكون أقل كلما كان الارتباط بين الأصول التي تحتويها أقل ما يمكن، وهي الفكرة التي أطلق عليها: مبدأ التنوع بناء على ذلك فإنه يمكن القول إن المخاطرة التي يتضمنها امتلاك أصل من الأصول في محفظة استثمارية تتكون من عنصرين، أحدهما يمكن جعله ينخفض إلى حد الاختفاء من خلال عملية التنوع التي سبق الإشارة إليها، والعنصر الثاني لا بد أن يتحمله المستثمر. ولذلك فإن نظرية تكوين المحفظة الاستثمارية هو في الواقع الخيار بين تعظيم العائد وفي نفس الوقت تخفيض المخاطرة. ومن جهة أخرى فقد أصبح معامل الارتباط بين الأدوات الاستثمارية (صبيغ الاستثمار) عنصراً مؤثراً في تكوين المحفظة لا يقل في أهميته عن الأصول المستثمرة فيها، ولم يعد ممكناً النظر إلى هذه الأدوات بمعزل عن بعضها البعض. وتكتسب كل أداة أهميتها من مقدار ما تسهم به في العائد الكلي للمحفظة.²

ولذلك فإن تطبيق نظرية Markowitz يحتاج إلى دراية تامة بالمتوسطات والانحرافات المعيارية وبمعدلات الارتباط لجميع الأصول التي يمكن أن تتكون منها المحفظة. ثم جاءت النقلة الأخرى على يد sharp 1964 عندما أثبت أن المستثمر إنما يحصل على عائد مقابل عنصر المخاطرة الذي لا يمكن إلغاؤه بالتنوع، إذ لماذا يتوقع الإنسان أن يحصل على عائد عن مخاطرة لا يحتاج إلى تحملها وبإمكانه التخلص منها؟ ولذلك فإنه إذا أخفق في أعمال مبدأ التنوع كما ينبغي فإنه يحمل نفسه مخاطرة لا عائد من وراء تحملها.³

المطلب رقم 03: أهمية تحليل المخاطر في القرارات المالية:

تحليل المخاطر هو القاسم المشترك الأعظم لكل القرارات المالية تقريباً. وليس الغرض من تحليل المخاطر هو تفادي الخطر لان ذلك أمر مستحيل. ولكن الغرض هو التعرف على وجود الخطر وقياسه و السيطرة عليه وإدارته بطريقة تمكن من تقليل أثره السيئ على نتيجة القرار الذي نريد أن نتخذه والتأكد أن نتخذ القرار يحصل على التعويض المناسب بقدر ذلك الخطر.⁴

¹ -Markowitz, H. "Portfolio Selection", Journal of Finance, March 1959.

² - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

³ - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

⁴ - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

إن الباعث على طلب التعويض بقدر الخطر هو أن الناس بصفة عامة يتزعون إلى تجنب المخاطر Risk averse أي إنهم يفضلون دائماً قدرأ أقل على قدر أعلى من المخاطر.¹

فالناس مستعدون لتحمل مخاطر عالية في استثماراتهم إذا قابلها احتمال تحقق عوائد مجزية. وهو يرضون بعوائد متدنية إذا كانت المخاطر متدنية. والمستثمر يعني بقياس الخطر حتى لا يتحمل مخاطر عالية مقابل عوائد متدنية. إن تحليل القوة التي يمكن أن تؤدي إلى انحراف الأحداث عن مسارها المتوقع هو بالضبط ما يشار إليه بدراسة إدارة المخاطر.²

المطلب رقم 04: مفهوم الغرر وعلاقته بمفهوم الخطر المالي:

الغرر لغة الخطر والخديعة، وفي الاصطلاح الفقهي الغرر ما يكون مستور العاقبة.³ وهو ما تردد بين أمرين ليس أحدهما أظهر.⁴ والغرر ينفي عن الشيء - كما قال ابن رشد - أن يكون معلوم الوجود معلوم القدر مقدوراً على تسليمه.⁵

وبيع الغرر ثابت الحرمة في السنة فيما رواه أبو هريرة (أن رسول الله ﷺ هوى عن بيع الغرر).⁶ وقد أجمعت الأمة على حرمة بيع الغرر. لكن عقود البيع لا تكاد تخلو من بعض الغرر، ولذلك فالحرمة مقصود بها كثير الغرر لا قليله. وقد ضربوا لبيع الغرر أمثلة كبيع الطير في الهواء والسماك في الماء ونحو ذلك. وتسمى ببيع الخطر ومنها بيع حبل الحبلية وبيع البعير الشاردة..... الخ.

والشبه بين الغرر الذي جاءت الشريعة بمنع البيوع المشتملة عليه، وبين المخاطرة في المفهوم المالي المعاصر موجود ولكن بينهما اختلاف⁷:

- أن الغرر إنما هو خلل في الصيغة التعاقدية يتولد عنه مخاطرة، لكن المخاطرة بحذ ذاتها لا تؤدي إلى فساد العقد. أما الخطر بمفهومه المالي فهو أمر يتعلق بالملاسات المحيطة بالعمليات المترتبة على العقد والتي ربما فوتت حصول الغرض الذي يرمي إليه من يتعرض لهذا الخطر.

فمثلاً عند بيع سلعة بثمن أجل، فإن هذا عقد بيع جائز ليس فيه غرر لأن الحقوق والالتزامات التي يولدها هذا العقد على الطرفين واضحة في صلب العقد. ولكن هذا العقد ربما تضمن مخاطرة عالية بالتعريف المالي إذا كان المشتري ذا ملاءة ائتمانية متدنية، أو لم يكن الدين موثقاً بالرهن أو الضمانات الشخصية.. الخ. ومن جهة أخرى نجد أن بيع سلعة بثمن مؤجل ولكن هذا الثمن مربوط بمؤشر مالي مثل ليبور فإذا

¹ - Shapiro, Alan, "Modern Corporate Finance". New York, Macmillan, 1991, P.101

² - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

³ - المبسوط، موسوعة الفقه الإسلامي، المكتبة الالكترونية، ج 13 ص 194.

⁴ - شرح منتهى الإرادات، موسوعة الفقه الإسلامي، المكتبة الالكترونية ج 2 ص 145.

⁵ - بداية المجتهد، موسوعة الفقه الإسلامي، المكتبة الالكترونية، ج 2 ص 148.

⁶ - رواه أبو داود عن أبي هريرة، باب بيع الغرر، 254/3، والبيهقي عن ابن عمر 302/5، والدارقطني عن ابن عباس 15/3. من موسوعة

الحديث الشريف، المكتبة الالكترونية .

⁷ - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

جاء وقت السداد تحدد المبلغ بصفة نهائية بناء على ذلك المعدل. لا ريب أن هذا العقد يتضمن مخاطرة أقل مقارنة بعقد يكون الثمن المؤجل فيه ثابتاً لا يتغير. إلا أن ربط الثمن بمؤشر يدخل في العقد غرراً كثيراً يفسده مع أنه أقل مخاطرة. بينما أن الثمن المؤجل الثابت أقل غرراً مع أنه أعلى مخاطرة.¹

- على ذلك يمكن أن نقول إن الغرر معنى مختلف عن الخطر في المفهوم المالي وإن كان بينهما شبه. فالغرر إنما يعني بالعلاقة التعاقدية وهو يوجد أو لا يوجد اعتماداً على صيغة العقد. بينما أن الخطر يتعلق بالظروف المحيطة بالعقد. وهذه الظروف ليست لها علاقة مباشرة بصيغة العقد. فالعقود في الشريعة الإسلامية يجب أن تكون واضحة في بيان الحقوق والالتزامات المتولدة منها، فإذا شابها الغموض أو عدم الوضوح انقلبت إلى عقود خطيرة غرر، بصرف النظر عن الظروف الخارجية المحيطة بالمتعاقدين فإن هذه لا تدخل في مفهوم الخطر بمعناه الفقهي.²

- والغرر مفهوم ساكن، ولذلك إذا انعقد العقد على غير غرر لم يدخله الغرر بعد ذلك. ففي المثال الذي قدمناه أعلاه إذا مات المدين فلا يقال إن العقد دخله الغرر فيفسد بعد أن كان عقداً صحيحاً. بينما أن الخطر بمعناه المالي، مفهوم متحرك ولذلك تزيد المخاطر بتغير الظروف في المثال الذي قدمناه أعلاه.³

- يتضح مما سبق أن الخطر في لغة الفقهاء هو وصف لنوع من العقود تتضمن صيغته حقوقاً والتزامات "احتمالية" لطرفيه، وأن الخطر في مفهوم الدراسات المالية متعلق بالقوى التي تحكم الوصول إلى الغرض النهائي من العقد.⁴

1 - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

2 - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

3 - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

4 - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

الفصل الثاني: أنواع المخاطر في البنوك الإسلامية وسبل التقليل

منها

تعرض البنوك الإسلامية إلى مخاطر عديدة منها ما هو متعلق بطبيعة صيغ التمويل الإسلامي، ومنها ما هو متعلق بالمتعامل، وبعضها متعلق بالبنية الداخلية للبنك، وبعضها متعلق بالإطار البيئي والاقتصادي والسياسي الذي يعمل فيه البنك الإسلامي.

وعلى رغم من وجود أكثر من مصدر للمخاطر إلا أن كافة هذه المخاطر تنتج عنها خسائر يتكبدها البنك أو معوقات تحد من قدرته على تحقيق أهدافه .

وتتمثل أهم المخاطر التي تتعرض لها البنك الإسلامي في:

مخاطر ائتمانية.

مخاطر أخلاقية.

مخاطر السوق.

مخاطر السيولة.

مخاطر معدل العائد .

مخاطر التشغيل.

ومن هذه المخاطر ما يمكن للبنك أن يؤثر فيها وتخضع لسيطرته ومنها ما يكون ناتجا عن ظروف خارجية لا يستطيع البنك أن يؤثر فيها .

وفي هذا الإطار على البنوك الإسلامية إتباع إجراءات سليمة لتنفيذ كافة عناصر إدارة المخاطر بما في ذلك تحديد المخاطر وقياسها وتخفيفها ومراقبتها والإبلاغ عنها والتحكم فيها وتقتضي هذه الإجراءات تطبيق سياسات ملائمة وسقوف وإجراءات وأنظمة معلومات وإدارة فعالة لاتخاذ القرارات وإعداد التقارير الداخلية عن المخاطر بما يتناسب مع نطاق ومدى طبيعة أنشطة تلك المؤسسات.¹

وفيما يلي سنتعرض لبيان كل نوع من هذه المخاطر وأساليب التقليل منها مع الإشارة إلى وجود تداخل بين هذه الأنواع حيث يمكن أن يشمل أحدها مخاطر أخرى. وفي هذا الخصوص يجب على البنوك الإسلامية أن تتعامل مع إدارتها لهذه المخاطر من منظور شمولي.²

¹ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات (عند مؤسسات التأمين) التي تقدم خدمات مالية إسلامية مسودة مشروع رقم 1، 15 مارس 2005.

² - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

المطلب رقم 01: المخاطر الائتمانية:

تعد المخاطر الائتمانية أهم المخاطر التي يتعرض لها البنك في علاقته مع الممولين¹. وتتعلق المخاطرة الائتمانية باحتمالات عدم قدرة المدين على التسديد في الوقت المحدد للسداد وبالشروط المتفق عليها في العقد.²

1. موضع المخاطر الائتمانية في عمل البنوك الإسلامية:

تواجه البنوك التقليدية المخاطر الائتمانية في كل عملياتها تقريباً لأن العلاقة بينها وبين عملائها هي علاقة دائن بمدين على الدوام مهما اختلفت التسميات للعقود والمعاملات. وكذا البنوك الإسلامية فإنها تواجه هذا النوع من المخاطر بالأخص في صيغ التمويل الإسلامي التي تعتمد على عقود المدائنة. فمعلوم أن المراجعة، والاستصناع، والإجارة وبيع التسيط هي بيوع آجلة يتولد عنها ديون في دفاتر البنك، والمخاطرة الأساسية فيها هي المخاطر الائتمانية.³ والسلم يتولد عنه دين سلمي لا نقدي، ولكنه يتضمن أيضاً مخاطر ائتمانية.⁴ والمضاربة والمشاركة عقد شركة، لا تكون الأموال التي يدفعها البنك إلى عميله ديوناً في ذمته. ولكنها قد تتضمن مخاطر ائتمانية من طريقتين⁵:

الأول: في حال التعدي أو التقصير حيث يضمن العامل رأس المال فينقلب إلى دين في ذمته، الثاني: عند إنهاء المضاربة والتنضيض والقسمة يصبح نصيب البنك مضموناً على العامل. كمثل الدين؛ فكل ذلك يتضمن المخاطر الائتمانية.

- ونظراً للخصائص الفريدة لكل أداة من أدوات التمويل مثل الطبيعة الغير الملزمة لبعض العقود فإن مرحلة البدء في التعرف على مخاطر الائتمان قد تختلف من أداة إلى أخرى وعليه فإن تقييم مخاطر الائتمان يجب أن يتم بشكل مستقل لكل أداة تمويل على حدة من أجل تسهيل عمليات المراقبة الداخلية للملائمة وعمليات إدارة المخاطر.⁶

- على البنوك الإسلامية أن تأخذ بعين الاعتبار الأنواع الأخرى من المخاطر التي تؤدي إلى نشوء مخاطر ائتمان ومن أمثلة ذلك أن تتحول المخاطر المتأصلة في طبيعة عقد المراجعة من مخاطر سوق إلى

¹ - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

² - جامعة الملك عبد العزيز، كلية الاقتصاد والإدارة، مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي حوار الأربعاء الأسبوعي موضوع الحوار "المدن المماثل... حل شرعي مقترح" تقدم أ. أحمد محمد خليل الإسلامبولي البنك الإسلامي للتنمية بجدة الأربعاء 28/7/1421 م - 25/10/2000 م.

³ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

⁴ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات (عدا مؤسسات التأمين) التي تقدم خدمات مالية إسلامية فقط مسودة مشروع رقم (2)، 15 مارس 2005.

⁵ - محمد علي قري، المخاطر الائتمانية في العمل البنكي الإسلامي، المرجع السابق.

⁶ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

مخاطر الائتمان . وفي مثال آخر يتحول رأس المال المستثمر في عقد المشاركة أو المضاربة إلى دين في حالة ثبوت إهمال أو سوء تصرف المضارب أو الشريك الذي يدير مشروع المشاركة.¹

وعلى البنوك الإسلامية عند تحديد مستوى المخاطر المقبولة للأطراف المتعامل معها أن تتأكد من: 1- أن المعدل المتوقع للعائد على العمليات يتناسب مع مخاطرها. 2- تجنب مخاطر الائتمان المفرطة (على مستوى كل عملية أو على مستوى المحفظة ككل).²

2. المماطلة في سداد الديون ليست جديدة، والحكم فيها مشهور:

إن المسألة التي ذكرناها آنفاً ليست جديدة، إذ المظل معروف منذ القدم. وقد ورد النهي عن المظل في السنة الصحيحة وذلك في قوله ﷺ: (مظل الغني ظلم).³ وقوله ﷺ: (لي الواجد ظلم يبيح عقوبته وعرضه).⁴

وقد أجمع الفقهاء على أن الغني الواجد آثم إذا مظل، وإن لولي الأمر معاقبته بالحبس أو الضرب أو التشهير به أو أن يكرهه على بيع ماله أو أن يبيعه بدون إذنه لسداد غرمائه⁵ وإن أخفى ماله فله (أي لولي الأمر) حبسه وضربه حتى يظهره. إلا أن يكون معسراً فيؤجل عندئذ إلى الميسره، كما نص على ذلك قول الله ﷻ: ﴿فَإِنْ كَانَ ذُو عُسْرَةٍ فَنَظِرَةٌ إِلَىٰ مَيْسَرِهِ﴾⁶.

ولذلك فإن الأحكام الفقهية المتعلقة بمظل الغني والتي تمثل رأي جمهور فقهاء المذاهب معروفة مشهورة، ويمكن تلخيصها بما يلي:⁷

(1) لا يجوز للغني أن يمظل دائته أو أن يؤخر سداد ما عليه إذا حل أجل ذلك وهو واجد قادر على التسديد فإن فعل فهو آثم ظالم كما نص على ذلك حديث رسول الله ﷺ. وجمهور الفقهاء على أن فاعل المظل فاسق، وأن منع الحق مع تكرار المطالبة به كبيرة .

(2) للدائن أن يرفع أمره إلى القضاء، وللقاضي التعزير به ومعاقبته في بدنه أو في عرضه (بالتشهير به وذمه). والأصل عدم جواز التعزير بالمال أي توقيع الغرامات المالية عليه.⁸

¹ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

² - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

³ - متفق عليه من رواية أبي هريرة .

⁴ - أخرجه ابن ماجه .

⁵ - وقد أجاز ذلك المالكية والشافعية والحنابلة والصاحبان ، وقال أبوحنيفة لا يجوز إلا برضاه (بدائع الصنائع 174/7) .

⁶ - والإعسار في المصطلح الشرعي يعني عدم قدرة المرء على أداء ما عليه من مال، ولا يلزم أن يكون المعسر معدماً.

⁷ - محمد علي قري، مظل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، من موقع محمد علي قري 2002 : www.elgari.com

⁸ - قال في حاشية الدسوقي على الشرح الكبير (355/4) "لا يجوز التعزير بأخذ المال إجماعاً" وقال الشافعي "إنما العقوبة في الأبدان لا في الأموال" (نقله أبوورخي عن البيهقي 279/8)، وقال في المغني "والتعزير يكون بالضرب والحبس والتوبيخ ولا يجوز بقطع شيء منه لا جرمه ولا أخذ ماله..." (المغني 336/8) . وقد ذكر بعض الفقهاء أن العقوبة بالمال كانت في الإسلام ثم نسخت، وقد إنتصر ابن القيم رحمه الله في إعلام الموقعين (ج 2 ص 98) لرأي من قال أن لا دليل على نسخ حكم العقوبة بالمال فقال "والصواب انه (أي التعزير بالمال) يختلف

(3) وليس للدائن الذي تعرض لمطل المدين أن يطالبه بالتعويض مالياً عن ما فاتته من وقت أو ربح أو ما إلى ذلك مما يترتب عليه زيادة الدين في ذمته، ويستثنى من ذلك التعويض عما غرمه الدائن بسبب الشكاية إذا كان هذا التعويض على وجه المعتاد¹.

(4) ولا يكون التعزير إلا بحكم القاضي، فليس للدائن أن يباشر بنفسه عقاب المدين بأي صورة من الصور، بما في ذلك الغرامات المالية ويستثنى من ذلك الملازمة².

(5) إذا كان المدين معسراً بالمعنى الشرعي للإعسار، أمهل إلى ميسره عملاً بقوله تعالى: ﴿فإن كان ذو عسرة فنظرة إلى ميسره﴾.

- الباعث على النظر في المسألة من جديد:

أولاً: لقد تزايدت عمليات التمويل بالدين لتشمل كل قطاعات الاقتصاد، بما فيها قطاع الاستهلاك. أضحت المداينة عادة مضطردة عند الناس جميعاً وعرفاً سائداً في حياتهم. وقد ترتب على ذلك أن أصبح أكثر الأفراد في المجتمع مدينين، للبنوك وللتجار ولشركات البيع بالتقسيط... الخ. ولما انتشرت المداينات كثرت المشكلات والمصاعب المصاحبة لعلاقات المديونية، ومن أهمها المطل في السداد. لكن الأمر اليوم يختلف عن الماضي يوم كان عدد المدينين محدوداً يمكن معه أن يقفوا جميعاً تحت طائلة العقاب بالسجن أو الضرب أو التهديد به أو ما إلى ذلك. إذ صار عدد من يوصف بالمطل آلاف من الناس، لكثرة عدد المدينين ابتداءً، ثم ثانياً لتدني مستوى الالتزام بقيم العدل والمروءة لدى أفراد المجتمعات، لا سيما أن الدائن في أغلب الأحوال صار مؤسسة مالية وليس تاجراً أو محسناً يرتبط المدين معه بعلاقة شخصية ويشعر تجاهه بالاحترام أو الحياء وتمنعه العلاقات الأسرية أو الجوار والرفقة من المطل في السداد إلا في حال العسرة³. إن التعزير بالعقوبات غير المالية مثل الحبس أو الضرب لا يمكن تطبيقه في مثل هذه الأوضاع، لأن من يقع تحت طائلة هذه العقوبات سيكون أعداداً كبيرة جداً من أفراد المجتمع لا يمكن للسجون مهما عظمت أن تستوعبها. إضافة إلى ما يمكن أن يترتب على ذلك من تكاليف اجتماعية واقتصادية باهظة مثل تعطيل أعداد كبيرة من أفراد المجتمع عن العمل والإنتاج، وعظم تلك التكاليف التي تتحملها الجهات المسؤولة عن ذلك في سبيل تنفيذ ملاحقة المدينين وتنفيذ الأحكام القضائية عليهم المتضمنة لعقوبات من هذا النوع.

باختلاف المصالح ويرجع فيه إلى اجتهاد الأئمة في كل زمان ومكان حسب المصلحة إذ لا دليل على النسخ... وقال في الطرق الحكيمية (ص 266) "وأما التعزير بالعقوبات المالية فمشروع أيضاً في مواضع مخصوصة في مذهب مالك وأحمد وأحد قولي الشافعي".

¹ - نقله عبد الله بن سليمان بن منيع عن ابن تيمية في الاختيارات والراوي في الانصاف والشيخ محمد بن إبراهيم آل الشيخ في فتاوى ومسائل. أنظر "بحوث في الاقتصاد الإسلامي" للشيخ بن منيع (ص 405).

² - والملازمة كما ذكر الجصاص في أحكام القرآن "أن يكون مع المدين من قبل الدائن من يراعي أمره في كسبه فيترك له مقدار القوت ويأخذ الباقي قضاء من دينه" (الجصاص، أحكام القرآن 1/478).

³ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

ثانياً: ثم إن عرف الناس، في تعاملهم المالي ونشاطهم التجاري، قد قام على أن النقود التي تكتنر فلا يعمل فيها بالاستثمار بأنواعه تعد محققة للخسارة لصاحبها حتى لو بقيت برأسها وقيمتها الاسمية. ولقد ساعد على تولد هذا العرف ما تعانیه المجتمعات المعاصرة من تضخم يؤدي إلى انخفاض القوة الشرائية للنقود، فإذا لم تستثمر لتولد أرباحاً صارت مصيبة صاحبها أعظم وخسارته أجسم. ولما توافرت في اقتصاديات اليوم الاستثمارات المالية التي تتميز بخاصية السيولة أضحت بإمكان الفرد الانتقال من نوع من أنواع التوظيف إلى آخر ييسر وسهولة وبتكاليف متدنية بحثاً عن مزيد من الأرباح وتقادياً للاكتناز. هذا يعني: أن تأخر المدين عن سداد الدين يعني بالضرورة أن الأخير قد حقق الخسارة حتى لو سدد المدين المبلغ المستحق كاملاً غير منقوص إلى الدائن، إذا كان يفعل ذلك بعد مرور زمن على تاريخ حلول الدين. ففرصة الاسترباح من المال التي أضعها المدين على الدائن بمماثلته هي فرص حقيقية موجودة بسبب خاصية السيولة وبخاصة عندما يتعلق الأمر بمؤسسة بنكية متمرسه بأمور توظيف الأموال.¹

3. عرض وتقييم أهم المعالجات المعاصرة لدى البنوك الإسلامية لمسألة المماثلة في سداد الديون:

لا ريب أن المماثلة في سداد الدين تعد أهم مشكلة تواجهها البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية حالياً.²

وفي هذا الإطار يجب على البنوك الإسلامية أن تعتمد في مواجهتها للمخاطر الائتمانية على أساليب تتميز بـ :

- (أ) - المشروعية³ إذ كلما اعتمدت الطريقة على أدله أقوى وأوثق كان ذلك أفضل فالرأي المجمع عليه خير من ذلك المفتي بجوازه وإن كان الأخير مما يعول عليه في ظروف معروفة عند الأصوليين، وكلما ابتعدت الطريقة المقترحة عن شبهات الربا كان ذلك أحسن وأسلم.⁴
- (ب) - سهولة التطبيق ويسره وانخفاض تكاليفه، ذلك أن الباعث على البحث عن صيغ بديله لمعالجة مشكلة الممثل هو ما يكتنف الأساليب القديمة المعتمدة على التعزير بالعرض أو الجسد من صعوبات وتوقف ذلك على حكم القاضي وعلى تنفيذ ولي الأمر وكل ذلك يستغرق الوقت والمال.⁵
- (ج) - كفاءة تحقيقها للغرض وهو الردع عن المماثلة، أما تعويض الدائن عن فوات الربح فليس جائزاً ابتداءً أما تعويضه عن تكاليف الشكاية وما إلى ذلك فلا بأس.⁶

¹ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

² - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

³ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

⁴ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

⁵ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

⁶ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

ولذلك فقد سعت البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية إلى إيجاد طرق ووسائل لمعالجة مشكلة المماثلة في سداد الدين تحقق غرض الزجر أو التعويض أو كليهما وتكون مقبولة من الناحية الشرعية. وقد نجحت في ذلك أحياناً وأخفقت أحياناً أخرى. وسنعرض أدناه لأهم هذه المعالجات التي يجري العمل ببعضها فعلياً وتلك التي لا زالت محل نظر ودراسة.

أ- توثيق الدين بالرهون والضمانات:

لا ريب أن توثيق الدين بأنواع الرهون كالعقار والمنقولات والأسهم، والضمانات العينية والشخصية وضمانات الطرف الثالث¹ والأوراق التجارية... الخ. من أهم سبل سد الذريعة إلى المماثلة في التسديد. وفي هذه الحالة يكون في يد الدائن (أي البنك الإسلامي مثلاً) ما يمكن التنفيذ عليه في حالة التأخر في السداد أو الإفلاس. وهذه الوسيلة مفيدة في معالجة مشكلة المماثلة في سداد الديون إلا أنها لا تيسر في كل دين، ولا سيما في الديون الاستهلاكية التي قلما يتوافر على المدين أصول تصلح للرهن وإنما يكتفي البنك بالكفالات. وتقوم بعض البنوك بالاحتفاظ بوثائق الملكية وبخاصة في السيارات مسجلة باسم البنك حتى يقوم المشتري بدفع كامل الثمن ثم عندئذ إصدار وثيقة البيع ونقل سجل الملكية إلى اسمه. فإذا ماطل في السداد كان بيدها استرداد ذلك الأصل المباع وبيعه لاستيفاء ما بقي من الدين في ذمة العميل.²

ب- رفع معدل الزيادة في الثمن الآجل:

إن حدوث المماثلة في السداد دون أن يكون لدى البنك الإسلامي وسيلة للتعويض عن فوات الربح سيترتب عليه زيادة في تكاليف الأعمال مقارنة بالبنوك التقليدية. ذلك أن الخسارة الناتجة عن مماثلة العميل في عملية واحدة لا بد من تحميلها، من الناحية المحاسبية، على العمليات الأخرى المربحة. يترتب على ذلك أن الثمن في البيوع التي تجريها البنوك الإسلامية سيرتفع مقارنة بتكاليف التمويل لدى البنوك الأخرى. وما لم يفعل البنك ذلك سيضطر إلى توزيع قدر أدنى من الأرباح لأرباب أمواله الأمر الذي سيصرفهم منه. ولذلك يلاحظ عملاء البنوك الإسلامية أن المراجعة مثلا أعلى كلفة من الاقتراض بالفائدة. لا ريب أن جزءاً من السبب يعود إلى أن البنك يتحمل مخاطرة أعلى في المراجعة لأنها عملية تتضمن الشراء ثم البيع وتحمل تبعه الهلاك والعيوب في إبان ذلك... الخ. ولذلك فإن للزيادة النسبية المذكورة مبررات أخرى. إلا أن جزءاً من تلك الزيادة إنما مرده عدم وجود وسيلة يمكن بها للمصرف فرض الغرامة التعويضية على العميل المماطل ولذلك جاءت الأسعار مرتفعة نسبياً لمواجهة هذه المشكلة والنتيجة هي أن العميل الذي واطب على السداد في مواعيده سوف يتحمل التكاليف التي ولدها مطل غيره من المدينين.³

¹ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

² - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

³ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

ج- الحسم من القسط إذا سدد الدين في الأجل المحدد للسداد:

تقوم هذه الطريقة على افتراض أن العميل المشتري بالدين سوف يتأخر في السداد لأن هذا هو الاحتمال الأرجح إذا لم يتوافر وسائل لردعه عن المماطلة، وبناءً على ذلك الافتراض يجري حساب الزيادة في البيع الآجل بإدخال الغرامات التعويضية ضمن سعر البيع المتفق عليه. والبنك لا شك راغب في أن لا يكون الأمر كذلك وأن يقوم هذا العميل بالتسديد في التاريخ المحدد للسداد بدون تأخر أو مماطلة. ولذلك فهو يعده عند إبرام عقد البيع بالخطيطة إن هو سدد في الوقت. وهي طريقة ينتشر العمل بها في المؤسسات المالية في بعض البلاد الإسلامية. وعلى هذه الطريقة ملاحظات، منها أن فيها جهالة الثمن فلا يعرف هل الثمن هو المبلغ الأول أم المبلغ الثاني الأقل، ومنها إنها شبيهة بصيغة ضع وتعجل. وقد صدر قرار الجمع الفقهي التابع لمنظمة المؤتمر الإسلامي في دورة مؤتمره السابعة في جدة 1410 هـ. يجاوز هذه الخطيطة إذا لم تكن مشروطة في أصل العقد، والذي يظهر في الصيغة المذكورة إنها أقرب إلى الخطيطة بشرط لأن لسان حال الدائن يقول للمدين أن تعجلت الدفع وضعت عنك جزءاً من الثمن. على أنه يمكن النظر إلى هذه الصيغة على أنها تتضمن ثمناً واحداً هو الأعلى، وهو المتفق عليه فلا تردد فيه بين ثمين، وان فيها وعداً بالخطيطة وليس ضع وتعجل إن هو سدد في الوقت لا قبله.¹

د- فرض الغرامات على المماطل ثم توجيهها لأغراض البر والخير:

ومن المعالجات التي انتشر العمل بها لدى عدد من المؤسسات المالية الإسلامية، فرض الغرامات المالية على المدين المماطل وتحصيلها منه عند المماطلة مع أقساط الدين المتأخرة أو عند التنفيذ على رهونه وضمائنه لهذا الغرض، ثم توجيهها (أي الغرامات) لحساب الخيرات والبر. وينص على ذلك في العقد الذي تولد الدين منه فيوافق المدين على دفع هذه الغرامات إن هو تأخر في السداد عن التاريخ المحدد لكل قسط. وهذه المبالغ لا تذهب لتعويض الدائن عما فاته من الربح ولا ينتفع بها من أي وجه بل توجه للجمعيات الخيرية والمؤسسات التي تعني بالفقراء وما إلى ذلك.

وعلى أية حال فإن أكثر البنكيين لا يرى في هذه الصيغة حلاً ناجحاً لمشكلة المطل لأنها لا تتضمن تعويض الدائن عما ضاع من فرصة الاسترباح بالأموال المتأخرة. ولعل أهم ميزات هذه الطريقة هو الردع فإنها بلا شك تحقق الغاية المطلوبة من هذه الناحية. وسهولة التطبيق، وانخفاض تكاليف الإجراءات.²

هـ- إنشاء صندوق للتأمين تحال عليه الديون المتعثرة:

اقترح بعض الكتاب إنشاء صندوق تأمين تساهم البنوك الإسلامية فيه بأقساط مالية تكون مهمته التأمين ضد المماطلة وإفلاس المدينين. وكلما تعثر الدين بمماطلة المدين فما على البنك الذي يكون عضواً في

¹ - محمد علي قري، مطل الفني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

² - محمد علي قري، مطل الفني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

الصندوق إلا أن يسترد دينه من ذلك الصندوق ويحيل ذلك الصندوق على المدين الماطل بمبلغ الدين. عندئذ فإن الصندوق سيلاحق هذا المدين الماطل وسيفرض عليه الغرامات التعويضية المرتبطة بطول مدة المطل والتي تضاف إلى أموال الصندوق فيقوى ويزداد قدرة على مواجهة مشكلة الماطلة في الدين. أما البنك فإنه يسترد دينه الذي حل أجله بلا زيادة لأنه استلمه عند الأجل أو بعده. وعلى هذه المعالجة ملاحظات، منها: أن وجود مثل هذا الصندوق سوف يدفع البنوك إلى عدم الاكتراث بتمحيص القدرة المالية للعميل قبل حدوث المداينة لأن مخاطرة الخسارة لم تعد موجودة الأمر الذي يعني زيادة حدة المشكلة لازدياد عدد من يحصلون على التمويل وهم من أهل المطل، ثم عجز هذا الصندوق مهما بلغ من قوة عن معالجتها، ومنها أن الزيادة في الدين على صفة غرامة تعويضية إن كانت محرمه على البنك فكيف تكون جائزة للصندوق وكلاهما دئان بل إن لها نفس الحكم.¹

و- القروض المتبادلة كوسيلة للتعويض:

كما اقترح البعض² وجرى تطبيقه في حالات متعددة كوسيلة لتعويض الدائن ما فاتته من فرص الربح بسبب ماطلة المدين، أن يقرضه المدين (أو يودع في الحساب الجاري إذا كان الدائن مصرفاً)، مبلغاً مساوياً لذلك الذي تأخر في تسديده لعدد من الأيام أو الأشهر مساوياً لمدة الماطلة في السداد. عندئذ يستطيع ذلك الدائن أن يستثمر المبلغ ويحقق منه عوائد تقارب ما فاتته بسبب الماطلة. إن من أهم مميزات هذه الطريقة هي معاقبة الماطل بعقوبة هي من جنس ما اقترفت من مخالفة، وهي خارجه عن تعريف ربا الجاهلية، وإن كان وجود مثل هذا الشرط في أصل العقد الذي ولد الدين وكذا جريان عرف التعامل بين الناس عليه ربما أدخله فيما نُهي عنه من بيع وسلف إذا كان أصل الدين بيعاً بالأجل كالمراحة. كما أن مما يؤخذ على هذه الطريقة أنها لا تعوض الدائن فعلاً عما فاتته من ربح إذ ليس مضموناً أن يحقق المبلغ نفسه (أي القرض البديل) نفس مستوى الربح الذي فات الدائن بسبب الماطلة.³

ز- فرض الزيادة على الدين المطول لتعويض الدائن:

وتقوم قله من البنوك الإسلامية بفرض الغرامات على المدين الماطل لتعويض البنك عما فاتته من ربح وعائد استثماري بسبب تأخر ذلك المدين في تسديد ما عليه. وجلي أن لا اختلاف بين هذه الزيادة وبين ربا الجاهلية. إلا أن القائلين قاسوا المسألة على الغصب، وما قرره فقهاء الشافعية والحنابلة من أن منافع المغصوب مضمونة على الغاصب كعين المال المغصوب أو أن ذلك شرط جزائي بناءً على ذلك يقوم البنك باحتساب الزيادة الشهرية على المدين الماطل كنسبة من الدين بطريقة شبيهة بما تفعله البنوك التقليدية. وربما سعى ذلك البنك الإسلامي إلى بعض الاحترازات لكي لا تكون هذه الطريقة تامة المطابقة لما تفعله

¹ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

² أنس الزرقا ومحمد علي القري، التعويض عن ضرر الماطلة في الدين بين الفقه والاقتصاد، مجلة أبحاث الاقتصاد الإسلامي م 2 ص 25-57-1411.

³ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

البنوك التقليدية، ومن ذلك أن لا ينص في أصل العقد المولد للدين على مبلغ الزيادة ولا نسبتها بل يكفي بالنص على أن عقوبة مالية ستوقع على ذلك العميل في حال الماطلة، ومنها العمل على أن يقتصر التعويض عن الضرر المادي الفعلي الذي وقع على البنك بسبب الماطل. وقال الذين أفتوا بمثل ذلك أنها تختلف عن الصيغة الربوية المشهورة بعبارة "أتقضي أم تربي"، أي أن يزيد له في الأجل في مقابل الزيادة في الدين بأن الأخيرة تكون اتفاقاً بين الطرفين يتعلق بالمستقبل وترتيب يدخلان فيه هو من المعاملات التربوية أم تلك فإنها تعويض عن الماضي في الماطلة إذ أن الدائن لا يرغب في مد الأجل بل في استرداد أمواله. وحقيقة هذه العملية أنها تتحول إلى الربا.¹

وفي الدورة السادسة لمجمع الفقه الإسلامي، بمنظمة المؤتمر الإسلامي صدر قرار المجمع رقم 51(2/6) ومما جاء فيه:

ثالثاً: إذا تأخر المشتري المدين في دفع الأقساط عن الموعد المحدد فلا يجوز إلزامه أي زيادة عن الدين بشرط سابق أو بدون شرط، لأن ذلك ربا محرم.
رابعاً: يحرم على المدين الملتزم أن يماطل في أداء ما حل من الأقساط، مع ذلك لا يجوز شرعاً اشتراط التعويض في حالة التأخر عن الأداء".

والموضوع نفسه بحثه المجمع الفقهي الإسلامي لرابطة العالم الإسلامي في دورته الحادية عشرة، وأصدر القرار الثامن، ومما جاء فيه:

بعد البحث والدراسة قرر مجلس المجمع الفقهي بالإجماع ما يلي:
أن الدائن إذا شرط على المدين، أو فرض عليه، أن يدفع له مبلغاً من المال، غرامة مالية جزائية محددة، أو بنسبة معينة، إذا تأخر عن السداد في الموعد المحدد بينهما، فهو شرط أو فرض باطل، ولا يجب الوفاء به، بل ولا يحل، سواء كان الشرط هو البنك أو غيره لأن هذا بعينه هو ربا الجاهلية الذي نزل في القرآن بتحريمه.⁽³⁹⁾

ح- احتياطي الديون المتعثرة:

تقوم جميع البنوك بما فيها البنوك الإسلامية برصد الاحتياطيات للتعويض عن الخسارة التي قد تقع بسبب إفلاس المدينين أو عجزهم عن دفع ما عليهم من التزامات، ويكون ذلك باقتطاع جزء من الربح سنوياً يرفع في حسابات خاصة ثم يستخدم في السنة التالية أو ما بعدها لتخفيف أثر الإفلاس على مستوى أرباح المؤسسة المالية. ويكون هذا الاقتطاع معتمداً على حجم العمليات ولذلك تتبنى البنوك بصفة عامة معادلات ثابتة للربط بين حجم الديون ونسبة الاقتطاع من الدخل، معتمدة على خبرة ذلك البنك وطبيعة الظروف

¹ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

الاقتصادية التي يعمل فيها. ولا ريب أن تعرض المؤسسات المالية الإسلامية لمشكلة مطل الديون سيرغمها على اقتطاع حجم أعلى من الاحتياطيات الأمر الذي يقلل من العائد على رأس مال البنك.¹

ط- الدخول في عمليات جديدة لتعويض الخسارة في عمليات سابقة:

تحرص البنوك على بناء علاقات متينة من عملائها تقوم على الثقة وعلى تسمين كليهما لتلك العلاقة والعمل على تنميتها وتطويرها. ولذلك فإن هذا النوع من العملاء الذي يفطر لظروف مؤقتة إلى تأخير سداد الديون المستحقة يدرك ما يسببه ذلك للبنك من خسارة، وربما قبل مبدأ التعويض عن هذا الضرر رغبة في استبقاء تلك العلاقة. ولذلك اتجهت بعض الممارسات في هذه المسألة إلى:

- قيام البنك بإعفاء العميل من أية غرامات عن التأخير بزيادة الأجل بدون زيادة الدين. ثم أن العميل يقبل ثمناً أعلى في عمليات مراجعة أخرى. هذه الزيادة في الثمن التي ارتضاها العميل، وكان يمكن له شراء السلعة من جهة أخرى بثمن أقل، إنما الغرض منها تعويض البنك عما تكبده من ضياع فرصة الاسترباح في العمليات السابقة. وربما رأى البعض أن هذه حيلة قبيحة لا تخفى حقيقة أن جزءاً من الثمن الحالي هو زيادة في الدين الذي حدث فيه المطل لا سيما أن تحديد نسبة الزيادة ستكون موضع نقاش ومفاوضات بين الطرفين. ولكنها تحتاج إلى نظر ودراسة لأنها من الناحية الشكلية على الأقل - خلو من الربا.²

- شراء السلع التي سبق للمصرف بيعها إلى العميل بثمن يتضمن التعويض عن الضرر إذ يحدث كثيراً أن تكون السلع أو المعدات التي اشتراها العميل مراجعة من البنك ما زالت في مستودعاته أو تحت عهده. فإذا حدث المطل من عميل وأراد هذا الأخير استمرار علاقته مع البنك، فرمما اتجهها إلى شراء البنك لتلك السلع بثمن أقل مما كان لها أن تباع به في السوق (ثمن المثل). والفرق بينهما تعويض عما فات البنك من فرص الاسترباح. ثم يقوم البنك ببيع تلك السلع لطرف ثالث أو تأجيرها (وليس بيعها) إلى نفس العميل، وليست هذه من العينة في شيء لأن البنك عندما باع تلك السلع إلى العميل لم يحدث التواطؤ على إعادة الشراء كما أن الفارق الزمني بينهما يعد الصيغة عن صفة بيع العينة³. وقد أفتت ندوة البركة الفقهية بمثل ذلك في فتاها رقم 5/8 (ص 137) فذكرت: "إذا لم يقم المشتري بالمراجعة بسداد مديونيتها في حينه يجوز للبنك شراء ما باعه مراجعة للعميل أو جزء منه بثمن حال يستحق في ذمة البنك وذلك إذا مضى بعد بيع المراجعة زمن تتغير فيه الأسعار عادة بحسب السلعة...".

ط- حلول الأقساط قبل مواعيدها:

المؤسسات الإسلامية التي لا تأخذ بالنظام السابق - حيث لم تجزه هيئات الرقابة الشرعية لديها رأت أن اتخاذ الإجراءات ضد المدين المماطل يكلفها الكثير، فنصت في عقود البيع على أن المشتري إذا تأخر في دفع

1 - محمد علي قري، مطلق الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

2 - محمد علي قري، مطلق الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

3 - محمد علي قري، مطلق الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

قسطين متتاليين فإن باقي الأقساط تحل فوراً، ويحق للمؤسسة المطالبة بجميع الأقساط، واتخاذ ما تراه لازماً للوصول إلى حقها.

وهذا الشرط تحدث عنه ابن عابدين فقال: "عليه ألف ثمن جعله ربه نجوماً، قائلاً: إن أدخل بنجم حل الباقي، فالأمر كما شرط، وهي كثيرة الوقوع".

وجمع الفقه بمنظمة المؤتمر الإسلامي في دورته السادسة أصدر القرار رقم 51(6/2)، ومما جاء فيه: "يجوز شرعاً أن يشترط البائع بالآجل حلول الأقساط قبل مواعيدها، عند تأخر المدين عن أداء بعضها، ما دام المدين قد رضي بهذا الشرط عند التعاقد".

4. الطريقة المثلى لمعالجة مشكلة المماطلة في سداد الديون في ظل النظام البنكي الإسلامي:

المماطلة في سداد الدين وإدعاء الإفلاس للتهرب من الحقوق المالية ومن الالتزامات المستحقة تعد مشكلة في كل المجتمعات . وليس صحيحاً أن إجازة العمل بالفائدة الربوية وتقبل أفراد المجتمع للمعاملات الربوية بما فيها الفوائد التعويضية سيعني القضاء على هذه المشكلة. إن واقع وتجارب الدول الغربية تشير إلى أن الفائدة قد تستخدم لتعويض الدائن عن فوات فرص الربح وعن الضرر الواقع عليه بسبب المماطلة ولكن ليس لها قيمة عملية إلا في الحالات التي يمكن تحصيلها أو التنفيذ على الرهون المقابلة للديون، لكنها ليست فعالة في الردع والزجر عن المماطلة.¹

ومن خلال العرض السابق لطرق مواجهة خطر المماطلة في البنوك الإسلامية يتبين بأنها اتجهت إلى نفس الطريق بالاهتمام بعنصر تعويض الدائن عند فوات الربح أكثر من اهتمامها بمسألة الزجر والردع. ولا ريب أن هذا الاتجاه يتناقض مع الحكمة الجلية في التوجيهات النبوية في هذه المسألة كما لا يتوافق مع تجارب المجتمعات الأكثر خبرة في هذه القضية. إن الأحاديث المروية عن النبي ﷺ في هذا الموضوع قد أغفلت جانب تعويض الدائن عن ما فاتته من ربح نتيجة المظل مع عنایتها الفائقة برفع الظلم وتحقيق العدالة والزجر عن المماطلة وإيجاد الأوضاع التي تقلل منها. ويمكن القول عندئذ أن أي إجراء لا يتحقق منه مقصود الشريعة فهو مظهر الإخفاق والفسل. والعجيب أن الدول الغربية قد عنيت بما عناية بهذا الجانب، فتبنت ترتيبات قريبة في مفاصلها إلى ما ورد في حديث رسول الله ﷺ : (لي الواجد ظلم يحل عرضه وعقوبته)².

وتقوم الإجراءات التي تتبناها الدول الغربية على ما يلي:

أ- اعتماد القطاع الخاص على إجراءات تعاونية تنفذ دون الحاجة إلى تدخل الحكومة. ولذلك فإن الشركات والمؤسسات التجارية تقوم بإدارة وتمويل برامج تعاونية يكون الغرض منها تحقيق جانب الردع والزجر عن المماطلة في تسديد الديون، يستفيد منها جميع الدائنين المشاركين في تلك البرامج. وتقوم تلك البرامج بصفة أساسية على جمع المعلومات الصحيحة والدقيقة التي تشمل أكبر عدد ممكن من أفراد المجتمع

¹ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

² - أخرجه ابن ماجه .

(وتتعلق بعنوانين السكن ومعلومات عن العمل وعن مستوى الدخل وأسماء من حكمت عليهم المحاكم بعقوبات بالإضافة إلى السجل الائتماني لكل واحد منهم الذي يتضمن حسن قضاءه لديونه أو مآطلته وتشمل كل دين تعلق بدمته.¹

ب- تصنيف الأفراد والمؤسسات إلى فئات بحسب الملاءة واعتماداً على سجل الالتزام بتسديد الديون في وقتها. وتقوم بهذه المهمة شركات خاصة مرخص لها تجمع المعلومات من جهات التمويل المختلفة ثم تكون منها قاعدة معلومات دقيقة يتم تحديثها بصفة يومية تقريباً تتضمن جل عمليات الائتمان الجارية وأسماء المدينين فيها وتحصل على هذه المعلومات من الجهات التجارية التي تقدم هنا الائتمان. فإذا اقترض الفرد من البنك لأول مرة في حياته سجل اسمه في قاعدة المعلومات وجرى متابعة التزامه بالدفع ثم أعطي درجة تبين "جودته" الائتمانية وحسن وفائه للديون. فإذا تقدم بطلب قرض مرة أخرى من بنك آخر أو اشترى بالأجل أو تقدم بطلب بطاقة الائتمان، تأكدت المؤسسة المالية، قبل الموافقة على طلبه، من "جودته" الائتمانية بمراجعة سجله في قاعدة المعلومات. وبناء على ذلك اتخذت قرار المنح أو المنع. وفي كل مرة يقترض ذلك الفرد يجري تحديث سجله، وهكذا. فإذا عمد الفرد إلى المماطلة في السداد في المرة الأولى أو في مرة لاحقة جاء سجله موضحاً للمستوى المتدني من الالتزام. إن الطريف في الأمر أن هذا الفرد، إذا افتضح أمر مآطلته أو صدت أمامه كل الأبواب فلا يستطيع الحصول على الائتمان بأي شكل وصوره فالبنوك كلها تمتنع عن إقراضه ولن يحصل على بطاقة ائتمان ولن يتمكن من الشراء بالتقسيط. بل إن الأمر وصل إلى أنه إذا تقدم للعمل، ربما قام رب العمل بالإطلاع على سجله في قاعدة المعلومات لكي ينكشف له جانب من شخصيته والتزامه.

ويمكن الحصول على هذه المعلومات مقابل رسم يدفع للشركة التي تدير قاعدة المعلومات. كما يمكن للفرد الإطلاع على سجله في أي وقت والاعتراض على ما كان منه غير صحيح. لقد أثبتت هذه الطريقة أن لها قوة فعالة في الردع والزجر عن المماطلة في سداد الديون. ويلاحظ أن الفكرة الأساسية فيها هي أنها تأتي الإنسان في عرضه لا في ماله فتصنّفه بأنه "خائن" فلا يعود يأمنه أحد. واعتمدت على أن المطل قد أحل عرض هذا المدين حتى جعلت في صحيفته نكته سوداء مما يؤثر على سمعته ومستقبله فهي تُصمّم طول حياته بالخيانة. ولقد أدى تطور الحاسبات الآلية ووسائل الاتصال إلى جعل الاستفادة من قواعد المعلومات الائتمانية ذا كفاءة عالية وتكاليف متدنية ووفر لها القدرة على التعامل مع ملايين الأسماء وبصفة يومية فزاد فاعليته ونجاحه في تحقيق الغرض المطلوب... على ذلك لا يظهر لنا أن القول بجواز تعويض المدين للدائن بالزيادة على أصل الدين سوف تحقق مقصود الشريعة من الزجر والردع، بل الأجدى أن نسعى إلى تبني إجراء مماثلاً لما ذكر أعلاه يتم فيه مكافأة المحسن ومعاقبة المسيء.²

¹ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

² - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

ج- كما تمتد مسألة التعاون المذكورة إلى إنشاء قواعد معلومات خاصة بالأصول المرهونة وتلك التي توثق بها الديون من كل نوع، فإذا باعت الشركة أو البنك سيارة أو متراً إلى شخص بالدين، وجعلت هذا الأصل المباع أو غيره مرهوناً لتوثيق الدين فلا يلزم أن تحتفظ بصك ملكيته أو أن تسجله باسمها بل تقوم بعد الاتفاق معه على ذلك بإدخال الرقم التسلسلي أو العنوان والموقع ورقم قطعة الأرض... الخ، في قاعدة المعلومات الالكترونية مع الإشارة إلى أنها مرهونة، فإذا تم تسديد الدين قامت برفع تلك الإشارة ليدل على أنه لم يعد ذلك الأصل رهناً مقابل الدين. فإذا حاول المدين بيع ذلك الأصل المرهون خلال تلك المدة أي قبل تسديده الدين، لم يستطع، لأن العرف قد جرى على أن أي مشتري لمثل تلك الأصول لا بد أن يراجع قاعدة المعلومات المذكورة ليتأكد من تحرره من الرهن. وأضحت المحاكم عندهم تعتبر هذا وتعمل به، فلا تعذر من اشترى دون أن يتأكد من ذلك بمراجعة قاعدة المعلومات. فزاد هذا من إحكام ترتيبات منع المماطلة، وتوثيق الديون وحسن وفاء المدينين وحفظ الحقوق والاستقرار في المعاملات.¹

إذن لا يمكن أن تستقر أمور المجتمع وتستقيم شئونه المالية والاقتصادية إلا بالتفريق في المعاملة بين المحسن والمسيء بين الملتزم برد حقوق الناس وأداء ديونهم وأولئك الذين يمتنعون عن تمويل الأفراد والشركات التي اشتهر عنها المظل وعدم يترتب على البنوك والمؤسسات المالية أن تمتنع عن تمويل الأفراد والشركات التي اشتهر عنها المظل وعدم الاكتراث بحقوق الآخرين. ولا يحصل ذلك إذا سمح للدائن أن يحصل على التعويض المالي في كل مرة تأخر المدين عن السداد بل لا يحصل إلا إذا علمت المؤسسة المالية أن تقديم الائتمان لمثل هذه الفئات سيترتب عليه خسارة حقيقية عليها لا مجال لتغطيتها بالتعويض عن الضرر. ولذلك فإن جميع الحلول التي تستهدف ابتداءً التعويض عن فوات الربح تهمل جانب الحوافز لدى إدارة المؤسسة البنكية. ذلك لأنه لن يكون لدى تلك المؤسسة البنكية حافز مؤثر على سلوكها يتضمن تفضيل ذوي الالتزام على المستهترين بحقوق الناس. ولن يترتب على ذلك إلا تشجيع أنماط السلوك غير الحسنة بين الناس. ومخالفة الحكمة البالغة التي تضمنتها التوجهات النبوية والتي تؤدي إلى ردع المماطلين.²

5. مبعث تعرض البنك الإسلامي إلى معدل أعلى من المخاطر الائتمانية:

إن الناظر إلى دفاتر البنوك الإسلامية والبنوك التقليدية يجد أن جانب الأصول في كليهما يحتوي بصفة أساسية على الديون. ومع أن البنوك الإسلامية يفترض عنايتها بصيغ التمويل الأخرى مثل المضاربات والمشاركات فإنها في الواقع تركز على المراجعة والاستصناع. ولعل من مبررات ذلك أن القدرات البنكية في إدارة المخاطر الائتمانية قد تطورت تطوراً عظيماً مما يمكن الاستفادة منه. بينما أن إدارة مخاطر المضاربة والمشاركة لما يزل في مراحلها الأولى وعمليات تطويره إنما تتم بالطرق الذاتية دون الاعتماد على معين الخبرات البنكية التقليدية.³

1 - محمد علي قري، مظل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

2 - محمد علي قري، مظل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

3 - محمد علي قري، مظل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

ومع ذلك يبقى أن الديون البنكية لدى البنوك الإسلامية مختلفة عن البنوك التقليدية ولهذا أثره المهم على المخاطر الائتمانية. من ذلك :

أ- عدم إمكانية زيادة الدين بعد ثبوته في الذمة: للقروض في البنوك التقليدية أجل ويلزم أن يسدد المدين ما عليه للمصرف عند حلول ذلك الأجل، ويعد ماطلاً إذا تأخر عن ذلك دون موافقة البنك. ولكنه إذا تأخر عن ذلك أو ماطل في السداد، زاد الدين في ذمته بمقدار ما زاد من الأجل. فيسمى الدين Performing إذا استمر في توليد الفوائد. وتعهد البنوك على ما يسمى بإعادة جدولة الديون في الحالات التي يعجز العميل عن السداد في الوقت المقرر مع رغبته في استمرار علاقته المثمرة مع البنك واستعداده لتحمل فوائد إضافية.

لكن ذلك هو عين ربا الجاهلية المجمع على تحريمه وهو ما يشار إليه بقول المدين للدائن في العبارة المشهورة "زد لي في الأجل وأزيد لك في الدين" أو قول الدائن للمدين "أتقضي أم تري" ولذلك لا سبيل إلى مثل ذلك في العمل البنكي الإسلامي.

فإذا ماطل المدين الذي اشترى من البنك الإسلامي العقار أو المنقولات أو غيرها مريحة أو بصيغة الاستصناع أو الإجارة والاقتناء لم يكن للمصرف أن يزيد عليه في الدين بفرض الغرامات التأخيرية. وما تقوم به بعض البنوك الإسلامية من فرض غرامات على التأخير إنما هو لغرض ردع الماطلين، ثم تتبرع بحصيلة تلك الغرامات لجهات البر والخير، إذ لا يجوز لها أن تستفيد من هذا الربح بتسجيله ضمن مصادر الدخل.¹

ب- تأثير صيغ العقد على معدل المخاطرة :

إن الفرق الأساس بين نموذج البنك الإسلامي والبنك التقليدي هو أن الثاني يعمل في الديون، فالعلاقة بين البنك وعملائه هي -بصرف النظر عن اسم المعاملة- علاقة دائن بمدين ومقرض بمقترض. أما البنك الإسلامي فإنه يعمل في البيوع وأنواع المشاركات والتأجير. وقد ظن البعض أن هذا سيعني أن مخاطر العمل البنكي الإسلامي هي بالتعريف أعلى من البنك التقليدي. الواقع أن هذا منظور خاطئ، إذ لا يمكن القول إن جنس القرض هو أدنى في المخاطرة من جنس البيوع أو المشاركات أو التأجير. ولذلك فإن سعي البنوك الإسلامية إلى جعل كل عملياتها في مجال المراجعة لا يؤدي بالضرورة إلى انخفاض مقدار المخاطر البنكية. كما أن مجرد الإقراض لا يعني مخاطر قليلة.²

ج- منع المتاجرة في الديون :

بيع الدين إلى غير من هو عليه قبل أجله تأقلمن قيمته الاسمية ممنوع وهذا يغلُق الباب على المتاجرة في الديون. هذا يعني أن البنوك الإسلامية لا تستطيع حسم الكمبيالات لأن ذلك يعول إلى الربا. والأهم من

¹ - محمد علي قري، مظل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

² - محمد علي قري، مظل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

هذا إنه لا يمكن لتلك البنوك أن تعتمد إلى تصكيك الديون المحمولة في دفاتها عن طريق بيعها إلى أطراف أخرى. إن وجود طريقة ذات كفاءة تمكن البنك من إعادة تشكيل محفظة أصوله تؤدي بلا شك إلى قدرة أفضل على إدارة المخاطر ولا يتأتى ذلك في بنك تشكل الديون معظم أصوله إلا ببيع الدين. فإذا كان يبيع الدين ممنوعاً كما هو الحال في البنكية الإسلامية، افتقرت هذه البنوك إلى المرونة في إدارة مخاطرها.¹

د- عدم جواز ضع وتعجل بالشرط :

يعتمد كثير من العملاء إلى تصفية ديونهم قبل وقتها. ويكون هذا أحياناً حلاً مناسباً لهم وللبنك. وهم عندما يفعلون ذلك فإنهم يعتمدون على نصوص في عقد القرض تبين مقدار الحسم الذي سيحصل عليه العميل لو فعل ذلك. ويتيح مثل هذا الأجراء إمكانية إدارة المخاطر الائتمانية بشكل يكفي بالنسبة للبنك. إلا أن مثل ذلك ممنوع في المراجعة فلا مانع من تعجيل السداد، ولا مانع من الحسم عند التعجيل. لكن فعل ذلك بالشرط المنصوص في العقد لا يجوز.²

نتيجة:

- إذن من الواضح من خلال العرض السابق بأن البنوك الإسلامية انتهجت نفس نهج البنوك الربوية في مواجهة خطر الماطلة وذلك باعتمادها على أساليب تعويض الدائن عند فوات الربح أكثر من اهتمامها بأساليب الزجر والردع والتشهير بالماطل.

- غير أن الصيغ والأساليب المتاحة للبنوك التقليدية التي تستخدمها في إدارة المخاطر الائتمانية ليست جميعها متاحة للبنوك الإسلامية، نتيجة للمحظورات الشرعية.

ونتيجة لذلك كانت المخاطر الائتمانية في البنوك الإسلامية أعلى من المخاطر الائتمانية في البنوك الربوية.

و مما زاد الطين بلا هو اعتماد البنوك الإسلامية على المراجعة كصيغة وحيدة تقريباً لتوظيف أموالها حيث تصل المراجعات إلى ما يزيد عن 90% من العمليات في عدد من البنوك الإسلامية. وحتى تلك التي نجحت في استخدام صيغ أخرى تجد أنها تركز على الصيغ المولدة للديون مثل الاستصناع.

ولقد أدى التركيز على المراجعات إلى حرمان هذه البنوك من الاستفادة من الإمكانيات التي تتيحها صيغ المضاربة وأنواع العقود القائمة على المشاركة والتأجير. لعل أحد أهم أسباب ذلك هو أن البنوك الإسلامية تنافس في أسواقها البنوك التقليدية.

لا ريب أن المضاربة والمشاركات بأنواعها تحمل في طياتها معدلاً أعلى من المخاطر الأخلاقية. ذلك أن هذه الصيغ تعتمد بالإضافة إلى الظروف المحيطة على قرارات وأمانة عميل البنك بالنشاط التجاري. ولذلك إذا كان المستوى الأخلاقي لذلك العميل هو دون المستوى المطلوب أصبح الوصول إلى الأهداف المرجوة

¹ - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

² - محمد علي قري، مطل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي، المرجع السابق.

من الاستثمار غير ممكن. إلا أن هذه الصيغ تمتاز بقدرتها على استيعاب جميع المخاطر وإدخالها ضمن الربح. ولا تصدم عند محاولة معالجتها بأي ضوابط شرعية.

المطلب رقم 02: المخاطر الأخلاقية:

أشار العديد من الباحثين إلى الخطر الأخلاقي الكامن في عملية المضاربة التي قد يتصرف الوكيل فيها (وهو صاحب المشروع الممول من قبل البنك الإسلامي) في غير صالح الأصيل، أو قد يلجأ الوكيل إلى إخفاء بعض المعلومات بقصد الحصول على ما لا يستحقه من المنافع.

فلقد دلت تجربة البنوك الإسلامية على أن معظم المتعاملين معها ممن لم يتعودوا إمساك حسابات نظامية إذ أن معظمهم من أصحاب المشروعات كما أن كثيرا منهم لا يرون بأسا في إعداد حسابات خاصة لمصلحة الضرائب فلم لا يكون للبنك الإسلامي حساباته؟¹.

- أساليب التقليل من المخاطر الأخلاقية:

و لمعالجة هذا الخطر أكد الباحثون على :

- على الدور الذي يمكن أن يلعبه الخلق الإسلامي الرشيد والتوعية الإسلامية والتقاليد الحسنة في المجتمع الإسلامي.²

- التدقيق في كل مشروع قبل أن يدخل البنك الإسلامي في تمويله وذلك يحتاج إلى جهاز كفء لدى البنك الإسلامي لتقييم المشروعات تقويميا فنيا.³

الاحتفاظ بالسلع تحت رقابة البنك : وهو إجراء تؤمن بت البنوك الإسلامية حسن تسيير المشروع وهو ما تطبقه بعض البنوك الإسلامية مثل بنك فيصل الإسلامي السوداني والذي يعاني كباقي البنوك من مشكلة الثقة في المتعامل المضارب.⁴

- مراقبة المشروع: ضرورة مراقبة المشروع للقضاء على فرص الخيانة من قبل العامل، وإذا كان الاهتمام الأول يقتضي بيئة إسلامية حكومة وشعبا، وهذا غير متوفر، فليس في مقدور البنوك الإسلامية العاملة في البلدان التي يسود فيها النظام البنكي الربوي، إلا إضافة شرط مراقبة البنك لسير المشروع الأمر الذي يأخذ مكانه في العقد كشرط يتفق عليه المتعاقدين.⁵

- ضمان أمانة العامل: يكون الإقراض البنكي مقابل الفوائد المحددة مسبقا مدعوما برهن، عقار أو أصل آخر، ولكن التمويل الإسلامي على أساس المضاربة لا يقبل الضمان، لأن المال الذي يكون في يد

1 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، المرجع السابق، ص 112.

2 - محمد نجاة الله صديقي، مشكلات البنوك الإسلامية في الوقت الحاضر، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، تحرير: رفيق يونس المصري سلسلة أبحاث مركز الاقتصاد الإسلامي بجامعة الملك عبد العزيز (6)، مركز النشر العلمي جامعة الملك عبد العزيز جدة، ط 1، 2003، ص 252.

3 - محمد نجاة الله صديقي، مشكلات البنوك الإسلامية في الوقت الحاضر، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 252.

4 - عائشة الشرقاري المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 340.

5 - محمد نجاة الله صديقي، مشكلات البنوك الإسلامية في الوقت الحاضر، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 253.

العامل خاضع للربح والخسارة، ولكن مال المضاربة في يد العامل يصير مضمونا رده في حالات التعدي والتقصير. وهذا يمكن أن يكون مدخلا لطلب ضمان من العامل أو رهن، ولا يكون للمصرف الإسلامي يد عليه إلا في حالات التعدي والتقصير. والذي يبرر هذا الطلب هو احتمال التعدي وقلة الأمانة. فصاحب المشروع طالب التمويل الذي لا يشك في سلامة المشروع ويؤمن بنجاحه، وينوي بكل جدية أن يدير المشروع إدارة حسنة، لن يتردد في تقديم الرهن. والذي يتردد يحتمل أن يكون سبب ترده عدم ثقته في سلامة المشروع أو سوء النية في إدارته. هذا على افتراض أن لديه ما يقدمه رهنا.¹

والذي يخشى في بلد، توجد فيه بنوك ربوية وبنوك إسلامية، أن عدم المطالبة بالضمان من قبل البنوك الإسلامية يجذب إليها ذلك القسم الثاني من طالبي التمويل (أي الذين لا يوثق في سلامة مشروعاتهم ولا ينوون إدارتها بأمانة) الأمر الذي سماه الاقتصاديون اختيارا معاكسا ADVERSE SELECTION.²

- تطوير صيغ توفر الحوافز: لما كان دخل العامل من المضاربة نسبة محددة من الربح، فيكون الحافز لمزيد من العمل والجدية في التنظيم والإدارة هو الزيادة في الدخل الناتج من الزيادة في الربح ولكن يمكن أن يأتي مستوى من الدخل يصير فيه الحافز ضعيفا نسبيا. وفي هذه الحالة يكون من المفيد لصاحب المال أن يقول للعامل: إن لك من الربح الثلث، أما إذا زادت نسبة الربح إلى رأس المال (قبل توزيع الربح بين العامل ورب المال) على 20% فلك النصف من الربح الزائد، وهكذا. فإذا جاز هذا صار الحافز إلى العمل الجاد والتنظيم المبتكر و الإدارة الحسنة أقوى مقارنة بما يكون عليه في حالة الاستمرار بالنسبة نفسها، مهما كان مستوى الربح والإنتاجية.³

- الجمع بين الإجارة والمضاربة: إن عقد المضاربة يعرض العامل لخطر ضياع جهده، إذا فشل المشروع الممول حتى لو كان هذا الفشل بسبب تغيرات في السوق، لا علاقة لها بمؤهلات العامل وجهوده. وإن هذا الخطر يمكن أن يمنع الكثيرين من الدخول في مثل هذا العقد، ولا ريب أن هذه النتيجة ستحجب عن ممارسة المضاربة بعض ذوي المواهب العالية من غير الأغنياء. ولما كانت المشاريع تختلف في تعرضها للخطر والبشر يختلفون في مقدرتهم ورغبتهم في تحمل الخطر، فيكون من المفيد الجمع بين الإجارة والمضاربة، مثل أن يقول صاحب المال للعامل: وكلتك بالتجارة في هذا المال، على أن يكون لك ألف كل شهر، فإذا ظهر ربح بعد تغطية التكاليف (بما فيها الألف المحددة للوكيل شهريا) فلك من الربح الربع. وإذا جاز هذا يمكن أن ينظر في اقتراحات أخرى مفادها مشاركة الأجير في أرباح المصانع بالإضافة إلى أجره محددة. وقد روج لهذا الاقتراح الخبير الاقتصادي WEITZAN في منتصف الثمانينات، وذلك كأسلوب لمعالجة الركود مع التضخم و محاولة رفع إنتاجية العمال.⁴

1 - محمد نجاته الله صديقي، مشكلات البنوك الإسلامية في الوقت الحاضر، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 253.

2 - محمد نجاته الله صديقي، مشكلات البنوك الإسلامية في الوقت الحاضر، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 253.

3 - محمد نجاته الله صديقي، مشكلات البنوك الإسلامية في الوقت الحاضر، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 257.

4 - محمد نجاته الله صديقي، مشكلات البنوك الإسلامية في الوقت الحاضر، بحوث في النظام البنكي الإسلامي، المرجع السابق، ص 257.

المطلب رقم 03: مخاطر السوق:

1. تعريف مخاطر السوق:

تتمثل مخاطر السوق تقليدياً في أسعار الصرف وأسعار الفائدة تقلب أسعار السوق. إن الأدوات المالية الإسلامية التي تقوم على موجودات مثل المراجحة، والسلم، والاستصناع التي تقوم على بيع أو شراء الموجودات، والإجارة التي تقوم على تأجير هذه الموجودات. في حالة هذه الأدوات القائمة على موجودات، يكون إجمالي عائد البنك الإسلامي هو الفرق بين تكلفة الموجود على المؤسسة والمبلغ الذي يمكن استرداده من بيع أو تأجير هذا الموجود. ومن ثم فقد تنطوي هذه الأدوات على التعرض لمخاطر السوق (الأسعار) فيما يتعلق بالموجود.¹

فتشير مخاطر السوق إلى الآثار المحتملة على القيمة الاقتصادية للموجود ما نتيجة للتقلبات السلبية في الأسعار مثل الأسعار المقارنة وأسعار صرف العملات الأجنبية وأسعار الأسهم وأسعار السلع.² وتسمى مخاطر السوق بالمخاطر التجارية. ولا تقتصر المخاطر التجارية على تغير أسعار الموجودات بل تشمل أيضاً خطر هلاك الموجود.

- ففي المراجحة: تتعلق مخاطر السوق (الأسعار) في المراجحة، بالموجودات التي بحوزة البنك الإسلامي والمتاحة للبيع على أساس المراجحة، لكن يمكن للمراجحة للآمر بالشراء أن تقلل من هذه المخاطر، ولكن تبقى هذه المخاطر قائمة في حالة إلغاء وعد شراء في مارجحة للآمر بالشراء. . .، مما ينتج عن ذلك قيام البنك الإسلامي ببيع الموجود لطرف ثالث بسعر بيع قد يكون أقل من سعر الشراء.³ و حتى في حالة استخدام خيار الشرط (حق الرد بالشرط على البائع الأصلي) إذا كان يزيل مخاطرة تكلفة السلعة فإنه لا يؤدي إلى استدراك ما فات من ربح فيما لو تمت صفقة البيع إلى الأمر بالشراء.⁴

- السلم: يتعرض البنك الإسلامي لمخاطر الأسعار في عملية السلم منذ تاريخ تنفيذ عقد السلم وتستمر خلال فترة العقد، وتمتد إلى ما بعد تاريخ استحقاقه طالما ظلت السلعة مشمولة في قائمة المركز المالي لهذا البنك.⁵

- في حالة عدم وجود عقد سلم موازي، يمكن أن يقوم البنك الإسلامي ببيع المسلم فيه (السلعة محل عقد السلم) في السوق الفورية لدى تسلمها، أو بدلاً من ذلك، يمكن أن تحتفظ البنك الإسلامي بالسلعة

¹ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

² - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

³ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

⁴ - عبد الستار أبو غدة، مخاطر الصكوك الإسلامية، ورقة عمل مقدمة إلى الملتقى السنوي الإسلامي السابع: إدارة المخاطر في البنوك الإسلامية الذي نظّمته الأكاديمية العربية للعلوم المالية والبنكية، 25-27 سبتمبر 2004.

⁵ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

على أمل بيعها بسعر أعلى. في الحالة الأخيرة، يتعرض البنك الإسلامي لمخاطر الأسعار بشأن مركز المتاجرة في السلعة حتى يتم بيعها.¹

- لكن عدم تسليم عميل السلم للسلعة، لا يعفي البنك الإسلامي من التزاماته بتسليم السلعة للطرف الآخر. بموجب عقد السلم، وبالتالي يعرضه لخسارة محتملة إذا حصل على السلعة من مكان آخر.²

- في حالات معينة، يبرم البنك الإسلامي عقد سلم مدعوم بعقد سلم آخر، يسمى السلم الموازي لبيع سلعة مشتراة. بموجب عقد سلم إلى طرف غير البائع الأصلي. ويتيح السلم الموازي للبنك الإسلامي بيع السلعة وتسليمها في المستقبل بسعر محدد مسبقاً، وبذلك تغطي مخاطر الأسعار المتعلقة بعقد السلم الأصلي ويعفيها ذلك من حيازة السلعة وتخزينها.³

الاستصناع: يتم الاتفاق على سعر بيع الموجود المبيع بعقد استصناع أو تحديده عند تاريخ التعاقد ويعتبر هذا العقد ملزماً. ولا يمكن رفع السعر أو خفضه بسبب ارتفاع أو انخفاض أسعار السلع أو تكلفة العمالة. ويمكن تغيير السعر شريطة اتفاق الأطراف المتعاقدة بالتراضي، نتيجة تبديل أو تعديل العقد أو حدوث ظروف طارئة غير متوقعة اعتماداً على القرار التجاري للبنك الإسلامي مما قد ينتج عنه هامش ربح منخفض.⁴

- الاستصناع مع الاستصناع الموازي: عندما يبرم البنك الإسلامي عقد استصناع مواز لشراء موجود مكتمل من طرف آخر غير المشتري النهائي، تنخفض مخاطر الأسعار المتعلقة بالمواد المستخدمة.⁵

- لكن عدم قيام البائع في عقد الاستصناع الموازي بتسليم الموجود كاملاً حسب مواصفات العميل لا يعفي البنك الإسلامي من التزاماته بتسليم الموجود موضوع عقد الاستصناع مما يعرضها لخسارة محتملة في الحصول على الموجود موضوع الاستصناع من مكان آخر.⁶

- الإجارة: يتحمل البنك الإسلامي جميع الالتزامات والمخاطر المتعلقة بالموجودات المؤجرة، بما فيها الالتزامات بإصلاح الأضرار والتلفيات التي تحدث للموجودات المؤجرة، والناجمة عن الاستخدامات أو الظروف الطبيعية وليس عن سوء استخدام المستأجر أو إهماله. وعلى ذلك، فإنه في كل من عقدي الإجارة والإجارة المنتهية بالتملك، تظل المخاطر على عاتق المؤجر، عدا مخاطر القيمة المتبقية في نهاية مدة الإجارة المنتهية بالتملك، والتي يتحملها المستأجر. أي مخاطر الخسارة النقدية التي تتحقق من جراء إعادة بيع

¹ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

² - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

³ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

⁴ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

⁵ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

⁶ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

الموجودات المؤجرة.¹

كما ويتعرض المؤجر لمخاطر الأسعار فيما يتعلق بالموجودات التي تكون في حيازته قبل توقيع عقد الإجارة، ما لم يكن قد تم الحصول على الموجود المعني بعد توقيع اتفاق إجارة ملزم بشأنه.

- المشاركة المتناقصة:

المشاركة المتناقصة: يعتمد سعر بيع البنك الإسلامي في العادة على القيمة العادلة للجزء الذي تم تحويله للشريك في تاريخ كل عملية شراء مما قد يعرض البنك الإسلامي لمخاطر بيع نصيبها في الملكية بسعر أقل من سعر الاقتناء.

2. وسائل التقليل من مخاطر السوق:

فيما يخص مخاطر السوق المتعلقة بتغير أسعار الموجودات التي تمتلكها المؤسسة البنكية عن طريق أساليب التمويل الإسلامي، نجد أن الفقه الإسلامي طور هذه العقود بحيث خففت من مخاطر تغير الأسعار الكامنة في العقود الأصلية كالمراجحة و السلم والاستصناع و الإجارة، فوجدت المراجحة للأمر بالشراء، والسلم الموازي، والاستصناع الموازي والإجارة المنتهية بالتملك .

وفيما يخص مخاطر السوق المتعلقة بتغير أسعار السلع وأسعار الأسهم وأسعار الصرف وأسعار الفائدة، هناك أسلوبين رئيسيين للتعامل مع هذا الخطر في المعاملات المالية المعاصرة وهي طريقة موازنة الأصول والخصوم وطريقة الاحتماء. وأما مخاطر السوق المتعلقة بخطر هلاك الموجود، فمن أهم أساليب مواجهتها التأمين.

وستعرض فيما يلي لهذه الأساليب وللحكم الشرعي الخاص بها.

أ) موازنة الأصول والخصوم: يمكن استخدام أسلوب الموازنة بين الأصول والخصوم كطريقة لمعالجة المخاطر التي تواجهها المنشأة. ويمكن عن طريق ذلك معالجة مخاطر أسعار السلع، وأسعار الأسهم، ولكنها تستخدم بصفة خاصة معالجة مخاطر الصرف الأجنبي ومخاطر سعر الفائدة.²

أول من استخدم هذه الطريقة صناديق التقاعد في الولايات المتحدة ثم تبنتها البنوك وشركات التأمين. معلوم أن صندوق التقاعد يتعرض لمخاطر تغير أسعار الفائدة. فالصناديق تلتزم عادة بدفع تيار من الرواتب للمشارك عند تقاعده يكون ذا مقدار ثابت بينما انه يدفع اشتراكاته على مدى سنوات طويلة. وتعتمد قدرة الصندوق على الوفاء بالتزاماته على دقة الحسابات التي اعتمد عليها تقدير تلك الاشتراكات. فإذا تغيرت أسعار الفائدة تأثر مستوى الدخل الذي يحصل عليه الصندوق ومن ثم يفشل في الوفاء بالتزاماته. ويقصد الموازنة بين الأصول والخصوم هو المقارنة بين القيمة السوقية لكل منهما. في البداية تكون القيمة السوقية للأصول والخصوم في المنشأة متساوية، ولكن لما كان لكل واحد منهما يتأثر بسعر الفائدة بطريقة

¹ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات... المرجع السابق.

² - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

مختلفة، احتياج الأمر إلى الموازنة المستمرة بينهما. ويكون هدف معالجة الخطر ضمن هذه الطريقة هو التأكد بان الفرق بين القيمة السوقية للأصول والخصوم اقل تأثيراً بتغيرات سعر الفائدة.¹

(ب) الاحتماء: هناك أربع عقود تدخل ضمن ما يسمى بالاحتماء. وهي الخيارات (الخيارات المالية) والتغطية والمستقبليات، والمقابلات.

- الخيارات (Option):

عقد الخيار المالي هو عقد يلتزم من خلاله طرف بشراء (أو بيع) أصل من الأصول بثمن محدد في تاريخ محدد (أو خلال فترة محددة) مقابل رسم. ويكون الطرف الآخر (دافع الرسم) بالخيار إن شاء باع (اشترى) وإن شاء لم يفعل. على ذلك فهو حق شراء أو حق بيع يشتره الإنسان مقابل رسم ويلتزم الطرف الآخر لرغبة دافع الرسم.²

فإذا كنا نتوقع ارتفاع أسهم شركة معينة ونحب أن نستفيد من هذا التوقع ولكننا نخشى إذا اشترينا هذه الأسهم اليوم لبيعها غداً والحصول على الفرق في السعر أن هذه الاسم لا ترتفع أو ربما ينخفض سعرها. فهل من سبيل إلى حماية أنفسنا من خطر الانخفاض والاستفادة من فرصة الارتفاع؟ يمكن ذلك عن طريق شراء عقد اختيار CALL OPTION يلتزم فيه الطرف الآخر (مقابل رسم) بان يبيع علينا تلك الأسهم بسعر متفق عليه (هو السعر السائد الآن)، مع عدم التزامنا بالشراء. فإذا تحققت توقعاتنا، اشترينا تلك الأسهم بذلك السعر ثم بعناها بالسعر السائد الجديد (المرتفع) وحصلنا على الفرق الذي يمثل الربح لنا. كما يمكن لنا عندما نتوقع انخفاض أسعار أسهم نملكها ونريد أن نحمي أنفسنا من ذلك بينما نحفظ بملكية تلك الأسهم (أو الأصول) أن ندخل في عقد اختيار يلتزم فيه الطرف الآخر (البائع للخيار) بان يشتري منا هذه الأسهم بسعر نتفق عليه (السعر السائد اليوم) دون التزام منا بالبيع. ولذلك يمكن لنا خلال أجل الخيار الاطمئنان إلى انه في حالة انخفاض السعر سوف لن تتأثر بذلك وفي حالة ارتفاعه نستفيد من ذلك بتحقيق الربح.³

- الخيارات المالية في الفقه الإسلامي:

الخيار عند الفقهاء هو "حق العاقد في اصطفاء خير الأمرين له: إمضاء العقد أو فسخه" ويرد الخيار في أبواب فقه المعاملات. ومستنده أحاديث رسول الله ﷺ في هذا الموضوع منها ما ورد في الحديث أن صحابياً أتى رسول الله ﷺ فقال يا رسول الله إني أغلب في البياعات فقال له عليه السلام: (إذا اشتريت فقل لا خلافة ولي الخيار ثلاثاً). ومنها قوله ﷺ: (البيعان بالخيار ما لم يفترقا).⁴

1 - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

2 - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

4 - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

إلا أن هناك فرقاً جوهرياً بين الخيارات المالية في المعاملات المعاصرة والخيارات المقترنة بعقود المعاوضات في الفقه الإسلامي جعلت المجمع الفقهي التابع لمنظمة المؤتمر الإسلامي يقرر في دورة مؤتمره الثاني عشر أن الخيارات المالية المعاصرة غير جائزة. هذا الفرق أن الخيارات المالية هي عقود مستقلة عن عقود البيع المحل فيها هو الالتزام، أما الخيارات المقررة للعائد في الفقه الإسلامي فهي جزء من عقد البيع ولذلك لا تثمن بصفة مستقلة عن العقد. وقد انفرد الحنابلة بنوع من البيوع يسمى بيع العربون وهو أن يشتري الرجل السلعة ويدفع للبائع مبلغاً من المال على أنه إن أتم البيع حسب ذلك المبلغ من الثمن وإن لم يتم كان ذلك المبلغ للبائع. وجلي أن هذا يشبه نوعاً من الخيارات المالية يسمى Call option. حيث يكون مبلغ العربون هو مقابل إعطاء المشتري حق اصطفاء خير الأمرين له في مدة الخيار. إلا أنه يختلف عنه في أن الثمن المدفوع هو ثمن السلعة وليس ثمن الخيار ولا ثمن مستقل للخيار.¹

- التغطية:

وفيه يجري بيع آجل في المستقبل بسعر يتحدد اليوم فيلتزم الطرفان بالبيع والشراء بثمن محدد إلا أنه عقد غير ناجز إذ أن آثاره من قبض الثمن وتسلم المبيع لا تحصل إلا عند التاريخ المتفق عليه المؤجل. ويمكن من خلال هذا العقد الاحتماء من أثر تغير الأسعار. فإذا كنا نحتاج إلى مليون ليرة إيطالية بعد ستة أشهر ونواجه خطر ارتفاع أسعارها في ذلك التاريخ عنه اليوم فإنه يمكننا أن ندخل في عقد بيع آجل كما ذكرنا. فإذا حل الأجل دفعنا الثمن المتفق عليه في العقد (بصرف النظر عن السعر السائد عندئذ) وقبضنا الليرات. وعقود البيع الآجل عقود مباشرة تحصل بالتفاوض بين الطرفين. ويمكن أن تقع على أي أصل من الأصول أو السلع أو النقود والمعادن الثمينة.²

- عملية التغطية في الفقه الإسلامي:

جمهور الفقهاء على أن البيع الذي يتأجل فيه البدلان لا يجوز وهو أن يكون البيع معلقاً على شرط كأن يقول له بعتك سيارتي إذا قدم زيد من السفر، أو يكون مضافاً إلى المستقبل كأن يقول له بعتك سيارتي إذا جاء شهر الحج. وجلي أن البيع الآجل الذي انتشر العمل به في المعاملات المالية المعاصرة فيه تأجيل البدلين.³

- المستقبليات:

يشبه عقد المستقبليات عقود البيع الآجل، لكنه يختلف عنه في أمور:

- فهو عقد نمطي يحدد فيه نوع السلعة وكميتها وتاريخ تسليمها ويترك السعر لكي يتحدد بفعل قوى العرض والطلب.

1 - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

2 - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

3 - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

- أن تجري في أسواق منظمة مخصصة لذلك بطريقة المزايدة.
- إن العلاقة بين طرفيها ليست مباشرة إذ تفصل بينهما دائماً غرفة المقاصة التي تكون البائع (أمام المشتري) والمشتري (أمام البائع).

- وهي عقود يومية إذ يقع تصفية جميع العقود يومياً لتحديد الثمن.
ولا يلتزم أن يدفع المشتري الثمن كاملاً بل يلتزم في كل يوم بدفع الفرق بين ثمن شرائه للسلعة التي هي محل العقد وسعرها الذي يسدد في ذلك اليوم فإذا انخفض السعر كان له أن يسترد من غرفة المقاصة جزءاً مما دفع سابقاً. فإذا حل الأجل كان للمشتري أن يقبض السلعة التي اشتراها بحسب الكميات والوصف. إلا أن بإمكانه دائماً الخروج من ذلك والاكتفاء بقبض الفرق بين سعر الشراء وسعر البيع قبل حلول الأجل وذلك بالبيع.¹

ولذلك لا ينتهي إلى القبض إلا نسبة ضئيلة من هذه العقود إلا أن فعالية المستقبلات في الحماية من خطر التقلب في الأسعار واضحة وذلك أن منتج القمح الذي يتوقع أنه سيكون لديه 1000 إردب من القمح عند الحصاد يستطيع أن يبيعها الآن في سوق المستقبلات فيحمي نفسه دون الحاجة إلى دفع مال أو الالتزام ببيع تلك الحبوب.²

-المستقبلات في الفقه الإسلامي:

تشبه عقود المستقبلات السلم من حيث أن موضوعها هو سلعة موصوفة في الذمة وليست معينة. والسلم من العقود المباحة عمل به المسلمون في عهد رسول الله صلى الله عليه وسلم وهو عقد يتشتمل فيه دفع الثمن ويتأجل قبض المبيع. وقد ورد في الحديث (من أسلم في شيء فليسلم في شيء معلوم بثمن معلوم إلى أجل معلوم) فدل ذلك على ضرورة وضع رأس المال في مجلس العقد. وإجماع الفقهاء على أنه لا يجوز تأجيل رأس مال السلم. وجلي أن عقود المستقبلات في المعاملات المالية المعاصرة يتأجل فيها دفع الثمن ولذلك افتقدت هذا الشرط. وقد صدر قرار المجمع الفقهي أن عقود المستقبلات في المعاملات المالية المعاصرة غير جائزة.³

- عقود المقابلة أو المقايضة:

يمكن من خلال عقود المقايضة SWAP الاحتماء من خطر تغير سعر الصرف الأجنبي أو تغير أسعار الفائدة دون الحاجة إلى تغير سياسة المنشأة تجاه مصادر تلك المخاطر. ويتم من خلال المقايضة تبادل التدفقات النقدية المستقبلية بين مؤسستين. فمثلاً إذا باعت شركة أمريكية بضائع بالآجل إلى عميل ياباني لمدة خمس سنوات يمكن لها أن تتبادل التدفقات النقدية بالين مع شركة يابانية باعت بالآجل إلى عميل

¹ - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

² - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

³ - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

أمريكي. فتأخذ الشركة الأمريكية مدفوعات الدولار وتتنازل عن مدفوعات الين. فتحمي كلا الشركتين نفسها من خطر تغير سعر الصرف دون الحاجة إلى قصر نشاطها في بلدها فقط.¹

كما يمكن لبنكين مختلفين الاتفاق على تبادل مبلغين بعملتين مختلفتين ولمدة محددة يسترد بعدها كل من المبلغين، ويعامل المبلغان كقرض حسن من الجانبين ، ويستخدم كل طرف المبلغ الذي اقترضه لحسابه وعلى مسؤوليته خلال مدة القرض² وتدعى هذه العملية أيضا بعملية القروض المتبادلة بعملات مختلفة.

ج- التأمين:

يمكن للفرد أو المنشأة معالجة الخطر بنقله إلى جهة أخرى (مؤسسات التأمين) بمقابل مالي. ونظرا لطبيعة شركات التأمين التجاري لا تتفق مع أحكام الشريعة الإسلامية نظرا لما يشتمل عليه التأمين التجاري من الغرر والجهالة وكذلك استثمار أقساط التأمين بالربا المحرم.³

فقد تكلفت جهود المفكرين بإيجاد البديل المتمثل بشركات التأمين الإسلامي التي تعتمد على التأمين التعاوني

وورد في قرار هيئة كبار العلماء في المملكة العربية السعودية ما نصه:

"التأمين التعاوني من عقود التبرع التي يقصد بها أصالة التعاون على تفتيت الأخطار والاشتراك في تحمل المسؤولية عند نزول الكوارث وذلك عن طريق إسهم أشخاص بمبالغ نقدية تخصص لتعويض من يصيبه الضرر فجماعة التأمين التعاوني لا يستهدفون تجارة ولا ربحاً من أموال غيرهم وإنما يقصدون توزيع الأخطار بينهم والتعاون على تحمل الضرر. والثاني خلو التأمين التعاوني من الربا بنوعيه ربا الفضل و ربا النسبة فليس عقود المساهمين ربوية ولا يستغلون ما جمع من الأقساط في معاملات ربوية".

يتضح مما سبق أن التأمين الذي تشير إليها الفتوى يتصف بما يلي:

- انه اتفاق بين مجموعة للمستأمنين وليس شركة مسجلة ذات ملاك وحملة أسهم.
- التزام كل فرد من المستأمنين فيه نحو الآخرين لا يتوقف على مقدار ما دفع من قسط ولكن حدوده القصوى هي نصيبه من الخطر العام لان هذا هو معنى التعاون والتكافل.
- إن الفتوى لا تمنع استثمار أقساط التأمين لمصلحة أصحابها ولكنها تشترط أن يكون ذلك ضمن نطاق المباح.⁴

1 - محمد علي قري، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، المرجع السابق.

2 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاحتجاج... المرجع السابق ص 163.

3 - أحمد سالم ملحم، دور التأمين الإسلامي في تقليل المخاطر في البنوك الإسلامية، ورقة عمل مقدمة إلى الملتقى السنوي الإسلامي السابع: إدارة المخاطر في البنوك الإسلامية، الذي نظمته الأكاديمية العربية للعلوم المالية والبنكية، 25-27 سبتمبر 2004.

4 - محمد علي قري ، التأمين الصحي، من موقع محمد علي قري 2002: www.elgari.com .

وفي هذا الإطار يجوز للبنوك الإسلامية التأمين لدى شركات التأمين الإسلامي ويشمل هذا التأمين
مكاييلي :

- تأمين الممتلكات الخاصة بالبنوك الإسلامية.
- تأمين البضائع.
- تأمين السيارات الخاصة بالبنوك الإسلامية و السيارات الممولة من البنوك الإسلامية .
- التأمين الصحي للعاملين في البنوك الإسلامية.
- تأمين التكافل للعملاء المدنيين لصالح البنوك الإسلامية.¹

المطلب رقم 04: مخاطر السيولة:

1. تعريف مخاطر السيولة:

تشير مخاطر السيولة إلى تعرض البنك الإسلامي لخسارة محتملة تنشأ عن عدم قدرته على الوفاء بالتزاماته.² ومن هنا كانت مهمة المؤسسات الوسيطة أن ترتب استثماراتها بصورة تمكنها من رد الودائع إلى أصحابها في موعد استحقاقها، فضلا عن تمكنها من رد الودائع تحت الطلب في أي وقت مع الاستفادة منها باستثمارها في الوقت ذاته.³

وقد طورت البنوك الربوية أدواتها بحيث تقوم باستخدام الأموال المتاحة لها، مراعية توافق الأجل بين مدد الودائع ومدد القروض، وسهل عليها هذه المهمة أن علاقتها بمستخدمي الأموال علاقة دائن بمدين لأجل محدد⁴. وبالرغم من هذه السهولة في ترتيب البنوك الربوية للسيولة إلا أنها كثيرا ما تقع في أزمت سيولة ناتجة عن استثمار الودائع القصيرة الأجل في قروض طويلة الأجل، مخالفة بذلك إحدى القواعد الذهبية للعمل البنكي، يشجعها على ذلك الأمل في تجديد بعض المودعين لمدد ودائعهم ذلك الأمل المبني في غالب الأحوال على استقرار خبرتها مع عملائها على مدى السنين⁵.

وتختلف حالة البنوك الإسلامية اختلافا جذريا عن البنوك الربوية في أنها لا تقدم الأموال قروضا لأجل محددة، بل تقوم بتمويل مشروعات حقيقية يصعب في معظم الأحيان انضباط مواعيد تصفيتها وتحصيل نتاجها (تنضيدها بالمصطلح الفقهي) مهما كانت تنبؤات دراسات الجدوى وبرامج التنفيذ ويترتب على ذلك صعوبة إيجاد السيولة اللازمة في الوقت المناسب لرد الودائع عند مواعيد استحقاقها⁶.

¹ - أحمد سالم ملحم ، دور التأمين الإسلامي في تقليل المخاطر في البنوك الإسلامية، المرجع السابق، 25-27 سبتمبر 2004.

² - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

³ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 84.

⁴ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 84.

⁵ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 84.

⁶ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 84.

2. وسائل التقليل من مخاطر السيولة:

وإذا كانت البنوك الإسلامية- في الواقع- لم تقابل هذه الصعوبة، فإن مرجع ذلك إلى ظروف خارجة عن طبيعة نظامها وترتيبات السيولة لديها، إذ أنها لحسن حظها تشكو من توافر السيولة، لا من عجزها نتيجة تدفق الودائع لديها بما يزيد أضعافاً عن إمكانات استخدامها¹ وهذا الوضع لا يمكن أن يصرّفنا عن المشكلة الكامنة في طبيعة النظام نفسه، والتي تستلزم إيجاد ضوابط في صيغ الاستثمار التي تستعملها البنوك تكفل توافق الآجال، وتسهيل بعض أصول البنك في حالة تعذر توافق الآجال وتنعكس هذه الضوابط في الأمور التالية:

- اعتماد مبدأ توافق الآجال بصفة أساسية، واختيار الصيغ التي تحقق هذا المبدأ .
- تسهيل الودائع: إن تحويل أكبر قدر ممكن من أصول البنك الإسلامي إلى عناصر قابلة للتسييل ولا يتم هذا إلا بإصدار شهادات قابلة للتداول تمثل أصول البنك القابلة لهذا الوضع، وإيجاد سوق ثانوي لتداول هذه الشهادات بحيث يصبح جزء هام من أصول البنك الاستثمارية على درجة من السيولة تسمح بقياس وضبط حالة السيولة لدى البنوك الإسلامية.²
- تطوير الصيغ المستعملة، بإضافة الشروط والخيارات والبدائل التي تكفل خروج البنك الإسلامي من العملية الاستثمارية قبل هأيتها لتحقيق السيولة التي قد يحتاج إليها.
- تطوير أدوات وأجهزة السوق الثانوي وهي التعبير الطبيعي عن الخروج من الاستثمار قبل هأية مدته بحلول مستثمر آخر محل المستثمر الراغب في الخروج.³

المطلب رقم 05: مخاطر العائد:

1. تعريف مخاطر العائد:

إن بناء علاقة بين أصحاب الأموال والبنك على أساس المضاربة يعطيهم عائداً متمثلاً في نسبة معينة من أرباح التي تتحقق من المشروعات التي يمولها البنك وبالمقابل لا يحصل هذا الأخير على فائدة سنوية من المستثمرين الذين يمولهم، وإنما يأخذ هو أيضاً، نصيباً معيناً من الأرباح التي تتحقق لهم وتؤدي هذه الوضعية إلى نتيجتين:

- إما أن المشروعات الممولة تعطي أرباحاً ضخمة، فإن البنك يستفيد منها هو والمودعين عنده وإذا كانت الأرباح ضعيفة أو لم تنتج أي ربح، فإن البنك ومودعوه لن يحصلوا على شيء .
- و أما أن المشروعات الممولة تحقق خسارة ويتحمل كل مودع نصيبه من الخسارة، وهذه الوضعية إن كانت طبيعية في هذا النمط البنكي، فإنها قد تجعل المودعين يحجمون عن إيداع أموالهم في هذه البنوك

1 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 84.

2 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 84.

3 - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 84.

خوفا من الخسارة المحتملة والمرتبطة بمخاطر الاستثمار، لأنهم لا يهدفون في الواقع من عمليات الإيداع سوى الحصول على دخل معين دون تحمل أية خسارة، وهذا الموقف قد يؤدي إلى انخفاض حجم الودائع في هذه البنوك ويؤثر سلبا على التمويل الذي تعرضه للمستثمرين.

2. وسائل التقليل من مخاطر العائد:

تختلف طرق مواجهة هذه المشكلة بحسب نوعية الوديعة، فإذا كانت تحت الطلب، يجب أن يخلق لها تأمين يحميها من أية خسارة علما بأن البنك يستثمرها لحسابه ويتحمل خسارتها ويضمن أصولها وإذا كانت استثمارية أو ادخارية فإن احتمال الخسارة يبقى قائما بالنسبة لها.

و يمكن التغلب على هذه المشكلة بحيث يجب:

- القيام بدراسات فنية وتقنية وقانونية دقيقة للمشاريع قبل تمويلها على أن تأخذ هذه الدراسات بعين الاعتبار ملاءة طالب التمويل ثم الهدف من التمويل وإمكانياته الربحية وقدرته على تحقيقها.¹
- اعتماد البنوك الإسلامية على سياسات استثمارية قائمة على مبدأ التوزيع الجيد للمخاطر جغرافيا واقتصاديا وقانونيا ومن حيث مكونات المحافظ الاستثمارية ومن حيث قطاعات الاستثمار.²
- تخصيص سلتين للاستثمارات، إحداهما خاصة بالاستثمارات ذات الدرجة العالية من المخاطرة ويقتصر الاستثمار فيها على أموال المساهمين والودائع المخصصة برضا أصحابها لهذه الاستثمارات المحظورة، والأخرى للاستثمارات المحدودة المخاطر والتي تستثمر فيها الودائع العامة ونسبة رأس المال والودائع المخصصة لاستثمارات غير محظورة ويقتضي تقسيم هاتين السلتين بطبيعة الحال أن تتنوع الأرباح أو الخسائر الناتجة عن كل منها ويختص بها أصحاب الأموال المستخدمة فيها.³
- يمكن للبنوك الإسلامية أن تتخذ إجراءات وقائية بتكوين حسابات احتياطي احترازية لتصغير الأثر السلبي على عوائد أصحاب حسابات الاستثمار في استثماراتهم، علما بأن الشريعة لا تجيز للمضارب تعويض أي خسارة كلية للمستثمر.⁴

وهذه الاحتياطات هي:

أ- احتياطي معدل الأرباح: يتكون احتياطي معدل الأرباح من مبالغ مجنبة من إجمالي دخل أموال المضاربة بغرض إتاحتها لتعديل العوائد المدفوعة لأصحاب حسابات الاستثمار وللمساهمين، وتضم حصة من أرباح كل منهما.

ب- احتياطي مخاطر الاستثمار: يتكون احتياطي مخاطر الاستثمار من مبالغ مجنبة من دخل أصحاب حسابات الاستثمار بعد اقتطاع نصيب المضارب من الدخل لغرض تغطية أية خسائر مستقبلية في

¹ - عائشة الشرقاوي المالقي، البنوك الإسلامية، المرجع السابق، ص 262.

² - محمد عمر شايرا، المرجع السابق، ص 15.

³ - جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، المرجع السابق، ص 83.

⁴ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

الاستثمارات الممولة من حسابات الاستثمار.¹

المطلب رقم 06: مخاطر التشغيل:

تُعرف مخاطر التشغيل بأنها مخاطر الخسارة الناجمة عن عدم كفاية أو فشل الإجراءات الداخلية، أو العنصر البشري، أو كما تشمل أيضاً مخاطر عدم الالتزام بالشريعة، والمخاطر القانونية ومخاطر السمعة.

- **مخاطر عدم الالتزام بالشريعة:** تعد مخاطر عدم الالتزام بالشريعة نوعاً من مخاطر التشغيل التي تواجهها البنوك الإسلامية، والتي يمكن أن تؤدي إلى عدم الاعتراف بالدخل² وإلى قيام مقدمي الأموال بسحب أموالهم أو فسخ العقود مما يؤدي إلى تشويه السمعة والحد من فرص الأعمال.³

- **المخاطر القانونية Legal risk:** تقع هذه المخاطر في حالة إنتهاك القوانين أو القواعد أو الضوابط المقررة خاصة تلك المتعلقة بمكافحة عمليات غسيل الأموال، أو نتيجة عدم التحديد الواضح للحقوق والالتزامات القانونية الناتجة عن العمليات البنكية .

- **مخاطر السمعة Reputational risk:** تنشأ مخاطر السمعة في حالة توافر رأى عام سلبي تجاه البنك، الأمر الذي قد يمتد إلى التأثير على بنوك أخرى، نتيجة عدم مقدرة البنك على إدارة نظمه بكفاءة . ويمكن أن تؤدي الدعاية السلبية حول كيفية ممارسة البنوك الإسلامية لأعمالها وعلى الأخص فيما يتعلق بعدم مطابقة منتجاتها وخدماتها للشريعة إلى التأثير على مركزها في السوق وأرباحها وسيولتها.⁴

- **مخاطر الكادر الوظيفي:** لا يخفى على احد مدى خطورة العامل البشري على مدى نجاح أو عدم نجاح أي مؤسسة، فالعامل البشري من أخطر العوامل على مسيرة المؤسسة. ويمكن النظر إلى هذه المعضلة من زاويتين هما⁵ :

1- **اختيار الموظفين:** إذ يجب أن تكون هنالك مقاييس خاصة ومواصفات معينة للموظف الذي يرغب في العمل البنكي الإسلامي مسترشدين بقوله تعالى: ﴿قَالَ يَا أَهْبَ اسْتَأْجِرْهُ إِنْ خَيْرٌ مِنْ اسْتَأْجَرْتَ الْقَوِي الْأَمِينِ﴾ والموظف القوي الأمين هو الذي تتحاجه البنوك الإسلامية، وهاتان الكلمتان (القوي والأمين) يصلحان لكي يكونا دستوراً كاملاً لاختيار الموظف القوي، القوي في إيمانه، القوي في ضميره، القوي في حجته، القوي في إخلاصه، والقوي.. إلى ما لا نهاية، والأمين الأمين على مصالحه والأمين على مصالح الغير والأمين على مصالح المؤسسة التي يعمل بها والأمين مع نفسه والأمين مع غيره والأمين... إلى ما لا نهاية.

¹ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

² - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

³ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

⁴ - مجلس الخدمات المالية الإسلامية، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات... المرجع السابق.

⁵ - غالب عوض الرفاعي، فيصل صادق عارضه، إدارة المخاطر في البنوك الإسلامية، ورقة عمل مقدمة إلى المؤتمر العلمي الدولي السنوي السابع

بعنوان: "إدارة المخاطر واقتصاد المعرفة" كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية، جامعة الزيتونة الأردنية، 16 - 18 أبريل 2007.

2- تدريب الموظفين: ولأن الله يحب إذا عمل أحدكم عملاً أن يتقنه لا بد من تدريب وتأهيل الموظف للتدريب الكافي قبل أن تزجه إلى الميدان فلا بد من تسليحه بالعلم والمعرفة قبل أن تضعه في مواجهة جمهور المتعاملين، والتدريب في تقديرنا يجب أن يشتمل على:

أ- التدريب الفني: أي معرفة طبيعة العمل الذي سيقوم به معرفة تامة ودقيقة، وبحيث يكون تدريب ميداني وليس من وراء حجب يسمع عنها ولا يعرفها ولم يراها أو يشاهدها، بل خيرها وعمل بها بنفسه حتى يكون مستعداً ومعداً إعداداً جيداً للعمل الميداني.

ب- التدريب الفقهي: والمقصود هو تدريب الموظف على الثقافة الفقهية في أمور العمل الذي سيتولاه من جهة وليكون حجة أمام جمهور المتعاملين مع البنك واعياً لطبيعة العمل مدركاً خطورة أية أخطاء قد يرتكبها وفوق هذا وذاك مؤمناً بالعمل الذي يقوم به، ليس لأنه لم يجد وظيفة غيرها، مدافعاً عن مبادئ وأسس العمل الذي يقوم به.

وعلى الرغم من أن البنوك الإسلامية بدأت بممارسة أعمالها في العصر الحاضر، منذ عام 1975، إلا أنها تعاني حتى الآن من نقص في الكوادر المدربة الماهرة القادرة على العمل البنكي الإسلامي بأسسه التي أنشئ من أجلها. ومن المؤسف حقاً أن البنوك الإسلامية لا تزال حتى هذه اللحظة تعتمد في كوادرها على استقطاب موظفي البنوك الربوية وفي بعض الحالات توليهم مراكز قيادية.

خاتمة:

- لم تحظ دراسة المخاطر بالاهتمام اللازم في أدبيات الاقتصاد الإسلامي على الرغم من أن الخطر هو المحور والأساس لنموذج البنك الإسلامي والمشاركة في المخاطر هو المبرر للربح وقد أدى ذلك إلى النتائج التالية :

أ- غلبة صيغ التمويل المضمون والمنخفض المخاطر، إذا شكلت المراجعة والتأجير التمويلي غالبية أصول المؤسسات المالية الإسلامية إذا وصلت إلى أكثر من 90% من أصولها.

- من المعلوم بأن صيغ التمويل المضمون تعتمد على المدائنة وأن القدرات البنكية في إدارة المخاطر الائتمانية قد تطورت تطوراً عظيماً مما يمكن الاستفادة منه. ولقد انتهجت البنوك الإسلامية نفس نهج البنوك الربوية في مواجهة خطر المماثلة وذلك باعتمادها على أساليب تعويض الدائن عند فوات الربح أكثر من اهتمامها بأساليب الزجر والردع والتشهير بالمماطل.

- غير أن الصيغ والأساليب المتاحة للبنوك التقليدية التي تستخدمها في إدارة المخاطر الائتمانية ليست جميعها ستاحة للبنوك الإسلامية، نتيجة للمحظورات الشرعية. ونتيجة لذلك كانت المخاطر الائتمانية في البنوك الإسلامية أعلى من المخاطر الائتمانية في البنوك الربوية.

ب) ونفس الملاحظة تنطبق على إدارة مخاطر السوق، حيث أن البنوك الإسلامية التي تعتمد بصفة أساسية على عقود المدائينات نجدها متلبسة بعمليات شراء وبيع الموجودات التي تتعرض لمخاطر تغيرات الأسعار السلع وأسعار الصرف. وفي نفس الوقت لا تتاح لها جميع الأساليب المتاحة للبنوك الربوية (مثل الخيارات، والمستقبليات) في مواجهة هذه المخاطر وذلك نتيجة للمحظورات الشرعية.

ج- بالإضافة إلى ذلك فقد أدى التركيز على المراجعات إلى حرمان هذه البنوك من الاستفادة من الإمكانيات التي تتيحها صيغ المضاربة والمشاركة.

- لا ريب أن المضاربة والمشاركات بأنواعها تحمل في طياتها معدلاً أعلى من المخاطر الأخلاقية. ذلك أن هذه الصيغ تعتمد بالإضافة إلى الظروف المحيطة على قرارات وأمانة عميل البنك بالنشاط التجاري. ولذلك إذا كان المستوى الأخلاقي لذلك العميل هو دون المستوى المطلوب أصبح الوصول إلى الأهداف المرجوة من الاستثمار غير ممكن. إلا أن هذه الصيغ تمتاز بقدرتها على استيعاب جميع المخاطر وإدخالها ضمن الربح. ولا تصتدم عند محاولة معالجتها بأي ضوابط شرعية. إضافة إلى ذلك فإن مستوى العائد من وراءها يكون أكبر تبعاً للعلاقة الايجابية بين العائد الخطر. مقارنة مع البنك الربوي أو البنك الإسلامي الذي يعتمد بصفة أساسية على عقود المدائينات أو البيوع.

القسم الثاني: نمذجة رياضية لنظام المشاركة في الربح

و يتضمن:

تمهيد

الفصل الأول: النموذج الأول.

الفصل الثاني: النموذج الثاني.

خاتمة

القسم الثاني: نمذجة رياضية لنظام المشاركة في الربح

تقديم:

يستخدم البحث أدوات التحليل الرياضي ليقارن نظاما ماليا إسلاميا، تتم فيه عقود التمويل على أساس عائد متغير (مرتبط بالأرباح المحققة للمشروع الممول)، مع نظام ربوي تتم عقوده على أساس عائد ثابت (نسبة محددة مسبقاً من رأس المال المقرض)، و يتم التحليل باستخدام نظرية التوازن الجزئي لمستثمر كاره للمخاطرة ، ليبرهن أن العقود التي تحقق معدلات العائد أكبر هي العقود القائمة على أساس المشاركة في الأرباح Profit sharing .

وإلى جانب هذا تمتاز هذه العقود أيضا بأنها توزع المخاطر على نطاق واسع مما يشجع على تحمل المخاطر الاقتصادية عموماً، ويساعد على استقرار قرارات الاستثمار، هذا بعكس ما جاءت به نظرية هيكل رأس المال (Mordigliani and Miller , 1958) Capital Structure Irrelevance Theorem.

تمهيد:

تقوم البنوك في النظام الإسلامي بنفس وظائف البنوك في النظام الوضعي، رغم تقيدها بعدم التعامل بالربا، أي أنها تقوم بإدارة نظام المدفوعات والوساطة المالية، غير أن البنوك الإسلامية لا تحصل على عائد ثابت عن التمويل الذي تقدمه (كما في البنوك الربوية). بل تشارك بدلا من ذلك في ربح وخسارة مؤسسات الأعمال التي تزودها بالموارد المالية، وبالمثل فإن أولئك الذين يعهدون بمدخراتهم إلى البنوك الإسلامية يشاركون كذلك في أرباح وخسائر هاته البنوك¹. ولا يضمن لهم عائد محدد مسبقاً على القيمة الاسمية لودائعهم في البنك (كما في البنوك الربوية).

تكون البنوك الإسلامية في وضع يمكنها من إيجاد فروق في العائد بين وحدات الفائض والعجز فترتب على أن تقدم التمويل بعائد أعلى لوحدات العجز، وتمنح عائدا أقل لوحدات الفائض².

فالفرق الأساسي بين التمويل الإسلامي والتمويل الربوي (القائم على أساس الربا)، أن الأول يقوم على علاقة مساهمة في رأس المال بشكل أو آخر (مضاربة (القراض)، شركة أسهم)، و يكون العائد غير مضمون ومتغير هو نسبة محددة (متفق عليها) من الأرباح التي يحققها المشروع. فكل من أرباب المال وأصحاب المشاريع يشتركان في نتائج الاستثمار دون أن ينفرد أحدهما بتحمل المخاطر وحده.

أما التمويل الربوي يقوم على علاقة دين في الذمة، ويكون العائد مضمون وثابت بدون مخاطرة وهو زيادة محددة مسبقاً ومشروطة كنسبة من رأس المال المقرض، فصاحب المشروع يتحمل لوحده جميع مخاطر الاستثمار.

إن هذا الفرق الجوهرى بين النظامين، يؤهل نظام التمويل الإسلامي إلى أن يتميز بخصائص تجعله أكثر استقراراً وفعالية مقارنة بالنظام الربوي، عكس ما ادعاه بعض الاقتصاديين المشككين في هذا النظام (1985 prior)³.

هناك العديد من الدراسات أثبتت عن طريق النماذج الرياضية بأن العائد على المدخرات يمكن أن تكون أعلى في النظام الإسلامي عنها في النظام الربوي (Waqar Masood Khan, 1989)⁴ (Ibrahim Shahid, M. Bashir, 1999)⁵، (Haque and Mirakhor, 1986)⁶

¹ - إلغاء الفائدة من الاقتصاد: تقرير مجلس الفكر الإسلامي في باكستان، ترجمة عبد العليم السيد منسى، المركز العالمى لأبحاث الاقتصاد الإسلامى، ط 2، 1984، ص 24.

² - محسن خان، عباس ميراخور، المرجع السابق.

³ - أنظر، محسن خان، النظام البنكي الإسلامى الخالى من الفائدة، تحليل نظري، (ترجمة عربية) مجلة الملك عبد العزيز، الاقتصاد الإسلامى م 9 ص 3 - 35، 1997.

⁴ - Waqar Masood Khan, Towards an Interest Free Islamic Economic system, JKAU, Islamic Econ, Vo 1 pp 338, 1989.

⁵ -M. Shahid Ebrahim, Abdelhamid M. Bashir, on the design and efficiency of a participating growth bill, the quarterly review of economics and finance 39, 1999, p 513 - 527.

⁶ -Haque and Mirakhor, optimal profit-sharing contracts and investment in an interest, free Islamic Economy manuscript.

(Ibrahim Shahid, 2000)¹ (Ibrahim Shahid, 2002)² (John R. Presley, John G1994)³

وعلى ضوء هذه الدراسات سنحاول أن نقدم نموذجاً رياضياً يجلل علاقة المودعين بالبنوك الإسلامية وهي في العادة علاقة مضاربة (ودائع مضاربة) القائمة على أساس المشاركة في الربح Profit - Sharing ومقارنة العائد المحقق ضمن هذا الأسلوب مع العائد من وراء القرض الربوي. وبما أن قيمة الربح الذي يعود إلى صاحب وديعة المضاربة في البنك الإسلامي هي غير محددة، كما أن المودع قد يواجه خطر الخسارة، من هنا سنتشأ وضعية عدم التأكد.

في مجال الاستثمار المالي تعد عملية تنويع المحفظة المالية، من بين القرارات المهمة، الكثير من المتعاملين لا يتقبلون أعلى من الخطر المتوسط، من أجل أن يحصلوا على أعلى من العائد المتوسط (Avery & Elliehausen, 1986)⁴.

إذ يمكن اعتبار أن أغلب المتعاملين يتصفون بشخصية كارهة للمخاطرة (Bailey, Olson, & Wonnacott, 1980)⁵.

في المقابل النظرية المالية تقر مسبقاً أن أحد أو تقبل المخاطرة لها مقابل أو تعويض (Reilly 1989, Corps & Marcus 1993)⁶، فمن أجل الحصول على أكبر معدل للعائد، يجب على المستثمر أن يتقبل أكبر مستوى من المخاطرة (Hanna & Chen 1997)⁷.

فالمستثمر عليه أن يحدد ما مقدار المخاطرة التي يتقبلها، هذا النوع من القرارات بالنسبة للمستثمر يعتبر هام وحاسم.

النموذج المعياري normatif الأكثر قدرة على المساعدة في اتخاذ القرار في ظل عدم التأكد، هو نموذج المنفعة المتوقعة (Schoemaker, 1982)⁸.

أثبتت جل الدراسات حول السلوك الأمثل في ظل عدم التأكد، وحيث يفترض كراهية المستثمرين للمخاطرة، أنه يجب تعظيم المنفعة المتوقعة، حيث المنفعة هي دالة معرفة في الثروة (Hanna & Chen 1997).

¹ -M. Shahid Ebrahim, on the pricing of an islamic convertible mortgage for infrastructure projet financing, international journal of theoretical and applied finance, vol 5 , N°7, 2002, 701 - 728.

² -Muhammed - Shahid Ebrahim, Pricing asset backed islamic financial instruments, international journal of theoretical and applied finance, vol 3, N°1, 2000, P 59 - 83.

³ -John R presley, John G, Islamic economics : the emergence of a new paradigm, the economic journal, vol 104, N°224, pp 584 - 596, 1994.

⁴ - Avery .R.B, & Elliehausen,G,E, financial characteristics of high -income families, federal reserve bulletin 1986 ,163-177.

⁵ - Baily . M.J , Olson. M & Wonnacott.P. , the marginal utility of income does not increase : borrowing lending , and friedman - savage gambles , American economic review , 70 (3), 372-379.

⁷ -Sherman Hanna & Peng Chen ,subjective and obejective risk tolerance , financial counselling and planning , vol 8 (8) ,1997, 17-26

⁸ - Schoemaker .P.J.H, the expected utility model its variants , purposes , evidence and limitations journal of economic literature 20 (2) , 1982 , 529-563.

تعظيم المنفعة المتوقعة هي المقاربة المستعملة بكثرة لتحليل المحفظة المالية المثلى (Markowitz,1952)¹ إذ المحفظة المثلى هي التي تعظم المنفعة المتوقعة ، من بين المحافظ المتاحة .
من بين أنواع دوال المنفعة المتوقعة في تحليل قرارات الاستثمار هي دالة المنفعة بكونها نسبية ثابتة constant relative risk aversion CRRA² (Samuelson ,1990) .
وعليه سيتم التحليل أدناه باستخدام نظرية التوازن الجزئي (بتعظيم المنفعة المتوقعة) لمستثمر كاره المخاطرة.

و لقد استوحينا النموذج الرياضي من دراسة لـ³ (Ibrahim Shahid , A.M Bachir ,1999) غير أننا اختلفنا مع الباحثين في عدة نقاط أهمها:

• معدل التضخم، حيث أن الباحثين أخذوا بعين الاعتبار لإيجاد القيم الحالية لمنفعة المستهلك في الزمن $t=1$ معامل خصم يتضمن معدل المتوقع للتضخم، أي أن القيم الآجلة تم ربطها بمعدل التضخم أو ما يعرف بالتغير العام في مستوى الأسعار Indexation .

ولكن بالرجوع إلى الفقه الإسلامي نجد أن مسألة ربط الحقوق والالتزامات الآجلة بالتغير العام في مستوى الأسعار قد رفضت رفضاً واضحاً ، فلقد أجمع أصحاب المذاهب الأربعة: المالكية، والشافعية والحنابلة، والحنفية، على أنه يجب علي المقترض رد مثل ما اقترض من الدين والدراهم، ولا ينظرون إلى غلائها أو رخصها. وينطبق هذا الحكم على الأوراق النقدية المتداولة في عصرنا لأنها حلت محل الدراهم و الدينانير في التداول⁴ لأن:
* الربط من قبيل الربا :

لقد رفض الفقهاء رفضاً واضحاً مفهوم الربط على أساس أنه يتعارض مع تحريم الربا في الإسلام⁵ (Hasanuz Zaman 1985)

ففي حالة ربط القرض أو الدين بمسئول التغير العام في الأسعار فإن الربط يؤدي إلى الحصول على عائد، حتى ولو كان هذا العائد نقدياً لا حقيقياً، وهذا من قبيل ربا النسبية، كما أن هناك اعتراضات فقهية علي ربط المعاملات بالأسعار باعتبارها نوعاً من ربا الفضل (محمد عمر شابرا، 1990).⁶

¹ - Markowitz .H , portfolios selection , journal of finance 7,1952, 77-91.

² - Samuelson P.A , asset allocation could be dangerous to your health : pitfalls in across-time diversification , journal of portfolios management ,1990, 5-8 .

³ - Shahid ebrahim and A.H.M.Bachir , on the design and efficiency of a participating growth bill , the Quarterly Review of Economics and Finance 39 (1999) 513-527.

⁴ -محمد الصديق الضير، موقف الشريعة من ربط الحقوق و الالتزامات الآجلة بتغير الأسعار، بحث منشور ضمن وقائع ندوة رقم 19، المعهد الإسلامي للبحوث و التنمية، البنك الإسلامي للتنمية، 1987 ص 170.

⁵ - Hasanuz Zaman , Indexation an islam , J.R.I.E- Vol.2 ,N°2.

⁶ - محمد عمر شبرا ، نحو نظام نقدي عادل ، ترجمة سيد محمد سكر ، دائرة المكتبات و الوثائق الوطنية ، ط2 ، 1990، ص 58.

* الربط يتضمن الجهالة:

إن من شروط عقد السداد المؤجل طبقاً للشريعة الإسلامية تحديد الالتزام وقت التعاقد، فإذا لم يعرف هذا الالتزام كان ذلك من قبيل "الجهالة"، ومن ثم يكون العقد باطلاً، ففي حالة الربط لا يعرف مقدار الالتزام على وجه التحديد أو التأكيد إلا عند الاستحقاق، ثم إن ربط الالتزامات الآجلة بالتغير في المستوى العام للأسعار معناه الاحتياط (ضد التضخم)، لوضع قد ينشأ أو لا ينشأ، وهذا من قبيل "الغرر"¹ الذي يبطل العقد.

* الربط يكبح جماح المخاطرة:

إن ربط الالتزامات الآجلة بتغير في مستوى العام للأسعار في فترة تتسم بالتضخم المستمر معناه حصول المقرضين على ربح دون مخاطرة (صديقي 1985)²، وهذا ما يكبح جماح المخاطرة في التجارة لصالح التوظيفات البنكية.

* الربط يزيد من حدة التضخم:

بينت تجربة الربط خلال العقود الماضية بان يبقى على التضخم و السبب الرئيسي وراء ذلك أن الربط بكونه مهدئاً مؤقتاً للمتاعب التي يسببها التضخم يميل إلى إضعاف المقاومة ضد التضخم فهو بذلك يخفف الضغط على الحكومات لإتباع سياسات سليمة، و يحافظ على تضخم مستمر (شيرا، 1990)³ أكثر من ذلك فإن الربط يؤدي إلى تسارع معدلات التضخم ولا يحقق الغرض المرجو منه (صديقي 1985)⁴.

* الربط أداة غير عادلة:

إن الرقم القياسي الواحد الذي يتم على أساسه الربط لا يستند إلى أنماط الاستهلاك المختلفة فهو في الواقع لا يمثل العادات الاستهلاكية لأغلبية الأفراد وهنا ينتفي مبدأ العدالة الاجتماعية والاقتصادية.

- لقد اكتفى الباحثين بتحديد الشروط الترتيب الأولية (الأساسية) لتعظيم المنفعة المتوقعة من الاستهلاك، ومن خلال هاته الشروط يمكن تحديد معلمة تقييم الأصل المالي، وسنضيف تحديد شروط الترتيب الثانية (الكافية) للتعظيم، وهذه الشروط هي التي تسمح بتحديد مجال التعظيم.
- دراسة تغيرات معلمة تقييم الأصل المالي وفقاً للعوامل المحددة لها.
- توزيع غير ثنائي لاحتمال الربح والخسارة.

¹ - Hasanuz Zaman , p 47-48.

² - محمد نجاة الله صديقي، ربط الحقوق و الالتزامات الآجلة بتغير الأسعار في قضايا العمل البنكي الإسلامي (بالإنجليزية) ليستر 1985 ص 44.

³ - محمد عمر شيرا، المرجع السابق ص 57.

⁴ - نجاة الله صديقي، المرجع السابق ص 43.

الفصل الأول: نمذجة رياضية لنظام المشاركة في الربح النموذج

الأول

نعتبر نموذج ذو فترتين: $t=0, t=1$ ، ولتعامل اقتصادي مخصصات (ثروة)، w_0, w_1 في الفترتين $t=0$ و $t=1$ على التوالي، كمتعامل رشيد سوف لن يحتفظ بـ الثروة w_0 كما هي بل سيحاول أن يستثمر جزء من w_0 بعد أن يستهلك جزء معين C_0 ، ولنفرض أن الخيار الوحيد المطروح أمام المتعامل أن يستثمر أمواله المتبقية بصيغة المضاربة بأن يضع أمواله كوديعة (وديعة مضاربة) لدى أحد البنوك الإسلامية، بعد استثمار هذه الوديعة يحقق البنك الإسلامي قيمة هي P لمشروعه في الفترة $t=1$ ، وسيدفع البنك للمتعامل القيمة الاسمية لوديعته، زائد نسبة θ محددة ومتفق عليها من الزيادة المحققة للمشروع على أساس أدنى قيمة سيولة له. إن الشروط الأساسية من الرتبة الأولى لتعظيم المنفعة المتوقعة للمتعامل هي التي تحدد معامل تقييم الأصل المالي (وديعة المضاربة).

والتحليل أدناه يعظم من المنفعة المتوقعة لثروة المتعامل في حدود ميزانيته.

المطلب رقم 01: نمذجة دالة هدف المتعامل:

يتمثل هدف المتعامل في تعظيم المنفعة المتوقعة من ثروته :

$$\text{Max}_{Q_0, C_0, C_1} \{U(C_0) + \rho U(C_{1a}) + (1-\rho)U(C_{1b})\} \quad 0 < \rho < 1 \quad (1)$$

وذلك تحت قيود الميزانية المتمثلة في :

$$G_1 = W_0 - Q_0 - C_0 = 0 \quad (2)$$

$$G_2 = W_1 + Q_0 (1 + \theta \delta_a) - C_{1a} = 0 \quad (3)$$

$$G_3 = W_1 + Q_0 (1 + \theta \delta_b) - C_{1b} = 0 \quad (4)$$

بافتراض:

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

حيث :

$$E_0 \{ \cdot \} : \text{التوقع للفترة } t=1.$$

(.) : دالة المنفعة.

C_0 و C_1 : يمثلان استهلاك المتعامل في الفترات $t=0$ و $t=1$ على التوالي.

ρ : يمثل احتمال حدوث الربح، $(1-\rho)$ يمثل احتمال حدوث الخسارة.

$$\delta = \frac{p' - p}{p} \text{ تمثل زيادة في قيمة المشروع عن قيمة سيولة الدنيا.}$$

P: تمثل قيمة السيولة المشروع في الفترة $t=1$.

P': تمثل قيمة السيولة الدنيا للمشروع في الفترة $t=1$.

Q₀: القيمة الاسمية للوديعة.

W₀ و W₁ المخصصات في الفترات $t=0$ و $t=1$ على التوالي.

θ : معلمة المشاركة في الزيادة.

حل معادلة تعظيم المنفعة تحت قيدي الميزانية السابقة تكتب دالة لاغرنج¹ the Lagrangian L كالآتي:

$$L = U(C_0) + \rho U(C_{1a}) + (1-\rho)U(C_{1b}) + \lambda_1 G_1 + \lambda_2 G_2 + \lambda_3 G_3$$

حيث $\lambda_1, \lambda_2, \lambda_3$ تمثل مضاعفات لاغرنج multipliers، ولحل معادلة لاغرنج يتم اشتقاقها على أساس

المتغيرات: C_0, Q_0, C_{1a}, C_{1b} ، كالتالي:

المبحث رقم 01: الشروط الكافية للتعظيم (الشروط الترتيب الأولية):

$$\frac{\partial L}{\partial C_0} = U'(C_0) - \lambda_1 - 0 \Rightarrow U'(C_0) = \lambda_1 \quad (5)$$

$$\frac{\partial L}{\partial C_{1a}} = \rho U'(C_{1a}) - \lambda_2 = 0 \Rightarrow \rho U'(C_{1a}) = \lambda_2 \quad (6)$$

$$\frac{\partial L}{\partial C_{1b}} = (1-\rho)U'(C_{1b}) - \lambda_3 = 0 \Rightarrow (1-\rho)U'(C_{1b}) = \lambda_3 \quad (7)$$

$$\begin{aligned} \frac{\partial L}{\partial Q_0} &= -\lambda_1 + \lambda_2(1+\theta\delta_a) + \lambda_3 Q_0(1+\theta\delta_b) = 0 \\ \Rightarrow & -U'(C_0) + \rho U'(C_{1a})(1+\theta\delta_a) + (1-\rho)U'(C_{1b})Q_0(1+\theta\delta_b) = 0 \end{aligned} \quad (8)$$

$$\frac{\partial L}{\partial \lambda_1} = W_0 - Q_0 - C_0 = 0$$

$$\frac{\partial L}{\partial \lambda_2} = W_1 + Q_0(1+\theta\delta_a) - C_{1a} = 0$$

$$\frac{\partial L}{\partial \lambda_3} = W_1 + Q_0(1+\theta\delta_b) - C_{1b} = 0$$

المبحث رقم 02: دراسة الشروط الأساسية للتعظيم (شروط الترتيب الثانوية):

المشتقات الجزئية الثانية:

$$\frac{\partial^2 L}{\partial C_0^2} = U''(C_0)$$

$$\frac{\partial^2 L}{\partial C_{1a}^2} = \rho U''(C_{1a})$$

¹ -Dimitri P.Bertsekas, constrained optimization and lagrange multiplier methods, academic press, 1982, p 7-94.

$$\frac{\partial^2 L}{\partial C_{1b}^2} = (1-\rho)U''(C_{1b})$$

$$\frac{\partial^2 L}{\partial Q_0^2} = 0$$

$$Hess(L)_{C_0, C_{1a}, C_{1b}, Q_0} = \begin{pmatrix} U''(C_0) & 0 & 0 & 0 \\ 0 & \rho U''(C_{1a}) & 0 & 0 \\ 0 & 0 & (1-\rho)U''(C_{1b}) & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 \end{pmatrix}$$

$$\nabla G_1 = \begin{pmatrix} -1 \\ 0 \\ 0 \\ -1 \end{pmatrix}, \quad \nabla G_2 = \begin{pmatrix} 0 \\ -1 \\ 0 \\ (1+\theta\delta_a) \end{pmatrix}, \quad \nabla G_3 = \begin{pmatrix} 0 \\ 0 \\ -1 \\ (1+\theta\delta_b) \end{pmatrix}$$

$$V = \begin{pmatrix} v_1 \\ v_2 \\ v_3 \\ v_4 \end{pmatrix}, \quad V \perp \nabla G_1, V \perp \nabla G_2, \quad V \perp \nabla G_3$$

$$\begin{cases} V \perp \nabla G_1 \\ V \perp \nabla G_2 \\ V \perp \nabla G_3 \end{cases} \Rightarrow \begin{cases} \langle V, \nabla G_1 \rangle = -v_1 - v_4 = 0 \\ \langle V, \nabla G_2 \rangle = -v_2 + v_4(1+\theta\delta_a) = 0 \\ \langle V, \nabla G_3 \rangle = -v_3 + v_4(1+\theta\delta_b) = 0 \end{cases}$$

$$\Rightarrow \begin{cases} v_1 = -v_4 \\ v_2 = v_4(1+\theta\delta_a) \\ v_3 = v_4(1+\theta\delta_b) \\ v_4 = v_4 \end{cases} \Rightarrow V = v_4 \begin{pmatrix} -1 \\ (1+\theta\delta_a) \\ (1+\theta\delta_b) \\ 1 \end{pmatrix}$$

$$S = \begin{pmatrix} -1 \\ (1+\theta\delta_a) \\ (1+\theta\delta_b) \\ 1 \end{pmatrix}$$

$$\Rightarrow S^T Hess(-L) S =$$

$$(-1 \quad (1+\theta\delta_a) \quad (1+\theta\delta_b) \quad +1) \begin{pmatrix} -U''(C_0) & 0 & 0 & 0 \\ 0 & -\rho U''(C_{1a}) & 0 & 0 \\ 0 & 0 & -(1-\rho)U''(C_{1b}) & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 \end{pmatrix}$$

$$\begin{pmatrix} -1 \\ (1+\theta\delta_a) \\ (1+\theta\delta_b) \\ +1 \end{pmatrix} = (-1 \quad (1+\theta\delta_a) \quad (1+\theta\delta_b) \quad +1) \begin{pmatrix} +U''(C_0) \\ -(1+\theta\delta_a)\rho U''(C_{1a}) \\ -(1+\theta\delta_b)(1-\rho)U''(C_{1b}) \\ 0 \end{pmatrix} =$$

$$-U''(C_0) - \rho(1+\theta\delta_a)^2 U''(C_{1a}) - (1-\rho)(1+\theta\delta_b)^2 U''(C_{1b}) \geq 0$$

إذن الدالة F هي دالة عظمى في النقاط التي تحقق القيود.

- شروط السوق :

تعتبر الشروط التالية ضرورية للتوازن :

- حتى يكون سوق رأس المال متوازن يجب أن يكون :

$$(9) \quad Q_0 = (\text{رأس المال الممنوح للمضاربة}) \quad Q_0 = (\text{رأس المال المطلوب للمضاربة})$$

المطلب رقم 02: حل النموذج:

توصلنا إلى أن :

$$-U'(C_0) + \rho U'(C_{1a}) (1+\theta\delta_a) + (1-\rho) U'(C_{1b}) Q_0 (1+\theta\delta_b) = 0 \quad (8)$$

بتعويض المعادلات (2) (3) (4) في المعادلة (8) نحصل على :

$$\rho(1+\theta\delta_a) U'(W_1 + Q_0(1+\theta\delta_a)) + (1-\rho)(1+\theta\delta_b) U'(W_1 + Q_0(1+\theta\delta_b)) - U'(W_0 - Q_0) = 0 \quad (10)$$

يعطاء الشكل الدقيق لدالة المنفعة للمتعامل ، وقيم W_1 ، W_0 ، Q_0 ، δ_a ، δ_b نحصل على قيمة θ من المعادلة (10).

المطلب رقم 03: فعالية التمويل القائم على مبدأ المشاركة في الربح

والخسارة مقارنة بالتمويل الربوي:

سوف نبين أولاً فعالية التمويل الإسلامي عن طريق التحليل الرياضي، ثم عن طريق المحكاة.

فرضية : التمويل الإسلامي أكثر كفاءة مقارنة بالقرض الربوي .

المبحث رقم 01: البرهان الرياضي:

نعتبر أن الاستهلاك في حالة التمويل الإسلامي (والقرض الربوي) هي C_0 ، C_1 و C'_1 في الفترات

$t=0$ و $t=1$ على التوالي :

نلاحظ أنه : في حالة التمويل بالمضاربة :

$$C_1 = C_{1i} \geq W_1 + P_1$$

مهما تكن حالة الاقتصاد (i):

في حالة القرض الربوي (ذو العائد الثابتة والمحددة مسبقاً) :

$$C'_1 = C'_{1i} = W_1 + P_1$$

مهما تكن حالة الاقتصاد (i):

تحصل النتائج أعلاه لأنه في حالة ما يكون الاقتصاد يعرف ظروف صعبة تكون أنماط الاستهلاك في الفترة $t=1$ بالنسبة لعقد المضاربة (القرض الربوي) على الأقل (على الأقصى) هي قيمة السيولة الدنيا للمشروع.

$$\begin{aligned} &\Rightarrow C_{1i} \geq C'_{1i} && \text{وهذا مهما تكن حالة الاقتصاد (i):} \\ &\Rightarrow E_0(U(C_{1i})) > (U(C'_{1i})) \\ &\Rightarrow E_0(U(C_{1i})) - (U(C'_{1i})) > 0 \end{aligned} \quad (11)$$

المنفعة المتوقعة من وديعة المضاربة هي أكبر من المنفعة المتوقعة من القرض الربوي.

نفرض أن Q'_0 هي قيمة القرض الربوي (بفائدة ثابتة) و Q_0 هي قيمة التمويل الإسلامي :

$$P' = Q'_0(1+i)$$

$$Q_0 - P' > Q'_0 = \frac{P'}{(1+i)}$$

بالرغم من أن $Q_0 > Q'_0$ ، الفرق بين كميات التمويل ليست معتبرة (واضحة) ، والسبب في ذلك هو أن غالباً المعدل الحدي للإحلال the marginal rate of substitution للتمويل المخاطر هو أدنى بالنسبة للقرض الربوي.

$$\begin{aligned} C_0 &= (W_0 - Q_0) < C'_0 = (W_0 - Q'_0) \\ C_0 &= (W_0 - P') < C'_0 = [W_0 - \frac{P'}{(1+i)}] \\ &\Rightarrow U(C_0) < U(C'_0) \\ &\Rightarrow U(C'_0) - U(C_0) > 0 \end{aligned}$$

إن الغرض من تسهيل الادخار هو دفع الأفراد لتحويل استهلاكهم من المراحل الأولى للموارد الوفيرة إلى المراحل التالية للموارد النادرة ، هذا ما يسمح بكتابة $C_0 \&\& C'_0 >> C_1 \&\& C'_1$.

انطلاقاً من مبدأ المنفعة الحدية المتناقصة للاستهلاك، يمكن استنتاج أن الربح الهامشي المخصص للرفاه في نهاية الفترة $t=1$ ما بين التمويل بالمضاربة والقرض الربوي يفوق الخسارة لنفس الفارق بداية الفترة $t=0$.

$$\begin{aligned} &\Rightarrow E_0(U(C_{1i}) - U(C'_{1i})) > (U(C'_0) - U(C_0)) \\ &\Rightarrow E_0(U(C_0) + U(C_{1i})) > (U(C'_0) + U(C'_{1i})) \end{aligned} \quad (12)$$

والنتيجة أن المنفعة المتوقعة من الأموال المستثمرة عن طريق عقد المضاربة هي أكبر من المنفعة المتوقعة من القرض الربوي، فالعائد من المدخرات في التمويل بالمضاربة يفوق العائد من المدخرات في التمويل الربوي.

المبحث رقم 02: اختبار الفرضية من خلال المحكاة:

منهجية المحكاة تؤدي إلى حل النموذج بالنسبة لمستثمر كاره المخاطرة تحت الافتراضات التالية:

1- كما ذكرنا سابقاً يتمتع المتعاملون في الاقتصاد بدالة للمنفعة تعبر عن كراهية نسبية للمخاطرة

ثابتة CRRA: Constant Relative Risk Aversion.

وبافتراض دالة المنفعة CRRA هي:

$$U(C_i) = \left(\frac{[C_i]^{1-\alpha}}{1-\alpha} \right)$$

واشتقاق هذه الدالة هو:

$$U'(C_i) = \frac{1}{[C_i]^\alpha}$$

هذا ما يسمح لنا بكتابة المعادلة (10) في النموذج كآتي :

$$\frac{1}{(W_0 - P')^\alpha} = \frac{\rho(1+\theta\delta)}{(W_1 + P'(1+\theta\delta_a))^\alpha} + \frac{(1-\rho)(1+\theta\delta)}{(W_1 + P'(1+\theta\delta_b))^\alpha} \quad (13)$$

2- في حالة القرض الربوي بفائدة ثابتة تكسب المعادلة (10) بالشكل التالي :

$$\frac{1}{(W_0 - Q_0')^\alpha} = \frac{1+i}{(W_1 + Q_0'(1+i))^\alpha} \quad (14)$$

3- إن مشروع البنك يعرض:

- توزيع غير ثنائي لاحتمالات حدوث الربح أو الخسارة، حيث:

* ρ يمثل احتمال حدوث الربح.

* $(1-\rho)$ يمثل احتمال حدوث الخسارة.

الحل:

- بإعطاء قيم لـ $(\alpha, W_0, W_1, \rho, Q_0, \delta_a, \delta_b)$ في المعادلة (13) واستخدام برنامج Maple 9,5

نحصل على قيم θ ومن ثم على العائد من التمويل بالمضاربة.

و بتعويض نفس القيم (α, W_0, W_1, Q_0) في المعادلة (14) واستخدام برنامج Maple 9,5 نجد قيم

لـ (i) ومن ثم نحصل على العائد من التمويل الربوي.

- سنقوم بالحل مع دراسة تغيرات θ بدلالة Q_0, W_0, ρ و β حيث β هي نسبة كمية المال

المستثمر إلى الثروة الابتدائية $Q_0 = \beta W_0$

لدينا :

$$\rho(1+\theta\delta_a)U'(W_1 + Q_0(1+\theta\delta_a)) + (1-\rho)(1+\theta\delta_b)U'(W_1 + Q_0(1+\theta\delta_b)) - U'(W_0 - Q_0) = 0 \quad (10)$$

بافتراض:

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

- دالة المنفعة CRRA هي من الشكل :

$$U(x) = \frac{x^{1-\alpha}}{1-\alpha}, \quad 0 < \alpha < 1, x > 0$$

$$\Rightarrow U'(x) = x^{-\alpha}$$

$$\Rightarrow U''(x) = -\alpha x^{-\alpha-1}$$

$$\Rightarrow U'(x) < 0$$

المحاكاة الأولى :

دراسة تغير θ بدلالة Q_0 :

$$\theta = H(Q_0)$$

تم الدراسة عن طريق دراسة إشارة مشتقة $H'(Q_0)$:

مع افتراض ثبات : $W_1, W_0, \delta_b, \delta_a, \rho, \alpha$

$$\rho (1 + H(Q_0) \delta_a) U'(W_1 + Q_0 (1 + H(Q_0) \delta_a)) + (1 - \rho) (1 + H(Q_0) \delta_b)^*$$

$$U'(W_1 + Q_0 (1 + H(Q_0) \delta_b)) - U'(W_0 - Q_0) = 0$$

$$T_a = (W_1 + Q_0 (1 + H(Q_0) \delta_a))$$

$$T_b = (W_1 + Q_0 (1 + H(Q_0) \delta_b))$$

$$\Rightarrow \rho H'(Q_0) \delta_a U'(T_a) + \rho (1 + H(Q_0) \delta_a) \{ (1 + H(Q_0) \delta_a) + Q_0 H'(Q_0) \delta_a \} U''(T_a) +$$

$$(1 - \rho) H'(Q_0) \delta_b U'(T_b) + (1 - \rho) (1 + H(Q_0) \delta_b) \{ (1 + H(Q_0) \delta_b) + Q_0 H'(Q_0) \delta_b \} U''(T_b) +$$

$$U''(W_0 - Q_0) = 0$$

$$\Rightarrow \rho H'(Q_0) \delta_a \{ U'(T_a) + Q_0 (1 + H(Q_0) \delta_a) U''(T_a) \} + \rho (1 + H(Q_0) \delta_a)^2$$

$$* U''(T_a) + (1 - \rho) H'(Q_0) \delta_b \{ U'(T_b) + Q_0 (1 + H(Q_0) \delta_b) U''(T_b) \} + (1 - \rho)^*$$

$$(1 + H(Q_0) \delta_b)^2 U''(T_b) + U''(W_0 - Q_0) = 0$$

$$U'(T_a) + Q_0 (1 + H(Q_0) \delta_a) U''(T_a) = U'(T_a) + (T_a - W_1) U''(T_a)$$

$$= T_a^{-\alpha} - \alpha (T_a - W_1) T_a^{-\alpha-1} = T_a^{-\alpha-1} (T_a - \alpha (T_a - W_1))$$

$$U'(T_a) + Q_0 (1 + H(Q_0) \delta_a) U''(T_a) = T_a^{-\alpha-1} ((1 - \alpha) T_a + \alpha W_1)$$

$$U'(T_b) + Q_0 (1 + H(Q_0) \delta_b) U''(T_b) = T_b^{-\alpha-1} ((1 - \alpha) T_b + \alpha W_1)$$

$$\Rightarrow \rho H'(Q_0) \delta_a \{ T_a^{-\alpha-1} ((1 - \alpha) T_a + \alpha W_1) \} + (1 - \rho) H'(Q_0) \delta_b \{ T_b^{-\alpha-1} ((1 - \alpha) T_b + \alpha W_1) \} =$$

$$-\rho (1 + H(Q_0) \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) (1 + H(Q_0) \delta_b)^2 U''(T_b) - U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(Q_0) = \frac{-\rho (1 + H(Q_0) \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) (1 + H(Q_0) \delta_b)^2 U''(T_b) - U''(W_0 - Q_0)}{\rho \delta_a \{ T_a^{-\alpha-1} ((1 - \alpha) T_a + \alpha W_1) \} + (1 - \rho) \delta_b \{ T_b^{-\alpha-1} ((1 - \alpha) T_b + \alpha W_1) \}}$$

لدينا:

$$U'(x) < 0$$

$$\Rightarrow -\rho (1 + H(Q_0) \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) (1 + H(Q_0) \delta_b)^2 U''(T_b) - U''(W_0 - Q_0) > 0$$

لنضع :

$$N = \rho \delta_a \{ T_a^{-\alpha-1} ((1 - \alpha) T_a + \alpha W_1) \} + (1 - \rho) \delta_b \{ T_b^{-\alpha-1} ((1 - \alpha) T_b + \alpha W_1) \}$$

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

$$G(T) = T^{-\alpha-1} ((1 - \alpha) T + \alpha W)$$

$$\begin{aligned}
&= (1-\alpha)T^{-\alpha} + \alpha W_1 T^{-\alpha-1} \\
G'(T) &= -\alpha(1-\alpha)T^{-\alpha-1} - \alpha(\alpha+1)W_1 T^{-\alpha-2} \\
&= -\alpha T^{-\alpha-2} - [(1-\alpha)T + (\alpha+1)W_1] \\
\Rightarrow G'(T) &< 0 \\
\begin{cases} G'(T) < 0 \\ \delta_b < \delta_a \Rightarrow T_b \leq T_a \end{cases} &\Rightarrow G(T_b) \geq G(T_a) \\
&\Rightarrow \delta_b G(T_b) \leq \delta_b G(T_a)
\end{aligned}$$

$$N = \rho \delta_a G(T_a) + (1-\rho) \delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq \rho \delta_a G(T_b) + (1-\rho) \delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq G(T_b) [\rho \delta_a + (1-\rho) \delta_b]$$

$$\text{Si } \rho \delta_a + (1-\rho) \delta_b < 0 \Rightarrow N < 0$$

$$\Rightarrow \text{Si } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N < 0$$

$$\Rightarrow H(Q_0) < 0$$

$$\text{Si } \rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N > 0$$

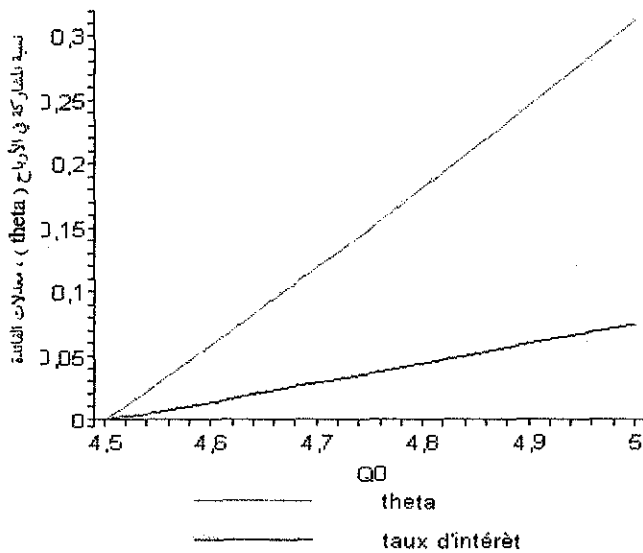
$$\Rightarrow H(Q_0) > 0$$

إذن θ هي دالة متزايدة بالنسبة إلى Q_0 ، إذا كان $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$:

و θ هي دالة متناقصة بالنسبة إلى Q_0 ، إذا كان $\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$:

الحكاة رقم 01 : الحالة أ: $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

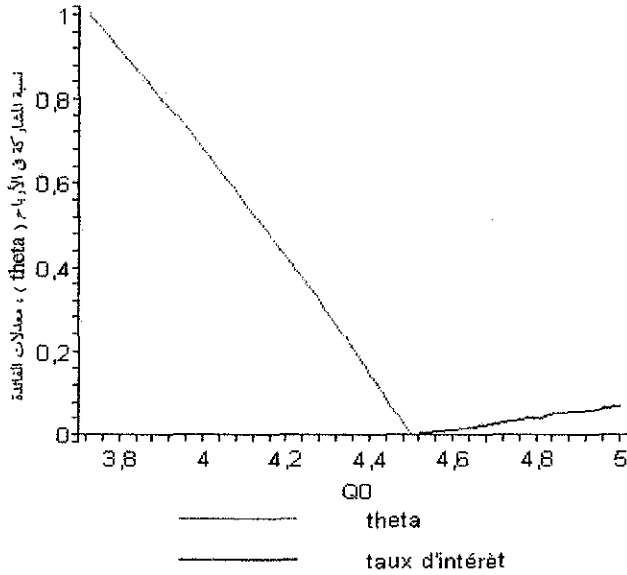
نحصل على الشكل رقم 01 - أ بافتراض: $\rho = 0.6$ ، $\alpha = 0.3$ ، $W_1 = 1$ ، $W_0 = 10$ ، $Q_0 = 1 \dots 5$.
 $\theta = 0 \dots 1$ ، $\delta_b = -0.2$ ، $\delta_a = 0.547$



الشكل رقم 01- أ : فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي.

$$\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \text{ : الحالة ب}$$

نحصل على الشكل رقم 01 - ب إذا : $\rho = 0.14$, $\alpha = 0.3$, $W_1 = 1$, $W_0 = 10$, $Q_0 = 1 \dots 5$
 $\theta = 0 \dots 1$, $\delta_b = -0.2$, $\delta_a = 0.547$



الشكل رقم 01-ب: فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

المحاكاة الثانية: دراسة تغير θ بدلالة W_0

بافتراض ثبات : Q_0 , W_1 , δ_a , δ_b , α و ρ .

$$\rho (1 + \theta \delta_a) U'(W_1 + Q_0 (1 + \theta \delta_a)) + (1 - \rho)(1 + \theta \delta_b) U'(W_1 + Q_0 (1 + \theta \delta_b)) - U'(W_0 - Q_0) = 0$$

$$\rho (1 + H(W_0) \delta_a) U'(W_1 + Q_0 (1 + H(W_0) \delta_a)) + (1 - \rho)(1 + H(W_0) \delta_b) U'(W_1 + Q_0 (1 + H(W_0) \delta_b)) - U'(W_0 - Q_0) = 0$$

$$T_a = (W_1 + Q_0 (1 + H(W_0) \delta_a))$$

$$T_b = (W_1 + Q_0 (1 + H(W_0) \delta_b))$$

$$\Rightarrow \rho H'(W_0) \delta_a U'(T_a) + \rho (1 + H(W_0) \delta_a) Q_0 H'(W_0) \delta_a U''(T_a) + (1 - \rho) H'(W_0) \delta_b U'(T_b) + (1 - \rho)(1 + H(W_0) \delta_b) Q_0 H'(W_0) \delta_b U''(T_b) = U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(W_0) \{ \rho \delta_a U'(T_a) + \rho (1 + H(W_0) \delta_a) Q_0 \delta_a U''(T_a) + (1 - \rho) \delta_b U'(T_b) + (1 - \rho)(1 + H(W_0) \delta_b) Q_0 \delta_b U''(T_b) \} = U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(W_0) \{ \rho \delta_a [U'(T_a) + (T_a - W_1) U''(T_a)] + (1 - \rho) \delta_b [U'(T_b) + (T_b - W_1) U''(T_b)] \} =$$

$$U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(W_0) \left\{ \rho \delta_a T_a^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T_a + \alpha W_1] + (1-\rho) \delta_b T_b^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T_b + \alpha W_1] \right\} = U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(W_0) = \frac{U''(W_0 - Q_0)}{\rho \delta_a T_a^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T_a + \alpha W_1] + (1-\rho) \delta_b T_b^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T_b + \alpha W_1]}$$

لدينا :

$$U''(W_0 - Q_0) < 0$$

$$N = \rho \delta_a \left\{ T_a^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T_a + \alpha W] \right\} + (1-\rho) \delta_b \left\{ T_b^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T_b + \alpha W] \right\}$$

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

$$G(T) = T_a^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T_a + \alpha W]$$

$$= (1-\alpha)T^{-\alpha} + \alpha W T^{-\alpha-1}$$

$$G'(T) = -\alpha(1-\alpha)T^{-\alpha-1} - \alpha(\alpha+1)W T^{-\alpha-2}$$

$$= -\alpha T^{-\alpha-2} - [(1-\alpha)T + (\alpha+1)W]$$

$$\Rightarrow G'(T) < 0$$

$$\left\{ \begin{array}{l} G'(T) < 0 \\ \delta_b < \delta_a \Rightarrow T_b \leq T_a \end{array} \right. \Rightarrow G(T_b) \geq G(T_a)$$

$$\Rightarrow \delta_b G(T_b) \geq \delta_a G(T_a)$$

$$N = \rho \delta_a G(T_a) + (1-\rho) \delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq \rho \delta_a G(T_b) + (1-\rho) \delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq G(T_b) [\rho \delta_a + (1-\rho) \delta_b]$$

$$\text{Si } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N < 0$$

$$\left\{ \begin{array}{l} U''(W_0 - Q_0) < 0 \\ N < 0 \end{array} \right. \Rightarrow H'(W_0) > 0$$

$$\text{Si } \rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N > 0$$

$$\left\{ \begin{array}{l} U''(W_0 - Q_0) < 0 \\ N > 0 \end{array} \right. \Rightarrow H'(W_0) < 0$$

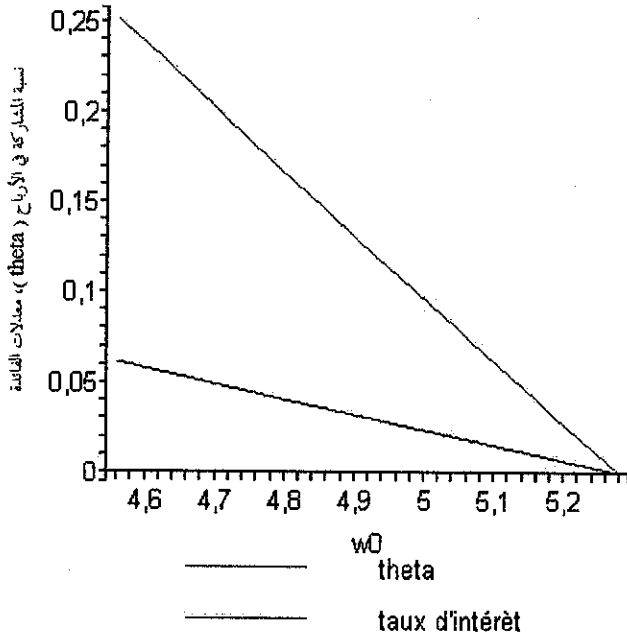
إذن θ هي دالة متناقصة بالنسبة إلى W_0 ، إذا كان : $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

و θ هي دالة متزايدة بالنسبة إلى W_0 ، إذا كان : $\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

المحاكاة رقم 02 : الحالة أ : $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

نحصل على الشكل رقم 02 - أ إذا : $\rho = 0.6, \alpha = 0.3, W_1 = 1, Q_0 = 2, W_0 = 1 \dots 90$

$$\theta = 0 \dots 1, \delta_b = -0.2, \delta_a = 0.547$$

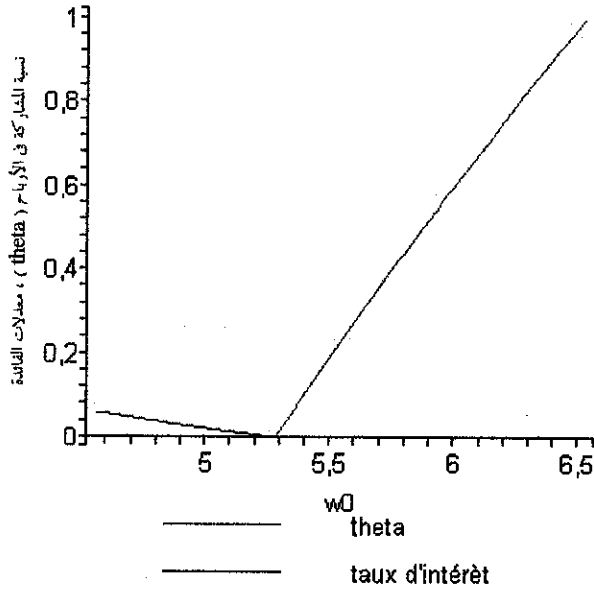


الشكل رقم 02-أ : فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

$$\text{الحالة ب: } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$$

نحصل على الشكل رقم 02 - ب إذا :

$$\alpha = 0.3, W_1 = 1, Q_0 = 2, W_0 = 1 \dots 90, \rho = 0.14, \delta_a = 0.547, \delta_b = -0.2, \theta = 0 \dots 1$$



الشكل رقم 02-ب : فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

المحاكاة الثالثة:

دراسة تغير θ بدلالة β : $Q_0 = \beta W_0$ حيث $0 < \beta < 1$.

بافتراض ثبات: $W_1, W_0, \delta_b, \delta_a, \alpha$ و ρ .

$$\begin{aligned} & \rho(1 + \theta \delta_a) U'(W_1 + Q_0(1 + \theta \delta_a)) + (1 - \rho)(1 + \theta \delta_b) U'(W_1 + Q_0(1 + \theta \delta_b)) - \\ & U'(W_0 - Q_0) = 0 \\ \Rightarrow & \rho(1 + \theta \delta_a) U'(W_1 + W_0 \beta(1 + \theta \delta_a)) + (1 - \rho)(1 + \theta \delta_b) U'(W_1 + W_0 \beta(1 + \\ & \theta \delta_b)) - U'((1 - \beta)W_0) = 0 \end{aligned}$$

$$T_a = (W_1 + W_0 \beta(1 + \theta \delta_a))$$

$$T_b = (W_1 + W_0 \beta(1 + \theta \delta_b))$$

$$\begin{aligned} \Rightarrow & \rho \frac{d\theta}{d\beta} \delta_a U'(T_a) + \rho(1 + \theta \delta_a) U''(T_a) \left\{ W_0(1 + \theta \delta_a) + \beta W_0 \delta_a \frac{d\theta}{d\beta} \right\} + \\ & (1 - \rho) \frac{d\theta}{d\beta} \delta_b U'(T_b) + (1 - \rho)(1 + \theta \delta_b) U''(T_b) \left\{ W_0(1 + \theta \delta_b) + \beta W_0 \delta_b \frac{d\theta}{d\beta} \right\} = \\ & - W_0 U''((1 - \beta)W_0) \\ \Rightarrow & \rho \frac{d\theta}{d\beta} \delta_a \{U'(T_a) + \beta W_0(1 + \theta \delta_a) U''(T_a)\} + \rho W_0(1 + \theta \delta_a)^2 U''(T_a) + (1 - \rho)^* \\ & \frac{d\theta}{d\beta} \delta_b \{U'(T_b) + \beta W_0(1 + \theta \delta_b) U''(T_b)\} + (1 - \rho) W_0(1 + \theta \delta_b)^2 U''(T_b) = - W_0 U''((1 - \beta)W_0) \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \Rightarrow & \rho \frac{d\theta}{d\beta} \delta_a \{U'(T_a) + (T_a - W_1) U''(T_a)\} + (1 - \rho) \frac{d\theta}{d\beta} \delta_b \{U'(T_b) + (T_b - W_1) U''(T_b)\} = \\ & - \rho W_0(1 + \theta \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) W_0(1 + \theta \delta_b)^2 U''(T_b) - W_0 U''((1 - \beta)W_0) \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \Rightarrow & \frac{d\theta}{d\beta} \left\{ \rho \delta_a T_a^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_a + \alpha W_1] + (1 - \rho) \delta_b T_b^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_b + \alpha W_1] \right\} = \\ & - \rho W_0(1 + \theta \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) W_0(1 + \theta \delta_b)^2 U''(T_b) - W_0 U''((1 - \beta)W_0) \end{aligned}$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\beta} = \frac{-\rho W_0(1 + \theta \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) W_0(1 + \theta \delta_b)^2 U''(T_b) - W_0 U''((1 - \beta)W_0)}{\rho \delta_a T_a^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_a + \alpha W_1] + (1 - \rho) \delta_b T_b^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_b + \alpha W_1]}$$

نعلم أن:

$$- \rho W_0(1 + \theta \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) W_0(1 + \theta \delta_b)^2 U''(T_b) - W_0 U''((1 - \beta)W_0) > 0$$

لنضع:

$$N = \rho \delta_a \{T_a^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_a + \alpha W_1]\} + (1 - \rho) \delta_b \{T_b^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_b + \alpha W_1]\}$$

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

$$G(T) = T_a^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_a + \alpha W_1]$$

$$= (1 - \alpha)T^{-\alpha} + \alpha W_1 T^{-\alpha-1}$$

$$G'(T) = -\alpha(1-\alpha)T^{-\alpha-1} - \alpha(\alpha+1)W_1T^{-\alpha-2}$$

$$= -\alpha T^{-\alpha-2} - [(1-\alpha)T + (\alpha+1)W_1]$$

$$\Rightarrow G'(T) < 0$$

$$\begin{cases} G'(T) < 0 \\ \delta_b < \delta_a \Rightarrow T_b \leq T_a \end{cases} \Rightarrow G(T_b) \geq G(T_a)$$

$$\Rightarrow \delta_b G(T_b) \geq \delta_a G(T_a)$$

$$N = \rho \delta_a G(T_a) + (1-\rho) \delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq \rho \delta_a G(T_b) + (1-\rho) \delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq G(T_b) [\rho \delta_a + (1-\rho) \delta_b]$$

$$\text{Si } \rho \delta_a + (1-\rho) \delta_b < 0 \Rightarrow N < 0$$

$$\Rightarrow \text{Si } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N < 0$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\beta} < 0$$

$$\text{Si } \rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N > 0$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\beta} > 0$$

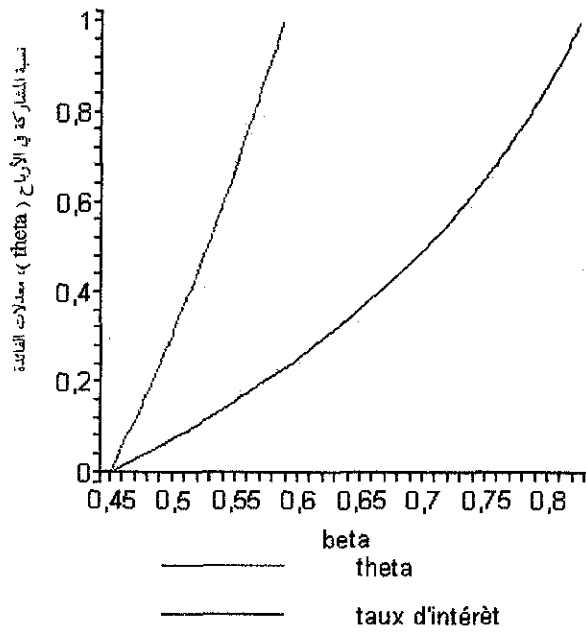
إذن θ هي دالة متزايدة بالنسبة إلى β ، إذا كان $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

و θ هي دالة متناقصة بالنسبة إلى β ، إذا كان $\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

المحاكاة رقم 03 : الحالة أ : $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

نحصل على الشكل رقم 03 - أ إذا : $\delta_a = 0.547$ $\rho = 0.6$ $\beta = 0 \dots 1$, $W_1 = 1$, $W_0 = 10$

$\alpha = 0.3$ $\theta = 0 \dots 1$, $\delta_b = -0.2$

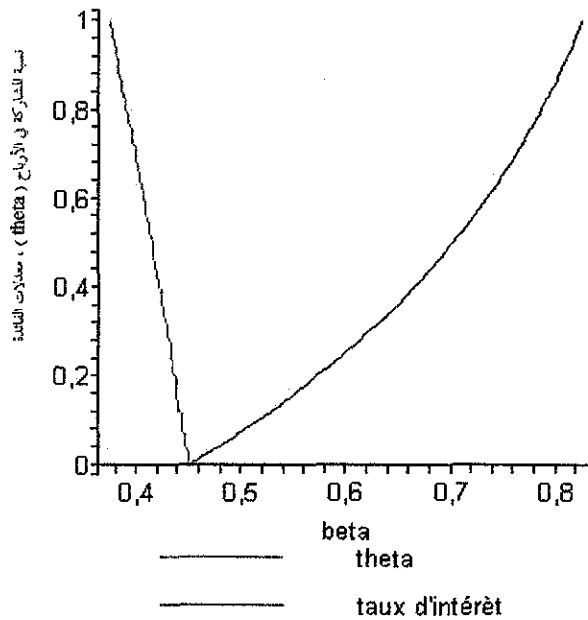


الشكل رقم 03-أ: فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

$$\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \text{ : الحالة ب}$$

نحصل على الشكل رقم 03 - ب إذا :

$$\alpha = 0.3 , W_1 = 1 , W_0 = 10 , \beta = 0 \dots 1 , \rho = 0.14 , \delta_a = 0.547 , \delta_b = -0.2 , \theta = 0 \dots 1 .$$



الشكل رقم 03-ب: فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

المحاكاة الرابعة:

دراسة تغيرات θ بدلالة ρ :بافتراض ثبات : $Q_0, \delta_b, \delta_a, W_0, W_1$ و α

$$\rho(1+\theta\delta_a)U'(W_1+Q_0(1+\theta\delta_a))+(1-\rho)(1+\theta\delta_b)U'(W_1+Q_0(1+\theta\delta_b))-U'(W_0-Q_0)=0$$

$$\Rightarrow (1+\theta\delta_a)U'(W_1+Q_0(1+\theta\delta_a))-(1+\theta\delta_b)U'(W_1+Q_0(1+\theta\delta_b))+\rho\frac{d\theta}{d\rho}\delta_aU'(W_1+Q_0(1+\theta\delta_a))+\rho(1+\theta\delta_a)Q_0\delta_a\frac{d\theta}{d\rho}U''(W_1+Q_0(1+\theta\delta_a))+$$

$$(1-\rho)\frac{d\theta}{d\rho}\delta_bU'(W_1+Q_0(1+\theta\delta_b))+\rho(1+\theta\delta_b)Q_0\delta_b\frac{d\theta}{d\rho}U''(W_1+Q_0(1+\theta\delta_b))=0$$

$$U''(W_1+Q_0(1+\theta\delta_b))=0$$

$$\Rightarrow (1+\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+\theta\delta_b)U'(T_b)+\rho\frac{d\theta}{d\rho}\delta_aU'(T_a)+\rho(1+\theta\delta_a)Q_0\delta_a\frac{d\theta}{d\rho}U''(T_a)+$$

$$*(1-\rho)\frac{d\theta}{d\rho}\delta_bU'(T_b)+(1-\rho)(1+\theta\delta_b)Q_0\delta_b\frac{d\theta}{d\rho}U''(T_b)=0$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\rho}$$

$$\left\{ \rho\delta_aU'(T_a)+\rho(1+\theta\delta_a)Q_0\delta_aU''(T_a)+(1-\rho)\delta_bU'(T_b)+(1-\rho)(1+\theta\delta_b)Q_0\delta_bU''(T_b) \right\}$$

$$-(1+\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+\theta\delta_b)U'(T_b)$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\rho} \left\{ \rho\delta_a[U'(T_a)+(T_a-W_1)U''(T_a)]+(1-\rho)\delta_b[U'(T_b)+(T_b-W_1)U''(T_b)] \right\} =$$

$$(1+\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+\theta\delta_b)U'(T_b)$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\rho} \left\{ \rho\delta_aT_a^{-\alpha-1}[(1-\alpha)T_a+\alpha W_1]+(1-\rho)\delta_bT_b^{-\alpha-1}[(1-\alpha)T_b+\alpha W_1] \right\} =$$

$$(1+\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+\theta\delta_b)U'(T_b)$$

يجب دراسة إشارة:

$$(1+\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+\theta\delta_b)U'(T_b)$$

$$(1+\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+\theta\delta_b)U'(T_b) = \frac{1}{Q_0}(T_b-W_1)U'(T_b) - \frac{1}{Q_0}(T_a-W_1)U'(T_a)$$

$$= \frac{1}{Q_0}[(T_b-W_1)U'(T_b)-(T_a-W_1)U'(T_a)]$$

$$\varphi(T) = (T-W_1)U'(T)$$

$$\varphi'(T) = U'(T) + (T-W_1)U''(T)$$

$$\varphi'(T) = T^{-\alpha} - \alpha(T-W_1)T^{-\alpha-1} = T^{-\alpha-1}(T - \alpha(T-W_1))$$

$$\varphi'(T) = T^{-\alpha-1}((1-\alpha)T + \alpha W_1) > 0$$

الدالة φ هي دالة متزايدة .ادن إشارة: $\varphi(T_b) - \varphi(T_a)$ هي نفسها إشارة $T_b - T_a$ ، و تساوي إشارة $\delta_b - \delta_a$

بمأن الحالة a هي الحالة المشجعة (حالة الربح) ، باحتمال ρ
 والحالة b هي الحالة الغير المشجعة (حالة الخسارة) ، باحتمال $(1-\rho)$
 فان $\delta_b - \delta_a < 0$.

ومنه

$$\frac{1}{Q_0} [(T_b - W_1) U'(T_b) - (T_a - W_1) U'(T_a)] < 0$$

$$N = \rho \delta_a [T_a^{-\alpha-1} ((1-\alpha)T_a + \alpha W)] + (1-\rho) \delta_b [T_b^{-\alpha-1} ((1-\alpha)T_b + \alpha W)]$$

$$\delta_a > 0 , \delta_b < 0$$

$$G(T) = T_a^{-\alpha-1} ((1-\alpha)T_a + \alpha W)$$

$$= (1-\alpha)T^{-\alpha} + \alpha W_1 T^{-\alpha-1}$$

$$G'(T) = -\alpha(1-\alpha)T^{-\alpha-1} - \alpha(\alpha+1)W_1 T^{-\alpha-2}$$

$$= -\alpha T^{-\alpha-2} - [(1-\alpha)T + (\alpha+1)W_1]$$

$$\Rightarrow G'(T) < 0$$

$$\begin{cases} G'(T) < 0 \\ \delta_b < \delta_a \Rightarrow T_b \leq T_a \end{cases} \Rightarrow G(T_b) \geq G(T_a)$$

$$\Rightarrow \delta_b G(T_b) \geq \delta_b G(T_a)$$

$$N = \rho \delta_a G(T_a) + (1-\rho) \delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq \rho \delta_a G(T_b) + (1-\rho) \delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq G(T_b) [\rho \delta_a + (1-\rho) \delta_b]$$

$$\text{Si } \rho \delta_a + (1-\rho) \delta_b < 0 \Rightarrow N < 0$$

$$\Rightarrow \text{Si } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N < 0$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\rho} > 0$$

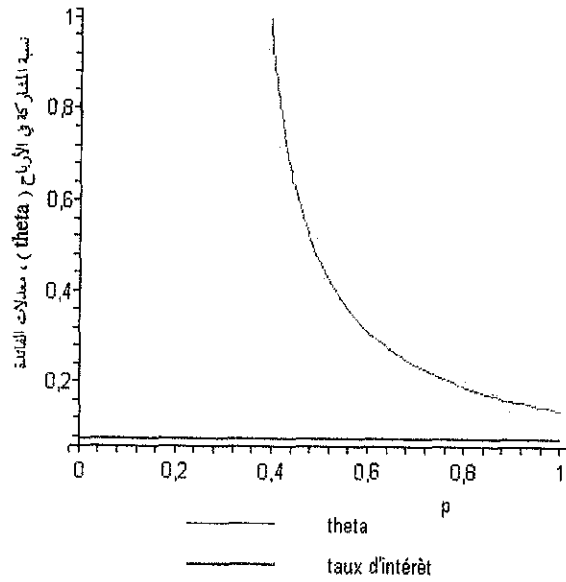
$$\text{Si } \rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N > 0$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\rho} < 0$$

المحاكاة رقم 04 :

نحصل على الشكل رقم 04 إذا :

$$\alpha = 0.3 , W_1 = 1 , W_0 = 10 , \rho = 0 \dots 1 , Q_0 = 5 , \delta_a = 0.547 , \delta_b = -0.2 , \theta = 0 \dots 1$$



الشكل رقم 04: فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

نتائج النموذج:

- على العموم النموذج يثبت فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي، ففي جميع الحالات المدروسة، العائد المتوقع من التمويل الإسلامي يفوق العائد على القرض الربوي.
- معلمة المشاركة في الأرباح θ تتناسب تناسب طردي مع المتغيرات Q_0, β و تتناسب عكسي مع W_0, ρ .
- هناك حدود لقيم كل من Q_0, β, ρ على المستثمر أن لا يتجاوزها إما كحد أدنى أو كحد أقصى، كما هو موضح أعلاه.
- هذا ما سيساعد المستثمر على اتخاذ القرار، بإعطائه فكرة حول قيم θ التي ستعظم منفعته المتوقعة في حدود إمكانياته، والتي يجب أن يتفاوض حولها مع الطرف الأخر المنظم.

الفصل الثاني: نمذجة رياضية لنظام المشاركة في الربح: النموذج الثاني

الفرق بين النموذج الأول والثاني هو أننا أضفنا إلى النموذج الثاني متغير آخر هو معدل الزكاة، ولقد اتبعنا نفس المنهجية السابقة و توصلنا إلى نفس النتائج.

إن الزكاة نظام ديني لأن إيتاؤها دعامة من دعائم الإيمان، وركن من أركان الإسلام، وهي نظام مالي اقتصادي، يفرض على الأموال النامية، وهي بذلك تخارب عملية اكتناز وحبس الأموال عن التداول والنمو، وهي نظام اجتماعي لأنها تعمل على تأمين أبناء المجتمع ضد العجز والفقير، وتحقق بينهم تكافلا وتضامنا اجتماعيا. وهي نظام سياسي لأن الأصل فيها أن تتولى الدولة جبايتها، كما تتولى توزيعها في بنوكها، وهي نظام خلقي لما تهدف إليه من تطهير نفوس الأغنياء من الشح والدنس والبخل، وهي نظام جاء ليعدل بين الناس، ويعطي لكل ذي حق حقه. وأقل نسبة للزكاة هي 2.5% ، و أعلى نسبة للزكاة هي 20%.

المبحث رقم 01: دراسة الشروط الكافية للتعظيم¹:

شروط الترتيب الأولية :

$$F(C_0, C_{1a}, C_{1b}, Q_0) = U(C_0) + \rho U(C_{1a}) + (1-\rho) U(C_{1b}) \quad 0 < \rho < 1 \quad (1)$$

تحت قيود الميزانية:

$$G_1 = W_0 - Q_0 - C_0 + Z_1(W_0 - Q_0 - C_0) = 0$$

$$G_1 = (1+Z_1)(W_0 - Q_0 - C_0) = 0$$

$$G_1 = W_0 - Q_0 - C_0 = 0 \quad (2)$$

$$G_2 = C_{1a} - W_1 - Q_0(1 + \theta \delta_a) + Q_0 \theta \delta_a Z_2 = 0$$

$$G_2 = C_{1a} - W_1 - Q_0(1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a) = 0 \quad (3)$$

$$G_3 = C_{1b} - W_1 - Q_0(1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b) = 0 \quad (4)$$

بافتراض:

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

المتغيرات هي: C_0, Q_0, C_{1a}, C_{1b} .

حيث :

$$E_0 \{ \cdot \} : \text{التوقع للفترة } t=1.$$

$U(\cdot)$: دالة المنفعة.

C_0 و C_1 : يمثلان استهلاك المتعامل في الفترات $t=0$ و $t=1$ على التوالي .

Z_1, Z_2 : معدل الزكاة / $Z_1 = 2.5\%$ / $2.5\% < Z_2 < 20\%$

¹-Dimitri P.Bertsekas, constrained optimization and lagrange multiplier methods, academic press, 1982, p 7-94.

ρ : تمثل احتمال حدوث الربح.

$\delta = \frac{P' - P}{P}$ تمثل زيادة في قيمة المشروع عن قيمة سيولة الدنيا.

P : تمثل قيمة السيولة المشروع في الفترة $t=1$.

P' : تمثل قيمة السيولة الدنيا للمشروع في الفترة $t=1$.

Q_0 : القيمة الاسمية للوديعة.

W_0 و W_1 المخصصات في الفترات $t=0$ و $t=1$ على التوالي .

θ : معلمة المشاركة في الزيادة.

$$L = U(C_0) + \rho U(C_{1a}) + (1-\rho) U(C_{1b}) + \lambda_1 G_1 + \lambda_2 G_2 + \lambda_3 G_3$$

$$\frac{\partial L}{\partial C_0} = U'(C_0) - \lambda_1 - 0 \Rightarrow U'(C_0) = \lambda_1 \quad (5)$$

$$\frac{\partial L}{\partial C_{1a}} = \rho U'(C_{1a}) + \lambda_2 = 0 \Rightarrow -\rho U'(C_{1a}) = \lambda_2 \quad (6)$$

$$\frac{\partial L}{\partial C_{1b}} = (1-\rho) U'(C_{1b}) + \lambda_3 = 0 \Rightarrow -(1-\rho) U'(C_{1b}) = \lambda_3 \quad (7)$$

$$\frac{\partial L}{\partial Q_0} = -\lambda_1 - \lambda_2(1+(1-Z_2)\theta\delta_a) - \lambda_3(1+(1-Z_2)\theta\delta_b) = 0$$

$$\Rightarrow -U'(C_0) + \rho U'(C_{1a})(1+(1-Z_2)\theta\delta_a) + (1-\rho) U'(C_{1b})(1+(1-Z_2)\theta\delta_b) = 0 \quad (8)$$

$$\frac{\partial L}{\partial \lambda_1} = W_0 - Q_0 - C_0 = 0$$

$$\frac{\partial L}{\partial \lambda_2} = C_{1a} - W_1 - Q_0(1+(1-Z_2)\theta\delta_a) = 0$$

$$\frac{\partial L}{\partial \lambda_3} = C_{1b} - W_1 - Q_0(1+(1-Z_2)\theta\delta_b) = 0$$

المبحث رقم 02: دراسة الشروط الضرورية للتعظيم :

شروط الترتيب الثانية : المشتقات الجزئية الثانية :

$$\frac{\partial^2 L}{\partial C_0^2} = U''(C_0)$$

$$\frac{\partial^2 L}{\partial C_{1a}^2} = \rho U''(C_{1a})$$

$$\frac{\partial^2 L}{\partial C_{1b}^2} = (1-\rho) U''(C_{1b})$$

$$\frac{\partial^2 L}{\partial Q_0^2} = 0$$

$$Hess(L)_{C_0, C_{1a}, C_{1b}, Q_0} = \begin{pmatrix} U''(C_0) & 0 & 0 & 0 \\ 0 & \rho U''(C_{1a}) & 0 & 0 \\ 0 & 0 & (1-\rho)U''(C_{1b}) & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 \end{pmatrix}$$

$$\nabla G_1 = \begin{pmatrix} -1 \\ 0 \\ 0 \\ -1 \end{pmatrix}, \quad \nabla G_2 = \begin{pmatrix} 0 \\ +1 \\ 0 \\ -(1+(1-Z_2)\theta\delta_a) \end{pmatrix}, \quad \nabla G_3 = \begin{pmatrix} 0 \\ 0 \\ +1 \\ -(1+(1-Z_2)\theta\delta_b) \end{pmatrix}$$

$$V = \begin{pmatrix} v_1 \\ v_2 \\ v_3 \\ v_4 \end{pmatrix}, \quad V \perp \nabla G_1, V \perp \nabla G_2, \quad V \perp \nabla G_3$$

$$\begin{cases} V \perp \nabla G_1 \\ V \perp \nabla G_2 \\ V \perp \nabla G_3 \end{cases} \Rightarrow \begin{cases} \langle V, \nabla G_1 \rangle = -v_1 - v_4 = 0 \\ \langle V, \nabla G_2 \rangle = -v_2 + v_4(1+(1-Z_2)\theta\delta_a) = 0 \\ \langle V, \nabla G_3 \rangle = -v_3 + v_4(1+(1-Z_2)\theta\delta_b) = 0 \end{cases}$$

$$\Rightarrow \begin{cases} v_1 = -v_4 \\ v_2 = v_4(1+(1-Z_2)\theta\delta_a) \\ v_3 = v_4(1+(1-Z_2)\theta\delta_b) \\ v_4 = v_4 \end{cases} \Rightarrow V = v_4 \begin{pmatrix} -1 \\ 1+(1-Z_2)\theta\delta_a \\ 1+(1-Z_2)\theta\delta_b \\ 1 \end{pmatrix}$$

$$S = \begin{pmatrix} -1 \\ 1+(1-Z_2)\theta\delta_a \\ 1+(1-Z_2)\theta\delta_b \\ 1 \end{pmatrix}$$

$$\Rightarrow S^T Hess(-L) S =$$

$$(-1 \quad 1+(1-Z_2)\theta\delta_a \quad 1+(1-Z_2)\theta\delta_b \quad +1)^*$$

$$\begin{pmatrix} -U''(C_0) & 0 & 0 & 0 \\ 0 & -\rho U''(C_{1a}) & 0 & 0 \\ 0 & 0 & -(1-\rho)U''(C_{1b}) & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 \end{pmatrix} \begin{pmatrix} -1 \\ 1+(1-Z_2)\theta\delta_a \\ 1+(1-Z_2)\theta\delta_b \\ +1 \end{pmatrix} =$$

$$(-1 \quad 1+(1-Z_2)\theta\delta_a \quad 1+(1-Z_2)\theta\delta_b \quad +1) \begin{pmatrix} +U''(C_0) \\ -(1+(1-Z_2)\theta\delta_a)\rho U''(C_{1a}) \\ -(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)(1-\rho)U''(C_{1b}) \\ 0 \end{pmatrix} =$$

$$-U''(C_0) - \rho(1+(1-Z_2)\theta\delta_a)^2 U''(C_{1a}) - (1-\rho)(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)^2 U''(C_{1b}) \geq 0$$

إذن الدالة F هي دالة عظمى في النقاط التي تحقق القيود.

بتعويض المعادلات (2) (3) (4) في المعادلة (8) نحصل على :

$$\rho (1+(1-Z_2) \theta \delta_a) U'(W_1+Q_0 (1+(1-Z_2) \theta \delta_a)) + (1-\rho)(1+(1-Z_2) \theta \delta_b)^* \\ U'(W_1+Q_0 (1+(1-Z_2) \theta \delta_b)) - U'(W_0-Q_0)=0$$

المبحث رقم 03: حل النموذج

سنقوم بالحل مع دراسة تغيرات دراسة تغيرات θ بدلالة Q_0, W_0, ρ, β حيث β هي نسبة كمية

المال المستثمر إلى الثروة الابتدائية $Q_0 = \beta W_0$

لدينا :

$$\rho (1+(1-Z_2) \theta \delta_a) U'(W_1+Q_0 (1+(1-Z_2) \theta \delta_a)) + (1-\rho)(1+(1-Z_2) \theta \delta_b)^* \\ U'(W_1+Q_0 (1+(1-Z_2) \theta \delta_b)) - U'(W_0-Q_0)=0$$

بافتراض :

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

- ويتمتع المتعاملون في الاقتصاد بدالة للمنفعة تعبر عن كراهية نسبية للمخاطرة ثابتة Constant Relative

.CRRA: Risk Aversion

دالة المنفعة CRRA هي من الشكل :

$$U(x) = \frac{x^{1-\alpha}}{1-\alpha}, \quad 0 < \alpha < 1, x > 0$$

$$\Rightarrow U'(x) = x^{-\alpha}$$

$$\Rightarrow U''(x) = -\alpha x^{-\alpha-1}$$

$$\Rightarrow U'(x) < 0$$

المحاكاة الأولى :

دراسة تغير θ بدلالة Q_0 :

$$\theta = H(Q_0)$$

تم الدراسة عن طريق دراسة إشارة مشتقة $H'(Q_0)$.

مع افتراض ثبات $W_0, W_1, \delta_a, \delta_b, \alpha$ و ρ .

$$\rho (1+(1-Z_2) H(Q_0)\delta_a) U'(W_1+Q_0 (1+(1-Z_2) H(Q_0)\delta_a)) + (1-\rho)(1+(1-Z_2)$$

$$H(Q_0)\delta_b)^* U'(W_1+Q_0 (1+(1-Z_2) H(Q_0)\delta_b)) - U'(W_0-Q_0)=0$$

$$T_a = (W_1+Q_0 (1+(1-Z_2) H(Q_0)\delta_a))$$

$$T_b = (W_1+Q_0 (1+(1-Z_2) H(Q_0)\delta_b))$$

$$\Rightarrow \rho H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_a U'(T_a) +$$

$$\rho (1+(1-Z_2) H(Q_0)\delta_a) \{ (1+(1-Z_2) H(Q_0)\delta_a) + Q_0 H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_a \} U''(T_a) +$$

$$(1-\rho) H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_b U'(T_b) + (1-\rho)(1+H(Q_0)(1-Z_2)\delta_b)$$

$$* \{ (1+H(Q_0)(1-Z_2)\delta_b) + Q_0 H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_b \} U''(T_b) + U''(W_0-Q_0)=0$$

$$\Rightarrow \rho H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_a \{ U'(T_a) + Q_0 (1+H(Q_0)(1-Z_2)\delta_a) U''(T_a) \} + \rho (1+H(Q_0)$$

$$(1-Z_2)\delta_a)^2$$

$$* U''(T_a) + (1-\rho) H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_b \{ U'(T_b) + Q_0 (1+H(Q_0)(1-Z_2)\delta_b) U''(T_b) \} + (1-\rho)^*$$

$$(1+H(Q_0)(1-Z_2)\delta_b)^2 U''(T_b) + U''(W_0-Q_0)=0$$

$$U'(T_a) + Q_0 (1+H(Q_0)(1-Z_2)\delta_a) U''(T_a) = U'(T_a) + (T_a - W_1) U''(T_a)$$

$$= T_a^{-\alpha} - \alpha(T_a - W_1)T_a^{-\alpha-1} = T_a^{-\alpha-1}(T_a - \alpha(T_a - W_1))$$

$$= T_a^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_a + \alpha W_1)$$

$$U'(T_b) + Q_0(1+H(Q_0))(1-Z_2)\delta_b U''(T_b) = T_b^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_b + \alpha W_1)$$

$$\Rightarrow \rho H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_a \left\{ T_a^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_a + \alpha W_1) \right\} + (1-\rho)H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_b \left\{ T_b^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_b + \alpha W) \right\} =$$

$$-\rho(1+H(Q_0))(1-Z_2)\delta_a^2 U''(T_a) - (1-\rho)(1+H(Q_0))(1-Z_2)\delta_b^2 U''(T_b) - U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(Q_0) =$$

$$\frac{-\rho(1+H(Q_0))(1-Z_2)\delta_a^2 U''(T_a) - (1-\rho)(1+H(Q_0))(1-Z_2)\delta_b^2 U''(T_b) - U''(W_0 - Q_0)}{\rho H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_a \left\{ T_a^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_a + \alpha W_1) \right\} + (1-\rho)H'(Q_0)(1-Z_2)\delta_b \left\{ T_b^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_b + \alpha W) \right\}}$$

لدينا:

$$U''(x) < 0$$

$$\Rightarrow -\rho(1+H(Q_0))\delta_a^2 U''(T_a) - (1-\rho)(1+H(Q_0))\delta_b^2 U''(T_b) - U''(W_0 - Q_0) > 0$$

ولدينا:

$$N = \rho(1-Z_2)\delta_a \left\{ T_a^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_a + \alpha W) \right\} + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b \left\{ T_b^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_b + \alpha W) \right\}$$

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

$$G(T) = T^{-\alpha-1}((1-\alpha)T + \alpha W)$$

$$= (1-\alpha)T^{-\alpha} + \alpha W T^{-\alpha-1}$$

$$G'(T) = -\alpha(1-\alpha)T^{-\alpha-1} - \alpha(\alpha+1)W T^{-\alpha-2}$$

$$= -\alpha T^{-\alpha-2} - [(1-\alpha)T + (\alpha+1)W]$$

$$\Rightarrow G'(T) < 0$$

$$\left\{ \begin{array}{l} G'(T) < 0 \\ \delta_b < \delta_a \Rightarrow T_b \leq T_a \end{array} \right. \Rightarrow G(T_b) \geq G(T_a)$$

$$\Rightarrow \delta_b G(T_b) \leq \delta_b G(T_a)$$

$$N = \rho(1-Z_2)\delta_a G(T_a) + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq \rho(1-Z_2)\delta_a G(T_b) + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq G(T_b)(1-Z_2)[\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b]$$

$$\text{Si } (1-Z_2)(\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b) < 0 \Rightarrow N < 0$$

$$(1-Z_2)(\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b) < 0 \Rightarrow (1-Z_2)\rho\delta_a - (1-Z_2)\rho\delta_b + (1-Z_2)\delta_b < 0$$

$$\Rightarrow \rho < \frac{-(1-Z_2)\delta_b}{(1-Z_2)(\delta_a - \delta_b)}$$

$$\Rightarrow \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$$

$$\Rightarrow \text{Si } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N < 0$$

$$\Rightarrow H'(Q_0) < 0$$

$$\text{Si } \rho \gg \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N > 0$$

$$\Rightarrow H'(Q_0) > 0$$

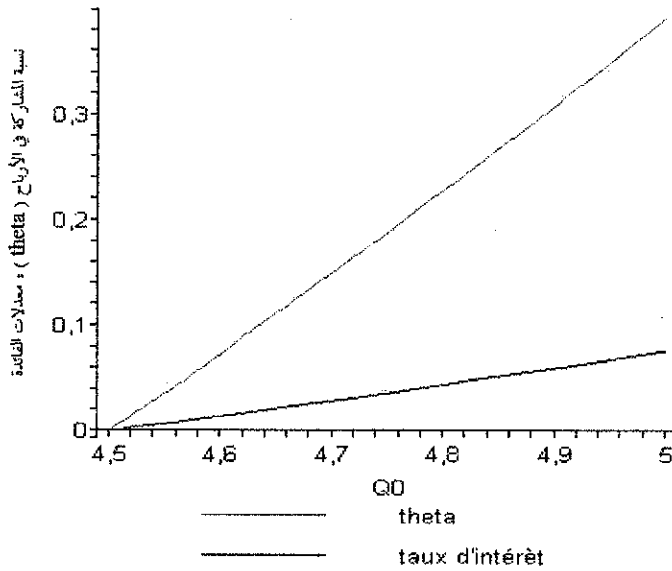
إذن θ هي دالة متزايدة بالنسبة إلى Q_0 ، إذا كان : $\rho \gg \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

و θ هي دالة متناقصة بالنسبة إلى Q_0 ، إذا كان : $\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

المحاكاة رقم 01 : الحالة أ : $\rho \gg \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

نحصل على الشكل رقم 01 - أ بافتراض : $\theta = 0 \dots 1$ ، $Q_0 = 1 \dots 5$ ، $W_0 = 10$ ، $W_1 = 1$ ، $\rho = 0.6$

$$\alpha = 0.3 \quad Z_2 = 0.2, \quad \delta_b = -0.2, \quad \delta_a = 0.547$$

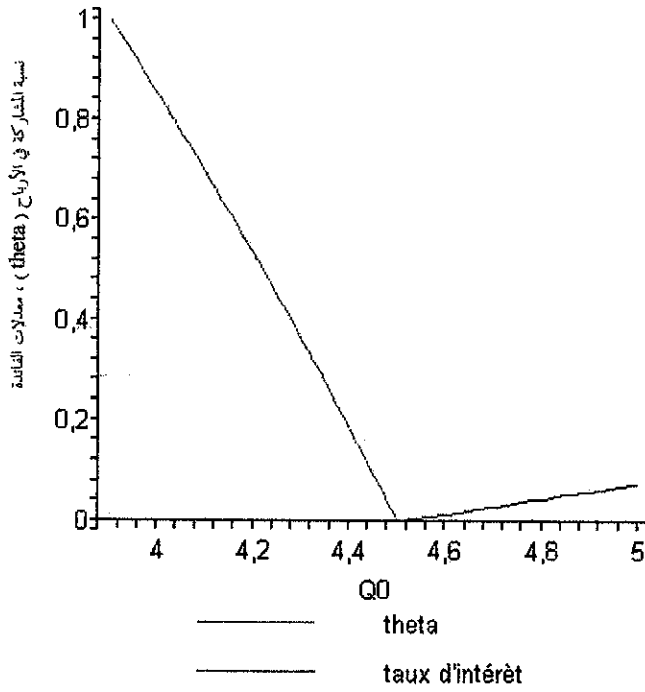


الشكل رقم 01 - أ : فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

الحالة ب : $\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

نحصل على الشكل رقم 01 - ب إذا : $Z_2 = 0.2$ ، $\theta = 0 \dots 1$ ، $\delta_a = 0.547$

$$\alpha = 0.3, \quad W_1 = 1, \quad W_0 = 10, \quad Q_0 = 1 \dots 5, \quad \rho = 0.14, \quad \delta_a = 0.547, \quad \delta_b = -0.2.$$



الشكل رقم 01-ب: فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

المحاكاة الثانية :

دراسة تغير θ بدلالة W_0 : بافتراض ثبات : $Q_0, W_1, \delta_a, \delta_b, \alpha$ و ρ .

$$\rho (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a) U'(W_1 + Q_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a)) + (1 - \rho) (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b) U'(W_1 + Q_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b)) - U'(W_0 - Q_0) = 0$$

$$\rho (1 + (1 - Z_2) H(W_0) \delta_a) U'(W_1 + Q_0 (1 + (1 - Z_2) H(W_0) \delta_a)) + (1 - \rho) (1 + (1 - Z_2) H(W_0) \delta_b) U'(W_1 + Q_0 (1 + (1 - Z_2) H(W_0) \delta_b)) - U'(W_0 - Q_0) = 0$$

$$T_a = (W_1 + Q_0 (1 + (1 - Z_2) H(W_0) \delta_a))$$

$$T_b = (W_1 + Q_0 (1 + (1 - Z_2) H(W_0) \delta_b))$$

$$\Rightarrow \rho (1 - Z_2) H'(W_0) \delta_a U'(T_a) + \rho (1 + (1 - Z_2) H(W_0) \delta_a) Q_0$$

$$(1 - Z_2) H'(W_0) \delta_a U''(T_a) +$$

$$(1 - \rho) (1 - Z_2) H'(W_0) \delta_b U'(T_b) + (1 - \rho) (1 + (1 - Z_2) H(W_0) \delta_b) Q_0$$

$$(1 - Z_2) H'(W_0) \delta_b U''(T_b) = U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(W_0) * (1 - Z_2)$$

$$\{ \rho \delta_a U'(T_a) + \rho (1 + H(W_0) \delta_a) Q_0 \delta_a U''(T_a) + (1 - \rho) \delta_b U'(T_b) + (1 - \rho) (1 + H(W_0) \delta_b) Q_0 \delta_b U''(T_b) \}$$

$$= U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(W_0) * \{ (1 - Z_2) * [\rho \delta_a [U'(T_a) + (T_a - W_1) U''(T_a)] + (1 - \rho) \delta_b [U'(T_b) + (T_b - W_1) U''(T_b)]] =$$

$$U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(W_0) \{ \rho (1 - Z_2) \delta_a T_a^{-\alpha-1} [(1 - \alpha) T_a + \alpha W_1] + (1 - \rho) (1 - Z_2) \delta_b T_b^{-\alpha-1} [(1 - \alpha) T_b + \alpha W_1] \}$$

$$= U''(W_0 - Q_0)$$

$$\Rightarrow H'(W_0) =$$

$$\frac{U''(W_0 - Q_0)}{\rho(1-Z_2)\delta_a T_a^{-\alpha-1}[(1-\alpha)T_a + \alpha W_1] + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b T_b^{-\alpha-1}[(1-\alpha)T_b + \alpha W_1]}$$

لدينا :

$$U''(W_0 - Q_0) < 0$$

$$N = \rho(1-Z_2)\delta_a \left\{ T_a^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T_a + \alpha W] \right\} + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b \left\{ T_b^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T_b + \alpha W] \right\}$$

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

$$G(T) = T^{-\alpha-1} [(1-\alpha)T + \alpha W]$$

$$= (1-\alpha)T^{-\alpha} + \alpha W_1 T^{-\alpha-1}$$

$$G'(T) = -\alpha(1-\alpha)T^{-\alpha-1} - \alpha(\alpha+1)W_1 T^{-\alpha-2}$$

$$= -\alpha T^{-\alpha-2} - [(1-\alpha)T + (\alpha+1)W_1]$$

$$\Rightarrow G'(T) < 0$$

$$\begin{cases} G'(T) < 0 \\ \delta_b < \delta_a \Rightarrow T_b \leq T_a \end{cases} \Rightarrow G(T_b) \geq G(T_a)$$

$$\Rightarrow \delta_b G(T_b) \leq \delta_a G(T_a)$$

$$N = \rho(1-Z_2)\delta_a G(T_a) + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq \rho(1-Z_2)\delta_a G(T_b) + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq G(T_b)(1-Z_2)[\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b]$$

$$\text{Si } (1-Z_2)(\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b) < 0 \Rightarrow N < 0$$

$$(1-Z_2)(\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b) < 0 \Rightarrow (1-Z_2)\rho\delta_a - (1-Z_2)\rho\delta_b + (1-Z_2)\delta_b < 0$$

$$\Rightarrow \rho < \frac{-(1-Z_2)\delta_b}{(1-Z_2)(\delta_a - \delta_b)}$$

$$\Rightarrow \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$$

$$\Rightarrow \text{Si } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N < 0$$

$$\text{Si } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N < 0$$

$$\begin{cases} U''(W_0 - Q_0) < 0 \\ N < 0 \end{cases} \Rightarrow H'(W_0) > 0$$

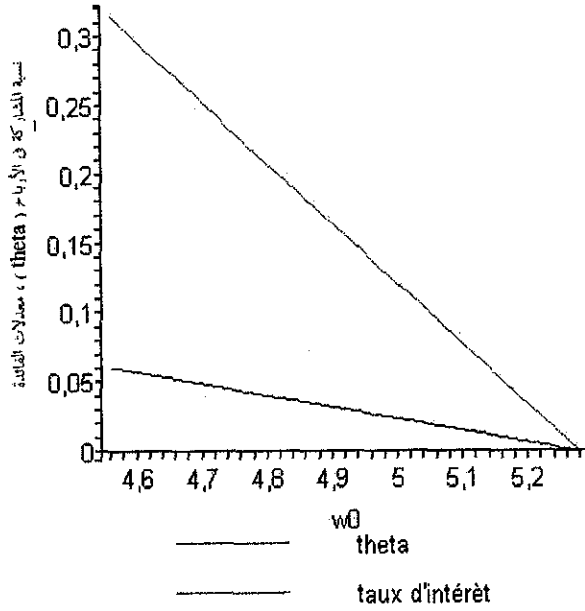
$$\text{Si } \rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N > 0$$

$$\begin{cases} U''(W_0 - Q_0) < 0 \\ N > 0 \end{cases} \Rightarrow H'(W_0) < 0$$

إذن θ هي دالة متناقصة بالنسبة إلى W_0 ، إذا كان : $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

و θ هي دالة متزايدة بالنسبة إلى W_0 ، إذا كان : $\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

المحاكاة رقم 02 : الحالة أ: $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$: نحصل على الشكل رقم 02 - أ إذا كان : $Z_2=0.2$
 $\delta_b = -0.2, \delta_a = 0.547, \rho = 0.6, W_1=1, Q_0=2, W_0=1 \dots 90, \alpha = 0.3, \theta = 0 \dots 1$

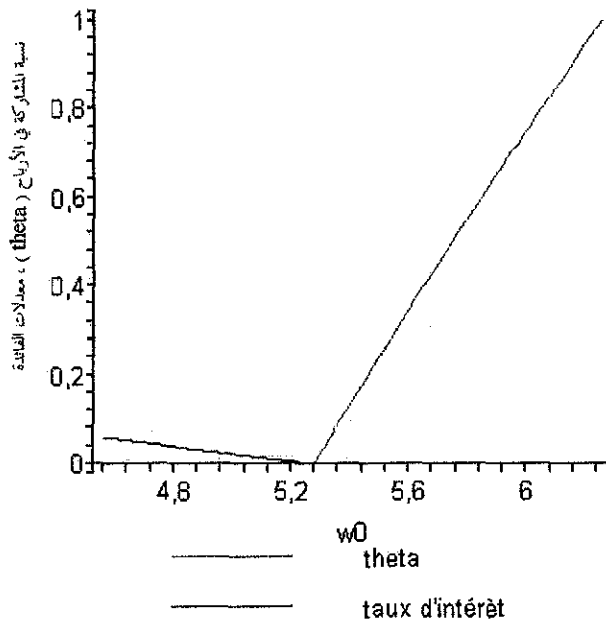


الشكل رقم 02-أ : فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

الحالة ب: $\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

نحصل على الشكل رقم 02 - ب إذا كان : $Z_2=0.2, \theta = 0 \dots 1$

$\alpha = 0.3, W_1=1, Q_0=2, W_0=1 \dots 90, \rho = 0.14, \delta_a = 0.547, \delta_b = -0.2$.



الشكل رقم 02-ب : فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

المحاكاة الثالثة :

دراسة تغير θ بدلالة β : $Q_0 = \beta W_0$ حيث $0 < \beta < 1$. بافتراض ثبات: $\rho, \alpha, \delta_b, \delta_a, W_1, W_0$
 $\rho (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a) U'(W_1 + Q_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a)) + (1 - \rho) (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b) U'(W_1 + Q_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b)) - U'(W_0 - Q_0) = 0$

$$\Rightarrow \rho (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a) U'(W_1 + W_0 \beta (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a)) + (1 - \rho) (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b) U'(W_1 + W_0 \beta (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b)) - U'((1 - \beta)W_0) = 0$$

$$T_a = (W_1 + W_0 \beta (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a))$$

$$T_b = (W_1 + W_0 \beta (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b))$$

$$\Rightarrow \rho (1 - Z_2) \frac{d\theta}{d\beta} \delta_a U'(T_a) +$$

$$\rho (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a) U''(T_a) \left\{ W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a) + \beta W_0 (1 - Z_2) \delta_a \frac{d\theta}{d\beta} \right\} +$$

$$(1 - \rho) (1 - Z_2) \frac{d\theta}{d\beta} \delta_b U'(T_b) + (1 - \rho)$$

$$(1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b) U''(T_b) \left\{ W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b) + \beta W_0 (1 - Z_2) \delta_b \frac{d\theta}{d\beta} \right\} =$$

$$- W_0 U''((1 - \beta)W_0)$$

$$\Rightarrow \rho \frac{d\theta}{d\beta} \delta_a (1 - Z_2) \{ U'(T_a) + \beta W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a) U''(T_a) \} +$$

$$\rho W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a)^2 U''(T_a) + (1 - \rho) (1 - Z_2)$$

$$\frac{d\theta}{d\beta} \delta_b \{ U'(T_b) + \beta W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b) U''(T_b) \} + (1 - \rho) W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b)^2 U''(T_b) =$$

$$- W_0 U''((1 - \beta)W_0)$$

$$\Rightarrow \rho \frac{d\theta}{d\beta} (1 - Z_2) \delta_a \{ U'(T_a) + (T_a - W_1) U''(T_a) \} + (1 - \rho)$$

$$(1 - Z_2) \frac{d\theta}{d\beta} \delta_b \{ U'(T_b) + (T_b - W_1) U''(T_b) \} =$$

$$- \rho W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b)^2 U''(T_b) - W_0 U''((1 - \beta)W_0)$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\beta} \left\{ \rho (1 - Z_2) \delta_a T_a^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_a + \alpha W_1] + (1 - \rho) (1 - Z_2) \delta_b T_b^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_b + \alpha W_1] \right\} =$$

$$- \rho W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) W_0 (1 + (1 - Z_2) \theta \delta_b)^2 U''(T_b) - W_0 U''((1 - \beta)W_0)$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\beta} = \frac{- \rho W_0 (1 + \theta \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) W_0 (1 + \theta \delta_b)^2 U''(T_b) - W_0 U''((1 - \beta)W_0)}{\rho (1 - Z_2) \delta_a T_a^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_a + \alpha W_1] + (1 - \rho) (1 - Z_2) \delta_b T_b^{-\alpha-1} [(1 - \alpha)T_b + \alpha W_1]}$$

نعلم أن:

$$- \rho W_0 (1 + \theta \delta_a)^2 U''(T_a) - (1 - \rho) W_0 (1 + \theta \delta_b)^2 U''(T_b) - W_0 U''((1 - \beta)W_0) > 0$$

لنضع :

$$N = \rho(1-Z_2)\delta_a \{T_a^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_a + \alpha W)\} + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b \{T_b^{-\alpha-1}((1-\alpha)T_b + \alpha W)\}$$

$$\delta_a > 0, \delta_b < 0$$

$$G(T) = T^{-\alpha-1}((1-\alpha)T + \alpha W)$$

$$= (1-\alpha)T^{-\alpha} + \alpha W_1 T^{-\alpha-1}$$

$$G'(T) = -\alpha(1-\alpha)T^{-\alpha-1} - \alpha(\alpha+1)W_1 T^{-\alpha-2}$$

$$= -\alpha T^{-\alpha-2} - [(1-\alpha)T + (\alpha+1)W_1]$$

$$\Rightarrow G'(T) < 0$$

$$\left\{ \begin{array}{l} G'(T) < 0 \\ \delta_b < \delta_a \Rightarrow T_b \leq T_a \end{array} \right. \Rightarrow G(T_b) \geq G(T_a)$$

$$\Rightarrow \delta_b G(T_b) \leq \delta_a G(T_a)$$

$$N = \rho(1-Z_2)\delta_a G(T_a) + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq \rho(1-Z_2)\delta_a G(T_b) + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq G(T_b)(1-Z_2)[\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b]$$

$$\text{Si } (1-Z_2)(\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b) < 0 \Rightarrow N < 0$$

$$(1-Z_2)(\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b) < 0 \Rightarrow (1-Z_2)\rho\delta_a - (1-Z_2)\rho\delta_b + (1-Z_2)\delta_b < 0$$

$$\Rightarrow \rho < \frac{-(1-Z_2)\delta_b}{(1-Z_2)(\delta_a - \delta_b)}$$

$$\Rightarrow \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$$

$$\Rightarrow \text{Si } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N < 0$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\beta} < 0$$

$$\text{Si } \rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N > 0$$

$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\beta} > 0$$

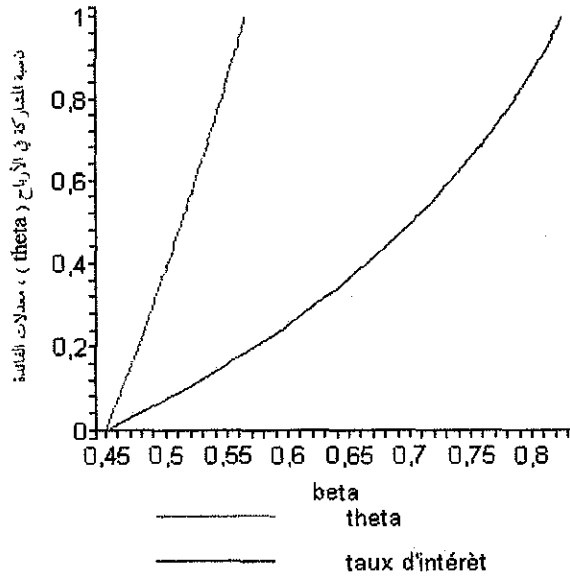
إذن θ هي دالة متزايدة بالنسبة إلى β ، إذا كان $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

و θ هي دالة متناقصة بالنسبة إلى β ، إذا كان $\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

المحاكاة رقم 03 : الحالة أ: $\rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$

نحصل على الشكل رقم 03 - أ إذا : $Z_2=0.2, \theta=0..1$

$\alpha = 0.3, W_1 = 1, W_0 = 10, \beta = 0..1, \rho = 0.6, \delta_a = 0.547, \delta_b = -0.2.$



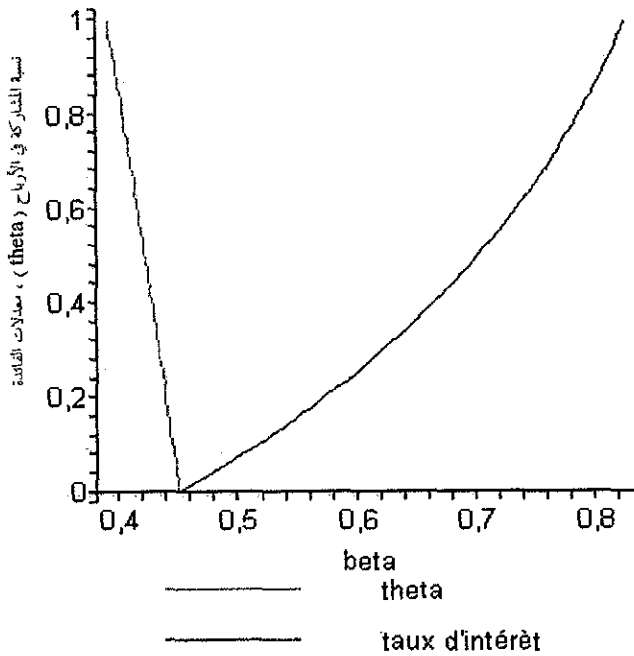
الشكل رقم 03-أ: فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

$$\rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$$

الحالة ب:

نحصل على الشكل رقم 03 - ب إذا : $Z_2=0.2$ ، $\theta = 0 \dots 1$

$$\alpha = 0.3, W_1 = 1, W_0 = 10, \beta = 0 \dots 1, \rho = 0.14, \delta_a = 0.547, \delta_b = -0.2.$$



الشكل رقم 03-ب: فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

المحاكاة الرابعة:

دراسة تغيرات θ بدلالة ρ :بافتراض ثبات : $Q_0, \alpha, \delta_b, \delta_a, W_0, W_1$

$$\begin{aligned} & \rho(1+(1-Z_2)\theta\delta_a)U'(W_1+Q_0(1+(1-Z_2)\theta\delta_a))+(1-\rho)(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)U'(W_1+Q_0(1+(1-Z_2)\theta\delta_b))-U'(W_0-Q_0)=0 \\ \Rightarrow & (1+(1-Z_2)\theta\delta_a)U'(W_1+Q_0(1+(1-Z_2)\theta\delta_a))-(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)U'(W_1+Q_0(1+(1-Z_2)\theta\delta_b))+\rho(1-Z_2)\frac{d\theta}{d\rho}\delta_a \\ & U'(W_1+Q_0(1+(1-Z_2)\theta\delta_a))+\rho(1+(1-Z_2)\theta\delta_a)Q_0\delta_a\frac{d\theta}{d\rho} \\ & U''(W_1+Q_0(1+(1-Z_2)\theta\delta_a))+ \\ & (1-\rho)(1-Z_2)\frac{d\theta}{d\rho}\delta_bU'(W_1+Q_0(1+(1-Z_2)\theta\delta_b))+ (1-\rho)(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)Q_0\delta_b\frac{d\theta}{d\rho} \\ & U''(W_1+Q_0(1+\theta\delta_b))=0 \\ \Rightarrow & (1+(1-Z_2)\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)U'(T_b)+\rho(1-Z_2)\frac{d\theta}{d\rho}\delta_aU'(T_a)+ \\ & \rho(1+(1-Z_2)\theta\delta_a)Q_0\delta_a\frac{d\theta}{d\rho}U''(T_a)+(1-\rho)(1-Z_2)\frac{d\theta}{d\rho}\delta_bU'(T_b)+ \\ & (1-\rho)(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)Q_0\delta_b\frac{d\theta}{d\rho}U''(T_b)=0 \\ \Rightarrow & \frac{d\theta}{d\rho}\left\{\rho(1-Z_2)\delta_aU'(T_a)+\rho(1+(1-Z_2)\theta\delta_a)Q_0\delta_aU''(T_a)\right. \\ & \left.+(1-\rho)(1-Z_2)\delta_bU'(T_b)+(1-\rho)(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)Q_0\delta_bU''(T_b)\right\}= \\ & (1+(1-Z_2)\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)U'(T_b) \\ \Rightarrow & \frac{d\theta}{d\rho} \\ & \left\{\rho(1-Z_2)\delta_a[U'(T_a)+(T_a-W_1)U''(T_a)]+(1-\rho)(1-Z_2)\delta_b[U'(T_b)+(T_b-W_1)U''(T_b)]\right\}= \\ & (1+(1-Z_2)\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)U'(T_b) \\ \Rightarrow & \frac{d\theta}{d\rho}\left\{\rho(1-Z_2)\delta_aT_a^{-\alpha-1}[(1-\alpha)T_a+\alpha W_1]+(1-\rho)(1-Z_2)\delta_bT_b^{-\alpha-1}[(1-\alpha)T_b+\alpha W_1]\right\}= \\ & (1+(1-Z_2)\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)U'(T_b) \end{aligned}$$

يجب دراسة إشارة:

$$\begin{aligned} & (1+(1-Z_2)\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)U'(T_b) \\ & (1+(1-Z_2)\theta\delta_a)U'(T_a)-(1+(1-Z_2)\theta\delta_b)U'(T_b)= \\ & \frac{1}{Q_0}(T_b-W_1)U'(T_b)-\frac{1}{Q_0}(T_a-W_1)U'(T_a) \\ & = \frac{1}{Q_0}[(T_b-W_1)U'(T_b)-(T_a-W_1)U'(T_a)] \\ & \varphi(T)=(T-W_1)U'(T) \end{aligned}$$

$$\begin{aligned}\varphi'(T) &= U'(T) + (T - W_1)U''(T) \\ &= T^{-\alpha} - \alpha(T - W_1)T^{-\alpha-1} = T^{-\alpha-1}(T - \alpha(T - W_1)) \\ &= T^{-\alpha-1}((1-\alpha)T + \alpha W_1) > 0\end{aligned}$$

الدالة φ هي دالة متزايدة .

ادن إشارة: $\varphi(T_b) - \varphi(T_a)$ هي نفسها إشارة $T_b - T_a$ ، و تساوي إشارة $\delta_b - \delta_a$

بمأن الحالة a هي الحالة المشجعة (حالة الربح) ، باحتمال ρ

والحالة b هي الحالة الغير المشجعة (حالة الخسارة)، باحتمال $(1-\rho)$

فان $\delta_b - \delta_a < 0$. ومنه

$$\frac{1}{Q_0} [(T_b - W_1)U'(T_b) - (T_a - W_1)U'(T_a)] < 0$$

$$N = \rho(1-Z_2)\delta_a G(T_a) + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq \rho(1-Z_2)\delta_a G(T_b) + (1-\rho)(1-Z_2)\delta_b G(T_b)$$

$$\Rightarrow N \leq G(T_b)(1-Z_2)[\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b]$$

$$\text{Si } (1-Z_2)(\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b) < 0 \Rightarrow N < 0$$

$$(1-Z_2)(\rho\delta_a + (1-\rho)\delta_b) < 0 \Rightarrow (1-Z_2)\rho\delta_a - (1-Z_2)\rho\delta_b + (1-Z_2)\delta_b < 0$$

$$\Rightarrow \rho < \frac{-(1-Z_2)\delta_b}{(1-Z_2)(\delta_a - \delta_b)}$$

$$\Rightarrow \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b}$$

$$\Rightarrow \text{Si } \rho < \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N < 0$$

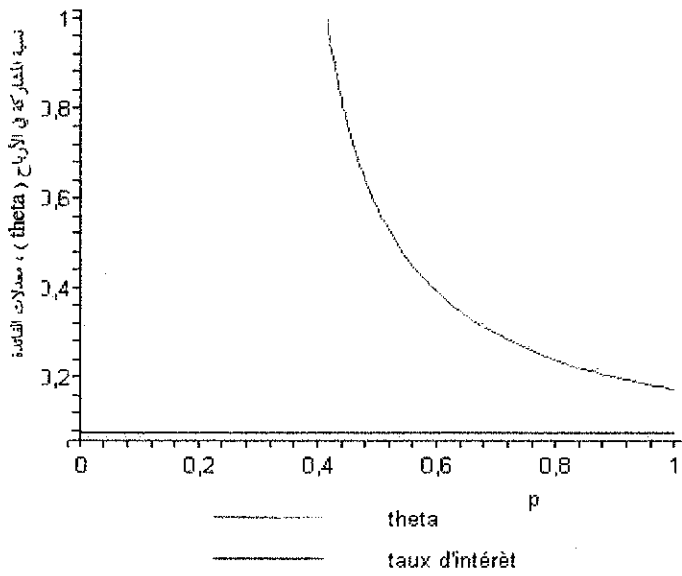
$$\Rightarrow \frac{d\theta}{d\rho} > 0$$

$$\text{Si } \rho > \frac{-\delta_b}{\delta_a - \delta_b} \Rightarrow N > 0 \Rightarrow \frac{d\theta}{d\rho} < 0$$

المحاكاة رقم 04 :

نحصل على الشكل رقم 04 إذا : $Z_2=0.2$ ، $\theta = 0 \dots 1$

$$\alpha = 0.3, W_1 = 1, W_0 = 10, \rho = 0 \dots 1, Q_0 = 5, \delta_a = 0.547, \delta_b = -0.2.$$



الشكل رقم 04: فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي

نتائج:

- إن الأساس الذي تقوم عليه التعاملات المالية الإسلامية هو المشاركة في المخاطر، والتمويل المرتكز على أصول حقيقية، والرقابة على الصفقات الغير الأخلاقية التي تحمل طابع الميسر..
- تستخدم الصناعة المالية الإسلامية عقود التعاملات المتفقة مع الشريعة وأنسبها القائمة على مبدأ المشاركة في الربح (المضاربة).
- البنك الإسلامي من خلال استعماله لعقد المضاربة في جانبي الوساطة المالية (نموذج المضارب يضارب) يجني عائد أكبر مقابل تحمله المسؤولية فقط عن المخاطر الناتجة عن تقصيره أو تعديه، كما بينا ذلك في الجزء الثاني، وكذلك تعامل البنك الإسلامي في هذه الحالة مع المخاطر يتصف بالمرونة كما بينا في القسم الأول من هذا الجزء، ولقد بينا في هذا القسم رياضياً بأن مستويات العائد من عقد المضاربة أعلى من مستويات الفائدة، كما أن مستويات المخاطرة هي في حدود مقبولة. وبالتالي فإن مستويات المدخرات يمكن أن تكون أعلى في نظام البنكي الإسلامي عنها في النظام الربوي وهذا عكس ما جاء به (prior 1985).
- هاته خصائص لأسلوب المضاربة تجعله أكثر عدالة وكفاءة من القرض الربوي.

الخاتمة العامة:

برزت البنوك الإسلامية كظاهرة اقتصادية معاصرة في العالم الإسلامي في النصف الثاني من القرن العشرين حيث مثلت ردة فعل حضارية، وحاجة اقتصادية وشرعية للأمة الإسلامية، وذلك عندما أدرك المسلمون قصور النظام البنكي الغربي القائم على أساس الفائدة الربوية عن ملائمة معتقداتهم الدينية، إضافة إلى وعيهم لأهمية استثمار ثرواتهم من قبل مؤسسات مالية تنطلق من عقيدة الأمة وثقافتها وتقوم على أساس بعيد عن الربا والمعاملات المحرمة.

وهنا طرحت عدة تساؤلات حول إمكانية قيام بنوك دون فوائد؟ وما هو الأساس الفكري والنظري لمثل هذه البنوك؟ وما هي طبيعة عملها؟ وهل يمكن أن تكون بديل فعال عن البنوك السائدة في التنمية الاقتصادية؟ جاءت هذه الدراسة لمحاولة الإجابة على هذه الأسئلة. وتمثل هدفها في دراسة المبادئ، الأعمال والخصائص التي يتميز بها العمل البنكي الإسلامي وبيان بأنها تؤهله إلى أن يكون نظاماً بنكياً أكثر كفاءة وعدالة مقارنة بالبنوك الربوية المنتشرة في جل الدول الإسلامية.

تطلبت الدراسة خمسة أجزاء، تعرضنا في الجزء الأول إلى دراسة الربا فقهيًا واقتصاديًا، وفي الجزء الثاني إلى الأساس الفكري والنظري للبنوك الإسلامية، وفي الجزء الثالث إلى مصادر الأموال واستخداماتها في البنوك الإسلامية، وفي الجزء الرابع إلى الأعمال الاستثمارية في البنوك الإسلامية، وفي الجزء الخامس إلى إدارة المخاطر في البنوك الإسلامية وإلى نمذجة رياضية لأسلوب المشاركة في الربح (المضاربة).

وسنحاول فيما يلي عرض أهم النتائج المتوصل إليها من خلال كل جزء.

يمتاز الاقتصاد الإسلامي عن غيره من الاقتصاديات الوضعية بالتأكيد على أمر الخلق في كافة المعاملات التجارية والمالية بل جعلها سبباً معنوياً لنمو الاقتصاد، ووضع لذلك قواعد وضوابط، ومما لا شك فيه أن قطاع البنوك المطلوب تنظيمه وفقاً للشرعية الإسلامية يستلزم بالضرورة الخوض في هذه الأحكام والقواعد. وكان هذا هدف الجزء الأول من الدراسة من خلال قسمين تعرضنا في الأول لأهم ضابط وهو تحريم الربا وتعرضنا في القسم الثاني إلى باقي هذه الضوابط والقواعد.

ومن بين أهم نتائج الجزء الأول ما يلي:

- إن الفائدة البنكية تعتبر أحد أهم أنواع الربا المنتشر على نطاق واسع في الاقتصاديات المعاصرة وبالتالي هي تمثل أحد المصادر الخطيرة في الكسب الغير المشروع وأكل أموال الناس بالباطل.
- يُعرّف الربا بأنه: زيادة مال بلا مقابل في معاوضة مال بمال، وحيث تقع الزيادة بلا عوض يقع الظلم وينتفي مبدأ العدالة، لذلك الربا محرم في جميع الشرائع السماوية فلأديان السماوية الثلاث موقف مشترك في تحريم الربا. وآخرها الإسلام، حرم الربا بشدة، لم يحرم بها أية معاملة أخرى، وجاء هذا التحريم في كل مصادر الشريعة الإسلامية: القرآن، السنة، القياس، والإجماع.

- وجد في بداية القرن العشرين من المفكرين المسلمين من ينادون بتحليل الفائدة البنكية على غرار المفكرين في أوروبا، فأوجدوا لذلك عدة مسالك، لكن باءت كلها بالفشل، كما بينت الدراسة إذ أن:

■ الفائدة البنكية هي تلك الزيادة المشروطة مسبقاً، التي يدفعها المقترض على أصل القرض، وهي بذلك لها نفس معنى الربا المحرم في الإسلام وذلك من عدة وجوه:

- أولاً: الزيادة المشروطة على القرض، هي إحدى صور ربا الجاهلية (الذي يسمى أيضاً ربا الدين أو الربا النسبية) لأن الفائدة البنكية هي من جنس "الزيادة نظير الأجل"، سواء قلت أو كثرت هاته الزيادة عن أصل الدين، و سواء كانت تلك الزيادة مشروطة في أول الدين، أو عند حلول الأجل.

- ثانياً: الزيادة المشروطة على القرض تجمع بين ربا الفضل (ففي القرض، يتم مبادلة مال على أن يرد مثله، زائد فائدة فهناك، تفاضل بين تبادل مالين، ربويين من نفس الجنس)، وبين ربا النساء (لأن القرض فيه تبادل مال بمال، على أن يرد بعد أجل)، فينتج عن الكل ربا النسبية.

- ثالثاً: الزيادة المشروطة على القرض، تنطبق عليه القاعدة الشرعية "كل قرض جر نفعاً فهو من الربا".

■ ربا القرض محرّم بغض النظر عن طبيعة القرض استهلاكياً كان أم إنتاجياً، أو طبيعة طرفي عقد القرض أفراداً كانوا أم شركات، أو دول، أو مؤسسات دولية، وبغض النظر عن تغيير قيمة النقود انخفاضاً كان هذا التغيير أم ارتفاعاً ولا ضرورة تبيح ربا القرض فضلاً عن الحاجة إليه .

■ فالربا ليس بشيء معقول، ولا يقتضيه العدل، ولا يحتاج إليه الإنسان في اقتصاده، وليس فيه في حقيقة الأمر، ناحية للمنفعة، إلا أن حرمة الربا لا تقوم على هذه الأسباب فحسب، بل أيضاً لأن الربا شيء ضار قطعاً، ومضرته تشمل شتى مجالات الإنسانية: خلقية، اجتماعية، اقتصادية... ولقد بينا في فصل: آثار الربا كيف أن الربا ومنه الفائدة البنكية، مدمر للمجتمعات الإنسانية، ومعيق للتنمية الاقتصادية الحقيقية وكيف أنه يحدث خلل على مستوى توزيع الثروة في المجتمع، كما يشوه قيمة النقد، ويعطل طاقات بشرية ويعوق الإنتاج وإلى غير ذلك من آثار على المستوى الفردي والجماعي ومن جميع النواحي الأخلاقية الاقتصادية الاجتماعية.

- إلى جانب تحريم الربا وضع الإسلام العديد من الضوابط الشرعية التي تهدف إلى تنظيم المعاملات المالية وحماية أموال الناس من شتى أنواع الظلم والاستغلال كالربا وكالغش والتحايل والغرر والميسر... إلى غير ذلك من المعاملات المحرمة.

والإسلام إن منع هذه المعاملات المحرمة ومنها الربا حث على الإنتاج والتجارة، ومن يملك رأس المال ولا يستطيع التجارة به أو استثماره مباشرة، فالإسلام يطرح البديل العادل وسليم المتمثل في نظام المشاركة في الأرباح والخسائر. وعلى هذا الأساس يستطيع النظام المالي الإسلامي، عملياً أن يحقق العدالة بين

المدخر (رب المال) والمستثمر (المنظم) إذ لا يحصل أي منهما على عائد مضمون مسبقاً (كما في الربا) وإنما يشارك في المخاطرة ويتحمل جزءاً من النتيجة؛ ربما كانت أم خسارة بحسب الاتفاق الذي يتحدد بينهما. لقد شكل الأساس الفكري والنظري لنظام المشاركة في الأرباح والخسائر محور الدراسة في القسم الثاني من الجزء الثاني، أما القسم الأول من الجزء الثاني فلقد تطرقنا فيه إلى لمحة تاريخية عن ظهور العمل البنكي وتطوره بصفة عامة والعمل البنكي الإسلامي بصفة خاصة.

ومن أهم نتائج الجزء الثاني ما يلي:

- ترجع بدايات الصيرفة الإسلامية بمفهومها الواسع إلى الأيام الأولى للتشريع الإسلامي وقيام الدولة الإسلامية، أي منذ القرن السابع الميلادي. غير أنه بانحسار فترة المد الإسلامي وانكسار دولة الخلافة والدخول في العصور الاستعمارية وما صاحبها من نظم سياسية واقتصادية غريبة، خفتت شعلة الاهتمام بالتطبيقات الاقتصادية الإسلامية في مجملها، فاسحة المجال لانتشار النظم الاقتصادية الغربية وعلى رأسها البنوك الربوية. إلا أنه منذ خمسة عقود تقريباً نشط المفكرون والاقتصاديون الإسلاميون في إعادة النشاط إلى الفكر الاقتصادي الإسلامي بمفرداته ومكوناته الجزئية والكلية، الأمر الذي نتج عنه ظهور النظام البنكي الإسلامي في شكله المعاصر منذ منتصف السبعينات تقريباً.

- ولأن لكل شيء سبب يحدثه، فقد ارتبطت عملية إحياء النظام البنكي الإسلامي، بظاهرتين مميزتين تمثلت إحداها في بداية الصحوة الإسلامية المعاصرة في أعقاب حصول الكثير من الدول العربية والإسلامية على استقلالها السياسي منذ الخمسينيات من القرن الماضي، بينما تمثلت الثانية في ظاهرة الطفرة النفطية خلال عقد السبعينيات وما صاحبها من انتعاش اقتصادي، مع تعاظم الثروات لدى الأفراد والمؤسسات في المنطقة. وبتوافق هاتين الظاهرتين برزت الرغبة والحاجة إلى إحياء الثقافة والتراث الإسلامي، فتتابعت الخطوات من الإحياء النظري للنظام الاقتصادي الإسلامي إلى التطبيق العملي لهذا النظام متمثلاً في نظامه البنكي اللاربوي في المقام الأول.

- نظرياً يقوم البنك الإسلامي بصفته بنكا بالمهام الرئيسية ذاتها للبنوك وأهمها الوساطة المالية مع فارق جوهري يتمثل في أن البنوك الإسلامية تُمارس أعمالها البنكية وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية وعدم استخدام الفائدة (الربا)، فالقرض والفائدة في البنوك الربوية يحل بدله المشاركة والربح في البنوك الإسلامية هذا ما يجعل الوساطة المالية الإسلامية أكثر عدالة وكفاءة وهذا ما جعل من البنك الإسلامي نموذجاً مختلفاً عن نموذج البنك الربوي من حيث طبيعة العمل وبالتالي من حيث الأهداف والخصائص.

- اتفق المفكرين على أن أحسن طبيعة للعلاقة بين المودعين والبنك هي علاقة نيابة وأن أحسن عقد يحقق ذلك هو عقد المضاربة ولكن اختلفوا حول طبيعة العلاقة بين البنك والمتمولين (أصحاب المشاريع) في جانب التوظيف، ومن خلال هذه الآراء يمكن بلورة أربعة نماذج للبنك الإسلامي. النموذج الأول: تتحدد فيه علاقة البنك الإسلامي مع كلا طرفي الوساطة على أساس عقد المضاربة، ويسمى بنموذج المضارب

يضارب . النموذج الثاني: هو نموذج الوساطة المالية القائم على عقد المضاربة في جانب الإيداع وعلى عقد المشاركة في جانب التوظيف. النموذج الثالث: هو نموذج الوساطة المالية القائمة على عقد المضاربة في جانب الإيداع وعلى عقود الضمان أو المداينة (كالمراجحة والاستصناع والإجارة والسلم) في جانب التوظيف، وهو النموذج الشائع للبنوك الإسلامية. النموذج الرابع: هو نموذج القائم على عقد المضاربة في جانب الإيداع وعلى المتاجرة في جانب التوظيف.

- بينت الدراسة أهم إيجابيات وسلبيات كل نموذج، وخلصت إلى أن النموذج الأول يفضل النموذج الثاني فالنموذج الأول هو نموذج الوساطة المالية التام كما أنه يحقق الكفاءة والعدالة المطلوبين في أي نظام بنكي. أما النموذج الثالث فهو أقل كفاءة من النموذجين الأول والثاني، وتجدر الإشارة إلى أن استخدام عقود المداينة بشكل غير أساسي في جانب التوظيف إلى جانب عقود النيابة يمكن أن يشكل مزيج متنوع يستجيب للحاجات المختلفة للتمويل داخل الاقتصاد. وأما النموذج الرابع فبالإضافة إلى أنه نموذج غير كفؤ، فهو يعد البنك الإسلامي عن وظيفته الرئيسية كوسيط مالي وله آثار سلبية على التجارة والتجار.

- في حالة النموذج الأول المضارب يضارب، يجني البنك الإسلامي عائد أكبر نتيجة لنقله فقط المخاطر الإيجابية المتعلقة بتحويل الأموال من ذوي الفائض إلى ذو العجز، بمعنى أن البنك الإسلامي يوزع المخاطر الكلية للمشروع (إيجابية وسلبية)* بين أصحاب المال وأصحاب المشاريع، ونتيجة لهذا التحويل تنتج عدة مخاطر (أهمها مخاطر أخلاقية (مرتبطة بالمتعامل) مخاطر السوق، مخاطر التشغيل...) والبنك الإسلامي في هذه الحالة مسئول فقط عن المخاطر الناتجة عن تعديه أو تقصيره إذ في هذه الحالة لو وقع الخطر وسبب الخسارة فإذا كان الخطر خارج عن إرادة البنك الإسلامي (المضارب) فالخسارة هنا ستخصم من الربح الكلي وإن لم يكفي الربح لتغطيتها سيتحملها أصحاب المال (المدعين). فهذا النموذج للبنك الإسلامي يجني عائد أكبر مقابل ذلك هو مسئول أمام المدعين فقط عن المخاطر الإيجابية، كما يتميز بمرونة عالية في مواجهة مخاطر التمويل الأمر الذي يجعله أكثر كفاءة.

- بينما البنك الإسلامي الذي يعتمد في جانب التوظيف على عقود الضمان أو المداينة يجني عائد أقل نتيجة لنقله إلى الطرف المستثمر كل المخاطر المتعلقة بالاستثمار المال الإيجابية منها والسلبية، وبهذا فالبنك لم يستفيد من خاصية تحمل المدعين للمخاطر السلبية. ونتيجة لهذا التحويل تنتج عدة مخاطر (أهمها مخاطر ائتمانية (مرتبطة بالمتعامل)، مخاطر السوق، مخاطر التشغيل...)، والبنك الإسلامي في هذه الحالة وعند محاولة تقليله من هذه المخاطر يجد أمامه عدة محظورات شرعية، مما يدل بأن إدارة المخاطر في هذه الحالة غير مرنة مقارنة بالحالة السابقة.

* يقصد بالمخاطر الإيجابية هي المخاطر الناتجة عن التقصير والتعدي، وهي المخاطر التي يمكن التحكم فيها. ويقصد بالمخاطر السلبية هي المخاطر الخارجة عن إرادة المستثمر والتي لا يمكن التحكم فيها.

- بينما البنك الربوي يجني عائد اقل نتيجة لنقله كل المخاطر المتعلقة بالاستثمار المال الايجابية منها والسلبية المتعلقة بتحويل الأموال من ذوي الفائض إلى ذو العجز، عن طريق عقد الضمان (القرض) (حيث رأس المال مضمون والعائد محدد مسبقا ومضمون وهنا ينتفي مبدأ العدالة) ونتيجة لهذا التحويل تنتج عدة مخاطر (مخاطر ائتمانية (مرتبطة بالمعامل)، مخاطر السوق، مخاطر التشغيل...) والبنك الربوي في هذه الحالة مسئول عن كافة الخسائر ومخاطر توظيف أموال المودعين إن وقعت. إذ في هذه الحالة لو وقع الخطر وسبب الخسارة مثلا نتيجة لتعثر الديون، وعدم تمكن البنك من استيفاء حقه من المقترضين، فسيتحمل البنك هذه الخسارة كاملة فهو ضامن رأس مال المودعين بالإضافة إلى ضمان الفائدة وإلا سي شهر إفلاسه.

سبق وأن بينا بأن البنوك الإسلامية تعمل بالمهام الرئيسية ذاتها للبنوك وأهمها الوساطة المالية مع فارق جوهرى يتمثل في أن البنوك الإسلامية تُمارس أعمالها البنكية وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية وعدم استخدام الفائدة (الربا)، وهذا الفرق الجوهرى ينعكس بفوارق جوهرية مهمة على موارد واستخدامات الأموال في البنك الإسلامى، شكل هذا موضوع الدراسة في الجزء الثالث من خلال قسمين تعرضنا في الأول إلى موارد البنك الإسلامى وفي القسم الثانى لاستخدامات البنك الإسلامى.

ومن أهم نتائج الجزء الثالث ما يلي:

- تقوم البنوك الإسلامية باعتبارها بنوكا بتعبئة الفائض الاقتصادى النقدى وتحريكه من وحدات ذات الفائض إلى وحدات ذات العجز. وحتى تتمكن البنوك الإسلامية من ممارسة نشاطها وبفعالية يتعين أن يتوفر لديها كم مناسب من الموارد سواء منها المالية والنقدية، لذا فهي تحتاج لبذل جهد لتعبئة الموارد اللازمة سواء أكان هذا في شكل فتح حسابات جارية أو ودائع ادخار أو الودائع الاستثمارية. أو صكوك. وعموما تنقسم المصادر الأساسية للأموال بالبنوك الإسلامية إلى مصدرين هما: المصادر الداخلية تتمثل أساسا في رأس المال المساهمين والمصادر الخارجية وتتمثل أساسا في الودائع.

- تختلف العلاقة بين المودعين والبنوك الإسلامية، عن العلاقة بينهم وبين البنوك الربوية، لأنها تقوم على رابطة المشاركة، وليس على رابطة الدائنية والمديونية، وعموما فان طبيعة العلاقة بين أصحاب الودائع والبنوك الإسلامية، تختلف بحسب نوع الودائع، فالنسبة للودائع تحت الطلب، فانه إذا كانت العلاقة واحدة في البنوك الإسلامية والربوية لأنها جميعا تعد قروضا، تضمناها البنوك برؤوس أموالها واحتياطاتها، فان أصحابها في البنوك الإسلامية لاحق لهم في الفائدة، ولا نصيب لهم في أرباح البنك، وتكيف وضعيتهم على أنهم مقرضون بلا فوائد.

- أما الودائع الاستثمارية فعلاقة أصحابها بالبنوك الإسلامية علاقة مضاربة أي مشاركة في الربح، فهم يساهمون في مخاطر الاستثمارات، وفي نتائجها علما بأنهم لا يحصلون على عائد ثابت كفائدة محددة وإنما تفترض لهم حصة في الأرباح المتحققة من المشروعات التي يمولها البنك، فهم بذلك أرباب مال في شركة

مضاربة، حيث رأس المال والعائد غير مضمونين وبهذا الصنف من الودائع تتميز البنوك الإسلامية عن الربوية التي تعرف فقط الودائع مقابل الفوائد.

- بمأن المضاربة قد تكون مطلقة أو مقيدة، فقد قابل المنظرين بينها وبين أنواع الودائع التي تتلقاها هذه البنوك، فتخضع الودائع المخصصة للمضاربة المقيدة، والودائع غير المخصصة للمضاربة المطلقة.

- بعد قيام البنوك الإسلامية بتعبئة الموارد اللازمة تقوم بعملية توظيفها واستثمارها الذي يعد أساس عمل البنوك الإسلامية ويتم ممارسة هذا التوظيف والاستثمار في إطار الشريعة الإسلامية الحاكمة لمعاملات البنك. وتتوزع استخدامات الأموال في البنوك الإسلامية بشكل عام على الأوجه التالية:

- أعمال الخدمات البنكية: تقدم البنوك الإسلامية لعملائها منتجات وخدمات بنكية متنوعة مطابقة لأحكام الشريعة منها بطاقات الائتمان والاعتمادات المستندية، وخطابات الضمان، تأجير الخزائن الحديدية وخدمات الأوراق المالية وخدمات الأوراق التجارية، وخدمات العملات الأجنبية... تعتبر الخدمات البنكية الآن من أكثر الأنشطة التي تنال الاهتمام والتطوير، حتى أضحت ميدانا رئيسيا للتنافس فيما بين البنوك وتعد الخدمات البنكية في البنوك بصفة عامة الواجهة الرئيسية للمتعاملين مع البنك ووسيلة هامة لجذب المتعاملين الجدد والحفاظ على المتعاملين الحاليين، فهي بوابة العبور للتعامل في أنشطة البنك المختلفة كما ترجع أهمية الخدمات البنكية إلى أن الإيرادات الناشئة عنها هي إيرادات منخفضة مخاطر.

- إن قائمة الخدمات البنكية لا تنضب، كما أن البنوك لا تزال تبتكر خدمات جديدة التي تلبى احتياجات العملاء المتجددة، وتقوم بجميع المعاملات التي من شأنها توسيع أعمالها، وزيادة عدد عملائها وخبرتها ورفع سمعتها، وتوسيع نشاطها على المستويين الوطني والعالمي، مما يزيد من أرباحها.

- تنقسم الخدمات البنكية عموما إلى نوعين، أحدهما ينطوي على تقديم ائتمان، والآخر لا ينطوي على تقديم ائتمان ولكل منهما موقف خاص في البنوك الإسلامية. فالخدمات البنكية التي تنطوي على ائتمان لا تمارسها البنوك الإسلامية كما هي بل تقوم بتطويرها بما يتناسب مع أحكام الشريعة الإسلامية، فإذا ما تعذر إحداث مثل هذا التطوير وكان من الصعب إيجاد بديل شرعي مناسب، فإنه لا يتم التعامل بهذه الخدمة. أما بالنسبة للخدمات البنكية التي لا تنطوي على ائتمان فإنه يمكن للبنوك الإسلامية ممارستها، مع ضبط المعاملة في إطار الصيغة الملائمة لها وتحقيق التكليف الشرعي المتفق عليه من قبل هيئات الرقابة الشرعية بالبنوك الإسلامية والذي يخضعها لعقود شرعية مثل: الإجارة، والوكالة، الجعالة، الكفالة... إلى جانب هذه الخدمات تقدم البنوك الإسلامية نوعا آخر من الخدمات هي الخدمات الاجتماعية والتي تلعب دورا هاما في التكافل الاجتماعي ومن بينها إدارة الزكاة.

- الأعمال الاستثمارية البنكية: وتشتمل على أنشطة التمويل المختلفة التي يمارسها البنك الإسلامي عن طريق عقود مثل: المضاربة، المشاركة، والتي تعد من عقود النيابة، والمراجعة، السلم، الاستصناع التأجير المنتهي بالتسليم، الخ، والتي تعد من عقود الضمان أو المدائنة وتتميز هذه الصيغ التمويلية المختلفة بالمرونة

التي تُمكنها من تلبية رغبات العملاء المتنوعة ولكافة القطاعات الاقتصادية، وتجدد الإشارة إلى أن هذه العقود غالباً لا تستخدم مباشرة وإنما قد تخضع للتطوير المنضبط فقهيها حتى تتماشى مع العمل البنكي. ونظراً لأهمية الموضوع وكبر حجمه خصصنا له جزءاً مستقلاً هو الجزء الرابع.

ومن أهم نتائج الجزء الرابع ما يلي:

- تشكل المضاربة أساس العلاقة بين البنوك الإسلامية والمودعين من خلال الحسابات الاستثمارية، في حين أن العلاقة بين البنوك ورجال الأعمال لا تقوم على أساس المضاربة فقط، فهناك عدة بدائل أخرى متاحة (كالمشاركة والمراجعة والسلم...)، رغم أن أحسن وسيلة لتوظيف أموال المودعين هي عقد المضاربة كما بينا ذلك في الجزء الثاني وذلك من خلال نموذج البنك الإسلامي المضارب يضارب، والذي يسمى نموذج الوساطة الخالصة، وعلى أرض الواقع تلعب المضاربة دوراً محدوداً جداً من ناحية التوظيف، وإن كانت لا تزال تسيطر على نظرية البنوك الإسلامية باعتبارها المثل الذي يتطلع إليه التطبيق في نهاية المطاف.

- أن عقد المضاربة عقدٌ يكونُ بين طرفين أحدهما يملك المال ولا يملك الخبرة في تشغيله واستثماره وهذا هو: رب المال، والطرف الآخر لديه الخبرة في تشغيل الأموال في الأسواق ولكنه لا يملك المال وهذا هو: المضارب. والربح يقسم بينهما بنسبة معلومة شائعة في الربح وليس من رأس المال، أما الخسارة فيتحملها صاحب المال.

- أن يد المضارب يدُ أمانة على المال الذي استلمه، ولذا فإنه في الأصل لا يضمن ما تلف في يده من مال المضاربة إلا إذا تعدى أو فرط، ومن التعدي أن يفعل ما ليس له فعله.

- تنتج عن عقد المضاربة الصحيحة آثار تتمثل في حقوق والتزامات متبادلة لكل من صاحب المال والمضارب فالنسبة لصاحب المال، فإن التزامه يقف عند تقديم المال للمضارب وتمكينه منه، وتحمله الخسارة إن حدثت بدون تعدي من المضارب، وتمثل حقوقه في استرجاع ماله وحقه في الأرباح. وأما فيما يخص المضارب فإن آثار المضاربة بالنسبة إليه تتلخص في قيامه بالعمل المطلوب في المضاربة والتزامه بالقيود إن وجدت وتمثل حقوقه بالمقابل في الحصول على نصيبه في الأرباح وعدم تحمله الخسارة إن وقعت بفعل خارج عن إرادته، لأن يد المضارب يد أمانة كما سبق ذكره، كما أن له الحق في النفقة من مال المضاربة.

- الصيغة البنكية للمضاربة تتمثل في المضاربة المشتركة: وأهم صورها هي التي تكون العلاقة فيها مشتركة بين ثلاثة أطراف: - الطرف الأول: أصحاب رؤوس الأموال-المودعون- وهم الذين يقدمون المال بصورة انفرادية على أساس مضاربة. - والطرف الثاني ويتمثل في جماعة المضاربين وهم يأخذون المال منفردين أيضاً لكي يعمل كل منهم فيما يحصل عليه من مال بحسب الاتفاق الخاص به. - وأما الطرف الثالث فإنه يتمثل في البنك الإسلامي، والذي تكمن مهمته في التوسط بين الفريقين لتحقيق التوافق والانتظام في توارد الأموال وإعطائها للراغبين من الفريق الثاني للعمل فيها بالمضاربات المعقودة مع كل منهم على انفراد.

- إن خصائص المضاربة تجعلها أنسب عقد للوساطة المالية الإسلامية برغم أنها تنطوي على مخاطر أخلاقية عالية إذ أن:
- المضاربة شركة عادلة في حال الربح، وفي حال الخسارة، باعتبار أن العائد تابع للإنتاجية المتحققة على طول الخط: رب المال والوسيط المالي والمستخدم النهائي للمال في المشروع الإنتاجي، كل واحد منهم يحصل على حصة من القيمة المضافة في البيئة الاقتصادية.
- إن توزيعاً عادلاً للناتج القيمي بين الأطراف الثلاثة المعنية (أرباب المال، والوسطاء، ومستخدمي المال) يؤثر في النهاية تأثيراً جيداً على الكفاءة، بالتأثير على توالد الأموال أي المدخرات وزيادة الحافز على حسن استخدامها وتخصيصها، وإدارتها الفعلية.
- تختلف المشاركة عن المضاربة في كون صاحب الجهد يملك إلى جانب جهده، جزءاً من المال ولكنه غير كاف للقيام بنشاطه فيضطر إلى اللجوء إلى طرف آخر ليقدم له ما يحتاجه من مال. ويتقاسم الطرفان الربح والخسارة، غالباً حسب نسبة مشاركتهم في رأس المال. يمكن أن تكون المشاركة ثابتة أو متناقصة بمواعدة بين البنك وبين الشريك لتنازل البنك عن حصته في المشاركة تدريجياً لقاء ثمن محدد... إلى أن ينفرد الشريك بملكية المشروع. وخلال هذه الفترة تتناقص ملكية البنك وربحه بقدر تناقص حصته وهذا يحقق طموحات أصحاب المشاريع وتخطيهم مصاعب الإنشاء أو الأزمات الطارئة.
- إن المشاركة تتميز عن المضاربة، بطريقة توزيع الأرباح والخسائر وبمواجهتها للخطر المعنوي. غير أن الفكر الحديث منقسم على نفسه بشأن المشاركة، بين من ذهب إلى أنها غير قابلة للتطبيق في نطاق التوظيف البنكي، لأنها تجعل البنوك تتجاوز دورها كوسيط بين أصحاب الأموال والمستثمرين وبين من رأى أن دور البنوك الإسلامية يتجاوز الوساطة في مفهومها الضيق ليصل إلى المشاركة الفعلية، وإن تفاعل الوساطة والمشاركة، يسمح لها باستخدام كافة الطرق المشروعة للحصول على الأرباح.
- أما استخدام البنك الإسلامي عقود الضمان في جانب التوظيف مثل المراجعة للآمر بالشراء والإجارة المنتهية بالتملك، السلم والسلم الموازي، والاستصناع والاستصناع الموازي... يجعل من البنك الإسلامي نموذج أقل كفاءة من نموذج المضارب يضارب، ولدى يجب على البنك الإسلامي أن لا يتوسع في استعمالها. بالرغم من أن هذه الصيغ قد توفر مزيجاً تمويلياً متنوعاً لمختلف الحاجات بالإضافة إلى أنها منخفضة المخاطر مقارنة مع عقود المشاركات.

تضمن الجزء الخامس قسمين تعرضنا في الأول منه إلى إدارة مخاطر الاستثمار في البنوك الإسلامية أما القسم الثاني فقمنا فيه بنمذجة رياضية لنظام المشاركة في الربح (المضاربة) وذلك لتأكيد فرضية أن نظام المشاركة في الربح يوفر العدالة والكفاءة المطلوبين في أي نظام بنكي.

ومن أهم نتائج الجزء الخامس ما يلي:

- هناك علاقة وثيقة بين الاستثمار البنكي الإسلامي وبين تحمل المخاطر، وهذا التلازم مرده إلى أن تحمل المستثمر المخاطرة هو أهم خصائص الاستثمار البنكي التي تميزه عن التعامل الربوي المضمون العائد وهذا المبدأ قد أرساه الحديث الشريف (الخراج بالضمان). أي ما يخرج ويتحصل من مكاسب منوط استحقاقه شرعا بتحمل التبعة والمسئولية عن الخسارة أو التلف، وقد صاغ الفقهاء في ظل هذا الحديث القاعدة الفقهية الكلية "الغنم بالغرم" وفرعوا عليها كثيرا من التطبيقات في أبواب المعاملات المالية المختلفة وترتب على ذلك الحكم على العائد بأنه ربح حلال وكسب مشروع، أو أنه كسب غير مشروع. لكن هذا لا يسوغ أن يفهم من ارتباط الاستثمار المشروع بالمخاطر أنها إذا انتفت فلا استثمار غير مشروع فالشريعة الإسلامية قد حرمت إلقاء النفس في التهلكة ودعت إلى الحرص على تحصيل المنافع والمصالح ودرء المضار والمفاسد. فهناك في فقه المعاملات عقودا خاصة للضمان كالكفالة والرهن، كما هناك عقود تقل فيها درجة المخاطر كبيع الأمانة، بل إن عقود المشاركات التي يحظر فيها اشتراط الضمان، يجوز أن يقترن بها ما يخفف مخاطرها مثل وضع القيود في المضاربة، وشرط الرجوع إلى الموكل في الوكالة. وحتى لو تعذرت الحماية التامة من المخاطر فإن التخفيف منها مطلوب. وهنا يكمن التحدي العملي الذي تواجهه كل مؤسسة بنكية والذي يتطلب منها الوصول إلى مستوى المخاطرة المناسب الذي يحقق غاياتها الأساسية دون تعريضها لاحتمالات تحمل الخسائر الجسيمة التي قد تخرجها من السوق.

- لم تحظ دراسة المخاطر بالاهتمام اللازم في أدبيات الاقتصاد الإسلامي على الرغم من أن الخطر هو المحور والأساس لنموذج البنك الإسلامي، والمشاركة في المخاطر هو المبرر للربح وقد أدى ذلك إلى النتائج التالية:

- غلبة صيغ التمويل المضمون والمنخفض المخاطر، إذا شكلت المراجعة والتأجير التمويلي غالبية أصول المؤسسات المالية الإسلامية إذا وصلت إلى أكثر من 90% من أصولها.

- من المعلوم بأن صيغ التمويل المضمون تعتمد على المدائنة وأن القدرات البنكية في إدارة المخاطر الائتمانية قد تطورت تطورا عظيماً مما يمكن الاستفادة منه. ولقد انتهجت البنوك الإسلامية نفس نهج البنوك الربوية في مواجهة خطر المماثلة وذلك باعتمادها على أساليب تعويض الدائن عند فوات الربح أكثر من اهتمامها بأساليب الزجر والردع والتشهير بالمماطل. غير أن الصيغ والأساليب المتاحة للبنوك الربوية التي تستخدمها في إدارة المخاطر الائتمانية ليست جميعها متاحة للبنوك الإسلامية، نتيجة للمحظورات

الشرعية. ونتيجة لذلك كانت المخاطر الائتمانية في البنوك الإسلامية أعلى من المخاطر الائتمانية في البنوك الربوية.

- ونفس الملاحظة تنطبق على إدارة مخاطر السوق، حيث أن البنوك الإسلامية التي تعتمد بصفة أساسية على عقود المدائيات نجدها متلبسة بعمليات شراء وبيع الموجودات التي تتعرض لمخاطر تغيرات الأسعار والسلع وأسعار الصرف. وفي نفس الوقت لا تتاح لها جميع الأساليب المتاحة للبنوك الربوية (مثل الخيارات والمستقبليات) في مواجهة هذه المخاطر وذلك نتيجة للمحظورات الشرعية.

- بالإضافة إلى ذلك فقد أدى التركيز على المراجحات إلى حرمان هذه البنوك من الاستفادة من الإمكانيات التي تتيحها صيغ المضاربة والمشاركة. لا ريب أن المضاربة والمشاركات بأنواعها تحمل في طياتها معدلاً أعلى من المخاطر الأخلاقية. ذلك أن هذه الصيغ تعتمد بالإضافة إلى الظروف المحيطة على قرارات وأمانة عميل البنك بالنشاط التجاري. ولذلك إذا كان المستوى الأخلاقي لذلك العميل هو دون المستوى المطلوب أصبح الوصول إلى الأهداف المرجوة من الاستثمار غير ممكن. إلا أن هذه الصيغ تمتاز بقدرتها على استيعاب جميع المخاطر وإدخالها ضمن الربح. ولا تستند عند محاولة معالجتها بأي ضوابط شرعية. إضافة إلى ذلك فإن مستوى العائد من وراءها يكون أكبر تبعاً للعلاقة الإيجابية بين العائد الخطر. مقارنة مع البنك الربوي أو البنك الإسلامي الذي يعتمد بصفة أساسية على عقود المدائيات أو البيوع.

من أجل تدعيم نتائج السابقة والتي من أهمها أن البنك الإسلامي في صورته كمضارب يضارب بجني عائد أكبر مع أن حدود مسؤوليته تقتصر على المخاطر الإيجابية، كما أن باستطاعته التعامل مع مخاطر الاستثمار بدرجة متميزة من المرونة، قمنا بنمذجة أسلوب المشاركة في الربح (المضاربة) وذلك في القسم الثاني من الجزء الخامس. و كانت من بين أهم نتائج النموذج مايلي :

- أثبت النموذج فعالية التمويل الإسلامي مقارنة بالتمويل الربوي، ففي جميع الحالات المدروسة، العائد المتوقع من التمويل الإسلامي يفوق العائد من القرض الربوي، كما أن أقصى احتمال للخسارة هو في الحدود الدنيا. هذا ما سيدعم قدرة البنوك الإسلامية على اجتذاب أكثر للودائع الاستثمارية مما يساهم في زيادة مستويات المدخرات وهذا الاستنتاج عكس ما قاله (priyor 1985)، حينما قال: "...إن إزالة سعر الفائدة الاسمية سوف يؤدي إلى خفض المدخرات في النظام الاقتصادي الإسلامي بافتراض ثبات العوامل الأخرى...".

- حل النموذج سيساعد المستثمر على اتخاذ القرار، بإعطائه فكرة حول قيم معلمة المشاركة في الأرباح التي ستعظم منفعتها المتوقعة في حدود إمكانياته، والتي يجب أن يتفاوض حولها مع الطرف الآخر المنظم.

- وفي ختام الدراسة وفي نفس الإطار نطرح بعض المسائل والتي يمكن أن تكون محور دراسات مستقبلية والتي نرى أنها لم تأخذ بحظها الوافر من الدراسة رغم أهميتها منها:

- ضرورة الاعتناء بدراسة أسلوب المشاركة في الربح (المضاربة) في التطبيق العملي للبنوك الإسلامية.

- لم تحظ دراسة المخاطر بالاهتمام اللازم في أدبيات الاقتصاد الإسلامي على الرغم من أن الخطر هو المحور والأساس لأسلوب المشاركة في الربح (المضاربة) الأمر الذي أدى بالبنوك الإسلامية إلى العزوف عن هذا الأسلوب والاتجاه نحو صيغ التمويل المضمون والمنخفض المخاطر كالمراجحة. ولهذا نوصي بالمزيد من الدراسات المحصنة في الموضوع.

- تم اختبار فرضيات النموذج الرياضي عن طريق المحكاة، وندعو إلى أن يتم هذا الاختبار بالإضافة إلى المحكاة عن طريق التجارب العملية للوصول إلى نتائج أكثر مصداقية في هذا المجال.

قائمة المراجع:

1. كتب تفسير القرآن الكريم:

1. ابن الجوزي، زاد المسير، المكتب الإسلامي، ط 3، 1404 هـ، ج 6، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة التفسير و علوم القرآن، مركز التراث للبرمجيات .
 2. ابن كثير، تفسير ابن كثير، دار الفكر، 1401 هـ، ج 1، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة التفسير وعلوم القرآن، مركز التراث للبرمجيات .
 3. التحجي ، أبي يحي محمد بن صمادح، مختصر تفسير الإمام الطبري، قدّم له وراجعته: مروان سوار، دار الفجر الإسلامي، ط 7، 1995.
 4. الرازي ، فخر الدين ، التفسير الكبير، ج 7. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com
 5. الرازي، أبو بكر، المعروف بالخصاص، أحكام القرآن، موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com
 6. السعدي ، عبد الرحمان بن ناصر، تيسير الكريم الرحمان في تفسير كلام المنان، دار ابن حزم ، ط 1، 2003.
 7. السيوطي، الدر المنثور، دار الفكر، 1993، ج 6، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة التفسير وعلوم القرآن مركز التراث للبرمجيات .
 8. القرطبي، تفسير القرطبي، المحقق: أحمد عبد العليم البردوني، دار الشعب، ط 2، 1372 هـ، ج 6، ص 12، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة التفسير و علوم القرآن، مركز التراث للبرمجيات .
 9. الخلي والسيوطي، تفسير الجلالين، دار الحديث، ط 1، ج 1، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة التفسير وعلوم القرآن، مركز التراث للبرمجيات.
 10. النيسابوري، علي بن احمد الواحدي، أسباب النزول، جاء تذييلاً لمختصر تفسير الإمام الطبري، دار الفجر الإسلامي ط 7، 1995 .
2. كتب الحديث النبوي الشريف:
11. ابن حبان، صحيح ابن حبان، تحقيق: شعيب الأرنؤوط، مؤسسة الرسالة، ط 2، 1414 هـ، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات .
 12. ابن حنبل أحمد، مسند الإمام أحمد، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه مركز التراث للبرمجيات .
 13. ابن ماجة، سنن ابن ماجة، تحقيق: محمد فؤاد عبد الباقي، دار الفكر، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات .
 14. أبو داود، سنن أبي داود، تحقيق: محمد محي الدين عبد الحميد، دار الفكر، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات .
 15. البخاري، صحيح البخاري، تحقيق: مصطفى ديب البغا، دار ابن كثير، اليمامة، ط 3، 1407 هـ ، من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف وعلومه، مركز التراث للبرمجيات .

16. البيهقي، سنن البيهقي الكبرى، تحقيق: محمد عبد القادر عطا، مكتبة دار الباز، 1414 هـ، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات .
17. الترميدي، سنن الترميدي، تحقيق: محمد شاكر و آخرون، دار إحياء التراث العربي، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات .
18. الدارقطني، سنن الدارقطني، تحقيق: السيد عبد الله هاشم يماني المدني، دار المعرفة، 1386 هـ، من مكتبة الأسرة الالكترونية ، موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات .
19. السنن الكبرى، ج 6، 110 ، موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات.
20. الصنعاني عبد الرزاق، مصنف عبد الرزاق الصنعاني ، تحقيق: حبيب الرحمان الأعظمي، المكتب الإسلامي، ط 2 1403 هـ من مكتبة الأسرة الالكترونية ، -موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات.
21. مالك، موطأ مالك، تحقيق: محمد فؤاد عبد الباقي، دار إحياء التراث العربي، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com
22. مسلم، صحيح مسلم، تحقيق: محمد فؤاد عبد الباقي، دار إحياء التراث العربي، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات.
23. النسائي، المجتبى من سنن النسائي، تحقيق: عبد الله أبو غدة، مكتبة المطبوعات الإسلامية، ط 2 ، 1406 من مكتبة الأسرة الالكترونية، موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات.
24. الهيثمي، مجمع الزوائد للهيثمي، دار الريان للتراث، دار الكتاب العربي، 1407 هـ، من مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة الحديث النبوي الشريف و علومه، مركز التراث للبرمجيات .
3. كتب الفقه الإسلامي:
25. ابن الجزري، القوانين الفقهية، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com .
26. ابن القيم الجوزية، إعلام الموقعين عن رب العالمين، تحقيق : عصام الدين الصبايطي، المجلد الأول، الجزء الثاني دار الحديث، القاهرة 2004 .
27. ابن تيمية، القواعد النورانية، تحقيق محمد حامد الفقي، ط 1، القاهرة، مطبعة السنة المحمدية 1951 .
28. ابن تيمية، مجموع فتاوى، جمع و ترتيب عبد الرحمان بن محمد بن قاسم، مكتبة المعارف، الرباط ط 2، 1981 ج 19.
29. ابن حزم، مراتب الإجماع، ط 1، بيروت، دار الأفق الجديدة، 1978.
30. ابن رشد الجدد، المقدمات الممهدة، ج 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com .
31. ابن رشد القرطبي، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، أعده سالم الجزائري، مؤسسة الرسالة ناشرون، ط 1، 2004 .
32. ابن عابدين، حاشية ابن عابدين، ج 4، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com .
33. ابن عابدين، رد المحتار على الدر المختار، دار الفكر للطباعة والنشر - بيروت 2000 م. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com .

34. ابن قدامة، الشرح الكبير، المجلد 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
35. ابن قدامة، المغني، دار الفكر - بيروت - 1405 هـ، ط 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
36. ابن قدامى المقدسي، المغني والشرح الكبير، دار الكتاب العربي للنشر والتوزيع، 1983.
37. ابن مفلح إبراهيم بن محمد بن عبد الله، المبدع، المكتب الإسلامي - بيروت - 1400 هـ، ج 5. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
38. ابن نجيم زين الدين، البحر الرائق شرح كثر الدقائق، دار المعرفة - بيروت، الطبعة: الثانية، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
39. أسنى المطالب في شرح روض الطالب، ج 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
40. إعانة الطالبين، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
41. الإقناع للشريبي، ج 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
42. الأمير الصنعاني، سبل السلام، دار إحياء التراث العربي، 1379 هـ، ط 4، ج 3، مكتبة الأسرة الالكترونية، الفقه الإسلامي وأصوله، مركز التراث للبرمجيات.
43. الأنصاري زكريا، فتح الوهاب، دار الفكر، بيروت، ج 1، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
44. أنوار البروق في أنواع الفروق، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
45. البحريني سليمان بن عمر بن محمد، حاشية البحريني، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
46. البحر الزخار: 4، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
47. البناية في شرح الهداية، ج 6، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
48. البهوتي منصور بن يونس بن إدريس، كشاف القناع، دار الفكر، 1402 هـ، ج 2، مكتبة الأسرة الالكترونية، الفقه الإسلامي وأصوله، مركز التراث للبرمجيات.
49. البهوتي منصور بن يونس بن إدريس، شرح منتهى الإرادات، عالم الكتب - بيروت - 1996، الطبعة: الثانية. من موسوعة الفقه الإسلامي، المكتبة الالكترونية.
50. التاج المذهب لأحكام المذهب، الجزء الثاني، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.

51. تبين الحقائق: 5، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
52. تحفة الحبيب على شرح الخطيب، فصل في الشركة، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
53. تحفة المحتاج في شرح المنهاج، كتاب الشركة، ج 5، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
54. تكملة المجموع: 14، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
55. تكملة فتح القدير: 7، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
56. التلخيص الحبير في تخریج أحاديث الرافعي الكبير، كتاب الشركة، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
57. تهذيب اللغة، ج 10، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
58. جامع الأمهات، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
59. الجزيري، الفقه على المذاهب الأربعة، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
60. الجمل سليمان، حاشية الجمل على شرح المنهج، دار الفكر - بيروت، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
61. الجوهرة النيرة، الشركة على ضريين شركة أملاك وشركة عقود، ج 1، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
62. الحصيني تقي الدين أبي بكر بن محمد، كفاية الأخيار، تحقيق: علي عبد الحميد بلطجي ومحمد وهي سليمان، دار الخیر - دمشق - 1994، ط 1، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
63. الحقائق شرح كثر الدقائق، باب الربا، ج 4، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
64. حواشي الشرواني، ج 5، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
65. الخرشبي على مختصر خليل، ج: 6، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
66. الخطيب الشريبي، مغني المحتاج، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

67. خليل بن إسحاق بن موسى، مختصر خليل، دار الفكر - بيروت - 1415 هـ ، تحقيق: أحمد علي حرركات. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
68. الدر المختار، دار الفكر - بيروت - 1386، ط 2، ج 2. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
69. الدراية في تخريج أحاديث الهداية، ج 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
70. الدردير شرح مختصر خليل، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
71. الدسوقي محمد عرفه، حاشية الدسوقي على الشرح الكبير، ج 3، دار الفكر - بيروت. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
72. الرحيباني مصطفى السبوطي، مطالب أولي النهى في شرح غاية المنتهى، المكتب الإسلامي، دمشق 1961 م. ج 3 من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
73. الرملي شمس الدين محمد، نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، دار الفكر للطباعة - بيروت - 1984 م. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
74. الروض النضير، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
75. الروضة البهية شرح اللمعة دمشقية، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
76. الزرقاني على مختصر خليل: 6، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية. www.al-islam.com.
77. الزركشي شمس الدين أبي عبد الله محمد بن عبد الله، شرح الزركشي على مختصر الخرقى، تحقيق: قدم له ووضع حواشيه: عبد المنعم خليل إبراهيم، دار الكتب العلمية - لبنان/ بيروت 2002 م، الطبعة: الأولى، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
78. الزواجر عن اقتراف الكبائر، كتاب البيع ، ج 1 من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
79. الزيلعي، تبين الحقائق، دار الكتب الإسلامي - القاهرة - 1313 هـ، المجلد 3 ، ج 5. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
80. السرخسي، المبسوط، دار المعرفة - بيروت. من المكتبة الالكترونية، موسوعة الفقه الإسلامي، مركز التراث للبرمجيات .
81. السمرقندي، تحفة الفقهاء، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
82. سيد سابق، فقه السنة، دار الفكر، ط 2، 1998.

83. الشافعي، الأم، دار المعرفة - بيروت - 1393، الطبعة: الثانية. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
84. شرائع الإسلام، ج 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
85. الشربيني محمد الخطيب مغني المحتاج إلى معرف ألفاظ المنهاج، دار الفكر - بيروت، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
86. شرح الزركشي، ج 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
87. شرح المنهج، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
88. شرح النيل وشفاء الغليل، ج 10، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
89. الشوكاني محمد بن علي بن محمد، السيل الجرار، تحقيق: محمود إبراهيم زايد، دار الكتب العلمية، بيروت 1405 الطبعة: الأولى، ج 3، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
90. الشوكاني محمد، نيل الأوطار من أحاديث سيد الأخيار، المحقق: محمد سالم هاشم، دار الكتب العلمية، 1999 ج 5 ص 200.
91. الشيباني محمد بن الحسن، الجامع الصغير، ج 1، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
92. الشيرازي أبو إسحاق إبراهيم بن علي بن يوسف، المهذب، ج 1، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
93. العبدري أبو عبد الله محمد بن يوسف بن أبي القاسم، التاج والاكلیل شرح مختصر الخليل، دار الفكر - بيروت - 1398 هـ، ط 2، ج 5، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
94. العدوي علي الصعيدي، حاشية العدوي على شرح كفاية الطالب الرباني، دار الفكر - بيروت - 1412 هـ تحقيق: يوسف الشيخ محمد البقاعي. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
95. علي حيدر، درر الحكام في شرح مجلة الأحكام، دار الكتب العلمية - لبنان / بيروت، تحقيق: تعريب: المحامي فهمي الحسيني، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
96. العناية شرح الهداية، ج 7، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
97. الغرر البهية في شرح البهجة الوردية، باب الربا، الجزء الثاني، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.

98. الغمراوي محمد الزهري، السراج الوهاج، دار المعرفة للطباعة والنشر - بيروت. ج 1، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
99. الفتاوى الهندية، دار الفكر، 1991 م، ج 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
100. فتح العزيز، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
101. الفواكه الدواني على رسالة ابن أبي زيد القيرواني، حكم الشركة وأركانها، ج 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
102. القرافي شهاب الدين أحمد بن إدريس، الذخيرة، دار الغرب - بيروت - 1994 م، تحقيق: محمد حجي. ج 9، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
103. القرطبي أبو عمر يوسف بن عبد الله بن عبد البر، الكافي في فقه أهل المدينة، دار الكتب العلمية - بيروت - 1407 هـ، ط 1، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
104. القرطبي أبو عمر يوسف بن عبد الله بن عبد البر النمري، الاستذكار، الجامع لمذاهب فقهاء الأمصار، دار الكتب العلمية، بيروت، ط 1، ج 7، 2000 م، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
105. القليوبي والرلسي، حاشيتان على تحفة المحتاج بشرح المنهاج، تحقيق: مكتب البحوث والدراسات، دار الفكر بيروت، 1998 م، ط 1، ج 5، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
106. القوانين الفقهية، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
107. الكاساني، بدائع الصنائع، دار الكتاب العربي - بيروت - 1982، ط 2، ج 6، مكتبة الأسرة الالكترونية موسوعة الفقه الإسلامي وأصوله، مركز التراث للبرمجيات.
108. كفاية الطالب، ج 2، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
109. الكليوبي عبد الرحمن بن محمد بن سليمان، مجمع الأثر في شرح ملتقى الأبحر، دار الكتب العلمية - لبنان بيروت 1998 م، الطبعة: الأولى، تحقيق: نخرج آياته وأحاديثه خليل عمران المنصور. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
110. كمال بن الهمام، فتح القدير علي الهداية، طبعة الأميرية: ج 05.
111. الماوردي علي بن محمد بن حبيب، الحاوي الكبير، تحقيق: الشيخ علي محمد معوض - الشيخ عادل أحمد عبد الموجود، دار الكتب العلمية - بيروت - لبنان - 1999 م، الطبعة: الأولى، ط 1، ج 6، وج 7 من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
112. محمد بن عبد الرحمن المغربي أبو عبد الله، مواهب الجليل، دار الفكر - بيروت - 1398 هـ، ط 2، ج 5، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.

113. المدونة الكبرى، ج 5، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
114. المرادوي أبو الحسن علي بن سليمان، الإنصاف، تحقيق: محمد حامد الفقي، دار إحياء التراث العربي، بيروت ج 5 من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
115. المرادوي، الإنصاف، ج: 6، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
116. معرفة السنن والآثار، ج 4، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
117. مفتاح الكرامة: 7، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
118. المنتقى شرح الموطأ، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
119. منح الجليل، ج 7، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
120. الموسوعة الفقهية الكويتية، الجزء 01، الجزء 03، الجزء 06، الجزء 09، الجزء 26، الجزء 38 من موقع وزارة الأوقاف الكويتية.
121. النووي، المجموع شرح المهذب، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية www.al-islam.com.
122. النووي، روضة الطالبين، المكتب الإسلامي - بيروت - 1405، ط 2، ج 5، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
123. الهداية مع فتح القدير: 7، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
124. الهيثمي ابن حجر، الزواجر عن اقتراف الكبائر، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com.
4. كتب الاقتصاد الإسلامي والبنوك الإسلامية:
125. أبو زهرة محمد، تحريم الربا تنظيم اقتصادي، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر سنة 1985.
126. أبو زهرة محمد، بحوث في الربا، طبع دار البحوث، الكويت، 1980.
127. أبو زيد، عقد الاستصناع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية، <http://www.kantakji.org/index.htm>.
128. أبو عبيد أحمد، المصارف الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع المصرفي، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية <http://www.kantakji.org/index.htm>.
129. أبو غدة عبد الستار، مخاطر الصكوك الإسلامية، ورقة عمل مقدمة إلى الملتقى السنوي الإسلامي السابع : إدارة المخاطر في المصارف الإسلامية، الذي نظّمته الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية، 25-27 سبتمبر 2004.

130. أسعد رياض، استخدام الأدوات المالية الحديثة في إدارة المخاطر في المصارف التقليدية، ورقة عمل مقدمة إلى المنتدى السنوي الإسلامي السابع: إدارة المخاطر في المصارف الإسلامية، الذي نظمته الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية ، 25-27 سبتمبر 2004.
131. الأشقر عمر سليمان، الربا وأثره على المجتمع الإنساني، دار الشهاب باتنة، الجزائر، سنة 1988 .
132. الزرقا مصطفى أحمد، عقد الاستصناع ومدى أهميته في استثمارات الإسلامية المعاصرة، سلسلة محاضرات العلماء البارزين، رقم (21) المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب البنك الإسلامي للتنمية، 1420 هـ، ص 23.
133. بحوث مختارة من المؤتمر العالمي الأول للبنوك الإسلامية المنعقد باستانبول 1986، الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية ط 1، 1987.
134. بشير عمر محمد فضل الله، تجربة البنك الإسلامي للتنمية في دعم التنمية في الدول الإسلامية، والتحديات المستقبلية التي تواجه الصناعة المصرفية الإسلامية. مجمع الفقه الإسلامي بجددة، منتدى الفكر الإسلامي، جدة المملكة العربية السعودية، 11 ابريل 2006 م.
135. بلوج بولعيد، المنهج الإسلامي لدراسة وتقييم المشروعات الاستثمارية: دراسة مقارنة، شهادة دكتوراه دولة في العلوم الاقتصادية، جامعة منتوري قسنطينة.
136. البعلي عبد الحميد محمود، بحوث اقتصادية ومصرفية في الإسلام دراسة مقارنة و موازنة، سلسلة الدراسات المالية والمصرفية (5)، الأكاديمية العربية للعلوم المالية و المصرفية ، 1999 .
137. بن منصور حسن، البنوك الإسلامية بين النظرية والتطبيق، مطابع عمار قرني باتنة ط 1996.
138. البنك الإسلامي للتنمية، اتفاقية تأسيس، دار الأصفهاني وشركائه للطباعة، جدة 1997.
139. بنك البركة الجزائري: القانون الأساسي.
140. بنك البركة الموريتاني الإسلامي: التقرير السنوي 1987.
141. بنك دبي الإسلامي: النظام الأساسي.
142. بنك شركة راجحي المصرفي للاستثمار: التقرير السنوي لسنة 2004.
143. بنك فيصل الإسلامي المصري: التقرير السنوي 1986.
144. بنك قطر الإسلامي، تقرير مرحلي لفترة 6 أشهر لسنة 2004.
145. بيت التمويل الكويتي: التقرير السنوي للعام 2001.
146. تقرير عن المؤتمر الثاني للمصارف الإسلامية، الذي انعقد في الخرطوم، حول: إستراتيجية جديدة لتطوير البنوك الإسلامية واستحداث وسائل مالية جديدة، إعداد: مكتب جريدة الشرق الأوسط بالخرطوم، 1988 .
147. تقرير مجلس الفكر الإسلامي في باكستان، إلغاء الفائدة من الاقتصاد، ترجمة عبد العليم السيد منسي، المركز العالمي لأبحاث الاقتصاد الإسلامي، ط 2 ، 1984.
148. التيجاني عبد القادر أحمد، السلم بديل شرعي لتمويل المصرفي المعاصر: نظرة مالية ومحاسبية، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي.
149. جامعة الملك عبد العزيز، كلية الاقتصاد والإدارة، مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي حوار الأربعاء الأسبوعي موضوع الحوار "المدن المماثل ... حل شرعي مقترح" تقديم أ. أحمد محمد خليل الإسلامبولي، 25/10/2000م.
150. جستينة درويش صديق، الفائدة والربح وأدوات التمويل الإسلامي، مركز أبحاث الاقتصادية الإسلامية، جامعة الملك عبد العزيز 1995 .

151. جمال الدين عطية، البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقليد والاجتهاد، النظرية والتطبيق، كتاب الأمة رئاسة المحاكم الشرعية والشؤون الدينية، قطر، ط 1، 1986.
152. جوزف طريه، رئيس مجلس إدارة إتحاد المصارف العربية في كلمته الافتتاحية لمؤتمر حول: دور المؤسسات المالية الإسلامية في تعبئة الموارد في البلدان العربية، بيروت في 2004/12/6 من الموقع الالكتروني: <http://www.kantakji.org/index.htm>.
153. جوهان فرايهرتون بيتمان، كارثة الفائدة، ترجمة أحمد النجار، دار الغد العربي، القاهرة، 1993.
154. حامد بن عبد الله العلي، تيسير بعض أحكام البيوع والمعاملات المالية المعاصرة، الطبعة الأولى، 1423 هـ من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>.
155. حسن الشاذلي، اجتماع العقود المتفقة أو المختلفة الأحكام في عقد واحد، بحث قدم في الندوة الفقهية الخامسة لبيت التمويل الكويتي نوفمبر 1998.
156. حسين حسين شحاتة، التمويل بالمراجحة كما تقوم بها المصارف الإسلامية بين الواجب والواقع، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>.
157. حسين عمر، اقتصاديات البنوك الإسلامية، دار الكتاب - ط 1 سنة 1995.
158. حنون محمد حسن، الأعمال والخدمات المصرفية في المصارف التجارية و الإسلامية (دراسة مقارنة)، المكتبة الوطنية عمان، الأردن، ط 1، 2005.
159. الخضير محسن أحمد، البنوك الإسلامية، إيتراك للنشر والتوزيع، مصر، الطبعة 3، 1999، ص 18.
160. الخطيب محمود إبراهيم مصطفى، من صيغ الاستثمار الإسلامية المراجحة الداخلية في البنك الإسلامي الأردني للتمويل والاستثمار، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>.
161. خوجة عز الدين وعبد الستار أبو غدة، الدليل الشرعي للمراجحة، مجموعة دلة البركة، 1998 م.
162. دراسة مكتب الدكتور حسين حسين شحاتة للمحاسبة والاستشارات بالتعاون مع نقابة المهندسين بالمنصورة سنة 1996 م.
163. دراسة هيئة المحاسبة والمراجحة للمؤسسات المالية الإسلامية، البحرين سنة 1992 م.
164. رضا سعد الله، مفهوم الزمن في الاقتصاد الإسلامي، ورقة مناقشة رقم 10، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب البنك الإسلامي للتنمية، ط 2، 2000.
165. رفيق يونس المصري هل يمكن لعامل المضاربة، ولاسيما إذا كان مصرفاً أن يشترك في الخسارة مع رب المال؟ ندوة حوار الأربعاء، جامعة الملك عبد العزيز، كلية الاقتصاد والإدارة، مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي 2004/1/7 م.
166. الزحيلي محمد، قضاء المظالم في الفقه الإسلامي، ج 7 ص 53.
167. الزحيلي وهبة، المشاركة المتناقضة وصورها في ضوء ضوابط العقود المستحقة، مجلة الوعي الإسلامي - دولة الكويت رقم العدد 449 السنة 2003.
168. الزحيلي وهبة، بطاقة الائتمان، 2004، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية. <http://www.kantakji.org/index.htm>.
169. الزرقا أنس ومحمد علي القري، التعويض عن ضرر الماطلة في الدين بين الفقه والاقتصاد، مجلة أبحاث الاقتصاد الإسلامي م 2، ص 25-57، 1411 هـ.
170. الزرقا محمد أنس، التمييز بين مفاهيم الوساطة المالية والتمويل والمتاجرة، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي م 10، 1998، ص 83-88.

171. سامي حسن أحمد حمود، تطوير الأعمال المصرفية بما يتفق والشريعة الإسلامية، رسالة دكتوراه منشورة.
172. سامي حسن حمود، أسئلة و إجابات حول المصرف الإسلامي، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 10 1998.
173. السعيد عبد الله بن محمد، الربا في المعاملات المصرفية المعاصرة، دار طيبة للنشر والتوزيع، ط 1، 1999.
174. سمير مصطفى، هيكل مصادر الأموال واستخداماتها بالبنوك، اتحاد المصارف العربية، 2004.
175. السنهوري عبد الرزاق، الوسيط في شرح القانون المدني: العقود الواردة على الملكية، دار النهضة العربية، القاهرة 1962، ج 05، م 01.
176. السنهوري عبد الرزاق، الوسيط في شرح القانون المدني: العقود الواردة على العمل، دار النهضة العربية، القاهرة 1964، ج 07، م 01.
177. السنهوري عبد الرزاق، مصادر الحق في الفقه الإسلامي، دراسة مقارنة بالفقه الغربي، الكتاب 1-3، منشورات الحلبي الحقوقية بيروت - لبنان 1998، ط 2.
178. السويلم سامي إبراهيم، الوساطة المالية في الاقتصاد الإسلامي، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 10 ص: 89-115، 1998.
179. شايرا محمد عمر، نحو نظام نقدي عادل، دراسة للنقود والمصارف والسياسة النقدية في ضوء الإسلام، ترجمة سيد محمد سكران مراجعة رفيع المصري دار البشير للنشر والتوزيع، ط 2، 1990.
180. شبير محمد عثمان، المصارف الإسلامية، لقاء تلفزيوني في برنامج الشريعة والحياة الذي تبثه قناة الجزيرة، تاريخ الحلقة 2005/09/18.
181. شبير محمد عثمان، المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، دار النفائس الأردن، ط 1، 1996.
182. شوقي اسماعيل شحاته، تحليل وتشخيص الإطار الفكري للأسس والسياسات المحاسبية في المصارف الإسلامية. ورقة عمل مقدمة إلى المؤتمر العام للبنوك الإسلامية بأسطنبول - تركيا 18-21 أكتوبر 1986، بحوث مختارة من المؤتمر، الناشر: الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية ط 1، 1987.
183. شوقي أحمد دنيا، المصرف الإسلامي والتنمية، 1984.
184. شوقي دنيا، الجعالة والاستصناع. مطبوعات بنك التنمية الإسلامي.
185. الصاوي أحمد، بلغة السالك لأقرب المسالك، ج 2. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com
186. الصاوي محمد، مشكلة الاستثمارات في البنوك الإسلامية وكيف عالجها الإسلام، دار المجتمع، دار الوفاء 1990م.
187. الصدر محمد باقر، البنك الربوي في الإسلام، دار التعارف للمطبوعات، بيروت، 1983، ط 3.
188. صديقي محمد نجاهة الله، المصارف الإسلامية: المبدأ والتصور والمستقبل، مجلة جامعة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 10، 1998.
189. صديقي محمد نجاهة الله، النظام المصرفي اللاربوي، المجلس العلمي بجامعة الملك عبد العزيز، المركز العالمي لأبحاث الاقتصاد الإسلامي، ط 1، 1985.
190. صديقي محمد نجاهة الله، بحوث في النظام المصرفي الإسلامي، تحرير رفيع يونس المصري، سلسلة أبحاث مركز الاقتصاد الإسلامي (6) مركز النشر العلمي، جامعة الملك عبد العزيز، ط 1، 2003.

191. صفى الدين أحمد ، بحث منشور في مجلة الوعي الإسلامي، ربيع الأول 1974 ، عدد 111 .
192. صوان محمود حسن ، أساسيات العمل المصرفي الإسلامي، دار وائل للنشر عمان .
193. الضير محمد الصديق، موقف الشريعة من ربط الحقوق والالتزامات الآجلة بتغير الأسعار، بحث منشور ضمن وقائع ندوة رقم 19، المعهد الإسلامي للبحوث و التنمية، البنك الإسلامي للتنمية، 1987 .
194. الضوابط الشرعية للعمل المصرفي الإسلامي، مقال من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية.
<http://www.kantakji.org/index.htm>
195. عبد الباسط الشبي البنوك الإسلامية ودورها في تعزيز القطاع المصرفي، موقع أبحاث فقه المعاملات المالية
[.http://www.kantakji.org/index.htm](http://www.kantakji.org/index.htm)
196. عبد الحلیم عمر محمد ، الإطار الشرعي و الاقتصادي، والمحاسبي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر : دراسة تحليلية مقارنة، بحث تحليلي رقم 15، المعهد الإسلامي للتدريب والبحوث، لبنك الإسلامي للتنمية، ط 3، 2000.
197. عبد الرحمان بن فؤاد الجار الله ، شركة المضاربة في الفقه الإسلامي، من موقع أبحاث الفقه الإسلامي،
[.http://www.kantakji.org/index.htm](http://www.kantakji.org/index.htm)
198. عبد الله الأمين حسن، حكم التعامل المصرفي المعاصر بالفوائد، ورقة معلومات أساسية رقم 7، البنك الإسلامي للتنمية المعهد الإسلامي للبحوث و التدريب، ط 4 ، 2003 .
199. عبد المنعم الجمال محمد، موسوعة الاقتصاد الإسلامي، الكتاب 1-2، دار الكتب الإسلامية، دار الكتاب المصري (القاهرة). دار الكتاب اللبناني (بيروت)، 1986 .
200. عبد الهادي أبو سريع محمد، الربا و القرض في الفقه الإسلامي: دراسة مقارنة بالأوضاع الاقتصادية المعاصرة، دار الاعتصام.
201. عبد الوهاب أبو سليمان، عقد الإجارة مصدر من مصادر التمويل الإسلامية، دراسة فقهية مقارنة، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، البنك الإسلامي للتنمية، جدة، 2000.
202. العجلوني أحمد طه، البنوك الإسلامية الأردنية على أعتاب القرن الواحد والعشرين، ورقة بحث مقدمة في إطار المؤتمر الدولي: تنمية القطاع المالي في الدول العربية، 31 مارس -2 أبريل 2003 بأبو ظبي، المنظم من طرف جامعة الإمارات العربية المتحدة و بنك التنمية الإسلامي من الموقع الإلكتروني:
[. http://www.kantakji.org/index.htm](http://www.kantakji.org/index.htm)
203. العزيزي عبد الفتاح، الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات المصرفية التي تقوم بها البنوك الإسلامية، من سلسلة الاقتصاد الإسلامي، دار الفرقان للنشر والتوزيع ، عمان ، 2004 .
204. علي بن سعيد الغامدي، شركات الأسهم، موقع أبحاث فقه المعاملات الإسلامية
[. http://www.kantakji.org/index.htm](http://www.kantakji.org/index.htm)
205. علي سالوس، مخاطر التمويل الاسلامي، ورقة بحث ، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية:
[.http://www.kantakji.org/index.htm](http://www.kantakji.org/index.htm)
206. غالب عوض الرفاعي، فيصل صادق عارضه ، إدارة المخاطر في المصارف الإسلامية، ورقة عمل مقدمة إلى المؤتمر العلمي الدولي السنوي السابع بعنوان: "إدارة المخاطر واقتصاد المعرفة " كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية، جامعة الزيتونة الأردنية، 16 - 18 أبريل 2007.

207. الغزالي عبد الحميد ، الأرباح والفوائد المصرفية بين التحليل الاقتصادي والحكم الشرعي، سلسلة ترجمات الاقتصاد الإسلامي رقم 2 المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، البنك الإسلامي للتنمية ، جدة، ط 1 ، 1994 .
208. فادي محمد الرفاعي ، المصارف الإسلامية ، منشورات الحلبي الحقوقية ، ط 4 ، 2004.
209. فتاوى شرعية في المعاملات المصرفية، من مطبوعات بنك دبي الإسلامي ، الطبعة الأولى ، أكتوبر 1985 م .
210. فتحى لاشين، الربا وفائدة رأس المال بين الشريعة الإسلامية والنظم الوضعية، الموسوعة العلمية للبنوك الإسلامية ج 5.
211. الفضيلات جبر محمود، المعاملات المالية في الإسلام، ج 2، سلسلة الدراسات المصرفية والمالية الإسلامية الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية، 2002 .
212. فياض عطية ، التطبيقات المصرفية لبيع المراجعة في ضوء الفقه الإسلامي، دراسة النشر للجامعات، 1999 م .
213. فيصل الإسلامي السوداني : عقد التأسيس.
214. قرارات المؤتمر المصرف الإسلامي الذي انعقد بدبي من 20-1979/5/22 ، بنك دبي الإسلامي .
215. قرارات المجمع الفقهي، من موقع منظمة المؤتمر الإسلامي: [http : www.fiqhacademy.org.sa/qrarat](http://www.fiqhacademy.org.sa/qrarat)
216. القرضاوى يوسف ، بيع المراجعة للأمر بالشراء كما تجرّب المصارف الإسلامية ، دار القلم ، 1984 .
217. القرضاوى يوسف ، فوائد البنوك هي الربا المحرم .
218. القرى محمد ، المخاطر الائتمانية في العمل المصرفي الإسلامي (دراسة فقهية اقتصادية)، من موقع محمد القرى www.elgari.com
219. القرى محمد علي القرى، إدارة المخاطر في المعاملات المالية المعاصرة، من موقع محمد علي قرى 2002: www.elgari.com
220. القرى محمد علي، البنك الإسلامي بين فكر المؤسسين والواقع المعاصر، منظمة المؤتمر الإسلامي، مجمع الفقه الإسلامي، جدة، 2005، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>
221. القرى محمد علي، التأمين الصحي، من موقع محمد علي قرى 2002: www.elgari.com
222. القرى محمد علي، المخاطر الائتمانية في العمل المصرفي الإسلامي، (دراسة فقهية اقتصادية) من موقع محمد علي قرى 2002: www.elgari.com
223. القرى محمد علي، مظل الغني وطرق معالجته في الاقتصاد الإسلامي. من موقع محمد علي قرى 2002: www.elgari.com
224. المالقي عائشة الشرقاوي، البنوك الإسلامية: التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المركز الثقافي العربي ط 1 2000.
225. مجلة الاقتصاد الإسلامي ، مجلد 2 ، عدد 20.
226. مجلس الخدمات المالية الإسلامية ، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات (عدا مؤسسات التأمين) التي تقدم خدمات مالية إسلامية ، مسودة مشروع رقم 1، 15 مارس 2005. من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>
227. مجلس الخدمات المالية الإسلامية، معيار كفاية رأس المال للمؤسسات، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>
228. مجيد الشرع، في ظل معايير المحاسبة للمؤسسات المالية الإسلامية، دراسة تطبيقية، بحث مقدم إلى: المؤتمر العلمي : اقتصاديات الأعمال في عالم متغير، لكلية الاقتصاد والعلوم الإدارية/ جامعة العلوم التطبيقية، 12-14/5/2003.

229. محسن خان، النظام المصرفي الإسلامي الخالي من الفائدة ، تحليل نظري، (ترجمة عربية) مجلة الملك عبد العزيز الاقتصاد الإسلامي م 9 ، 1997.
230. محسن خان، عباس ميراخور، الإدارة النقدية في اقتصاد إسلامي، ترجمة فريد بشير طاهر، مجلة الملك عبد العزيز الاقتصاد الإسلامي، م 14 2002.
231. محمد بن أحمد الفراج ، فقه البيوع ، من درس الشيخ في عام 1415 هـ في جامع شيخ الإسلام ابن تيمية في سلطنة ، أفرغه واعتنى به ورثه : أبو العنود ، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية.
232. محمد رشيد رضا، الربا والمعاملات في الإسلام، تقدم محمد بمجت البيطار دار ابن زيدون للطباعة، بيروت: ط 1406هـ.
233. محمد علي فركوس، مختارات من نصوص حديثة في فقه المعاملات المالية ،القسم الأول، دار الرغائب والنفائس 1998.
234. محمد علي، البنك الإسلامي: أتاخر هو أم وسيط مالي ؟، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي م 10 1998.
235. محي الدين أحمد ، فتاوى المراجعة، سلسلة فتاوى، برنامج الفتاوى الاقتصادية بالكمبيوتر، مجموعة دلة البركة، رقم (2) 1996م.
236. المركز العالمي للفكر الإسلامي، مجموعة تقوم نظم المحاسبة في المصارف الإسلامية ، سنة 1992 م .
237. المشيخ خالد بن علي، المعاملات المالية المعاصرة، من دروس الدورة العلمية بمسجد الراجحي بمدينة بريدة عام 1424 هـ ، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>
238. ملحم أحمد سالم ، دور التأمين الإسلامي في تقليل المخاطر في المصارف الإسلامية، ورقة عمل مقدمة إلى المنتدى السنوي الإسلامي السابع: إدارة المخاطر في المصارف الإسلامية، الذي نظمه الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية، 25-27 سبتمبر 2004.
239. مندر قحف، حوار حول الوساطة المالية والمصارف الإسلامية ، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي.
240. مندر قحف، الإجارة المنتهية بالتملك وصكوك الأعيان المؤجرة، بحث قدم في دورة مجمع الفقه الإسلامي الدولي الثانية عشرة المنعقدة في مدينة الرياض 21 إلى 27 سبتمبر 2000.
241. المودودي، أبو الأعلى ، الربا ، مؤسسة الرسالة ، بيروت، 1984.
242. موريس آليه ،الشروط النقدية لاقتصاد الأسواق، من دروس الأمس إلي إصلاحات الغد، سلسلة محاضرات العلماء البارزين رقم 01 البنك الإسلامي للتنمية، المعهد الإسلامي للبحوث و التدريب، جدة ، ط 1، 1993 ص 35.
243. الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، ج 5 .
244. ناصر غريب، أصول المصرفية الإسلامية وقضايا التشغيل، دراسة تخرج بين معطيات الفكر ونتائج التطبيق، تقابل بين المصرفية التقليدية والمصرفية الإسلامية، وتقدم حلولاً للقضايا والمشكلات الرئيسية، اتحاد المصارف العربي 2001.
245. ندم الحق و عباس ميراخور، السلوك الادخاري في نظام اقتصادي خال من الفائدة الثابتة، مجلة الملك عبد العزيز: الاقتصاد الإسلامي، م 4 ، 1992.
246. النشمي عجيل جاسم، حكم الفوائد البنكية، دراسة شرعية لفتوى مجمع البحوث الإسلامية، مع أقوال علماء الأمة في حكم معاملات البنوك التقليدية جمع و ترتيب : ياسر عجيل النشمي ، دار الاستثمار ، ط 1 ، 2003 .
247. نصار أحمد محمد محمود ، الإجارة بين التراث الفقهي والتطبيقات المعاصرة في مجال التمويل الإسلامي، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>.

248. الهيتي عبد الرزاق رحيم جدي ، المصارف الإسلامية بين النظرية والتطبيق، دار أسامة للنشر، ط 1، 1998 .
249. الوائلي عطا المنان محمد أحمد، عقد المراجعة ضوابطه الشرعية- صياغته المصرفية وانحرافات التطبيقية، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية : <http://www.kantakji.org/index.htm> .
250. وليد بن راشد السعيدان قواعد البيع وفرائد الفروع، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية: <http://www.kantakji.org/index.htm>
251. ياسر بن طه علي طراويه المعاملات المالية المعاصرة في الفكر الاقتصادي الإسلامية، من موقع أبحاث فقه المعاملات المالية : <http://www.kantakji.org/index.htm> .
5. القواميس والمعاجم:
252. إبراهيم مصطفى، وأحمد الزيات، وحامد عبد القادر، ومحمد النجار، المعجم الوسيط، تحقيق: مجمع اللغة العربية دار الدعوة، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com
253. ابن أحمد الأزهرى أبو منصور محمد، تهذيب اللغة، تحقيق: محمد عوض مرعب، دار إحياء التراث العربي، بيروت 2001 م، الطبعة: الأولى. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com .
254. ابن عمر الخوارزمي الزمخشري أبو القاسم محمود بن عمر بن محمد، أساس البلاغة، دار الفكر 1979م، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com .
255. ابن فارس بن زكريا أبي الحسين أحمد ، مقاييس اللغة، تحقيق: عبد السلام محمد هارون، دار الجيل ، بيروت، لبنان، 1999 م، الطبعة: الثانية، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com .
256. ابن محمد النسفي نجم الدين أبي حفص عمر، طلبه الطلبة في الإصطلاحات الفقهية، تحقيق: خالد عبد الرحمن العك، دار النفائس ، عمان ، 1995م. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com .
257. ابن منظور الأفرقي المصري، لسان العرب، دار صادر بيروت، 711 هـ.
258. الإفصاح عن معاني الصحاح، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com .
259. حسين يوسف موسى، عبد الفتاح الصعيدي، الإفصاح في فقه اللغة، ج 2، ط 2، دار الفكر العربي ، 1974 .
260. الحسيني الزبيدي محمد مرتضى، تاج العروس من جواهر القاموس، دار الهداية، تحقيق: مجموعة من المحققين، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com .
261. الرازي محمد بن أبي بكر بن عبد القادر، مختار الصحاح، تحقيق: محمود خاطر، مكتبة لبنان ناشرون - بيروت 1995، الطبعة: طبعة جديدة، من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية : www.al-islam.com .
262. الرازي، مختار الصحاح، باب الرءاء، المحقق: محمود خاطر، مكتبة لبنان ناشرون، 1415 هـ ، ج 1 مكتبة الأسرة الإلكترونية الفقه الإسلامي و أصوله ، مركز التراث للبرمجيات.

263. علي بن هادية، بلحسن البليش، الجيلاني بن الحاج يحيى ، القاموس الجديد للطلاب، معجم عربي مدرسي المؤسسة الوطنية للكتاب، الجزائر ، ط7 1991 .
264. الفيروزآبادي محمد بن يعقوب، القاموس المحيط، مؤسسة الرسالة - بيروت. من موقع وزارة الشؤون الإسلامية والأوقاف والدعوة والإرشاد بالمملكة العربية السعودية: www.al-islam.com.
6. المراجع الأجنبية:
265. Abdel Hamid Abdouli , Access to finance and collaterales : islamic versus western banking , JKAU: Islamic Econ , vol 3 pp55-62, 1991.
266. Abdelkader chachi , origin and development of commercial and islamic banking operations, j.kau :islamic econ .vol .18 n 2 pp 3-25 (2005).
267. Avery .R.B, & Elliehausen ,G,E, financial characteristics of high -income families federal reserve bulletin , 1986 ,163-177.
268. Baily . M.J , Olson. M & Wonnacott.P. , the marginal utility of income does not increase : borrowing lending , and friedman - savage gambles , American economic review , 70 (3), 372-379.
269. Dimitri P.Bertsekas, constrained optimization and lagrange multiplier methods academic press, 1982, p 7-94.
270. Dimitri P.Bertsekas, constrained optimization and lagrange multiplier methods academic press, 1982, p 7-94
271. Fahim Khan, development strategy in islamic framework, paper presented at the international seminar on fixal policy and development planning in islam (Islamabad, July 1986) pp 3 - 8.
272. Haque and Mirakhor, optimal profit-sharing contracts and investment in an interest - free Islamic Economy manuscript.
273. Hasanuz Zaman , Indexation an islam , J.R.I.E- Vol.2 ,N°2.
274. Hasanuz Zaman , Mudarabah in non-trade operations, JKAU: Islamic Econ , Vol 2 pp 69-87 (1990).
275. John R presley, John G, Islamic economics : the emergence of a new paradigm, the economic journal, vol 104, N°224, pp 584 - 596, 1994.
276. M. Shahid Ebrahim, Abdelhamid M. Bashir, on the design and efficiency of a participating growth bill, the quarterly review of economics and finance 39, 1999, p 513 - 527.
277. M. Shahid Ebrahim, on the pricing of an islamic convertible mortgage for infrastructure projet financing, international journal of theoretical and applied finance, vol 5 , N°7, 2002, 701 - 728.
278. Markowitz .H, portfolios selection , journal of finance 7,1952, 77-91.
279. Megginson, William L."Corporate Finance Theory". Reading, Mass., Adison - Wesely, 1997.P95
280. Muhammed - Shahid Ebrahim, Pricing asset backed islamic financial instruments, international journal of theoretical and applied finance, vol 3, N°1, 2000, P 59 - 83.
281. Muhammed Najatullah siddiqui, "Impact of Islamic Modes of finance on monetary expansion, j k au, islamic econ, vol 4, pp 37 - 46, 1992.
282. Munawar Iqbal , Islamic Banking and Finance : Current Developments in Theory and Practice , Islamic Foundation 2000, p359-390.
283. Salim, chishti, relative stability of interest-free economy ,J. res, Islamic econ, vol 3 N°1, pp 3 -12 (1985).
284. Samuelson P.A , asset allocation could be dangerous to your health : pitfalls in across-time diversification , journal of portfolios management ,1990, 5-8 .

285. Schoemaker .P.J.H ,the expected utility model its variants , purposes ,evidence and limitations journal of economic literature 20 (2) , 1982 , 529-563.
286. Shapiro, Alan, "Modern Corporate Finance". New York, Macmillan, 1991., P.101
287. Sherman Hanna & Peng Chen ,subjective and objective risk tolerance , financial counselling and planning , vol 8 (8) ,1997, 17-26
288. Vaughan, Emmett J., and Vaughan, Therese. "Fundamentals of Risk and Insurance". John Wiley & Sons 1999,P.7
289. Waqer Masood Khan, Towards an Interest Free Islamic Economic system, JKAU Islamic Econ, Vo l pp338, 1989.

ملاحظة : لقد جرى بالنسبة لبعض المؤلفات الرجوع لأكثر من طبعة وقد ذكرنا هنا الطبعة الرئيسية.