

الجمهورية الإسلامية الإيرانية
وزاره التعليم العالي و البحث العلمي
جامعة أبو بكر الصديق - قممان

كلية العلوم الاقتصادية كلية التسويق
والعلوم التجارية

**اللهمدة الاقتصادية والحملة الاجتماعية
مع دراسة خاصة للحملة الصناعية في إيران**

مذكرة مقدمة ضمن متطلباته دول خدمة الماجستير في العلوم الاقتصادية

مترجم: تحليل اقتصادي

من إعداد الطالبة:

البروفسور شريف شكيب أنور

كيفاتي شهيدة

رئيسنا	أستاذ التعليم العالي	جامعة تلمسان
متحنا	أستاذ التعليم العالي	جامعة تلمسان
متحنا	أستاذ التعليم العالي	جامعة تلمسان
	أستاذ محاضر	جامعة تلمسان

أعضاء لجنة المناقشة:

أ.د شريف شكيب أنور

أ.د بركة محمد الزين

أ.د بندي عبد الله عبد السلام

د. كرزاني عبد الطيف

لقاء اهـ

أحمد الله العلي الكبير ولا حول ولا قوة إلا بالله وأختم أن مدحه مبعوثك
والحق رب العالمين عليه السلام والسلام عبادك أن ذاتك المسيلة والفضلة والدرية
الرقيقة أنت لا تطالع المعجاد بعد أن وقني العي لإنجاز منه المذكرة و إتمام مذا
العمل المتواضع أتقنه به الله :

- من شرفه الله في قوله الكريم الوالدين الكريمين أمي العزيزة وأبي العزيز

- إلى روحى أخواى الطاهرة "سفوان" ، "تجاة" أنت رحمة تنزل عليهمما

- إلى أخوتى ، مراد ، صابر ، مصطفى ، جمال ، (وجاتهم وأولادهم

- إلى أختى ، حملة ، أولادها وزوجها .

- إلى أولاد أختى نعاء ، عنان ، هشام ، فوصل

- إلى أخي العبر والمدلل رضا ، وأتمنى له النجاح في الدراما

- إلى جميع أصدقائي بالجامعة.

شمسة كيماوي

كلمة شكر و عرفة

بعد الشكر الله على ما وهبنا من عقل و محسن تكبير لا يفوتنا أن ننوه بكل من كان له الفضل و المساهمة من قريبه أو من بعيد في إنجاز هذا العمل. ونتقدب إليهم بالامتنان والشكر على ما قدموه من معونة ونصيحة مما كان له الواقع المحسن في قلوبنا وتحذية إرادتنا ونذكر من هؤلاء :

- البروفسور المشرف شريف شحيب انور على توجيهاته القيمة.
- كما لا يفوتني أن أقدم إلى السادة أعضاء اللجنة على قبولهم مناقشة هذه المذكرة وصرفهم جزء من وقتهم الثمين لأجل قراءتها.

الدكتور بن بوزيان محمد .

الأستاذ سعيد طارق .

عمال و مملاة مكتبة العلوم الاقتصادية و المكتبة المركزية و

عمالات قسم الافتراضيات .

والحمد لله من قبل ومن بعد فهو ولهم كل توفيق .

الملخص :

تاتهم هذه المذكرة ببرأة العلاقة ما بين التنمية الاقتصادية و الحماية الاجتماعية
ياستعمال احصائيات مختلفة بيانا . تطرقنا الى أهم نظريات التنمية واهم نظر نظر الحماية
الاجتماعية في العالم ، التي قدمت تصورا واضحا في تبيان تلك العلاقة هذا من جهة
والحماية الاجتماعية وعلاقتها بمختلف البرامج التنموية في الجزائر من جهة أخرى
ووقفنا على حقيقة مفادها أن النمو والتنمية الاقتصادية تتبعها ايجابيا على الحالة
الاجتماعية المجتمع

ولتأكيد هذا الاستنتاج ارتكبنا البحث أكثر في الحماية الصحية - احد فروع الحماية
الاجتماعية - وتبين علاقتها بالتنمية الاقتصادية فاستخلصنا أن الأولى تعتبر كثيبة للثانية
من خلال استعراض أهم مؤشرات الرعاية الصحية التي تبين ذلك الاتجاه وأشير هنا نسبة
الإنفاق الصحي المنسوبة إلى الناتج الداخلي الخام (PIB) متوسط مؤشر الحياة، نصيب
الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي ...

إذن فالعلاقة بينهما تتصبح من القواعد الكبرى التي تصبّعها التنمية الاقتصادية والنما
الاقتصادي على الحماية الاجتماعية و بالتالي الحماية الصحية ، إن جزء كبير من النعم
الصحي يعتمد على التحسن في الميدان الاقتصادي .

الكلمات المفتاحية : التنمية الاقتصادية، الحماية الاجتماعية، الحماية الصحية.

Résume :

C'est une habitude saine au début de chaque travail de donner les principaux points qui ont contribué à le rendre possible. Cette thèse permis à étudier le rapport entre le développement économique et la protection sociale, en utilisant des statistiques représentées graphiquement. On a juger utile d'utiliser les principales théories sur le développement et les modèles les plus importants de la protection sociale, qui a fourni une vision claire pour prouver ce rapport d'une main, et d'autre part la protection sociale et son rapport avec de divers programmes de développement en Algérie, nous étaient lateral par le fait que la croissance économique et le développement auront un impact positif sur la situation sociale de la société.

Pour soumettre à une contrainte une conclusion si valable, nous sommes allés rechercher profondément dans la protection sanitaire – une des branches de la protection sociale- et montrer sa relation avec le développement économique, nous avons conclu que protection sanitaire est le résultat immédiat du développement économique, par un examen des indicateurs les plus importants de la santé, qui montre l'impact ,le taux de dépenses sanitaires attribuables au produit intérieur brut (PIB), espérance de vie, et la part de l'individu dans les dépenses sanitaires globales...

Alors la relation s'illustre a travers les impacts directs d'une croissance économique durable qui garantie des niveaux de vie élevés, ainsi que des conditions sanitaires favorables.

Mots clé: le développement économique, la protection sociale, la protection sanitaire.

Abstract:

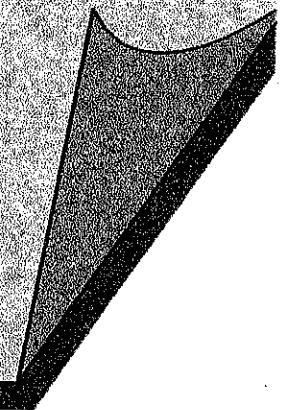
This dissertation examines the interaction between economic development and social protection. On the light of manifold economic development theories and different model of social-protection, that have clearly provided a relation on the one hand, and how the social protection is tightly related to the various developmental programmes in Algeria on the other hand. We came to consider that relation as putting the positive impact of development and progress on the social status of any nation.

To stress such a valuable finding, we went deeply searching in health protection-one of the branches of social protection-and demonstrate its relationship with the economic development. As a conclusion, we assert that the first is predominately the outcome of the second through the presentation of the most important health control indicators which are: the rate of health expenses in relation to the local product (GDP), the individual's share from the global health expense....

So, the aforementioned relationship provides great benefits of the economic development on health protection. Great portions of health development necessitate considerable improvement in the economic field.

Keyword: *economic development, social protection, health protection.*

المؤتمر



فهرس الموضوعات

الملخصات باللغات الثلاث

فهرس البحث

مقدمة عامة

01

الفصل الأول

التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية

08	مقدمة الفصل
09	المبحث الأول : التنمية الاقتصادية
09	تمهيد
10	<u>المطلب الأول</u> : مفهوم التنمية الاقتصادية
10	الفرع الأول : تعريفات مختلفة
13	الفرع الثاني : أهم نظريات التنمية الاقتصادية
19	الفرع الثالث : أهمية دراسة التنمية الاقتصادية
25	<u>المطلب الثاني</u> : التنمية الاقتصادية و النمو الاقتصادي
25	الفرع الأول : مفهوم النمو الاقتصادي
30	الفرع الثاني : أهم نظريات النمو الاقتصاد
35	الفرع الثالث : التنمية الاقتصادية ومعدل النمو
36	<u>المطلب الثالث</u> : التنمية الاقتصادية و التنمية الاجتماعية (التنمية الشاملة)
36	الفرع الأول : أهمية التنمية الاقتصادية
36	الفرع الثاني : المؤشرات الاقتصادية و الاجتماعية
38	الفرع الثالث : علاقة التنمية الاجتماعية بالتنمية الاقتصادية
39	خلاصة

40	المبحث الثاني : تطور الحماية الاجتماعية في العالم
40	تمهيد
41	المطلب الأول : عموميات حول الحماية الاجتماعية
41	الفرع الأول : استعراض التطور التاريخي للحماية الاجتماعية
43	الفرع الثاني : النماذج الفكرية في الحماية الاجتماعية
45	الفرع الثالث : تعريف الحماية الاجتماعية وميدان تطبيقها
50	المطلب الثاني : واقع الحماية الاجتماعية
50	الفرع الأول : هيئة الأمم المتحدة ودورها في الحماية الاجتماعية
51	الفرع الثاني : واقع الحماية الاجتماعية في بعض الدول الرأسمالية
55	الفرع الثالث : واقع الحماية الاجتماعية في الدول النامية
28	المطلب الثالث : علاقة التنمية الاقتصادية بالحماية الاجتماعية
58	الفرع الأول : الإيجابيات الاقتصادية للحماية الاجتماعية
58	الفرع الثاني : السلبيات الاقتصادية للحماية الاجتماعية
59	الفرع الثالث : التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية
60	خلاصة
61	خاتمة الفصل

الفصل الثاني

استراتيجية التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية في الجزائر

63	مقدمة الفصل
65	المبحث الأول : البرامج التنموية في الجزائر من 1962-2006
65	تمهيد
66	المطلب الأول : الاقتصاد الجزائري في ظل الاقتصاد الموجه 1962-1986
66	الفرع الأول : مرحلة عودة الاقتصاد الجزائري إلى السوق (1966-1962)

68	الفرع الثاني : مرحلة الاقتصاد الإداري المخطط (1967-1986)
71	الفرع الثالث : تحليل النتائج الاقتصادية العامة لهذه المرحلة (1967-1986)
76	<u>المطلب الثاني</u> : مرحلة الإصلاحات الاقتصادية و الانتقال إلى اقتصاد السوق
76	الفرع الأول : أسباب الإصلاحات الاقتصادية
77	الفرع الثاني : برنامج الإصلاحات الاقتصادية
81	الفرع الثالث : تحليل النتائج الاقتصادية للإصلاحات الاقتصادية
84	<u>المطلب الثالث</u> : برنامج الإنعاش الاقتصادي
84	الفرع الأول : السياسة الاقتصادية في الجزائر من (2001-2006)
86	الفرع الثاني : النتائج الاقتصادية لبرنامج الإنعاش الاقتصادي
90	الفرع الثالث : تحليل النتائج الاقتصادية لهذه المرحلة (2001-2006)
92	خلاصة
المبحث الثاني : الحماية الاجتماعية وعلاقتها بالتنمية الاقتصادية في الجزائر	
94	<u>تمهيد</u>
95	<u>المطلب الأول</u> : مراحل تطور الحماية الاجتماعية في الجزائر
95	الفرع الأول : نشأة الحماية الاجتماعية في الجزائر
98	الفرع الثاني : صناديق الضمان الاجتماعي في الجزائر ودورها
106	الفرع الثالث : أهداف نظام الضمان الاجتماعي الجزائري
107	<u>المطلب الثاني</u> : وضعية الحماية الاجتماعية في الجزائر
107	الفرع الأول : مجال الحماية الاجتماعية (التعويضات والأداء)
112	الفرع الثاني : الحالة المالية للضمان الاجتماعي الجزائري
119	الفرع الثالث : المشاكل المطروحة على تنظيم الحماية الاجتماعية
124	<u>المطلب الثالث</u> : علاقة البرامج التنموية بالحماية الاجتماعية في الجزائر
124	الفرع الأول : الاقتصاد الموجه والحماية الاجتماعية في الجزائر
127	الفرع الثاني : الإصلاحات الاقتصادية والحماية الاجتماعية في الجزائر

133	الفرع الثالث : برنامج الإنعاش الاقتصادي و الحماية الاجتماعية
137	الخلاصة
138	خاتمة الفصل

الفصل الثالث

التنمية الاقتصادية والحماية الصحية في الجزائر

140	مقدمة الفصل
142	<u>المبحث الأول: الحماية الصحية</u>
142	+ تمهيد +
143	<u>المطلب الأول : الصحة</u>
143	الفرع الأول : مفهوم الصحة و الحماية الصحية
145	الفرع الثاني : طرق تحقيق الحماية الصحية
147	الفرع الثالث : نظم تمويل الصحة في بعض الدول الرأسمالية
150	<u>المطلب الثاني : أهمية الحماية الصحية</u>
150	الفرع الأول : دور الحكومة و الهيئات الدولية في الحماية الصحية للأفراد
151	الفرع الثاني : عجز صندوق الحماية الصحية و الطول الضروري
153	الفرع الثالث : التنمية الاجتماعية و الصحة
154	<u>المطلب الثالث : علاقة الصحة بالتنمية الاقتصادية</u>
154	الفرع الأول : الصحة والإنتاجية و النمو الاقتصادي
155	الفرع الثاني : الصحة و التنمية البشرية و الرفاهية
157	الفرع الثالث : علاقة الصحة بالتنمية الاقتصادية
165	خلاصة

166	المبحث الثاني: أثر التنمية الاقتصادية على الحماية الصحية في الجزائر
166	تمهيد
167	المطلب الأول : توصيف لنظام الصحي في الجزائر (1962-2006)
167	الفرع الأول: نظام الصحة أثناء الفترة الممتدة ما بين 1962-1973
168	الفرع الثاني : الصحة في الفترة الممتدة ما بين 1974-1988
170	الفرع الثالث : الحماية الصحية في الفترة الممتدة 1988 إلى يومنا هذا
171	المطلب الثاني : نظام التمويل الجزائري
171	الفرع الأول : التمويل عن طريق الدولة
173	الفرع الثاني : التمويل عن طريق الضمان الاجتماعي
175	الفرع الثالث : التمويل الصحة من خلال الأسرة أو الأفراد
178	المطلب الثالث : التنمية الاقتصادية وتحليل مؤشرات الحماية الصحية
178	الفرع الأول : تحليل مقارن لمؤشرات الإنفاق الصحي في الجزائر
189	الفرع الثاني : المؤشرات الديموغرافية
192	الفرع الثالث : تطور المرافق الصحية والموارد البشرية
195	خلاصة
197	خاتمة الفصل
199	الخاتمة العامة
	قائمة المراجع

قائمة الجداول

45	الجدول رقم 1 : نموذج كل من بسمارك و بيفردرج
54	الجدول رقم 2 : نسبة النفقات الاجتماعية من النفقات العامة في بعض دول الغرب
	الجدول رقم 3 : نسبة الإنفاق على الخدمات الاجتماعية من الإنفاق العام
56	في بعض الدول العربية
73	الجدول رقم 4: أهمية كل قطاع في الاقتصاد من فترة(1967-1986) %
86	الجدول رقم 5 : معدل النمو ومعدل البطالة
	الجدول رقم 6 : تطور معدلات الاشتراك في الضمان الاجتماعي
113	من سنة 1985-2000
115	الجدول رقم 7 : تطور نفقات وإيرادات صناديق الحماية الاجتماعية 1990-1999
118	الجدول رقم 8 : الميزانية الاجتماعية من 1990 إلى 2000
122	الجدول رقم 9 : تطور الشغل الرسمي والشغل غير الرسمي في الجزائر إلى غاية 2003
125	الجدول رقم 10: تطور نفقات الحماية الاجتماعية بالنسبة الناتج الوطني الخام
	الجدول رقم 11: تطور عدد العمال المتكفل بهم من طرف CNAC
132	من سنة 1994 إلى غاية فيفري 1998
159	الجدول رقم 12: التقدم المحقق فيما يتعلق بالبقاء على قيد الحياة
171	الجدول رقم 13: الموارد المخصصة للصحة
172	الجدول رقم 14: اعتمادات الدولة لقطاع الصحة
174	الجدول رقم 15: مشاركة الضمان الاجتماعي للصحة
178	الجدول رقم 16: مؤشرات الإنفاق الصحي لبعض دول العالم
182	الجدول رقم 17: نسبة الإنفاق الصحي إلى الناتج المحلي
184	الجدول رقم 18: تطور إيرادات الصحة الممولة من الدولة , الضمان الاجتماعي

185	<u>الجدول رقم 19: تطور نفقات و إيرادات الصحة</u>
187	<u>الجدول رقم 20: متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي</u>
188	<u>الجدول رقم 21: معدل البطالة و متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي</u>
189	<u>الجدول رقم 22: تطور بعض المؤشرات الديموغرافية</u>
191	<u>الجدول رقم 23: تطور تمويل CNAS لنفقات المستشفيات</u>
191	<u>الجدول رقم 24: تطور نفقات تعويض الأدوية</u>
192	<u>الجدول رقم 25: تطور المرافق الصحية</u>
192	<u>الجدول رقم 26: تطور الموارد البشرية</u>
193	<u>الجدول رقم 27: عدد السكان لكل طبيب</u>

فأئمة الأشكال

- | | |
|-----|---|
| 99 | الشكل رقم 01: هيكل الوكالة الوطنية CNAS |
| 101 | الشكل رقم 02: يوضح هيكلة صندوق التقاعد CNR |
| 106 | الشكل رقم 03: الهيكل التنظيمي للضمان الاجتماعي لغير الأجراء CASNOS |
| 140 | الشكل رقم 04: اثر التنمية الاقتصادية على الحماية الاجتماعية |
| 162 | الشكل رقم 05: الحلقة المفرغة للمستوى الصحي والتنمية |
| 164 | الشكل رقم 06: كسر الحلقة المفرغة للمستوى الصحي والتنمية |
| 177 | الشكل رقم 07: علاقة الضمان الاجتماعي بباقي الفاعلين |

إذا كانت التنمية هي بمعنى عام إحداث تغيير مقصود ومحظوظ في بنى المجتمع الاقتصادية والاجتماعية لرفع مستواها الإنتاجي والمعيشي، فإنه كثيراً ما جرى في الواقع التركيز على الجوانب الاقتصادية الكمية البحتة في تنمية المجتمعات والدول ككميات الإنتاج في القطاعات المختلفة ، والدخل القومي، ومتوسط الدخل الفردي، ومعدل النمو...الخ. التي جرى عليها التركيز في التخطيط والتقويم، أي في وضع الخطط الاقتصادية وفي تقويم نتائجها، وأهملت أو كانت المؤشرات الاجتماعية، كمستوى استهلاك الخدمات، ومستويات المعيشة ، الصحة، ممارسة البطالة، التعليم، والمشاركة السياسية، وإدماج المرأة، وعدالة التوزيع الاستهلاكي ، وغير ذلك.

لقد أخذت التنمية عموماً بمعنى النمو الاقتصادي البحت، الذي يحصر التنمية بتناول مشاكل الموارد والإنتاج. ففي السنوات الأخيرة خاصة، وبتأثير التكتلات الاقتصادية العملاقة والشركات العابرة للقوميات والدولية والسوق والمنافسة، راج كثيراً مفهوم الإصلاح الاقتصادي خاصة في تلك الدول التي كانت تعتمد في تنموتها الاقتصادية على ما كان يسمى خط التطور اللازمي، وكاد مفهوم الإصلاح الاقتصادي هذا أن يختزل الإصلاح بالانفتاح، والتنمية بالنمو الاقتصادي الصرف، أي في الاستثمار وعوائده الرأسمالية. فأصبحت سمة الإصلاح الجديد انحصار اهتمامه بالأرقام والإحصاءات والمؤشرات الكمية عن دلالات الاستثمار والإنتاج والمحاسبة المالية والنقد والتسليف. أما مستويات الحياة الإنسانية وعدالتها ومؤشراتها الاجتماعية ، فيات ينظر إليها باعتبارها من مرتبة أدنى، فأصبح التعامل مع الإنسان باعتباره إما منتجاً أو مستهلكاً، فهدف التعليم والصحة هو تأمين عمال أصحاء ومؤهلين لتنظيم الإنتاج القومي ، لخلق مواطنين مستهلكين ومشترين أي هدف اقتصادي بحت. إن هذا النمذج الراهن من التركيز على المؤشرات الاقتصادية الجافة في الإصلاح يتتجاهل إلى درجة كبيرة الحقوق والاحتياجات الإنسانية، ويتخلى عن مصالح وجماعات حية، تتعاظم عدداً، تاركاً إياها على قارعة الطريق باسم إعادة الهيكلة والترشيد الاقتصادي، والسعى وراء تقديم مقصور كلية على النواحي المادية.

وعليه تعتبر الحماية الاجتماعية من أهم عناصر السياسة الاقتصادية للبلاد، وذلك لقوة الترابط بين مصير الضمان الاجتماعي والاقتصادي بصفة عامة. وتترجم هذه

العلاقات بالبحث عن استمرارية الموارد، والتوزيع العادل لها من خلال التعويضات التي يقدمها (العينية والنقدية) الضمان الاجتماعي . حيث يستمد هذا النظام موارد تمويله أساساً من اشتراكات المنخرطين وفي المقابل يطلب هؤلاء بالتعويض عند اقتضاء الحاجة. إن المبدأ الأساسي للحماية الاجتماعية هو مواجهة الأخطار الفردية والجماعية لأنَّه كلما تطورت المجتمعات وازداد عدد الأفراد كلما زالت الحاجة إلى الاحتماء والتأمين ضد الخطير.

لقد فرض التقى التكنولوجي الذي يشهده القرن إعادة النظر في الكثير من المعطيات من أهمها دراسة موضوع الحماية الاجتماعية وعلاقتها بالتنمية الاقتصادية، الذي يكتسي أهمية بالغة في حياة الفرد والمجتمع على حد سواء، حيث تجدر الإشارة إلى أنَّ الحماية الاجتماعية يعدُّ أمراً أساسياً في حياة الفرد، فهو يوفر له الاستقرار والضمان الذين يفقدهما بانعدامه، إذ أصبحت حضارات الشعوب وتقدمها تقاس بدرجة تطور مؤسساتها الاقتصادية والاجتماعية والصحية فالحضارة مرتبطة ارتباطاً وثيقاً بالفرد الذي يتأثر بالعديد من المؤشرات في حياته اليومية ، التي تتطلب البحث عن أعلى المتطلبات الضرورية لقيام أي نسق. وهو الأمر ما يعكس بالإيجاب على نشاط الفرد وبالتالي يدفعه للعطاء أكثر وهو ما يرفع من مردودية المؤسسة، وبتضافر هذه المعطيات داخل كل المنظمات تتحقق أواصر التنمية الاقتصادية.

أما عن الجائز، هي الأخرى ليست بمنأى عن تلك التغيرات الاقتصادية والاجتماعية ، وعليه جاء هذا البحث ليفسر ولو بشكل بسيط العلاقة الموجودة ما بين التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية .

الإشكالية والفرضيات

إن تقويم التنمية الاقتصادية تكون بمستوى التكامل بين المؤشرات الاقتصادية والمؤشرات الاجتماعية ، فالتنمية التي نفترض حصولها تغير وبدرجات مختلفة، وبحسب مدى نجاحها، من طبيعة ونوع المؤشرات الاجتماعية المعطاة. تؤثر في تحسين نوعية الموارد البشرية تعليمياً وصحياً ومهنياً. كما قد تؤثر في تكوين التفكير الرشيد في السلوك الإيجابي ومعدل النمو السكاني وتنظيم الأسرة والسكان. الأمر الذي ينعكس بدوره لاحقاً في تسهيل الإجراءات المتعلقة بأهداف التنمية الاقتصادية(تغذية عكسية) وفي الحالات الإيجابية

القصوى لنجاح الإصلاح الاقتصادي التنموي الذي نتصوره، والتنمية بالمعنى الشامل والمستدام بحيث يكون تكامل المؤشرات الاقتصادية مع المؤشرات الاجتماعية حلقة فعالة لازرقاء اقتصادي واجتماعي. من هذا المنظور جاء هذا البحث ليطرح الإشكال الجوهرى التالي:

ما هي العلاقة الموجودة بين التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية؟ وبشكل خاص، هل تؤثر التنمية الاقتصادية في الحماية الصحية؟

وللإجابة على هذا التساؤل سنقوم بصياغة الفرضيات التالية:

► يعد تحقيق الحماية الاجتماعية هدفاً من أهداف التنمية الاقتصادية.

► يستمد نظام الضمان الاجتماعي استمراريته من خلال تجميع نسب الاشتراكات وإعادة استثمارها.

► الاهتمام بالحماية الصحية مرجعه ليس الدافع الإنساني أو الاجتماعي فقط وإنما مرجعه أيضاً الدافع الاقتصادي وبنفس الدرجة.

► بالتنمية الاقتصادية تنخفض البطالة، يرتفع عدد المشتركين، يتزيد موارد الضمان الاجتماعي وهو أمر سيحقق بالضرورة الحماية الاجتماعية، ويوفر حماية صحية لأفراد المجتمع.

أهمية البحث

يكتسي هذا الموضوع أهمية بالغة في حياة الفرد والمجتمع، حيث تجدر الإشارة إلى أن الأمان الاجتماعي يعد أمراً أساسياً في حياة الفرد، فهو يوفر له الاستقرار الذي ينعكس بالإيجاب على نشاط الفرد وبالتالي يدفعه للعطاء أكثر، فتحتاج بذلك التنمية.

أسباب اختيار الموضوع

إن الرغبة في اختيار هذا الموضوع تتبع من الأهمية التي يكتسيها، خصوصاً ونحن نعيش في عصر يخضع ويتأثر بالتغييرات التي تحدث في العالم (عصر العولمة). فهو أحد محاولة لمعرفة آثار التنمية الاقتصادية على الحماية الاجتماعية.

أما فيما يتعلق بالدوافع الذاتية، تعود إلى قلة الدراسات التي تناولت هذا الموضوع، بالرغم من وجود إسهامات فكرية غزيرة في هذا المجال باللغة الانجليزية و الفرنسية، إلا أن هذا

الفرع من الاقتصاد يتميز بندرة الإسهامات الفكرية والبحثية باللغة العربية. الأمر الذي دفعنا إلى مثل هذه المعالجة، هدفها الأول هو تقديم مادة علمية تثري المكتبة الجامعية.
منهجية البحث

تضييق عملية البحث العلمي مراحل عدة تبدأ بتحديد المشكلة ثم وضع الفرضيات وبعدها تجميع البيانات ثم تحليلها وصولاً إلى التعميمات¹.

تعتمد الأبحاث العلمية على مناهج تفرضها شروط كثيرة أهمها طبيعة مشكلة البحث ومنه يعرف منهج البحث بأنه مجموعة الأسس النظرية العلمية التي يتوقف على أساسها معالجة موضوع معين لمعرفة الحقائق العلمية.

تحقيقاً لهدف البحث وفي ضوء طبيعته وأهميته ومفاهيمه وفرضيه وحدوده، وحتى نستطيع الإجابة على إشكالية البحث والإلمام بكل جوانبها، واختبار صحة الفرضيات المذكورة سابقاً في ضوء ما يتوفّر لنا من بيانات ومنه ركزنا في بحثنا هذا على:

المنهج الاستقرائي عن طريق استقراء الدراسات والأبحاث والكتب والدوريات العربية والأجنبية التي تمت في مجال كل من التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية(الحماية الصحية) وتبيين اثر الأولى على الأخيرة وذلك لخدمة هدف البحث.

بالإضافة إلى المنهج التحليلي الوصفي وذلك بهدف تحليل البيانات التي تتوافر عن مشكلة البحث وفي إطار الإشارة إلى واقع الجزائر سنعتمد على البيانات الرسمية الصادرة عن وزارة المالية ، ، والديوان الوطني للإحصائيات(ONS)،المجلس الاقتصادي والاجتماعي(CNES) وزارة الصحة ، البنك العالمي(BM) و صندوق النقد الدولي (FMI).

الدراسات السابقة

عبر مسيرة زمنية طويلة، وجدنا العديد من الأبحاث التي اهتمت بنظام الحماية الاجتماعية، حيث تجسد هذا من خلال مساري الأنظمة الاجتماعية بتحديد المصاريف الناجمة عن الحماية حيث تم التطرق للحديث عنها في الفترة الممتدة بين 1850-1940 في كتاب المرض بين الليبرالية والتضامن ، تلك الدراسة مهدت فيما بعد لدراسات عديدة

1- جمعة محمد حلي وأخرون، أساسيات البحث العلمي في العلوم الاقتصادية والمالية والإدارية دار صفاء للنشر والتوزيع، عمان، 1999، ص 44.

أبرزها دراسة ALOK, BHARGAVA لسنة¹ 2001 تم من خلالها تبيان العلاقة الموجودة مابين الحماية الصحية و التنمية الاقتصادية، تم صياغة نموذج رياضي لتبيان هذه العلاقة، واعتمد النموذج على معدلات نمو الناتج المحلي كمؤشر للتنمية وعلى مؤشرين من مؤشرات الصحة وهما : مؤشر معدلات الحياة، ومؤشر توقع الحياة . فاستنتج التحسن التدريجي في المستوى الصحي و زيادة توقع الحياة للسكان يتوقف على عدة عوامل وتمثلة في تحسن مستوى التغذية، تحسن مصادر المياه النقية والصرف الصحي، الابتكار في المجالات التكنولوجيا الطبية ، مراقب الخدمات الصحية العامة، ويرى أن هذه العوامل جميعها تعتمد بصفة أساسية على مستوى التنمية الاقتصادية والتي تعتمد على مستوى المهارات المكتسبة ومستوى التراكم الرأسمالي.

أما الدراسات العربية نجدها أكثرها في لبنان مثلاً : (الضمان الاجتماعي في ضوء المعايير الدولية والتطبيقات العملية لـ الدكتور عبد المالك سليمان ، أما باللغة الأجنبية نجد Hiam Mлатط، La sécurité sociale et les assurances sociales dans les pays arabes...) وفي مصر الدكتور طلعت المرداش اقتصاديات الخدمات الصحية ... أما فيما يخص الدراسات السابقة الموجودة في الجزائر نجدها إلا باللغة الفرنسية، نأخذ على سبيل المثال الدكتورة فاطمة الزهراء اوفرحة والدكتور العربي العمري . بالرغم من أن هذه الدراسات المنكورة تعتبر كمرجع أساسى لهذا البحث، إلا أنها تختلف عنه في طرح الإشكالية، فلم أصادف دراسة تطرح و تعالج هذا الموضوع بنفس المنهجية.

صعوبات البحث:

صادفنا خلال بحثنا جملة من الصعوبات منها:

- التباين الكبير في البيانات والإحصائيات واختلافها من مصدر لأخر.
- قلة المراجع باللغة العربية .
- ضعف تجاوب مسؤولي القطاع(صندوق الضمان الاجتماعي) مع الطلبة الباحثين في هذا المجال وتحفظهم للمعلومات و الإحصائيات المتعلقة بالنفقات و الإيرادات لمختلف صناديق الحماية الاجتماعية في الجزائر.

¹- Bhargava, A., D. Jamison, L. Lau et C. Murray (2001) : "Modelling the Effects of Health on Economic Growth", Journal Economics,

محتوى البحث :

حاولنا من خلال بحثنا هذا المحافظة على التسلسل المنطقي والتدرج في طرح الأفكار تدر الإمكان، إذ تتضمن هذه الدراسة مقدمة عامة يتبعها ثلاثة فصول، ثم نتائج الدراسة والتوصيات. حيث خصص الفصل الأول للجزء النظري لموضوع الدراسة وذلك على

النحو التالي:

الفصل الأول : التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية

واحتوى من خلاله على مباحثين :

► الأول : التنمية الاقتصادية

► الثاني : تطور الحماية الاجتماعية في العالم

استعرضنا في المبحث الأول الأسس النظرية والمفاهيم الأساسية لكل من التنمية الاقتصادية و النمو الاقتصادي، فيه تم تأصيل العمل العلمي الذي يستلزم تحليل النظريات الاقتصادية لتفسير هذين المفهومين، وذلك للحصول على فهم أعمق للخلفية النظرية للموضوع لذلك تطرقنا إلى مفهوم التنمية و النمو في الفكر الاقتصادي، موضحين أهمية كل منهما و الفرق الموجود بينهما. أما المبحث الثاني فقد تضمن عموميات حول الحماية الاجتماعية وواعتها في العالم، بالإضافة إلى توضيح العلاقة الموجدة ما بين التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية (نظريا).

بينما الفصل الثاني : إستراتيجية التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية في الجزائر

واحتوى من خلاله على مباحثين :

► الأول : البرامج التنموية في الجزائر من 1962-2006

► الثاني : الحماية الاجتماعية وعلاقتها بالتنمية الاقتصادية في الجزائر

تم التطرق في المبحث الأول إلى الاقتصاد الجزائري في ظل الاقتصاد الموجه مرحلة الإصلاحات وما ترتب عنها، وبرنامج الإنعاش الاقتصادي مع تقديم أهم النتائج وتحليلها.

أما المبحث الثاني فقد تضمن مراحل تطور الحماية الاجتماعية في الجزائر وكذا إسقاط تلك البرامج على الحماية الاجتماعية لنبين أثراها على كل من الصحة، البطالة و التقادم . وللإضاح أكثر ارتأينا في الفصل الثالث التطرق إلى : التنمية الاقتصادية والحماية الصحية في الجزائر والذى احتوى على مباحثين :

- الأول : الحماية الصحية
- الثاني : اثر التنمية الاقتصادية على الحماية الصحية في الجزائر

طرقا في المبحث الأول بعض التعريفات لكل من الصحة والحماية الصحية، موضحين أهميتها و كذا علاقتها بالتنمية الاقتصادية. أما عن المبحث الثاني فقد تضمن وصف النظام الصحي في الجزائر 1962-2006، وللفهم أكثر عمدنا على دراسة العلاقة الموجودة مابين الحماية الصحية والتنمية الاقتصادية لنبين اثر هذه الأخيرة على الحماية الصحية من خلال بعض المؤشرات الصحية انطلاقا من بعض الإحصائيات و المنحنيات. أما الخاتمة فقد تضمنت خلاصة للدراسة مشفوعة ببعض النتائج والتوصيات، وفي الأخير أرجو الله الكريم أن أكون قد وفقت في عرض دراسة وتحليل هذا الموضوع.

وما توفيقنا إلا بالله

مقدمة الفصل

تعد التنمية الاقتصادية أيضاً مسألة اجتماعية و سياسية، فهي تحمل مكاناً بارزاً في الأمور العالمية منذ عام 1945 بعد الحرب العالمية الثانية، كما أنها اليوم مركز الصدارة في الفروع التي يبحثها الفكر الاقتصادي العالمي.

إن فكرة التنمية تقوم أساساً على سياسات، خطط، برامج، واستراتيجيات (النمو المتوازن والغير المتوازن) تهدف إلى انتقال الاقتصاد من مرحلة إلى مرحلة أخرى متقدمة، الأمر الذي يؤدي إلى تغيير جدري لكل المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية. إلا أنه ليس بالضرورة تحقيق تقدماً بتنفيذ تلك الخطط التنموية، وهذا راجع لعوامل كثيرة تختلف من بلد إلى آخر تتمثل مثلاً في : الزمن، طبيعة البلد ، الموارد الموجودة ، دهنيات أفراد المجتمع، سلوكاً لهم و تاريخهم كما يجب أن نفرق بين التنمية الاقتصادية و مفهوم النمو الاقتصادي الذي عادة ما يتم الخلط بينهما، فالنمو هو حدوث زيادة في متوسط الدخل الفردي الحقيقي مع مرور الزمن. ويمكن القول باستمرار تحقيق معدلات إيجابية للنمو سيؤدي بالضرورة إلى تنمية اقتصادية.

لقد عاش الإنسان في مجتمع ما قبل الرأسمالية تحت مظلة التكافل الاجتماعي حيث كان الفرد في توحد مع الجماعة وكانت الجماعة كالفرد الواحد . ومع احتياج الطبقة البرجوازية إلى العمال، انتقلت هذه المظلة وتحول العامل إلى أداة تستعمل لتحقيق الأهداف دون مراعاة لطبيعة البشر أو احتياجاتهم، لتبدأ طوائف العمال فيما بعد بالبحث عن وسائل لحماية هذه الطبقة. يتكونن تنظيمات، وتبلور الأمر أكثر بظهور الدولة القومية والتي أخذت على عائقها حفظ التوازن الاجتماعي وضمان تجديد القوى العاملة . وذلك بتولي مسؤولية الحماية الاجتماعية كوسيلة لإضفاء الأمن الاجتماعي ولقد صار الأمن الاقتصادي في هذا العصر من أهم الأهداف الأساسية الواجب تحقيقها، حيث تختلف المناهج في تحقيقه وذلك وفقاً لنظام الدولة . وبغية توسيع هذه الأفكار ارتأينا أن يكون هذا الفصل نظري ينقسم إلى مباحثين :

المبحث الأول : التنمية الاقتصادية**المبحث الثاني : تطور الحماية الاجتماعية في العالم**

المبحث الأول : التنمية الاقتصادية

تمهيد

أصبحت عملية التنمية الاقتصادية تحتل مكان الصدارة بين الأهداف السياسية والاقتصادية، وغيرها من السياسات العامة في البلاد، حيث تبين مختلف التعريفات و النظريات التي قدمت بتفسير التنمية ، أنها مرتبطة بالإنسان هدفها تحقيق رفاهية المجتمع، اقتصادياً و اجتماعياً . عن طريق استبطاط إنتاجية جديدة أفضل ورفع مستويات الإنتاج من خلال إنشاء المهارات والطاقات البشرية، و خلق تنظيمات أحسن و إيجاد وسائل مختلفة وقيمة لتمويلها، تتماشى والتقدم الحاصل ، هذا فضلاً عن تراكم رأس المال في المجتمع.

عادة ما يتم وقوع نوع من الخلط بين النمو و التنمية ، نظراً للموجود علاقة بين المفهومين . فالنمو هو مقياس للتنمية مرتبطة أساساً بترابع رأس المال من ناحية وزيادة الإنتاجية من ناحية أخرى . وجود الفعلى للابتكارات التي تسمح بإعطاء دفع جديد للتنمية الاقتصادية . و عليه يتضمن هذا المبحث موضوع التنمية الاقتصادية من حيث تعريفها و أهم النظريات الخاصة بها كذلك أهمية دراستها، كيفية تمويلها و أهم المشاكل التي تعيق مسار التنمية

الاقتصادية

و ضمن هذا المسعى ارتأينا تقسيم هذا المبحث إلى ثلاثة مطالب:

المطلب الأول: مفهوم التنمية الاقتصادية

المطلب الثاني: التنمية الاقتصادية و النمو الاقتصادي

المطلب الثالث: التنمية الاقتصادية و التنمية الاجتماعية (التنمية الشاملة)

المطلب الأول : مفهوم التنمية الاقتصادية

الفرع الأول : تعريفاته مختلفة

أثار تعريف التنمية الاقتصادية جدلاً نظرياً حول تحديد مفهوم التنمية و اختيار المعيار الملائم لقياس ما يتحقق بذلك ما من تنمية في فترة زمنية معينة.

يعرفها البعض بأنها العملية* التي يتم بمقتضاها الانتقال من حالة التخلف إلى حالة التقدم . هذا الانتقال يقتضي إحداث عديد من التغيرات الجذرية و الجوهرية في الهياكل الاقتصادية¹.

يعرف بول بريان Paul Baran التنمية : بأنها الزيادة على مر الزمن في إنتاج السلع المادية بالنسبة للفرد ، ولعل أهم ما جاء به مابلي²:

إن عملية التنمية تقتضي إيجاد مرتكز ذاتي أو عضوية اقتصادية تضمن زيادة إنتاج السلع على مر الزمن .

إن الزيادة المطلقة في إنتاج السلع ليست مؤشراً للتنمية الاقتصادية وإنما يجب أن نحقق زيادة في السلع بالنسبة للفرد.

تعرف التنمية الاقتصادية أيضاً كسياسة اقتصادية طويلة الأجل لتحقيق النمو الاقتصادي ... فإذا كان معدل التنمية أكبر من معدل السكان ، فإن متوسط الدخل الفرد الحقيقي سيرتفع³.

كما يعرفها صبحي محمد فتوص على أنها تحسناً على المستوى الفردي في مستويات المهارة و الكفاءة الإنتاجية و حرية الإبداع و الاعتماد على الذات و تحديد المسؤولية⁴ .

* العملية هي : تفاعل عناصر معينة خلال فترة زمنية طويلة ينتج عنه تغيرات جوهرية في بعض المتغيرات المعينة في الاقتصاد القومي.

¹ - محمد عبد العزيز عجمية، إيمان عطية ناصف، د. علي عبد الوهاب، "التنمية الاقتصادية دراسات نظرية وتطبيقية" ، الدار الجامعية ص.ب 35 - الإبراهيمية- الإسكندرية- مصر- 2006 ص 77.

² - كمال بكري، "التنمية الاقتصادية" دار النهضة العربية للطباعة والنشر بيروت- ص.ب 11- 749- سنة 1986. ص 63.

³ نفس المرجع ص 63.

⁴ - صبحي محمد فتوص "أزمة التنمية دراسة تحليلية للواقع السياسي والاقتصادي و الاجتماعي لبلدان العالم الثالث" الطبعة الثانية ، القاهرة ، الدار الدولية لنشر و التوزيع سنة 1999 ص 97.

وأيضا يمكن تعريفها على أنها العملية التي يحدث من خلالها تغيير شامل ومتواصل مصحوب بزيادة في متوسط الدخل الحقيقي وتحسين في توزيع الدخل لصالح الطبقة الفقيرة، و تغيير هيكلية في الإنتاج¹.

ويأتي **جاكوب فنر Jacob vener** بتعريف معاير للتنمية على أنها " هدف لأسلوب التخطيط الاقتصادي يتحقق باستغلال الإمكانيات المتاحة للمجتمع وذلك بغرض الوصول إلى أعلى نصيب لدخل الفرد عن طريق أقصى استخدام للموارد الاقتصادية الممكن استغلالها لصالح المجتمع "²

François Perroux "le développement est la combinaison des changements mentaux et sociaux d'une population qui la rendent apte à faire croître cumulativement et durablement son produit réel global"³

ومن أشهر هذه التعارف هو ذلك الذي خرجت به الأمم المتحدة سنة 1964 : على أن التنمية عبارة عن "مجموعة من الوسائل و الطرق التي تستخدم بقصد توحيد جهود الأهالي مع السلطات العامة من أجل تحسين مستوى الحياة من النواحي الاقتصادية و الاجتماعية و الثقافية في المجتمعات القومية و المحلية ، و اخرج هذه المجتمعات من عز لتها لتشارك ايجابيا في الحياة القومية ، و لتساهم في تقدم البلاد⁴

والملحوظ هنا انه لا يوجد اتفاق، ما بين الاقتصاديين حول تعريف التنمية الاقتصادية وهذا راجع إلى الاختلاف الموجود في المدارس الاقتصادية، هو الشيء الذي يؤدي بنا إلى التمييز بين ثلاثة فرق من الاقتصاديين :

- يحاولون تعريف التنمية انطلاقا مما تحققه من زيادة في الدخل أو الإنتاجية أو الاستهلاك.

¹ - محمد عبد العزيز عجمية، إيمان عطية ناصف، د. علي عبد الوهاب، "التنمية الاقتصادية دراسات نظرية و تطبيقية" . مرجع سابق ص. 78.

² - ج حسين ابراهيم عيد : " دراسات في التنمية و التخطيط الاجتماعي " دار المعرفة الجامعية- الإسكندرية- مصر- سنة 1990-ص 43-44 .

³ - ahcen Abdelmaleki : Patrick mundler économie du développement les théories ,les expériences, les perspectives. hachette supérieur 1995 page:17

⁴ - حسين ابراهيم عيد : " دراسات في التنمية و التخطيط الاجتماعي،مرجع سابق " ص42 .

- يرون التنمية على أنها إحداث تغيير و تبديل في الهيكل الاقتصادي للبلد.
- كذلك ينظرون إلى التنمية على أنها تحسين في الوضع الاجتماعي لشعوب هذه البلدان.

وعلى العموم فان التنمية الاقتصادية هي العملية التي من خلالها تتحقق زيادة في متوسط نصيب الفرد من الدخل الحقيقي على مدار الزمن و تحدث من خلال تغييرات في كل من هيكل الإنتاج و نوعية السلع والخدمات المنتجة . هذا يعني أن التنمية تهدف في جوهرها إلى زيادة الطاقة الإنتاجية للاقتصاد¹ .

و من الخصائص التي تميز بها التنمية نجد² :

- تغيرات في كل الهياكل الاقتصادية والمتمثلة في اكتشاف موارد إضافية و تراكم رأس المال مع إدخال طرق فنية جديدة للإنتاج و تحسين المهارات.
- تغيرات في تركيبات السكان من حيث الحجم والسن، وتمثل كذلك في إعادة توزيع الدخل، وفي تغيير الأدوات مع إدخال تعديلات مرافقية و تنظيمية.
- حدوث زيادة حقيقة وليس نقدية مستمرة في متوسط الدخل لفترة طويلة من الزمن، الشيء الذي يوحى بان التنمية عملية طويلة الأجل.
- تواصل أو استمرارية التنمية، هو ما يطلق عليه البعض بالتنمية المستدامة* .
- و اذا أردنا تمثيل التنمية في الشكل معادلة فيمكن كتابتها على الكل التالي :

$$\text{التنمية} = \text{النمو الاقتصادي} + \text{الزيادة النوعية} + \text{الزيادة الهيكلية}.$$

¹ - محمد عبد العزيز عجمية، د. علي الليثي "التنمية الاقتصادية مفهومها -نظرياتها سياستها" الدار الجامعية الإسكندرية، مصر-2003- ص 61.

² - للمزيد من التفصيل انظر كل من :

- كمال بكري، التنمية الاقتصادية، بيروت، دار النهضة العربية، 1986، ص 64.

- محمد عبد العزيز عجمية، إيمان عطية ناصف، مرجع سابق، ص 52-53.

* التنمية المستدامة هي: تنمية تستجيب لمختلف رغبات و حاجيات الإنسان مع المحافظة على البيئة و دون رهن مستقبل الأجيال القادمة .

المفهوم الثاني : أهم نظرياته التنمية الاقتصادية

يذهب الاقتصاديون القدمى و المحدثون، في حديثهم عن التنمية، إلى تحديد بعض النظريات أو الاتجاهات العامة التي تعطى معنى أو تعريف محددا - نوعا ما - لعملية التنمية. و إذا كانت النظريات التي سنعرضها تتسم بالطابع الاقتصادي، فيرجع ذلك إلى أن الأغلبية من الاقتصاديين ينظرون على أنها عملية اقتصادية . و عليه سنعرض إلى أهم نظريات التي قيلت فيها .

► النظرية الكلاسيكية¹

- أفكار التجاريين والطبيعين:

يرى البعض أن التجاريين والطبيعين لم يكونوا مدرسة، بل كانت آراءهم مجموعة من الأفكار المتباعدة، لكنها تدور حول نقطة رئيسية واحدة وهي أن الدولة يجب أن تكون قوية، ولذلك تسمى نظريتهم "قوة الاقتصاد" وان الثروة هي أهم العوامل لإحداث التنمية في المجتمع.

- النظرية الكلاسيكية :

أهم أقطابها لم سميث A. Smith، و ريكاردو Ricardo، مالتيس Multus ترتكز هذه النظرية أساسا على ترتكز هذه النظرية أساسا على عنصر رأس المال و السكان كعناصر اقتصادية بصفة مباشرة إلى التنمية.

► النظرية النيوكلاسيكية :

هذه النظرية أيضا تعتمد على الأسس الكلاسيكية ، ولكنها تضيف إليها عناصر اقتصادية أخرى لها فعالية في إحداث عملية التنمية أهمها الاستثمارات الخارجية.

- النظرية الماركسية :

وضع هذه النظرية كارل ماكس K.Marx على أساس و مبادئ تفسر مختلف ظواهر الحياة مثل : الصراع الطبقي، فائض القيمة، تراكم رؤوس الأموال وان هذه العناصر هي التي تؤدي إلى تنمية المجتمع.

¹ - جعفر حسين / ابراهيم عبد : " دراسات في التنمية و التخطيط الاجتماعي " ص 48 ، مرجع سابق .

► النظرية الكنزية¹

• نظرية كينز:

ادخل عنصر جديد له أهميته الاقتصادية في التنمية الاقتصادية و هو (الطلب الفعال) أي: إذا توافرت لدى أفراد المجتمع قوة شرائية تسمح لهم شراء السلع الاستهلاكية فإن ذلك ينعكس على الزيادة في إنتاج السلع الاستثمارية ، الشيء الذي يؤدي إلى زيادة حجم النشاط الإنتاجي الكلي (استهلاك+استثمار) و ينعكس ذلك على زيادة في حجم التوظيف في المجتمع .

و تحدد نقطة الطلب الفعال في نظر كينز -عند تلاقي منحنا العرض و الطلب و هي النقطة التي تحدد الحجم الفعلي للتوظيف في المجتمع و ليس بالضرورة أن يكون التوظيف الكامل حسب ما تدعي النظرية الكلاسيكية .

• النظرية النيوكنزية

لقد صاغ أتباع كينز kynes نضرتهم في شكل نماذج ذكر منها

- نموذج هارود و لادمار Harrod-Domar الذي ركز على عنصر رأس المال و مدى فاعليته في عملية التنمية
- نموذج ارثو لويس A.luis اهتم بعنصر العمل كعمل أساسي لا نجاح عملية التنمية

► النظرية الحديثة

• نظرية الدفعة القوية²

تتب نظرية الدفعة القوية إلى "بول روزا نشتاين روستان - rodan" يفترض من خلال هذه النظرية إن التصنيع ضرورة لابد منها لكافة البلاد و من أهم الأسباب التي تدعو إلى التصنيع في نظره وجود نسبة مرتفعة من العمال المتعطلين بشكل جزئي أو كلي و يشير rodan إلى أسلوبين للتصنيع هما:³

* **الأسلوب الأول** : يتضمن هذا الأسلوب بناء جميع مراحل الصناعات داخلياً وبالاعتماد على المواد المحلية كلية دون الاستعانة بالاستثمار الدولي ، إلا أن هناك بعض

¹ نفس المرجع السابق، ص 49.

² -علي الحوات: "أسس التنمية والتخطيط الاجتماعي". جامعة الفاتح طرابلس- ليبيا-1991- ص66.

³ نفس المرجع السابق .

الصعوبات منها نقص المواد الخام الازمة للصناعة إضافة إلى وجوب توفر قدرة هائلة من التمويل مما يستلزم إتباع سياسة التقشف.

* **الأسلوب الثاني** : يقوم على مساهمة رأس المال الأجنبي بمقدار ضخمة في مشروعات التنمية الصناعية سواء عن طريق الافتراض أو الاستثمار المباشر ، الأمر الذي يجعل الدولة في تبعية اقتصادية دائمة قد حاول rodan luhg معالجة عيوب هذه النظرية من خلال تدخل الدولة لحماية الاقتصاد الوطني خصوصا و انه ارجع أسباب عدم نجاح الصناعة في البلاد النامية إلى ضعف المقدرة و الوعي الادخاري إلى ضيق السوق . فهذه النظرية لا تؤمن بالتقدم البطيء و إنما تستهدف إحداث دفعة قوية تطلق بالاقتصاد من حالة الركود و التخلف إلى مرحلة النمو الذاتي و يتحدد حجم هذه الدفعة بمقدار الاستثمار اللازم لتحقيق التنمية بمعنى إما التنمية أو التخلف .

• نظرية النمو المتوازن

يمكن اعتبار هذه النظرية امتداد وتطور طبيعي للأولى، فهي تنسب إلى روجنر نيركسه rognar nurksa ويفسر انخفاض الدخل الحقيقي كنتيجة لأنخفاض الإنتاجية التي ترجع بدورها إلى نقص رأس المال وهو نتيجة لعاملين:

- ١- ضعف القدرة على الادخار.
- ٢- ضعف حافز الاستثمار.

إن أسلوب النمو المتوازن يتضمن العمل على إيجاد نوع من التوازن بين الزراعة و الصناعة ، أي لا بد أن يسير النمو الاقتصادي والزراعي جنبا إلى جنب². كما يأخذ رواد هذه النظرية بعين الاعتبار مايلي :

أولاً : دور الهياكل الاقتصادية والاجتماعية:³

¹- د. علي الحوات " اسس التنمية و التخطيط الاجتماعي " ، ص 69 ، مرجع سابق.

²- د. محمد عبد العزيز عمجمة: "التنمية الاقتصادية دراسات نظرية وتطبيقية" ، ص 170 مرجع سابق.

³- د. كامل بكري "التنمية الاقتصادية" ، ص 79-84 ، مرجع سابق.

تمثل هذه الهياكل في كل الإنجازات الجماعية للبلد، والتي غالباً ما تكون مقدمة من طرف الدولة، وهي غير قابلة للتجزئة نظراً لكونها تستلزم حجماً كبيراً كحد أدنى، مما يتطلب استثماراً مبدئياً ضخماً، نظراً لتكليفها الضخمة كالسكك الحديدية، الطرق، إلخ غير ذلك؛ والتي تتطلب مدة طويلة للإنجاز، وهو استثمار نهائي من حيث الوقت بحيث لا يمكن تأجيله، فهو يسبق الاستثمار المنتج مباشرة أو بصفة موازية؛ نظراً لنقص هذه الهياكل في البلدان النامية يشكل عائقاً معتبراً لها، حيث تسمح هذه الهياكل بربط الأسواق فيما بينها وبالتالي كسر العزلة بين المناطق، بتوسيع السوق الوطني وفتح منافذ للمؤسسات.

ثانياً: الطبيعة المكملة للطلب:

حتى يتم التغلب على النقص المتواجد في الاقتصاد الراكد ودفعه نحو مستويات أعلى للإنتاج والدخل، وحتى يكون للهيكل الاقتصادي دور يجب تطوير صناعات مختلفة، وعليه يجب توفير حد أدنى من الموارد لبرنامج التنمية؛ ولا يكفي توفير إنجاز بعض الصناعات ولكن يجب على التصنيع أن يكون على عدة وجهات حتى تتمكن الصناعات الجديدة من جني ثمار التطوير الآني للصناعات الأخرى؛ بحيث تمكن من توفير الطلب المكمل، وعليه يصبح المنتجين مستهلكين لسلع الصناعات الأخرى. وفي هذا الصدد يدعو نيركسه إلى الاعتماد على الموارد المحلية في محل الأول، وذلك لعدم ثقته في الاعتماد على الاستثمارات الأجنبية والتجارة الخارجية، التي تحول شروط التبادل فيها لغير الدول النامية، و منه يرى أن توفير الموارد المحلية ينبغي أن يأتي من موارد القطاع الزراعي.

ولقد وجهت عدة انتقادات نجمل أهمها فيما يلي:

- 1- إن تطبيقها يتطلب مقدار ضخمة من رأس المال و المعرفة الفنية والتي هي في الغالب نادرة في الدول النامية.¹
- 2- توزيع الاستثمارات الجديدة على عدد كبير من الصناعات المتكاملة بحيث تتمو كلها في وقت واحد، هذه الأفكار نظرية تتناسى و ظروف ندرة رأس المال، خصوصاً وأن معظم البلدان التي تبحث عن التنمية متختلفة.¹

¹ - د. عادل فهمي بدر "التنمية العربية بين النظرية والواقع" ص 121 .

ولهذا شك البرت هرشنان مقدم نظرية النمو الغير المتوازن ، في مقدرتها على إحداث دفعه قوية، ترفع من مستوى الدخل الحقيقي لكسر حلقة التخلف.²

► نظرية النمو الغير المتوازن³

ارتبطت إستراتيجية النمو الغير المتوازن بالاقتصادي هيرشنان ، الذي انطلق من انتقاد سنجر لنظرية النمو المتوازن على أساس عدم واقعيتها، والذي دعا إلى تبني البلاد المختلفة إستراتيجية النمو الغير المتوازن. و تتركز إسهاماته في الآتي:

* يعتقد صاحب هذه النظرية أن النمو الغير المتوازن هو الذي يحقق التنمية الاقتصادية وذلك باختيار بعض الصناعات أو القطاعات التي تميز بمقدرة أكبر من غيرها على دفع الاستثمارات في القطاعات الأخرى في الاقتصاد، بمعنى آخر يجب أن تتركز الدفعة القوية في القطاعات أو الصناعات الإستراتيجية، ذات الأثر الحاسم في تحفيز استثمارات أخرى مكملة، التي ترتفع الدخل القومي الحقيقي بأكبر معدلات ممكنة، بدلاً من تشتتها على جبهات كثيرة تتفاوت في درجة أهميتها. فالتنمية عملية ديناميكية تتغلب على الاقتراض من حالة اللاتوازن إلى حالة اللاتوازن أخرى و لكن مستوى أعلى من الإنتاج والدخل.

* أيد هيرشنان الدفعة القوية في التنمية معارضًا إعطاء الأولوية للتنمية الريفية، و مركزاً على التصنيع في المدن الكبرى، لأن الاستثمار حسبه في فترة ما سوف يؤدي إلى استثمار آخر في صناعة مختلفة بعد تلك الفترة، بسبب طبيعة التكامل بين الاستثمارات .

* دعا إلى هذه النظرية لكونها واقعية تتوافق والموارد المتاحة، لكن المشكلة الرئيسية في تحديد أولوية الاستثمار في الأنشطة الرائدة من صناعات أو مشروعات. ويوضح معالجة هذه المشكلة على مستويين: ⁴

¹ - د. محمد عبد العزيز عجمية: "التنمية الاقتصادية دراسات نظرية وتطبيقية"، ص 172.

² - د.حسين ابراهيم عيد : "دراسات في التنمية و التخطيط الاجتماعي" ص 87، مرجع سابق.

³ - د.محمد عبد العزيز عجمية: "التنمية الاقتصادية دراسات نظرية وتطبيقية" ص 173-174، مرجع سابق .

- د. علي الحوات "أسس التنمية و التخطيط الاجتماعي" ، ص 69 ، مرجع سابق.

- صالحيلي صدر الدين: "النمو التجارة الدولية في الدول النامية" ، رسالة دكتوراه 2005/2006، إشراف د. تومي صالح، جامعة الجزائر، ص 29

⁴ - د.محمد عبد العزيز عجمية: "التنمية الاقتصادية دراسات نظرية وتطبيقية" ص 175 ، مرجع سابق.

- المستوى الأول : المفاضلة بين أولوية الاستثمار في قطاع رأس المال الاجتماعي، و القطاع الإنتاجي المباشر.
- المستوى الثاني : المفاضلة في بين أولوية الاستثمار في صناعات أو مشروعات قطاع الإنتاج المباشر.

ومن هذا المنطلق يرى أن هذه السياسة هي الأمثل لإحداث الدفعة القوية التي تكسر دائرة التخلف .

• نظرية مراحل النمو الاقتصادي¹ :

و هي من إحداث نظريات التنمية الاقتصادية في العالم (ظهرت عام 1960) و أول من تناولها هو رستو rostow وقد قسم مراحل الإنماء الاقتصادي إلى 5 مراحل أساسية هي:
 * مرحلة المجتمع التقليدي : يتميز المجتمع في هذه المرحلة بالخلف الاقتصادي المطلق ويكون الاعتماد هنا على الزراعة التقليدية ، والتنظيم الاجتماعي والاقتصادي على القبيلة أين يضعف فيها نصيب الفرد من الناتج القومي .

* مرحلة التهيئة للانطلاق : تظهر خلال هذه المرحلة بعض الصناعات الخفيفة إلى جانب الزراعة ، إلا أن متوسط الدخل الفردي يبقى متوسط على العموم . أما الأمر الذي يساعد على انطلاق الاقتصاد هو ظهور المفكرين والمبدعين ، فتبدأ التغيرات الجدية في البناء الاجتماعي والثقافي والعمل على زيادة الإنتاجية ، ومن هنا تظهر صعوبة تكوين رأس المال والموارد البشرية المؤهلة .

* مرحلة الانطلاق: تتصف هذه المرحلة بتنمية الموارد الاقتصادية ، تعد من أصعب المراحل ، حيث تستغرق مدة تتراوح بين 20-30 سنة، فهي تحتاج إلى جهد شاق لإرساء قواعد وأسس النهضة الاقتصادية والاجتماعية الشاملة .

* مرحلة النضج: أين أصبح المجتمع متقدما اقتصاديا واجتماعيا وبشكل متوازن، حيث ارتفع مستوى الإنتاج وزاد الاستثمار عن الاستهلاك، كما أدت إلى تزايد الصناعات المتطرفة. هذا ما أدى إلى ارتفاع معدل الدخل بمعدل يزيد عن معدل الزيادة السكانية .

¹ .. د. عادل فهمي بدر " التنمية العربية بين النظرية والواقع " دار الجامعات المصرية - سنة 1990 - ص 59-61 مرجع سابق .

* مرحلة الاستهلاك والرفاهية : هي المرحلة الأخيرة يصل فيها المجتمع إلى درجة عالية من التطور الاقتصادي، فينعم بشمار التنمية . فيتصف بثلاث أنماط اقتصادية .

1. ارتفاع مستوى المعيشة .

2. ارتفاع مستوى الدخل .

3. توفر الحاجات والقدرة على الشراء والاستهلاك .

رغم الانتقادات الموجهة لمختلف النظريات خاصة منها الحديثة كاستراتيجية النمو المتوازن المذكورة سابقا، و النمو غير المتوازن المتمثلة في كيفية اختيار القطاع الإستراتيجي، و كون لا توازن موجود لا مفر منه؛ فإن كل إستراتيجية ملائمة حسب كل بلد إن كان منفتحا على الخارج أم لا، وإمكانية تلاؤم كل إستراتيجية حسب مرحلة تطور البلد¹ .

الفرع الثالث: أهمية حراسة التنمية الاقتصادية أولاً : طبيعة، مقياس و أهداف التنمية الاقتصادية

» طبيعة عملية التنمية

حتى يتسعى لنا إعطاء مفهوم يوضح المعنى الأساسي للتنمية ، علينا إبراز طبيعتها ومنه يرى البعض أن عملية التنمية هي عملية اقتصادية بالدرجة الأولى و أن المجال الاجتماعي يدخل طيات هذه العملية بينما يجد البعض الآخر أنها عملية ذات هدف اجتماعي شامل و هناك فريق ثالث يرى أن التنمية هي بين هذا وذاك.

يقول *Albert Mayer* الخبير الأمريكي في تخطيط المدن أن :

"التنمية الاقتصادية هي حجر الزاوية في تنمية المجتمع ويدونها يصبح البرنامج التموي عقيما ... لأن عملية تنمية المجتمع إذا لم تعتمد أساسا ... على تحسين الأحوال الاقتصادية فإننا نعجز عن تقديم الخدمات الاجتماعية، الصحية والتعليمية الازمة لرفع مستوى معيشة المواطنين ".

¹ - *Jacque Brasseul , "Introduction à l'économie du développement"*, Paris, Armand colin édition, 1993,p 52 .

بينما يرى *f.Brayns* إلى أن الهدف من تنمية المجتمع هدف اجتماعي أولاً وقبل كل شيء، وأن التنمية الاقتصادية هي نتيجة للمعرفة، فالمجتمع الجاهل لا يساهم في البناء الاقتصادي ولن يتأتى ذلك، إلا برفع المستوى المعرفي...¹

وفي جانب آخر نجد **Chadwick** (الخبير البريطاني في تنمية المجتمع) يذهب إلى أن تنمية القدرات البشرية وتحسين الأحوال الاجتماعية سيدفع الناس بالضرورة إلى تحسين مستوىهم المادي والاقتصادي . وان عملية التنمية لا يمكن أن تتحقق الأهداف الموضوعة ما لم تتدخل عمليات التنمية الاقتصادية والاجتماعية معاً وفي وقت واحد.²

فيتضح من ذلك أن طبيعة التنمية تتضمن جانبين :

• الجانب الاقتصادي :

إن برامج التنمية يجب أن تهدف إلى تحسين الظروف المادية والاقتصادية من أجل رفع مستوى معيشة الأفراد...

• الجانب الاجتماعي : يهتم بتحسين الاجتماعية، وتنمية القدرات البشرية أي تحسين المستوى الاجتماعي من النواحي الصحة والتعليمية ، الشيء الذي يجعل الأفراد قادرين على المساهمة في عملية تنمية المجتمع .

► قياس التنمية الاقتصادية³

نظراً لصعوبة تحديد التنمية الاقتصادية قامت منظمة الأمم المتحدة(ONU) في إطار برنامج الأمم المتحدة للتنمية (U N D P) ، بإصدار مقياس لتنمية و المتمثل في دليل التنمية البشرية (IDH) * والذي ظهر سنة 1990؛ يشمل ثلاث معايير أساسية ممثلة في المستوى الصحي المعبر عنه بالسن المتوقع عند الميلاد، والمستوى التعليمي ، و العامل الثالث مستوى المعيشة المعبر عنه بمستوى الدخل الحقيقي المعدل؛ بالإضافة إلى هذا الدليل هناك دليل آخر يأخذ بعين الاعتبار عدم العدالة في توزيع القدرات البشرية بين الذكور وإناث بالإضافة إلى المعايير الثلاثة السابقة المذكورة، ويتمثل هذا المقياس في

¹- المرجع سابق ص 45.

²- المرجع سابق ص 47.

³- د. عبد القادر محمد عبد القادر عطية، اتجاهات حديثة في التنمية، الدار الجامعية- الإسكندرية- مصر سنة 1999، ص 49-83.

*IDH : Indice de développement humain.

دليل التنمية البشرية المعدل للجنس" G D I "؛ أما الدليل الأخير للتنمية يتمثل في دليل الفقر التنموي " H P I " والذي أضيف سنة 1997؛ حيث عند النطريق إلى التنمية فيطبيعة الحال نتكلم على الفقر؛ غير أن هذه الأخيرة لا تقتصر فقط على الدول النامية وإنما توجد أيضاً في الدول المتقدمة؛ وبالتالي من أجل قياسه يجب التفرقة بين الفقر المطلق و الفقر النسبي، حيث يتمثل الأول في عدم تلبية الحاجيات الأساسية عند تعريف مجموعة من السلع و الخدمات ممثلة لحد محدد للعيش، وبالتالي يعتبر فقير كل من لا يصل إلى هذا الحد في استهلاكه، أما الفقر النسبي يتمثل في وجود فرق بين ما نملكه وما يملكون الآخرون رغم حيازتنا على أكثر من الحد المحدد للعيش.¹

أهداف التنمية الاقتصادية

إن الأهداف الرئيسية للتنمية لأي بلد، عادة ما ترتبط بالمبادئ الأساسية الذي يعتنقها ذلك البلد، فان أهداف التنمية الاقتصادية تعبر بشكل أو باخر عن طبيعة المرحلة الاقتصادية التي يمر بها ذلك البلد، كما تعبر عن نوع السياسة الاقتصادية التي ينتهجها وصولاً لتحقيق أهدافه الأساسية ومن بينها ما يلى²:

- تحقيق السيادة والاستقلال الاقتصادي .
- زيادة الرفاهية الاقتصادية للفرد وهذا من خلال أهداف تفصيلية تتخلله:
 - استثمار الموارد البشرية .
 - الاستغلال الأمثل للموارد الطبيعية.
 - توسيع مصادر الدخل.
 - تعزيز وزيادة فعالية القطاع الخاص.
 - دعم وتشجيع المشاريع الصناعية.
 - زيادة وتوسيع الصادرات.
 - تحسين مستويات المناطق الريفية

¹ - د. عبد القادر محمد عبد القادر عطية، "اتجاهات حديثة في التنمية"، مرجع سابق .

² - عز صقر "العلوم وقضايا معاصرة" الدار الجامعية، قطر سنة 2003- ص.62.

- تحقيق العدالة الاجتماعية في توزيع الدخول.
- تكوين تأهيل القدرات البشرية ومحاولة الوصول إلى مستوى العمالة الكاملة.
- 3- الاكتفاء الذاتي والقضاء على التبعية من العالم الخارجي.
- 4- الانفتاح على العالم الخارجي، وهو الأمر الذي استهدفه الاقتصاد الأمريكي بغرض تحقيق أهداف استراتيجية بعيدة المدى وذكر هنا العولمة.

ثانياً : تمويل التنمية الاقتصادية

► مصادر التمويل المحلية:¹

المصدر العادي لتمويل التنمية هي المدخرات الوطنية الاختيارية لقطاع الأفراد و القطاع العائلي - أي ما يدخله الأفراد من دخولهم وما تدخله الشركات من أرباحها- أما الإجبارية فتتمثل في أقساط الضمان الاجتماعي. التي تعجز على تمويل الاستثمار الذي يضمن تحقيق معدل متواضع للتنمية .ففي معظم البلدان النامية التي تتميز بدخل حقيقي منخفض، تكون القدرة على الإنفاق ضعيفة. ولسد هذه الثغرة يوجد وسائل أخرى محلية لتمويل كالضرائب،تدخل الدولة، الإصدار النقدي.

- الضرائب بتنوعها المباشر وغير المباشر، لا تحقق حصيلة كبيرة كتلك التي تتحققها في البلاد المتقدمة ويرجع هذا، إلى انخفاض الدخل وصعوبة تحصيل الضرائب .
- دور الدولة في الشؤون الاقتصادية من خلال إقامة مشاريع البنية التحتية، التي لا يقوى الأفراد على إقامتها كالطرق، المطارات....
- أما عن الإصدار النقدي الجديد الذي يقصد به إصدار نقود جديدة توجه نحو الإنفاق على مشاريع التنمية دون أن يكون لهذه القوة الشرائية الجديدة مقابل موجود في الاقتصاد من سلع و خدمات . إلا أن هذه الوسيلة ليست فعالة حسب الاقتصاديين، كونها سبباً مباشرًا في معضلة التضخم .

¹ - د. كامل يكري "التنمية الاقتصادية" ، ص 93-95 ، مرجع سابق.

- د. عمرو محي الدين "التخلف والتنمية" ، ص 450 مرجع سابق .

► مصادر التمويل الأجنبية: ¹

عندما لا يكفي التمويل الداخلي أو لا يوجد، تلجأ الدولة إلى التمويل الخارجي الذي يتمثل في القروض (طويلة، متوسطة و قصيرة الأجل) أو المساعدات الدولية من المؤسسات، المنظمات الدولية والاستثمار الأجنبي المباشر وغير المباشر من الأفراد والشركات. إن هذه المصادر الأجنبية ستكون سلبية، فسداد الديون وفوائدها المرتفعة والضغط السياسي التي قد تتعرض لها الدولة و الضغوط الاقتصادية التي قد تباشر فيها الدولة المفترضة على الدولة المفترضة، سيؤدي إلى الواقع في مشكلة التبعية الاقتصادية التي تترتب عليها مشاكل اجتماعية عويصة، وعلى ذلك فإن الحد من الاقتراض يصنون الاستقلال السياسي والاقتصادي للدولة.

على هذا الأساس نرى أن كل من الاحتمالين خطر فلا يمكن ضغط أو توقيف الاستثمار ولا يمكن الاستمرار في عملية الاقتراض الخارجي لفترة طويلة . ومنها تتضح أهمية المدخرات المحلية إن توفرت الإمكانيات من جهة ، وان توفر الوعي الانهياري من جهة أخرى، لتمويل الاستثمارات اللازمة للتنمية الاقتصادية.

ثالثاً : عوائق التنمية الاقتصادية

لقد دهب المفكرين الاقتصاديين إلى تقسيم عقبات التنمية إلى ثلاثة أقسام رئيسية هي:

► العقبات الاقتصادية: ²

ندرة رؤوس الأموال وصعوبة تحقيق معدل مرتفع لتكوين رأس المال ، والذي يرجع إلى :

- انخفاض الدخل مما ينتج عنه انخفاض في حجم المدخرات .
- عدم ظهور فرص الاستثمار المربحة بسبب انخفاض حجم الاستهلاك .
- قلة المهارات العمالية التي تؤدي إلى انخفاض القدرة التخطيطية و التنظيمية .
- انخفاض الكفاية الإنتاجية و القصور والجمود في استغلال الموارد الطبيعية .
- عدم توزيع الموارد الاقتصادية المتاحة توزيعاً أمثلـاً.

¹ - د.محمد عبد العزيز عجمي: "التنمية الاقتصادية دراسات نظرية وتطبيقية" ص 249-250 ، مرجع سابق .

² - د.حسين إبراهيم عبد : "دراسات في التنمية و التخطيط الاجتماعي" ص 90 ، مرجع سابق .

- عدم الرغبة في التغيير .
- الأوضاع السياسية والأمنية التي تكون تمر بها البلاد، الأمر الذي يبعد المستثمرين الأجانب.
- التخوف من سلبيات الاقتراض من الخارج .
- الانكال على إنتاج واحد وعدم الاعتماد على استراتيجيه التوسيع.

► العقبات الاجتماعية والسياسية والفكرية:¹

الدول النامية تعترضها صعوبة التغلب على الكثير من العادات والمفاهيم التي لم تعد تتلاءم ومتطلبات المجتمع الحديث والتي تؤثر تأثير سيء على التنمية مثلاً: كثرة الإنجاب ومقارنته بدخل الفرد ،فيصعب تعليمهم،معالجتهم في حالة المرض، وصعوبة توفير مسكن لائق يؤويهم .

* الإسراف في الإنفاق على الاستهلاك ،وهذا ما يحد الأفراد القلائل دوي الدخل المعتبر على الأدخار، كما لا يقتصر الإسراف في الدول النامية على الأفراد فقط ، وإنما يتعداه إلى الحكومات التي تصرف في استخدام موارد المجتمع في أشياء لا تنفع مع مقتضيات التنمية .

أما المعوقات السياسية فتتمثل في غياب التنظيم السياسي القادر على تحقيق الاستقرار في الدولة ،الأمر الذي يبعد رؤوس الأموال الأجنبية والمحليّة، فيؤثر مباشرة على التنمية.

► العقبات التنظيمية والتكنولوجية:²

تعتبر هي أيضاً من العقبات التي تواجه عملية التنمية ،والتي تتمثل في نقص الإطارات الإدارية والفنية والمتخصصة .من أجل دفع عجلة الاقتصاد إلى الأمام ،لا بد من الابتعاد عن الأساليب المعقدة والقديمة والبيروقراطية في مختلف المجالات .فالتطور الإداري يتطلب تكنولوجيات مستمرة مع التركيز على تكوين وتدريب الإطارات من جهة واليد العاملة البسيطة من جهة أخرى .سيؤدي حتماً إلى رفع مستوى الإنتاج وبالتالي تحقيق التنمية.

¹ - فايز إبراهيم "التنمية الاقتصادية بين النظرية وواقع الدول النامية" ،جامعة الملك سعود، عمادة شؤون المكتبات، الرياض، 1985، ص 45.

² - نفس المرجع السابق ص 60.

المطلب الثاني : التنمية الاقتصادية و النمو الاقتصادي**الفقرع الأول : مفهوم النمو**

عادة ما يتم وقوع نوع من الخلط بين النمو و التنمية و هذا نظراً لوجود علاقة بين المفهومين، و لهذا الغرض ارتأينا في هذا ^{البحث} إعطاء بعض مفاهيم النمو مع إبراز أهم نظرياته و تبيين العلاقة الموجودة بين النمو و التنمية الاقتصادية، و كذلك إبراز أهم المؤشرات الاقتصادية و الاجتماعية.

في سياق تحليل مسألة التنمية لا بد من التمييز بينها وبين مصطلح النمو لما يكتسي هذا المفهوم من أهمية في تحديد الجوانب الأساسية للتنمية .

أولاً : تعريفات

هناك عدة تعاريف للنمو الاقتصادي، وعلى العموم يمكن أن نعرف النمو بالزيادة المستمرة في كمية السلع و الخدمات المنتجة من طرف الفرد في محيط اقتصادي معين.¹

غير أنه هناك من يعرف النمو الاقتصادي بالزيادة الكمية لكل من الدخل القومي والناتج القومي.²

أما الاقتصادي S.Kuznets في كتابه " النمو والهيكل الاقتصادي " يعرف النمو الاقتصادي كما يلي " النمو الاقتصادي هو أساساً ظاهرة كمية؛ وبالتالي يمكن تعريف النمو الاقتصادي لبـ ما، بالزيادة المستمرة للسكان و الناتج الفردي ".³

ويعرفه جون ريفوار بالتحول التدريجي للأقتصاد عن طريق الزيادة في الإنتاج أو الرفاهية بحيث الوضعية التي يصل إليها الاقتصاد هي في اتجاه واحد نحو الزيادة لهذه الأخيرة .⁴

¹- Jean Arrouss, *Les théories de la croissance* , Paris, éditions du seuil, 1999, p9

²- د.محمد عبد العزيز عجمية، "التنمية الاقتصادية دراسات نظرية وتطبيقية" ، ص 73 ، مرجع سابق .

³- Régis Bénichi, Marc Nouschi, "La croissance aux XIXème et XXème siècles, 2ème edition", Paris, édition Marketing, 1990, p44

⁴- Jean Rivoire " L'économie de marché" Que sais-je ? ,Alger, ed Dahleb,1994, p79

وبالتالي من خلال هذه التعارف يمكن أن نستخرج الخصائص التالية¹:

- 1- يجب على الزيادة في الدخل الداخلي للبلاد أن يترتب عنها الزيادة في دخل الفرد الحقيقي، أي أن معدل النمو الاقتصادي هو عبارة عن معدل نمو الدخل الوطني مطروح من معدل النمو السكاني.
- 2- أن تكون الزيادة في دخل الفرد حقيقة، أي أن الزيادة النقدية في دخل الفرد مع عزل أثر معدل التضخم.
- 3- يجب أن تكون الزيادة في الدخل على المدى الطويل، أي أنها لا تختفي بمجرد أن تختفي الأسباب.

ثانياً: أنواع النمو²

- 1- النمو الاقتصادي الموسع (Croissance extensive) : يتمثل هذا النمو في كون نمو الدخل يتم بنفس معدل نمو السكان، أي أن الدخل الفردي ساكن .
- 2- النمو الاقتصادي المكثف (Croissance intensive) : يتمثل هذا النمو في كون نمو الدخل يفوق نمو السكان وبالتالي فإن الدخل الفردي يرتفع . وعليه المرور من النمو الموسع إلى النمو المكثف يمثل نقطة الانقلاب، أين المجتمع يتتحول تماماً والظروف الاجتماعية تتحسن .
- 3- النمو الطبيعي (Croissance normale) : هو الذي ينتج من القوى الذاتية المتاحة للاقتصاد دون اللجوء إلى التخطيط على المستوى الوطني وهو يتم بالبطء رغم أنه في بعض الأحيان يتعرض إلى تغيرات وهزات قوية كما يتطلب مرونة كبيرة ضمن الإطار الاجتماعي والتلفيكي كي يمكن له الانتقال من قطاع لأخر .
- 4- النمو العابر (croissance transite)³ : و يحمل صفات من اسمه حيث يتميز بعدم استمراره ويكون نتيجة لعوامل طارئة عادة ما تكون خارجية وأثره

¹- محمد عبد العزيز عجيبة، إيمان عطية ناصف، "التنمية الاقتصادية ، دراسات نظرية وتطبيقية ، الإسكندرية ، قسم الاقتصاد ، كلية التجارة ، 2000، ص 51-54.

²- *Jacque Brasseur , Introduction à l'économie du développement , op ,cit , p13.*

³- سعيد مسعود: "الموسوعة الاقتصادية" شركة المطبوعات الجامعية للتوزيع والتشر - الطبعة الثانية - بيروت - لبنان - 1997 - ص 177

محدوداً نظراً لجمود الإطار الاجتماعي، كارتفاع أسعار البترول في البلدان التي تتميز بوحيد الصادرات.

5- النمو المخطط (*croissance organiser*)¹: وهو الذي يحدث نتيجة لعملية تخطيط شاملة لموارد ومتطلبات المجتمع، كما ترتبط فعاليته بالعديد من العوامل منها:

- واقعية الخطط المرسومة.
- كفاءة المخططين.
- فعالية التنفيذ.
- جدية المراقبة.
- مشاركة المجتمع.

ثالثاً : قياس النمو

1- الدخل القومي الكلي:²

يقترح الأستاذ ميد Meade قياس النمو الاقتصادي بالتعرف على الدخل القومي الكلي و ليس متوسط نصيب الفرد من الدخل ، إلا أن هذا المقياس لم يقبل في الأوساط الاقتصادية ، و ذلك لأن زيادة الدخل أو نقصه قد لا يؤدي إلى بلوغ نتائج إيجابية أو سلبية . فزيادة الدخل القومي لا يعني نموا اقتصاديا عندما يزيد عدد السكان بنفس المعدل أو أكبر ، ونقص الدخل القومي لا يعني تخلفا اقتصاديا عندما ينخفض عدد السكان

2- معيار متوسط الدخل:³

عامة ما يقاس النمو الاقتصادي باستخدام ما يسمى بمعدل النمو البسيط و يمكن الحصول عليه عن طريق المعادلة التالية:

$$\text{معدل النمو} = \left(\frac{\text{الدخل الحقيقي في الفترة الحالية} - \text{الدخل الحقيقي في الفترة السابقة}}{\text{الدخل الحقيقي في الفترة السابقة}} \right) * 100$$

الدخل الحقيقي في الفترة السابقة

¹- نفس المرجع السابق.

² محمد عبد العزيز عجيمة، إيمان عطية ناصف، علي عبد الوهاب نجا، "التنمية الاقتصادية، دراسات نظرية وتطبيقية"، ص 89، مرجع سابق.

³ نفس المرجع السابق، ص 91.

وهذا المعدل يمكن حسابه بطرقتين، بالأسعار الجارية أي بأسعار السوق، أو بالأسعار الثابتة وذلك باستخدام الأسعار الاسمية منكمة بزيادة الأسعار، أي باستعمال مؤشر الأسعار؛ حيث يسمح هذا الأخير بتصحيح التغيرات التي تنتج عن الأسعار.

3- معايير سنجر *singer* النمو الاقتصادي:¹

وضع الأستاذ سنجر معايير النمو الاقتصادي في عام 1952 حيث اعتبر سنجر من

المعايير بأنها دالة لثلاثة عوامل هي:

أ- الدخل الصافي.

ب- إنتاجية رأس المال.

ج- معدل نمو السكان.

و تأخذ هذه الدالة الشكل الآتي:

$$D = SP - R$$

حيث :

D هي معدل النمو السنوي لدخل الفرد

S هي معدل الدخل الصافي

P هي معدل الدخل الصافي

R هي معدل نمو السكان السنوي

معدل النمو السنوي لدخل الفرد = (معدل الدخل الصافي * معدل الدخل الصافي) - معدل نمو السكان السنوي.

و ادنى يعتبر النمو الاقتصادي أحد المؤشرات الأولى لقياس التنمية، و إثر ذلك هناك من المدارس التي ترى أن الدخل القومي الإجمالي هو المؤشر المثالي لقياس التنمية، و لكن في الحقيقة هناك رأي آخر تتمثله مدرسة أخرى و على رأسهم كيندلبير، كروش يلنك و الذين نادوا باستخدام الزيادة في دخل الفرد كقياس للتنمية الاقتصادية و ليست الزيادة في الدخل القومي و حجتهم في ذلك بأن الإنسان هو الهدف الأساسي للتنمية و أن هذه الأخيرة تقاس بمقدار ما تتيحه للفرد من زيادة في دخله، و أما حجة المدرسة الأولى فتتلخص في التالي:

1- نفس المرجع، ص 92.

- أن زيادة الدخل الفردي لا بد أن يسبقها بطبيعة الحال زيادة في الدخل القومي، و لذا فإن مشكلة البلدان النامية، ذات الزيادة السكانية و التي تتجلى في التركيز على زيادة الدخل الفردي يستوجب نسبة زيادة في الدخل القومي تفوق نسبة الزيادة في السكان، أما الدول المتقدمة و التي لا تعاني من مشكلة زيادة الدخل الفردي نظرا لارتفاع هذا الدخل فإن مشكلتها تتجلى في ثبات معدلات الزيادة في الدخل القومي لمعايير أخرى كالتضخم و الانكماش و البطالة و الركود، و لذا فإن تبني النمو و الزيادة في الدخل القومي كمعيار لقياس التنمية الاقتصادية تتاسب و مشكلتي كل من الدول النامية و المتقدمة . إن اعتماد نمو الدخل الفردي يجر إلى مغالطات كثيرة لا تعكس واقع الحال، فعلى سبيل المثال قد تحقق دولة ما، زيادة في نسبة الدخل القومي تعادل 5% و دولة أخرى 6%， ولكن نظرا لزيادة عدد السكان في كلتا الدولتين زيادة تفوق هذه النسب ستكون النتيجة باختلاف أو عدم تحقيق زيادة في الدخل الفردي.

كما هناك العديد من المشاكل و الصعوبات التي تواجه الدولة للحصول على أرقام صحيحة تمثل الدخل الحقيقي للفرد و من بين هذه الصعاب:

- ضعف الأجهزة الإحصائية خاصة في الدول النامية.
- صعوبة تحديد مفهوم الدخل الحقيقي و الاتفاق على بنود التي تحسب ضمن إجمالي الناتج القومي .
- اختلاف الدول فيما بينها بالنسبة لمعالجة بند الدخل.
- عدم ثبات أسعار الصرف الخارجية و اختلاف الأسعار الرسمية عند الأسعار الحقيقية.

و في هذا الصدد جرت العديد من المحاولات لتصحيح هذا المقياس ، و كون كلارك من أوائل الذين حاولوا تحويل الحسابات القومية باستعمال تكافؤ القوى الشرائية الذي يعين قياس ناتج كل بلد وفق مستوى أسعار مشتركة دولية.

الفرع الثاني: أهم نظريات النمو الاقتصادي

أولاً: نظريات قبل "Sowell"

تعتبر النظريات التي أتت قبل نموذج سولو **sowell** للنمو منبع الأفكار التي اعتمد عليها سولو في بناء نموذجه المتعلق بالنمو الاقتصادي، حيث أن الأسباب التي أدت إلى كتابة مقاله سنة 1956 "A Contribution to the Theory of Economic Growth" متمثلة في المسار الذي سطره كل من هارود و دومار في تفسيرهما للنمو الاقتصادي.

1- النظرية الكلاسيكية في النمو الاقتصادي:

- **مفهوم سميث Smith**: يُعرف بأهمية القطاع الزراعي الذي يتمثل في حاجة الإنسان للمواد الغذائية، لكنه يركز على القطاع الصناعي في عملية النمو من خلال تقسيم العمل، الأمر الذي أدى إلى رفع الإنتاجية و المردودية ، وبالتالي تكوين رأس المال الذي يتحول إلى استثمارات ...وهكذا، وبعبارة أخرى فان رأس المال يتوقف على رغبة الأفراد في الادخار بدلاً من استهلاك كل دخولهم . والملاحظ في هذه النظرية أن النمو الاقتصادي يتجه نحو الارتفاع في حين نجد النمو الزراعي يتناقص ، إلا أن سميث يعتبره أمر مؤقت.¹

- **مفهوم ديفيد ريكاردو David Ricardo**: استناداً لأفكار سميث، فان النمو يكون محدود من خلال المردودية المترافقية للأراضي الزراعية، ولهذا يعطي ديفيد ريكاردو أهمية للعوامل غير الاقتصادية في عملية النمو الاقتصادي، بما في ذلك كل من العوامل الفكرية و الثقافية والأجهزة التنظيمية في المجتمع، و الاستقرار السياسي؛

* سولو روبرت (R.Solow) (1924-) : اقتصادي أمريكي ولد بـ بروكلين "نيورك" ، متخصص في ميدان الشغل وسياسات النمو ، متحصل على عدة جوائز من بينها جائزة نوبل للاقتصاد سنة 1987.

* آدم سميث (1723-1790) : اقتصادي سكتلندي (écossais) من أبرز كتاباته كتاب "البحث عن طبيعة وأسباب ثروة الأمم" (1776).

¹ محمد عبد العزيز عجمية، محمد علي الليثي، "التنمية الاقتصادية" ص 70، مرجع سابق.

-<http://psteger.free.fr/cours-croissance.htm>.

* ديفيد ريكاردو (1772-1823) : مفكر اقتصادي إنجليزي، محل للرأسمالية الليبرالية من مؤلفاته "Les principes de l'économie politique" 1817.

وكذلك يركز على حرية التجارة كعامل ممول للنمو الاقتصادي، من حيث تصريف الفائض الصناعي و تخفيض أسعار المواد الغذائية، مما يسمح لها من المساعدة على نجاح التخصص وتقسيم العمل.¹

- **مفهوم شومبتر:** Schumpeter يلعب الابتكار دور اساسي في تحليل شومبتر للنمو الاقتصادي حيث يميز بين 5 اصناف من الابتكارات:
 - * انتاج سلعة جديدة .
 - * ادخال وسائل جديدة في الانتاج.
 - * التوسع عن طريق ادراج اسواق جديدة.
 - * الحصول على مواد اولية جديدة .
 - * اقامة تنظيم جديد في الصناعة.

² • مفهوم هارود- دومار

لقد بينت النظرية الكينزية انه من الممكن لل الاقتصاد أن يتواءز و يستقر عند معدل أقل من التشغيل الكامل ، وذلك بسبب المستوى غير الكافي من الطلب الكلي .

وفي إطار نظام كينز ظهرت نماذج للنمو، معروضة من طرف الأمريكي Harrod * في سنة 1939 في كتابه "النظرية الديناميكية الاقتصادية" ، ومن طرف الاقتصادي الأوروبي domar سنة 1946 .

يعتبر نموذج هارود-دومار * Harrod -domar كنموذج مرجعي بالنسبة للنظرية الحديثة للنمو، ويسمى في بعض الأحيان بالنموذج الكينزي * للنمو؛ حيث يهتم

¹-- <http://psteger.free.fr/cours-croissance.htm>.

--Murat Yildizglu ,Article sur la croissance économique,Université Montesquieu Bordeaux IV-France,p 65.

- محمد عبد العزيز عجمية ، محمد علي الليثي،"التنمية الاقتصادية" ص 92، مرجع سابق.
جوزف شومبتر(1883-1950) : ول بالنمسا وتوفي في الولايات المتحدة، ويعتبر من الاقتصاديين المشهورين، ويعتبر رائد مدرسة فينا، وبعد تكريسه في جامعة هارفارد (Harvard) تمكن من الحصول على شهرة دولية.

²- <http://www.bized.co.uk/virtual/dc/copper/theory/th8.htm>, article de, rowaldan billow.

* - هارود رو伊 فوبر(1900-1978) : اقتصادي انجليزي من مقالته " An Essay on Dynamique Theory " ، والذي اعتمد في إنجازه على أفكار النظرية العامة للعمل لـ كينز ، وبعد الشهرة التي عرفها تحليل هذا الأخير تم ربط اسمه بالاقتصادي الأمريكي انسى دومار(1914-)، ظهرت نظريته في النمو عند نشره لمقال عام 1947 تحت عنوان " التوسيع والعمل Explnsion et l'Emploi " ومن ثمة سميأ نموذج هارود-دومار أو بنموذج كينز للنمو.

هارود بتحديد معدل النمو اللازم من فترة لأخرى، محاولا الوصول إلى مستوى التشغيل الكامل، فبدون تحقيق هذا المعدل من النمو في الدخل القومي، فإن الطاقة الإنتاجية والعمل في الاقتصاد، ستعطل أو تستخدم بأقل من طاقتها، ويقول هارود عند دراسة الاقتصاد المتمامي¹ "يجب علينا أن ندرس العلاقات المتبادلة التي تظهر مع تنامي العناصر الأساسية الثلاثة: قوة العمل، كمية المنتجات أو الدخل بالنسبة لفرد الواحد من السكان وحجم رأس المال المتاح".¹

وتدرس هذه العلاقات على أساس وضع معدلات إجمالية للنمو الاقتصادي التي تقوم على ربط النمو بمعدل تراكم رأس المال.

ولقد عبر هذا النموذج رياضياً عن معدل النمو اللازم للمحافظة على مستوى التشغيل الكامل كما يلي:

إذا كان G يمثل معدل النمو، و S يمثل الأدخار في فترة ما، Y الدخل القومي، K معامل رأس المال / الدخل فإن معدل النمو يكون: $G = (S/Y)^*(1/K)$.

ووفقاً لهذا النموذج فإن معدل الأدخار S/Y ، ومقلوب رأس المال / الدخل $1/K$ هما العاملان المتحكمان في معدل النمو. يبين معامل رأس المال / الدخل العلاقة بين ما يستثمر وبين ما ينتج عنه من دخل، أي ما يجب أن يستثمر من رأس المال لتحقيق زيادة معينة في الدخل. ومن هنا تبرز أهمية نموذج هارود - دومار في كيفية زيادة معدل النمو،

فحسب هذا الأخير فإن الوصول على هذه الزيادة يتم إما عن طريق تخفيض معامل (رأس المال / الدخل)، وإما بزيادة الاستثمار نسبة (الأدخار / الدخل)، وبالتالي فإنه يأخذ بعين الاعتبار كل من العرض والطلب.²

فإذا افترضنا أنه لزيادة الناتج الوطني الإجمالي بدينار واحد، فلا بد من استثمار 3 دنانير، ومعنى ذلك، أن الزيادة الصافية في مخزون رأس المال، والتي تأخذ شكل

* - جون متيراد كينز (1883-1946): اقتصادي إنجليزي يعتبر من الاقتصاديين ذات ميزة فريدة من نوعها، له عدة مؤلفات من بينها النظرية العامة للعمل و الفائدة والنقد (1936).

¹- Jean Arrous, "Les théories de la croissance" op, cit, p48-54

²- Article de Rowaldan Billow. <http://www.bized.co.uk/virtual/dc/copper/theory/th8.htm-->

استثمارات جديدة ستؤدي إلى تحقيق زيادة في الناتج القومي وتعرف هذه العلاقة اقتصاديا بمعدل رأس المال على الدخل.

وإذا افترضنا أن نسبة الأدخار هي نسبة معينة من الدخل الوطني ،فإن حجم الاستثمارات الجديدة يتحدد بمستوى الأدخار الكلية .

إن نموذج هارود يقترب من نموذج دومار،لذلك عادة ما نتكلم عن نموذج هارود دومار؛ وهذا رغم أن تحليل دومار يرتكز على صعوبة الحصول على التوازن في سوق السلع، و يهمل شروط التوازن في سوق العمل، أما تحليل هارود هو أكثر تكاملا، وذلك كونه يأخذ بعين الاعتبار شروط التوازن في كلا السوقين و العقبات في الحصول على التوازن الآني فيهما، وعلى العموم فإن التحليلين يتوصلان إلى نفس النتائج تقريبا.¹

ثانياً: النظرية النيوكلاسية للنمو

تبعد النظرية النيوكلاسية للنمو الاقتصادي مباشرة بعد نموذج هارود-دومار، وهذا بفضل المساهمة التي قام بها سولو، والتمثلة في نموذج ذات سلعة واحدة، والذي يخدم في نفس الوقت الإنتاج والاستهلاك،النمو هنا مفسر من خلال دوال الإنتاج أي العلاقة بين رأس المال و العمل.التي تتمثل في : $Y^2 = K \cdot L$ ،
A مردودية العمل.

من الفرضيات الأساسية في نموذج سولو هو أن كل من عوامل الإنتاج،رأس المال و العمل لديهم وفرة بإحجام ثابتة،هذا يعني انه اذا ضاعفنا كميات رأس المال والعمل تحصل على إنتاج مضاعف بنفس الكمية؛ بالإضافة إلى ذلك فإنه يفترض على الاقتصاد أن يكون متطور بالقدر الكافي، بحيث كل الأرباح الناتجة عن التخصص تكون مستغلة بصفة كاملة، وهذا قد لا يحدث في حالة اقتصاد غير متتطور بصفة معينة، أين مضاعفة كميات رأس المال و العمل تؤدي إلى زيادة في الإنتاج بأكثر من الضعف.³ قد ساير هذا النموذج الحالة أنداك أي فترة الخروج من الحرب العالمية الثانية ومدى احتياجات الدول

¹ - Article de, Rowaldan Billow.- <http://www.bized.co.uk/virtual/dc/copper/theory/th8.htm>,

² - David Romer, Macroéconomie Approfondie, Traduit par Fabrice Mazerolle, Paris, Ediscience international, 1997, p 8.

³ - David Romer, Macroéconomie Approfondie,op,cit,p 9.

--Murat Yildizglu ,Article sur la croissance économique,Université Montesquieu Bordeaux IV-France,p 19.

الأوروبية لإعادة البناء و التعمير ،فكانـت ادنـ بأمس الحاجـة إلى رؤوس الأموـال و الـيد العـاملـة ،الأـمر الذي دفعـها إلى تشـجـيع و جـلـبـ العـمالـ الأـجانـبـ . أماـ فيـ الـوقـتـ الـحـالـيـ فـفـكـرـةـ Solowـ تـبـقـىـ نـاقـصـةـ منـ خـلـالـ فـرـضـيـتـهـ وـ المـمـثـلـةـ فيـ اـسـتـبعـادـ التـقـنـيـاتـ التـكـنـوـلـوـجـيـةـ التيـ تـكتـسـيـ أـهـمـيـةـ كـبـرـىـ فيـ عـصـرـنـاـ .

ثالثاً : النظرية الحديثة للنمو

La théorie de la croissance endogène (Romer,Lucas,Greenwood,Jovanovic ,Baro) نسمـيـهاـ أـيـضاـ بـنـظـرـيـةـ النـمـوـ الدـاخـلـيـ الشـمـائـيـنـاتـ لـنـقـسـيـرـ النـمـوـ الـاـقـتـصـاديـ وـيـعـودـ سـبـبـ ظـهـورـ هـذـهـ النـظـرـيـةـ إـلـىـ النـمـوـ الـمـسـتـمـرـ الـذـيـ عـرـفـتـهـ الدـوـلـ الـتـيـ تـمـيـزـ بـمـعـدـلـاتـ النـمـوـ السـكـانـيـ تـقـرـيـباـ ثـابـتـ بـإـضـافـةـ إـلـىـ الـاـخـتـلـافـ الـكـبـيرـ فـيـ مـعـدـلـاتـ النـمـوـ الـاـقـتـصـاديـ ماـ بـيـنـ الدـوـلـ .

تعـطـيـ هـذـهـ النـظـرـيـةـ أـهـمـيـةـ بـالـغـةـ لـرـأـسـ الـمـالـ الـبـشـرـيـ منـ خـلـالـ إـدـخـالـ عـامـلـ التـعـلـمـ عنـ طـرـيقـ التـمـرـنـ وـالـتـكـوـينـ Formationـ الـذـيـ يـؤـديـ إـلـىـ تـأـهـيلـ الـيدـ الـعـاملـةـ ،وـبـالـتـالـيـ تـحـسـينـ الـمـنـتـوجـ الـذـيـ بـدـورـهـ يـعـطـيـ دـفـعاـ جـدـيـاـ لـلـنـمـوـ ،وـلـالـتـضـاحـ أـكـثـرـ سـوـفـ نـتـعـرـضـ لـبعـضـ النـمـاذـجـ وـلـيـسـ كـلـهـا¹

1-نموذج ذو آثر الخبرة و انتشار المعرفة ²

تمـكـنـ روـمـرـ (1986)ـ منـ إـعـطـاءـ نـفـسـ جـدـيـدـ لـلـنـظـرـيـةـ الـنيـوـكـلاـسـكـيـةـ ،ـوـهـذـاـ عـنـ طـرـيقـ الـفـرـضـيـةـ الـمـمـثـلـةـ فـيـ إـدـخـالـ عـامـلـ التـعـلـمـ عنـ طـرـيقـ التـمـرـنـ ،ـبـحـيثـ أـنـ الـمـؤـسـسـةـ الـتـيـ تـرـفـعـ مـنـ رـأـسـ مـالـهـاـ الـمـادـيـ لـتـعـلـمـ فـيـ نـفـسـ الـوقـتـ ،ـلـلـحـصـولـ عـلـىـ الـخـبـرـةـ لـمـالـهـاـ أـثـرـ إـيجـابـيـ عـلـىـ الـإـنـتـاجـيـةـ .

2-دور الدولة في النمو الاقتصادي ³

يبـيـنـ نـمـوذـجـ بـارـوـ (1990)ـ أـنـ النـشـاطـاتـ الـحـكـومـيـةـ هـيـ مـصـدرـ لـلـنـمـوـ الـدـاخـلـيـ ،ـحـيـثـ أـنـهـ يـفـتـرـضـ أـنـ الـحـكـومـةـ تـشـتـريـ جـزـءـ مـنـ الـإـنـتـاجـ الـخـاصـ وـ تـسـتـعملـ مـشـتـريـاتـهـاـ مـنـ أـجـلـ عـرـضـ الـخـدـمـاتـ الـعـمـومـيـةـ مـجـانـاـ إـلـىـ الـمـنـتـجـيـنـ الـخـواـصـ ،ـأـمـرـ الـذـيـ يـسـاعـدـ الـمـؤـسـسـاتـ عـلـىـ الـاسـتـثـمـارـ أـكـثـرـ لـتـحـقـيقـ الـنـمـوـ وـبـالـتـالـيـ الـتـنـمـيـةـ .

²-David Romer,op cit. , p 193.

³ - David Romer,op cit. , p 195.

٣- التقدم التقني و النمو الداخلي^١

يتم في هذا النوع من النماذج إلى اعتبار تنوع المنتجات لنمط معين كبدائل تقترب من المنتجات السابقة ، تسمح من استبعاد رأي المحتكرين السابقين ، وعليه فإن هذا النوع من التطور يشبه التطور الذي عرضه شومبتر.

المفهوم الثالث : التنمية الاقتصادية ومعنى النمو^٢

عند الحديث عن التنمية تثار قضية التفرقة بين النمو الاقتصادي و التنمية الاقتصادية فكلاهما يعني زيادة الطاقة الإنتاجية للاقتصاد. يميل البعض إلى المساواة بين التنمية الاقتصادية و النمو الاقتصادي كمراد فين - بحيث يؤدي كلا المفهومين إلى التغيير نحو الأحسن و يميل البعض على استخدام مصطلح التنمية الاقتصادية على الدول الأقل تقدما، إلا أن الرأي الأعم و الأصوب الذي يتفق عليه معظم الاقتصاديين هو وجود اختلاف واضح بين المصطلحين، حيث أن النمو هو حدوث زيادة مستمرة في متوسط الدخل مع مرور الزمن بينما تعتبر التنمية كسياسة اقتصادية طويلة الأجل، بمعنى تغير في هيكل الإنتاج، نوعية وكمية السلع و الخدمات..... لتحقيق النمو الاقتصادي ، وأنها عملية يزداد بواسطتها الدخل القومي الحقيقي لل الاقتصاد خلال فترة زمنية طويلة . بمعنى آخر تحقيق معدلات نمو إيجابية لفترات مستمرة يمكن أن تؤدي إلى التنمية .

← التنمية	النمو
<p>هي تحولات الإيجابية على المدى البعيد في البناء الاقتصادي والاجتماعي للدولة.</p> <p>Le développement est la combinaison des changements mentaux et sociaux qui représente un mieux par rapport à la période précédente.</p>	<p>الزيادة في إجمالي الناتج المحلي بما يحقق زيادة في متوسط نصيب الفرد من الدخل الحقيقي، بصفة مستمرة.</p> <p>La croissance est un processus quantitative qui n'est qu'un élément du développement .(PIB)</p>

^١ - David Romer,op cit. ,

^٢ - د.حسين إبراهيم عيد : "دراسات في التنمية والتخطيط الاجتماعي" ص102 ، مرجع سابق.

المطلب الثالث : التنمية الاقتصادية والتنمية الاجتماعية (التنمية الشاملة)**الفرع الأول : أهمية التنمية الاقتصادية**

يمكن القول بان التنمية الاقتصادية هي عملية رفع مستوى الدخل القومي الحقيقي الذي من خلاله يرتفع متوسط نصيب الفرد ، على هذا الأساس تشير الإحصائيات إلى إن معظم الدول التي تعيش في تنمية اقتصادية شاملة و مستدامة يتمتع معظم أفرادها بمستويات معيشية عالية من حيث الغذاء، اللبس، المسكن، الصحة، التعليم، العطل،... الخ.

وفي المقابل نجد باقي الدول (أي المتخلفة) تعيش في مستويات معيشية رديئة. هذه المفارقة تبين مدى أهمية دراسة التنمية الاقتصادية، حيث رفع مستوى معيشة الأفراد في الدول النامية ومحاولة التقليل من الفجوة الشاسعة بين هذه الدول و الأخرى الغنية المتقدمة اقتصادياً، أدى بظهور مؤسسات عالمية تفرض الدول النامية (البنك العالمي BM - صندوق النقد الدولي FMI)، كما تقدم هيئة الأمم المتحدة UONU مساعدات مالية و عينية من خلال فروعها كهيئة التغذية الدولية FAO، هيئة الصحة العالمية UNESCO . هذا من أجل رفع مستوى المعيشي، الصحي، التعليمي في المجتمعات الدول النامية حتى يتسعى لهم بدل مجهودات أفضل في رفع الإنتاج وتحسينه (كما ونوعاً) لتحقيق الإناتجية .

الفرع الثاني : المؤشرات الاقتصادية والاجتماعية¹

لقد أثبتت الدراسات أن التنمية لا بد أن تأخذ بالاعتبار اتجاهين اقتصادي و الاجتماعي، حيث أن من قبل كان التركيز أكثر على الجوانب الاقتصادية الكمية في تنمية المجتمعات و الدول كعمليات الإنتاج الكلي ، الدخل القومي، متوسط الدخل الفردي، وتم إهمال حقوق الإنسان و الجوانب الإنسانية كالتعليم و الصحة ، لدى وجدت الدراسات أن الإصلاح الذي تقوم به الدول خاصة النامية في تحقيق التنمية خلال الإصلاحات

¹ - سمير ابراهيم حسن، المؤشرات الاجتماعية للتنمية الاقتصادية، 15/1/2005، ص 3
coisolog@scs-net.org

الاقتصادية إنما تتميز بمنطق أحادي البعد و هذا يحجب حقيقة أو الصورة الواقعية لتكامل و التأثير المتبادل بين الحياة الاقتصادية و الاجتماعية.

و من هنا انطلقت حركة المؤشرات الاجتماعية و ذلك كان في أواخر السبعينات لمعالجة نفائص المؤشرات الاجتماعية المعروفة أنا ذاك و تعويض النقص في التعبير عن الواقع و التغيرات الاجتماعية - الاقتصادية وأخذ بعين الاعتبار في هذه المؤشرات اتجاهين هاما:

- اتجاه تأثير المؤشرات الاجتماعية كنظام اجتماعية

و هي المتعلقة بالأسرة و العادات و التقاليد و معدلات نمو السكان و الموارد البشرية في الحياة الاقتصادية، و هذا ما أظهرته العديد من تجارب الدول النامية، أن فشل محاولات الإصلاح، كانت نتيجة عوامل عديدة أهمها العوامل الاجتماعية و المتمثلة في عدم استعداد الناس و الأفراد و مشاركتهم في هذه الإصلاحات. و من تم نجد أن عدم أخذ المؤشرات الاجتماعية بعين الاعتبار يؤدي حتما إلى تعذر خطط التنمية و إعاقة النمو الاقتصادي.

و من تم برزت أهمية أخذ الظروف الاجتماعية بعين الاعتبار في إدماجها في الخط التنموية، خاصة تهيئة الأفراد لهذه المشاريع التنموية.

- اتجاه تأثير هذه المؤشرات بطبع التنمية الاقتصادية و ممارستها

و يبين هذا الاتجاه، أن ممارسات التنمية قد تولد ثقافات و علاقات اجتماعية، أي أن التنمية هي التي تؤثر في الحركة الاجتماعية حسب هذا الاتجاه، فإن السياسة الاقتصادية المتبعة من طرف الدولة في إطار تدخلها، ولدت ثقافة الاعتماد على الدولة.

و هكذا بدأت المؤشرات الاجتماعية تكتسب أهمية كبيرة في عملية التنمية، فضلا عن المؤشرات الاقتصادية .

المفهوم الثالث : علاقة التنمية الاجتماعية بالتنمية الاقتصادية¹

التنمية الاجتماعية تشمل جميع مجالات الرعاية الاجتماعية فرجال الصحة مثلاً يرون أن برامج الصحة العامة و العلاج الطبي لها الأولوية في التنفيذ لأن رفع مستوى صحة الشعب يزيد من قدرة الأفراد على الإنتاج .

و المختصون في شؤون التعليم يرون أن الجهل أصل الداء في كل مجتمع لاسيما الدول النامية، فانخفاض الكفاءات وضعف المستوى الصحي، يؤدي إلى جهل المواطنين و تختلف البلاد.

أما رجال الاقتصاد فإنهم بدورهم يؤكدون أن الفقر داء المجتمع ، فارتفاع الدخل القومي يجعل الشعب أقدر على التعليم و العناية الصحية ، دفع الضرائب ; فارتفاع مستوى المعيشة يكون عادة نتيجة لزيادة الإنتاج الذي هو السبيل الأول لتحقيق التنمية الشاملة* .

¹ - حسين ابراهيم عبد، "التنمية والتخطيط الاجتماعي" ، مرجع سابق، ص 97.

* التنمية الشاملة هي عمليات اجتماعية (رعاية صحية ، التعليم ، القضاء على البطالة و العطل... الخ) و الاقتصادية تهدف إلى (رفع الإنتاج، رفع دخل الفرد من خلال إجراء تغييرات هيكلية على المدى الطويل).

خلاصة :

إن التنمية الاقتصادية و النمو الاقتصادي مفهومين متراطبين ،لكنهما مختلفين وهو ما يؤكده معظم الاقتصاديين، على أن النمو الاقتصادي هو الزيادة الكمية لإنتاج كل فرد من سلع وخدمات فهي عملية لا تستلزم أي تغيرات هيكلية أو اقتصادية . و في المقابل تتميز التنمية بالتحولات التي تحدث على المدى البعيد في البناء الاقتصادي و الاجتماعي للدولة. ومنه استخلصنا أن لمفهوم التنمية الاقتصادية بعدين متراطبين لا يمكن فصلهما ؛ الأول اقتصادي يقاس بمؤشرات اقتصادية كدخل الفرد مثلا،والثاني اجتماعي ويقاس بمؤشرات اجتماعية كالمستوى المعيشي، الصحة، التعليم، الحق في العمل والعطل... الخ. ادن عندما نقول التنمية الاقتصادية فحتما تتخللها حماية اجتماعية. وهذا ما سنحاول تناوله في المبحث الثاني.

المبحث الثاني : تطور الحماية الاجتماعية في العالم

تمهيد

من بين التحولات الكبرى التي ميزت القرن الأخير هي ميلاد نظام الحماية الاجتماعية بالصيغة والصورة التي نعرفها اليوم حيث اعتبر من أهم المكتسبات البشرية مقارنة مع الاكتشافات العلمية والتكنولوجية. وتكمّن مسؤولية الدولة والهيئات العاملة في القطاع حتى الأفراد المؤمنين في الحفاظ على أساس وقواعد نظام الضمان الاجتماعي حيث لابد من المحافظة على ديمومة هذا النظام وذلك بمحاولة تحسين نوعية الخدمة، وإحياء تسييره من خلال تكوين ورسكلة عماله وجعلهم في مستوى تطلعات ورغبات المؤمنين. ومن جهة أخرى الحفاظ على التوازن المالي للنظام.

ورغم ما يروجه البعض حول فشل نظام الحماية الاجتماعية بسبب تأثيرات اقتصاد السوق والعولمة، إلا أن ذلك يبقى نسبياً وتحليله بسيط جداً، إذ أن تطور النظام يتعلق بمدى الجهد المبذولة لتكريسه وتفعيله من جهة، ومستوى الوعي التأميني لدى الأفراد من جهة أخرى. إن شعور الأفراد بالضمان الاجتماعي مطلب من متطلبات تحقيق التنمية الاقتصادية، ولابد لهذا الشعور أن يكون عملياً وذلك من خلال مساهمة كل طرف بجدية لتحقيق أهدافه السامية في المجتمع.

من هذا المنظور، جاء هذا المبحث ليعرض المطالب الثلاثة التالية:

المطلب الأول : عموميات حول الحماية الاجتماعية

المطلب الثاني : واقع الحماية الاجتماعية في العالم

المطلب الثالث : علاقة التنمية الاقتصادية بالحماية الاجتماعية

المطلب الأول : عموميات حول الحماية الاجتماعية**الفرع الأول : استعراض التطور التاريخي للحماية الاجتماعية**

لقد ظهرت المفاهيم الأولى للحماية الاجتماعية في القرن التاسع عشر في أوروبا الغربية ويرجع ذلك إلى التطور الصناعي¹ كأول سبب في ظهور هذا النظام :

- توسيع الثورة الصناعية.

- غياب نظام الحماية الاجتماعية وما كان العامل معرضا له من مخاطر.

- ظهور الأحزاب والنقابات العمالية.

قد مهدت الثورة الصناعية الطريق أمام الرأسماليين وأصحاب العمل أن يتسابقوا في الـاخـد بـوسـائـل التـقـدـم الصـنـاعـي لـزيـادـة وـتحـسـين الإـنـتـاج، وـسـلـوكـ أيـ سـبـيل لـتـقـلـيل التـكـالـيف وـمضـاعـفة النـمـو. فـانتـشـرـ استـعـمـالـ الآـلـاتـ وـالأـدـواتـ الـحـدـيثـةـ وـتأـسـسـتـ المـشـروـعـاتـ وـالـشـرـكـاتـ الصـنـاعـيـةـ وـالـتـجـارـيـةـ الـكـبـرـىـ، كـماـ ظـهـرـتـ ظـاهـرـةـ اـسـتـخـدـامـ الـأـطـفـالـ، النـسـاءـ وـالـعـمـالـ بـأـجـورـ رـخـيـصـةـ وـلـسـاعـاتـ عـلـمـ طـوـيـلـةـ، الـأـمـرـ الـذـيـ أـدـىـ إـلـىـ تـضـاعـفـ كـمـيـاتـ الـإـنـتـاجـ، إـنـ تـزـاحـمـ الـأـيـديـ الـعـاـمـلـةـ وـضـالـلـةـ الـأـجـورـ مـنـ الـعـوـاـمـلـ الـتـيـ سـاـهـمـتـ فـيـ جـعـلـ أـصـحـابـ الـأـمـوـالـ يـسـتـمـرـونـ فـيـ اـسـتـغـلـالـ الطـبـقـةـ الـعـاـمـلـةـ وـمضـاعـفةـ الـإـنـتـاجـ إـلـىـ درـجـةـ الـإـفـرـاطـ لـمـ يـكـنـ يـهـمـهـ إـلـاـ تـعـظـيمـ الـأـرـبـاحـ بـصـرـفـ النـظـرـ عـنـ مـصـالـحـ الطـبـقـةـ الشـغـلـيـةـ.²

هـذاـ الـاستـغـلـالـ الـمـفـرـطـ صـاحـبـ تـحـقـيقـ نـسـبـ كـبـيرـ لـمـعـدـلـاتـ النـمـوـ، قـدـ أـنـسـتـهـمـ ضـرـورـةـ مـواـزـنـةـ الـإـنـتـاجـ مـعـ الـحـاجـاتـ (ـتـواـزنـ الـعـرـضـ وـ الـطـلـبـ)، كـماـ أـنـ تـفـاقـمـ التـقاـوـتـ بـيـنـ الـموـاـرـدـ (ـالـاـخـتـلـافـ الـكـبـيرـ فـيـ تـوزـيعـ الـمـدـاخـلـ)ـ جـعـلـ مـنـ رـقـعـةـ الـفـقـرـ تـتـسـعـ، الـأـمـرـ الـذـيـ أـدـىـ فـيـ أـوـقـاتـ مـتـكـرـرـةـ إـلـىـ ظـهـرـ ظـاهـرـةـ الـفـقـرـ الـمـلـمـ، فـنـشـبـتـ عـدـةـ ثـورـاتـ محلـيةـ مـابـيـنـ أـصـحـابـ الـأـمـوـالـ وـ الـعـمـالـ، شـجـعـتـ كـلـ مـنـ "ـكـارـلـ مـاـكـسـ"ـ، "ـأـنـجـلـزـ"ـ وـ "ـلـويـسـ بلـانـ"ـ مـنـ تـبـيـنـ مـظـاهـرـ الـاشـتـراكـيـةـ، فـانـدـلـعـتـ الـثـورـةـ الـبـلـشـفيـةـ³ـ فـيـ روـسـياـ سـنـةـ 1917ـ، أـوـضـحـتـ معـالـمـ هـذـاـ النـظـامـ بـصـورـةـ جـلـيـةـ، كـماـ كـانـ لـهـمـ الـأـثـرـ الـفـعـالـ فـيـ تـنظـيمـ وـتوـحـيدـ الـجـهـودـ الـعـمـالـيـةـ فـيـ الـعـالـمـ عـنـ طـرـيقـ تـكـوـينـ الـاـتـحـادـاتـ وـعـقـدـ الـمـؤـتـمرـاتـ الـعـمـالـيـةـ الـوـطـنـيـةـ وـالـدـوـلـيـةـ، الـأـمـرـ الـذـيـ ضـاعـفـ قـوـةـ الـحـرـكـاتـ الـعـمـالـيـةـ وـاـنـتـشـارـهـاـ، وـمـنـ هـنـاـ

1- صادق مهدي السعيد، "التأمينات الاجتماعية"، مطبعة مؤسسة الثقافة العمالية، بغداد، العراق، ص 27، بدون سنة.

2- نفس المرجع، ص 26.

3- عاش لويس بلان بين 1811 - 1882 في فرنسا، وكارل ماركس في المانيا وانجلترا بين 1818-1884 وانجلز بين 1820-1895 .

PHILIPPE BATIFOULIER , "La protection sociale", vincent touze dunod, Paris, année 2000.p 28.

أدركت الطبقة الرأسمالية والحاكمة خطر قوة هذه الحركات فاضطرت إلى إقرار التجمعات العمالية والاعتراف بحقهم في تأسيس نقبات تدافع عن مصالحهم.

فانتشرت المبادئ والمذاهب الديمocratique¹ التي أعطت للطبقة العاملة قوة هائلة ، جعلت الطبقة الحاكمة الرأسمالية تغير سياستها، مدركة أن حماية العمال اجتماعياً سيعود بالفائدة على معدلات النمو ، حيث أن انخفاض الدخل وانعدام التعويضات^{*} سيؤدي إلى تراجع في مستويات الإنتاج والإنتاجية ، و سيلحقه بالضرورة انخفاض في مستويات النمو، والعكس سيحرك عجلة الاقتصاد . فنستنتج أن تغيير أصحاب العمال لسياستهم له بعد اقتصادي بالدرجة الأولى ، هدفه تعظيم الأرباح بارتفاع مستويات الاستهلاك والإنتاج، و لم يكن ذلك بعد الذي يهدف إلى حماية العامل اجتماعياً.

أما السبب الثاني والذي أسلهم في بروز النظام فهو الأزمة الاقتصادية العالمية 1930-1945.²

سادت الدول الرأسمالية أشد موجات الكساد حدة وأعمقها أثراً ويكفي أن نشير إلى عدد العاطلين في ذلك الحين بلغ نحو 15 مليوناً. وكان لا بد للرأسمالية أن تبحث عن مخرج لتخفيف آثار هذه الأزمة³ ،خصوصاً وأن الاعتماد على آراء^{*} آدم سميث لم يعد يجدي ،وهنا أصبح الجو مهيئاً للأخذ برأي الاقتصادي البريطاني كينز⁴ الذي كان يؤمن بضرورة تدخل الدولة . في مواجهة مشكلة البطالة الضخمة من خلال تنفيذ مشروعات ضخمة وتسخدم فيها ملابس الأيدي العاطلة التي تحصل على أجور فتجعل الطلب على السلع يزيد ، فيرتفع الإنتاج ويعود الانتعاش. وامتدت فكرة تدخل الدولة في النواحي الاقتصادية إلى التدخل مماثل في النواحي الاجتماعية وبذلت الحكومات فعلًا تقديم برامج عديدة للحماية الاجتماعية.

1-إبراهيم علي إبراهيم عبد ربه، "مبادئ التأمين التجاري والاجتماعي" ،دار النهضة العربية للطباعة ،بيروت،لبنان سنة 1988،ص. تعويضات عن المرض، العجز، الشيخوخة، البطالة .*

2-محمد سيد فهمي ،"الرعاية الاجتماعية والأمن الاجتماعي" ،المكتب الجامعي الحديث، الإسكندرية، مصر، سنة 1998، ص 192 .

³-MUMA MURARD ,la protection sociale,édition la découverte , 5^{eme} édition ,année 2003,p5.

ـ احمد حسين البرعي ،"الوحيز في التأمينات الاجتماعية" دار الفكر العربي، مصر، الطبعة الأولى، سنة 1982 ، ص 130 .
ـ كانت آراء سميث هي الأساس الذي تسير عليه الدول الرأسمالية ،فقد كان ينادي بالاقتصاد الحر ويعارض تدخل الدولة وذلك بأنه كان يرى أن قانون العرض والطلب قانون اقتصادي طبيعي ينظم الحياة الاقتصادية ويحدث التوازن المنفس و أنه لا ينبغي لأحد أن يتدخل بما يقصد الحياة الاقتصادية الحرة .

⁴- PHILIPPE BATIFOULIER , "La protection sociale", ope cit. p 43.

الفرع الثاني : النماذج الفكرية في الحماية الاجتماعية

من خلال النظرة التاريخية تطور تفكير الدول الرأسمالية في الحماية الاجتماعية، فظهر عدد مفكرين أبرزهم الألماني بسمارك في الرابع الأخير من القرن 19، والبريطاني بيفردج في 1942.

► نموذج بسمارك : BISMARCK

وهكذا اضطرت الدول من الرابع الأخير من القرن 19 إلى إقرار تجمعات العمال والاعتراف بحقهم في تأسيس النقابات للدفاع عن مصالحهم و إلى إصدار تشريعات الحماية الاجتماعية. حيث صرّح بسمارك¹ في البرلمان الألماني، انه لا يمكن القضاء على البؤس الاجتماعي بمجرد قمع الحركات العمالية بالقوة والعنف، وإنما يجب أيضاً إصدار التشريعات الإيجابية ذات الصبغة الاجتماعية، لدمج العمال مع الطبقات الراقية وفق معايير اجتماعية وقوانين أساسية، وهكذا كان أول ظهور نظام الحماية الاجتماعية في ألمانيا سنة 1883 . فأنشأ بسمارك² :

- قانون التأمين ضد المرض سنة 1883 .

- قانون التأمين عن حوادث العمل في 1884 .

- قانون التأمين عن العجز في 1889 .

- قانون التأمين ضد الشيخوخة في 1908 .

- قانون التأمين ضد البطالة سنة 1911

► نموذج بيفردج * BEVERIDGE : مابين المرحلتين 1919-1939

عرفت أنظمة الحماية الاجتماعية تطويراً كبيراً في معظم الدول الأوروبية ، فقامت لجنة و على رأسها بيفردج بدراسة نظام الحماية الاجتماعية في بريطانيا ، فقدم اقتراحات لإصلاح هذا النظام منبثقه أساساً من أفكار الاقتصادي البريطاني كينز. من خلال التقرير الذي نشره سنة 1942 والمرتكز على مبادئ تخص إنشاء حماية كاملة لمواجهة جميع الحالات التي تكون فيها قدرات الفرد معرضة للخطر والمتمثلة في :

1- صادق مهدي السعيد، "التأمينات الاجتماعية"، مرجع سابق، ص 48 .

2- عبد المالك علي سليمان، "الضمان الاجتماعي في ضوء المعايير الدولية والتطبيقات العملية، الجزء الاول، منشورات الطبي، بيروت، لبنان، سنة 1998، ص 564 .

- CLAUDE SCHNEIPER-BUNNER "santé et justice sociale", europe media duplication S.A France, Sepetembre 1997 , p 146-148 .

- توحيد النظام : باستطاعة الدولة تحقيق الاقتصاد في النعمان، بتجميع وتوحيد صناديق الضمان الاجتماعي ، من خلال هيئة واحدة تتولى النظام الجديد (وزارة الضمان الاجتماعي) ، التامين ضد المخاطر باشتراك واحد وببطاقة واحدة.
 - توسيع وشموليّة نطاق الضمان الاجتماعي : من جهة عدم حصر نطاق الضمان الاجتماعي في العمل العمومي ، وتوسيعه ليشمل قطاع العمل الخاص (أصحاب الحرفة ، التجار ، المالك ، أصحاب المهن الحرة ...) إلى كل من يعتمد على عمله كمصدر رزق) . ومن جهة أخرى أن يشمل أكبر عدد ممكن من المخاطر .
 - على صعيد الاستخدام الكامل : أن يوفر العمل لكل قادر عليه وراغب فيه ضمان القدرة على العمل ، ضمان اجر كاف لمعيشة العامل وعائلته .
 - العناية الطبية : لكل المواطنين الحق في العناية الطبية (هذا المبدأ مطبق حاليا في خمس دول من دول المجموعة الأوروبية) .
 - الحد الأدنى : إنشاء الحد الأدنى من الاشتراكات للجميع (مبدأ تبني الميثاق الاجتماعي الأوروبي) و قد كانت التوصية الأهم هي جعل الاشتراكات مقطوعة . عكس ما كان يأمله التقرير وهي أن تعطى حرية التصرف الممكنة للمبادرة الفردية فيما يخص ما اعتبره بيفرج الحد الأدنى الغذائي Minimum vital .
- إن فعالية الضمان الاجتماعي حسب بيفرج يجب إن تقاد بقدراته على تخفيض البطالة وتقليل الفقر و ليس في قدرته على الحفاظ على مستوى عيش الأجراء .
- سيختصر هذا من خلال الجدول التالي :

¹ - CLAUDE SCHNEIDER-BUNNER "santé et justice sociale" ope cit , p 151-152 .

- PHILIPPE BATIFOULIER , "La protection sociale", ope cit. p38 .

- MUMA MURARD , la protection sociale, ope cit, p 50 .

- رفيق سلامة، "شرح قانون الضمان الاجتماعي" ، مؤسسة عبد الحفيظ لتأليف وطبع الكتب ، بيروت ، لبنان ، سنة 1996 ص 25 .

الجدول رقم 01

نموذج كل من بسمارك و بيردرج

النموذج	بسمارك	بيردرج
الزمان والمكان التاريخي	المانيا 1883	بريطانيا 1942
الوضع الاقتصادي	الثورة الصناعية	الأزمة الاقتصادية 1929
المعني بالحماية	العامل	المواطن
مجال الحماية	عالم العمل	المجتمع
الوضعية الاجتماعية	نظام العامل	نظام المستهلك
الإشكال	صعوبة العمل	غياب الدخل
الهدف الأساسي	الحماية ضد الخطر	الحماية ضد البطالة
منطق التامين	المهنيين	شاملة لكل المواطنين
المسيرين	أعضاء من المجتمع	منتخبيون
طريقة التمويل	بالاشتراك	بالضرائب
الدفع يكون بـ	النفقة	الأحزاب الحكومية

Source : PHILIPPE BATIFOULIER , "La protection sociale" , ope cit. p38.

الفرع الثالث : تعريفه الحماية الاجتماعية وبيان تطبيقها

➤ تعريف الحماية الاجتماعية :

تعددت التعريفات المحددة لمفهوم الحماية الاجتماعية، فلم يتفق المفكرون إلى اليوم على تعريف موحد لهذا المفهوم. وقد يكون مرجع ذلك أنه يتسم بالاتساع من ناحية وتعذر مناطقات بلورته خلال مراحل تطوره التاريخي من ناحية أخرى. فمن حيث الاتساع فيندرج تحت الحماية الاجتماعية كل أنواع النشاط الاجتماعي الموجه لصالح أفراد المجتمع فتشمل برامج الإسكان والإصلاح الزراعي وتنمية القرية وغيرها من الأنشطة.

أما إذا تناولنا مفهوم الحماية الاجتماعية من حيث التطور التاريخي كمرادف لتقديم المعونات للفئات المحرومة، ومع ذلك فقد ظهرت مجموعة من التعريفات الحديثة للحماية الاجتماعية منها :

يعرفها "والتر فريد لاندر" بأنها¹ "نسق من الخدمات الاجتماعية والمؤسسات الاجتماعية مصمم من أجل تقديم المساعدة للأفراد والجماعات حتى يحصلوا على مستويات من الحياة المرضية".

أما عند "هوارد رسيل" فالحماية الاجتماعية هي² "مجال المسؤولية الحكومية التي تمارس لتحقيق الأمن والحماية وتوفير فرص التكيف الاجتماعي الناجح للشعب، (...) بما في ذلك المساعدات المالية للمحتاج وحماية الضعيف والعاجز من الاستغلال الاجتماعي وتوفير الخدمات العلاجية والسكن".

كما تعرفها الأمم المتحدة على أنها³ "ذلك النسق المنظم من الهيئات والمؤسسات والبرامج التي تهدف إلى دعم أو تحسين الظروف الاقتصادية أو الصحية أو القدرات الشخصية المتبادلة لمجموع السكان".

يعرف بلانشارد (Blanchard) الحماية الاجتماعية على أنها⁴ : النظام الذي يتتوفر فيه العناصر التالية : 1- عنصر الإلزام (الإجبارية في التأمين). 2- تحمل الحكومة لجزء من تكاليف التأمين. 3- قيام الحكومة بدور المؤمن (هيئة التأمين).

كما يعرف سانت جورس يافس⁵ Saint – Jours. Yves منطلقين اعتبار الضمان الاجتماعي مفهوماً ومؤسسة.

* باعتبار الضمان الاجتماعي كمفهوم: هو مجموعة من الميكانيزمات القانونية، والتدخلات الإنسانية لضمان تغطية الأخطار الاجتماعية التي يتعرض لها الفرد في حياته، وذلك انطلاقاً من فكرة أن الضمان الاجتماعي هو لمجموعة من الأفراد ينتمون إلى نفس مستوى الأخطار التي تهدد وجودهم.

1- محمد سيد فهمي، "الرعاية الاجتماعية والأمن الاجتماعي"، مرجع سابق، ص 21.

2- نفس المرجع، ص 22.

3- نفس المرجع، ص 23.

4- إبراهيم علي إبراهيم عبد ربه، مبادئ التأمين التجاري والاجتماعي "مرجع سابق، ص 487.

5-Saint. Jours Yves : Le droit de la sécurité sociale. LGDJ. Tome 1, Année 1980, P 13.

انطلاقاً من التعريف السابق يمكن أن نركز مفهوم التأمين الاجتماعي في ثلاثة أبعاد¹:

- البعد القانوني : الإطار التشريعي والقانوني المنظم لسير نظم وقوانين الضمان الاجتماعي.

- البعد الاقتصادي : وما له من أثر، وذلك لكونه يرتكز على الاشتراكات المقطعة من أجور العمال ومداخيل التجار.

- البعد الاجتماعي ، وهو القائم على مبدأ التكافل الاجتماعي من قبل الدولة.

- * باعتبار الضمان الاجتماعي كمؤسسة : أنه مؤسسة توضع بين أيدي جماعات منظمة، قصد توزيع المنتوج الاجتماعي وهي تعمل على تحصيل وصرف المدخلات الاجتماعية من جهة وإعادة توزيع جزء من الدخل الوطني على فئة معينة من جهة أخرى.

يتضح من كل هذه التعاريف إن الحماية الاجتماعية تشمل جميع مجهودات الإنسان في توفير برامج الخدمات لإشباع حاجاته المتعددة ، كما تشمل النظام الذي يحقق هذا الإشباع كالنظام الصحي و التشريعات الخاصة بالحماية الاجتماعية والمتضمنة : كل أنواع المساعدات من برامج العلاج،رعاية المسنين ،خدمات حماية المرضى.

كما يمكن تحديد أهم خصائص التي تميز أنشطة الحماية الاجتماعية فيما يلي² :

- تخضع أنشطة الحماية الاجتماعية للتنظيم الرسمي من خلال مؤسسات خاصة بالحماية الاجتماعية،حكومية كانت أو دولية لها برامجه وأهدافها .
- تستبعد دافع الربح في تحقيق بعض الخدمات (المعاشات،الخدمات الطبية) فلا بد أن يكون الهدف الأساسي هو توصيل الخدمة للمحتاجين لها .
- للحماية الاجتماعية مؤسسات خاصة بها ،ولعلنا نلاحظ أن معظم الدول وإن لم تكن جميعها قد اتجهت نحو إنشاء عدد من الوزارات تتكاتف مع بعضها البعض لتقديم الحماية الاجتماعية للمواطنين منها : وزارة الصحة ،العمل ،الشؤون الاجتماعية.
- تستلزم جهود مادية وبشرية تهدف أساسا إلى معالجة الأمراض الاجتماعية .

¹Saint. Jours Yves , " Le droit de la sécurité sociale " ,ope cit p 13.

². محمد سيد فهمي ،"الرعاية الاجتماعية والأمن الاجتماعي" ،مراجع سابق، ص 30 - 31 .

- تحقق الحماية الاجتماعية أهدافا إنتاجية لصالح المجتمع ذاته بمعنى أنها تزيد من موارده المادية من خلال ارتفاع دخله بما يعود في النهاية بالنفع على الدولة في تحقيق التنمية الاقتصادية.

- تمول من موارد المجتمع ذاته عن طريق الضرائب التي يدفعها المواطنين للدولة.
- ميدان تطبيق الضمان الاجتماعي:

إن أهمية أي نظام اجتماعي تقاس بعد الأخطار التي يغطيها وبعد الأشخاص الذين تشملهم الحماية. ولهذا الغرض سوف نوضح النقاط التالية:

- الأخطار المغطاة والأشخاص المحميون.

- النطاق الإقليمي لتطبيق الحماية الاجتماعية.

• الأخطار المغطاة والأشخاص المحميون¹:

يغطي الضمان الاجتماعي العديد من المخاطر والتي نجملها فيما يلي :

*المرض وذلك بتقديم العناية الطبية الوقائية والعلاجية للمضمون وأفراد عائلته.

*الأمومة، بتقديم العناية الطبية قبل وأثناء وبعد الولادة.

*الوفاة، بتقديم مساعدة مقطوعة للمضمون لقاء نفقات الدفن في حالة وفاة المؤمن وذلك لعائلته أو لأصحاب الحق باشتراط مدة اشتراك لا تقل عن السنة.

*منحة التقاعد المنقول، بتقديم تعويضات شهرية لأفراد العائلة وذوي الحقوق للمتوفى.

*العجز بدفع مبلغ مع تعويض نهاية الخدمة، يساوي الفرق بين التعويض الفعلي المستحق للمضمون عن خدماته والتعويض الذي يستحق عن خدمة البطالة الإجبارية والتقاعد المسبق.

* التقاعد أو حماية الشيخوخة.

هذا ما يجعلنا نجمع أن هذه الأخطار المغطاة هي الأنواع التالية² :

1- تأمينات المرض والأمومة.

2- تأمينات العجز والوفاة والشيخوخة.

3- إصابات العمل والحوادث المهنية.

4- البطالة.

1- رفيق سلامة، "شرح قانون الضمان الاجتماعي"، مرجع سابق، ص 58 .

2- صادق مهدي السعيد، "تأمينات الاجتماعية"، مرجع سابق، ص 69 .

كما أن التعويضات تنقسم إلى نوعين.

* مزايا عينية وهي العلاج عن الإصابة والمرض المهني وصرف الأدوية وبعض الأجهزة التعويضية.

* مزايا نقدية وهي تعويضات نقدية أي هي مبلغ مباشر يحدد تبعاً للوكلالة قد يكون شهرياً مثل منحة التقاعد، أو ذلك التعويض الذي يمنح في حال الوفاة، العجز الكامل أو النسبي المستديم.

• النطاق الإقليمي لتطبيق الضمان الاجتماعي:

يقصد بهذا النطاق مدى التغطية التأمينية، حيث يعد كل مقيم على أراضي معينة محلي أو أجنبى¹ من جهة، أجير أو حر من جهة أخرى خاضع لنظام الضمان الاجتماعي حسب نظم وتشريع هذه الدولة وذلك بصرف النظر عن المركز ومستوى المؤسسة التي توظفهم. ويضمن نظام الضمان الاجتماعي الحماية للأجانب ولكن ذلك يتم وفقاً لشروط محددة من أهمها²:

* أن يعمل في الحدود الجغرافية للدولة، ويتم خضوعه لنظام هذه الدولة بموجب تسجيل المؤسسة لإجرائها وصرف اشتراكاتهم تجاه الصندوق أو بموجب تصريح العامل الحر لدى الهيئات المختصة.

* يستفيد الأجير الأجنبي من تقدميات الضمان الاجتماعي وفقاً للشروط التالية:

- أن يكون حائزًا على إجازة عمل وفق القوانين والأنظمة المعمول بها.

- أن تقر الدولة بمبدأ المساواة في المعاملة³.

- استشارة وزارة الخارجية.

- الإقامة على أراضي الدولة الخاضعة لها.

* كما يخضع إلى النظام كل من يعتبر:

- ممتلك للحصانة الدبلوماسية.

- ممتلك للحصانة القنصلية.

1- رفيق سلامة مرجع سابق ذكره ص 60.

2- نفس المرجع السابق ص 62-65.

3- نفس المرجع السابق ص 70.

- موظفو المنظمات الدولية والإقليمية كموظفو منظمة الأمم المتحدة والهيئات المتفرعة عنها، موظفو الجامعة العربية والهيئات المتفرعة عنها وغيرها.

المطلب الثاني : واقع الحماية الاجتماعية في العالم

الفرع الأول : هيئة الأمم المتحدة ودورها في الحماية الاجتماعية^١

شهد النصف الثاني من القرن العشرين تحولات واضحة في تنفيذ برامج الحماية الاجتماعية من مستويات قومية إلى مستويات عالمية، حيث تحولت النظرة إلى المشاكل الوطنية على المستوى العالمي ومن هذا المنطلق أخذت الحماية الاجتماعية في النمو والازدهار.

وإذا كانت الحماية الاجتماعية على المستويات القومية تهتم بتكافؤ الفرص وتقريب الفوارق بين المواطنين في المجتمع الواحد، فإن معظم التحديات التي تواجهها الحماية الاجتماعية الدولية هو تقريب الفوارق بين الدول الغنية منها والناامية. حيث إن هذا التفاوت الهائل يشكل عقبة في القضاء على البطالة والخروج من دائرة الفقر والخلف. وهكذا أصبحت الحماية الاجتماعية على المستوى الدولي ضرورة تحتتها ظروف العصر، حيث عن طريقها يتحقق الأمن والتنمية الاقتصادية.

وبغية تحقيق هذا أنشئت هيئة الأمم المتحدة سنة 1935 من خلال المجلس الاقتصادي والاجتماعي وغيره من المنظمات التابعة لها، التي تهدف إلى الرفع من المستوى المعيشي وتحسين الأحوال الصحية والاجتماعية لشعوب العالم والعمل على محاربة البطالة. ومن أهم ما جاء في هذا الشأن مايلي :

أوصت منظمة العمل الدولية في مؤتمر فيلاديلفيا في 10-05-1944، بالعمل على شمول تدابير الضمان الاجتماعي بغية تامين الدخل المناسب لجميع الدين هم في حاجة إلى مثل هذه الحماية وتوفير الصحة للجميع.

*الإعلان العالمي لحقوق الإنسان : صدر من الجمعية العامة للأمم المتحدة بتاريخ 10-12-1948 و تضمن عدد من المبادئ الخاصة بالحماية الاجتماعية منها :

► لكل شخص الحق في العمل، وله حرية اختياره بشروط عادلة مرضية، كما إن له الحق في الحماية من البطالة .

1- محمد سيد فهمي، "الرعاية الاجتماعية والأمن الاجتماعي"، مرجع سابق، ص 42-43-44.
*انشئت منظمة العمل الدولية (Organisation internationale du travail) سنة 1919

► لكل شخص الحق في مستوى من المعيشة كاف، للمحافظة على الصحة والرفاهية.

► تقديم مساعدات في حالة العجز أو الشيخوخة .

*تقدير رعاية خاصة للطفل وأمه : صدر إعلان عن جمعية الأمم المتحدة بتاريخ 20-11-1952 يتضمن مبدأ ينص على "يجب إن يتمتع الأطفال بفوائد الضمان الاجتماعي "

*وقد أصدرت اتفاقية العمل الدولية رقم 102 لعام 1952¹بيان تلتزم به جميع الدول الموقعة على قوانين الحماية الاجتماعية، وعددت المخاطر التي يجب تغطيتها على النحو التالي :

► المرض (الحماية الصحية) .

► المرض (تعويضات الدخل المفقود بسبب التوقف عن العمل) .

► البطالة، الشيخوخة، إصابات العمل والأمراض المهنية، الولادة، العجز، الوفاة .

*أما في سنة 1979 صدر ميثاق يؤكد ما سبق، يتضمن على وجه الخصوص مايلي : توفير نظام للحماية الاجتماعية وتأسيس مؤسسات للضمان الاجتماعي لصالح جميع الأفراد العاجزين بسبب المرض أو العجز أو الشيخوخة.

المفهوم الثاني : واقع الحماية الاجتماعية في بعض الدول الرأسمالية

المثال الألماني² :

فرض القانوني البروسي منذ عام 1810 على أصحاب العمل أن يوفروا البعض أجراً لهم التعويضات المرضية، تلاه بعد ذلك قانون 1854 الذي فرض الإلزامية الإسهام في صناديق الاحتياط . كما أقدمت ألمانيا في نهاية القرن التاسع عشر وبداية القرن العشرين نتيجة لخطط بسمارك على وضع نظام متكامل وعصري للضمان الاجتماعي، كان له تأثير كبيرا في العالم كما سبق وذكرنا.

كما تميز هذا النظام:

1- رفيق سلامة، مرجع سابق ذكره، ص 26.

2- عبد المالك علي سليمان، "الضمان الاجتماعي في ضوء المعايير الدولية والتطبيقات العملية" ، ص 564.

بإلزامية الأجراء الذين تقل أجورهم عن سقف معين حدده القانون (الإلزامية التغطية). أن يمول النظام، من اشتراكات أصحاب العمل والأجراء وتساهم الدولة في تأمين حد أدنى من المعاش لهم في حالة العجز والشيخوخة.

المثال الفرنسي¹:

صدر أول نظام للضمان الاجتماعي بفرنسا بتاريخ 09-04-1898 حيث نظم القانون حماية الأجراء من طوارئ العمل على أساس المسؤولية القائمة على مخاطر العمل بدلاً من المسؤولية المركزية على الخطأ مثل ما كان وارداً في القانون المدني.

وصدر نظام التأمينات الاجتماعية فيما بعد وفقاً للقانون الصادر بتاريخ 05-04-1928 الذي تضمن حماية دنيا للشيخوخة والمرض والذي تم تعديله بالقانون الذي صدر في 03-04-1930 الذي تضمن تغطية الحماية من مخطر : المرض والأمومة، العجز، الشيخوخة والوفاة.

وقد شملت التغطية : -الأجراء وأفراد عائلتهم.

-مول النظام باشتراكات أصحاب العمل والأجراء.

-تولى إدارة هذا النظام صندوق ضمان اجتماعي واحد.

توالت التعديلات والإصلاحات حتى صار النظام التأميني الاجتماعي الفرنسي يتميز بالخصائص التالية:

► على المستوى الإداري؛ أصبح الآن يحتوى على العديد من أنظمة الحماية الاجتماعية

وهي:

النظام العام الذي يشمل الأجراء بصورة عامة ومن يمثلهم ويضم أغلب المضمونين وفقاً للنظام في فرنسا.

الأنظمة الخاصة والتي تشمل موظفي الإدارات ومؤسسات الدولة العامة والهيئات المحلية، عمال المناجم والبحرية، المياه، وغيرها.

الأنظمة المستقلة: وتشمل قطاع غير الأجراء.

الأنظمة التكميلية: وهي أنظمة اختيارية أو إلزامية توفر للمنتجين تعويضاً خاصة أو إضافية.

¹ -http://www.viepublique.fr/th/decouverte_sites/decouv_72_sites.html , La protection sociale.

- عبد المالك علي سليمان، مرجع سابق، ص 566 .

► على المستوى المالي ؛ يرتكز تمويل هذه الصناديق على اشتراكات أصحاب العمل والأجراء وبعض التكاليف العامة، ويتولى تحصيل الاشتراكات جهاز مستقل موحد لحساب كافة الصناديق، وبالرغم من استقلالية الصناديق والأنظمة فهو نظام متكامل.

► على مستوى الأشخاص المحميين: حيث تتناول الحماية الاجتماعية:

- الأجراء المرتبطين بعقد عمل.

- العمال المماثلين للأجراء الممارسين لنشاط مهني (كالمحامين وغيرهم).

- أشخاص آخرين حددتهم القانون اسمياً.

وقد تم تعليم الاستفادة من كافة مزايا النظام على كل المقيمين على الترب الفرنسي.

► على مستوى الأخطار المغطاة ؛

يغطي نظام الضمان الاجتماعي الفرنسي الأخطار التسعة المحددة وفقاً لاتفاقية منظمة العمل

الدولية رقم 102 سنة 1925 :

الرعاية الطبية، تغويضات المرض، البطالة، الشيخوخة، طوارئ العمل والأمراض المهنية

الأعباء العائلية، الأمومة، العجز، الوفاة.

المثال البريطاني¹ : يتميز نظام الضمان الاجتماعي البريطاني بمشمولته جميع المواطنين و باعتماده على المبادئ التي رسمها بيفرج سنة 1942 فأكد من خلال تقريره، ضرورة صياغة الضمان الاجتماعي ضمن مجموعة من التدابير الاقتصادية التي توفر الحصول على حد أدنى للأجور، وتأمين العمل الدائم ورفع مستوى المعيشة للمواطنين، وإقامة نظام فعال يساعد في القضاء على البطالة إلى جانب الإصلاح الاقتصادي الذي يوفر فرص العمل لكل باحث عنه مع انتهاج سياسة حماية صحية تشكل سندًا للضمان الاجتماعي، هكذا عرفت بريطانيا الضمان الاجتماعي كنوع من أنواع الحماية الاجتماعية .

المثال الأمريكي² :

لقد أملت التطورات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية على الدولة الحديثة لا سمعاً ممن الحرب العالمية الأولى وبعدما توسيع لديها أنظمة الحماية الاجتماعية بحيث بات من الواجب العمل على توحيدها وتنسيقها أن تعمل على وضع أنظمة الضمان الاجتماعي

1- مرجع سابق، ص 594.

2- صادق مهدي سعيد "التأمينات الاجتماعية"، مرجع سابق، ص 62.

ولقد ظهر أول مرة في عالم التشريع تعريف الضمان الاجتماعي على لسان المشرع الأمريكي عام¹ 1935 تحت اسم قانون الضمان الاجتماعي الأمريكي ،الذي كان الهدف منه حماية الأفراد من الآثار السيئة الناجمة عن الأوضاع الاقتصادية أنداك.

والملاحظ أن الدول المتقدمة تحكم وبشكل جيد في هذه الأنظمة نظراً لقدرها الكبيرة على ذلك وأيضاً لتطور أنظمتها واقتصادياتها وانتشار الوعي التأميني لدى أفراد مجتمعاتها مما يجعل العملية سهلة ومنظمة وهذا يتبع من خلال : نسبة النفقات الاجتماعية من النفقات العامة في بعض دول الغرب

الجدول رقم 02 نسبة النفقات الاجتماعية من النفقات العامة في بعض دول الغرب

السويد	النرويج	الدانمارك	فنلندا	فرنسا	ألمانيا	الولايات المتحدة	المملكة المتحدة	العام	2001	2002	2003
68.6	82.3										
72.0	70.0	69.2									
74.0	73.1	72.6									
	74.3	74.7									
		74.4									
73.4	73.1	72.1									
59.8	60.8										
73.8	74.7	74.6									

المصدر: صندوق النقد الدولي، الإحصاءات المالية الحكومية، 2004 (باللغة الإنجليزية).

هذه النسبة العالية من النفقات الاجتماعية تأتي نتيجة العقد الاجتماعي بين الدولة ومواطنيها، والتي تمثل بدساتير تفصل بين السلطات وتحدد المسؤوليات وخاصة في ما يتعلق بجباية الضرائب وإنفاقها، وفقاً لسياسات اقتصادية واجتماعية تتحاور حولها جميع مؤسسات المجتمع المدني والقوى الحية فيها بغية تحقيق التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية.²

1- مرجع سابق، ص 62.

2- مركز الدراسات الوحدة العربية، المعهد السويدي، ندوة "دولة الرفاهية الاجتماعية، بالاسكندرية، مصر، نوفمبر 2005

الفرع الثالث : واقع الحماية الاجتماعية في الدول النامية¹

إن تأكيد الميثاق العربي للعمل و دستور منظمة العمل العربية و موافقة جميع الدول العربية عليها ، الدليل الساطع على اهتمام الدول العربية بالحماية الاجتماعية ، لما تتصان عليه من مبادئ خاصة بالضمان الاجتماعي و تحقيق العدالة الاجتماعية و تطوير تشريعات العمل و التأمينات الاجتماعية و النهوض بمستوى معيشة العمل و توفير فرص العمل و حماية المرأة العاملة و تأكيد حق الأطفال في التعليم و حمايتهم من العمل كما جاء في دستور منظمة العمل العربية بالنص على أن : " العمل ليس سلعة ، و أن حق القوى العاملة في الوطن العربي أن تعمل في ظروف و شروط ملائمة ، تتفق مع كرامة الإنسان العربي و أن لجميع البشر الحق في السعي وراء رفاهيتهم المادية و الروحية في حرية ، و في ظروف قوامها تكافؤ الفرص و العدالة الاجتماعية".

بعد ذلك جاءت الاتفاقية العربية رقم 03 لعام 1971 بشأن المستوى الأدنى للحماية الاجتماعية و تحديد ملامح نظام عربي موحد يشمل الحماية لكل من يعمل باجر مع مراعاة في التدرج الذي يراعي ظروف كل دولة وقدرتها المالية والإدارية لتشمل كل الفئات العمال، من خلال فروع حدتها الاتفاقية تمثلت في : الحماية الصحية ضد العجز ضد الشيخوخة، الأمومة، ضد الوفاة، ضد البطالة.

والملاحظ أن الصناعة في البلدان النامية لا تزال محدودة جداً، حيث تقتصر على المدن الكبيرة و مراكز التصنيع، ولا تزال المشروعات الصناعية بها صغيرة و محدودة «بالإضافة إلى كون اقتصاديات هذه الدول لا تزال متخلفة، مما يجعلها عاجزة على تحمل أعباء الحماية الاجتماعية بسبب انخفاض نصيب الفرد من الدخل القومي».

في ظل هذه الظروف، لا يمكن أن نتصور قيام نظام حقيقي وفعال بكل معاني الكلمة لنظام الحماية الاجتماعية، أو حتى تطوير النظم القائمة، وذلك باعتبار ضعف نصيب الفرد من الدخل الذي لا يترك له مجالاً للتغطية مثل هذه المخاطر بالجهد الذاتي أو بالتأمين الاختياري (التجاري).^{*} حيث يعد ضعف الجهاز الإنتاجي ومتطلبات التنمية محدودان لقيام مثل هذه النظم أو زيادة كفافتها.

1- محمد فريد قوت القلوب، "تنظيم المجتمع في الخدمة الاجتماعية ودون نشر، الطبعة الأولى، سنة 2000، ص 170.
- مركز الدراسات الوحدة العربية، المعهد السويدي، دووة "دولة الرفاهية الاجتماعية، مرجع سابق.

من هذا المنطلق يجيء دور الحكومة، وذلك لما تتكلف به من تغطية تأمينية، وتختلف هذه الأخيرة بحسب إمكانيات وأدوار الدولة التي يمكن لها أن تقصر على العاملين في قطاع معين كقطاع الصناعة فقط أو تمييز جماعة عن أخرى (الأجراء، غير الأجراء). كما تضطر إلى الالكتفاء بتغطية خطر عن أخطار أخرى مثل الشيخوخة، العجز، الوفاة عن طريق وسيلة محددة تتمثل في مكافأة نهاية الخدمة، أو تغطية خطر حوادث العمل عن طريق المسؤولية المهنية والتأمين الخاص. والجدول التالي سيبيّن :

جدول رقم 03 نسبة الإنفاق على الخدمات الاجتماعية كنسبة من الإنفاق العام في بعض الدول العربية

	2002	2001	2000	1999	1998	1997	
لبنان	14.2	13.5	15.8	15.8	19.4	13.9	
المغرب				24.5	23.1	22.4	
سوريا				17.9	20.1	16.4	
تونس	36.0	42.4	47.7	47.0	46.7	59.4	
الأردن	31.2	22.3	43.3				
السودان	8.7	5.6					
اليمن				30.7	25.8	22.5	

المصدر: صندوق النقد الدولي، الإحصاءات المالية الحكومية، 2004 (باللغة الإنكليزية).

-Hayam Mallat, la sécurité sociale et les assurances sociales dans les pays arabes, ISBN bruylant, 1999, p120-120

* فهو عبارة عن تأمين اختياري يتم بمحض ارادة الفرد او المنشاة للحماية من اخطار معينة ترجع الى الصدفة . وعادة تقوم شركات التأمين بمزاولته.

يلاحظ أن تونس¹ تتميز بارتفاع نسبة النفقات الاجتماعية ويليها الأردن مقارنة بالدول الأخرى وحتى النفطية. لكن على ما يبدو فإن الاتجاه هو نحو الانخفاض بشكل ملموس. أما الدول الأخرى فهي أيضاً في تراجع نسبي سواء بسبب تردي الأوضاع الاقتصادية ، أو بسبب تماشيها مع إرشادات صندوق النقد الدولي أو البنك الدولي. أن ما لفت الانتباه هو التباين في نسبة الإنفاق على الخدمات الاجتماعية بين الدول العربية مما يعكس تبايناً في الرؤية الاجتماعية بينها، إضافة إلى الإمكانيات. فتونس تتتصدر قائمة نسبة الإنفاق وهي ليست من الدول النفطية، كما أن بعض الدول النفطية من دول مجلس التعاون (عمان، البحرين) ارتأت أن تكون نسبة نفقاتها على الخدمات الاجتماعية بمستوى دول أقل منها إمكانية (لبنان، سوريا، تونس، الأردن، مصر، المغرب، اليمن). هذا التباين يؤكد ما ذهبت إليه آنفاً أن قضية الحماية الاجتماعية² لا تحتل مرتبة عالية في سلم الأولويات العربية، أو على الأقل تفتقد إلى رؤية مشتركة. والجدير بالذكر أن معظم الدول العربية التي تتماشى مع الإملاءات الغربية في القضايا السياسية والاقتصادية، تتجاهل سلوك تلك الدول في معالجة قضيابها الاجتماعية. فالجدول السابق لبعض الدول الغربية يشير بوضوح أن نسبة النفقات الاجتماعية من النفقات العامة ما زالت تتتصدر النفقات بشكل عام رغم الدعوات إلى تفكير آليات دولة الرعاية.

1- من خلال الأرقام المسجلة في صندوق النقد الدولي، 2004 .

2- مركز الدراسات الوحدة العربية، المعهد السويدي، ندوة "دولة الرفاهية الاجتماعية" ، مرجع سابق .

المطلب الثالث : علاقة التنمية الاقتصادية بالحماية الاجتماعية

الفرع الأول : الأيجابيات الاقتصادية للحماية الاجتماعية¹

السياسيين وبعض الاقتصاديين يروون أن لهذه الحماية إيجابيات اقتصادية، رغم قلتها في بعض الأحيان أو لا تصل إلى المستوى المطلوب خاصة في حالة الأزمات أو المشاكل. إن وضع أنظمة الحماية الاجتماعية يضمن دخل وخدمات لتدعم الطلب بعيداً عن نطاق العدالة الاجتماعية والتقليل من الفوارق الاجتماعية.

هي عبارة عن استثمار إنساني بحيث أنها تساعد على تحسين صحة السكان، تجعل الفرد أكثر قابلية للإنتاج والمشاركة في الحياة الاقتصادية.

إن توفير دخل لفئة محرومة سيزيد من الطلب، فترتفع الاستثمارات الاقتصادية وكذلك التشغيل، فتزيد نسب الاشتراك في الضمان الاجتماعي، التي تعود بالإيجاب على قطاع الصحة... وهكذا تتحرك العجلة الاقتصادية ويتتحقق النمو.

وبصفة عامة إن الحماية الاجتماعية لا تقتصر فقط على تحقيق الأمن الاجتماعي فحسب، وإنما صارت جزءاً لا يتجزأ من سياسة التنمية الاقتصادية والاجتماعية، حيث يمكن اتخاذها كسياسة لجمعية رؤوس الأموال اللازمة لدفع عجلة التنمية، كما يمكن اتخاذها كوسيلة للتأثير على الهيكل السكاني (أعباء الأمومة، وغيرها). كما يمكن اعتبارها وسيلة للتأثير على التوزيع المهني للسكان وذلك عن طريق توجيه جزء من حصيلته لرفع المستوى الصحي أو التدريب والتأهيل المهني المطلوب.

الفرع الثاني : السلبيات الاقتصادية للحماية الاجتماعية

بحفيز الزيادة على الطلب، الحماية الاجتماعية تمثل عامل من عوامل التضخم. كما أن الحماية الاجتماعية تقوم بتحويل جزء المبلغ المتوفّر من الدخل وتوجهه إلى إنفاق فوري أو مباشر بدلاً من أن يحتفظ للتوفير أو الاستثمار.

يضاف إلى ذلك مشكل تحصيل الإيرادات في حين نجد المداخل ضعيفة والوسائل التي تستعملها الادارة في التحصيل غير كافية.

إن زيادة المنافسة العالمية تزيد من تكاليف الخاصة بالعمال فتضطر المؤسسة في موقف حرج، الشيء الذي يجعل المؤسسة تهرب من التزاماتها اتجاه الضمان الاجتماعي فلا

¹- Organisation internationale du travail ,sécurité sociale,nouveau consensus, Genève ,année 2002, p 13 .

تصرح عمالها(حتى وان صرحت ،لا يمس جميع العمال) هو الأمر الذي يؤدي إلى توسيع نطاق الاقتصاد الغير الرسمي و الذي يؤثر سلبا على الدولة من الناحية الاقتصادية والاجتماعية.

الفرع الثالث : التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية¹

إن التوسع والتطور الذي عرفته الدول الرأسمالية خلال الثورة الصناعية حقق معدلات مرتفعة في النمو وبشكل مستمر ،إلى أن جاءت الأزمة الاقتصادية 1929 وتبين الخلل مابين الناحية الاقتصادية والناحية الأخرى الاجتماعية .حيث لم ترتفع الأجور الحقيقية سوى 17% مقابل ارتفاع في الأرباح بـ 62% ما بين سنة 1922-1929، وغياب كامل للحماية الاجتماعية، هذا ما أدى إلى انخفاض في الاستهلاك وأصبح من الصعب تصريف المنتجات مع ضعف القدرة الشرائية للأفراد.الأمر الذي أدى بالحكومات إعادة التفكير، فأدركوا أن تحقيق معدلات نمو إيجابية لفترات متواصلة لا تؤدي إلى تنمية اقتصادية شاملة ،ما لم تؤخذ بعين الاعتبار الحالة الاجتماعية للمجتمع أي توفير الحماية الاجتماعية للأفراد.

لا بد لتحقيق وتطبيق الحماية الاجتماعية من أموال تغطي نفقاته الإدارية وتسد مبالغ الإعانات التي تقدمها للأفراد المستحقين.من هذا المنطلق الدولة التي لا تحقق نمو اقتصادي إيجابي ومستمر ،ولا تتمتع بتنمية اقتصادية فلا تستطيع أن تساهم في الحماية الاجتماعية .

¹ Organisation internationale du travail ,sécurité sociale ,ope cit p 14

خلاصة

إن الحاجة للحماية الاجتماعية، هي حق من حقوق الإنسان، فإذا شدّع حاجته. هي تحقيق الحرية الحقيقية التي قوامها عدالة اجتماعية وأمن سياسي واقتصادي، وعقلانية وتنظيم رشيد. إن انتهاج نظام الحماية الاجتماعية أفرز وعيًا بجدية المخاطر الاجتماعية التي تلحق بالإنسان ما دام حيا ممارساً للنشاط، ووقعها أمر لا شك فيه نظراً للطبيعة الفيزيولوجية للإنسان كالموت والعجز، والشيخوخة والمرض وغيرها. كما أن الاتفاقيات والأنظمة الدولية تعمل أيضًا على ترسیخ نظام الحماية الاجتماعية باعتبارها حق لا مشروط للأفراد.

إن هذا التعبير يسمح لنا بالقول: أن حق الاستفادة من الحماية الاجتماعية يسمح بتغطية تكاليف المخاطر التي لا طاقة للإنسان على تحملها منفرداً، بالنظر إلى الأزمات الاقتصادية وتفاقم البطالة وانتشار الفقر فإن السياسات الاجتماعية تشمل ظروف العمل وإطار المعيشة.

تعتبر التحويلات الاجتماعية وسيلة السياسة الاقتصادية، كما تعدّ الحماية الاجتماعية أحد أدوات التحويل التي تعمل على الانقطاع وإعادة التوزيع وخصوصاً ما تتکفل به الدولة كالمنح العائلية ومنح التمدرس وتحسين ظروف الصحة للأفراد ... وأخيراً إحساس الفرد بالأمان الاجتماعي يزيد من مردودية المنظمة ومن خلاله تتحقق التنمية الاقتصادية.

خاتمة الفصل

إن التطور الصناعي والاقتصادي الذي اتسمت به الدول الرأسمالية خلال القرن الثامن وببداية القرن التاسع عشر، أنساهم مصالح العمال ، فتفاقم التفاوت في الموارد والمكاسب واتسع وانتشر البؤس والشقاء الأمر الذي أدى إلى ظهور عدة أزمات اقتصادية ، أبرزها أزمة الكساد 1929 . فأصبحت مشكلة التنمية منذ نهاية الحرب العالمية الثانية الشغل الشاغل للمفكرين الاقتصاديين و رجال البحث العلمي، كما أصبحت القضية الأساسية المتداولة على النطاق الدولي، أي على مستوى الحكومات و المؤسسات الدولية، كال الأمم المتحدة و المنظمات التابعة لها. ولقد ترتب على ذلك أن بدا يتدفق منذ الحرب العالمية الثانية سيل من الكتابات في مجال التخلف و التنمية. فالبطالة و التناقض الموجود في مستويات المعيشة بين أفراد المجتمع ، دفعت بالدول الرأسمالية إلى إيجاد طريقة لتصريف ذلك الكساد وبالتالي الخروج من الأزمة خصوصا وان اليد الخفية لأدم سميث لم تفلح هذه المرة، فبات من الضروري وضع أنظمة تساعد الطبقة العاملة من خلال :

- توفير استخدام الكامل أو القريب منه للقوى العاملة.
- علاج التناقض الموجود في مستويات المعيشة بين أفراد المجتمع.
- تقديم إعانات و الخدمات الطبية و علاج العمال ودوفهم ، أيضا تأمين معاشهم في حالات المرض، البطالة، الشيخوخة وإصابات العمل.

من خلال ما تطرقنا إليه في هذا الفصل النظري يوحي إلى أن التطور الصناعي والنهضة الاقتصادية يجب أن تشمل الناحيتين الإنتاجية والإنسانية من أجل حماية الفرد وتحقيق التنمية الاقتصادية.

إن التأمين الاجتماعي الذي يحصل عليه الفرد أو يتطلع إليه ينتج عن العمل، إذ أن التنمية الاقتصادية هي الوسيلة الأساسية لتحقيق الحماية الاجتماعية ، ومن هنا يصبح النمو هو العامل الحاسم في تحديد الأمن الاجتماعي كما وكيفا في المجتمع، كما يتأثر الأمن الاجتماعي بدرجة تطور المجتمع وبعلاقة الإنتاج التي تميزه في لحظة تاريخية معينة ، هذا ما يقودنا إلى فكرة جوهيرية مفادها أن الحماية الاجتماعية مفادها التنمية الاقتصادية.

وقد قال أحد خبراء الحماية الاجتماعية في فرنسا ولدى منظمة العمل الدولية M^{er} LAROC بان الحماية الاجتماعية هي ضمان العمل، ضمان الكسب، وضمان القدرة على العمل.¹

هذه الاستنتاجات تقودنا إلى التوغل أكثر في البحث، فما دام هذا التحليل كلياً فإننا نحتاج لمعرفة ودراسة الحماية الاجتماعية وعلاقتها بالتنمية الاقتصادية في الجزائر وهو ما يتطلب إذا، دراسة لمختلف البرامج التنموية ولهيكل نظام الضمان الاجتماعي الجزائري والأدوار المنطقية به من خلال ما سوف نتعرض إليه في الفصل الثاني.

¹صادق مهدي السعيد، التأمينات الاجتماعية، مرجع سبق، ص 65.

الفصل الثاني

التجربة التجريبية للتنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية في الجزائر

مقدمة الفصل :

انهت الجزائر بعد الاستقلال إستراتيجية تنمية تعتمد على التخطيط المركزي كوسيلة للتخطيط الاقتصادي، وعلى قطاع عمومي ذو كثافة رأسمالية ويشكل حصة الأسد من النشاط الاقتصادي. إن إستراتيجية التنمية المطبقة آنذاك كانت الغاية منها تكمن في تحقيق هدفين اثنين هما : من جهة الاستجابة للحاجات الاجتماعية ومن جهة أخرى العمل على التحرر من التبعية الاقتصادية فمن المعلوم أن نجاح مثل هذه السياسة الاقتصادية كان يخضع للتحكم من طرف الدولة في توجيه الاقتصاد الكفيل ببحث أعمال التنمية وتنظيمها . لقد تأكد تفوق دور الدولة في المجال الاقتصادي من خلال استعادة الثروات الوطنية والأخذ بزمام الاقتصاد الوطني وإنشاء وتطوير مؤسسات عمومية بكافة قطاعات النشاط وإقامة جهاز تأسيسي وتنظيمي من شأنه ضمان تدخل الدولة بشكل مباشر في كل مجالات الحياة الاقتصادية والاجتماعية، أضفت على هذه المرحلة نوع من الاستقرار الاجتماعي من توفير مناصب للشغل ، توفير الصحة والتعليم للجميع (مجانية كل من الصحة والتعليم) لكن مع ظهور الأزمة الاقتصادية الناتجة عن السياسة الاقتصادية المتبعه وانخفاض أسعار البترول تأزم الوضع الاقتصادي وتدورت الأحوال الاجتماعية ، بطالة ، فقر ،

الأمر الذي أدى بالجزائر إلى مباشرة موجة من الإصلاحات تحت إشراف ومراقبة صندوق النقد الدولي. وبالاستناد إلى أساس نظرية معينة يشخص الأزمة الاقتصادية والاجتماعية في الجزائر في خطأ سياستها الاقتصادية والاجتماعية السابقة والتي أدت إلى الإفراط الكبير في الطلب الكلي بما لا يتناسب وإمكانيات العرض، فان الحل للخروج من الأزمة الذي يقترحه هو إرجاع الطلب إلى مستوياته الحقيقة من خلال مجموعة من التدابير التقشفية الصارمة تسمح للقطاع الخاص باعتباره القطاع الكفاء من وجهة نظر الصندوق ،قيادة التنمية الاقتصادية وفقا لقوانين السوق. هذه الإصلاحات وان حققت نتائج إيجابية على مستوى المؤشرات الاقتصادية الكلية ، غير أن هذا التحسن يرجع إلى عوامل خارجية أبرزها الارتفاع المتجدد لأسعار البترول ، أكثر من الفعالية الاقتصادية التي يفتقد إليها الاقتصاد الوطني)، فان النتائج الاجتماعية كانت بمثابة الفاتورة الباهظة للتحسين الاقتصادي ، فنبع الحاجة إلى الحماية الاجتماعية من حقيقتين رئيسيتين : الأول مفادها وجود مخاطر اجتماعية والثانية أن هناك رغبة في ابقاء هذه المخاطر ، ويتوقف النجاح في

توفير التأمين الاجتماعي على عوامل اقتصادية وسياسية، مع التأكيد على أن الأمن الاجتماعي متعدد الوجوه، فله أبعاد سياسية، نفسية، اجتماعية وقانونية، إلا أن بعد الاقتصادي للمشكلة هو أهمها، من أهم هذه الأبعاد ما يعانيه العامل متى فقد دخله أو أحيل على البطالة بإفلاس الشركة. من هذا المنطلق يوجد منهجان لحل مشكلة الأمن الاجتماعي أحدهما ما يتبع الفرد والثاني ما يتبعه المجتمع. وطالما أن الوسائل الفردية بطيئتها لا يمكن لها حل هذه المشاكل، فإن المجتمعات على اختلاف نظمها السياسية والاقتصادية تسعى إلى توفير نظام الحماية الاجتماعية بعرض تغطية هذه الأخطار.

فاتخذت السلطات تدابير للتحفيز من الآثار السلبية في المجال الاجتماعي من خلال إثراء نظام الحماية الاجتماعية بتعديلات تسمح بتخفيض نسبة الأزمة الاجتماعية. لكن الأوضاع المالية المزرية لصدق الضمان الاجتماعي حال دون تحقيق حماية اجتماعية مثلى.

لها الغرض أرتأينا تبيين العلاقة الموجدة ما بين التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية، وذلك من خلال مبحثين:

► **المبحث الأول : البرامج التنموية في الجزائر من 1962-2006.**

► **المبحث الثاني : الحماية الاجتماعية وعلاقتها بالتنمية الاقتصادية في الجزائر.**

المطلب الأول : الاقتصاد الجزائري في ظل الاقتصاد الموجه 1962-1986**الفترع الأول : مرحلة موجهة الاقتصاد الجزائري إلى السوق 1962-1966**

اعتبرت هذه المرحلة كمرحلة انتقالية خاصة و صعبة في نفس الوقت ، و كانت تعرف عدة صعوبات اقتصادية و اجتماعية .

1- مميزات هذه المرحلة : تميزت بداية هذه الفترة أي (سنة 1962) بوضعية اقتصادية يمكن وصفها كما يلي :

* غياب شبه تام للصناعة الأساسية ، مع الإشارة إلى وجود بعض الصناعات التحويلية ذات طبيعة حرفية و قطاع زراعي تقليدي .

* الهياكل القاعدية : وهي من العوامل المساعدة على تسريع الدورة الإنتاجية و تحسين أدائها ، فالطرق المعددة التي تركتها فرنسا حوالي 10000كم ، 4300كم من السكك الحديدية و 20 مطارا، 600كم من الخطوط الكهربائية إضافة إلى منشآت أخرى كمبينة الجزائر ، و تتركز كلها في شمال البلاد¹ .

* مغادرة ما يقارب مليون إطار تقني أوروبي إلى الجزائر قبل الإعلان عن الاستقلال مما ترك فراغا كبيرا في الإطارات و العمال المحترفين ، منها حوالي 50000 إطار من المستوى العالي و 35000 إطاراً متوسطاً و 100000 عاملًا و مستخدماً² ، وهو ما عطل سير الاقتصاد و الإدارة تماماً.

* أما القطاع المصرفي فهو متكون من فروع لبنوك أجنبية متمرزة أساساً في شمال البلاد. وما زاد الأمر سوءاً هو تحويل مدخراتهم، حيث تم تسجيل في شهر واحد فقط من سنة 1962 تحويل ما يزيد عن 750 مليون فرنك ، ونتج عن هذا قلة رؤوس الأموال و بالتالي قلة الاستثمار .

2- إجراءات السلطات الجزائرية في هذه المرحلة :

وأمام هذه الوضعية كان لابد على السلطات الجزائرية أن تتدخل، وتم ذلك من خلال أربعة اتجاهات رئيسية³ :

¹ صالح مقناح، "تطور الاقتصاد الجزائري وسيماته منذ الاستقلال إلى اصلاحات التحول نحو اقتصاد السوق" ، جامعة بسكرة .

² - Ahmed henni, Economie de l' Algérie indépendante, ENAG Algérie, 1991, p 26 .

³ - Ammour Benhalima, L'économie algérienne et ses perspectives de développements, polycopie, p 4 .

- * تم تأسيس لجان التسيير في المستغلات الفلاحية والمؤسسات الصناعية والتجارية التي تركها المستعمر.
- * ساهمت في المؤسسات الفرنسية المقيمة بالجزائر، و استعادت الدولة 56% من أسهم الشركة البترولية (S.N.REPAL) ، 20% من حصة شركة الغاز (CAMEL) ، 40% في (CARL RENEUT) ، 25% في الاتحاد الصناعي الإفريقي و السباكة (la fonderie) وهي الأهم في الجزائر آنذاك.
- * تم إنشاء دواوين وشركات وطنية من أجل مراقبة القطاعات الحيوية في الاقتصاد، كشركة الكهرباء والغاز، ديوان التجارة مكلف باستراد المنتجات الغذائية، الشركة الوطنية للنقل وبيع المحروقات، الشركة الوطنية للتبغ والكريت في 1964، وشركة صناعة الحديد وتأمين المناجم في 1966.
- * تم وضع هيكل مالية تتلاءم مع ظروف تلك الفترة، فتأسس البنك المركزي في 1962/12/12، الصندوق الوطني للتوفير والاحتياط في 1964/08/10، البنك الوطني الجزائري في 1966/08/13، وتم تأمين البنوك الأجنبية الموجودة في الجزائر في 1967.

3- النتائج الاقتصادية في هذه المرحلة¹:

- في القطاع الزراعي، سيطرت الدولة على تسيير المزارع، إذ أصبح التسيير مركزاً. وفي تلك المرحلة تم إنشاء الديوان الوطني للإصلاح الزراعي، حيث يقوم بتمويل جميع المزارع ذاتياً بدخلات الإنتاج وتسويق المحاصيل التي يقوم بإنتاجها. لكن غياب المحاسبة في تلك المزارع، أدى إلى خلق بiroقراطية في تسيير المزارع فانخفضت إنتاجية العمل وركود في الإنتاج الزراعي.
- أما على مستوى القطاع الصناعي²، كان يشمل هذا القطاع مؤسسات صغيرة الحجم، قدر عددها عام 1964 بـ 330 مؤسسة يعمل فيها 3000 عامل غير أن الشركات الأجنبية الكبيرة في الجزائر حافظت على ممتلكاتها.

¹- عبد اللطيف بن اشن هو التجربة الجزائرية في التنمية والتنظيم (1962-1980)، ديوان المطبوعات الجامعية للجزائر، سنة 1982، ص 26.
²- Hocine Benissad, La réforme économique en Algérie , opu, Algérie, 1991, p15-18.

وبصفة عامة يمكن تفسير عدم اتساع فكرة التسيير الذاتي، براجع لضعف التركيبة التي تم امتلاكها، واستحالة قيام السلطات الإدارية العامة بتطبيق نظام معين لصالح القطاع الممiser ذاتيا، بسبب ضعف الجانب المالي للدولة.

- أما حجم الاستثمارات الإجمالي¹، كان في تراجع ملحوظ خلال الفترة 1963-1966 نتيجة لضعف تراكم رأس المال، إذ أن الشركات الأجنبية هي التي حققت الحجم الأكبر من تراكم رأس المال المنتج، خاصة في قطاع المحروقات والذي أخذ حصة 60% من استثمارات الشركات.

والميزة التي ميزت تلك المرحلة أن الاقتصاد الجزائري أصيب بالركود، نتيجة ضعف الاستثمارات، فانخفاض الإنتاج الزراعي، وشلل في حركة البناء والأشغال العمومية، ورکود في قطاع المحروقات.

الفرج الثاني: مرحلة الاقتصاد الإداري العدلي 1967-1986

المخططات الاقتصادية:

- **المخطط الثلاثي الأول (1967-1969)²:**

كان هدف هذا المخطط، إنشاء قاعدة اقتصادية واجتماعية وثقافية مهمة لتلبية حاجيات المواطنين. فأعطى أولوية كبيرة لقطاع التصنيع من خلال المبلغ المخصص له حيث قدر ب 11,081 مليار دج، أما الحجم المنجز بلغ 9,124 مليار دج، أي أن نسبة الإنجاز بلغت 82%.

- **المخطط الرباعي الأول (1970-1973)³:**

كانت أهداف هذا المخطط ترمي إلى تعزيز وبناء اقتصاد اشتراكي مستقل، وإنشاء صناعات قاعدية تسهل فيما بعد إنشاء صناعات خفيفة. وبالتالي كان هدف هذا المخطط،

تشيد القواعد الهيكيلية للتنمية الاقتصادية، بفضل الاستثمار في الصناعة الثقيلة، مع إعطاء الأهمية للاستثمار في ميدان المحروقات من بترول وغاز، كما ثم تحديد نسبة النمو في هذا المخطط ب 9% وحجم الاستثمارات ب 28 مليار دج.

¹ نفس المرجع السابق.

² محمد بلقاسم حسن بهلول، سياسة تمويل التنمية وتنظيمها في الجزائر، ديوان المطبوعات الجامعية، 1991، ص 66.

³ - F.Z.Ofriha, A.djefflat , Industrialisation et transfert de technologie dans les pays en développement , le cas de l'Algérie, opu.Algerie, 1986,p 111-116.

رغم الأولوية والسرعة التي يراد بها تطوير القطاع الصناعي فان الزراعة لم تهمل فقد زادت بنسبة 62%¹ ، وهو ما يفسر اهتمام الدولة بالقطاع الزراعي في هذا المخطط عن المخطط الثلاثي آنذاك.

• المخطط الرباعي الثاني (1974-1977)² :

تعتبر أهداف هذه الخطة متطابقة مع أهداف المخططات السابقة، مع التركيز أكثر زيادة للإنتاج وتوزيع الاستثمارات على مختلف مناطق الوطن. وكانت الأولوية دائماً تعطى لقطاع التصنيع ، بهدف رفع الإنتاج وتوفير مناصب الشغل. وكانت التوقعات فيما يتعلق بالناتج الوطني الإجمالي، أن يرتفع بنسبة 46% وبالتالي ارتفاع معدل النمو الاقتصادي إلى 10%. وهذا ما استلزم حجم استثمار عمومي مقداره 110,22 مليار دج، ويزيد هذا الحجم عن الحجم الاستثماري التقديري للمخطط الرباعي الأول بـ 4 مرات.

• اتجاهات المرحلة التكميلية (1978-1979)³ :

تعتبر هذه المرحلة بمثابة المرحلة الانتقالية التي تم من خلالها إتمام ما تبقى من المخطط الرباعي الثاني، وقد تميزت هذه المرحلة ببرامج استثمارية تتصرف بعض الخصائص وهي:

- الحجم الكبير من الاستثمارات الباقى إنجازها من المخطط الرباعي الثاني والمقدرة بـ 190.07 مليار دج

- تسجيل برامج استثمارية جديدة لمواجهة المتطلبات الجديدة للتنمية

أغلب البرامج أعيد تقييمها بسبب التغيرات التي طرأت على الأسعار والناتجة عن الأزمة الدولية؛ إن مجموع الاستثمارات المسجلة والمعد تقييمها خلال سنة 1978 بلغ 5.63 مليار دج.

أما سنة 1979 فكانت إنجازاتها المالية قد بلغت 54.78 مليار دج من مجموع الترخيص المالي المقدر بـ 64.77 مليار دج.

¹ محمد بلقاسم حسن بلهول، مرجع سابق، ص 246.

² - F.Z.Ofriha,A.djeflat ,ope cit ,p 112-114.

³ محمد بلقاسم حسن بلهول، مرجع سابق ص 335-336.

• المخطط الخماسي الأول (1980-1984)¹

لقد جاء هذا المخطط بهدف تقويم المرحلة السابقة، التي وإن وسعت قواعد الاقتصاد الوطني، واستجابت لتلبية الحاجيات الاجتماعية، إلا أنها سجلت اختلالا في التوازن. وبالتالي كانت أهداف هذا المخطط ترمي إلى التحكم في التوازن، والإقلال من حجم الديون، واستيعاب التأثير في بعض القطاعات وإدخال الامرکزية في اتخاذ القرار من خلال إعادة هيكلة المؤسسات الوطنية عضويا (فصل الإنتاج عن التسويق من خلال حل المؤسسات الكبيرة إلى صغيرة ومتوسطة، فبموجب هذه العملية تحولت المؤسسات التي كان عددها 80 إلى حوالي 460 مؤسسة موزعة على مختلف القطاعات)، أما ماليًا (التطهير المالي للمؤسسات حيث تدخلت الدولة سنة 1982 بهيكلة مالية المؤسسات الوطنية بمسح ديونها وبعث نشاطها من جديد) . ومنذ سنة 1980 شرع في رفع قيمة الاستثمارات العمومية في قطاعي الفلاحة والري وتدعم المنتجين، ومضاعفة العمل لصناعي، من أجل إتمام المشاريع الجاري إنجازها في نهاية سنة 1979 ، مع إدماج القطاع الخاص في عملية تطوير الصناعة. ومن نتائج هذا المخطط تضاعف الإنتاج الداخلي الخام حيث انتقل من 113.2 مليار سنة 1997 إلى 225.4 مليار سنة 1984² .

• المخطط الخماسي الثاني (1985-1989)³

لقد كانت أهداف هذا المخطط، ترمي إلى دعم وتوسيع الإنتاج من أجل تلبية حاجيات السكان، والتحكم في التوازنات الخارجية . وعليه تم تخصيص مبلغ قدره 550 مليار دج للاستثمارات في هذا المخطط . أما نسبة النمو المتوقعة باستثناء المحروقات هو 7% ، وإنشاء 180.000 منصب شغل سنوي، وتخفيض حجم الديون وتحقيق فائض في ميزان المدفوعات.

¹- الدليل الاقتصادي والاجتماعي للجزائر، المؤسسة الوطنية للنشر والإشراف، الجزائر، طبعة الأولى 1987.

²- الدليل الاقتصادي والاجتماعي للجزائر، مرجع سابق

³- عبد العزيز وطبيان، الاقتصاد الجزائري ماضيه وحاضرته 1930-1985، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، سنة 1991، ص 50-53.

المراجع الثالثة : المنتائج الاقتصادية العامة لصدد المرحلتين (1967-1986)

أولاً : الفترة (1967-1979)¹

إن المجهودات المبذولة أثناء هذه الفترة في إطار مشروع تنمية البلاد في المجالين الاقتصادي والاجتماعي تستجيب تقييم النتائج المحصل عليها . حيث :

- بلغت الاستثمارات الإجمالية لهذه الفترة حوالي 300 مليار دج², هذه الزيادة الإجمالية في مخزون رأس المال أدت إلى تحقيق إنتاج إضافي مقداره 46.5 مليار دج . أما الإنتاج الداخلي الخام فقد تضاعف ، بحيث انتقل من 14.6 مليار دج في 1967 إلى 86.8 مليار دج سنة 1979 , وعليه فإن معدل النمو المسجل خلال هذه الفترة بلغ 7.2 % .
- الإنتاج الفلاحي عانى طول الفترة بالركود , حيث نجد أن القطاع العام في الزراعة لا يمثل سوى 7% من القيمة المضافة الكلية.
- أما الإنتاج الصناعي خارج المحروقات كان ضعيفا طوال الفترة .
- تضاعف الاستهلاك الإجمالي من السلع والخدمات بمعدل يبلغ في المتوسط 8.5 % في حين لم يبلغ PIB سوى 7.2 % (أي حركة الإنتاج الداخلي الخام غير كافية مقارنة بالتوسيع السريع لطلب السلع والخدمات) , كما أن مجموع المداخيل الموزعة مقبل نشاطات الإنتاج والاستثمارات قد تضاعفت بوتيرة تفوق وتيرة المنتجات الوطنية من سلع وخدمات , كما أن الكتلة النقدية تضاعفت بمعدل 23 % كل هذه الأمور أدت إلى بروز ارتفاع في معدلات التضخم الذي أصبح سنة 1978 18% وهو معدل ليس بالسهل مكافحته .
- إن اللجوء إلى الخارج لتغطية الحاجات الضرورية لتسخير الاقتصاد الوطني قد زادت من حجم استدانة الجزائر للخارج فبلغت سنة 1978 حوالي 56 مليار دج , أما الفوائد فقد تمثلت لوحدها 25 % من قيمة الصادرات , بالرغم من ارتفاع

1 - محمد بقلم حسن بلهول , مرجع سابق, ص 330-340 .

2 - كل إحصائيات هذه النتائج من الدكتور لغراوسى مسعود, السياسة المالية ودورها في تحقيق التوازن الاقتصادي حالة الجزائر 1990-2004 تحت إشراف طاهر محمد التهامي, كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير , قسم العلوم الاقتصادية , جامعة الجزائر , 2005-2006 . ملحوظة من ملخص الحصيلة الاقتصادية والاجتماعية للعشرينية 1978-1967 , وزارة التخطيط والتسيير العبرانية , ماي 1980 .

الهام المسجل في أسعار البترول سنة 1974 ، الذي يعتبر كمنبع لتوفير العملة الصعبة.

ثانياً : الفترة (1980-1986)

إن المخطط الخماسي الأول وضع على أساس تقييم المرحلة السابقة والاستجابة الفعلية للاحتياجات الاجتماعية . لقد تحقق خلال فترة (80-84) قسم وافر من الأهداف المسطرة، ففي مجال الموارد تضاعفت الإنتاج الداخلي الخام حيث انتقل من 113.2 مليار دج سنة 1979 إلى 225.4 مليار دج سنة 1984، وسجل خارج المحروقات نمواً قدره 5.8% . وآهم القطاعات التي ساهمت في ذلك هي :

- الصناعة (زيادة ب 9.5%).
- البناء والأشغال العمومية (8.6%).
- المحروقات (28.6%).
- أما الإنتاج الزراعي فقد سجل بعض الجمود حيث قدرت الزيادة سوى (1.2%). فيما يخص المخطط الخماسي الثاني (85-89) لم يحقق نتائج إيجابية خصوصاً وأنه انتهى خلاله الظرف الاقتصادي الدولي بالتأزم نتيجة انخفاض أسعار البترول . الشيء الذي حتم على الجزائر انتهاج سياسة التقشف مما انعكس سلباً على الجانبين الاقتصادي والاجتماعي.²

¹ - صلاح مفتاح تطور الاقتصاد الجزائري وسماته منذ الاستقلال إلى إصلاحات مارجع سابق .

² - الدليل الاقتصادي والاجتماعي للجزائر، مرجع سابق .

الجدول رقم 04 أهمية كل قطاع في الاقتصاد من فترة (1967-1986) %
الوحدة ملليار دج للناتج الإجمالي

المجموع	المدخلات الخامسة - المدخلات الخامسة	المدخلات الخامسة الأولى	المدخلات الخامسة التكميلية	المدخلات الخامسة الثانية	المدخلات الخامسة الأولى	المدخلات الخامسة الثانية	المدخلات الخامسة الأولى	المدخلات الخامسة - المدخلات الخامسة
1160.6	550	400.6	161.3	140	27.7	11		مبالغ إجمالية
	%31.6	%32.8	%62.2	%60.7	%57.3	%53.5		الستمائة (وتحمل المعرفة)
	%14.4	%9.9	%7.2	%7.3	%11.9	%0.5		الملاعة
	54%	%57.3	%30.6	%32	%30.8	%26		مطالبات أخرى

المصدر : د. صالح مقاوح تطور الاقتصاد الجزائري وسباته منذ الاستقلال إلى إصلاحات التحول نحو اقتصاد السوق، كلية العلوم الاقتصادية بسكرة، مقتبسة من التقارير السنوية لوزارة التخطيط (أرشيف).

ثالثاً : تحليل الوضعية الاقتصادية في مرحلة الاقتصاد الموجه (1967-1986)

► الفترة (1980-1967)¹

كان الاقتصاد الجزائري خلال هاتين العشرينات اقتصاداً إدارياً، يخضع لنظام يعتمد على التخطيط الموجه وبقطاع عام مسيطر. ومنحت إستراتيجية التنمية الاقتصادية والاجتماعية المتتبعة للدولة دوراً مركزياً في جميع الميادين.

ونلاحظ ذلك على المستوى الاقتصادي من خلال ملكية وسائل الإنتاج والأراضي وإنشاء المؤسسات الوطنية العمومية، القيام بالتأمين في ميادين الصناعية، المالية، المناجم والبترولية، واحتكار الدولة للتجارة الخارجية، مركبة آليات القرار المتعلقة بتخصيص الاستثمارات وتمويلها وتنظيم إنتاج السلع والخدمات وبيعها.

وحسب إستراتيجية التنمية المتتبعة فإن الأولوية المطلقة مثل ما يبينها الجدول المبين أعلاه منحت للقطاع الصناعي، بينما القطاع الفلاحي لم يحظى بالأهمية الكبيرة.

لقد أدى المستوى الضعيف للنتائج والتباين في رأس المال و بامتداد الآجال المفروضة على إنجاز المشاريع الاقتصادية والاجتماعية، إلى نقل محسوس في تكاليف الاستثمارات،

¹- هذه التحاليل من مختلف المراجع السابقة الذكر في الفصل الثاني.

التي تبرز جليا من خلال الفوارق الملحوظة بين مبالغ الاستثمارات المحددة في بداية الفترة والمبالغ المسجلة في نهايتها، كما تظهر كذلك على مستوى الانجاز التي قليلا ما تفوق 50% بالتعبير المالي. وهذا راجع إلى الضعف الملاحظ في جهاز الإنتاج والتقائص الظاهرة في التسيير.

بالرغم من تحقيق معدلات ايجابية في النمو وتحسين بعض المؤشرات الاجتماعية كالبطالة ، المستوى المعيشي... إلا أن الدولة لم تصل إلى تنمية اقتصادية شاملة ، وذلك بسبب اعتمادها الدائم على قطاع المحروقات الذي كان يغطي معظم الاختلالات سواء من الناحية الاقتصادية أو الاجتماعية.

إن حركة الإنتاج الداخلي الخام غير كافية مقارنة بالتوسيع السريع لطلب السلع (المواد الغذائية ، الأدوية، مواد أولية تخص الصناعة وغيرها من السلع) أدت إلى بروز ندرة المواد وارتفاع في المستوى العام للأسعار، الأمر الذي أدى بالسلطات اللجوء إلى استرداد السلع بشكل احدي يتسع يوميا.

إن التسهيلات الموجودة لدى السوق الدولية للحصول على التمويلات دفعت بالدول إلى استكمال وتطوير مشاريعها الاقتصادية من خلال القروض (طلمعة في عائدات المحروقات لتسديد ديونها ؟) التي بلغت في نهاية 1978 ما يقارب 56 مليار دج، 50% منها في شكل قروض طويلة الأجل، (أخذت للصناعة أكثر من 78% منها 50% للمحروقات، حتى في القروض اهتمام بقطاع وإهمال آخر). لم تستطع القطاعات المنتجة تسديد ما عليها، ألم هذا الضعف أجبرت الخزينة من البنك المركزي أن يصدر أوراق نقدية جديدة، جعلت الاقتصاد يتخطى في مشكلة جديدة وهي التضخم.

بالرغم من ارتفاع إرادات الدولة من خلال الارتفاع الهام المسجل في أسعار البترول سنة 1974، إلا أن فوضوية الانجازات ترجمت كلها بالعجز ولم ينمو الإنتاج الداخلي بالشكل المنظر، وبقيت إنتاجية وفعالية الجهاز الاقتصادي تعاني من الضعف، صفت إلى ذلك التبعية المالية من جراء ارتفاع المديونية.

► الفترة (1980-1988)¹

بدأ في هذه الفترة ظهور مساوى التخطيط المركزي في كل من المؤسسات العامة والمزارع الحكومية . فرغم ضخامة الاستثمار الحكومي في مزارع الدولة إلا أنه لم يلاحظ تحسن كبير على الإنتاج و الإنتاجية، كما زادت الواردات الغذائية، و أخذت الفترات الازمة لإنجاز المشاريع الاستثمارية الضخمة تطول خاصة في قطاع السكن، مما يعني تعبيئة رؤوس الأموال لفترات طويلة دون تحقيق أي دخل، لذلك تدهورت فعالية الاستثمارات.

كما أدت الصدمة النفطية لعام 1986 إلى انخفاض معدلات التبادل وإيرادات صادرات المحروقات بحوالي 50 % و عوض أن تلجم الجزائر إلى تعديل سعر الصرف، شرعت في تنفيذ عدة تدابير لتحقيق الاستقرار الاقتصادي الكلي.

بدأت الجزائر تعرف منذ سنة 1986 الضغوطات المالية الأجنبية بسبب انهيار سعر البترول، المورد الأساسي المعتمد عليه في إيرادات الدولة من العملة الصعبة . تمثلت هذه الضغوطات المالية في نمو الديون الخارجية، و زيادة نسبة خدمة الدين إلى الصادرات التي انتقلت من 27 % سنة 1980 إلى 35.7 % سنة 1985 و 78 % سنة 1988 بسبب تقصير آجال الاستحقاق فوصلت الجزائر بذلك إلى درجة عدم القدرة على الوفاء بالالتزاماتها المالية الخارجية.

هذه السنوات لل الاقتصاد الجزائري تميزت بارتفاع و تسارع الاعتماد على الخارج في الغذاء و الدواء و توقف المشاريع الاستثمارية، و ضعف في الإنتاج الداخلي من السلع و الخدمات في ظل الطلب المتزايد الذي تفرضه زيادة سكانية هائلة في مجالات اجتماعية كثيرة كالسكن و التعليم و الصحة و المياه و الطاقة و غيرها.

إن الأوضاع الاقتصادية المذكورة سالفا، تدل بوضوح على أن الاقتصاد الجزائري عرف اختلالات خطيرة و أن معالجة ذلك يتطلب إصلاحات في مجالات التخطيط و أنظمة الأسعار و قطاع الفلاحة و التجارة الخارجية و السياسات المالية و النقدية ... و غير ذلك.

1- ملخص مقاييس تطور الاقتصاد الجزائري وسبعيناته منذ الاستقلال إلى إصلاحات مرجع سابق .

- كريم الشاشبي وأخرون، الجزائر تحقيق الاستقرار والتحول إلى اقتصاد السوق، صندوق النقد الدولي واثنطن، 1998، ص 10-12.

المطلب الثاني : مرحلة الإصلاحات الاقتصادية و الانتقال إلى اقتصاد السوق**المطلب الأول : أسباب الإصلاحات الاقتصادية¹**

يمكن تلخيص أسباب ظهور الإصلاحات الاقتصادية في الجزائر في النقاط التالية:

- الانخفاض المفاجئ للإيرادات البترولية عام 1986 بسبب انخفاض أسعار البترول العالمية.

- اختلال في أسعار الصرف و انخفاض قيمة الدولار^{*}.

تدحر المؤسسات العمومية الاقتصادية الجزائرية، من حيث ضعف الجهاز الإنتاجي كما وكيفا.

- الرغبة في محاربة البيروقراطية والإجراءات الإدارية، التي أصبحت معرقلة للمؤسسة.
قرارات الاستثمار للمؤسسة العمومية، كانت مرتبطة بأجهزة التخطيط المركزية . فمخطط (Plan d'entreprise) لا يعد سوى جزءا من المخطط القطاعي (Plan sectoriel) المؤسسة

لقد تميزت سنة 1986 ، بحالة الانكمash والركود الاقتصادي ، حيث انخفض معدل النمو الاقتصادي ب 6,0 %، ونقص مستوى الاستهلاك العائلي بنسبة 4,0 %، مع انخفاض الاستثمار ب 4,2 %، وتدني المخزون من المواد الإنتاجية بنسبة 159,6 %، و هبوط الواردات بنسبة 16,4 %، وانخفاض عدد مناصب الشغل الجديدة من 122.000 إلى 74.000 منصبا أي بنسبة 40 %.

- معاناة الاقتصاد الجزائري من تدني مداخيل تصدير المحروقات، الذي أدخله في فترة عدم الاستقرار، يميزها ركود حاد وتضخم ومتضخم وندرة في الموارد المالية .

- انخفاض معدل النمو الاقتصادي سنوي 86 و 1987 إلى معدل 1 % بعدها كان 3,5 % في سنة 1985².

¹ محمد بالقاسم بلهول، الجزائر بين الأزمة الاقتصادية و الأزمة السياسية ... مرجع سابق، ص 30-31.

* تناقص الجزائر بسبب أن مجمل صادراتها بالدولار، و معظم وارداتها من الدول الأوروبية (بلا ودو).

² مجلة احداث اقتصادية، عدد 37، الجزائر، سنة 1989، ص 33.

المفعى الثاني : برنامج الإصلاحات الاقتصادية

• الدفعة الأولى من الإصلاحات 1988 :

كانت الصدمة النفطية في سنة 1986 كافية لإبراز كل صفات الضعف في النظام المخطط المركزي. شرعت السلطات العامة في تنفيذ العديد من الإجراءات لتحقيق الاستقرار الاقتصادي والإصلاحات الهيكلية ومن بينها ما يلي :

* استقلالية المؤسسات الاقتصادية العمومية¹ كان في 12 جانفي 1988 بهدف تحقيق اللامركزية في اتخاذ القرارات (تطبيق القواعد التجارية في أعمالها وفي التسيير حرية تحديد أسعار منتجاتها وأجور عمالها، إمكانية تحقيق استثمارات بدون المرور بالهيئة المركزية للتخطيط كما في السابق)، ومعاقبتها إذا لم تقم بتشريف التزاماتها المالية أمام الغير.

* إعادة تنظيم القطاع الفلاحي العام²، فعملت الدولة على تقسيم استغلالاتها إلى تعاونيات خاصة ومزارع فردية.

* منح مكانة أكثر للقطاع الخاص الوطني³ وتشجيع الاستثمار الأجنبي في كل القطاعات الغير التابعة للدولة.

* وضع تاطير جديد للأسعار⁴ من 5-07-1989 وذلك من أجل إعادة إعداد آلية الأسعار كادات ضبط.

* إعادة تنظيم التجارة الخارجية في 1990 عن طريق إلغاء احتكار الدولة للتجارة الخارجية.

* إعادة تنظيم التجارة الداخلية في 20-08-1990 وذلك بإعادة إنشاء وظيفة التجارة بالجملة.

* التطهير المالي للمؤسسات الاقتصادية العمومية.

* التحويل التدريجي للعملة الوطنية بواسطة رقابة الكتلة النقدية وإجراء الانزلاق التدريجي للدينار نحو قيمته الحقيقية.

* إعادة هيكلة الدين الخارجي وذلك لتخفيض ضغط خدمة الدين.

¹- صالح مقاييس تطور الاقتصاد الجزائري وسيماته منذ الاستقلال إلى إصلاحات مرجع سابق.

²- كريم الشلبي وآخرون، الجزائر تحقيق الاستقرار والتحول إلى اقتصاد السوق، ص 10.

³- Hocine Benissad, La réforme économique en Algérie , ope cit , p 76-77 .

⁴- أحمد هني، اقتصاد الجزائر المستقلة، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، سنة 1993، ص 72.

• الدفعة الثانية من الإصلاحات 1991¹ :

لقد أخذت سنة 1988 نقطة تحول كبير في منظومة التخطيط ، فالوضعية المزرية التي عرفتها الجزائر خلال النصف الثاني من الثمانينات خاصة بعد انخفاض سعر البترول، تعرض الاقتصاد إلى نقص حاد في الاحتياط وأصبحت الدولة عاجزة على دفع ديونها ، واللجوء إلى المؤسسات الدولية كان ضرورة حتمية .

كان هدف الحكومة خلال هذه الفترة هو دفع عجلة الإصلاحات، وفي إبريل 1991 وقعت الجزائر اتفاقا مع الصندوق النقدي الدولي ، فحصلت بموجب هذا الاتفاق على قرض بـ 403 مليون دولار، مع خدمة الدين قدرت بـ 16 مليار دولار لسنوي 1990 - 1992 . و اشترط مقابل القروض الممنوحة إجراءات تعميق الإصلاحات الاقتصادية²، من خلال برنامج تثبيت قصير الأجل 10 أشهر يهدف إلى :

- * تحرير التجارة الخارجية من خلال العمل على قابلية تحويل الدينار؛
- * رفع معدل الفائدة على القروض البنكية؛
- * التقليل من حجم تدخل الدولة في الاقتصاد؛
- * إصلاح النظام الجبائي؛
- * ترشيد الاستهلاك والادخار عن طريق الضبط الإداري لأسعار السلع.

وكإجراءات عملية لجأت الحكومة في 01 أكتوبر 1991 بتقليل دعم موارد المحروقات والكهرباء، تطهير المؤسسات المالية، تحرير % 40 من الأسعار³، تخفيض قيمة الدينار الجزائري، لكن خلال تلك الفترة الجزائر كانت تعيش وضع اقتصادي واجتماعي صعب هذا من جهة ومن جهة أخرى هي في أمس الحاجة للحصول على تمويلات جديدة بالعملة الصعبة، لكن هذه التمويلات يجب أن يوافق عليها صندوق النقد الدولي في شكل برنامج إصلاحي آخر.

¹ - صالح مقناح تطور الاقتصاد الجزائري وسياقه منذ الاستقلال إلى إصلاحات، مرجع سابق

² - عبد العميد قدري، الإصلاحات الاقتصادية في الجزائر، كريات رقم 62، الفصل الثالث سنة 2002

³ - صالح مقناح تطور الاقتصاد الجزائري وسياقه منذ الاستقلال إلى إصلاحات، مرجع سابق

* الدفعة الثالثة من الإصلاحات ابريل 1994 :¹

لجأت الجزائر للمرة الثانية إلى طلب مساعدات من صندوق النقد الدولي لحل الاختلالات الهيكلية التي ميزت الاقتصاد الجزائري والتي يمكن اعتبارها قيوداً تعرقل إعادة التوازن الداخلي والخارجي.

ولقد تمحورت أهداف هذا الاتفاق حول ما يلي:

- بعث وتيرة النمو مع خلق مناصب شغل جديدة في قطاعي الصناعة والفلحة؛

- تشجيع الاستثمار في قطاع السكن؛

- مساعدة الفئات الاجتماعية المحرومة.

وكل إجراءات عملية مشروطة من FMI ، لجأت الجزائر إلى اتخاذ عدة إجراءات لتحقيق أهداف الاتفاق المشار إليها سابقاً ذكر منها ما يلي:

* تعديل معدل الصرف ليصبح 1 دولار = 36 دينار، أي تخفيض قيمة الدينار بمعدل 40.17 %

* بهدف دعم إدماج الاقتصاد الجزائري في الاقتصاد العالمي لجأت إلى تحرير التجارة الخارجية؛

* تخفيض عجز الميزانية إلى 3.3 % من الناتج الداخلي الخام؛

* تقليص وتيرة التوسيع النقدي (الكتلة النقدية) عن طريق رفع معدل الفائدة على الانخمار من 10 % إلى 14 % وفي نفس الوقت رفع معدلات الفائدة على القروض إلى 23.5 % .

* إتمام عملية استقلالية المؤسسات (الخصوصية) .

* بعث وتيرة النمو مع خلق مناصب شغل جديدة في قطاعي الصناعة والفلحة.

* تشجيع الاستثمار في قطاع السكن.

لقد سمح هذا الاتفاق مع صندوق النقد الدولي بإعطاء مؤشر إيجابي للدائنين حيث تم الاتفاق على إعادة جدولة الديون الموقع عليها سنة 1994 وحددت مدة التسديد 16 سنة في إطار نادي باريس، مما مكن الجزائر بعد ذلك من إبرام 17 اتفاقية ثنائية، الأولى كانت مع كندا في ديسمبر 1994 والأخرى كانت مع إيطاليا في فيفري 1995 .

¹ - عبد العميد قدري، الإصلاحات الاقتصادية في الجزائر، مرجع سابق.

* برنامج التعديل الهيكلی ماي 1995-ماي 1998 :

بعد انقضاء برنامج الاستقرار وجهت السلطات الجزائرية رسالة نية في 30 مارس 1995 إلى المدير العام لصندوق النقد الدولي، وبغرض دعم السياسات التي تتوافق الجزائر بتطبيقها، من خلال مساهمة مالية من الصندوق، وفي هذا الإطار¹ قامت السلطات الجزائرية بإبرام اتفاق في ماي 1995 مع صندوق النقد الدولي في إطار برنامج التصحيح الهيكلی، وهذا لمدة 03 سنوات ماي 1995 ، ماي 1998 في نطاق الميكانيزم الموسع للقرض.

بمقتضى هذا الاتفاق تم الحصول على مبلغ مالي يقدر ب 1.169 مليون وحدة حقوق سحب أي ما يعادل 127.9 % من حصة الجزائر في الصندوق، وتبعاً لمصادقة مجلس إدارة الصندوق على طلب الجزائر، فإنها ستطلب من الدول الأعضاء في نادي باريس ونادي لندن إعادة جدولة مستحقاتها المتعلقة بخدمة الدين الخارجي التي يحين موعد سدادها خلال مدة الاتفاق، وعلى هذا الأساس قامت الجزائر في جويلية 1995 بعقد اتفاق إضافي لإعادة جدولة الديون المستحقة السداد بين 01 جوان 1995 و 31 ماي 1998 ، بالإضافة القوائد المستحقة السداد ما بين 01 جوان 1995 و 31 ماي 1996 ، ومن المقرر سداد هذه المبالغ على 25 قسطاً من الأقساط نصف السنوية الأخذة في الزيادة تدريجياً ابتداء من 30 نوفمبر 1999 وتستمر حتى سنة 2011.²

ولقد سمحت الإجراءات العامة بإعادة جدولة 16 مليار دولار نتيجة للمفاوضات التي تمت حول إعادة جدولة ديون المؤسسات الخاصة بين نادي لندن والجزائر، ومفاوضات حول الدين العمومي مع نادي باريس.

لقد تمحور البرنامج أساساً على استراتيجية تسعى إلى³ :

- * تحقيق نمو متوسط بنسبة 5% من الناتج الداخلي الخام خارج المحروقات.
- * تخفيض التضخم إلى 10.3%.
- * تخفيض عجز الميزانية إلى 1.3%.
- * الإلغاء الكلي للقيود المفروضة على الأسعار وهذا قبل نهاية 1996 .

1- الخضر عزي، محمد اليقoubi، المعied فكر، وجة نظر أثار برنامج التعديل الهيكلی على النشاط الاقتصادي، الملتقى الوطني "الاقتصاد الجزائري يتحول للأقتصاد الثالثة" ،جامعة البليدة، سنة 2003 .

²- كريم التشتنبي وأخرون، "الجزائر تحقيق الاستقرار والتتحول الى اقتصاد السوق" ،ص 123 .

³- Mustapha Baba Ahmed ,L'Algérie diagnostic d'un non Développement, Edition l'Harmattan
Paris,1999 ,p 124.

* بالنسبة لاحتياطات الصرف الهدف هو الوصول إلى ما يعادل 3 أشهر من الواردات وهذا ابتداء من سنة 1997¹.

* طلب الانضمام إلى OMC^{*} وبذا المفاوضات مع الاتحاد الأوروبي سنة 1997.

* إلى جانب تحقيق نمو متزايد واستقرار مالي، خلق مناصب الشغل، تدعيم الطبقات الاجتماعية المحرومة، توازن في ميزان المدفوعات.

الفرع الثالث : تعديل النتائج الاقتصادية للإصلاحات الاقتصادية

• النتائج الاقتصادية لهذه الفترة (1991-1998)²:

كانت الجزائر في فترة الدفعة الثانية من الإصلاحات 1991-1994 تعيش وضع اقتصادي واجتماعي صعب هذا من جهة ومن جهة أخرى هي في أمس الحاجة للحصول على تمويلات جديدة بالعملة الصعبة، فلجأت إلى الاستدانة من FMI كما سبق وقلنا. أما فيما يخص النتائج فيمكن استخلاص أهمها :

* الاعتماد شبه الكلي على قطاع المحروقات الذي يمثل أكبر من 95 % من حصيلة الصادرات سنة 1994 ، رغم الانخفاض الشديد لأسعار المحروقات سنة 1993.

* الاختلالات المالية الداخلية (عجز الميزانية الدائم).

* عباء خدمة المديونية التي بلغت 86% سنة 1993 أين كانت سنة 1992 تقدر بـ 76% وقد أثر هذا على صادرات الجزائر (إعسار مالي شديد).

* التضخم كان أكبر من 30%³.

بينما النتائج المتوصل إليها بعد تطبيق الإجراءات التي تخص إصلاحات ابريل 1994 تذكر من أهمهما⁴ :

* بلغت الأسعار المحررة 85% في حين تم رفع أسعار النقل، البريد بنسبة تتراوح من 20% إلى 30%.

* وصل معدل التضخم في حدود 29.05%.

1- حكيمي بوفحص ، الإصلاحات الاقتصادية، نتائج وانعكاسات دراسة حالة الجزائر، ورقة مقدمة لملتقى حول تأهيل المؤسسة الاقتصادية، جامعة سطيف، 29-30 أكتوبر 2001

^{*} المنظمة العالمية للتجارة .

²- كريم الشاشبي وآخرون، الجزائر تحقق الاستقرار والتحول الى اقتصاد السوق، ص 93-97.

³- Ahmed Benbitour L'Algérie au troisième Millénaire, Défis et Potentialités, édition marinoor. Algérie. 1998. p 62.

⁴- Ahmed Benbitour , ope cit .p 95-96 .

- * تخفيف عجز الميزانية سنة 1994 إلى 5.7 % من الناتج الداخلي الخام.
- * ارتفاع مخزون العملات الأجنبية بـ 1.5 مليار دولار نهاية سنة 1994 ، وبالتالي وصل المخزون الكلي إلى 2.6 مليار دولار.

* تخفيف قيمة الدينار من 23.4 دج للدولار إلى 35.1 دج للدولار الواحد.

أما عن السياسة التي تبنتها الحكومة ابتداء من سنة 1995 ، فقد أظهرت فوائض متتالية بالنسبة للميزانية، وهذا يعود إلى الإجراءات المتتخذة في جانبي الميزانية، فالإيرادات عرفت نموا ملحوظا ما بين سنة 1995 و 1997 ، وهذا راجع لتحسين أسعار النفط، بالإضافة إلى تطبيق ضريبة القيمة المضافة على المنتجات البترولية، أما الإيرادات غير البترولية بقيت في شبه استقرار ، أما النفقات عرفت انخفاضا ملحوظا وهذا راجع إلى سياسة التقشف التي انتهتها الحكومة بالإضافة إلى إلغاء الدعم على الأسعار مع تجميد عملية التوظيف.

• تحليل النتائج الاقتصادية لفترة الإصلاحات¹ :

إن الغاية من كل إصلاح اقتصادي هو تنشيط حركة النمو بمعدل أعلى من معدل نمو السكان في السنة. لأن النboom الاقتصادي مرتبط بهذا الهدف ومرتبط أيضا بمستوى الفائض الناتج عن هذه الزيادة من أجل تحسين درجة إشباع الحاجات الاجتماعية إلى الاستهلاك وإلى التنمية الاقتصادية .

عرفت الجزائر في هذه المرحلة وضعية صعبة تمثلت في الاختلالات المالية الداخلية والخارجية تفهم من خلال أربعة عوامل :

* الاختلالات المالية الخارجية² : تعود إلى أن أجل استحقاق الدين الخارجي كان قصيراً الأجل ففرض تقشفاً في الواردات ، الأمر الذي الحق أضراراً بالاقتصاد .

* عجز الميزانية : يتعلق بالتطور الخطير للعلاقة بين الإيرادات الإجمالية والنفقات التسبير حيث تم تغطية نفقات التسبير بـ 61% ، 76% ، 39% من الإيرادات الإجمالية في 1991, 1992, 1993 على التوالي. وهذا يبين أن ميزانية الدولة كانت تسير نحو التخلّي

¹ من خلال قراءتنا لكل المراجع السابقة التي تخص الاقتصاد الجزائري .

² من خلال قراءتنا لكل المراجع السابقة التي تخص الاقتصاد الجزائري .

عن وضيقها الأساسية الداخلية في الاقتصاد هذا من جهة، وأصبحت نفقات التجهيز شبه ممولة كلها بعجز الميزانية من جهة أخرى .

*التضخم ، أكبر من 30% يمكن تفسيره بأسباب هيكلية واقتصادية ، فالأسباب الهيكلية تعود إلى هيكلة المؤسسات وما يتبعها من تشكيل أسعار منتجاتها، حرية البيع والمنافسة ابتعاد الدولة عن مراقبة الأسعار. أما السبب الاقتصادي الذي يفسر التضخم ، فيمكن في فائض السيولة في الاقتصاد (الكتلة النقدية أكبر من الإنتاج الحقيقي)

*اتساع رقعة الاقتصاد الغير الرسمي بسبب انتشار البطالة ، الناتجة عن غلق معظم المؤسسات وتسريح العمال .

*الإعسار المالي الشديد كان نتيجة نقص في الإيرادات بسبب الاعتماد على المحروقات، وطلب الغير العادي للقروض ، فأصبحت الجزائر مدينة وعاجزة عن التسديد.

ومع هذا فإن الإجراءات المتخذة والمتمثلة في الإصلاحات الاقتصادية والاتفاقات المبرمة مع FMI حققت نتائج إيجابية خصوصا على صعيد التوازنات الاقتصادية الكبرى ويعود الفضل مرة أخرى لتحسين في مستويات أسعار النفط والتحسن في قيمة الدولار الأمريكي بالنسبة للعملات الأخرى .

إلا أن هذه النتائج لم تتحقق دون تكلفة اجتماعية دفعها المجتمع حيث :

*انخفاض القدرة الشرائية بسبب تخفيض سعر صرف الدينار الجزائري ، مما انعكس على زيادة الأسعار .

*أما الجانب الصحي فقد انعكست إصلاحات التعديل الهيكلي التي أبرمتها مع صندوق النقد الدولي على العائلات حيث أصبحت عرضة للأمراض التي افتقدت لفترة طويلة ولكنها رجعت من جديد بسبب نقص العناية والنظافة التي تتطلب نفقات كبيرة خاصة تكاليف العلاج والدواء .

*انخفاض نسبة نفقات التربية والتكوين بالنسبة للناتج الداخلي الخام من 8.16 % سنة 1984 إلى 6.36 % سنة 1995 ،ارتفاع تكاليف التمدرس مما دفع الكثير من العائلات إلى عدم إرسال أطفالهم ، حيث قدرت نسبة التسرب المدرسي إلى حوالي 400 ألف تلميذ سنويا.

حاولت السلطات الجزائرية التقليل من الآثار الاجتماعية السلبية للإصلاحات الاقتصادية، فأدخلت تعديلات على شبكة الحماية الاجتماعية¹. ورغم هذه المجهودات التي بذلتها الدولة لرفع الغبن على الذي لحق بطبقات كبيرة من الشعب، إلا أن هذا غير كاف للتکلفة الباھظة التي دفعها.¹

المطلب الثالث : برنامج الإنعاش الاقتصادي

الفرع الأول : السياسة الاقتصادية في الجزائر من (2001-2006)

أولاً : سياسة الإنعاش الاقتصادي من (2001-2004)²

هو برنامج مهم وضخم رصده له إمكانيات مالية معتبرة تقدر ب 525مليار³ دج موزعة على أربعة سنوات 2001-2004. يكتسي هذا البرنامج أهمية بالغة من الناحيتين الاقتصادية والاجتماعية ، بغية تحقيق التوازنات الاقتصادية الكبرى و تهيئة الأرضية المناسبة للمنافسة الشديدة ، لمباشرة شراكتها مع الاتحاد الأوروبي ولانضمامها إلى المنظمة العالمية للتجارة هذا من جهة ، والقضاء على الفقر والتخفيف من حدة البطالة من جهة أخرى. وذلك من خلال دعم النشاطات التي تؤدي إلى تحقيق قيمة مضافة و العمل على تطوير قطاع الصيد البحري ومعالجة ديون الفلاحين ، انجاز مشاريع الري ، السكك الحديدية ، الأشغال العمومية ، الاتصالات السلكية واللاسلكية ، تطوير موارد البشرية بقطاعات التربية والتعليم و البحث العلمي ، التكوين وقطاع الصحة.

بالإضافة إلى ذلك، فبرنامج الإنعاش الاقتصادي يهدف إلى :

- تعزيز النمو استجابة لل حاجيات الاجتماعية المت坦مية.
- تحسين المستوى المعيشي للأفراد.
- تمويل المشاريع والهيآكل القاعدية لتوفير المناخ المناسب لاستقطاب الرأسمال الأجنبي الذي يساعد على تخفيف البطالة معضلة الاقتصاد.
- تحسين التحميل الجبائي العادي وإضافة معاملات التعبيئة للسوق لبترولية.
- ترقية منافسة المؤسسات.

¹ سنتطرق اليه بالتفصيل في البحث الثاني .

² من خلال قراءتنا لكل المراجع السابقة التي تخص الاقتصاد الجزائري .

² مجلس الأمة ، الجزائر، ملحق الفكر البرلماني، برنامج الحكومة أمام البرلمان، جويلية 2004.

³ مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا، العدد الأول ،الجزائر، المغرب،تونس،القلم في مجال التنمية، السادس الثاني 2004، ص 263-271.

- مواصلة دعم الاستثمار والتشغيل وإصلاح الجباية وعصرتها.
- تبسيط الإجراءات الجمركية وإدراج تدابير لمكافحة الغش والتلaisis وتخفيف بعض بنود التعريفة الجمركية.

تم تخصيص لتحقيق هذه الأهداف مبلغ 525 مليار دج، 78% منها موجهة للجهة الشمالية من البلاد تمس مختلف القطاعات.¹

إن هذا البرنامج أنجازه لم يتعدي 25% بعد ما استهلكت كل المبالغ المرصودة له ، الأمر الذي أدى بالسلطات إضافة برنامج تكميلي لبلوغ الأهداف المرجوة.

ثانيا : البرنامج التكميلي للإلغاش الاقتصادي (2004-2009)²

جاء هذا البرنامج كمكمل للسياسة السابقة ، لتحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة ولمواكبة التطورات العالمية الراهنة .ولقد خصص له مبلغ معتبر قدر ب 55 مليار دولار .حيث استفادت ولايات الجنوب والهضاب العليا بمشاريع مهمة خصص لها ما بقارب 1700 مليار دج للمنشآت القاعدية، 700 مليار دج لتحسين وسائل و هيائل النقل، 600 مليار دج للأشغال العمومية خاصة مشروع الطريق السيار (شرق غرب) الذي يمتد على طول 1216 كلم ، كما سيتم شق وإعادة 15 ألف كلم من الطرقات.

كانت أهداف هذا البرنامج ترمي إلى تدعيم النمو و تحقيق التنمية من خلال :

- تحسين الظروف المعيشية (توفير مناصب للشغل، رفع الدخل الفردي، توفير السكن، تحسين الخدمات الصحية...).
- تشجيع الاستثمارات لتأهيل القدرات السياحية على مستوى الشواطئ، الصحراء، الحمامات المعدنية، الغابات والآثار.
- تأهيل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ورفع عددها.
- تحسين فعالية وشفافية النشاط الاقتصادي الذي تقوم به السلطات العمومية وعصرنة طرق التمويل التجهيزات الكبرى و الخدمات العمومية .
- عصرنة عمليات الميزانية المالية وفعالية الإنفاق الحكومي .
- تحسين نوعية الخدمات المصرفية و تعزيز استقرار القطاع المالي .

¹-Abdrrahmane Mebtoul .l'Algérie face aux défis de la mondialisation,Tome 2, opu,2002, p 123 .

²-sur le site, www.ma_ar/stories.hnp?story.

- مجلس الأمة ،الجزائر، ملحق الفكر البرلماني، برنامج الحكومة اولم البرلمان، مرجع سابق.

- تثمين الثروات الطبيعية بشكل اكبر .
 - تطوير المنظمة الوطنية للأعلام والاحصاء حسب المقاييس الدولية وإقامة منظومة دائمة لمجموع المعطيات على مستوى مختلف القطاعات.¹
- الفرج الثاني:** النتائج الاقتصادية لبرنام الإعاش الاقتصادي
أولا : النتائج المحققة في الفترة الأولى (2001-2004)²

تميزت هذه السنوات بإنعاش مكثف للتنمية الاقتصادية رفقة استعادة الأمن عبر ربوع الوطن، وتجسد هذا الإنعاش من خلال نتائج عديدة هامة نذكر منها على الخصوص :

- استثمار حوالي 46 مليار دولار (3700 مليار دج) 30 مليار دولار كإنفاق عمومي.
- نمو مستمر و متذبذب يساوي في المتوسط 3.8% (سنة 2004) و تراجع في البطالة حيث انخفضت من 30% سنة 2000 إلى 17% سنة 2004 بفضل استحداث أزيد من مليون منصب شغل في الإدارات والمؤسسات والأنشطة ذات الكثافة العالية من اليد العاملة. وهذا ما يوضحه الجدول التالي :

الجدول رقم 05 معدل النمو ومعدل البطالة

السنوات	1998	1999	2000	-2001 2002	2003	2004
معدل النمو	% 3.8	% 3.2	% 2.4	% 1.9	% 6.8	% 6
معدل البطالة	% 28	% 29.9	% 30	% 27.3	% 23.7	% 17

المصدر : تقارير CNES

- إنجاز الآلاف من المنشآت القاعدية وبناء وتسليم 700 ألف مسكن .
- ويمكن أن نلخص الوضع السائد أثناء تطبيق برنامج الإنعاش الاقتصادي في مجموعة من النقاط³ :

¹ - sur le site, www.ma_ar/stories.hnp?story.

-Abdrrahmane Mebtoul ,L'Algérie face aux défis de la mondialisation,ope cit.

² حصيلة شفاطات مجلس الأمة، جانفي 2004

3- عبد اللطيف بن شنهاو الجزائري بلد ناجح، مجلة اقتصادية، 2001.
sur le site,http://www. II 193.194.78.233/ma_ar/stories.hnp?story-
عبد اللطيف بن شنهاو، حصرنة الجزائر حصيلة وآفاق ،مجلة اقتصادية 1999-2009-
حصيلة شفاطات مجلس الأمة، مرجع سابق .

- تطور احتياطي الصرف: لقد عرف احتياطي الصرف الجزائري منذ 1999 تطورات ملحوظة، حيث بلغ مع نهاية (2004) 35 مليار دولار. هذا ما جعل الجزائر تتوقع أثار إيجابية على الاقتصاد الوطني .
- ارتفاع مداخيل أسعار النفط : لقد عرفت الجزائر تحسناً كبيراً في مداخيل المحروقات، بفضل ارتفاع أسعار البترول ما بين 2003-2004 بأكثر من 30% وهو الوضع الذي عاشه الاقتصاد الوطني خلال ونهاية السبعينيات .
- واقع الناتج المحلي : قدر مؤشر الثروة عام 2001 بـ 54 مليار دولار وأكثر من 56 مليار دولار عام 2002 ثم 60 مليار دولار عام 2004، إلا أن الناتج المحلي الخام حسب الفرد لم يعرف زيادة كبيرة بل كان سلبياً إلى غالبية سنة 2000 بنسبة 0.2% ليتحول بعدها إلى زيادة رمزية قدرت بـ 0.1% .
- بلغ التضخم أدنى مستوياته حيث أصبح سنة 2003 حوالي 2.8%. أما أسعار الفائدة فأصبحت تتراوح ما بين 7% و 9% سنة 2003 بينما كانت 12% سنة 1998.
- تقليل الدين العام، حيث انخفضت من 28.1 مليار دولار عام 1999 إلى 21 مليار دولار سنة 2003، أما خدمة الدين فانخفضت من 47.5% من مداخيل الصادرات سنة 1999 إلى 17.1% سنة 2003 .
- ارتفاع استهلاك الفرد بنسبة 5.4% سنوياً وذلك راجع إلى ارتفاع المخصصات الاجتماعية التي كانت 220 مليار سنة 1998 إلى 430 مليار دج سنة 2003 و 475.5 مليار دج سنة 2004.
- الوضع الاجتماعي : رغم كل هذه النتائج الإيجابية، إلا أن المجتمع ما زال يتخطى في عدة مشاكل، أبرزها البطالة حيث بلغت نسبة الفقر 21% سنة 2000
- 15% من الفقراء يعيشون بأقل من 2 دولار، إن الأوضاع الاجتماعية بالجزائر وصلت إلى حد لا يطاق من التدهور، فكلما ذكرنا الفقر طال حسب الإحصائيات الرسمية 12 مليون جزائري، ناهيك عن الواقع الحقيقي الذي يؤكد أن العدد أكبر بكثير .¹.

¹ كورتل فريد، الفقر، مسبباته، أثره وسبل الحد منه، حالة الجزائر، مجلة الاقتصاد والمجتمع، العدد 2، ص 187، مارس 2003.

ثانيا : النتائج المحققة خلال الفترة الثانية الأولية (2004-2006)¹

إن الجزائر أخذت على عاتقها استعادة الاستقرار الاقتصادي الكلي كشرط لانطلاق التقييم الاقتصادي للبلاد، وعليه فقد حققت نتائج لا يُ BAS بها في هذه الفترة الأولى بفضل الإنعاش الاقتصادي وارتفاع سعر النفط والتي تتجلى من خلال التحكم في التضخم، تحسين المالية العمومية و الخفض من المديونية :

- عملت على تسديد المديونية حتى تبعد خطر السقوط من جديد، حيث انخفضت قيمة الديون الخارجية بنهاية جوان 2006 إلى 9.45 مليار دولار مقابل 16.4 مليار دولار نهاية ديسمبر 2005 بفضل التعجيل بعملية التسديد المسبق للديون الخارجية.
- لقد بلغ احتياطي الصرف سنة 2005 حوالي 46 مليار دولار منها 50% بالعملة الأوروبية وتملك الجزائر بفضل هذه القيمة أكثر من ثلاثة سنوات من الواردات. كما أبرز تقرير بنك الجزائر أن احتياطيات الصرف الرسمية المحققة بنهاية جوان 2006 قريبة من الناتج الداخلي الخام لسنة 2003 (68 مليار دولار).
- إن التحكم في التضخم يؤكّد في 2005 بما لا يزيد عن 1.6% مقابل 3.6% سنة 2004 ومقبولاً إذا ما قرناه بـ 1995 الذي كان في حدود 30%.
- أما الناتج المحلي الخام فأصبح سنة 2006 حوالي 6% بفضل توسيع قوى قطاع المحروقات وكذلك قطاع البناء، الأشغال العمومية، الخدمات و الفلاحة. وقد أشار البنك المركزي الجزائري إلى تأسيس هيئة الضرائب للمؤسسات الكبرى وهي هيئة تابعة لوزارة المالية الجزائرية التي تتولى بمراقبة المداخيل والمصروفات، والتي من شأنها تسهيل عمليات الجباية والضرائب للشركات التي يفوق رأس المالها عشرة ملايين \$، وكذا الإشراف على 2300 شركة منها 300 شركات تنشط في قطاع المحروقات وهي الشركات التي تمثل أكثر من 70% من عائدات الضرائب الإجمالية في الجزائر.²
- انخفضت البطالة من 30% عام 2000 إلى 15.3% سنة 2005 و حوالي 12.3% في 2006.

1- حصيلة نشاطات مجلس الامة، مرجع سابق .

-Sur le site : <http://www.gucciac.org.lb/arabreport/Algeria.htm>

التطورات الاقتصادية الجزائرية 2003-2006

- تقارير البنك العالمي، أهم المؤشرات الاقتصادية 2003-2005 .

²-Sur le site : <http://www.gucciac.org.lb/arabreport/Algeria.htm>

التطورات الاقتصادية الجزائرية 2003-2006

• ولم يقتصر التطور الإيجابي على عملية الإصلاح المتواصلة، بل تعداد إلى المجالات كافة ولاسيما في مجال الاستثمارات الأجنبية، حيث سجلت ارتفاعاً ملحوظاً لم يسبق أن بلغته سابقاً، تجاوزت المليار دولار أمريكي منذ بداية العام 2005¹، وإلى مطلع شهر ماي من العام ذاته. حيث تمكنت من استقطاب الاستثمارات الأجنبية الموزعة على عدة قطاعات خارج إطار المحروقات وأهمها قطاع تحلية مياه البحر والسياحة. وأضاف إلى أن هذه الاستثمارات شملت إنشاء مصنعين لتحطيم مياه البحر في كل من ولايتي الجزائر العاصمة ووهران، إن الوكالة الدولية الأمريكية للاستثمارات بالخارج ستمول هذين المشروعين بتكلفة تتجاوز 186 مليون دولار أمريكي.

• ومن جهة أخرى أوضح التقرير أن الاستثمارات المسجلة لدى الوكالة مع بداية العام 2005، تتناول إنجاز 36 فندقاً على مستوى عدة مناطق بالجزائر بين شركة جزائرية خاصة ومجموعة (أكور) الفرنسية المختصة في إنجاز الفنادق في العالم بقيمة 180 مليون دولار أمريكي. وأكدت الوكالة الجزائرية لترقية الاستثمارات أن الجزائر تمكنت من استقطاب أكثر من ستة مليار دولار أمريكي خلال سنة 2004، من استثمارات أجنبية مباشرة ولاسيما في مجال المحروقات والاتصالات والسياحة. وتوقع التقرير أن تحتل الجزائر المرتبة الأولى في سنة 2010، على مستوى دول جنوب البحر المتوسط فيما يتعلق باستقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة.

• على مستوى آخر، ارتفعت قيمة الصادرات الصناعية والغذائية الجزائرية، وبلغت عام 2004، حوالي 750 مليون دولار، وهو ما يعادل نسبة 3% من مجموع صادرات الجزائر. وأظهرت الإحصاءات الرسمية أن نسبة نمو الصادرات غير النفطية والغذائية خلال عام 2004، مقارنة مع عام 2003، بلغت 20%. وجاءت صادرات الزيوت والأسمدة الكيماوية والمواد الحديدية والنحاس في المرتبة الأولى. ومع هذا ظلت الصادرات من غير المحروقات في مكانها دون أن تبلغ

¹ - Sur le site : <http://www.gucciaac.org.lb/arabreport/Algeria.htm>

التطورات الاقتصادية الجزائرية 2003-2006

مليار واحد من الدولارات سنة 2005 ، في حين الواردات زادت بأكثر من الضعف حيث انتقلت من 9.5 مليار دولار سنة 1999 إلى أكثر من 20 مليار دولار سنة 2005.¹

الفرع الثالث : تعطيل النتائج الاقتصادية لصده المرحة (2001-2006)²

مشروع الإنعاش الاقتصادي يمكن أن يكون له بعد استراتيجي اذا وظفت الموارد المرصودة له بصفة عقلانية .و الملاحظ أن وضعية الاقتصاد الوطني تثير مخاوف عديدة ما دامت القطاعات المختلفة لم تطبق بالقوة اللازمة ،إن الإصلاحات حققت نتائج ايجابية على مستوى التوازنات الاقتصادية الكبرى لكنها لم تعالج بدقة الاختلالات الاجتماعية كالبطالة رغم انخفاضها (12.3% سنة 2006) ، مازالت الفقرة الشرائية ضعيفة .. ولم تعالج المشاكل الهيكلية التي تؤثر على مستقبل الجزائر، كفضاء اقتصادي ناجح قادر على الانضمام للعولمة.

لا معنى لبرنامج الإنعاش الاقتصادي عانى من تجزئة العمليات الاقتصادية رغم تسجيل تقرير CNES نسبة نمو ايجابية في قطاع الفلاحة والمحروقات إلا انه سجل ركودا مستمرا في قطاع الصناعة .

فحسب تقرير المجلس فإنما يعيق الإصلاحات هو تردد وتغيير للمواقف والبرامج المعتمدة مثلما حصل في برنامج الإنعاش الاقتصادي (2001-2004) الذي لم يتعذر انجازه 25% بعدما استهلكت المبالغ المرصودة والمقدرة بـ 525 مليار دج فجاء البرنامج التكميلي (2004-2009) كضرورة لبلوغ الأهداف المرجوة من تطبيق هذه السياسة الاقتصادية .

انعدام الاستراتيجية مع الاعتماد الدائم على الموارد الطبيعية (البترول) ،أي أن أحدية الصادرات خطر واضح ، والأخطر من ذلك اذا لم تقم الجزائر بالحد من هذه التبعية حيث ما يزال قطاع المحروقات يشكل العمود الفقري لل الاقتصاد الجزائري ، فهو يشكل نسبة 60% من ايرادات الموازنة ، و30% من إجمالي الناتج المحلي ، إضافة إلى أنه يساهم بأكثر من 95% من ايرادات الصادرات الجزائرية.

¹- تقرير البنك العالمي أهم المؤشرات الاقتصادية 2003-2005، مرجع سابق.

-<http://www.gucciaac.org.lb/arabreport/Algeria.htm>.

²- تقرير مختلفة المجلس الاقتصادي والاجتماعي 2000-2005,CNES

وعلى الرغم من النتائج الإيجابية التي تحقق إلا أن المؤسسات المالية الدولية المتخصصة في التأمين على لمخطر لا تزال تضع الجزائر في رتبة متذمّرة بسبب المناخ الغير المشجع على الاستثمار، فمن أهم المشاكل التي تقف أمام المستثمر، هي المحيط الإداري الذي يشكل حاجز لا يمكن تجاوزه بسبب البيروقراطية والبطء الكبير في التعاملات الإدارية ضف إلى ذلك (معدل الفائدة، النظام البنكي، انتشار الفساد كالرشوة...). إن ارتفاع الأورو في الأسواق المالية الدولية مقابل الدولار أثر سلباً على القدرة الشرائية للجزائريين خصوصاً وأن مداخيلها تتكون من 97% دولار وفي المقابل تستورد أكثر من 70% من احتياجاتها من السوق الأوروبية بالأورو.

في مجال الصناعة يشير التقرير إلى أن 27.61% من المؤسسات وضعينهم صعبة وغير قادرة على التمويل الذاتي. أما مجال السكن لوحظ تسليم السكّنات بنسبة 30% رغم توفر 96 ألف مسكن جاهز. وبالنسبة لقطاع الأشغال العمومية سجل تأخير في وثيره الالجاز للعديد من المشاريع والسبب يعود إلى لعرافيل التي واجهتها (التأخير في منح الاعتمادات المالية المخصصة لها، محدودية قدرات الالجاز و هشاشة الرقابة...).

حضر معظم الاقتصاديّين من مغبة الواقع في ذات الأخطاء السابقة، وقد شدّدوا على ضرورة تحلي الحكومة بالاحترافية والمهنية في تسيير المبالغ المخصصة لهذا البرنامج حتى لا يصبح كسابقه، تقديم أرقام دون تحقيق الأهداف المسطرة بدقة.¹

تعتبر الجزائر من أوائل الدول العربية التي تمكّنت من تسجيل وإحراز العديد من الخطوات الإيجابية، فهي كانت بين الدول العربية الرائدة في مجال التصنيع وإقامة الصناعات الرأسمالية، وما يزال ينظر إليها على أنها من بين الدول العربية القادرة على إحراز التقدّم وتعزيزه على المستوى العربي. فلدى الجزائر الثروات الطبيعية والإمكانيات المادية الكفيلة بذلك، بالإضافة إلى امتلاكها لقوى البشرية القدرة والمؤهلة لتحقيق مثل هذا التطلع. خصوصاً وأن هذه الإجراءات ستجعل الجزائر تتمتع بمناخ استثماري جذّاب للعديد من الاستثمارات الأجنبية ولاسيما أنها عازمة على الانضمام إلى المنظمة العالمية للتجارة، ووضع اللمسات الأخيرة لاتفاقية الشراكة مع الاتحاد الأوروبي ما يؤدي بنا دون

¹ <http://www.gucciac.org.lb/arabreport/Algeria.htm>.

- تقرير البنك العربي، أهم المؤشرات الاقتصادية، مرجع سابق.

شك في غضون 10 سنوات لا أكثر، إقامة منطقة التبادل الحر دون حماية تعرفية لمعظم إنتاجنا.¹

ولا بد أيضاً من الإشارة، إلى مواصلة الجزائر اهتمامها البارز في منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى، فقد قامت الحكومة الجزائرية خلال الربع الأخير من عام 2004، بتوقيع وثيقة على اتفاقية تنمية التجارة وتنوير التبادل التجاري العربي. هذا وستتخذ الجزائر خطوات أخرى للانضمام لمنطقة التجارة الحرة العربية الكبرى ، إذ تصبح بذلك الدولة رقم (18) العضو في منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى. وتعد هذه الوثيقة الأساس الذي قامت عليه منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى وأودعتها لدى الجامعة العربية.²

الخلاصة :

منذ أن حصلت الجزائر على استقلالها انتهت الأسلوب الاشتراكي في التنمية الاقتصادية والاجتماعية بإتباعها لسياسة مركزية وقد أتاحت الوفرة النفطية خلال عقد السبعينيات إمكانات هائلة في خدمة المشروعات وخطط التنمية و مع ذلك فقد حققت عجز قدره 3517 مليون دولار سنة 1980 هذا بالإضافة إلى عجز ميزان المدفوعات، نتج عن هذا اختلالات كثيرة الداخلية منها والخارجية. في أوائل الثمانينيات بدأت تظهر مساوى التخطيط المركزي فرغم ضخامة الاستثمارات الحكومية لم يطرأ تحسن كبير على الإنتاج، وقد أصبحت مظاهر الجمود والضعف في نظام التخطيط المركزي واضحة عندما أدت الصدمة النفطية العكسية عام 1986 ، ولمواجهة هذه الأزمة اتخذت الجزائر عدة تدابير لتحقيق الاستقرار الاقتصادي و الاجتماعي الكلي . وهكذا كان خيار السلطات اللجوء إلى المؤسسات المالية الدولية عن طريق إبرام اتفاقيات معها . وبالتالي تبنت الجزائر برامج التصحيح المدعمة من قبل الصندوق النقد الدولي والبنك العالمي والتي تمثلت في برامج الاستقرار من أجل تحقيق التوازن في الاقتصاد الكلي.

وبعد تجربة الإصلاح الاقتصادي بكل تكاليفها وانعكاساتها على المستوى الاجتماعي واقتصر أوجه التحسن على مؤشرات الاقتصاد الكلي المالي و النقدي، الأمر الذي دفع

¹- تقارير البنك العالمي، أهم المؤشرات الاقتصادية، المرجع السابق .

²- Sur le site : <http://www.gucciac.org.lb/arabreport/Algeria.htm>.

بالسلطات إلى انتهاج سبيل آخر لتحقيق التنمية الاقتصادية الشاملة من جهة ودعم القدرة على المنافسة في إطار الانضمام إلى المنظمة العالمية للتجارة والشراكة مع الاتحاد الأوروبي من جهة أخرى فعمدت الدولة على تحريك عجلة الاقتصاد الوطني ببرنامج الإنعاش الاقتصادي الذي حقق معدلات إيجابية في النمو وان كان الفضل للارتفاع المجدد لأسعار البترول فإنه قد ساهم في تحسين الحالة الاجتماعية لكن بنسبة لا تكفي تلك الأوضاع التي تسببت فيها السياسات النهج الاشتراكي والإصلاحات الاقتصادي¹. وعليه فإننا سنحاول في المبحث الثاني معرفة العلاقة الموجودة بين البرامج التنموية والأوضاع الاجتماعية من خلال وضعية الحماية الاجتماعية في الجزائر.

¹ وتوضيحا لما سبق سنضع شكلا(الشكل رقم 01) يوضح سياسة الاقتصاد الجزائري .

المبحث الثاني : الحماية الاجتماعية و علاقتها بالتنمية الاقتصادية في الجزائر**تمهيد :**

تعتبر الحماية الاجتماعية عنصرا هاما في السياسة الاقتصادية، حيث تترجم هذه العلاقة طبيعة البحث عن استمرارية الموارد وبالتالي توزيع العائد لها من خلال تعويضات عينية وأخرى تقديرية . إن حماية الأفراد اجتماعيا تعد مكسبا كبيرا، لكنه يعرف في الوقت الحالي صعوبات جمة أهمها المالية وذلك انطلاقا من كون النظام لا يستطيع فرض توافقه المالي بسبب نفقاته المتزايدة أمام الإيرادات التي تعرف تزايدا مضطربا ، والواقع أن نظام الضمان الاجتماعي يشارك في إدارته الشركاء الاجتماعيين حيث يراعي فيه العمل بعدها التضامن بين الفئات الاجتماعية المنخرطة، ويوفر أكبر قدر من الموارد ويضمن أقصى حماية ممكنة من شأنها تخفيف الفوایق بين المداخلات الحقيقة والنفقات المصرفية.

إن التساؤل المطروح اليوم حول وضع الحماية الاجتماعية لا يمكن بأي حال من الأحوال فهمها إلا من خلال العودة إلى كل المراحل التي مر بها النظام في الجزائر، مراحل متذكرة شائه وإلى حد اليوم تتوافق كل مرحلة مع طبيعة المناخ السياسي والاقتصادي والاجتماعي السائد. مع التركيز على تلك الإصلاحات المتعلقة سنة 1983 ، والتي تميزت بفترة الرخاء الاقتصادي. حيث ميزت هذه الإصلاحات إرادة قوية في توحيد أنظمة الضمان الاجتماعي وتحقيق المساواة في الامتيازات المستفاد منها . وبغية توسيع هذه الأفكار يتناول هذا المبحث مايلي :

- ❖ المطلب الأول : مراحل تطور الحماية الاجتماعية في الجزائر.
- ❖ المطلب الثاني : وضعية الحماية الاجتماعية في الجزائر.
- ❖ المطلب الثالث: علاقة البرامج التنموية بالحماية الاجتماعية في الجزائر.

المطلب الأول : مراحل تطور الحماية الاجتماعية في الجزائر**الفرع الأول : نظرة العامة الاجتماعية في الجزائر**

لقد سبقت الإشارة في الفصل السابق إلى أن الثورة الصناعية و الأزمة الاقتصادية (1929) كانت الأسباب الرئيسية وال مباشرة لظهور نظام الضمان الاجتماعي، حيث كان التوسيع السريع للعمل المأجور وتشكيل النقابات العمالية، عوامل مساعدة في تفعيل قوانين من شأنها أن توفر الحماية الاجتماعية لهذه الفئات. ولقد مررت الحماية الاجتماعية في الجزائر بعدة مراحل، منذ نشأة الضمان الاجتماعي الجزائري إلى يومنا هذا، بتوافق كل مرحلة مع طبيعة المناخ السياسي والاقتصادي السائد.

عرفت الحماية الاجتماعية في الجزائر ثلاثة مراحل أساسية¹ :

- مرحلة النشأة 1962 ← 1970
- المرحلة الثانية 1970 ← 1983
- المرحلة الثالثة 1983 ← إلى يومنا هذا.

أولاً : مرحلة النشأة (1970-1962)

يجدر التذكير هنا انه في سنة 1962 قد تعرضت العديد من صناديق الضمان الاجتماعي التي كانت مسيرة من طرف مؤسسات فرنسية، مقرها الرئيسي بالمدن الفرنسية، إلى التدمير من طرف منظمة الجيش السري، مدركة خطر فرنسا على هذا القطاع الحساس وأثره على الاقتصاد الوطني. وهو الأمر الذي أدى بالسلطات الجزائرية للتدخل سنة 1963.

وهكذا في هذه السنة وتم تجميع هيئات النظام العام والصناديق المهنية التي تم دمجها في ثلاث صناديق جهوية.

- الصندوق الوطني للتأمينات ضد الشيخوخة (CAAV).
- الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي (CNSS)، انشئ سنة 1965 مكلف بتعويض الأضرار، وبدا تنفيذ سياسة عمل صحي، اجتماعي وعائلي.

¹ Larbi Lamri, le système de sécurité sociale en Algérie , opu , Alger. Ed 03. 2004.21-33 .

قانون الضمان الاجتماعي، نصوص تنظيمية وتشريعية، المعهد الوطني للعمل، الطبعة الأولى، سنة 2003 .

- الصندوق الوطني للتأمينات الاجتماعية (CNAS) ، انشئ سنة 1966 بغرض تغطية تسيير حوادث العمل والأمراض المهنية غالى صناديق الضمان الاجتماعي سنة 1967 على أساس تشريع جديد واتخذت حينها بعض الإجراءات منها :
 - * التكفل بالعلاج في المؤسسات العمومية بنسبة 100% .
 - * تعويض بالأمراض طويلة الأمد بنسبة 100% .

ثانيا : المرحلة الثانية (1970-1983)¹

أما بخصوص المرحلة الثانية والتي تمتد من 1970 إلى غاية 1983، فهي المرحلة التي ينبغي تولي أهمية كبيرة في تاريخ الحماية الاجتماعية الجزائرية، نظرا لكون الضمان الاجتماعي أخذ صبغة جزائرية، ترجم للقرارات الهامة والقوانين الصادرة في هذه الفترة، وأهم ما ميزها نورده في ما يلي :

لقد انطلق المخطط الوطني للتنمية سنة 1970، يهدف إلى زيادة التشغيل وتحسين الظروف المعيشية للأفراد من دخل، ملبس، مسكن لائق، توفير الصحة، التعليم... يقابل هذا إرادة سياسية في توفير الحماية الاجتماعية للعمال وذويهم. لتحقيق هذه الأهداف، أحدث الضمان الاجتماعي عدة إجراءات متعلقة برفع نسبة التعويض وكذا رفع عطلة الأمومة من 8 أسابيع إلى 14 أسبوعا، كما انتقلت قائمة الأمراض المزمنة من 4 إلى 25 مرضًا.

كما أن الجزائر اعتمدت برنامجا واسعا سنة 1973 والمعروف بالعمل الصحي والاجتماعي، إذ جاء نتيجة رؤية سياسية جديدة وقطيعة جذرية مع الشركة الفرنسية للضمان الاجتماعي. وفي سنة 1976 أين تميز الاقتصاد الجزائري بحالة من الاستقرار والنمو الاقتصادي الإيجابي، الذي انعكس إيجابيا على الحالة الاجتماعية للأفراد من خلال البرنامج الذي أخذ شعار "الصحة لجميع المواطنين". فأنشأت السلطات آنذاك عدة مرافق صحية واتبعت سياسة الصحة المجانية. وعلى العموم فإن هذه الإجراءات بقيت ناقصة ولم تعد تكفي أمام الاختلالات، الاقتصادية من جهة والتطور المحسوس في النمو الديموغرافي من جهة أخرى.

¹ -abri Lamri ,le système de sécurité sociale en Algérie, ope cit.

قانون الضمان الاجتماعي مرجع سبق

ثالثا : المرحلة الثالثة(1983 إلى يومنا هذا)

جاءت في هذه المرحلة¹ ت Shivatutes واطر جديدة و إجراء تعديلات بشكل دائم ومستمر في سياسة النمو الاجتماعي و الاقتصادي لإعطاء النظام أكثر فعالية في الاقتصاد يتلاعماً والتطور الحضاري والتكنولوجي للبلاد، ضمن إيديولوجية واضحة وراسخة خاصة في الميدان الاجتماعي (التأمينات الاجتماعية، التقاعد، العمل ...).

وهو ما نصت عليه مجموعة من التشريعات في جويلية 1983 بإنشاء ثلاث صناديق لا تنزل تنشط لحد الساعة (الضمان الاجتماعي، التقاعد، حوادث العمل والأمراض المهنية) :

- الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي للعمال الأجراء(CNAS).
- الصندوق الوطني للتقاعد (CNR).
- الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي لغير الأجراء(CASNOS).

فمنحت هذه القوانين نفس المزايا والحقوق وبالمقابل نفس التكاليف والواجبات لجميع الأجراء وغير الأجراء الممارسين للنشاطات الاجتماعية في مختلف القطاعات.

وقد تم فيما بعد إثراء تلك التشريعات بالتعديلات الجديدة في جويلية 1992، طبقت سنة 1994، تخص البطالة والتقاعد من خلال توسيع مجال الصندوق الوطني للتقاعد الذي أصبح يتضمن إضافة على التقاعد العادي؛ التقاعد المسبق. أما فيما يخص لبطالة فقد أنشأ صندوق خاص بالتامين ضد البطالة(CNAC). ضف إلى ذلك الصندوق الوطني للعطل المدفوعة الأجر و البطالة الناجم عن سوء الأحوال في قطاعات البناء والأشغال العمومية. هذه الإجراءات الجديدة جاءت كنتيجة لظروف التي أصبحت تعيشها الطبقة الشغيلة في الجزائر من جراء الإصلاحات الاقتصادية. يستفيد منها جميع العمال، سواء كانوا أجراء أو ملتحقين بالأجراء^{*} وفقاً للشروط المحددة في التنظيم المعمول به.

كما يستفيد من ادوات المعاش كل من المجاهدين ومعطوبى الحرب، الأشخاص المعوقين بدنياً و عقلياً، الطلبة و كل الأشخاص الذين يعملون داخل التراب الوطني أيا كانت جنسيتهم

¹ - Larbi Lamri, le système de sécurité sociale en Algérie, op.cité.

*ملتحقين بالإجراء(غير أجراء) : فلت العمال الذين يمارسون نشاطاً مهنياً غير مأجور من الناحية الاجتماعية و لامهما التجار، الحرفيون، الصناعيون، الفلاحون، أعضاء المهن الحرة .

سواء يعملون لصالح الفرد أو الجماعة ومهما كان مبلغ وطبيعة أجرهم وشكل وطبيعة صلاحية عقد عملهم وعلاقتهم فيه.¹

الفرع الثاني: صناديق الضمان الاجتماعي في الجزائر ودورها

لقد سبقت الإشارة إلى صناديق الضمان الاجتماعي في الفرع الأول، وللتذكير فهي² :

- الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي للعمال الأجراء **CNAS**.
- الصندوق الوطني للتقاعد **CNR**.
- الصندوق الوطني للتأمينات على البطالة **CNAC**.

الصندوق الوطني للعطل المدفوعة الأجر والبطالة الناجمة عن سوق الأحوال الجوية في قطاعات البناء، الأشغال العمومية والري **CACOBATH**.

الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي لغير الأجراء **CASNOS**.
و سنحاول من خلال هذا الفرع تسلیط الأضواء على هذه الصناديق بإعطاء بطاقة فنية لها مع تحديد أهم أدوارها وأهدافها.

أولاً : الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي للعمال الأجراء CNAS

بعد هذا الصندوق أقدم صناديق الضمان الاجتماعي الجزائري، ووجد هذا الأخير منذ نشوء النظام سنة 1958 وقد حددت مهام هذا الصندوق كما يلي³ :

- تسهيل نفقات التعويضات والأداء المتعلقة بالأجراء و مختلف حوادث العمل والأمراض المهنية.
- تسهيل نفقات التعويضات والأداء للمستفيدين من مزايا الضمان الاجتماعي الدولي.
- تسجيل وترقيم العمال الأجراء.
- ترقية التأمين بحوادث العمل والأمراض المهنية.
- ترقية التوعية والإعلام الصحي.
- ترقية وتنظيم المراقبة الطبية.

¹ - Larbi Lamri , le système de sécurité sociale en Algérie, ope cité

2- القانون رقم 07 / 1992 المتم والمعدل للقانون 233 - 85 المؤرخ في 20 اوت 1985 المتضمن التنظيم الاداري لهيكل نظام الضمان الاجتماعي الجزائري .

3- المادة رقم 08 من القانون السابق .

- Larbi Lamri, ope cit ,p58-59 .

- إنشاء مؤسسات ذات طابع صحي واجتماعي.
- التحصيل، المراقبة والمنازعات لمختلف اشتراكات الضمان الاجتماعي.
- إعلام وتوعية أرباب العمل والعمال المستفيدين بضرورة الانخراط في النظام. عقد الاتفاقيات مع الأطباء الممارسين والمؤسسات الطبية الخاصة¹.
- تسخير المنح العائلية لحساب الدولة.

ونشير في هذا الصدد أنه وحتى الساعة لا يزال الصندوق يتحمل تحصيل اشتراكات CNAC وأيضاً CNR الصندوق الوطني للتقاعد.

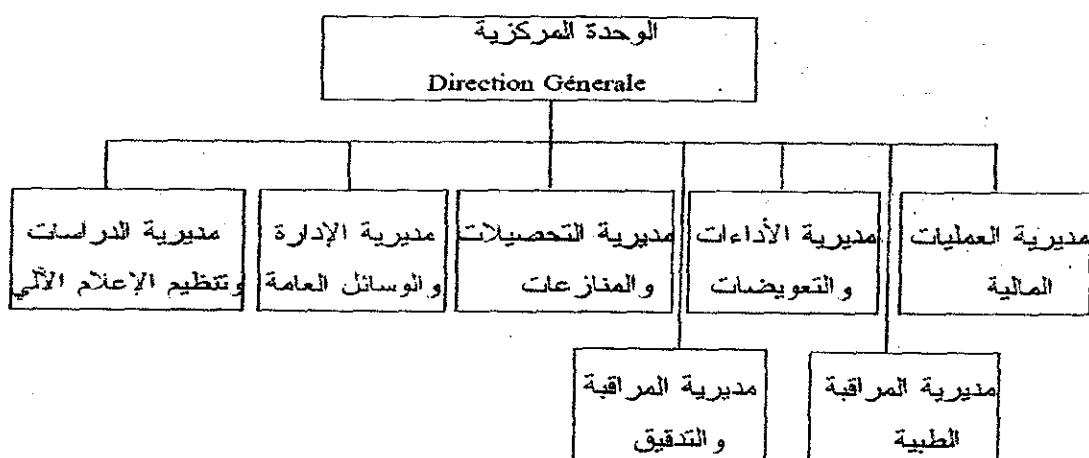
كما أنه ظل حتى سنة 1997 يحصل على اشتراكات CASNOS وفي 1998 CACOBATH.

ومن جهة أخرى ومنذ سنة 1994 يتحمل الصندوق عملية تحويل المنح العائلية من حساب الدولة إلى نموذج الحقوق².

ولهذه الأغراض خصص مسئولو الصندوق الإمكانيات المادية والبشرية من أجل ضمان السير الحسن لهذه الوظائف والمهام.

وتحتوي الوكالة الوطنية المركزية (Direction Générale) على مايلي :

الشكل رقم ١ : هيكل الوكالة الوطنية CNAS



المصدر : من إعداد الباحثة وفقاً للمرجع
 - Larbi Lamri, le système de sécurité sociale en Algérie , O.P.U Alger,p 60.
 وينتسب عن الوكالة المركزية الكائن مقرها بين عكرون الجزائر العاصمة مجموعة من

¹ - Larbi Lamri, ope cit,p59

²-المرسوم التقديري رقم 97-151 المؤرخ في 10/09/1997 المحدد لتنمية تسخير المنح العائلية وعلاوة الدراسة .

الوكالات الجهوية التي تحتوي على وكالات ولائحة عددها ثمانية وأربعين وكالة، مكلفة بالتسجيل، تحصيل والتعويضات بالإضافة إلى مراكز الدفع التي تتوزع على أغلب بلديات الوطن، ونجد حتى في بعض الأحيان المراكز المتخصصة مثل الضمان الاجتماعي لعمال وزارة المالية للجامعة وغيرها.

ولا يزال مسئولو الصندوق يطمحون في اكتساب المزيد من المرافق الاجتماعية والصحية بالإضافة إلى إنشاء مراكز الدفع الفوري التي أصبحت تتوزع على كافة أنحاء وحدات القطاع¹.

ثانياً : الصندوق الوطني للتقاعد CNR²

تم إنشاء هذا الصندوق بمقتضى القانون المؤرخ سنة 1985 وقد حدد القانون سنة 1992 مهام ووظائف الصندوق وفقا لما يلي :

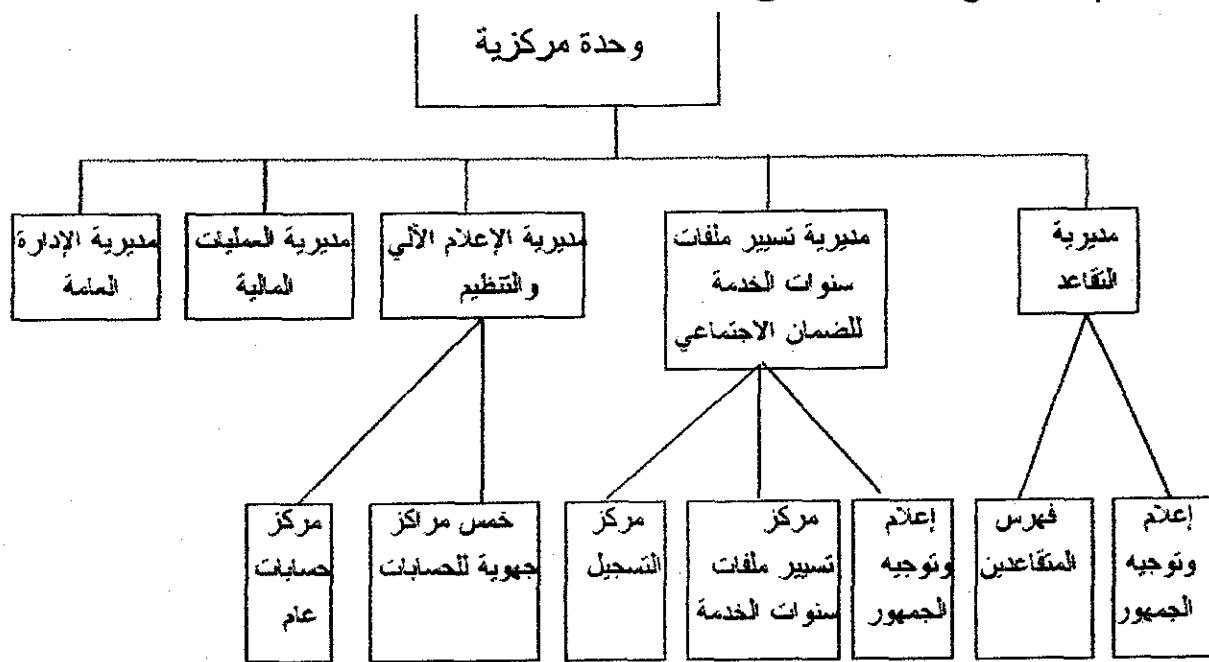
- تسهيل منح التقاعد ومنح التقاعد المنقول للمتقاعدين وذوي الحقوق (التقاعد المباشر وغير المباشر).
- تسهيل منح المستفيدين من التعاقدات الدولية.
- ضمان التحصيلات والمراقبة والمتابعة القضائية الاشتراكات الموجهة لتمويل منح التقاعد المباشر.
- إعلام وتوجيه المستفيدين.

وللعلم أن هذه التحصيلات يقوم بها الصندوق الوطني للعمال الأجراء CNAS بدلا عن CNR ، حيث يحصل هذا الأخير عن مصادر التمويل منه، كما يحتوي الصندوق على 48 وكالة ولائحة

¹- المرسوم التنفيذي السارق.

²- تم إنشاء هذا الصندوق بمقتضى القانون رقم 85- 223 سنة 1985 وقد حدد القانون رقم 92/07 المؤرخ في 07/01/1992 مهام ووظائف الصندوق .

الشكل رقم 2 يوضح هيكلة صندوق التقاعد CNR



المصدر : من إعداد الباحثة وفقا للقولتين والمراسيم السابقة الذكر .

ثالثاً: الصندوق الوطني للتأمينات على البطالة¹ CNAC

ثم إثراء نظام الضمان الاجتماعي بهذا الصندوق في 26-05-1994 وفقا للظروف الاقتصادية الناتجة عن الإصلاحات، وذلك لتغطية العمال من ناحية الأخطار الاقتصادية التي يمكن أن تؤثر على المؤسسة فتؤدي بها إلى الإفلاس مما يحيل شريحة معتبرة من العمال إلى البطالة. فعندما يفقد العامل وظيفته نظرا للطرح السابق الذكر، سواء بسبب التصفية أو بشرائح العمال المشغلين فوق طاقة المؤسسة، ونظرا لصعوبة الحصول

مباشرة على وظيفة يفقد وبالتالي دخله فيصبح غير قادر على متطلبات العائلة.

من هنا يظهر دور هذا الصندوق²، حيث يتولى هذا الأخير دفع منح شهرية لهذا البطل تمكّنه من الاستمرار في تأدية وظائفه بصورة عادلة. ويعد استمرار هذا التعويض مرهوناً بمدى قابلية واستجابة العامل المحال إلى التقاعد في البحث عن منصب عمل آخر، حيث أن الصندوق يشترط لدفع المنحة أمران³:

¹ بمقتضى القانون رقم 94/11 المؤرخ في 26/05/1994.

- Larbi Lamri, opé cité, p 67-68.

- المادة الثالثة والرابعة من المرسوم التنفيذي رقم 94/09 المؤرخ في 26 ماي 1994 و المتضمن الحفاظ على الشغل و حلية الأجراء الدين يقتضون عليهم بصفة لا إرادية.

أولهما : أن يثبت العامل البطل نيته في البحث عن العمل بجدية وذلك من خلال تسجيله في مكاتب القوى العاملة التابعة لناحية سكنه وأن يبدي أشغاله واستعداده للعمل . وثانيهما : أنه في حالة توفر منصب عمل فإنه ليس من حقه أن يرفضه إلا إذا كان هذا الرفض لأسباب مبررة .

ونشير أن الصندوق لا يستمر في دفع هذه المنحة مدى الحياة بل ذلك لمدة زمنية محددة . أما من الناحية الهيكلية فيحتوي الصندوق على وحدة مركزية وخمس وأربعون وكالة ولائحة تشرف على تسيير وتحقيق مهامه وأهدافه . ولذلك فقد وردت عدة مواد في القانون الخاص بالتأمينات على البطلة نذكر أهمها :

قبل كل شيء لا بد من الإشارة أن هذا المرسوم يهدف للمحافظة على الشغل ويحدد الترتيبات القانونية بحماية الأجراء الذين قد يفقدون عملهم بصفة لا إرادية لأسباب اقتصادية .

وفي هذا الإطار فإنه يحدد القواعد والإجراءات التي تحكم اللجوء إلى إعادة ضبط مستويات الشغل لأسباب اقتصادية .

وفي هذا الإطار فان الترتيبات المحددة لحماية الأجراء من خطر فقدان العمل تتمثل :

- * تحقيق نظام نشط لإعادة توظيف من فقد عمله للأسباب السابقة الذكر .
- * تحديد النصوص القانونية المساعدة في الحفاظ على العمل ودعمه .
- * نظام التقاعد المسبق .
- * نظام التأمين عن البطلة .

أما مصادر تمويل التأمين على البطلة والتقاعد المسبق تكون عن طريق الاشتراكات التي تدفعها الهيئات المستخدمة وأجراء كل قطاعات النشاط بما فيها المؤسسات والإدارات العمومية .

بينما إجراءات الاستفادة من التعويضات فتتمثل في ¹ :

- * الانتساب للضمان الاجتماعي للأجراء لمدة لا تقل عن ثلاثة سنوات .
- * أن يكون العامل دائمًا لا متعاقدا أو مؤقتا .
- * الاشتراك والاستفادة لإجراءات البطلة لمدة لا تقل عن ستة أشهر عن تاريخ

¹ - Larbi Lamri, opé cité,p58 .

التوقف عن العمل.

* أن لا يرفض البطل أي وظيفة تقدم له في فترة البطالة.

* عدم الاستفادة من مدخول أو ممارسة أي نشاط مهني مأجور أو غير مأجور آخر.

* أن يكون اسمه مدونا في سجلات مكاتب القوى العاملة التابعة لمنطقة سكنه.

* أن يكون قاطنا في الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية.

و يحسب الأجر الشهري للبطل وفقا لقاعدة التالية:

(الأجر الصافي الشهري المتوسط + الأجر الوطني الأدنى المضمون)

2

وأخيرا يتوقف الصندوق عن دفع هذه المنحة في الحالات التالية:

* إيجاد البطل لمنصب العمل أو مهنة غير مأجورة.

* رفض البطل امتهان وظيفة مفترحة.

* ثبوت عدم رغبة البطل في العمل.

* انتهاء الآجال القانونية للمنحة (من 12 إلى 36 شهر).

رابعا : الصندوق الوطني للعطل المدفوعة الأجر الناجمة عن سوء الأحوال الجوية

لقطاعات البناء، الأشغال العمومية والري CACOBATH

أنشئ هذا الصندوق¹ سنة 1997 وقد جاء هذا الميلاد استجابة لضمان موسمية عمل القطاعات.

يغطي هذا الصندوق أو يتحمل تعويض أصحاب قطاعات الري، الأشغال العمومية

والبناء من خلال:

العطل المدفوعة والبطالة المؤقتة الناجمة عن سوء الأحوال الجوية والتي تؤدي إلى بطالة

إجبارية للعمال مما يؤدي لانخفاض دخلهم. وعموما فمهام هذا الصندوق هي² :

* تأمين تسخير العطل المدفوعة والبطالة المؤقتة³ بحيث يستفيد العمال المعندين (البناء، الأشغال العمومية، الري) من تعويضات تكفل لهم المحافظة على دخلهم.

* ضمان تسجيل وترقيم العمال المستفيدين وأرباب عملهم.

¹ - Larbi Lamri, opé cité, p59-70.

² بمقتضى المرسوم رقم 47/45 المؤرخ في 1997/02/04

³ بمقتضى المرسوم رقم 97/01 المؤرخ في 11 جانفي 1997 .

- * توفير المعلومات والأطر القانونية للعمال ولرب العمل.
- * ضمان التحصيلات للاشتراك.
- * تكوين احتياطي موجه لتأمين تحويل التعويضات.

كما يحتوي الصندوق على وحدة أو وكالة مركزية ووكالات جهوية، وعلى وحدات مكلفة بالربط والمراقبة والتخطيط، ووكالات جهوية مكلفة بتطبيق القانون.

أما عن شروط الاستفادة¹ :

- * استفادة دفع الاشتراكات.(mise à jours).
 - * استيفاء على الأقل ٢٠٠ ساعة عمل من خلال الشهرين الأخيرين الذين يليهما التوقف عن النشاط.
 - * تقديم تصريح بالتوقف عن العمل موجهة للصندوق من قبل رب العمل في خلال الثمانية وأربعين ساعة التي تأتي بعد توقف النشاط.
- فيما يخص التعويضات : بالنسبة للعطل المدفوعة : تتدفع سنويا مع بداية جويلية من السنة . حيث يساوي مبلغ المنحة 1/12 من الأجر السنوي المصرح والخاص للاشتراك الاجتماعي .

أما بالنسبة للبطالة المؤقتة : فتتدفع كأقصى تقدير بعد 30 يوم من التصريح بالتوقف حيث تقدر ب 75 % من الأجر اليومي المصرح به شريطة أن لا يتعدى هذا الأجر حد 200 ساعة عمل.

خامسا : الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي لغير الأجراء CASNOS

- سابقاً أي الصندوق الوطني للضمان على الشيخوخة لغير الأجراء . CAVNOS انشئ صندوق الضمان الاجتماعي لغير الأجراء في جانفي من سنة 1992² من أجل :
- * التغطية الاجتماعية لغير الأجراء (التعويضات والأداءات) .
 - * تحصيل الاشتراك من غير الأجراء.
 - * استعمال الاشتراكات المحصلة لتغطية التعويضات والأداءات الاجتماعية.

وبحصوله على استقلاليته سنة 1995 أصبح يتكلف بالتغطية الاجتماعية للفئات التالية :

¹ الامر التنفيذي رقم 42/97 المؤرخ في 04/02/1997.

² دروس التكوين بمركز التكوين للدراسات والبحث في مجال الضمان الاجتماعي ، مطبعة الصندوق الوطني قسنطينة ، الجزائر وسنة 1997 ، متوفرة لدى الصندوق الضمان الاجتماعي لولاية تلمسان .
– Larbi Lamri , ope cité,p 62 -63 .

السائقين، التجار، الحرفيين، الصناعيين، الفلاحين، المهن الحرة. يقوم نظام الضمان الاجتماعي غير الأجراء على مبدأ التضامن الاجتماعي الوطني ويقصد بذلك مجموعة المقاييس القانونية والإدارية التي تضمن للمنخرطين وعائلاتهم التغطية الاجتماعية. وذلك في إطار العلاقة (حقوق/واجبات) ويشرط هذا الصندوق أن يكون للمنخرط الشكل القانوني، ومعنى ذلك امتهان صفة الناجر أو الحرفي أو الصناعي أو الفلاح أو صاحب مهنة حرة مما يسمح له الاستفادة من مزاياه وخدماته تحت شرط أساسي واحد وهو استيفاء دفع الاشتراكات ومتطلباتها.

كما يتميز هذا النظام بمجموعة من الخصائص أهمها:

- * تنظيم يتمتع بالاستقلالية.
- * ديناميكية في مجال التسيير.
- * ترقية وتنمية الموارد البشرية.
- * إرادة قوية في مواصلة تحقيق الاستقلالية.
- * تقسيم المهام والوظائف والمسؤوليات.
- * تسهيل العلاقات مع المؤمنين.

أما بالنسبة لتنظيم هيكلته من أجل التكفل بكافة المهام .يتكون هيكل الصندوق من¹ :

وكلة مركزية la direction générale
وكلة جهوية des directions régionales
شبكات ولائية Les antennes de wilaya
شبكات خاصة des guichets spécialisés

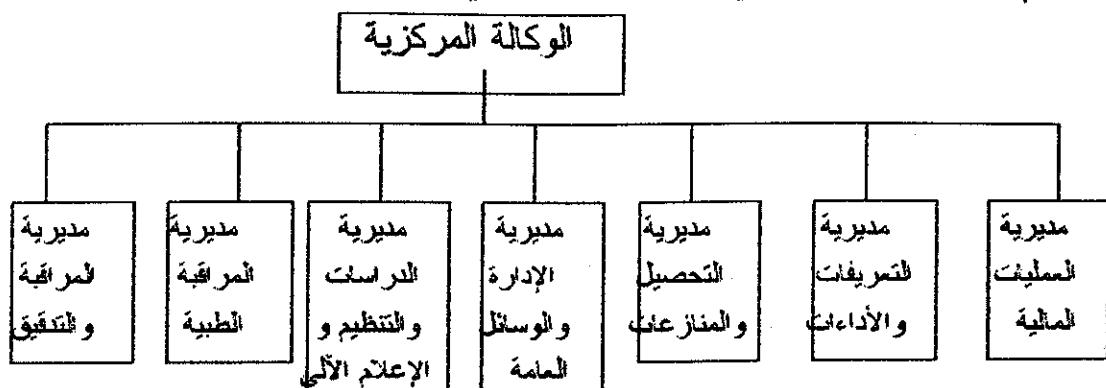
تتمثل مهمة الوكالة المركزية فيما يلي² :

- * التنظيم والمراقبة والمتابعة لنشاط الوكالة الوطنية.
- * إصدار التعليمات وتنظيمات العمل واللوائح المسيرة لنشاط بقية الوحدات.
- * ترقية نظام التسيير لفروع الصندوق.
- * وضع نظام إعلامي آلي للمراقبة والمتابعة من أجل تحقيق أهداف الصندوق.
- * ضمان التوازن المالي للقطاع.

¹ - Arrêté Ministériel N° 002/97 du 18/01/1997 portant organisation interne de la casnos .

²- دروس التكوين، مركز التكوين للدراسات والبحث في مجال الضمان الاجتماعي، مرجع سبق .

الشكل رقم 03 الهيكل التنظيمي للضمان الاجتماعي لغير الأجراء CASNOS



من إعداد لباطحة وفقاً لتلك القوانين والمراسيم السابقة الذكر.

أما الوحدات الجهوية والشبكات الولاية تتکفل ب :

- * تسجيل وترقيم المؤمنين.

- * تحصيل الاشتراكات والمراقبة والمتابعة القضائية.

- * دفع وتعويض مختلف الأداءات المحددة قانونيا.

- * المراقبة الطبية.

- * كما يضاف إلى مهام الوكالة الجهوية وظيفة مراقبة نشاط الشبكات التابعة لها وتقديم التقرير والإحصائيات اللازمة إلى الوكالة المركزية.

المراجع الثالثة : أهدافه نظام الضمان الاجتماعي الجزائري¹

إن صناديق الضمان الاجتماعي وجدت من أجل جملة من الأهداف التي تحاول اختصارها في ما يلي :

- ربط وتوجيه أهداف وزارة العمل والحماية الاجتماعية في ما يخص برامجها المتعلقة بالصحة والبرنامج الاجتماعي (مناصب العمل) والقطاع العائلي.
- محاولة التقليل من حوادث العمل ومختلف الأخطار المحيطة بالعامل من خلال دراسة هذه المعطيات ومحاولة إيجاد الحلول الممكنة للتقليل من آثارها من جهة، ثم التأمين على الضحايا في حالة وقوعها من جهة أخرى.
- توفير الخدمات الاجتماعية المختلفة المتعلقة بالضمان الاجتماعي للفئات المأجورة

¹ Saliha Badaoui , Sécurité sociale et état en Algérie ,thèse de magister en Sciences économiques ,Université d'Alger ,1994 ,p 102 .

وغير المأجورة.

- لعب دور الوسيط مع بعض القطاعات والمؤسسات (الصيادلة، المؤسسات ، الصحية، مؤسسات المعالجة بالمياه المعدنية، عيادات إعادة التأهيل) وذلك من خلال تحملها لجزء كبير من هذه الفئات.
- تنظيم المراقبة الطبية *le control médicale*
- ضمان واعتماد موافقات الأداءات الدولية.
- ضمان ترقيم وتسجيل مختلف المؤمنين بما يسمح لهم الاستفادة من خدمات النظام بطريقة سهلة من جهة وبما يسهل لهم دفع اشتراكاتهم وتسوية التزاماتهم من جهة أخرى.
- وضع صناديق وطنية وجهوية ولائنية وتوفير الإمكانيات المادية والبشرية للسهر على تطبيق واحترام تنظيم المراسيم والتشريعات المتعلقة بالنظام، وجعل شعار وخدمة العامل الأولية الأولى.
- وأخيرا المساهمة في التوعية التأمينية للمكلفين للاستفادة من مختلف المزايا والخدمات التي تقدمها صناديق الضمان الاجتماعية حماية اجتماعية للأفراد من جهة وتنشيط الاقتصاد من جهة أخرى¹.

المطلب الثاني : وضعية الحماية الاجتماعية في الجزائر

المطلب الأول : مجال الحماية الاجتماعية (التعويضات والأداء)

لقد جاء قرار السلطة العمومية سنة 1992 لإعادة تأسيس نظام الضمان الاجتماعي من عدة نواح كان أساسا ضرورة ضمان التوازن المالي لكل النظام وضمان الحماية الاجتماعية الخاصة.

تغطي صناديق الضمان الاجتماعي(CNAS, CASNOS, CNR) الأخطار التالية¹: التأمين عن المرض، التأمين عن البطالة، العجز، الوفاة، التقاعد.

¹ استنبط لهذا بالتفصيل في المطلب الثالث من هذا البحث.

1- التأمين على المرض²:

يحق للعمال التعويضات المختلفة المتعلقة بالمرض. هذه التعويضات تتعلق بالمؤمنين وذويهم (ذوي الحقوق)، ويمكنهم الاستفادة من العلاجات المباشرة وذلك وفقا للاتفاقيات المبرمة بين الضمان الاجتماعي وممثلي الأطباء، الصيدليات، المؤسسات العلاجية وعمال سلك الشبه طبي. للاستفادة يجب على العامل أن يقوم بعملية الانتساب والتسجيل في صناديق الضمان الاجتماعي للأجراء وغير الأجراء حسب الحالة المتمثلة إقليميا على كل التراب الوطني بواسطة الوكالات الفروع. شريطة أن يكون طلب التسجيل قد تم قبل خمس عشرة يوما على الأقل من تاريخ تلقي العلاج.

. هناك صيغتان للتکلف بمصاريف العلاج الطبي للمؤمن أو لذويه وهما:

- * أن يسدد المعنى مصاريف العلاج ثم يطلب التعويض لدى الصندوق المؤهل إقليميا.
- * أن يقصد المؤمن أو ذوي الحقوق المصالح الطبية والصيدلية الخاصة أو العمومية التي تربطها اتفاقيات مع الصندوق للاستفادة المجانية من العلاج ومتطلباته حيث لا يدفع المعنيون أي تكلفة. و تختلف نسبة التعويضات حسب القانون الساري من 80 % إلى 100 %، تطبق نسبة 80 % بالنسبة للعمال والعمال الغير الأجراء لمختلف التعويضات على المرض والدواء، إضافة للمعالجة بالحمامات المعدنية ، كما تطبق نسبة 100 % بالنسبة للعمال الأجراء الذين يثبتون انتمائهم للتعاضدية العامة للعمال (METUEL) التي تتکلف بإكمال 20 % المتبقية. أما النسبة للعمال غير الأجراء فيجب أن يثبت المريض إصابته بأحد الأمراض المزمنة.³

• التأمين على الأمومة⁴ :

تشمل كافة المصاريف المترتبة على الحمل والوضع وتبعاته حيث يغطي مصاريف الطبية والصيدلانية، مصاريف الإقامة بالمستشفى للأم والطفل المولود. تعوض بنسبة 100 % كل المصاريف المتعلقة على أساس ما يحدده القانون وذلك فيما يتعلق بالمصاريف الطبية

¹-المادة الأولى من القانون رقم 11-83 المؤرخ في 02 جويلية 1983 المتعلقة بالتأمينات الاجتماعية.

²-المادة الثالثة من القانون رقم 11-83 المؤرخ في 02/07/1983 المتعلقة بالتأمينات.

-Sur le site ,<http://www.cleiss/docs/regimes/index.html>. Centre des liaisons Européennes et Internationales de Sécurité Sociale, La protection sociale locale en Algérie 2005 .

³القرار الوزاري المشترك المؤرخ في 22/01/1988 المتضمن تحديد الجزء لتكلفة اليوم في المستشفى والتعويض في الضمان الاجتماعي.

⁴المادة 23 من نفس القانون السابق.

والصيدلانية، مصاريف إقامة الأم والمولود في المستشفى لمدة أقصاها ثمانية أيام، وتخفض هذه النسبة إلى 80% في الحالات التالية¹:

- * الإعلام بحالة الحمل والمعاينة الطبية للضمان الاجتماعي المعنية قبل ستة أشهر على الأقل من تاريخ الوضع.
- * يجب على الحامل إجراء بعض الفحوص الطبية التي تسبق الولادة أو التي تليها:
- * فحص طبي كامل قبل انتهاء الشهر الثالث من الحمل (تقديم الوثائق الازمة).
- * فحص خلال الشهر السادس من الحمل (تقديم الوثائق الازمة).
- * فحصان مختلطان بأمر لرض النساء أحدهما قبل أربعة أسابيع من الوضع والثاني بعد ثمانية أسابيع من الوضع.

2- التأمين على العجز²:

هذا التأمين يضمن للعامل معاش العجز يعطى للمنخرط الذي يتغدر عليه القيام بأي نشاط سويا جزئيا مثل CNAS أو كليا مثل CASNOS. عند وفاة المستفيد من معاش العجز يحول معاش العجز إلى معاش لفائدة ذوي الحقوق. وفي سن التقاعد يحول معاش العجز إلى معاش التقاعد.

للاستفادة من معاش العجز يجب على المنخرط الاستجابة إلى الشروط التالية :

- * أن يكون مصاباً بعجز كلي ونهائي يجعله غير قادر مطلقاً على الاستثمار في ممارسة أي مهنة.
- * تتطبق عملية الاستفادة من التأمين على العجز بعد انقضاء أجل ستة أشهر من التاريخ الذي يلحق أو يلي المعاينة الطبية للمرض أو الحادث أو أي إصابة أخرى نتج عنها العجز.
- * يستمر العاجز الاستفادة من هذه المنحة حتى بلوغ السن القانونية للمعاش.
- * أن يكون مسجلاً على الأقل منذ سنة قبل تاريخ المعاينة الطبية للمرض أو الحادث أو الإصابة المتناسبة في حالة العجز.
- * يحدد المبلغ السنوي لمعاش العجز 80% من الدخل السنوي الخاضع للإشتراك ويساوي حوالي ثمانين مرات من الدخل السنوي للأجر الوطني الأدنى المضمون³.

¹ المواد 34-32 من المرسوم رقم 84/87 المؤرخ في 11/02/1984.

² المادة 31 من نفس القانون.

-Sur le site ,<http://www.cleiss/docs/regimes/index.html>

³ القانون رقم 13/83 المؤرخ في 02/07/1983 المتعلق بحوادث العمل والإمراض المهنية.

- * في حالة عدم التمكن من تحديد الدخل الخالي للضريبة يتم اللجوء وطبقاً للتشريع الخاص بالضمان الاجتماعي إلى رقم الأعمال الجبائي.
- * ولا يقل حالياً المبلغ السنوي لمعاش العجز عن 75% من المبلغ السنوي للأجر الوطني الأدنى المضمون.

3- التأمين على الوفاة¹

إن التأمين على الوفاة يهدف إلى إفادة ذوي حقوق المؤمن المتوفى من منحة تعرف بمنحة الوفاة. يشترط إضافة إلى الشروط العامة المذكورة سالفاً وجوب ممارسة النشاط من قبل المنخرط عند الوفاة. ويقدر مبلغ منحة الوفاة الدخل السنوي الخاضع للاشتراك كما هو مبين أعلاه. أو الدخل الشهري اثنا عشر مرة بالنسبة للأجير. وفي كل الحالات لا يمكن أن يقل عن الحد الأدنى (حسب وضعية المنخرط).

- المنخرط النشط اثنا عشر مرة من (S.N.M.G)
- المنخرط غير النشط : 75% من المبلغ السنوي للأجر الوطني الأدنى المضمون (S.N.M.G).

4- التأمين على الشيخوخة²

يهدف التأمين على الشيخوخة إلى إفادة المؤمن بمنح مباشرة يمكن أن يضاف إليها زيادة الزوج المكفول، وبعد الوفاة تتحول منحة التقاعد إلى منحة التقاعد المنقول لذوي الحقوق.

- معاش التقاعد : وحتى يستفيد التقاعد من المعاش يجب عليه أن تتوفر فيه الشروط التالية :
 - * توفر السن القانونية للتقاعد (60 رجال 55 نساء) بالنسبة للعمال الأجراء و (65 سنة للرجال، 60 سنة للنساء) بالنسبة للعمال غير الأجراء.
 - * القيام بعمل فعلي ودفع الاشتراكات خلال فترة تقدر على الأقل ب 15 سنة كما يستفيد المتقاعدين الذين يمتلكون صفة المجاهدين في صفوف جبهة التحرير الوطني إبان الثورة أو أبناء المجاهدين من مزايا أخرى هي :

2- المادة 47 من نفس القانون السابق.

-Sur le site ,<http://www.cleiss/docs/regimes/index.html>.

1-وفقاً للمواد 32 إلى 43 من نفس القانون السابق .

-Sur le site ,<http://www.cleiss/docs/regimes/index.html>

* السن المطلوبة للاستفادة من معاش التقاعد مخفض ب 5 سنوات نسبة 10% إضافية لكل سنة عن العجز الناجم عن الثورة. حيث تحسب سنوات المشاركة الفعلية في حرب التحرير الوطني بضعف مدتها وذلك لإنشاء الحق في معاش التقاعد.

- منحة التقاعد: يستفيد العامل الأجير أو غير الأجير على حد سواء ببلوغ السن الشرعية للتقاعد والذي لم يستوفي شروط مدة العمل الفعلي من منحة التقاعد وللحصول عليها لا بد من بلوغ السن القانوني السابق الذكر.

يحسب معاش التقاعد على أساس ثلاثة نقاط:

* عدد سنوات الاشتراك: للاستفادة من معاش التقاعد يمكن للعامل الاعتماد على جميع الفترات التي قضاها في النشاط المأجور أو غير المأجور على شرط تسديد كل اشتراكاته.

* نسبة الاستحقاق السنوي القابل للتصفيه: بكل سنة اشتراك معتمدة تساوي السنة المحددة ب 2.5% من الدخل السنوي الخاضع للاشتراك الذي يأخذ كأساس لحساب المعاش. ولا بد أن يدرج ضمن هذا الحساب مختلف القوانين والتشريعات الخاصة بالحالات كالمجاهدين، أبناء الشهداء ومعطويي الحرب.

* أساس حساب المعاش: يتمثل الأساس الذي يعتمد عليه كقاعدة لحساب معاش التقاعد من المعدل المحسوب من جميع السنوات العشر (10) التي تلقى فيها أفضل المداخل السنوية الخاضعة للاشتراك. ويحسب وفقا لما أشير له سابقا، كما أن العامل الأجير عليه أن يثبت دفع اشتراكات اثنان وثلاثون (32) سنة من النشاط، من بينها 10 سنوات احتسبت على أساس الحد الأقصى من الاشتراك. أما بالنسبة للتاجر فعليه أن يثبت خمسة عشر سنة من الاشتراك على الأقل. كما تحدد معاشات التقاعد للمجاهدين التي تساوي مرتين ونصف (2.5) مبلغ الأجر الوطني الأدنى المضمون.

5-الأخطار الخاصة التي يغطيها نظام التأمين عن البطالة CNAS

المقصود بالأخطار التي انفردت بها CNAS عن غيرها من الصناديق الأخرى، ونعني بذلك: التأمين ضد حوادث العمل والأمراض المهنية، المنح العائلية المدفوعة والمحولة من قبل الدولة.¹

6-الأخطار الخاصة المقاطعة من طرف CNAC²

منحة البطالة : هذه المنحة موجهة للأجراء الذين يقطون عملهم بصفة لا إرادية لأسباب اقتصادية ويدخل ضمن ذلك القواعد والإجراءات التي تحكم اللجوء إلى إعادة ضبط مستويات الشغل لأسباب اقتصادية.

- التقاعد المبكر :

يشترط في التقاعد المبكر الذي قد يكون حتى لمدة عشر سنوات مجموعة من الشروط أهمها:³

- * عدم الانقطاع المؤقت بسبب البطالة التقنية أو التقليبات المناخية أو العجز الدائم أو المؤقت.
- * أن لا يكون العامل ذو عقد عمل محدود .
- * أن يبلغ سن الخمسين (50) أو الخامس والأربعين(45) للرجال والنساء على الترتيب.
- * جمع عشرين سنة على الأقل.
- * أن يورد اسمه في قائمة العمال المراد تسريحهم.
- * عدم استفادته من أي دخل أو ممارسة نشاطاً مهنياً آخر.
- * يستفيد العامل بعد انقضاء مدة البطالة إن لم يدمج في الحياة العملية من التقاعد المبكر.

الفرع الثاني: العالة المالية للضمان الاجتماعي الجزائري.

يعتمد نظام الضمان الاجتماعي الجزائري على مصادرين لموارد التمويل .

1 - التمويل عن طريق الاشتراكات¹: تعني فكرة الاشتراكات الاجتماعية مساهمة كل مؤمن اجتماعي في تمويل الضمان الاجتماعي قبل الاستفادة من الحماية الاجتماعية وهذا

¹-القرار الوزاري المشترك المؤرخ في 05/05/1996 المحدد لقائمة الأمراض التي يتحمل أن يكون مصدرها مهنياً وكذا المنح العائلية .

²-المادة الأولى من المرسوم التشريعي رقم 94-09 المؤرخ في 26/05/1994 والمتضمن الحفاظ على الشغل وحماية الأجراء الذين يقطون عملهم بصفة لا إرادية .

³-Sur le site ,<http://www.cleiss/docs/regimes/index.html>

ما يفسر أنه توجد علاقة بين قيمة مساهمته والخدمة الاجتماعية التي يستفيد منها. تعد هذه الطريقة أكثر فعالية اذا ما قرناها بتمويل الدولة أو الضرائب.

يعتبر التمويل عن طريق الاشتراكات الركيزة الأساسية لإرادات نظام الحماية الاجتماعية في الجزائر. يدفع مختلف العمال اشتراكاتهم لدى ثلاثة صناديق الضمان الاجتماعي (CNAS ,CNR ,CNAC).

حدد معدل الاشتراك من 1 جانفي 1999 بـ 34.5 % من الدخل . مقسم على النحو التالي : 9% من دخل العامل , 25% تدفعه المؤسسة , 0.5% تحويلات أخرى. هذا المعدل يدخل ضمن مختلف فروع الضمان الاجتماعي وهي كالتالي:

الجدول رقم 06 تطور معدلات الاشتراك في الضمان الاجتماعي من سنة 1985-2000

2000 إلى اليوم			1999			1995			1985			
المعدل	العامل	المؤسسة	المعدل	العامل	المؤسسة	المعدل	العامل	المؤسسة	المعدل	العامل	المؤسسة	
14.5 %	1.5 %	12.5%	14.5 %	1.5 %	12.5%	14.5 %	1.5 %	12.5%	14 %	1.5 %	12.5%	تأمينات اجتماعية
1.25 %	0%	1.25%	1%	0%	1%	1%	0%	1%	2%	0%	2%	حوافذ العمل
16%	6.5 %	9.5%	14%	5.5 %	8.5%	11%	3.5 %	7.5%	7%	3.5 %	3.5%	التقاعد
1.75	0.5 %	1.25%	4%	1.5 %	2.5%	4%	1.5 %	2.5%	—	—	—	التأمين عن البطالة
1.5%	0.5 %	1%	1.5%	0.5 %	1%	1.5%	0.5 %	1%	—	—	—	التقاعد المبكر
34.5 %	9%	25.5%	34.5 %	9%	25.5%	31.5 %	7%	24.5%	29 %	5%	24%	المجموع

المصدر : تقرير المجلس الاقتصادي والاجتماعي لسنة 2001 ومن تقريره السابق.

¹ - Conseil National Economique et Social ,Evolution des système de protection sociale ,perspectives ,condition et modalités permettant d'assurer leur équilibre financier ,18^e session plénière ,Juillet 2001 ,p19.

إن هذا الجدول¹ يشير إلى أهم التطورات التي حصلت في معدلات الاشتراكات فيما يخص (المؤسسة، العامل)، و أهم الملاحظات تظهر على النحو التالي :

- * قد انتقل المعدل الكلي من 29.5% إلى 34.5% من الدخل ما بين سنة 1985 أو 2000، هذه الارتفاعات مست أكثر الطبقة الشغيلة (من 5% إلى 9%) مقارنة بالمؤسسات (من 24% إلى 25%).

- * تعتبر معدلات التأمين عن حوادث العمل والمرض معدلات محشمة في سنة 1995 ارتفعت في سنة 2000 بنسبة قليلة (0.5%).

- * منذ سنة 1995 إنشأت فروع أخرى لدى الحماية الاجتماعية في الجزائر (التأمين عن البطالة، التقاعد المسبق)

- * إن فرع التقاعد هو الذي عرف ارتفاعا ملمسا حيث انتقل من 7% سنة 1985 إلى 16% سنة 2000، أكثر من النصف وهذا راجع للعجز المالي الذي عرفه CNR، فاجتمعت هيئة متخصصة وأعطت بعض الاقتراحات للتقليل من عجز هذا الصندوق منها رفع معدل الاشتراك. كل هذا جاء كنتيجة لتلك التغيرات الاقتصادية التي عرفتها الجزائر.*.

¹ – Conseil National Economique et Social, opé cité p53.
Sur le site ,<http://www.cleiss/docs/regimes/index.html>.

* هذا ما منطقي في المطلب الثالث من خلال تبيين أثر التنمية الاقتصادية على الحماية الاجتماعية .

الجدول رقم 07 تطور نفقات وإرادات صناديق الحماية الاجتماعية 1990-1999-
(مليار دج)

												صناديق ح الاج
67	62.2	55.2	51.3	43.4	34.7	32.1	23.8	20.9	18	إرادات	CNAS	
68	62.4	56.9	55.8	45.1	37.2	28.8	21.2	16.7	14.2	نفقات		
0.1-	0.2-	1.7-	4.5-	1.7-	2.5-	3.3+	2.6+	4.2+	3.8+	الفرق		
53.5	51.4	39.9	35.9	35.6	32.3	27.2	22.9	13	7.7	إرادات	CNR	
86.3	73.4	57.5	45.8	38.7	32	27.2	21.8	14.8	9.5	نفقات		
32.8-	22-	17.6-	9.9-	3.1-	0.3+	00	1.1+	1.8-	1.8-	الفرق		
9.1	7.9	4.5	2.1	1.4	-	-	-	-	-	إرادات	CASNOS	
9	8.1	6.4	4.9	3.3	-	-	-	-	-	نفقات		
+0.1	-0.2	-1.9	-2.8	1.9-	-	-	-	-	-	الفرق		
129.6	121.5	99.6	89.3	80.4	67	59.3	46.7	33.9	25.7	إرادات	المجموع	
163.3	143.9	120.8	106.5	87.1	69.2	56	43	31.5	23.7	نفقات		
-33.7	-22.4	-21.2	-17.2	-6.7	-2.2	+3.3	+3.7	+2.4	2+	الفرق		

المصدر : وزارة العمل و الضمان الاجتماعي -ملتقى وطني حول الضمان الاجتماعي ماي سنة 2000.

من خلال الجدول أعلاه نلاحظ أن الإرادات عرفت تطورا ملحوظا، انتقل من 25.7 مليار سنة 1990 إلى 129.6 مليار سنة 1999. لكن هذا الارتفاع لم يسد حاجات الحماية الاجتماعية، إذا ما قرناه بالتكاليف التي ارتفعت هي الأخرى بدرجة تفوق الإيرادات، من 23.7 مليار سنة 1990 إلى 163.3 مليار دج سنة 1999.¹

إن هذا الفارق ما بين الإيرادات و النفقات قد سجل عجزا في ميزانية الحماية الاجتماعية منذ سنة 1994 والذي يعود إلى :

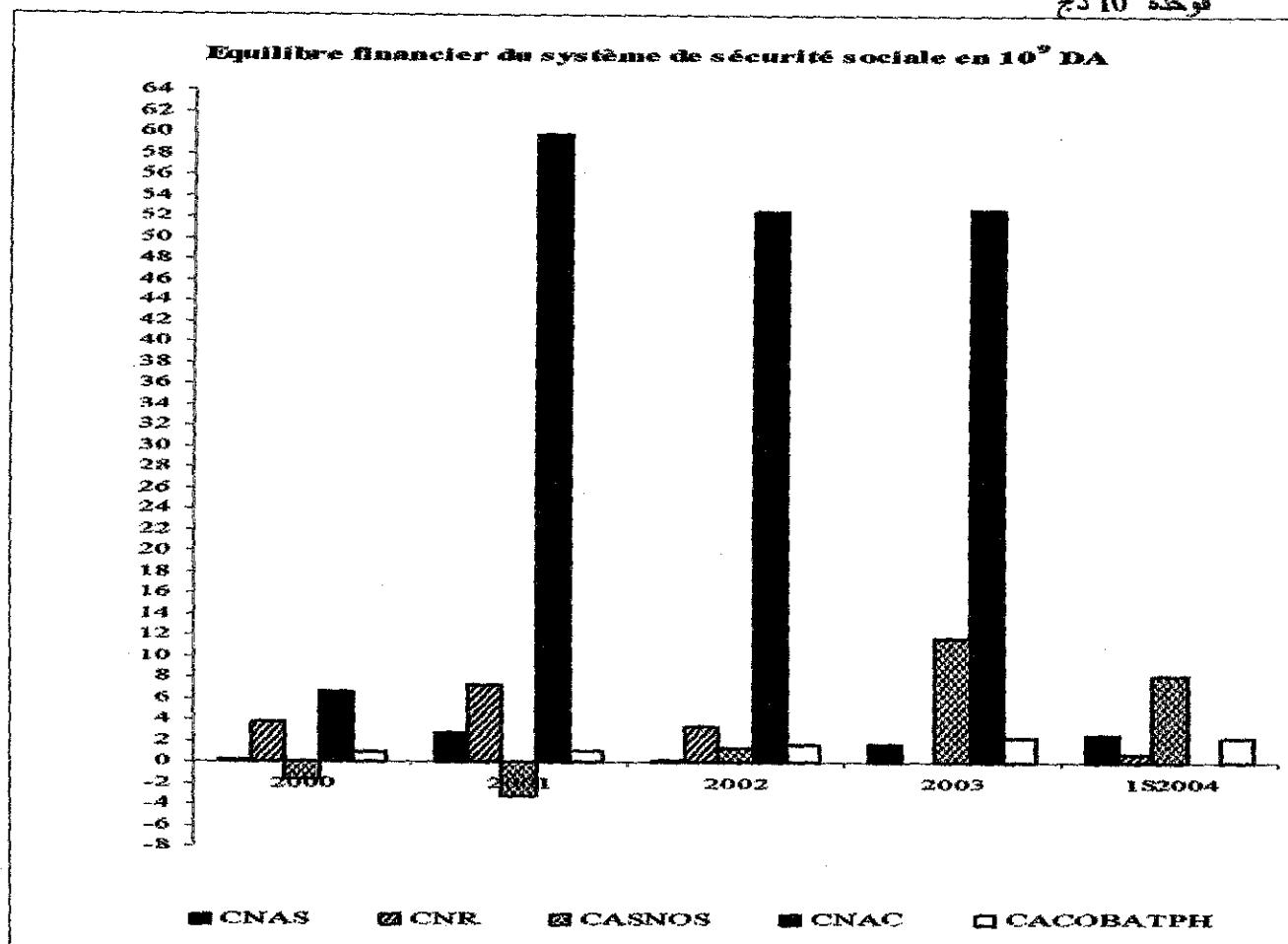
- خسارة حوالي نصف مليون منصب شغل .
- غياب برنامج تنموي يخلق من خلاله مناصب شغل.
- ظهور برامج الإصلاحات الاقتصادية أثرت سلبا على الحماية الاجتماعية، أبرزها غلق عدد كبير من المؤسسات وتسيير العمال.
- الارتفاع السريع في أسعار الأدوية

¹ Larbi Lamri, opé cité,p136-137.

- توسيع ظاهرة الاقتصاد الموازي .
- عدم التصریح بالعمل من طرف المؤسسات الخاصة لدى وحدات الضمان الاجتماعي.
- تأخر المؤسسات العمومية في دفع الأجر للمستحقين.
- اختلال التوازن المالي ، استبعاد الطرق الحديثة والتقييات الجديدة في التسيير.
- نقص الإطارات والخبرات والمتخصصين في الميدان.

المنحنى رقم 01 التوازن المالي لنظام الحماية الاجتماعية

لوحدة 10^9 دج



Source : Conseil National Economique et Social, ope cit, 2004 .

2- النشاط الاجتماعي للدولة (التمويل عن طريق الضرائب) :

يقصد بالنشاط الاجتماعي للدولة، النشاط الذي تموله الضرائب، وهو ما يقصد به "اللجوء إلى مساهمات أخرى غير الاشتراكات المبنية مباشرة على أساس المدخلات المهنية أو ما يشبه ذلك"¹

بالإضافة إلى التمويل عن طريق الاشتراكات، يوجد التمويل عن طريق الضرائب، وهذا الدور المهم الذي تقدمه الدولة للحماية الاجتماعية من خلال تمويلها المعتبر والمتمثل في الميزانية الاجتماعية التي تخصصها من الميزانية المالية لكل سنة. هذه الميزانية الاجتماعية ممولة أساساً من الضرائب التي تقطعها الدولة و الجماعات المحلية من الأفراد والمؤسسات. وجاء آخر من إرادات الدولة في شكل مساعدات (الضمان الاجتماعي)، كل هذا من أجل توفير نوع من الحماية الاجتماعية للمواطنين لمحاربة الفقر وتحسين الأوضاع المعيشية للأفراد.

إن النشاط الاجتماعي للدولة² يتخصص في عدة مجالات اجتماعية تتمثل في : دعم قطاع التربية (المنح والمطاعم المدرسية) - نشاطات دعم التضامن - نشاطات لصالح المكفوفين والأطفال المسعفين والمعوقين. الشبكة الاجتماعية (موضوع دراستنا). صندوق تعويض ضحايا الإرهاب. إعانة الدولة للصندوق الوطني للسكن - إعانة الدولة للصندوق الوطني لترقية الشغل - التحويلات الأخرى (مثل منح المجاهدين) - نشاطات ثقافية ورياضية (الحركة الجمعوية)، حيث تعتبر هذه الميزانية وسيلة فعالة لمحاربة الفقر المدقع والإقصاء الاجتماعي.

وتهدف هذه الميزانية إلى³ :

* المحافظة على المنظومة الوطنية للضمان الاجتماعي كأداة جوهيرية للتضامن الاجتماعي وذلك بمساعدتها وفق هذه النقطات.

* إنشاء أجهزة اجتماعية أخرى لتوثيق وتوطيد الأمن الاجتماعي ورغم ذلك تبقى اللامساواة في مستوى المعيشة، والضغط الكبير على سوق العمل تحول دون التفعيل المناسب لدور هذه الميزانيات، مما يزيد من الضغوط الاجتماعية. وقد تأتي ذلك

¹ Dubey roux-Jean-Jacques, Droit de la sécurité sociale ,9^{ème} edition ,1984 ,p148 .

² - Conseil National Economique et Social, opé cité, p42 .

³ - الاتحاد العام للعمل الجزائريين،الوضعية العامة للصندوق الوطني للتأمين، ملف الضمان الاجتماعي،الجزائر 1996،ص 04 .

الوظائف بالنشاط الاجتماعي للدولة تم إنشاء هيكل جديد تساهم في تدعيم هذا النشاط

وهي¹:

- الشبكة الاجتماعية المنتشرة عبر مقر ولايات الوطن.
- تدعيم إعانات الدولة للصندوق الوطني للسكن.
- تدعيم إعانات الدولة للصندوق الوطني لترقية الشغل.

وانطلاقا من سنة 1995² ، عرفت النفقات الاجتماعية تطويرا ملحوظا بالمقارنة مع السنوات السابقة . فالغلاف المالي الذي خصصته مصالح الدولة لتغطية الخدمات في إطار صيغ جديدة للحماية الاجتماعية قدر بحوالي 70 مليار دينار سنة 1998 أي بنسبة 37 % من الميزانية الاجتماعية للدولة وسيوضح هذا من خلال الجدول التالي :

الجدول رقم 08 الميزانية الاجتماعية من 1990 إلى 2000

Source : Conseil National Economique et Social, ope cit -

	2000	1999	1998	1997	1996	1995	1994	1993	1992	1991	1990	السنوات
الدولة	221.6	206.1	187.4	173.5	142.9	114.8	95.35	87.33	86.91	40.48	9.9	
نفقات صناديق الضمان الاجتماعي	170.6	161.9	151.4	132	99.19	79.85	64.81	61.17	51.44	37.57	26.7	
مصارف أخرى	123.2	125.6	102.4	100.1	80.7	106.5	89.1	77.1	60	49.9	49.1	
المجموع	515.4	492.9	441.2	405.7	322.9	301.2	249.3	225.6	198.4	128	85.7	

الملحوظ من الجدول أن الميزانية الاجتماعية ارتفعت إلى أكثر من 515 مليار دج في سنة 2000، أي تطورت بنسبة 4.6%.

¹ من تقارير المجلس الاقتصادي والاجتماعي لسنة 2001، مرجع سلوق، ص 41.

² لجنة علاقات العمل، المجلس الاقتصادي والاجتماعي، مرجع سلوق، ص 44.

مقارنة بـ 1990، نجد الميزانية الاجتماعية¹ ترتفع من سنة إلى أخرى أي بمتوسط 19.5% وهو معدل يشير إلى أن هناك اهتمام متزايد للحماية الاجتماعية، والتي أصبح لها وزن يعتبر يعادل 12% من الناتج المحلي PIB في سنة 2000. هذه النفقات مولت من طرف الدولة، صناديق الضمان الاجتماعي تحويلات أخرى بـ 43%، 33%، 24% على التوالي. والشيء الملفت للانتباه أن نسبة الدولة ارتفعت بشكل سريع من جهة، وتمثل أكبر نسبة مقارنة بنسبة الضمان الاجتماعي من جهة أخرى.

ابتداء من سنة 1990 ونظراً للتطورات التي عرفتها الوضعية الاقتصادية والمتمثلة في الإصلاحات الاقتصادية التي أثرت سلباً على المجتمع من الناحية الاجتماعية، فكان من الضروري على الدولة أن تساهم بقدر الإمكان على إيجاد طريقة تحمي بها المجتمع، (البرنامج الموجه لإنشاء مؤسسات صغيرة ومتعددة، تشغيل الشباب، عقود ما قبل الشغل)، وهو الأمر الذي جعلها تزيد من نفقاتها تحت عنوان الحماية الاجتماعية.

الفقر الثالث: المظالم المأروحة على تنفيذ العدالة الاجتماعية²

تدرج قواعد الحماية الاجتماعية المتفق عليها ضمن منظور مواصلة ترقية الشغل. الأمر الذي أدى إلى ارتفاع منتظم لإيرادات مؤسسة الضمان الاجتماعي ثم طرح مشكلة التوازن المالي للضمان الاجتماعي، وذلك في سياق الركود الذي أصبح يعني منه في السنوات الأخيرة.

ويعود ذلك إلى عدة نقاط أهمها:

- الأعباء التي تحملها المنظومة:

لقد أدت التحولات التي حدثت على المستوى الاقتصادي والاجتماعي إلى آثار اجتماعية تتتحمل منظومة الضمان الاجتماعي أعباءها المباشرة وغير المباشرة. وهنا يكمل سبب العجز الرئيسي.

حيث لم يرقق فتح الضمان الاجتماعي وتوسيعه بتوسيع موارده ومصادرها وهو ما يبرز تزايد عدد المؤمنين غير المشتغلين، في حين الذي يتراجع فيه عدد المشتركين في كافة الصناديق، وكذا عدد الممتنعين عن دفع الاشتراكات.

¹ Conseil National Economique et Social, ope cit, p45.

² Conseil National Economique et Social, ope cit, p47.

إن دفع الضمان الاجتماعي لعدد من الخدمات غير التساهمية مثل الحصص التفاضلية للحد الأدنى للتقاعد، المزايا الممنوحة للمجاهدين، (التقاعد النسبي بدون شرط في السن) يطرح عدة مشاكل.

وكما هو الشأن بالنسبة لضرورة تحديد اختيارات وطرق ومصادر تمويل نفقات العلاج الصحي العمومي فعلا، فإن الغموض الذي يتميز به التمويل الراهن لمنظومة الصحة يسبب استعمال مفرط لموارد الضمان الاجتماعي مع نقص الجودة في تقديم الخدمة. وبالفعل فإن مساهمة الضمان الاجتماعي في تمويل قطاع الصحة العام لم يتم تحديدها حيث أنه بإمكان أي شخص أن يعالج مقابل مبلغ زهيد أو مجانا بالنسبة للأشخاص الأكثر حرمانا وذلك على مستوى الهياكل العمومية للعلاج دون أن يبرر صفة انتسابية إلى الضمان الاجتماعي¹.

• نفائص تنظيمية وتسيرية للمؤسسة²:

وقد تم إيضاح نقاط الضعف الرئيسية التي تتمثل في:

- * الانحراف في ضمان والتکلف بالوظائف التي تقع على عاتق الضمان الاجتماعي بزيادة في عدد الصناديق الشيء الذي يؤدي إلى ارتفاع نفقات التسيير.
- * غياب محاسبة تحليلية تسمح بتقدير تسيير إيرادات ونفقات حسب نوع المؤمنين اجتماعيا وحسب نوع الخطر قصد تحديد أسباب الالتوازنات.
- * ضعف منظومة الإحصاء التي لا تقدم المعطيات الصحيحة والكاملة وتتأخرها عن مسيرة النتائج الحقيقة.
- * بالإضافة إلى تأخر معالجة الملفات، خصوصا على مستوى الوكالات.
- * ضعف مستوى الكفاءة للعمال القطاع ; 12% دون مستوى تعليمي 20% إلى 50% ، مستوى ابتدائي 34%، مستوى متوسط 28% مستوى ثانوي 5%. من خريجي الجامعة.

¹-Conseil National Economique et Social, ope cit,p47.

²-Conseil National Economique et Social, ope cit,p48.

• المشاكل التي يطرحها النشاط الاجتماعي للدولة¹:

تكمل المشكلة الجوهرية في هذا الإطار حول الإمكانيات المالية للدولة من أجل صياغة وتحسين المستوى المالي للخدمات المقدمة حيث أن أهم ما تواجهه منظومة الحماية الاجتماعية عبر الميزانية الاجتماعية للدولة، هي عدم الاستعمال العقلاني لموارد الميزانية، في ضمان الخدمة للسكان المحتاجين فعلا.

وتنتمي هذه الميزانية بعض النقائص من بينها:

* نقص التنسق بين مختلف البرامج (استفادة بعض الفئات أكثر من الأخرى).

* تحديد المستفيدين الفعليين.

* العمل الاجتماعي للدولة ليس محدودا فقط من الناحية المادية، بل هناك الجانب المعنوي.

* غياب التقييم الدوري وبالتالي عدم الاستفادة من الأخطاء السابقة، مما يمنع تكيف هذه الأنظمة والميزانيات مع تطور الواقع الاجتماعية والاقتصادية للبلاد.

• اتساع رقعة الاقتصاد غير الرسمي (الاقتصاد الموازي) :

إن ظاهرة الاقتصاد غير رسمي انتشرت في جميع الاقتصاديات كما تمت الإشارة إليه سابقا و لقد صعب تقديره و حسابه بشكل دقيق، مقارنة بعام 1999 ، إن تقييم التشغيل غير الرسمي في الجزائر صعب جدا²، و هو يختلف من مصدر لأخر، لكن الأهمية التي يمثلها لا تقبل الجدل، فمنذ سنوات الثمانينات بدأ الاهتمام بالقطاع غير الرسمي في الجزائر الذي بدا يتضمن شيئا فشيئا في ظل الظروف التي تزامنت مع مخططات إعادة هيكلة المؤسسات، و تسيير العمل بفعل تدخل الدولة في النشاط الاقتصادي . كذلك الظروف الأمنية الصعبة التي عاشتها الجزائر خلال عشرينة التسعينات قام الديوان الوطني للإحصائيات في سبتمبر 2003 بدراسة تخص هذا القطاع كمرحلة أولى ، و تلتها المرحلة الثانية في ديسمبر 2003 . إن نتائج الدراسة تبين أن الشغل غير الرسمي في عام 2000 يقارب مليون شخص و ارتفع في عام 2003 إلى 1249000 فرد ، و أن نسبة الشغل غير الرسمي من الشغل الكلي تطورت بين 1999 و 2003 من 15 % إلى 17.2 %

¹ --Conseil National Economique et Social, ope cit,p49.

² - conseil national économique et social , le secteur informel (illusions et réalité), rapport commission relation de travail , Algérie, 2004.

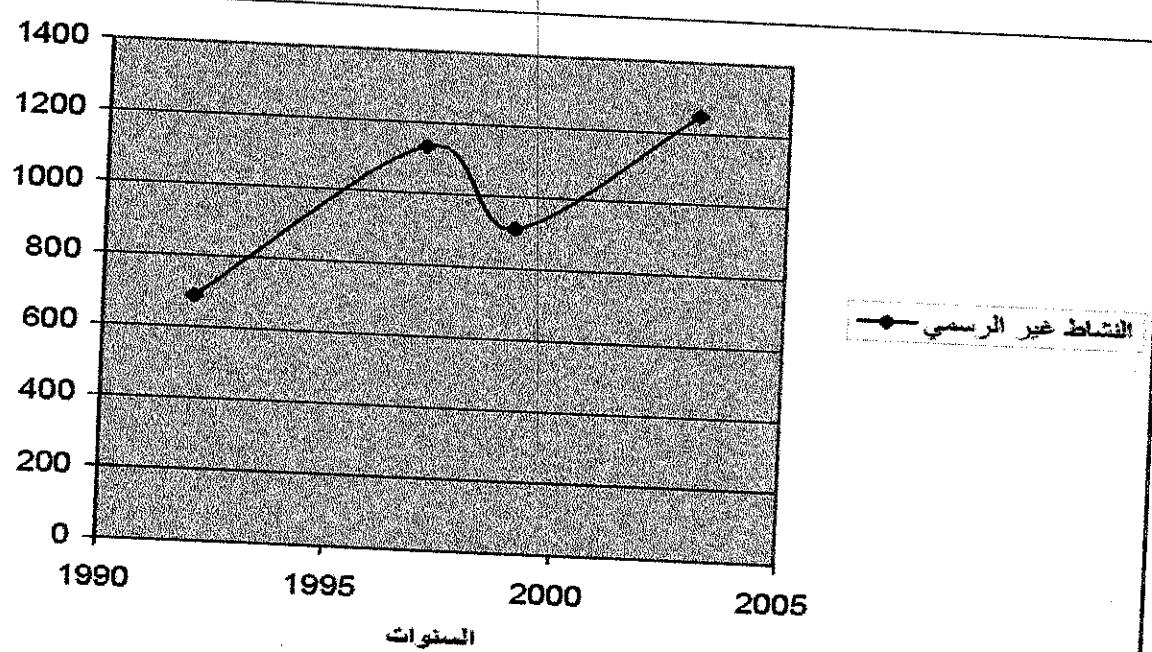
بمعدل تزايده سنوي 8.2 %. كما سجلت النشاطات غير الرسمية في عام 2003 تطويراً حيث قدر فارق التغير بـ 2.2% في حين سجل التشغيل المهيكل انخفاضاً بفارق 2.1%. الجدول الموالي يوضح تطور الشغل الرسمي والشغل غير الرسمي في الجزائر إلى غاية 2003.

جدول رقم 09 تطور الشغل الرسمي والشغل غير الرسمي في الجزائر إلى غاية 2003

السنوات	الشغل المهيكل	الشغل غير الرسمي	المجموع	نسبة الشغل غير رسمي %
2003	6027	1249	7276	17.2
1999	5162	911	6073	15
1997	4684	1132	5815	19.4
1992	4286	688	4979	13.8

La source : conseil national économique et social , le secteur informel (illusions et réalité), rapport commission relation de travail , Algérie, 2004, p24

المنحنى رقم 02 تطور النشاط غير الرسمي في الجزائر إلى غاية 2003



المصدر : من خلال بيانات الجدول أعلاه .

نلاحظ من الجدول أن الشغل غير الرسمي انتقل من 15 % عام 1999 إلى 17.2 % عام 2003 بالنسبة للشغل الكلي خارج الفلاحة .

كما يذكر بأن الاقتصاد الغير رسمي¹ في كثير من الأحيان كتفسير لمعدلات البطالة، وهو وجود حجم كبير من الأفراد الذين يدرجون رسميا في قوائم العاطلين فالبطالة مشكلة خطيرة في بلادنا، و هناك عوامل عديدة تضافرت لتسجيل معدلات البطالة غير الطبيعية في الثمانينات والسبعينات، و التي ساعدت على توسيع رقعة هذا الاقتصاد الغير رسمي فنجد أن :

- العامل الرئيسي الذي سبب خلق الاقتصاد الغير رسمي في الجزائر² هو النظام الاقتصادي الذي تبنّته الحكومة الجزائرية بعد الاستقلال ألا و هو النظام الاشتراكي(اقتصاد موجه و مخطط، مركزية القرارات و ذلك بتدعم الدولة للأسعار و خاصة أسعار المواد ذات الاستهلاك الواسع مثل البنزين، الملابس، الاستهلاكات الغذائية).
- التمويديموغرافي والذي ولد ارتفاعا محسوسا في عدد العاملين .
- الأزمة الاقتصادية 1986 والإصلاحات التي باشرت فيها السلطات الجزائرية منذ 1992 (غلق المؤسسات المفلسة، تسريح العمال) .
- الجمود الشديد في سوق العمل الذي يؤثر على إمكانية التوظيف .
- الضغط الجبائي الكبير، دفع بالمستثمرين إلى تحويل نشاطهم إلى القطاع غير الرسمي الذي يصبح بذلك أكثر مردودية.

الأمر الذي أدى بالأفراد البحث على عمل تقني من خلاله حاجياتها الضرورية . يعتبر هذا المعدل الكبير المتواجد في الاقتصاد الغير الرسمي(وهو في تزايد مستمر) ،أمرا خطيرا على الاقتصاد الوطني من الناحية الاقتصادية والاجتماعية ويكفي في هذا الشأن أن

¹ -Musette Mohamed Said ,Essai sociologique sur les activités économique informelles,extrait des actes du colloque international du droit social,oran,2001,p8

² -C.BOUNOUA ,Les réformes de l'économie ,CREAD ,N°30 ?1992 .

- L'économie informelle en Algérie ;colloque international,14-15-15 Nov2000.

نذكر بعض الآثار السلبية¹:

- من الناحية الاقتصادية : انتشار الفساد الإداري في النظام المصرفي، خسارة الدولة مادياً من جراء التهرب الضريبي، اختلال في العرض والطلب(انتشار المضاربة)، اختلال ميزان المدفوعات، اختلال الميزان التجاري ...
- من الناحية الاجتماعية : فهو عاملاً رئيسياً لرفاهية الأيدي العاملة(يوفر العمل) غير أنه لا يكفي(العودة إلى استغلال العامل بطريقة تعسفية من طرف صاحب العمل، يرهقه ويستغله ولا يصرح به لدى هيئات الحماية الاجتماعية). إضافة لذلك فهو يؤثر سلباً على مداخيل الضمان الاجتماعي من خلال التهرب الضريبي من جهة ويقلل من نسب الاشتراك من جهة أخرى، الأمر الذي يجعل الضمان الاجتماعي عاجزاً أمام تمويل مختلف صناديق الحماية الاجتماعية، وغير قادر على تمويل قطاع الصحة، فتنتشر الأمراض من جراء الخدمات المتدهمة وارتفاع الأسعار كل هذا يؤدي إلى ضعف الحماية الاجتماعية وانتشار الفقر.

المطلب الثالث: علاقة البرامج التنموية بالحماية الاجتماعية في الجزائر

الفقر المأول : الاقتصاد الموجه والحماية الاجتماعية في الجزائر

لقد كان النظام المعتمد عشية الاستقلال و حتى نهاية الثمانينات هو الاقتصاد الموجه إدارياً في ظل نظام سياسي أحادي. لقد اختارت السلطات العليا آنذاك هذا النظام الاقتصادي بغية القضاء على الفقر و التبعية الموروثان عن الاستعمار الفرنسي. كان الوضع الاقتصادي الذي واجهته الحكومة الجزائرية سنة 1962 وضعًا صعباً، من جراء الحرب المدمرة للهيكل الاقتصادي، فورثت الجزائر اقتصاداً شبه مدمر و معالم كثيرة للتخلف و غياب كامل للتنمية.

فانعكس ذلك سلباً على الحالة الاجتماعية في الجزائر، عدد كبير من الأمينين، انتشار البطالة، مراكز استشفائية خالية من الإطارات (أطباء، ممرضين...)، وضعية صعبة أدت بالدولة إلى اتخاذ نهج الاشتراكية كسياسة انتقالية بغية القضاء على الفقر و التبعية الموروثان عن الاستعمار الفرنسي. و من أجل تحقيق هذا الهدف، عممت الدولة نهاية

¹ - Musette Mohamed Said , Essai sociologique sur les activités économique informelles, ope cit, p9.
- l'économie informelle en Algérie ; colloque international, ope cit .

الستينيات وبداية¹ السبعينيات من خلال المخططات إلى تشييد الصناعات المصنعة ، وبالإضافة إلى ذلك ، اعتمدت الدولة أيضاً سياسات التعليم المجاني و التشغيل الكامل لكل من يريد العمل²، الصحة للجميع يقابل هذا إرادة سياسية في توفير الحماية الاجتماعية للمجتمع . ومع الإجراءات التي اتخذتها الجزائر أندادك من تأميمات لحقول البترول و الغاز ، التي حققت من خلالها معدلات نمو لا يُ BAS بها خصوصاً، عندما ارتفعت أسعار البترول سنة 1974 اتسع بذلك الاهتمام بالحماية الاجتماعية والمتمثل في :

- سياسة الدعم (رفع القدرة الشرائية للأفراد).
 - التشريعات الجديدة للضمان الاجتماعي التي تحمي الطبقة العاملة ودويها.
 - إنشاء العديد من المرافق صحية ، ومراكز مختلفة للضمان الاجتماعي.
 - حل مشكلة ندرة المستخدمين في القطاعات الغير السيادية، كالتعليم والصحة ... الخ، بطلب أساتذة و أطباء و غيرهم من أجل تعليم وخدمة أبناء و أفراد المجتمع.
- تجسدت وتوسعت هذه الأمور أكثر سنة 1983 فتحسنت بصورة جلية الأوضاع الاجتماعية للأفراد . وهذا ما سوف نبيّنه من خلال الجدول التالي :

الجدول رقم 10 تطور نفقات الحماية الاجتماعية بالنسبة الناتج الوطني الخام (الوحدة : 10 دج)

السنوات	1982	1981	1980	1979	1978	1977	1976	1975	1974	نفقات ح.اج
9.402	7.14	5.767	3.942	3.049	2.311	2.031	1.452	1.267	47.592	PIB
80	66.5	138.29	109.888	85.599	72.752	60.734	49.975	47.592	2.7	DPS/PIB %
5.2	4.3	4.1	3.6	3.6	3.2	2.3	2.9			

Source: Annuaire Statistique de l'Algérie et Plan Annuel 1983.

من خلال الجدول نجد أن نسبة نفقات الحماية الاجتماعية من الناتج الوطني الخام تتتطور من سنة إلى أخرى حيث انتقلت من 2.7 سنة 1974 إلى 3.6 سنة 1978 ، 4.5 في 1980 و 5.2 في 1982 . والملحوظ أن الاهتمام بهذا الجانب أخذ نصيباً معتبراً سنة 1982 .
يرجع الأمر إلى :

¹ -Marie France Garagaud, rôle de la sécurité sociale en Algérie ,CREAD,N°2,1984 .

-Benaouda Hamel,état ,mouvement social et secteur d'état en Algérie,quelques réflexions,CREAD,N°11,1987 .

- الاهتمام المتزايد بالمتقاعدين وإنشاء صندوق الوطني للتقاعد.
- ارتفاع نفقات تمويل القطاع الصحي وتعويض الأدوية (مجانية الصحة).

إلا أن الاختلالات الهيكلية لوحدات الاقتصاد الوطني قد حالت دون استمرار هذه النتائج، وهذا التحسن في الأوضاع الاجتماعية ما لبث أن تراجع في فترة مشاكل التنمية الاقتصادية والاجتماعية، خاصة سنة 1986 بفعل انهيار أسعار البترول في السوق الدولية الذي أثر سلبا على معدل النمو بسبب اعتماد الجزائر كلية على العوائد البترولية. الأمر الذي كشف الوجه الحقيقي للاقتصاد الجزائري، فتلاش دعم الدولة لـ :

الصحة¹ :

وأصبحت العديد من الأسر غير قادرة على الاستفادة من الخدمات الصحية لأسباب كثيرة منها :

- ارتفاع أسعار الأدوية و عدم تعويض البعض منها.
- تماطل مصالح الضمان الاجتماعي فيما يخص تعويضات نفقات الدواء و العلاج بسبب قلة الموارد المالية (نقص دعم الدولة).
- انخفاض استهلاك بعض الأدوية، خاصة تلك المرتفعة الأثمان. سنتطرق لهذا بالتفصيل في الفصل الثالث.

أما بالنسبة للبطالة :

لقد حققت بلادنا نتائج اقتصادية إيجابية إثر تطبيق نظام المخططات التنموية ، انعكس ذلك إيجابا على مستويات التشغيل حيث ارتفعت قدرة استيعاب القطاعات العمومية لليد العاملة البطالة . إلا أن المبالغة في حجم الاستثمارات والاعتماد على المعايير الاجتماعية أكثر من اللازم قد حال دون استمرار ذلك ، كون الهدف من سياسة التشغيل حينها، توسيع مجال التشغيل دون ربط ذلك بعوامل الأداء و المردودية الاقتصادية. الشيء الذي أرهق حسابات الاستغلال بالتكاليف المرتفعة للمستخدمين، حيث تم إدراك ذلك من خلال سياسة الهيكلة بداية الثمانينات التي كانت تسعى إلى ترشيد نفقات المؤسسات العمومية، نتج عنه تسريحات للعمال بما يعادل 88.000 عامل بين سنتي 1980 - 1987، إضافة إلى إجراء غلق باب الشغل الجديد . الشيء الذي أفضى إلى تعقيد وتشابك إشكالية التشغيل أكثر فأكثر.

¹ - Marie France Garagaud, rôle de la sécurité sociale en Algérie, ope cit.

- Benaouda Hamel, état ,mouvement social et secteur d'état en Algérie, quelques réflexions, ope cit.

أما في ما يخص تعويض العمال المسرحين من المؤسسات المفلسة أو البطالين ، كان أمرا ثقيلا على الدولة، كونها وجدت نفسها تتخبط في عدة مشاكل أبرزها كيفية تمويل معظم هياكلها الاقتصادية والاجتماعية بما في ذلك الضمان الاجتماعي .

بينما حماية المتقاعدين في هذه الفترة :¹

أن تفاقم نسبة البطالة و تزايد عدد الأشخاص الذين يمارسون نشاطات غير الرسمية و مواصلة عمليات إعادة هيكلة المؤسسات ، وكذا ارتفاع عدد المسنين، فكلها عوامل تؤثر كثيرا على نظام التقاعد الذي أصبح يجد صعوبة مالية من جهة و أخرى اجتماعية من جهة ثانية، حيث يتم ذلك بإيقاع المتقاعدين بأن التأجيل المستمر في الزيادات المنشورة للمنح يرجع إلى الصعوبات المادية التي يواجهها الصندوق و هذا لقلة موارد الدولة.

الفرع الثاني: الإصلاحات الاقتصادية والحماية الاجتماعية في الجزائر²

إن السياسة المعتمدة في استخدام موارد المحروقات، و التي تميزت بخل في توظيفها جعلت البلد تواجه صعوبات مالية حادة، و كانت سببا في توقف مسار التنمية. ذلك أن انخفاض سعر البترول ، و الذي اقترب بارتفاع حجم المديونية الخارجية والذي كان ميزة الاقتصاد الوطني خلال النصف الثاني من الثمانينيات، قد أثبتنا عدم جدوى الإستراتيجية التنموية المطبقة لبناء اقتصاد وطني ناجح. هذه الأمور أثرت سلبا على الوضعية الاجتماعية للبلاد .

إن مرحلة الأزمة الاقتصادية التي دخلتها الجزائر منذ أواخر الثمانينيات خاصة منها على الصعيد الاجتماعي، وهذا بارتفاع نسب البطالة وظاهرة تسريع العمال، و ظهور ظروف جديدة للشغل التي طغت عليها المرونة وعدم الاستقرار، كلها ظواهر قد أثرت بشدة على نظام الحماية الاجتماعية، كما تفرض على منظومة الضمان الاجتماعي مواكبة ركب اقتصاد السوق وتبني نمط جديد للتسخير و مراجعة مجال تدخلها من أجل ضمان التوازن المالي للصناديق. إن المحافظة على منظومة الضمان الاجتماعي من خلال التوزيع القائم على التضامن بين الأجيال يصطدم بصعوبات مالية و عجز في النوعية ومستوى الخدمات المقمنة ، مما يجعل صناديق الضمان الاجتماعي تواجه صعوبات مالية هيكلية ترجع أساسا

¹ -- Marie France Garagaud, rôle de la sécurité sociale en Algérie, ope cit.

² - عبد المجيد قدي، الإصلاحات الاقتصادية في الجزائر، كرييد رقم 61، سنة 2002.

إلى، الفارق بين وتيرة الإيرادات و وتيرة النفقات. و بالفعل تباطؤت وتيرة زيادة الموارد بفعل ما يلي¹:

1-انخفاض عدد المشتركين الذي يعود إلى تراجع الوظائف الهيكلية، و انتشار الشغل في القطاع غير الرسمي، لينعكس ذلك سلبا على سيولة الضمان الاجتماعي "الهرب الاجتماعي".

2-الاتجاه نحو انخفاض معدل مستوى الاشتراكات الناجمة عن تسريح عدد كبير من العمال وغلق عدد كبير من المؤسسات في ذات الوقت زيادة الحقوق المنوحة لفئات خاصة، كالمجاهدين و المعوقين.

3-انخفاض المدة الدنيا للاشتراكات.

4-الصعوبات التي تتعذر عملية تحصيل القروض والأموال.

كما نجد كذلك أن أعباء صندوق الضمان الاجتماعي قد تزايدت بفعل تراجع الدولة عن تمويلها. بعدها كانت تدعم كل الناقصين.

نتيجة لكل هذه الإختلالات خاصة الخارجية منها ، كان على الدولة أن تجد مخرجا للأزمة المالية الخانقة التي بانت تهدد الاقتصاد الوطني. لو لا تدارك ذلك من خلال الإصلاحات الاقتصادية التي أشرفت عليها المؤسسات المالية الدولية، وعلى رأسها صندوق النقد الدولي. على الرغم من الآثار السلبية التي نجمت عنها من الناحية الاجتماعية . فقد تم تطبيق برنامج التعديل الهيكلی بداية من سنة 1995 قصد وضع حد للمسار التضخمي و للعجز الملزם لميزان المدفوعات بمختلف مكوناته، نتيجة لارتفاع خدمات الدين بتوارد النتائج الميدانية لهذا البرنامج، عن تحسين المؤشرات الاقتصادية الكلية غير أن هذا التحسن يرجع إلى عوامل خارجية (ارتفاع إيرادات المحروقات) أكثر من الفعالية الاقتصادية التي يفتقد إليها الاقتصاد الوطني ، وفي ذات الوقت فالنتائج الاجتماعية كانت بمثابة الفاتورة الباهظة للتحسين الاقتصادي اتسعت البطالة في أوساط الشباب الذين نقل أعمارهم عن 30 سنة ، حيث وصل معدل البطالة إلى 27 % سنة 1994 و أصبح الفقر يمس أكثر من ربع السكان بسبب تدهور مستوى المعيشة (رفع دعم السلع) من جهة تامي ظاهرة النزوح الريفي من

¹الزبير عروس، الفقر بالجزائر، كريلد، رقم 61، سنة 2002.

جهة أخرى، حيث انتقل عدد العائلات المعوزة من 800 ألف عائلة سنة 1989 إلى 900 ألف سنة 1999، وتراجع في المستوى الصحي و التعليمي .

ونظراً للوضعية الصعبة التي شهدتها الجزائر أندلاع أبى إلا أن تجد حلولاً تخفف (ولا تقضي عليها) من الأزمة الخانقة فاضطررت إلى إعادة النظر في شبكة الحماية الاجتماعية. وكان التركيز على حصر المستفيدين من المساعدات يتمثل في :

الصحة¹

إن عدم قدرة الدولة الجزائرية على تمويل نفقات الصحة المتزايدة بسبب :

- الأزمة المالية الناتجة عن تدهور إرادات البترول.

• انفصال السياسة الاقتصادية عن السياسة الاجتماعية الناتجة عن الإصلاحات الاقتصادية .

وعجز ميزانية الحماية الاجتماعية بسبب :

- ارتفاع أسعار الأدوية و العلاج الطبي.

• عباء السعر الجزائري بالمستشفيات و توسيع السكان المستفيدين غير المشتركين.

- امتداد معدل الحياة .

و التحولات الاقتصادية العميقة التي عرفها الاقتصاد الوطني والتي أسفرت على :

- تدهور القدرة الشرائية للأسر، راجع لغلاء مستوى المعيشة.

• حدوث ضرراً كبيراً على مناصب الشغل الموجودة، زيادة على عدم وجود مناصب أخرى جديدة.

- انتشار وتوسيع ظاهرة الفقر .

كل هذه الأمور جعلت قطاع الصحة بوضعية صعبة فأصبح اليوم محط لانتقادات عديدة سواء من قبل المرضى أو العاملين في هذا القطاع الحساس . هذه الانتقادات مؤسسة خصوصاً حول الإهمال وجودة الخدمات الصحية التي تقدمها للمواطنين .

1 بن الناصر عيسى، مشكلة الفقر في الجزائر، مجلة الاقتصاد والمناجمت، مرجع سلق، ص 205.

-Rabah Abdoun,Crise économique et satisfaction des besoins sociaux en Algérie ,CREAD ,N° 61,2002 .

-BAYA ARHAB ?Les effets sociaux du P.A.Sdans le cas Algérie ,CREAD ?N°46-47 .

التأمين ضد البطالة¹

لقد شهد سوق العمل اختلالاً كبيراً خلال فترة بداية الإصلاح و الواقع أن ذلك كان نتاجاً لتراتبات سابقة ساهمت سياسة التعديل الهيكلي في تفاقمها و تعقيدها و تشريكها أكثر فأكثر، لذا التزمت الدولة بحماية الأجراء الذين فقدوا وظائفهم بطريقة غير إرادية من أجل ضمان حماية أكثر لمصالح العمال.

لقد ظل نظام التأمين على البطالة أحد أهم السبل التي انتهجهها شريعات مختلف الدول للحد من الآثار السلبية الناجمة عن البطالة التي تمس الفئة النشطة بمفهومها الواسع، كما يسعى أيضاً إلى التخفيف من التكالفة الاجتماعية أو ما يعرف بالتسير الاجتماعي لفئة البطالين من أجل توفير الحماية لهم . فلم تكن حماية البطل ضمن اهتمامات الدولة قبل تطبيق برنامج التعديل الهيكلي ، لأن طرح إشكالية التشغيل لم تكن بالحدة التي هي عليها اليوم.

يسعى الجهاز المكلف بتخصيص وتوزيع هذه التعويضات إلى تغطية خطر معين قد يمس الفئة الشغيلة والنشيطة لأسباب اقتصادية بالدرجة الأولى. إلا أن تأثيرها يختلف باختلاف طبيعة التحليل، جزئياً كان أو كلياً. ومن أجل الإجابة على التساؤل فإنه من المفيد أن يتم ذلك على المستويين :

• المستوى الجزئي

يتأثر نظام التعويضات بسلوك الأعوان الاقتصاديين على مستوى سوق العمل ، حيث أنه بإمكانه التأثير على سلوك المؤسسات والمشاريع الاقتصادية من حيث طبيعة تسيير اليد العاملة، إذ تعلم الهيئات المستخدمة على توفير وظائف جديدة غير قارة، أو اللجوء إلى التسريح دون البحث عن الحلول البديلة.

• المستوى الكلي

إذا كان التحليل الجزئي يركز على سوق العمل ، فإن اثر التعويضات قد يكون إيجابيا على مستوى الطلب الكلى للاقتصاد، إذ من شأنها أن تساعد على زيادة استهلاك الأسر الذي

¹ رواج عبد الباقى، على هلال، آثار إعادة الهيكلة على سوق العمل وتدابير الحماية الاجتماعية دراسة حالة الجزائر مجلة العلوم الإنسانية، العدد 22، ديسمبر 2004، ص 49-66.

- الملتقى الوطني حول الاستثمار والتشغيل في الجزائر، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامع جيلالي اليابس، الجزائر 2003 .
- الخضر عزي، محمد العقوبي، السعيد فكرن، وجهة نظر آثار التعديل الهيكلي على النشاط الاجتماعي دراسة حالة الجزائر اقتصادياً واجتماعياً، الملتقى الوطني، التوجهات الامامية في، الآفاق الثالثة سنة 2003 .

سيضمن بدوره استمرارية نشاط المؤسسات ، ومن ثم توفير مناصب عمل . أما إذا تراجع النمو الاقتصادي فان عدد البطالين سيرتفع . مما يعني ان نظام التأمين ضد البطالة يمكن أن يعوض خسارة العائلات و منه تدعيم الطلب الكلي لديهم أو ما يعرف بمصطلح « effet contra-cyclique »¹

تعديل نظام التقاعد²:

لقد ارتبط نظام التقاعد المعمول به قبل الدخول في سياسة التعديل الهيكلي مرتبًا بالمدّة الزمنية التي يقضيها العامل طيلة حياته المهنية ، والتي كانت تصل إلى 60 سنة . إلا أن المتغيرات الاقتصادية السائدة اليوم تختلف عما كانت عليه في السابق ، ذلك أن عرض مناصب العمل لم يعد بالحجم الذي عرفته المؤسسات الوطنية خلال فترات الرخاء والتوازن الاقتصادي ، فضلاً عن حجم الفئة النشطة المترادفة سنويًا . الشيء الذي بات يطرح إشكالية التشغيل وضرورة التعديل أكثر من أي وقت مضى . وعلى هذا الأساس فإن تقليص مدة الخدمة من شأنه أن يتبع فرص عمل لــ لو أذين الجدد لسوق العمل ، إذا ما تم الاعتماد على مبدأ العمل الدائم والحفاظ على نفس مستويات التشغيل . وعليه فقد تم تطبيق نظام التقاعد المسبق من أجل ضمان دخل بديل إلى غاية الاستفادة من التقاعد الفعلي . مما يتبع للشباب المبكر إمكانية الدخول في الحياة المهنية . إذ أن مدة الاستفادة 50 سنة للرجال و 45 سنة للنساء ، على أن تدفع أشتراكات الضمان الاجتماعي لمدة 20 سنة كحد أدنى .

وهكذا فقد عرف تشريع العمل بالجزائر تدابير جديدة فيما يتعلق بسن التقاعد ، الذي أصبح يحدد بالمددة الفعلية التي يساهم بها العامل في الاشتراك الاجتماعي.

¹ - J. GAUTIER , Les politiques d'emploi , librairie veuibert , France , juin 1993 , p46.

² رواية عبد الباقى، على، فهل، آثار إعادة الهيكلة على سوق العمل وتدابير الحماية الاجتماعية، دراسة حالة الجزائر، مرجع سابق.

- المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي ، تقارير حول الطرف الاقتصادي والاجتماعي للدستوري الأول والثاني

264 سنة من - 2002

-ABDERRAHMAN YAHIAWI Législation et règlement du travail, palais du livre ,p113,Alger 1997.

⁴⁹ تقرير للمجلس الاقتصادي والاجتماعي، الدورة العاشرة، 1997، ص 49.

⁶⁵ - تقرير المجلس الاقتصادي والاجتماعي، الدورة العاشرة، 1997، ص.

التقاعد المبكر والتأمين ضد البطالة:

لقد كان من المنتظر أن تتزايد عدد الحالات المعنية بذلك، خصوصا وأن فترة بداية الإصلاح عرفت تزايدا كبيرا في العمال الذين تم الاستغناء عن خدماتهم كما تمت الإشارة إلى ذلك فيما سبق، إذ بلغ عددهم بـ 410.517 عاملا منهم 91.377 أُحيلوا على التقاعد، والباقي استفادوا من إجراء التأمين. كما هو مبين في الجدول التالي إضافة إلى أن وتيرة هذين الاجرائين قد ارتفعت مع نهاية تطبيق برنامج التعديل الهيكلي . إذ سجلت بداية سنة 1998 الواحدة 43,5 % من المجموع المسجل طيلة فترة البرنامج.¹

الجدول رقم 11تطور عدد العمال المتকفل بهم من طرف CNAC من سنة 1994 إلى غاية فيفري 1998

السنوات	المستفيدون من التأمين ضد البطالة	الحالون على التقاعد المبكر
1994	1.146	1.017
1995	1.146	11.813
1996	12.045	7.685
1997	128.366	34.500
فيفري 1998	142.514	36.362
المجموع	319.140	91.377

المصدر: تقرير CNES، 1998 ص 57.

¹ روابع عد البقي على همل، آثار إعادة الهيكلة على سوق العمل وتدابير الحماية الاجتماعية، مرجع سابق.

إن الطابع المجزأ لمختلف التدابير وطبيعتها المؤقتة وعدم وجود رؤية مستقبلية هو السبب المفسر لتواضع النتائج المحققة، وإن هذه النتائج كان بإمكانها أن تكون أحسن لو أنها صيغت في رؤية موحدة منبثقه عن إستراتيجية شاملة وبعيدة المدى لمكافحة البطالة و القضاء على الفقر، الأمر الذي استدعي تدخل الدولة مرة أخرى في الحياة الاقتصادية منت خلال ما يعرف ببرنامج الإنعاش الاقتصادي.

مطلع الثالث : برنامج الإنعاش الاقتصادي والحماية الاجتماعية

الملحوظ أن رغم نتائج التوازنات الاقتصادية الكبرى الإيجابية، خاصة ذلك التحسن في مستويات النمو الاقتصادي التي انتقلت إلى 6% سنة 2003 بعدما كانت تسجل معدلات سلبية خلال فترة 1991-1996، إلا أن السياسة الاجتماعية التي تمس نقص التشغيل (البطالة) ضعف القدرة الشرائية 'اتساع رقعة الفقر، عرفت تدهورا كبيرا في ظل الإصلاحات- كما سبق وان ذكرنا- اتبعت الدولة نهجا بدلت من خلاله مجهودا في إطار الحماية الاجتماعية التي بدأت منذ 1994، حققت بعض النتائج الإيجابية على مستوى الشغل وتعويضات الأدوية في أواخر التسعينيات و بداية الألفية الثالثة، محاولة منها التخفيف وليس القضاء على تلك الأوضاع الاجتماعية المزرية. إلا أن هذه النتائج غير كافية لسد كل احتياجات المجتمع.

انطلاقا من هذا سنحاول معرفة مدى تأثير هذا البرنامج على الحماية الاجتماعية من خلال ثلاثة جوانب : الصحة، البطالة، التقاعد.

الصحة¹:

ارتفاع مجموع المؤمنين اجتماعيا لدى الصندوق الوطني للتأمينات الاجتماعية (CNAS) أكثر من 7.6 مليون في ابريل 2004 مقابل 7.3 مليون في 2003. في السنوات الأخيرة حقق الصندوق فائضا في الميزانية المالية، الذي قدر ب 2.6 مليار دج، انتقلت العوائد من 53.68 مليار دج إلى 56.08 مليار دج ← 96% منها من نسب الاشتراكات .

أما عن النفقات تمثلت في: الإعانات ← 48.66 مليار (91%).

نفقات التسيير ← 4.8 مليار (9%).

¹-Conseil National Economique et Social, ope cit,2004

- Conseil National Economique et Social,2000 .

- Conseil National Economique et Social,2002 .

- Conseil National Economique et Social,2003 .

خلال سنة 2004 أخذ الصندوق الوطني للتأمينات الاجتماعية بعين الاعتبار ثلاثة مسائل :

- التعاقد بين قطاع الصحة والضمان الاجتماعي .
- توقع ارتفاع تكلفة حوادث العمل والمرض المهني.
- تكلفة الدواء وزنها على التوازن المالي للصندوق.

• بدأ (CNAS) بدراسة ميزة معنوم بها في الدول الأوروبية حاليا. هو ذلك التعاقد ما بين نظام الحماية الاجتماعية وقطاع الصحة، الذي يهدف إلى تحقيق التوازن المالي لمؤسسة الضمان الاجتماعي، فتكون عندئذ قادرة أن تتحكم في تكاليف الصحة، خصوصا وأن نفقة الاستشفاء انتقلت من 8.6 مليار دج سنة 1990 إلى 27 مليار دج سنة 2004 أي بنسبة 31% منها نفقات (CNAS) تعويضات الاستشفاء -

أخذت هذه العملية بعين الاعتبار من طرف الوزارات المعنية (الصحة، العمل والضمان الاجتماعي) في 16 ملرس 2002 ، ابتداء من 2005 نفذت هذه التجربة في 10 مستشفيات، وقد واجهت عدة مشاكل أبرزها ذلك الضغط المتعلق بالأشخاص الغير المؤمنين اجتماعيا.

• أما فيما يخص آخر قائمة الخاصة بتعويض الأدوية روجعت في 6 ماي 2003 إن نفقات التعويض لم تتوقف عن الارتفاع، حيث انتقلت من 3.5 مليار دج سنة 1992 إلى حوالي 25.6 مليار دج سنة 2002، ثم انتقل إلى 33.3 مليار دج سنة 2003 . بالرغم من كل هذه الجهد هناك بعض الأدوية غير متوفّر في السوق الوطنية ولا يمكن تعويضها في حالة استرادها من الخارج. (ستنعرض بالتفصيل لموضوع الصحة في الفصل الثالث).

البطالة¹:

إن حصيلة النتائج الإيجابية التي عرفتها الجزائر، انطلاقا من عائدات البترول الغير المتوقعة، وسياسة الاستثمارات العمومية التي مست بشكل كبير سوق العمل، فانتهجت طريق الاستثمارات (عودة الإنفاق العمومي) وبدأت بتأسيس الهياكل القاعدية

¹ Conseil National Economique et Social, ope cit, 2004

طرقات، مطارات، مستشفيات....). كل هذه الأمور أدت بامتصاص نسبة من البطالة¹ جعلت من نسبة الاشتراك في الضمان الاجتماعي ترتفع ، بالرغم من التأثير السلبي للقطاع الغير الرسمي على القطاع الرسمي الذي يمس مباشرة الحماية الاجتماعية . أما التامين عن البطالة قد عالج سنة 2004 حوالي 173773 ملف ، الأمر الذي أدى بزيادة في النفقات وصلت إلى 4.81 مليار دج تتقسم على :

- منح التأمين ضد البطالة → 1.3 مليار دج ما يقارب %57
 - تسخير المؤسسات → 1 مليار دج ما يقارب %41
 - أما عن الإيرادات فقد ارتفعت إلى 7.25 مليار دج تتكون من :
 - نسب الخاضعين للصندوق → 4.85 مليار دج ما يقارب %
 - مداخيل أخرى → % 22

المر الذي يجعلنا نلاحظ أن ميزانية الصندوق الوطني للتأمينات الاجتماعية CNAC قد حققت من خلال هذا البرنامج التنموي فائض في السيولة. ساهمت ولو بقدر صغير فئة من البطالين.

النَّقَاعُدُ :

إن نظام التقاعد في تجديد مستمر ما دام أمام متغيرين اثنين، النمو الديموغرافي (ارتفاع مؤشرات الحياة) و النمو الاقتصادي أو عدمه.

- على الصعيد الديموغرافي : ارتفاع متوسط معدلات الحياة حيث انتقلت من 67.3 عام في 1991 إلى 73.4 عام في 2003 , هذا العامل له اثر كبير على ميزانية الصندوق الوطني للتقاعد (CNR) من حيث النفقات , حيث انتقل عدد المتقاعدين من 682000 مؤمن سنة 1995 إلى 1506146 مؤمن في جوان 2004 , ما يقارب 66.43% . وهو معدل اكبر من نسبة الفئة النشطة الخاضعة للضمان الاجتماعي .
 - على الصعيد الاقتصادي : إن انتشار البطالة وانخفاض فرص العمل ما بين سنتي 1986-2001 اثر سلبا على معدل الاشتراك لكل متقاعد , حيث ارتفع هذا المعدل

¹- المقصد الوطني الاقتصادي والاجتماعي، 2006.

² Conseil National Economique et Social, ope cit, 2004
- Conseil National Economique et Social, 2003.

من ثمانية مشتركين لكل متقاعد سنة 1986 إلى مشترك واحد لكل ثلاثة متقاعدين اليوم.

*ثمانية مشتركين لكل متقاعد ← حتما سيكون فائض في ميزانية الصندوق، فيستمر لاسترداد اللوازم الأساسية ذو التقنية والتكنولوجية العالية تتماشى والغيرات الحاصلة في الطب مثلًا (لم يتحقق ذلك بسبب عدم نجاع التسيير ونقص الإطار من جهة، الأوضاع الاقتصادية (أزمة 1986) اندك).

*مشترك واحد لكل ثلاثة متقاعدين ← ينبع عن هذه الحالة تأخر في تسليم منح المتقاعدين في الوقت المحدد وهو ما نلاحظه في مؤسسات البريد من صدوف الانتظار الطويلة للمتقاعدين، الشيء الذي يفسر الخالة المالية للصندوق الوطني للتلاع ، بالرغم من الارتفاع المالي الطفيف الذي سجله (CNR) في السنوات الأخيرة، إلا انه يبقى ضعيفا جدا مقارنة بالنمو الديموغرافي كما سبق وذكرنا.

- على الصعيد المالي : قد سجل (CNR) في السنوات الأخيرة عجزا قدر بـ 78.43 مليار دج، حيث ارتفعت النفقات إلى 81.5 مليار دج مقابل مستوى الإيرادات التي بلغت 78.43 مليار دج تنقسم إلى :
 - تكاليف التقاعد (المنح) ← 98.4%¹.
 - تكاليف تسيير المؤسسة ← 1.6%.

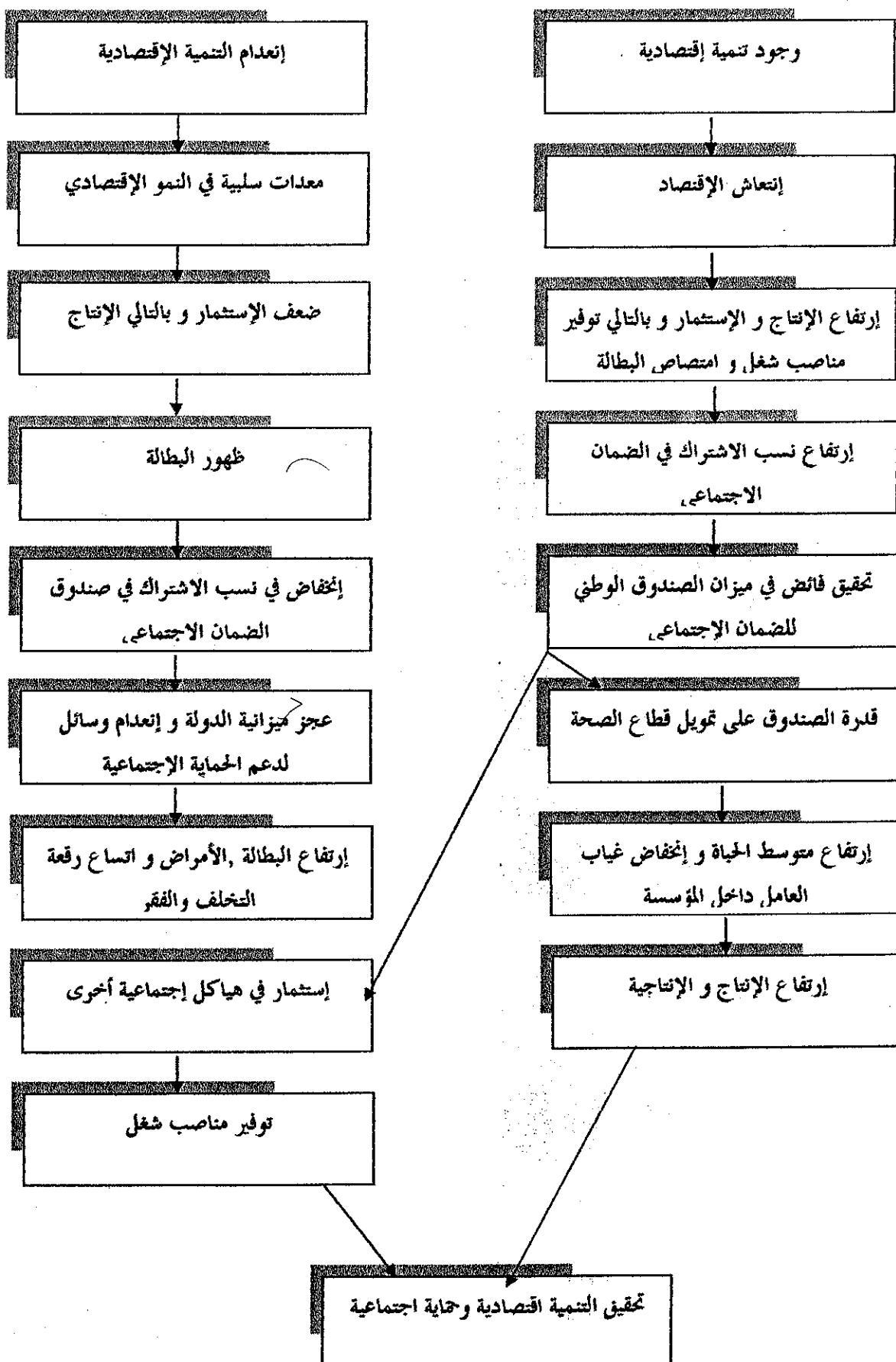
إن الوضعية المالية للصندوق ليست قادرة على مواجهة المستقبل إذا بقي هذا العجز، ويبيّن (CNR) دائماً معتمد على الدعم المالي للدولة من جهة، وقدرتها في خلق مناصب العمل من جهة أخرى، عن طريق :

- أن تستمر الدولة في سيوررة الاستثمارات العمومية حتى تستطيع من امتصاص البطالة، الذي يؤدي بالضرورة إلى زيادة معدل الاشتراك، فيعود إيجابياً على إيرادات الصندوق.
- أن تحارب الدولة القطاع الغير الرسمي، الذي يؤثر مباشرة و بطريقة سلبية على معدل الاشتراك (إيرادات الصندوق الوطني للتلاع).

¹ - Conseil National Economique et Social, ope cit, 2004
- Conseil National Economique et Social, 2003 .

أثر التنمية الاقتصادية على الحماية الاجتماعية

الشكل رقم 05 : من إعداد الباحثة



الخلاصة

نشأ نظام الضمان الاجتماعي في الجزائر في ظل تواجد الاستعمار الفرنسي في الجزائر، وقد تطور هذا النظام بعد الاستقلال ليمس شرائح اجتماعية أوسع وليضم مزايا وخدمات أخرى. وقد كرس الإصلاحات المتخذة سنة 1983 تطويراً أكبر لنظام الضمان الاجتماعي الجزائري، حيث لا تزال هذه الإصلاحات إلى حد الساعة تمثل أكبر إثراء في مجال القوانين والتشريعات المتعلقة بهذا النظام. وبالمقابل فإنها تتلقى اشتراكات الأفراد وتذرعها لاستعمالها في تمويل النفقات الخاصة بها. هذه الاشتراكات تسهم في استمرار وبقاء هذه الصناديق وذلك في إطار قاعدة جوهرية هي الاشتراك مقابل الحقوق. وتبقى إشكالية تحقيق التوازن المالي، وتوفير موارد التمويل من أهم النقاط التي تعمل هذه الصناديق على تحقيقها لخدمة المؤمنين. كما يظل نشر وإثراء الوعي التأميني للمنخرط أمراً ضرورياً لا مناص منه، لأنه بدونهم وبلا شك تتوقع زوال النظام كلباً. وهو الأمر الذي استتجناه أثناء عرض نتائج الأزمة الاقتصادية والإصلاحات التي تلتها.

من المؤكد أن تحليل العلاقة بين التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية من الظواهر التي لابد التعرض لها، وهي التي تمكنا من معرفة أثرها على السياسة الاقتصادية للدولة من ناحية وسياسة الحماية الاجتماعية من ناحية أخرى. وباعتبار أن كل من تراكم رأس المال الذي يستثمر ورأس المال البشري وقدرته على الإبداع والتكييف المستمر لاستيعاب رأس المال المادي، من العوامل المؤثرة على التنمية الاقتصادية فإن هذين العاملين هما أيضاً من العوامل المؤثرة على الحماية الاجتماعية ولاسيما الرأسمال الإنساني. إن التعرض لقياس العلاقة بين نظام الحماية الاجتماعية وبين المعطيات الاقتصادية، هو نقطة البداية لاتخاذ قرار حكيم فيما يخص سياسة الحماية الاجتماعية وذلك من حيث نطاق التغطية.

إذ يقوم النظام على فائض الناتج القومي (معدل النمو الإيجابي)، كما يقوم على تركيز جزءاً من الدخل الفردي (توفر مناصب العمل) وتوزيعه على المستفيدين فهو إذن حبس لجزء من الدخل القومي عن دائرة الاستثمار وإطلاقه دائرة الاستهلاك.

خاتمة الفصل الثاني

كانت شبكة الحماية الاجتماعية في الجزائر، تتشكل من الضمان الاجتماعي ومن الدعم للسلع الغذائية. إضافة لذلك فقد أوجدت الحكومات الجزائرية مساعدات اجتماعية عبر برنامجين: الأول، يشمل مساعدة عائلات العاملين في مختلف القطاعات بما فيهم الموظفين الحكوميين. وهذه المساعدة مكونة من تحويلات نقدية وعلاوات مدرسية بغض النظر عن مستوى دخل الأسرة. أما البرنامج الثاني، فهو المساعدة المالية المباشرة للمسنين والمعوقين. إضافة إلى ذلك يشمل البرنامج مساعدات غذائية للأسر الفقيرة ومنح مدرسية لأطفالها. العنصر الرابع لشبكة الحماية في الجزائر هو سياسة الاستخدام والأجور. لقد أقدمت الحكومة الجزائرية على اتباع سياسات تؤمن بالاستخدام الكامل عبر قوانين صارمة تمنع رب العمل من صرف المأجورين، كما أنها فرضت على أرباب العمل تأمين العديد من المنافع الاجتماعية للعاملين. إضافة إلى ذلك اتبعت الحكومة سياسة رفع الحد الأدنى من الأجور بشكل مستمر لتؤمن الحد الأدنى المقبول من الدخل.

لكن عندما باشرت الحكومة الجزائرية بتطبيق الإصلاحات الاقتصادية الهيكلية اضطرت إلى إعادة النظر في شبكة الحماية الاجتماعية. فكان التركيز على حصر المستفيددين من المساعدات بنوي الدخل المتدني، كما عالجت سياسة الاستخدام وما لزمه من تمكين استمرارية برامج المساعدات. ففي مطلع التسعينيات (عام 1992)، اعتبرت الحكومة أن الدعم للسلع الغذائية لا يمكن الاستمرار به ولا بد من أن تكون الأسعار مرآة لتكلفة الحقيقة لها. لذلك أوقفت الدعم عن معظم السلع باستثناء الحليب والطحين والسميد. وبالتالي انخفضت نسبة الدعم من حدتها الأعلى عام 1991 وهي 4.7 بالمائة من الناتج القومي إلى ما يقارب الصفر بالمائة عام 1999. كما انتشرت البطالة بسبب تسريح العمال وغلق معظم المؤسسات وانسعت بذلك رقعة الفقر، وتعويضاً عن كل هذا، أقدمت الحكومة على تقوية المساعدات المالية. من خلال إثراء نظام الحماية الاجتماعية ببرامج أهمها التأمين ضد البطالة والتقاعد المسبق، أما في ما يتعلق بقوانين العمل، فقد أقدمت الحكومة على تشريع جديد يهدف إلى مساعدة الشباب في بحثهم عن فرص العمل ، . فأوجدت برامج تأهيل في الإدارة والتعاونيات وتشجيع المؤسسات الصغيرة. ورغم هذا فإن تلك الإجراءات غير كافية لتفادي الانخفاض في الدخل الناتج عن ارتفاع أسعار السلع الغذائية

من جهة وانتشار البطالة من جهة أخرى ، بسبب عدم توفر الرأس المال المطلوب لخلق فرص العمل. على كل حال ما زالت الأزمة الاقتصادية وتداعياتها الاجتماعية متغيرة، علماً أن ارتفاع أسعار النفط وفر احتياطاً نقدياً (ما يوازي 50 مليار دولار) ما يكفي للقيام ببرامج إنسانية واسعة للحد من الفقر والانحدار الاجتماعي. أما تعويضات البطالة فهي محدودة في الزمان والقيمة . كل هذا يؤدي بنا إلى معرفة إن التنمية الاقتصادية تؤثر إيجابياً على الأوضاع الاجتماعية حيث إذا توفّرت الدولة على معدل نمو معتبر سيؤدي بها إلى الاستثمار أكثر ، ستختفي البطالة ، الشيء الذي يؤدي إلى ارتفاع عدد المشتركين لدى صناديق الحماية الاجتماعية ، عندئذ يتحقق فائض في ميزانية هذه الصناديق ، فجزء تمويله لقطاع الصحة و الجزء الآخر تستثمره في مجالات اجتماعية أخرى . سيؤدي هذا بالضرورة إلى رفاهية الفرد ، الذي سيقدم كل مجهوده من أجل الوصول إلى أكبر نسبة من الإنتاجية وبالتالي تحقيق التنمية الاقتصادية . وسيتضح هذا أكثر من خلال الشكل رقم 05.

ولتأكيد هذا سنحاول في الفصل الثالث تبيين مدى تأثير التنمية الاقتصادية في الحماية الصحية للأفراد .

الفصل الثالث

التنمية الاقتصادية والحماية الصحية في الجزائر

مقدمة الفصل

ما لا شك فيه أن انتشار الأمراض وانخفاض الحماية الصحية يعكس أمرا سينا على كل جهود التنمية ويشكل تهديدا للقوى العاملة ويعرقل التقدم الاقتصادي والاجتماعي في المجتمع.

لقد اتجهت توقعات الحياة نحو التحسن في أوربا اعتبارا من أواخر القرن التاسع عشر واستمرت في هذا الاتجاه بدون انقطاع خلال القرن العشرين. وقد حفقت البلدان الأخرى فترات انطلاق مماثلة بعد ذلك بأوقات متفاوتة. وعلى الرغم من الجدل الدائر بين علماء التاريخ والسكان حول الأسباب الكامنة وراء هذا التحسن في توقعات الحياة، فإن هذا التحسن يمكن ربطه، على الأقل جزئيا، بالتغييرات الاقتصادية الناتجة عن الثورتين الزراعية والصناعية. إن التزايد في استهلاك المواد الغذائية الضرورية والتحسين في توفير إمدادات المياه النقية والمصرف الصحي، والتي تربت جميعها على مستويات الدخل التي اتجهت نحو الارتفاع كان لها تأثير إيجابي أكبر على الصحة. وهكذا، فإن الصحة الجيدة والتغذية الأفضل كانتا في نفس الوقت نتيجة وسببا للنمو في الدخل. وهذه العلاقة المتبادلة بين الصحة و التنمية تعني أن تحقيق التنمية الاقتصادية يؤدي إلى تحسين الأوضاع الصحية، في حين أن الصحة الأفضل تساهم في التنمية الاقتصادية. ولكن المنادين ببرامج القطاع الصحي عادة ما يحذرون من أن التنمية بمفردها لا يمكن الاعتماد عليها لتخفيض العجز والوفاة وأن البرامج الخاصة بالتغذية والرعاية الصحية، مطلوبة أيضا.

أما عن الحماية الصحية في الجزائر، فهي ضمن المجالات التي اكتسبت أهمية بالغة خاصة بعد تطبيق مجانية العلاج التي تشكل قاعدة النشاط الصحي العام، حيث اعتبرت الصحة من بين الأولويات على مستوى الوطني. كما أن ميدان الحماية الصحية ميدان جدير بالاهتمام، إذ أن أي مجتمع يصنف بأنه متقدم أو مختلف بالنظر إلى الخدمة التي يوفرها لأفراد المجتمع من جهة ومستوى صحة الأفراد من جهة أخرى، والتي تصبح تساهم في النمو وبالتالي التنمية الاقتصادية.

وللفهم أكثر ارتأينا في هذا الفصل دراسة العلاقة ما بين الصحة و التنمية الاقتصادية لتبين اثر التنمية الاقتصادية على الحماية الصحية من خلال بعض المؤشرات الصحية انطلاقا من بعض الإحصائيات والمنحنيات .
لهذا الغرض قسمنا هذا الفصل إلى مبحثين :

❖ المبحث الأول : الحماية الصحية

❖ المبحث الثاني: اثر التنمية الاقتصادية على الحماية الصحية في الجزائر

المبحث الأول : الحماية الصحية

تمهيد

تعتبر صحة الأفراد مسؤولية مباشرة تقع على عاتق المجتمع وللعوامل الاقتصادية والاجتماعية أثار على الصحة والمرض والإجراءات التي يقوم بها الفرد للنهوض بالمستوى الصحي تستلزم الضرورة الاعتماد على الارتفاع في المستوى الاقتصادي والاجتماعي¹.

وعليه فالرعاية الصحية تسير إلى جانب الحماية الاجتماعية، ومنه تمثل الصحة ظهر من مظاهر النشاط ورفاهية الفرد والمجتمع.

ولكي نستطيع أن نفهم العلاقة الموجودة ما بين التنمية الاقتصادية والحماية الصحية، كان من الضروري التطرق للجانب التعريفي للحماية الصحية.

حاولنا في هذا المبحث التطرق إلى مفهوم كل من الصحة و الحماية الصحية مع عرض خفيف لأهم نظم تمويل الصحة في العالم، إبراز أهمية الحماية الصحية من خلال دور الدولة والهيئات الدولية وعجز ميزانية الحماية الصحية وما يسببه لصحة الفرد. لهذا قسمنا هذا المبحث إلى ثلاثة مطالب :

- ❖ المطلب الأول : الصحة
- ❖ المطلب الثاني : أهمية الحماية الصحية
- ❖ المطلب الثالث : علاقة الصحة بالتنمية الاقتصادية

¹ سلوى عثمان صديقي، مدخل في الصحة العامة والرعاية الصحية والاجتماعية، الإسكندرية، مصر، المكتب الجامعي الحديث، 1999، ص 37.

المطلب الأول : الصحة

الفرع الأول : مفهوم الصحة و الحماية الصحية

► مفهوم الصحة

تعددت وتتنوعت مفاهيم الصحة لكنها لم تلتزم بالدقة فهي تتسم أحياناً بالغموض وأحياناً أخرى بالتناقض لأنها مرتبطة بعوامل متعددة، فالإضافة للراحة البدنية توجد ظروف أخرى تتحكم في صحة الفرد (ظروف المعيشية، العمل ...) فهي في مجملها عوامل نسبية وغير ثابتة يصعب التحكم فيها وغير قابلة لقياس¹.

كما تشير بعض مفاهيمها إلى اعتبارها القدرة على التمتع بالحياة إلى أقصاها².

اهتم الاقتصاديون الأوائل باقتصadiات الصحة، فقد افرد مارشال من الفصل الخامس من الجزء الرابع كتابه مبادئ الاقتصاد لدراسة أثر الصحة على قوة السكان والثروة الاقتصادية وعرف الصحة بأنها القوة الجسدية والقوة العقلية والقوة المعنوية أو النفسية للفرد.

كما عرفت هيئة الصحة العالمية³ مفهوم الصحة على أنه "حالة السلامة والكلالية البدنية والعقلية والاجتماعية الكاملة وليس الخلو من المرض أو العجز. وادا نظرنا إلى هذا المفهوم فأننا نجد :

- الصحة لا تعني الخلو من الأمراض .
- التكامل بين الجوانب الاجتماعية والاقتصادية (بطالة، فقر، ندرة الموارد الأساسية) .
- انتقاد أي عنصر من هذه العناصر يتبع عنه عدم اكمال الصحة.

وينصرف مفهوم الصحة إلى حالة السلامة البدنية والعقلية والنفسية للفرد، ويرتبط المستوى الصحي بحالة المسكن، مستوى التعليم، مستوى الغذاء وتنوعه، مستوى نظافة البيئة والخدمات الصحية المتاحة ومدى إمكانية الحصول عليها.⁴

¹ - Michel Mougot, Système de santé , Edition économique Paris, 1986 , p2.

² - طلت المرداش، اقتصadiات الخدمات الصحية، مكتبة القدس، الزقازيق، مصر، الطبعة الثانية، 2006، ص 17.

³ - سلوى عثمان صديقي، مدخل في الصحة العامة والرعاية الصحية والاجتماعية، الإسكندرية، مصر، المكتب الجامعي الحديث، 2002، ص 25.

⁴ - طلت المرداش، اقتصadiات الخدمات الصحية، ص 18.

كما يعرف البنك الدولي أن "كل من الصحة والقدرة على تحسين الصحة يرتبطان بالدخل والتعليم وبالمتغيرات التي تحدثها الثروة والتعليم في سلوك الفرد، وكذلك مقدار النفقات وكفاءتها في النظام الصحي . . ." ¹.

نستنتج من هذه التعريفات أن مفهوم الصحة أوسع من مجرد غياب المرض، إذ أن هناك بعض الأمراض التي قد لا يمكن علاجها أو الشفاء منها كلياً، مثل المعاقين، البطالة، الشيخوخة، الفقر.

وعليه يجب استخدام موارد اقتصادية محددة للوصول إلى حالة الصحة الجيدة، ولعل أهم العناصر التي تدخل في إنتاج الصحة؛ مستوى التغذية، ونوعية البيئة، ونوعية الإسكان ومستوى التحضير ومستوى التعليم، وطبيعة المهنة وساعات العمل، ومستوى الدخل، والعادات الصحية الشخصية (مثل تدخين السجائر، واستهلاك الخمور والمخدرات، وساعات النوم، وممارسة الرياضة المختلفة، ...) وأخيراً مستوى الخدمات الصحية (العلاجية والوقائية) وتحسين مستوى الوصول إليها.

انطلاقاً مما سبق عرضه، نستخلص أن الفرد الذي يتمتع بصحة جيدة يستطيع إنجاز واجباته وأدواره الاجتماعية ومنه يتحقق تكيفه مع البيئة الاجتماعية.

«مفهوم الحماية الصحية» :

تعددت وتتنوعت مفاهيم الحماية الصحية حيث تشير بعض مفاهيمها إلى اعتبارها مجموعة من الأنشطة التي وضعَتْ موضع التنفيذ للعلاج والوقائية ودعم الرفاهية البدنية والاجتماعية والنفسية².

كما تعرف الحماية الصحية بأنها برنامج شامل يقدم لكل الأفراد في مظهر من مظاهر الحماية الاجتماعية تتضمن الفحص الطبي والعلاج إضافة إلى صرف الأدوية وبعض المستلزمات الطبية إما بالمجان، أو تعوض المصارييف لاحقاً³.

1- البنك الدولي، تقرير عن التنمية الاقتصادية في العالم، الاستثمار في الصحة، واشنطن، 1993، ص 71.

2- مجلة التنمية والتعميل، العدد الأول، مارس 2004.

2- أحمد شفيق العنكري، كلية الخدمة الاجتماعية، دار المعرفة الجامعية، الإسكندرية، مصر، سنة 2000، ص 501.

3- نفس المرجع ص 396.

يمكن تعريف الحماية الصحية أيضاً :

تشير إلى كافة العوامل الاجتماعية والاقتصادية والبيئية والسياسية التي تؤثر في صحة الفرد إلى جانب الرعاية الطبية عن طريق كافة الجهود التي تتبناها نظم الحماية الاجتماعية للحفاظ على الصحة و الوقاية من لمرض ^١.

ومنه فكل نظام يحقق متطلباته وحاجاته للاستمرار والاستقرار يتحقق بذلك رفاهية الفرد وبالتالي المجتمع، ذلك ما أشار إليه بارسونز حول استمرار أي نسق اجتماعي.²

وعليه فان كل نسق يحقق متطلباته, فإنه يصل إلى نتيجة حتمية تمثل في تحقيق الرفاهية الاجتماعية و الاقتصادية مع العلم بأن نسق الحماية الاجتماعية يشمل الخدمات الصحية التي يمكن تقسيمها إلى خدمات علاجية ووقائية ورفع المستوى الصحي.³

⁴ الفرق بين التأثيري : ملحوظ في تحقيق العمارة المعاصرة

تشغل الحماية الصحية مركزا هاما في السياسة الاجتماعية المعاصرة، فالمرض هو سبب شائع لحالة العجز، لا يوقف المكاسب و يتسبب في مصاريف أخرى (أتعاب الأطباء، تكلفة الدواء....) في هذا الخصوص يقوم الضمان الصحي (الحماية الصحية) بدور هام على الصعيدين المادي والاجتماعي .

- فعلى الصعيد المادي يسمح تامين المرض باللجوء إلى العلاج الطبي بتأمينه التسديد الكلي أو الجزئي لنفقات المرض أو إعطائه الحق بالتعويض .
 - أما على الصعيد الاجتماعي اتبعت مؤسسات الحماية الاجتماعية سياسة الحماية التي تساعده على تخفيف الأعباء المالية وتساهم في تطوير حالة الصحية للمجتمع، فالتسهيلات العلاجية المقدمة للأفراد يجعل من تامين المرض عنصراً أساسياً في السياسة الصحية ففي سنة 1880 قبل إنشاء الحماية الاجتماعية، كانت نسبة الوفيات في ألمانيا 26% بينما لم تكن سوى 22.9% في فرنسا وفي سنة 1927 (حيث استفادة ألمانيا من فوائد التأمين الصحي بينما لم تكن فرنسا قد انشأت التأمينات الاجتماعية)، اتضح بأن نسبة حدوث المرض قد انخفضت في ألمانيا إلى 12% بينما بقيت هذه النسبة في فرنسا 16.5% .

¹ عبد المهي محمود صلاح، السيد رمضان الخدمة الاجتماعية الطبية والتأهيل، دار المعرفة الجامعية الإسكندرية، مصر ١٩٩٩، ص ٥٩.

² أبو النجاش محمد العجمي، أنس البحث في الخدمة الاجتماعية، المكتب العلمي للنشر والتوزيع، سنة 1999، ص 60.

3- احمد فليز النماذل الخدمة الاجتماعية الطبية، دار النهضة العربية للطباعة والنشر بيروت، لبنان، سنة 2000، ص 57.

⁴- عبد العالك ع ملهمان ، الضمان الاجتماعي في ضوء المعايير الدولية و التطبيقات العملية ، مرجع سابق، ص 597.

المؤسسات ونقاباتها، يوضع هذا المبلغ بتصريف الاتحادات التابعة لها هذه النقابات فتوزعها على الأجهزة الطبية أو الاستشفائية خلال السنة، وذلك حسب الأعمال المنجزة ... (تحدد سنوياً قيمة العمل لطبي بقسمة المبالغ المقررة على الأعمال المقدرة انجازها).¹

المفزع الثالث: نظمه تمويل الصحة في بعض الدول الرأسمالية

أولاً : نظام التمويل الأمريكي²

نجد في هذا النظام الحرية التامة للأفراد في اختيارتهم، نظراً لوجود اختلافات في نظم التأمين وتقديم العلاج، فهذا البلد بارتكازه على الحرية في الممارسة الطبية، لم ينظم ميدان الصحة مثلاً هو الحال في أوروبا، فلا نجد فيه تأمين المرض كفرنسا، و لا نجد فيه مصالح طبية وطنية مثل إنجلترا كما أن هذا لا ينفي تدخل الدولة الفيدرالية في التمويل الصحي و خاصة في الوقت الحالي.

إن الاستهلاك الطبي الأمريكي يعد من أكبر المعدلات المسجلة عالمياً و نجد به كلاً من التمويل الخاص و نعني به النفقات المغطاة من طرف الشركات الخاصة للتأمين، كما نجد به التمويل العمومي.

► بالنسبة للتأمينات الخاصة:

(Blue sheild) تعد مؤسسات سواء ذات صبغة تجارية أو ذات هدف غير ربحي أهمها خدماتها تشمل تكاليف في المستشفى، المصارييف الجراحية، (Blue gross) و الأفعال الطبية المقدمة في منزل المريض و في المستشفى و أيضاً مصارييف التحاليل. و قد تتسع لتشمل خدمات طبية، و شبه طبية و الدواء و كذلك تعويض العيادات عن العمل.

► بالنسبة للسلطات العمومية:

تقليدياً الحكومة لم يكن لديها أي اهتمام تجاه الصحة، و لكن بغرض العدالة الاجتماعية، أنشئت ما يسمى ب medicare و medicaid سنة 1965، الأول خاص بالأشخاص ذوي السن الذي يفوق 65 سنة. و هو مسیر سواء من طرف هيئات عمومية أو خاصة و يتضمن نوعين من التأمينات:

¹- نفس المرجع السابق، ص 599.

²- طلعت المرداش، مرجع سابق، ص 259.

- تغطية نفقات المستشفى (المنح تدفع للدولة الفيدرالية من طرف المستخدم والأجير بنسبة متساوية).

- تأمين المصارييف الطبية الأخرى (هذه الأخيرة جزء تتحمله الدولة الفيدرالية والجزء الآخر يتحمله العامل الأجير).

والمبدأ الاقتصادي المطبق للتعويض هو مفهوم السعر المقبول (Principe du ticket modérateur). و فيما يخص النظام الثاني medicaid فهو يعد برنامج معايدة طبية للطبقات ذات الدخل الضعيف و كل دولة فيدرالية لها الحرية في التفاوض مع السلطات المركزية فيما يخص الإعانات التي يمكن تقديمها للأشخاص الكائنين في منطقتها. تمويل هذا البرنامج تتقاسم كل من الدولة الفيدرالية، و الولايات الأخرى، الجماعات المحلية بمعدلات مختلفة حسب دخل السكان.

¹ثانياً: نظام التمويل في إنجلترا¹

من أبرز خصوصيات النظام الصحي الإنجليزي هو تدخل الدولة الواسع، و هو الأقل تكلفة فتقديم العلاج في إنجلترا يأتي أساساً من المركز الوطني للصحة (National Health Service) الذي تم إنشاءه سنة 1948 ، وكل المؤسسات الصحية ، الأخرى تتعلق به وهو يسير من طرف وزارة الصحة، وإلى جانب هذه الممارسة الوطنية يوجد قطاعات خاصة. وما يجب الإشارة إليه هو أن المركز الوطني للصحة يؤدي في آن واحد خدمات صحية وخدمات الضمان الاجتماعي، حوالي 70 % من النفقات تغطي عن طريق الأجر والضرائب الاجتماعية كما أن خدمات الصحة منظمة على أساس إقليمي يأخذ بعين الاعتبار عدد السكان . و ذلك في إطار مناطق تضم كل منها مقاطعات، حيث أن المؤسسات الصحية على مستوى المقاطعات تسير من طرف السلطات الجهوية و المسؤولين معينين من طرف وزارة الصحة العمومية.

¹ A.Beresniak,Duru ,Economie de la santé ,5^e édition,Masson ;Paris , 2001 ,p14 .

- Direction de Recherche de la Formation Permanente – ENA - , Le Système de Santé : Soigner mieux, dépenser moins,p 219-218 .

إلا أنه في هذا النظام نجد أن المريض محدود في اختياره للطبيب، و حتى في لجوئه للاختصاصي حيث لا يمكنه ذلك إلا عن طريق قبول طبيبه الخاص المتوفّر في مؤسسة المقاطعة.

غير أن هذه العروق تقابلها مجانية الفحوص الطبية حيث أن المركز الوطني للصحة هو الذي يدفع أجرًا للطبيب عن طريق قائمة تسجيل خاصة.

فالطبيب يعمل مع المركز بصفة متعاقدة، حيث ينص العقد بأن الطبيب غير مالك لمرضاه و يتلقى أجرة حسب القائمة، و خارج المركز يمكنه أن يعالج لحسابه الخاص. إضافة على ذلك فإن كل المستشفيات تدار على أساس ميزانية الدولة دون استقلالية مالية و لا نجد مفهوم (سعر اليوم - Prix de journée)، إلا في خدمات العلاج الخارجي عن المستشفى.

النظام الإنجليزي للصحة يقدم نموذج لا يأس به للبلدان الأوروبية حيث استطاع رغم مجانية العلاج أن يكون ذو تكلفة أقل نوعاً ما بالنسبة للدول الأخرى. و ذلك راجع للرقابة الجيدة لنفقات الصحة.

ثالثاً : نظام التمويل الفرنسي¹ (و هو الأقرب للنظام الجزائري) أكثر من 98% من أفراد المجتمع تتمتع بنظام الضمان الاجتماعي المراقب من طرف الدولة، إلى جانب هذا النظام العام و الهام نجد أنظمة خاصة ذات مساهمات و خدمات تخص قنوات معينة من المجتمع (عمال السكك الحديدية، المزارعين، الجيش). كما نجد قطاع هام آخر يختص بالأشخاص الذين لا يتلقون أجر : ك أصحاب الحرف اليدوية، التجار، و الأعمال الحرة.

إلى جانب هذه الأنظمة يضاف نظام المساعدة الاجتماعية لفائدة العائلات التي لا يمكنها الحصول على تأمين الضمان الاجتماعي (تمثل 3% من نفقات الصحة).

¹ - A.Beresniak,Duru ,Economie de la santé, ope cite ,p23.

- Direction de Recherche de la Formation Permanente,ope cité ,p208- 213.

- Raphaël Chen et Norbert Lipszys, Le Système de Santé français : Pour une Santé meilleure, collection : Décrypton, Les éditions d'organisation 1995, p15.

مصادر الضمان الاجتماعي مضمونة عن طريق أجور العمال، و بالنسبة للمهن الحرة تكون عن طريق خصم جزء من النخل، كما أن الدولة تساهم في تمويل البعض من هذه الأنظمة.

و المبدأ يتمثل في أن المريض يدفع قيمة العلاج و لوازمه، ثم يعوض من طرف صندوق الضمان الاجتماعي الذي ينتهي إليه إضافة لبعض الخدمات من طرف نظام التعاونيات (mutuelles complémentaire) ما يلاحظ هو أن الجزء الهام من نفقات الصحة يتحمله الأفراد تضامنيا.

و يمكن القول إن نظام التمويل الفرنسي المرتكز أساسا على الضمان الاجتماعي، هو هيئة خاصة أنشئت في 1945 ، ولكنها في الحقيقة يمكن وصفها بالعمومية مادامت تقع تحت إطار وزارة الصحة. كما يشارك في التمويل كل من التعاونيات، الدولة، الأسرة، و التأمينات الخاصة.

في 1987 ، الضمان الاجتماعي قام بتعطية 5.1% من نفقات الصحة، التعاونيات 19.1% ، الأسر و التأمينات الخاصة 4.1% الدولة . مع العلم أن موارد الضمان الاجتماعي لديهم تنتج أساسا عن المؤمنين، و أرباب العمل، و جزء قليل (10 %) من إعانات الدولة، كما أن نظام الضمان الاجتماعي إجباري و يغطي مجموع الفرنسيين (98 % في 1989) .¹

المطلب الثاني : أهمية الحماية الصحية

المفهوم الأول : حوز المجموعة و الميزانية الحكومية في الحماية الصحية للأفراد

أولاً : مبررات تدخل الدولة في الحماية الصحية للأفراد

إن توفير الحماية الصحية المردودة التكاليف للقراء هو نهج فعال و مقبول اجتماعيا للإقلال من حدة الفقر . و ترى معظم الدول أن الحصول على الرعاية الصحية الأساسية حق من حقوق الإنسان . وهو المنظور الذي انطوى عليه هدف الصحة للجميع بحلول عام 2000 ، الذي تبناه المؤتمر الذي عقده منظمة الصحة العالمية و منظمة الأمم

1- نفس المراجع السابقة.

- عبد المالك سليمان ، الضمان الاجتماعي في ضوء المعايير الدولية و التطبيقات العملية ، مرجع سلبي، ص 566.

المتحدة للطفلة في ألمانيا عام 1978 ومن خلاله انطلقت حركة اليوم المتعلقة بالحماية الصحية الأولية.

ثانياً : تخفيف عبء الديون والإنفاق على الصحة¹ (FMI, BM)

وحتى دولياً وبحلول نهاية شهر ماي 2001، كان قد تم الالتزام بتخفيف عبء الديون مع 23 دولة فقيرة من بين 41 مؤهلة للاستفادة، هذا التخفيف المؤقت يقدمه صندوق النقد الدولي والبنك العالمي بهدف استخدام المبالغ التي تم توفيرها من أجل تخفيض أعداد الفقراء من خلال حصول هذه الفئة على الحماية الصحية وبرامج اجتماعية واقتصادية أخرى. أما عن الإجراءات التي يجب اتخاذها لتحقيق تلك الأهداف :

- التوسيع في التغطية أو في فرص الوصول إلى المرافق الصحية للفقراء ..
- زيادة الإمدادات من الأدوية الأساسية عن طريق توفير الأدوية بدن علامات تجارية بأسعار يمكن تحملها .
- توفير الحماية الصحية من خلال تطوير مجال التغطية وتعديل وتحسين أنظمة الضمان الاجتماعي .
- توسيع البنية الأساسية الصحية عن طريق دعم الدولة لبناء المستشفيات والمرافق الصحية
- تحسين نوعية الخدمات الصحية المقدمة للأفراد
- تحسين إدارة المستشفيات وتطبيق الامركرزية في الخدمات الصحية
- تحديث القطاع الصحي من خلال مشاركة القطاع الخاص .

كل هذا الاهتمام لتحريك عجلة الاقتصاد بإنشاء الاستهلاك، و العمل على تحقيق الإنتاجية للوصول إلى التنمية المستدامة.

التوجه الثاني: تجاهز منظومة الحماية الصحية و المطلوب الخروجية لمعالجته إن الحماية الصحية التي تتضمن تأمين المرض والأمومة ومحاربة الخطر الاقتصادي الذي يصيب الإنسان نتيجة المرض والحمل والولادة، هو في الحقيقة من أهم الخطوات

Robert Hecht, Amie Batson and Logan Brenze جعل الرعاية الصحية موضع مجلة التمويل والتنمية العدد 1، مارس 2004 -
Sanjeev Gupta² - التخفيف عبء الديون والإنفاق على الصحة العامة في البلدان الفقيرة المتقدمة بالديون، مجلة التمويل والتنمية، سبتمبر 2001

التأمينية الهدافه إلى دعم القدرة الشرائية والمحافظة على سلامة الأفراد وتحقيق السلم الاجتماعي .

إن عجز صندوق الحماية الصحية في أي نظام للحماية الاجتماعية يشكل مشكلة، فالعجز يظهر عندما لا تغطي الاشتراكات والضرائب المفروضة قانوناً سوى جزء من التقدميات، مما يوجب تمويل الرصيد باشتراكات أو ضرائب جديدة، فالمشكلة تتأتى بالتحديد من أن المكلفين لا يقبلون مطلقاً أن يدفعوا أكثر من ذلك لأجل ما يستهلكه المرضى وإن يضخوا باستهلاكاتهم الأخرى الجماعية والفردية من أجل تمويل متزايد للنفقات الطبية.¹

إذاء هذه المشكلة فالحلول الممكنة تتمثل في² :

► العمل على تطوير أنظمة الحماية الاجتماعية بتشجيع قطاعاتها وزيادة المنتسبين إليها .

► تخفيف العبء على القطاعات التي تعتمد بصورة أساسية على اليد العاملة للمحافظة على توازنها مع المؤسسات التقنية .

► الحد الأقصى للدخل الخاضع للاشتراكات وضرورة إعادة تقويمه بحسب دخل الفرد.

► استكمال التضامن ودعم القدرة الشرائية وهذا ما يفترض شرطين على الأقل لتحقيقه :

► الشروع في بناء شبكة من التجهيزات الصحية الملائمة منه المستشفيات ومرافق صحية و الواجب تعميمها على كافة المناطق تدريجياً وحسب أولويات محددة .

► إعادة النظر في سياسة الدولة الصحية (الاستفاء ، الأدوية) وهذا علماً أن المصاريف الصحية تتأثر بشروط العمل ، طريقة العيش ، ومستوى التطور الاقتصادي .

¹- عبد العالك ع سليمان ، الضمان الاجتماعي في ضوء المعايير الدولية و التطبيقات العملية ، مرجع سابق، ص 623 .

²- نفس المرجع ص 624 .

وعندما تنتقل الحماية الصحية من الإجراء إلى مجموع الأفراد لا يعود هناك من مبرر لحصر التمويل على أساس دخل الفرد وإنما سيفترض ذلك رجوعاً معيناً نحو الضريبة¹.

الفرع الثالث : التنمية الاجتماعية و الصحة²

تعتبر الصحة هدفاً من أهداف التنمية الاجتماعية والاقتصادية، فهي حق أساسي لجميع الأفراد، فحسب منظمة الصحة العالمية أن بلوغ ارفع مستوى صحي ممكن هدف من أهم الأهداف الاجتماعية على الصعيد العالمي وان تحقيق ذلك الهدف يتطلب بدل جهود من جانب العديد من القطاعات الاقتصادية، لأن هذه الأخيرة تسهم في دفع عجلة التنمية وتجعل الفرد يساهم في الإنتاج وفي ذات السياق يشير ادم سميث إلى إن زيادة الإنتاج تعني حياة أفضل، هذا إذا استطاع الفرد من افتقاء حاجياته (توقف على الدخل الذي يعود بالضرورة إلى وجود تنمية اقتصادية في البلاد).

وعليه فالصحة تمثل مظهراً للتنمية الاجتماعية التي تستلزم ضرورة البحث عن الطرق الحديثة للتطور واستناداً إلى ذلك تم انعقاد العديد من المؤتمرات التي تضمنت العديد من البرامج حاولت من خلالها منح الجانب الصحي الكثير من الاهتمام وإدماجه في السياسة الاقتصادية، مثل المؤتمر القمة العالمي للتنمية المستدامة جوهانسبورغ الذي انعقد تحت إشراف الأمم المتحدة خلال الفترة الممتدة ما بين 26 أوت إلى 04 سبتمبر 2002، بهدف تحسين معيشة الأفراد والمحافظة على الموارد الطبيعية في عالم يشهد نمواً سكانياً يصاحبه طلب متزايد على الغذاء و الخدمات الصحية و الأمن الاقتصادي.

وقد حاول هذا المؤتمر إعادة النظر في أنماط الاستهلاك و الإنتاج مع الالتزام بالنمو الاقتصادي السليم، إذ من خلال هذا المؤتمر تم الاتفاق على العديد من البرامج ذكر منها ملخصاً :

دعم الخدمات الصحية لتشمل الجميع

توفير الدعم المالي والفكري للدول النامية والدول التي تمر بمرحلة انتقالية.

تطوير برامج الثقافة الصحية بحلول 2010 .

¹- نفس المرجع السابق، ص625.

²- مجذ الدين، عمر خيري، علم الاجتماع الموضوع والمنهج، عمان الأردن، مجدلاوي، طبعة الأولى، 1999، ص 217.

إلى جانب هذا المؤتمر نجد مؤتمر آخر حول العولمة وأثارها على التنمية الاقتصادية والحماية الصحية¹ في الدول العربية، حيث يرى صاحب المقال أن انعكاسات العولمة تتمثل في المخاوف العديدة من تراجع التنمية الاقتصادية واتساع الفجوة في المدخلات داخل المجتمعات، والتباين في انتهاكية تؤثر سلباً على الصحة. الأمر الذي يبين إن هذا الاهتمام راجع إلى التخوف من عواقب الفقر الذي سيؤثر مباشرة في حجم النمو الاقتصادي².

وعليه فإن انعقاد هذه المؤتمرات دليل على اهتمام العديد من الدول بالحماية الصحية ومحاولة تحقيقها بجميع الأساليب والطرق.

المطلب الثالث : علاقة الصحة بالتنمية الاقتصادية

الفرع الأول : الصحة والإنتاجية والنمو الاقتصادي³

أظهرت دراسة ل Abel,Smith,Brian أن الصحة تؤدي إلى البطالة بسبب الازدياد الدائم لطلب العمالة. و لكنه قد رفض تلك النتيجة التي توصل إليها. و يرى أن البرامج الصحية لها أهميتها على القوى العاملة كما ونوعاً في الدول النامية، أي أن مكافحة الأمراض تجنب الأفراد وخاصة من هم في سن العمل من انخفاض قدراتهم الإنتاجية و مخاطر انخفاض الإنتاج القومي⁴.

استنتج Jack William سنة 1999 في دراسة عن "مبادئ اقتصاديات الصحة للدول النامية" أن عنصر العمل داخل الاقتصاد القومي أهم عناصر الإنتاج في العملية الإنتاجية، وأن أي تغيير في مستوى إنتاجية العمل سيؤثر في الناتج القومي الإجمالي.

1- صقر احمد صقر، العولمة والأخلاق، التنمية الاقتصادية والصحة، مستشار اقتصادي، الصندوق الكويتي للتنمية
<http://www.islamset.com/arabic/ajoms/globe/res/saqr1.html>

2- للفهم أكثر انظر الشكل الذي يبين أثر التنمية الاقتصادية على الحماية الاجتماعية المتواجد في الفصل الأول ص 75.

³ طلعت المردش، اقتصاديات الخدمات الصحية، مرجع سابق ذكره ص 407.

⁴ - Appel d'offre «Développement Economique et Protection Sociale» de la MiRe Agnès Couffinhal (CREDES), Paul Dourgnon (CREDES), Pierre-Yves Geoffard (DELTA, directeur scientifique), Michel Grignon (CREDES), Florence Jusot (DELTA), Florence Naudin (CREDES) Août 2002, p 53.

في نفس الاتجاه . ويقرر Jack أن إنتاجية عنصر العمل تتوقف على عاملين أساسين :
هما :

► المهارات الفردية لعنصر العمل و التي تستمد من القدرات العقلية والجسمانية
الذاتية للفرد (الصحة) .

► كفاءة وإدارة عنصر العمل داخل وحدات الإنتاج .

وقد حصر Jack مجموعة من المسارات التي يؤثر بها الحالة الصحية على الإنتاجية تتمثل في الآتي : يترتب على الانخفاض المباشر في الإنتاج بسبب تغيب بعض العمال عن العمل لسوء حالتهم الصحية ، تتحمل المؤسسة تكاليف مباشرة تتمثل في الأجر المدفوعة لهؤلاء العمال المتغيبين بالإضافة إلى نقص أنتاج المؤسسة .

وفي المقابل يؤدي التحسن في الحالة الصحية إلى ارتفاع معدل توقع الحياة مما سيكون له الأثر الموجب على مستوى الإنتاجية و من تم ارتفاع مستويات الدخول التي تترك آثار موجبة الحالة الصحية للأفراد .

ويرى Gilleskie,Donna سنة 1998 إن تدهور الحالة الصحية للأفراد يؤدي إلى انخفاض إنتاجية هؤلاء الأفراد في سن العمل ، فضلاً عن انخفاض توقع الحياة ، ومن تم تزايد حالات الوفاة أو خروجهم إلى التقاعد المبكر بسبب المرض ، وبالتالي يفقد الاقتصاد القومي ما كان يمكن لهؤلاء أن يسهموا في الناتج القومي ، أي أن سوء الحالة الصحية للفرد يؤدي إلى ضياع جزء من الناتج كان من المتوقع تحقيقه¹ .

المراجع الثاني : الصحة والتنمية البشرية والرفاهية²

هناك بعض الدراسات أظهرت اهتماماً باقتصاد الصحة و علاقتها بالتنمية البشرية مثل دراسة Strauss, John & thomas, Duncan (1998) ودراسة (1996) Glewwe,Paul وقد استنتجت هذه الدراسات أن هناك اهتماماً متزايداً بالاستثمار في الموارد البشرية من خلال الإنفاق المتزايد على الخدمات الصحية والتعليمية .

¹ - طلعت المرداش، اقتصاديات الخدمات الصحية، مرجع السابق ص 414.

-revue (CREDES) , p 54, ope cit .

² نفس المرجع ص 426.

وترى هذه الدراسة انه بالرغم من أن مفهوم رأس المال البشري ظل لفترات طويلة مرتبطة ارتباطا وثيقا بالمهارات المكتسبة من خلال التعليم الرسمي وكذلك خبرات العمل والتدريب ، إلا أن هذا المفهوم قد اتسع في السنوات الأخيرة ليشمل الاستثمار في الصحة¹ . وتأكد هذه الدراسات انه كما أن التعليم يؤثر في إنتاجية العمل وعرض العمل في السوق، فإن الصحة كذلك تؤثر في إنتاجية عنصر العمل وعرض العمل، وكلاهما يؤثر بالتبعية في المستوى الدخل الذي يمكن أن يحصل عليه العامل .

أما فيما يخص العلاقة الموجودة مابين الصحة والرفاهية نجدها في الدراسة التي قام بها Joseph Newhouse سنة 1992 ، فقرر أن الانخفاض في مستوى رفاهية السكان يرتبط بمستوى الارتفاع في التكاليف الصحية (أدوية ولوازم العلاج) حيث يرى أن الإحلال يلعب دورا هاما في هذه العلاقة ، إذ أن هذه النفقات تعد من الضروريات في ميزانية الأسرة مما يقلل الإنفاق الاستهلاكي و بالتالي تكون المحصلة الصافية انخفاض مستوى رفاهية أفراد المجتمع . فيتحمل المجتمع نوعين من التكاليف حسب الدراسة التي قام بها John Mullahy سنة 1995 وهو ما التكاليف الطبية التقنية والتكاليف غير مالية تتمثل في :²

- تخفيض تراكم رأس المال البشري النشيط.
- تخفيض العوائد والدخل.
- تشتت حياة واستقرار الأسر .

أحداث نتائج اجتماعية³ غير مرغوب فيها مثل البطالة والفقر، حيث ويمكن أن تؤدي الحماية الصحية الاجتماعية دوراً يتتجاوز مجرد وقاية الناس من الفقر - فهي كفيلة أيضاً بإنقاذ الأرواح . وفي هذا الصدد، قال الدكتور رولينغير كريش، المشرف على شؤون الحماية الاجتماعية في قسم الصحة والتعليم والحماية الاجتماعية التابع للوكالة الألمانية للتعاون التقني، "إنَّ فرص الحصول على أدنى خدمات الرعاية الصحية غير متاحة لما لا يقلُّ عن 1.3 مليار نسمة في جميع أنحاء العالم. ذلك لأنَّ هؤلاء ليسوا قادرين، في غالب

¹ Robert Hecht,Amie Batson and Logan Brenze, revu finance et développement ,ope cité

² طلعت المرداش،الconomics الخدمة الصحية،مراجع سبق ذكره،ص 427.

³- صقر احمد صقر،العلامة والأخلاق،التنمية الاقتصادية والصحة،مستشار اقتصادي،المصنوق الكويتي للتنمية،مراجع سابق.

<http://www.islamset.com/arabic/aioms/globe/res/saqr1.html>

الأحيان، على سد تكاليف تلك الخدمات. وعليه، يصاب الملايين بأمراض حادة أو يهلكون في كل عام بسبب أمراض يمكن توقيتها أو الشفاء منها. فلا يمضي عام إلا يشهد وفاة أكثر من 10 ملايين شخص بسبب أنواع العدوى التي يمكن علاجها أو مضاعفات الحمل والولادة التي يمكن توقيتها¹.

الفرع الثالث: علاقة الصحة بالتنمية الاقتصادية

» العلاقة بين مستوى الدخل وتوزيعه والصحة²

أثبتت الدراسات بأن العمر المتوقع يرتبط ارتباطاً وثيقاً بدخل الفرد، فيكون لنحو الدخل تأثير موجب على صحة السكان الفقراء، لأن الزيادة في الدخل ستوجه إلى شراء الضروريات الأساسية، بما يعود على الصحة بمنافع كبيرة، وإن كان هذا لا يمنع من أن التقدم العلمي والتكنولوجي في مجال الخدمات الصحية زاد من إمكان الحصول على قدر أكبر من الصحة بمستوى دخل معين.

ولا يتوقف الأمر عند مستوى دخل الفرد الذي يقاس عادة بمتوسط نصيب الفرد من الدخل القومي، ولكن الأمر يتوقف بدرجة أعلى على نمط توزيع الدخل القومي، فكلما تقلصت فجوة التفاوت في توزيع الدخل القومي، يقل عدد الفقراء وتحسن الحالة الصحية للأفراد. حيث سوء صحة الفرد قد تؤثر في :

- قد يعاني صاحب العمل لدى تعاني عمالته من سوء الصحة من انخفاض الإنتاجية.
- يترتب على تدهور الحالة الصحية لأفراد المجتمع انخفاض إنتاجية هؤلاء الأفراد في سن العمل، وكذلك فإن انخفاض الحالة الصحية يؤدي إلى انخفاض معدل توقع الحياة ومن ثم تزايد حالات الوفاة للأفراد وهم في سن العمل أو خروجهم إلى المعاش المبكر بسبب المرض، وبالتالي يفقد الاقتصاد ما كان يمكن لهؤلاء الأفراد أن يسهموا به في الناتج القومي لو أنهم كانوا في صحة تامة أو لو أنهم استمروا في الإنتاج بكامل طاقاتهم حتى سن الخروج إلى التقاعد.

¹- نفس المرجع السابق.

²- طلت المردش، اقتصاديات الخدمات الصحية، مرجع سابق ذكره، ص 22.

وفي البلدان النامية وجد أن زيادة الإنفاق على الصحة يعتبر من متطلبات الأساسية للإسراع بالتنمية المستدامة، وذلك أنها تؤدي إلى زيادة العمر الإنتاجي للإنسان وترفع من إنتاجيته فضلاً عن إقلال عدد ساعات التعطل عن العمل.

وليس أدل على ذلك من مقياس العمر المتوقع في اليابان، فهي صاحبة أعلى عمر متوقع في العالم، ويرجع ذلك إلى التوزيع المتساوي للدخل، هذه الصلة القوية بين الدخل والصحة يجعل هناك ارتباطاً تبادلياً بين معدل نمو الدخل القومي والصحة.

ترى منظمة الصحة العالمية أن الفقر يعد من الأسباب الرئيسية لانخفاض المستويات الصحية ومن تم عند صياغة النظام الصحي يجب إدخال برامج تحمي الأفراد والتي تتمثل في الحماية الاجتماعية من خلال الخطة الشاملة للاقتصاد.

وهكذا فإن تحسن الخدمات الصحية يحقق منافع للمجتمع ككل، فأدى ذلك إلى تحسن الصحة، بالإضافة إلى تحقيق منافع للفرد، وكذلك فمن عملية توفير رعاية صحية يمكن لها أن تؤثر على رفاهية المجتمع.

٤ـ أثر التنمية الاقتصادية على الحماية الصحية^١

اتجهت الظروف الصحية السائدة في البلاد الأقل نمواً إلى التحسن بالتدريج منذ سنوات عديدة. فتوقعات الحياة ارتفعت بشكل كبير مع انخفاض الوفيات في الخمسينات والستينات من القرن الماضي. ومن الممكن تبين الانخفاض الواضح في الوفيات الذي أمكن تحقيقه مؤخراً بالنظر إلى البيانات الإحصائية الخاصة بإنجلترا. في بينما تراوحت توقعات الحياة هناك حول 40 سنة خلال القرنين السابقين لبدء الثورة الصناعية في 1870، فإن توقعات الحياة تضاعفت تقريباً منذ ذلك الوقت وحتى نهاية القرن العشرين. ويوضح الجدول التالي البيانات الخاصة بالعمر المتوقع عند المولد في عدد من البلدان،

¹ نفس المرجع السابق، ص 404.

- سعفان محمد صقر، العولمة والأخلاق، التنمية الاقتصادية والصحة، مستشار اقتصادي، الصندوق الكويتي للتنمية، مرجع سابق.
<http://www.islamset.com/arabic/aioms/globe/res/sager1.html>

الجدول رقم 12 التقدم المحقق فيما يتعلق بالبقاء على قيد الحياة

الدولة	1970	1997	الدول	1970	1997	1970
أمريكا	70.7	76.7	26	8	1.8	2
اليابان	72.2	80	21	6	1.9	1.4
الكويت	65.9	5.9	59	13	6.3	2.9
مصر	50.9	66.3	235	73	5.3	3.4
سوريا	55.5	68.9	129	33	7.5	4
السودان	42.6	55	177	115	6.7	4.6
اليمن	40.9	58	303	100	7.6	7.6

المصدر : برنامج الأمم المتحدة الإنمائي، تقرير التنمية البشرية لعام 1999، صفحة 168-171.
وبالطبع فهناك أثار اقتصادية واجتماعية وصحية تنتج عن الانتقال الديموغرافي، والذي هو نفسه نتيجة للثورة التي لا تزال مستمرة في انخفاض الوفيات.

إن أحد الأسباب الهامة لانخفاض الوفيات هو التحسن في مستوى دخل الفرد الحقيقي.¹ فقد أوضحت العديد من الدراسات أن الزيادة في دخل الفرد الحقيقي ترتبط بانخفاض في معدلات وفيات الأطفال، وأن هناك أسباباً وجيهة تدعى للاعتقاد بأن العلاقة سلبية في كلا الاتجاهين. وهذا يعني أنه بغض النظر عن أهمية النمو في الدخل، فإن العلاقة المتغيرة بين الوفيات والعوامل الأخرى – مثل إمكان الاستفادة من التكنولوجيا الطبية الحديثة وبصورة عامة، بوسعنا أن نقرر أن نصف المكاسب التي تحققت في الصحة فيما بين 1952 و على مستوى الدول الرأسمالية 1992، نتجت من التوصل إلى التكنولوجيا الصحية الأفضل. أما النصف الآخر فقد نتج الزيادات في الدخل أو، وبدرجة أكبر في

¹ المنظمة العالمية للصحة، التغذية الصحة والتغذية، فبراير 2000، ص 23-1.

الأهمية. ومن هذه المنطلق يتضح أن تطوير النظام الصحي لابد وأن يمثل أولوية رئيسية. ويرجع ذلك إلى أنه في حين أن آثار النمو الاقتصادي على الصحة هي آثار حقيقة، إلا أنها ضعيفة نسبياً وبطيئة في التحقق. ولهذا فعلى الدول المختلفة أن تهتم بتطوير النظام الصحي بها ، وهذا يمكن أن يتحقق من خلال برامج الدعم الاجتماعي المناسبة للرعاية الصحية، والاهتمام بالتعليم وبباقي الترتيبات الاجتماعية الأخرى ذات الصلة. وبالنسبة للدول الفقيرة فإن بوسها أن تحقق تحسينات أساسية في الصحة من خلال استخدام الموارد المتاحة بطريقة منتجة اجتماعياً. فالحاجة إلى الموارد اللازمة لتحقيق الصحة، تتطلب الموازنة بين التكاليف والمنافع الاجتماعية المتوقعة من هذه الاحتياجات المختلفة. وهذه القضية المتعلقة بالتخصيص الاجتماعي للموارد الاقتصادية لا يمكن فصلها عن دور المشاركة السياسية وتأثير الرأي العام لتدعم التغييرات التي بوسها أن ترفع من مستوى المعيشة، وتحسن من توقعات الحياة المنتجة للسكان. ومن المفيد في هذا الصدد الالتفات إلى الاعتبارات الاقتصادية المتعلقة بالتكاليف النسبية للعلاج الطبي والرعاية الصحية. وهذا يعني أن الدول الفقيرة التي تخفض فيها معدلات الأجور ستكون لديها ميزة نسبية أكبر في التركيز على قدر أكبر من الرعاية الصحية حيث ستحتاج لإنفاق كميات أقل من النقود لتوفير هذه الخدمات.¹

كما يمكن تحليل علاقة الصحة بالتنمية الاقتصادية² من خلال المفاهيم الحلقات المفرغة المفسرة للتخلُّف في الدول النامية، إذ أن كسر هذه الحلقات يؤدي إلى تحقيق الصحة للأفراد وبالتالي تحقيق التنمية الاقتصادية . فإذا كان المجتمع يعيش في أزمة اقتصادية سيعود بالسلب على الحالة الصحية للأفراد الذي يفرغ إلى انخفاض الإنتاجية على مستوى الفرد، وانخفاض الإنتاج على مستوى الكل، فيؤدي إلى انخفاض الدخل الفردي للسكان ، وفي كثير من الأحيان ينعدم الدخل (بسبب عملية تسريح العمال الناتجة عن العجز المالي الذي يلحق بالمؤسسة) ، يفضي ذلك وبالتالي انخفاض مستوى الناتج المحلي مما يطرح مشكل تمويل الصحة أي عجز صناديق الخاصة بالحماية الاجتماعية ، مما يغذي حلقة جديدة وهكذا...

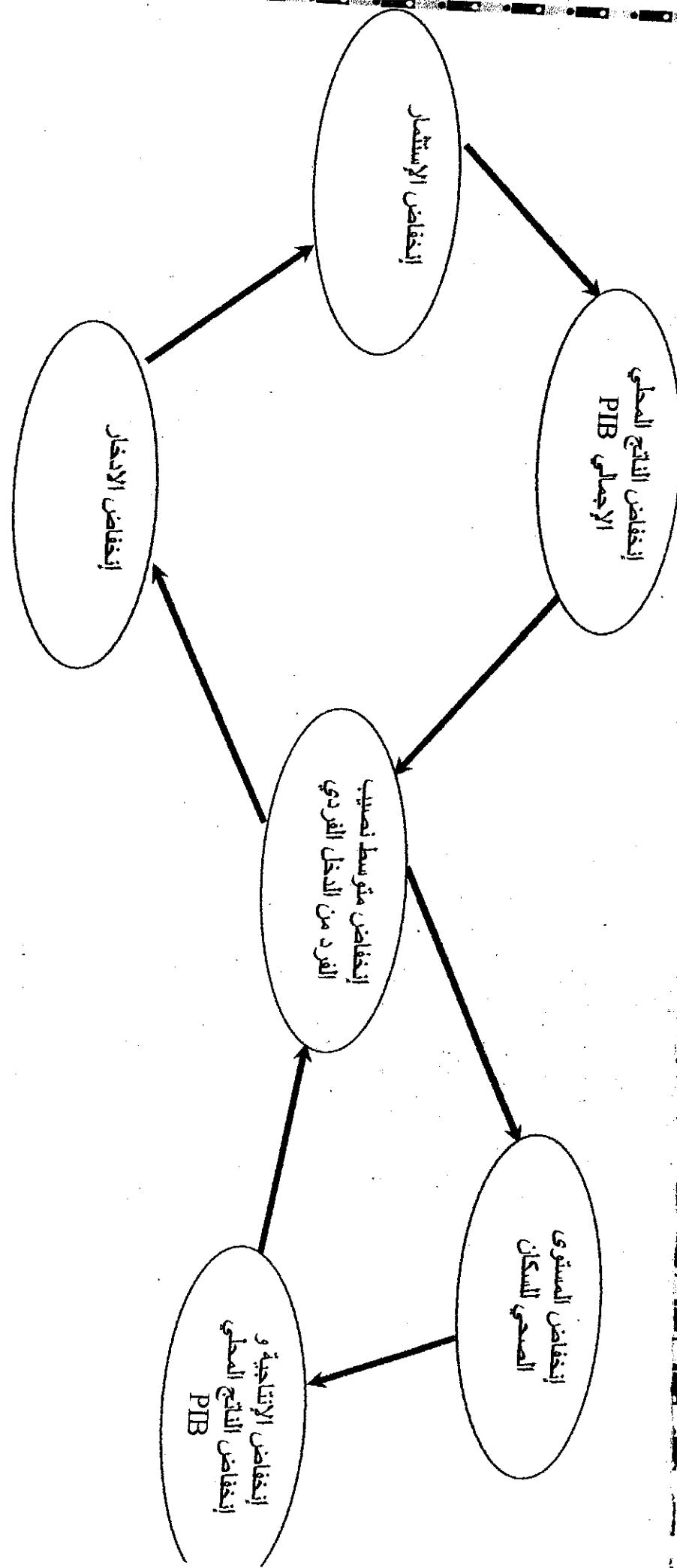
¹- المنظمة العالمية للصحة ، التغذية الصحة والتنمية، فبراير 2000، من 1-23، مرجع سلبي.

²- طاعت المردادش، مرجع سلبي، ص 405.

ادن انخفاض في مستوى الناتج المحلي الإجمالي سيؤدي إلى نقص نسبة الدخل الفردي بالنسبة للناتج المحلي ,فينتتج عن ذلك نقص في الادخار ,ومن تم نقص في الاستثمارات ثم انخفاض آخر في PIB مما بعدي حلقة جديدة ... وهكذا ,هذا التحليل يتضح في الشكل

رقم 04 التالي :

الحلقة المفرغة التي تبيّن أثر التنمية على المستوى الصحي للفرد



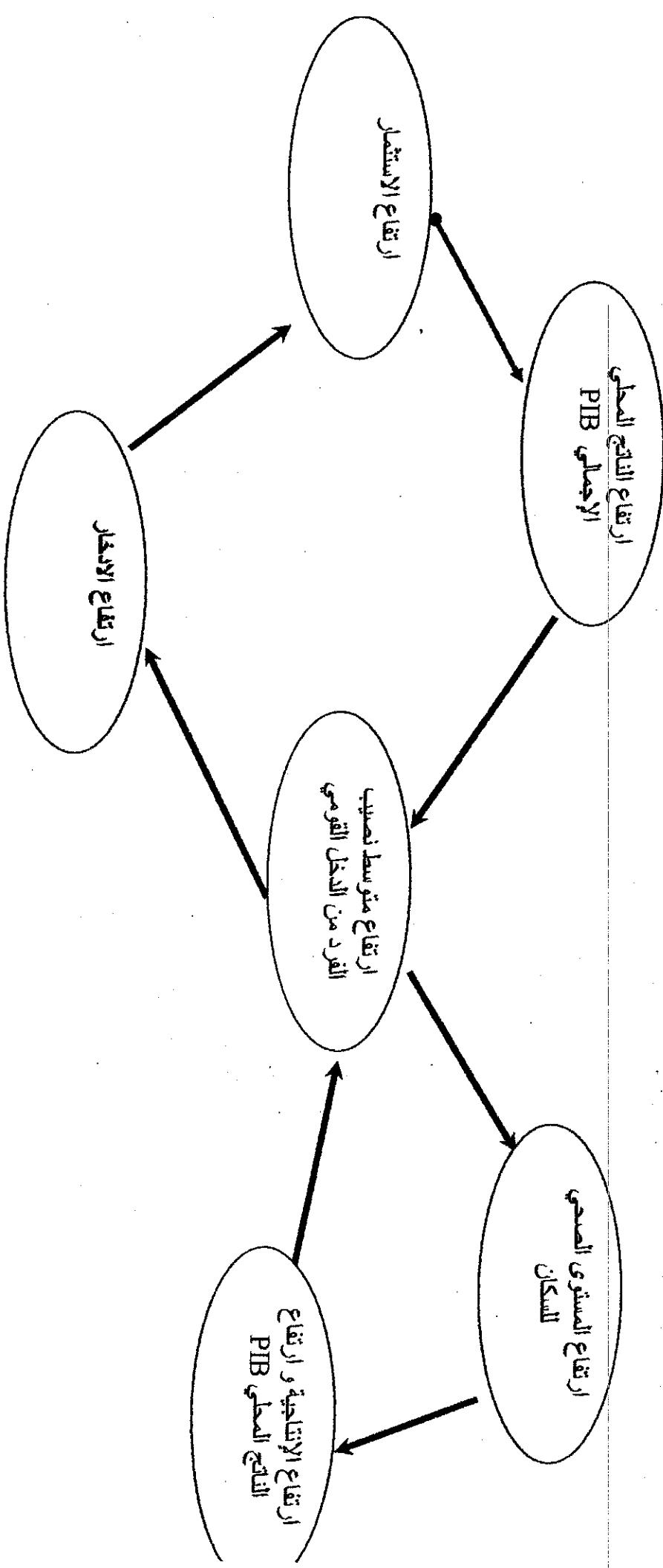
المصدر : طلعت المرداش، اقتصاديات الخدمات الصحية، مرجع سابق، ص 406 .

في حين يترتب على كسر تلك الحلقة المفرغة¹ في اقتصاديات الصحة في الدول النامية، ببني برامج تنموية تؤدي إلى النمو الاقتصادي، الذي سيعود إيجابياً على تحسين المستوى الصحي للسكان (من خلال قدرة نظام الحماية الاجتماعية على تمويل نفقات الصحة و الناتجة عن زيادة الإنتاجية، ارتفاع الدخل الفردي وبالتالي الدخل القومي، بزيادة الطلب على الاستهلاك، فيزيد الطلب على اليد العاملة لرفع الإنتاج وبلغ الطلب وهو الشيء الذي يؤدي إلى انخفاض البطالة، فيرتفع بذلك نسب الاشتراك في صناديق الحماية الاجتماعية التي تسمح بتوفير الرعاية الصحية للأفراد). وهو الأمر الذي سيؤدي إلى زيادة الأدخار، ومن ثم زيادة الاستثمار ثم الناتج المحلي، ويفضي ذلك إلى الرفع من دخل الفرد مرة ثانية مما بعدي حلقة جديدة ... وهكذا، وهو ما نراه في الشكل رقم 05 التالي :

1- طلت المرداش، مرجع سابق، ص406

كسر العلاقة المغروبة للتنمية و المستوى الصحي

المصدر : ملعت الدمرداش , اتصالات الخدمات الصحية , مرجع سلبي , ص 405 .



ويكون من الضروري الإشارة إلى أنه من الصعب فصل التأثيرات الأولية المرتبة في العلاقة الدائرية بين التنمية و الحالة الصحية ، فعادة تحدث التنمية الاقتصادية تأثيرات أولية تنتهي بتحسين المستوى الصحي للسكان مدفوعة بتحسين مستوى الدخل، التغذية، السكن و المرافق الأساسية، من خلال تطبيق البرامج التنموية، فيترتب عن هذا تأثيرات مرتبة تؤدي إلى ارتفاع معدلات النمو الاقتصادي¹ وهو الأمر الذي يبين لنا أن العلاقة الموجودة بين التنمية الاقتصادية و الحماية الاجتماعية حقيقة متداخلة تبدأ بالتنمية و تنتهي بالتنمية بشكل مستمر، والعكس صحيح (في حالة الأزمة الاقتصادية) .

خلاصة

إذن و كخلاصة يمكن أن نستنتج أن النمو في دخل الفرد يؤثر على الحماية الصحية في المجتمع من خلال مؤشر البقاء على قيد الحياة وكذا تخفيض معدل الوفيات، فالملاحظ أن هذا التأثير يتم بصورة خاصة من خلال تأثير النمو في الناتج المحلي الإجمالي على دخول الفقراء، وأيضا على الإنفاق العام خاصة الرعاية الصحية. وهذا يعني أن النتائج تعتمد إلى حد كبير على كيفية الاستفادة من ثمار النمو الاقتصادي. وهذا هو ما يفسر نجاح بعض البلدان التي حققت نموا اقتصاديا سريعا مثل كوريا الجنوبية في زيادة توقعات الحياة بسرعة من خلال النمو الاقتصادي، نظرا لأن سياسات التنمية ركزت على التعليم الأساسي، والرعاية الصحية الأساسية، والإسراع بتطبيق إصلاح زراعي فعال مما مكن من إسهام أعداد غفيرة من السكان بشكل ملموس في النشاط الاقتصادي.

وبما أن البحث يمس حالة الجزائر، فعليها تبيين تأثير التنمية الاقتصادية على الحماية الصحية من خلال بعض المؤشرات، وهذا ما سوف ننطرق إليه في المبحث الثاني .

¹ - نفس المرجع السابق، ص 407 .

المبحث الثاني: أثر التنمية الاقتصادية على الحماية الصحية في الجزائر

تمهيد

من خلال الواقع المعاش نلاحظ أن هناك علاقة بين المتغيرات الاقتصادية الكلية و المستوى الصحي للأفراد ، فقد يترك سلوك تلك المتغيرات آثار موجبة أو سلبية على العمر المتوقع للأفراد العاملين مما يؤثر وبالتالي بصورة موجبة أو سلبية على المستوى الصحي الذي يؤثر مباشرة على إنتاجية العمل و وبالتالي معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي.

و وبالتالي فالحماية الصحية للأفراد تمثل و بدون جدال عاملًا حاسما في التنمية الاقتصادية و الاجتماعية في أي دولة ، و هي أحد المراكز المتقدمة في أبحاث الاقتصاديين للحفاظ على الحياة و الكرامة الإنسانية.

ولتأكيد هذا التأثير، ارتأينا وضع بعض مؤشرات الحماية الصحية حتى نبين أن التنمية الاقتصادية تؤثر في الحماية الصحية من خلال ثلاثة مطالب :

- ❖ المطلب الأول : توصيف النظام الصحي في الجزائر (1962-2006)
- ❖ المطلب الثاني : نظام التمويل الجزائري
- ❖ المطلب الثالث : التنمية الاقتصادية وتحليل مؤشرات الحماية الصحية

المطلب الأول : توصيف النظام الصحي في الجزائر (1962-2006)
رأينا انه من الضروري قبل التطرق إلى تبين العلاقة بين التنمية الاقتصادية والحماية الصحية، التعرض إلى النظام الصحي الجزائري.

المربع الأول: نظرة السمعة أثناء الفترة الممتدة ما بين 1962-1973¹

كانت الوضعية الصحية للسكان بعد الاستقلال متدهورة، بسبب السياسة الاستعمارية في هذا المجال، حيث كانت المرافق الصحية، وعدد المستخدمين محدوداً ومرتكزاً في المناطق والمدن الكبرى. ويمكن تقسيم النظام الصحي المعتمد آنذاك إلى :

- المستشفيات التابعة للدولة.
- مصحات خاصة يملكونها الأفراد .
- كانت المراكز و المستوصفات الصحية تدار من قبل البلديات وقد أحقت بالمستشفيات بين عامي 1967 و 1968 .
- كانت المستشفيات مؤسسات تتمتع بشخصيتها المعنوية والاستقلال المالي .

كان نظام التشغيل مبنياً على لجنتين واحدة طبية إدارية استشارية والأخرى إدارية تداولية، مع تحديد الدقيق لصلاحيات كل منها. يشترك ممثلو صناديق الضمان الاجتماعي في اللجنة الإدارية . ولم يكن هدف هذه المؤسسات الربح، وإنما تقديم الخدمات الصحية للأفراد بأقل تكلفة حتى تضمن الصحة لجميع المواطنين تحت عنوان الحماية الصحية . إلا أن وضعية الحماية الصحية آنذاك حرجية بسبب نقص الكفاءات الطبية و كذا نقص المؤطرين في هذا المجال، خاصة بعد رحيل الأجانب العاملين في الميدان فبقيت المراكز شاغرة. أما فيما يخص الجانب التنظيمي فقد وجدت الجزائر نفسها تسير في نظام

متشعب:

- المساعدة الطبية المجانية تحت وصاية محلية (البلدية) .
- الوقاية المدرسية تحت وصاية التربية الوطنية .
- عدد قليل من الأطباء الخواص و كذا بعض الصيدليات .

1- أبحاث روسيكلا، مجلة دولية علمية محكمة ومفهرسة، متخصصة في العلوم الإنسانية والاجتماعية، تصدر عن جامعة ميكوكدة، العدد 01، ديسمبر 2003، ص 138-139.

- ايت عيسى عيسى، الصحة في الجزائر بين المجانية و ضرورة الإصلاح، مجلة الخلونية في العلوم الإنسانية والعلوم الاجتماعية، العدد التجاريي، جانفي 2005.

ولمواجهة هذا الفراغ توجهت الدولة إلى الخارج خاصة فيما يخص للطب العلاجي و كذا الجراحة الاستعجالية ، و بذلك تناست الطب الوقائي. وبقي بعد هذا تنظيم الصحة مرتکز أساسا على المستشفى الذي كان يمول من طرف الدولة. أما المراكز الطبية الاجتماعية فكانت مسيرة من طرف صناديق الضمان الاجتماعي. و للحد من هذا النقص اتخذت الدولة مجموعة من الإجراءات:

- تأمين المجال الطبي .
- خلق المعهد الوطني للصحة العمومية(I.N.S.P).
- إعادة تنشيط معهد باستور الجزائري(I.P.A).
- خلق الصيدلية المركزية الجزائرية و كذا المتاجر العامة للمستشفيات Magasin généraux des hôpitaux

و فيما يخص تمويل الصحة فقد كان قبل 1973 يتم كما يلي :

- الدولة و الجماعات المحلية : شارك ب 60 % من النفقات حيث: حوالي 80 % منها تقدمها الخزينة العمومية، حوالي 20 % منها تقدمها صناديق التضامن - للجماعات المحلية - و ذلك لكون الدولة أخذت على عاتقها التكفل بالأشخاص ذوي الدخول الضعيفة و الأشخاص بدون دخل، ذلك في إطار المساعدة الطبية المجانية(A.M.G).
- صناديق الضمان الاجتماعي : كانت تقوم بتسديد مصاريف العلاج للأجزاء و ذوي الحقوق و كانت تسهم في قطاع الصحة بمقدار 30 % .

الفرع الثاني: الصحة في الفترة الممتدة ما بين 1974- 1988¹

نظرا للوضعية الصحية المتدهورة لمعظم السكان تم الإعلان عن سياسة الطب المجاني في جانفي 1974 من أجل تجسيد شعار حق الصحة لجميع المواطنين مهما كان دخلهم و وضعيتهم الاجتماعية .

1- وزارة الصحة و السكان، تقرير حول النظام الصحي الجزائري 1990

-Oufriha F.Zohra , cette chere santé , une analyse économique du systeme de santé en Algérie ,OPU,Algérie ,1992,p13 .

سجل خلال هذه الفترة تطويراً فيما يخص المنشآت القاعدية وعدد المستخدمين وهذا بفضل الاستثمارات المرتفعة التي تحملها الدولة، حيث ارتفع عدد المراكز الصحية من 558 عام 1974 إلى 1147 عام 1986.

تطور عدد المستخدمين في قطاع الصحة من 57872 عام 1973 إلى 124728 عام 1987، طبيب لكل 1124 نسمة. انعكس ذلك ايجابياً على الوضع الصحي للبلاد، حيث ارتفع أمل الحياة من 51 سنة عام 1965 إلى 65 عام 1987، كما انخفض معدل وفيات الأطفال وانخفاض حدة الأمراض المعدية.¹

أما فيما يخص الجانب التشغيلي، أصبحت الدولة وصناديق الضمان الاجتماعي تتحمل كل نفقات الصحة، حيث ساعد على ذلك معدل النمو الايجابي الراوح إلى المشاريع التنموية والفضل يعود إلى ارتفاع سعر النفط في هذه الفترة. و مما لا شك فيه أن مبدأ مجانية العلاج جعل قطاع الصحة أمام تزايد مستمر في الطلبات و لمواجهة هذه الحاجات المتزايدة، كان من الواجب وضع هيكل وهيئات تتولى تلبية هذه الحاجيات، و تم تنظيمها على ثلاثة مستويات بحيث تستجيب لمبدأ الهرمية في تقديم العلاج. ومنه تم عن طريق (إنشاء القطاع الصحي، إنشاء المؤسسات الإستشفائية المتخصصة، إنشاء المراكز الإستشفائية الجامعية).

و لما كانت الأموال التي تنفق في هذا المجال كبيرة، كان يجب أن تكون بالموازاة الخدمة المقدمة ذات مستوى عالٍ يتناسب مع حجم هذه النفقات وذلك لا يتحقق إلا بتأمين كفاءات إدارية مؤهلة جيداً و الاستفادة القصوى من الإمكانيات الموجودة كالمباني، و التجهيزات و كذا القوى العاملة بفئاتها المتعددة و رغم ذلك فإن النتائج المسجلة تبقى دوماً دون المستوى المنظر.

فرغم زيادة حجم المبالغ في ميزانية التسيير من حوالي 194 مليون دينار في 1963 إلى حوالي 13 مليار دينار 1988 فإنها لا تبرر مطلقاً بارتفاع نوعية الخدمة، وإنما يمكن أن تبرر بغياب مسirيين متخصصين في التسيير الصحي، أدت هذه السياسة إلى تبذيد الأموال العامة، (معدات وتجهيزات طبية بها إعطاب بسيطة مهملاً لم تصلح، ونوعية العلاج لم تتوقف عن التدهور².

¹-وزارة الصحة والسكان، تقرير حول النظام الصحي الجزائري 1990، مرجع سابق.

² Oufriha F.Zohra ope cit ,p34-35 .

و نظرا للعجز الكبير ، بدأت الدولة تنسحب تدريجيا عن تمويل نفقات الصحة لترك الأمر على عاتق الضمان الاجتماعي و يمكن ملاحظة تغيير سياسة الدولة سنة 1989 تحت شعار الرعاية الصحية حق للمواطنين. تتکفل الدولة بالوقاية من الأمراض الوبائية و المعدية و مكافحتها.

و بالتالي يبدو جليا حذف الفقرة التي تبين بأن الرعاية الصحية حق يتم ضمانه عن طريق توفير خدمات صحية عامة مجانية. التي أقرتها الدولة سنة 1973 .

^١ الفرع الثالث : الحماية الصحية في الفترة الممتدة 1988 إلى يومنا هذا

ادخل انخفاض سعر النفط منذ سنة 1986 ،البلاد في أزمة اقتصادية حادة، فظهر عيب الأسلوب التنموي المتبعة، اعتماد الاقتصاد الوطني على قطاع المحروقات ،بطالة،المديونية ... الخ ،الشيء الذي غير بعمق الوضع الاقتصادي والاجتماعي للبلاد ، مما انعكس على شروط تمويل وإعادة إنتاج وتسخير النظام الصحي الوطني وزاد من صعوباته الذاتية . إن الإصلاحات المتبعة منذ 1988 ، والأوضاع التي عرفها الاقتصاد جعلت نظام الصحة في حالة حرجة تمثلت أساسا في انسحاب الدولة تدريجيا من تمويل الصحة ،ويقي يعتمد هذا الأخير على صندوق الضمان الاجتماعي ،الذي عرف هو الآخر عجز في الإيرادات بسبب قلة المشتركين(البطالة الناتجة عن تسريح العمال و انعدام فرص العمل) من جهة ونقص دعم الدولة من جهة أخرى.

ادن إلى جانب عدم قدرة الدولة على تمويل نفقات الصحة المتزايدة والى تسجيل عجز الحماية الاجتماعية، فطرح مشكل ارتفاع نفقات الصحة ونموها غير المتحكم فيه. و ما يدل على ذلك حالة التتمير الدائم للجميع فمن جهة الأطباء و الممرضين يشكون من نقص الإمكانيات و المرضى يشكون من سوء نوعية الخدمة.

^١ أبحاث روسيكا، مجلة دولية علمية، مرجع سابق، ص141 .

المطلب الثاني : نظام التمويل الجزائري¹

يمكن القول قبل كل شيء أنه من حيث المبدأ فإن النظام الصحة الجزائري تطور على أساس الضمان الاجتماعي، الذي بدوره يخضع لعدة تغيرات، كل ذلك راجع لأسباب سياسية محضة و لتغيرات هيكلية، خاصة بعد إقرار الطب المجاني.

و خلاصة القول أن النظام الحالي لتمويل الصحة العمومية في الجزائر مبني على عدة موارد أهمها هي: الدولة، الضمان الاجتماعي، الأسرة.

الفرع الأول : التمويل من طريق الدولة

في البداية نستعرض بعض الأرقام لكي نكون في الصورة الملائمة، و نتمكن من ملاحظة الحجم الكبير للموارد المخصصة للصحة و ذلك ما نجده في الجدول التالي :

الجدول رقم 13 الموارد المخصصة للصحة

السنوات	التمويل	الدولة	التسخير	الاستثمار	الضمان الاجتماعي	مصاريف المستشفيات	علاج في الخارج	التعويضات	أخرى	الأسرة
1994	1993	1992	1988	1980						
18.420	16.000	10.580	3.530	1.190						
2.300	2.520	2450	1.930	1.180						
20.720	18.520	13.030	5.460	2.370						
11.250	9.9383	9.500	7.545	714						
2.500	2000	2000	1.328	490						
8.100	6.918	5.377	1.289	590						
400	392	160	100	280						
22.250	19.293	17.037	10.262	2.074						
17.000	14.582	12.594	4.111	1.000						

المصدر : زيدات سناء إدارة ومالية المؤسسات الاستشفائية، لنيل درجة الماجستير، تحت إشراف سعاد الغوثي، 2001-2002

إن التطور المتزايد للموارد المالية للصحة و الواضح في الجدول يجد تفسيره ليس فقط في مسألة الحجم الكبير، بل كذلك في توسيع هيكل الصحة و تزايدها و كذلك بالنتيجة تزايد

¹ - L. Lamri, le financement du système de santé Algérien, revue: Le gestionnaire, Ecole Nationale de Santé publique, 1998, N°2 spescial, P 28.

في النمو الديمغرافي وكذا الطلب المتزايد على الصحة¹.

إن الدولة باعتبارها الحامي الأول لصحة المواطن، تمنح موارد معتبرة في هذا الإطار و هذا التدخل من الدولة كان من المفروض أن يكون أكبر لولا تحمل الضمان الاجتماعي و مشاركته في الأعباء بقدر كبير جدا نظرا للتوسيع الفاسدة العمالية التي كانت تسمح بتوفير سهلة و نوع من الرخاء على مستوى الضمان الاجتماعي و ذلك في ظل السبعينات.

هيكليا، فإن ميزانية التسيير هي التي تأخذ حصة الأسد، إن أهم الاستثمارات و أكثرها تمت خلال الفترة ما بين 1980 و 1988 أين نلاحظ اعتمادات الاستثمار تكاد تعادل اعتمادات التسيير و لكنها تبقى دوما أكبر منها و تفوقها نظرا لضخامة المشاريع، و لكن الجدير بالذكر أن اعتمادات الاستثمار بدأت في التناقص بعد 1994 ، الأزمة الاقتصادية التي بدأت في الظهور منذ منتصف الثمانينات، و نتائج إعادة الهيكلة التي تطبقها الجزائر بدعم من الهيئات و المؤسسات الدولية، فشكلت هذه الأمور عائقا حقيقيا أمام تجنيد الموارد اللازمة للقطاع العمومي للصحة.

و خلال السنوات الأخيرة ، لم تكن هناك زيادة في اعتمادات الدولة المخصصة لهذا القطاع من حيث النسبة، فمن الملاحظ أن مشاركة الدولة عن طريق ميزانيتها في ميدان الصحة تتوقف عن نسبة قدرها 60% حيث أن الجدول التالي يوضح ذلك :

الجدول رقم 14 اعتمادات الدولة لقطاع الصحة

السنوات	اعتمادات الدولة لقطاع الصحة				
	— (دج)				
	1997	1996	1995	1994	1993
	27736	25580	19.973	18.294	15.240
%	60,6	60,6	56,5	61	60,4

المصدر : زيادات مناء إدارة ومالية المؤسسات الاستشفائية، مرجع سابق.

¹-F.Zohra Oufreha ,Système de santé et population en Algérie , Edition ANEP,2002,p 65-66 .

الفرع الثاني: التمويل عن طريق الضمان الاجتماعي¹

إن تمويل الصحة في الجزائر عن طريق الضمان الاجتماعي يعد من أهم النقاط الواجب التطرق إليها، نظراً لوزن الضمان الاجتماعي كممول رئيسي، وذلك نظراً لاهتمام الضمان الاجتماعي بتسيير المراكز الصحية.

فالحالة المالية للضمان الاجتماعي حافظت لمدة طويلة على فائض في مصادرها، وهذا النمو كان محدوداً بوتيرة الاستثمار العمومي، ودفع الأجرور للأفراد العاملين في المجتمع لكن ذلك لم يدم وصار الصندوق يتخطى في مشاكل مالية.

و في بداية الثمانينات وبصفة خاصة بين 1980 و 1984 متوسط النمو السنوي كان يقارب 16% من المدخلات، و ذلك نظراً لزيادة عدد المنخرطين في الضمان الاجتماعي من 2,18 مليون عام 1980 إلى 2,92 عام 1984. و استمرت الوضعية المالية الحسنة، إلى غاية 1986-1987، غير أنه ابتدأ من 1988 لوحظ عجز متزايد، بسبب انخفاض نسبة الشغل و زيادة عدد المستفيدين. و الاستمرارية في تدعيم النفقات الصحية من تمويل للقطاعات الصحية والاستثمارات، والعلاج في الخارج،

أما عن علاقة الصندوق الضمان الاجتماعي مع الدولة فإن مسؤولي الضمان يشتكون خاصة من كون الدولة لا تدفع دائماً اشتراكاتها. و هنا المشكل يأتي خاصة من المؤسسات والإدارات العمومية، فقد مثلت عام 1986 حوالي 90% من حجم الاشتراكات الغير مغطاة (حوالي 12,5 مليار دج).

إضافة إلى ذلك،² ففي أغلب الأحيان تأخذ الدولة من مصادر الضمان الاجتماعي لتمويل نفقات تعد من مهامها، و نعني هنا نفقات الصحة و التكفل بمجانية العلاج، و كذلك فهي تفرض عليه التكفل بالمصاريف الطبية للغير مؤمنين عند العلاج في الخارج، و ما يمكن قوله هو أن الضمان الاجتماعي يدخل مرحلة يتخطى فيها مشاكل مالية في وقت يحتاج فيه إلى موارد أكبر للحفاظ على توازن الخدمات التي يقدمها.

فمشكل التمويل يتوقف على معدلات الاشتراكات ودعم الدولة التي تناقصت بسبب المشكلة الاقتصادية التي تعيشها البلاد على العموم.

¹- L. Lamri, le financement du système de santé Algérien. Ope cit. p 30.

² L. Lamri, le financement du système de santé Algérien. Ope cit. p31 .

- زيادات سناء بدرة ومالية المؤسسات الاستشفائية مذكرة لنيل درجة الماجستير تحت إشراف سعاد الغوني، 2001-2002 ص 87

في هذا الإطار، فنحن نعلم أن مبلغ مشاركة صندوق الضمان الاجتماعي يحدد كل سنة بواسطة قانون المالية، كما أن المشاركة في ميزانية القطاعات الصحية والمؤسسات الاستشفائية الجامعية و المتخصصة يتم بدفع شرائح فصلية للحساب الخاص للخزينة و المسمى بـ"مصاريف الإستشفاء المجاني"."

و عليه، يمكن القول أنه على المستوى المالي، فإن تطور هذه المشاركة تبين تدرج إيجابي نسبياً يتواافق مع تطور مشاركة الدولة، مما يترجم نوع من التوازن في مشاركة كل من الطرفين (حوالي ثلث مقابل ثلثين) ، و الجدول السابق المتعلقة بمشاركة أو مساهمة الدولة إضافة إلى الجدول المدرج الآن يوضح هذه العلاقة:

الجدول رقم 15 مشاركة الضمان الاجتماعي للصحة

1997	1996	1995	1994	1993	النسبة المشاركة الضمان الاجتماعي
17.972	16.576	13.551	11.250	9.983	بـ (دج)
39,4	39,4	40,5	39	39,6	%

المصدر : زيادات سناء إدارة ومالية المؤسسات الاستشفائية مرجع سابق .

المترجم الثالث : التمويل الصحة من خلال الأسرة أو الأفراد¹

كان هذا المصدر غير هام لتمويل الصحة في حوالي سنة 1974 ، لكنه سرعان ما تطور، كما أن رفع الحواجز أمام الخواص في مجال الصحة، و التزاحم الكبير المتعارف عليه في المرافق العامة و الذي يؤدي إلى الإنفاق من نوعية الخدمة المقدمة.

كما أن تواجد تغطية واسعة للضمان الاجتماعي لمختلف الشرائح الهشة في المجتمع تفسر التطور الذي يعرفه هذا المصدر الممول للصحة، حيث أن هذا المصدر في 1994 كان يمثل حوالي 30% من مصادر تمويل نفقات الصحة.

أما عن أبعاد مثل هذا المصدر، فالملاحظ أنها ضعيفة نظراً لكون مداخل الطبقات الاجتماعية المختلفة عبارة عن مداخل متوسطة منهكة بمشكل التضخم نتيجة تحرر أسعار جميع المواد بما فيها الأولية و كذا الأدوية. فقط الطبقات الغنية، التجار، الصناعيين، المهن الحرة بالنظر إلى مما خيلهم الهمة يمكنهم اللجوء إلى الأطباء الخواص، و خاصة عيادات الجراحة المجهزة بأحدث التكنولوجيات الطبية.

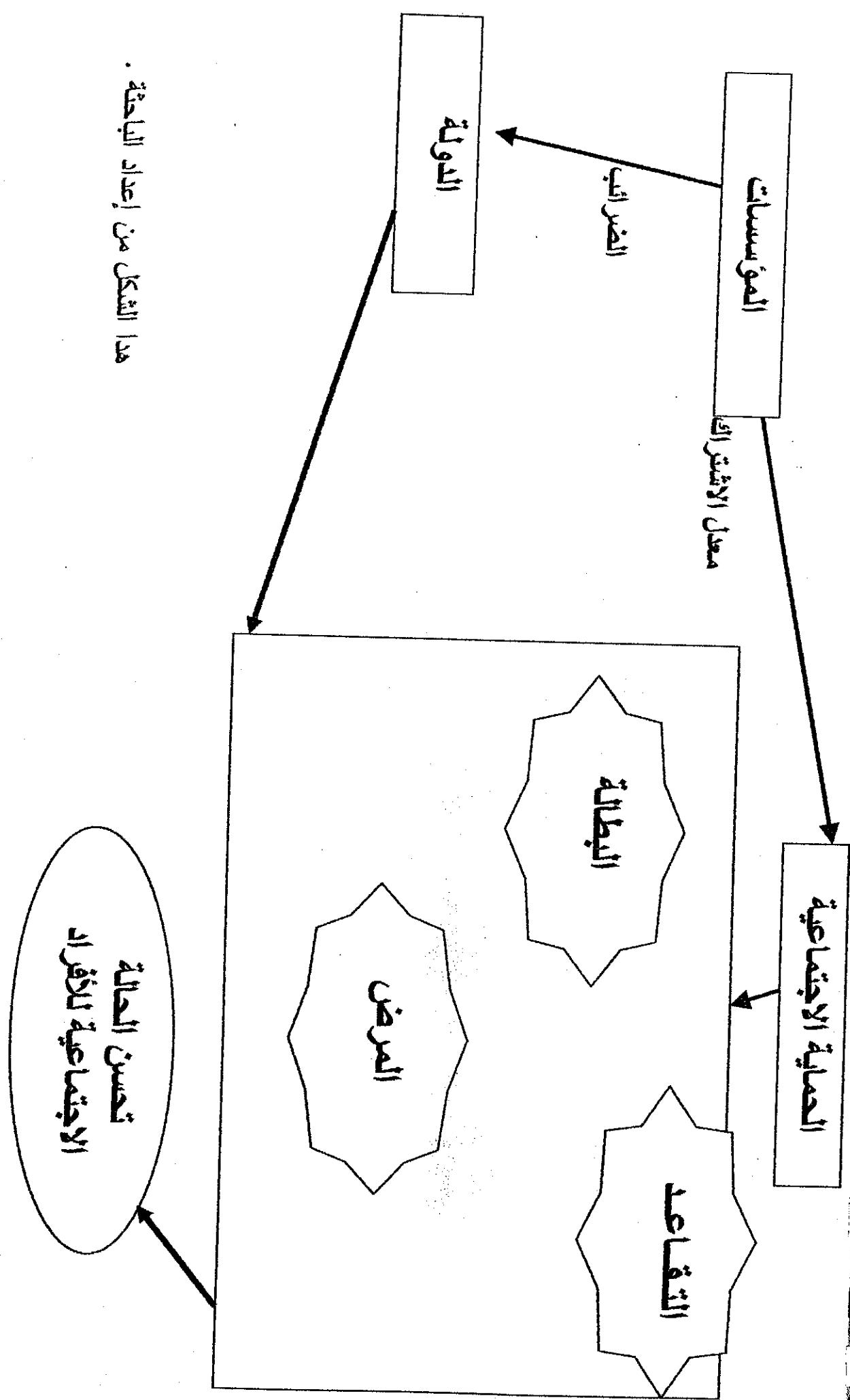
و في الأخير يمكن القول بأنه من الطبيعي أن نلاحظ بعد كل ما سبق بأن صندوق الضمان الاجتماعي يعيش صعوبات مالية حادة . و كأبسط مثال عن نتائج ذلك أن الضمان الاجتماعي مازال يتمادي في فرض شروط مجحفة و تعجيزية على زبائنه و كأنه يحاول التخلص من التزاماته تجاههم و بغض النظر عما يعانيه هذا الصندوق من مشاكل مالية، لا دخل للمشتراك فيها فإن التوجّه إلى أسلوب التضييق و التشكيك في نسمة المؤمن و الطبيب على حد سواء يدفع بالشريحة الفقيرة خاصة إلى التخلي عن العلاج ما دام الدواء باهض الثمن و تعويضه غير أكيد. و بالإضافة إلى التأخير في تسديد التعويضات شطب بعض الأدوية من قائمة الأدوية المعوضة، و اشترط إلهاق ورقة الإرشادات و تركيبة الدواء بملف التعويض. يعاني المريض الذي يلجأ للعلاج الم Hansen الذي يستقطب فئات كبيرة جداً في خضم غلاء المعيشة، و فرض الخواص تسعيرات مرتفعة، من مشكلة تجعله يدخل في دائرة مغلقة أقطابها المستشفى و صندوق الضمان الاجتماعي فهذا الأخير يشترط لتعويضه وجود الختم الخاص للطبيب الذي تم علاجه فيما لا يمكن لهذا الأخير الاستجابة لهذا الطلب لأنه لا يملك ختما. فقد جرت العادة أن يقوم الأطباء المقيمون بالكشف على المرضى على مستوى

¹ - L. Lamri, le financement du système de santé Algérien. Opc cit. p31 .

المستشفيات و مصالح العلاج العمومية غير أن هؤلاء لا يملكون ختما لأنهم لم ينهوا بعد دراستهم، علما أن الضمان الاجتماعي لا يكتفي بختم المستشفى و لهذا يظل المريض يقطع أشواطا بين المؤسستين بحثا عن الحل. و من المفارقات أن مدة الحصول على التعويض تتجاوز في كثير من الأحيان 6 أشهر¹ كل هذا سنتصره من خلال الشكل التالي :

الشكل رقم 06 يبين علاقة الضمان الاجتماعي بباقي الفاعلين :

¹ زيدات سناء، إدارة و مالية المؤسسات الاستشفائية، مرجع سابق، ص 93.



المطلب الثالث : التنمية الاقتصادية وتحليل مؤشرات الحماية الصحية

المطلب الأول : تطبيق مقارن لمؤشراته الإنفاق الصحي في الجزائر (1973-2005)

❖ أولاً : تحليل مؤشرات الإنفاق الصحي على مستوى العالم¹

بتحليل مؤشرات الإنفاق الصحي إلى الناتج المحلي على مستوى العالم للفترة 90-1998، وبحسب البيانات التي شملها تقرير مؤشرات التنمية في العام 2000، وقد تم تجميع بيانات أعلى عشرة دول بحسب نسبة الإنفاق العام على الخدمات الصحية إلى الناتج القومي واعتبار مؤشرات هذه الدول مؤشرات معيارية لتكون أساساً للمقارنة، واختبار مجموعة من الدول النامية ممثلة للدول الخمس، و من بين هذه الدول الجزائر، ويعرض الجدول التالي مؤشرات الإنفاق الصحي للدول المختارة.

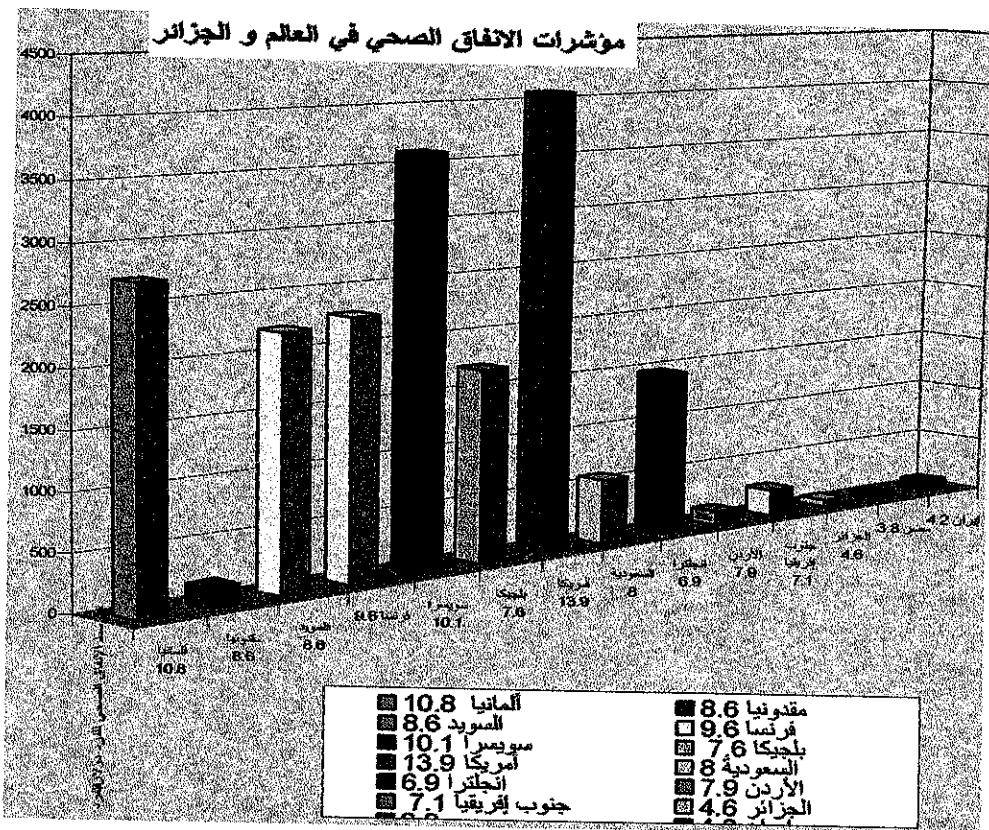
الجدول رقم 16 مؤشرات الإنفاق الصحي لبعض دول العالم

الدولة	نسبة الإنفاق الصحي للعلم إلى الناتج المحلي	متوسط الإنفاق الصحي للفرد دولار/للفرد
ألمانيا	10.8	2727
مقدونيا	8.6	171
السويد	8.6	2220
فرنسا	9.6	2287
سويسرا	10.1	3616
بلجيكا	7.6	1713
أمريكا	13.9	4080
السعودية	8	584
إنجلترا	6.9	1480
الأردن	7.9	123
جنوب إفريقيا	7.1	246
الجزائر	4.6	68
مصر	3.8	48
إيران	4.2	93

¹- طلت الدمرداش، اقتصاديات الخدمات الصحية، مرجع سابق، ص 364.

Source: world Bank, world development indicavors 2000.

المنحنى رقم 03 مؤشرات الإنفاق الصحي في العالم والجزائر



رسم هذا المنحنى انتلقتا من بيانات الجدول أعلاه.

وبتحليل بيانات الجدول ويمكن استخلاص النتائج التالية :

بحسب مؤشر نسبة الإنفاق الصحي الإجمالي إلى الناتج المحلي¹، تأتي أمريكا على رأس القائمة بالنسبة لدول العالم أجمع وحيث يبلغ إجمالي الإنفاق الصحي 13.9 % من الناتج المحلي الإجمالي، يليها ألمانيا 10.8 % و سويسرا 10.1 و 9.7 % فرنسا 9.6 % وبالنسبة للجزائر يبلغ الإنفاق الصحي الإجمالي 4.6 % من الناتج المحلي الإجمالي وهذا المعدل يقل كثيراً عن مثيله في الدول العشر الأولى بالنسبة لهذا المؤشر على مستوى

¹ - البنك العالمي، مؤشرات التنمية، لسنة 2000 .

العالم ولكن هذا المؤشر في الجزائر يكون قريبا من مثيله في الدول النامية ذات مستوى التنمية المتقارب مع الجزائر مثل مصر 3.8% وإيران 4.2%.

وتأتي مصر بالنسبة لهذا المؤشر رقم 97 بالنسبة للدول الـ 148 التي شملها تقرير مؤشرات التنمية في العام لـ 2000.

► مؤشر متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي¹:

يعتبر مقياس متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي مؤشرا جيدا على الحالة الصحية للمجتمع، ولكن يجب أن يؤخذ في الاعتبار عند تحليل هذا المقياس عدالة توزيع الإنفاق الصحي، أو ما يمكن أن نطلق عليه عدالة الوصول إلى الخدمات الصحية، ويحسب مؤشر متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي كالتالي:

$$\text{مؤشر متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي} = \frac{\text{ الإنفاق الصحي الإجمالي}}{\text{ عدد السكان}}$$

$$\text{مؤشر متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي} = \frac{\text{ الإنفاق الصحي العام} + \text{ الإنفاق الصحي الماء}}{\text{ عدد السكان}}$$

ويمكن استخدام هذا المقياس على أساس متوسط نصيب الفرد من الإنفاق العام على الخدمات الصحية، على أساس أن الإنفاق العام على الخدمات الصحية، يتيح للجميع فرص الرعاية الصحية بدون تمييز، بعكس الإنفاق الخاص الصحي، ويحسب متوسط نصيب الفرد من الإنفاق العام على الخدمات الصحية على النحو التالي:

$$\text{مؤشر متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي} = \frac{\text{ الإنفاق الصحي العام}}{\text{ عدد السكان}}$$

ولكن هنا سيتم الاعتماد على مقياس متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي للمقارنة.

ويحسب مؤشر متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي: تأتي أمريكا على رأس القائمة أيضا بالنسبة لدول العالم أجمع، حيث يبلغ متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي 4080 دولار، و اليابان 2379 دولار، و فرنسا 2287 دولار، والسويد

¹ طلعت النمرداش، اقتصاديات الخدمات الصحية، مرجع سابق، ص 365.

222 دولار ، والنمسا 2108 دولار ، وهولندا 1988 دولار، وكندا 1855 دولار ، واستراليا 1842 دولار ، و بلجيكا 1812 دولار ، فلإسرائيل 1701 دولار ، ثم إنجلترا 1480 دولار . وبالنسبة للجزائر يبلغ متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي 65 دولار في السنة كمتوسط عن الفترة 1990-1998 ، وهذا المعدل ضئيل جداً بالنسبة لمثيله في الدول العشر الأولى بالنسبة لهذا المؤشر على مستوى العالم و يقل متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي الإجمالي في الجزائر عن مثيله كذلك في الدول النامية ذات مستوى التنمية المتقارب من الجزائر حيث يصل 359 دولار في البرازيل، 68 دولار في رومانيا ، 93 دولار في إيران ، 201 دولار في المكسيك . ويأتي ترتيب الجزائر رقم 70 بالنسبة لهذا المؤشر بالنسبة للدول الـ 148 التي شملها تقرير مؤشرات التنمية في العالم 2000 .

❖ ثانياً :تحليل الإنفاق الصحي في الجزائر¹

عند تحليل مؤشرات الإنفاق الصحي يمكن تناولها من خلال منهجين، الأول، سيعتمد على مقارنة الإنفاق الصحي منسوباً إلى الناتج المحلي، والثاني يعتمد على مقارنة نصيب الفرد من الإنفاق الصحي.

► مؤشرات مالية

• نسبة الإنفاق الصحي إلى الناتج المحلي وتتمثل في الآتي :

مؤشر نسبة الإنفاق العام على الخدمات الصحية الإنتاج المحلي - الإنفاق الصحي الإجمالي / الناتج المحلي

¹ -F.Zohra Oufriha, Système de santé et population en Algérie, ope cit, p108 -109.

الجدول رقم 17 نسبة الإنفاق الصحي إلى الناتج المحلي

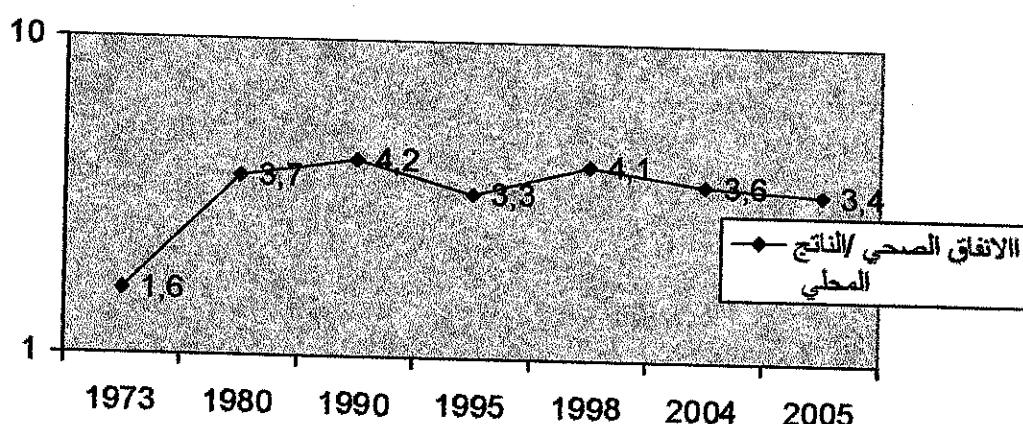
الوحدة : ملليار دج

								السنوات
2005	2004	1998	1995	1990	1980	1973		
254	220	115	81	23*	*6	*0.8	نفقات	
7515	6126	2830	1966	*555	*162	*54	الناتج	
3.4	3.6	4.1	3.3	*4.2	*3.7	*1.6	المعدل %	

Source: World Health Organization - National Health Accounts Series, 28-03-2007.

*Ministère des Finances

المنحنى رقم 04 : الإنفاق الصحي بالنسبة للناتج المحلي



رسم هذا المنحنى انتلاقا من بيانات الجدول رقم 17.

مع تطور المتغيرات الاجتماعية و الاقتصادية، سعت الجزائر منذ الاستقلال لتقديم مشاريع مختلفة في مجال الصحة العمومية لتجاوز الصعوبات الناتجة عن المرحلة السابقة وأقدمت على إصلاحات سنة 1974 حيث أصبح العلاج مجاني كما انشأت المنشآت الاستشفائية واتخذت سياسة تكوين الأطباء والمستخدمين شبه طبي والإداريين قصد التكفل بصحة السكان وطباتهم المتزايدة .

إن الدولة الجزائرية، خاصة بعد وضع مبدأ المجانية حيز التنفيذ، عملت على تخصيص مبالغ مالية هامة للنهوض بالصحة، الأمر الذي جعل هذا القطاع يعتمد على تمويل عمومي شامل لجميع نواحيه من دواء، يد عاملة، تجهيزات أخرى،.... الخ.

كما تجدر الإشارة إلى أن هذه المبالغ لم تتوقف عن الزيادة، إلا أن ذلك لم يتم متابعته بمراقبة ملائمة تعمل على صيانة وضمان استغلال عقلاني لهذه الموارد.

ومن خلال الجدول (رقم 17) و الرسم البياني أعلاه يتضح لنا : أن نظام الصحة في الجزائر يتعادل مع باقي البلدان المختلفة والفقيرة .¹

بالرغم من تحسن أحوال الصحة للأفراد في الجزائر خلال السبعينيات ضمن التشريعات الجديدة الخاصة بتوفير الصحة للجميع تحت عنوان الحماية الاجتماعية، هذه النقلة النوعية راجعة أساساً إلى المعدلات الإيجابية للنمو الاقتصادي الذي حققه الجزائر من جراء ارتفاع معدلات البترول. لكن مع منتصف الثمانينيات بدأت الدولة تسحب وتنخلّى عن دعمها المباشر للصحة العمومية من جهة وتناقص في إيرادات الحماية الاجتماعية من جهة أخرى. يعود السبب أساساً إلى الأزمة الاقتصادية التي لحقت بالجزائر، وما تبعها من إصلاحات أبرزها التعديل الهيكلي.

و عند تحليل الإنفاق الصحي إلى الناتج المحلي على مستوى مختلف هذه السنوات ، نلاحظ أن نفقات الصحة تتطور بخطى صغيرة مع تطور الناتج الخام إلا أن في سنة 1995 ، أين انتهت الجزائر نهج اقتصاد السوق (المرحلة الانتقالية) فقد انخفضت إلى 3.3 بعدما كانت 4.2 سنة 1990 كنسبة من الناتج المحلي .

ومن هذا المنطلق نستنتج أن تدخل الدولة في الحماية الصحية للمجتمع ،لن تتأتى إلا إذا توفرت الدولة على موارد مالية تحقق بها معدلات إيجابية في النمو الاقتصادي وبالتالي تتحقق التنمية الاقتصادية ،والتي تعود بالإيجاب على إيرادات قطاع الصحة من خلال تدخل الدولة من جهة ،والحماية الاجتماعية من جهة أخرى (توفر مناصب عمل ،زيادة عدد المشتركين في الضمان الاجتماعي ،وبذلك تستطيع تمويل قطاع الصحة)،الأمر الذي يؤدي إلى رفاهية المجتمع.²

¹ A. OUCHFOUN ET D. HAMMOUDA, Bilan de vingt-huit années de politique sanitaire en Algérie, *Cahiers du CREAD* n°35-36.

² - A. OUCHEOUN ET D. HAMMOUDA, OPE CIT.

• تطور إيرادات الصحة الممولة من الدولة، الضمان الاجتماعي

الجدول رقم 18 تطور إيرادات الصحة الممولة من الدولة، الضمان الاجتماعي

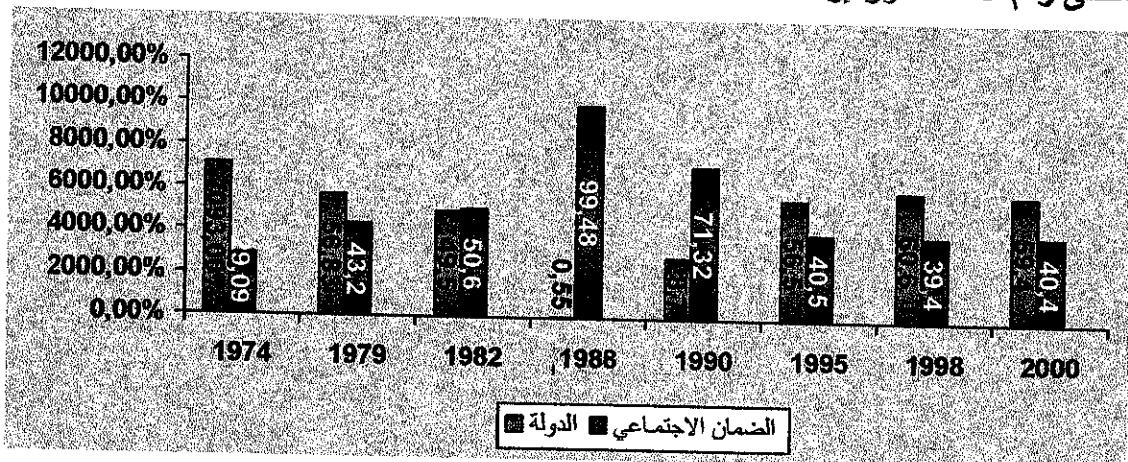
السنوات	الدولة %	الضمان %	الاجتماعي %	المجموع %	2005	2000	1998	1995	1990	1988	1982	1979	1974	
-	59.4*	60.6	56.5	28.7	0.55	49.5	56.83	70.93						
-	40.4*	39.4	40.5	71.32	99.48	50.6	43.2	29.09						
-	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	

Source : Banque mondiale « Description du secteur de la santé » Juin 2000.

*Ministère de la santé.

إحصائيات 2005 غير متوفرة .

المنحي رقم 05 : تطور إيرادات الصحة الممولة من الضمان الاجتماعي والضمان الاجتماعي



رسم هذا المنحي انطلاقاً من البيانات الموجودة في الجدول رقم 18

عما أن قطاع الصحة يمول عن طريق عنصرين الدولة والضمان الاجتماعي¹، نجد من خلال الجدول (رقم 18) والرسم البياني أعلاه، أن الدولة في بداية الأمر كانت تتحمل معظم نفقات الصحة، حوالي 70.93 % هذا إن يدل عن شيء إنما يدل على حرص الدولة على توفير الحماية الصحية لجميع أفراد مجتمعها خصوصا وان صندوق الضمان

¹ F. Z.Oufrifa , cette chère santé ,ope cit ,p 202-203 .

الاجتماعي كان في بداية الطريق مهتماً أكثر بالتعويضات وكذا مجال التقاعد. يرجع هذا الاهتمام كما سبق وقلنا إلى الإرادات التي توفرت عليها الدولة إنذك كنتيجة لارتفاع أسعار البترول. إلا أن مع نهاية السبعينيات وبداية الثمانيات بدأت تتناقص وقد أصبحت شبه منعدمة سنة 1988 (0.55) و السبب في ذلك هي القوانين الجديدة التي طرأت على الضمان الاجتماعي، ضف إلى ذلك كسبب رئيسي هي الأزمة الاقتصادية التي أدت إلى انسحاب الدولة لكن في فترة التسعينيات عاودت الزيادة لكن بنسب صغيرة متقاربة ونسب الضمان الاجتماعي الذي هو الآخر عرف تدفق في إراداته حتى وصل به الأمر إلى العجز بسبب (سياسة التعديل لهيكلي : تسريح العمال - نقص الإيرادات من خلال نقص عدد المشتركين - التعويض عن البطالة - رفع النفقات) ومنه نستنتج أن الحماية الصحية تتماشى و النمو الاقتصادي .

▲ تطور نفقات و إرادات الصحة من 1974 إلى 2000

الجدول رقم 19 تطور نفقات و إرادات الصحة

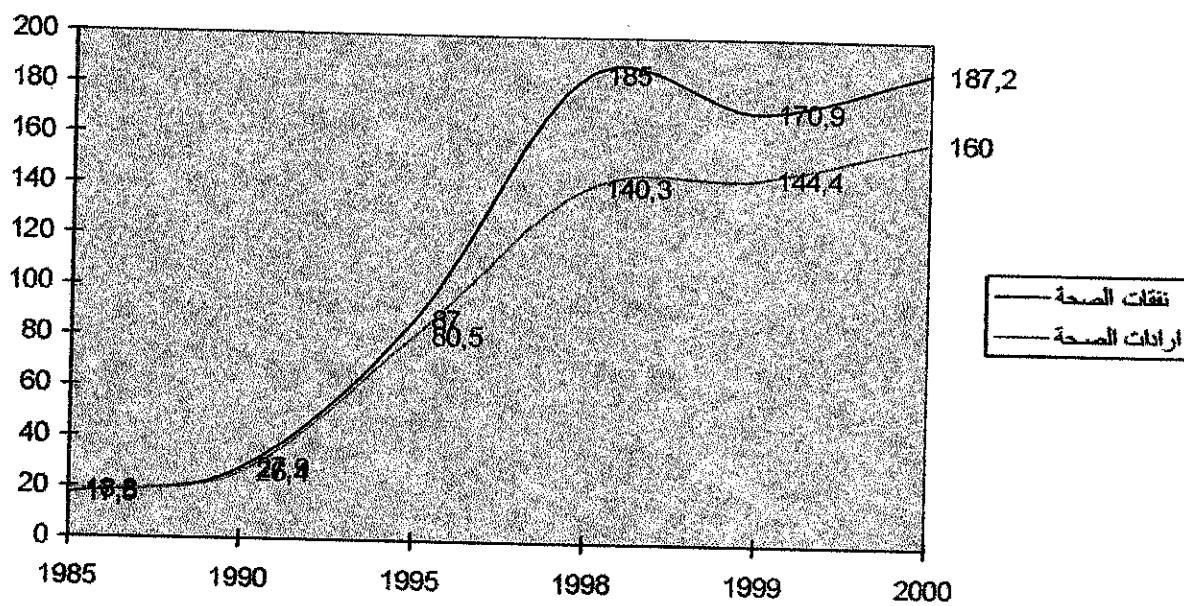
الوحدة : ملبار دج

السنوات	1974	1985	1990	1995	1998	1999	2000
النفقات	7.81	17.5	27.9	87.0	158.0	170.9	187.2
الإرادات	-	18.8	26.4	80.5	140.3	144.4	160.0
الفرق	-	1.3+	1.5-	6.5-	17.6-	26.4-	27.2-

Source : Ministre des finances (des différentes années).

- إرادات 1974 غير متوفرة .

المنحنى رقم 06 تطور نفقات و إرادات الصحة



يمكن أن نستنتج من الجدول (19) والمنحنى (06) أعلاه ، أن الحماية الصحية عرفت انتعاشًا ملحوظاً خلال السبعينيات ، لكن سرعان ما تراجع هذا في منتصف الثمانينيات و استمر في التراجع حتى اليوم . بقيم سالبة تظهر في الواقع المعاش وهو الأمر الذي نلاحظه من انعدام النوعية في الخدمات و تدهور الحالة الصحية للأفراد . كثرة الأمراض بوسائل قديمة أو تقاد أن لا تتوفر . وهو الشيء الذي دفع بالدولة إلى إصلاح المنظومة الصحية من خلال ما أسمته بالتعاقد¹ في نظام الصحة وهو موضوع في صدد الدراسة (Contractualisation dans le système de santé)

► مؤشر متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي
يعتبر مقياس متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي مؤشراً جيداً لتبيين الحالة الصحية

¹ - Larbi Abid, Vous avez dit contractualisation des hôpitaux ? Janvier 2006,

-Jean Perrot et Eric de Roodenbeke , La contractualisation dans les système de santé , Edition Karthala , Paris, 2005, p 18.

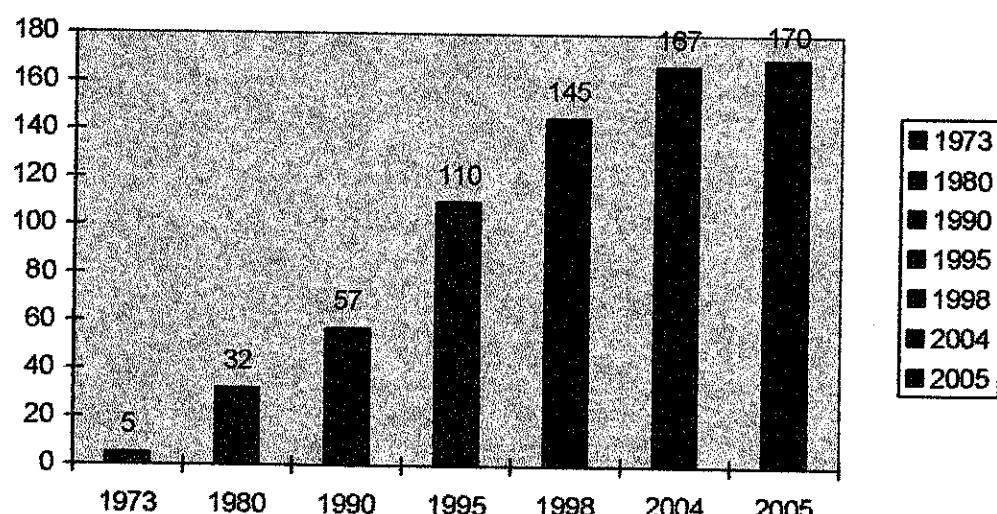
المجتمع.

الجدول رقم 20 متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي

السنوات	2005	2004	1998	1995	1990	1980	1973
المتوسط بالدولار *	170	167	145	110	57	32	5

* World Health Organization - National Health Accounts Series, 28-03-2007

المنحنى رقم 07 : متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي



يشكل الانتقال الديموغرافي والوبائي عبئاً سيئاً واقعه خلال السنوات المقبلة على تكاليف الصحة، هدا ما لاحظناه من الجدول (20) والمنحنى، حيث انتقل متوسط نصيب الفرد من الإنفاق الصحي من 5 دولار سنة 1973 إلى 170 دولار سنة 2005، وسيزداد أكثر مستقبلاً، خاصة إذا أخذنا بعين الاعتبار تمويل المؤسسات العمومية للصحة الذي كان يمثل سنة 1987 3.6% : من الناتج المحلي الخام والذي أصبح سنة 2000 لا يمثل سوى 1.3%، ولم يضر العجز وحده بل حتى سوء استعمال للموارد المتاحة.

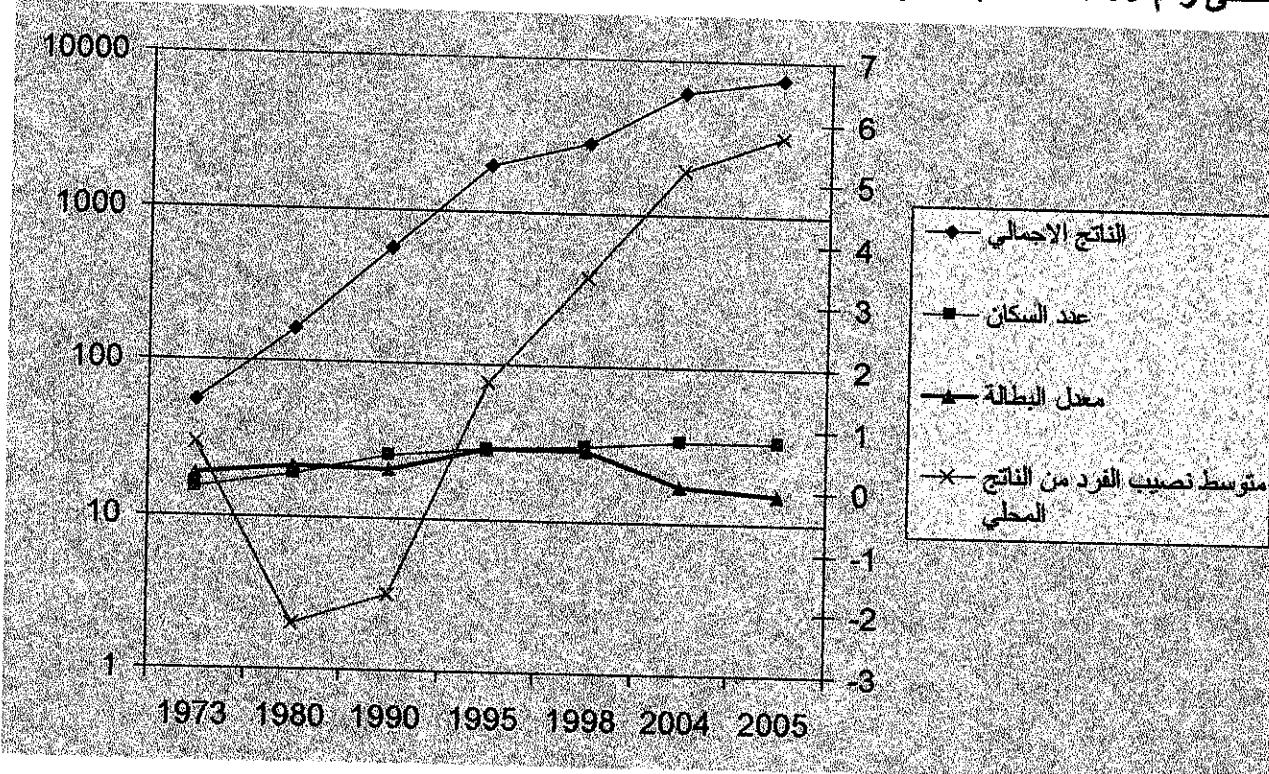
► البطالة والتنمية الاقتصادية والصحة

الجدول رقم 21 معدل البطالة و متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي

السنوات	الناتج الإجمالي [*]	عدد السكان ^٦ ^٧	معدل البطالة [*] %	متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي [*] %
1973	54	15.065	18.6	0.675
1980	162	18.669	-2.263	
1980	162	18.669	-2.263	
1990	555	25.022		
1995	1966	28.060	28.1	1.714
1998	2830	29.950	28	3.454
2004	6126	32.357	17	5.189
2005	7515	32.853	15	5.75

رسم هذا المنحنى انطلاقا من بيانات الجدول رقم 21 .

المنحنى رقم 08 : معدل البطالة ومتوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي



* Ministère des Finances

٦ World Health Organization – ope cit.

* a partir des différent articles de l'ONS ,CNES,

* Banque mondiale ,sur le site :

<http://perspective.usherbrooke.ca/bilan/servlet/bmlistestspecific ?codetheme=1>.

إن كل من الجدول رقم (21) و المنحنى أعلاه يصوران لنا ولو بشكل بسيط، الواقع المعاش، فنلاحظ أن هناك علاقة بين المتغيرات الاقتصادية الكلية و المستوى الصحي للأفراد ، فقد يترك سلوك تلك المتغيرات آثار موجبة أو سلبية على العمر المتوقع للأفراد العاملين مما يؤثر وبالتالي بصورة موجبة أو سلبية على المستوى الصحي الذي يؤثر مباشرة على إنتاجية العمل و وبالتالي معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي و يوجه مسار نموه ما بين الاتجاه الصاعد و الاتجاه الهابط ، و ذلك من خلال ما لاحظناه في تلك المؤشرات الموجودة في الجدول و الواضحة أكثر في الرسم البياني ، حيث أن عند تراجع النشاط الاقتصادي سيفقد العامل منصبه كما هو الحال بالنسبة للجزائر مما يؤثر سلبا على صحته سواء بسبب انعدام الدخل و ما يتربّع عنه من آثار أو الحالة النفسية التي يكون يمر بها الفرد.¹

الفوج الثاني : تبيين الحالة الصحية للجزائريين انتلافاً من بعض المؤشرات الديموغرافية

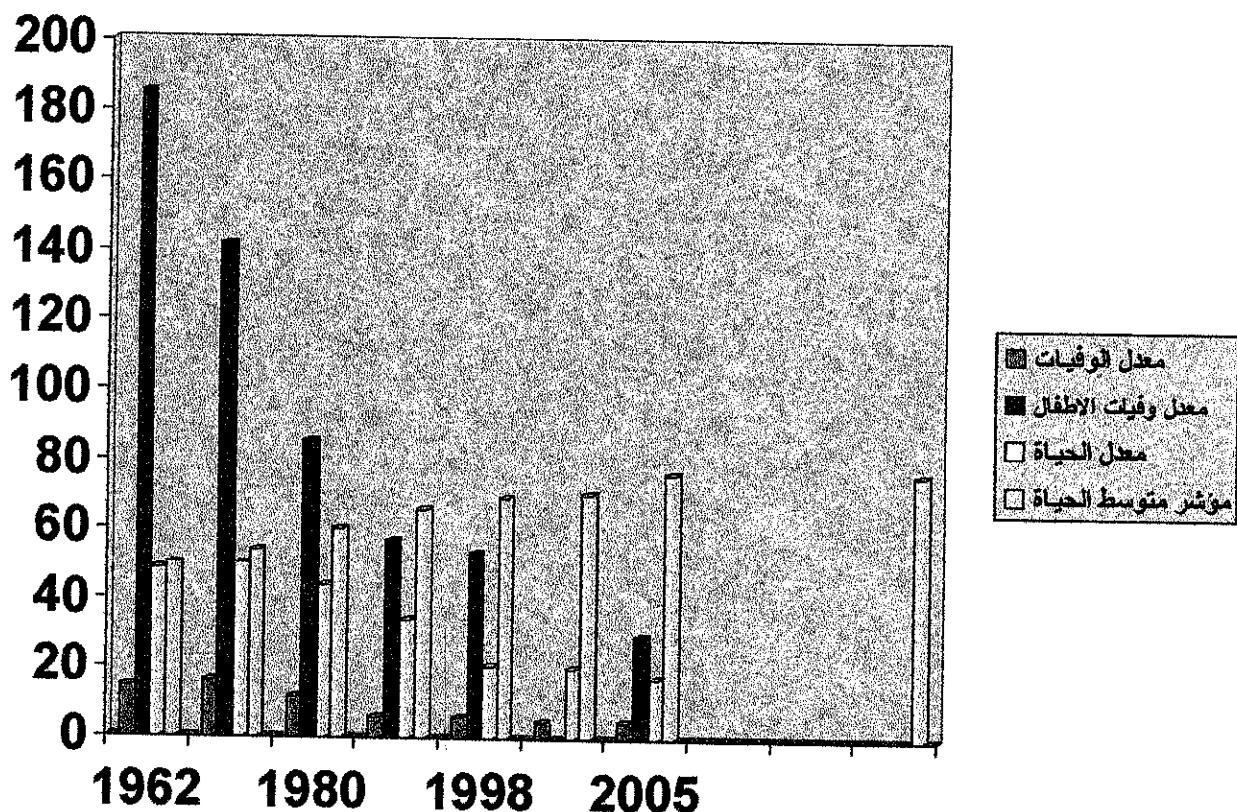
الجدول رقم 22 : تطور بعض المؤشرات الديموغرافية

السنوات	1962	1970	1970	1980	1991	1998	2001	2005
معدل وفيات / 1000	14.6	16.4	11.7	6.04	5.82	4.56	4.6	
معدل وفيات الأطفال / 1000	185	141.5	84.7	56.9	53.35			29.4
معدل الحياة / 1000	48.5	50	43.8	34	21.02	20.03	17.1	
مؤشر متوسط الحياة %	50	53.5	60	65.7	69.5	70.7	76.1	

Source : O.N.S, Ministère de la santé

¹ طلعت التمرداش، اقتصادات الخدمات الصحية، مرجع سابق، ص 422.

المنحنى رقم 09 : مؤشرات ديموغرافية



رسم هذا المنحنى انطلاقا من بيانات الجدول رقم 22 .

من خلال هذه المؤشرات الديموغرافية ،فإنه يمكن أن نتصور الهرم السكاني مستقبلا إن لم تتدخل متغيرات أخرى ،بحيث رغم أن الأشخاص الذين نقل أعمارهم عن 20 سنة لا زالوا يشكلون جزءا هاما من السكان الجزائريين .فهم يمثلون 50% من السكان وهو ما يحدث للمرة الأولى منذ الاستقلال خلال الألفية الثالثة ،وهذا ما قد يؤدي إلى زيادة في الأمراض المرتبطة بتقدم السن و التي تستدعي علاجا متخصصا و خاصا .

رغم ايجابية هذه المؤشرات الديموغرافية ،(انخفاض معدل الوفيات وارتفاع مؤشر متوسط الحياة ...) في السنوات الثمانينيات و التسعينيات وحتى بداية الألفية الثالثة إلا أن الجزائر خلال هذه المرحلة باستثناء السنوات الأخيرة عاشت وضعية صعبة اقتصاديا، أصبحت تكلفة اجتماعية دفعها أفراد المجتمع.¹

1-رياحي ، الملتقى الدولي الأول للاقتصاد الصحة ، كلية الحقوق والعلوم الاقتصادية بجامعة عبد الرحمن بجاية ،الجزائر، 13-14-15 نوفمبر 2006 .

-Malika Ahmed Zaid ,La mise en œuvre de réseaux de santé en Algérie,colloque international sur l'économie de santé ,université Abderrahmane Mira de Bejaia,13-14-15 Novembre 2006.

لكن على من تعود تلك المؤشرات الايجابية في الوقت التي بدأت الدولة تنسحب عن دعمها المطلق للحماية الصحية؟ هذا ما سوف نبيّنه الآن من خلال :

الجدول رقم 23 تطور تمويل CNAS لنفقات المستشفيات

الوحدة : 10^9 دج

السنوات	المجموع	معدل الزيادة
2001	21.5	1
2000	20.5	0.63
1999	19.87	0.22
1998	19.65	1.68
1997	17.97	1.4
1996	16.57	3.02
1995	13.55	2.3
1994	11.25	1.27
1993	9.98	0.5
1992	9.5	1.04
1990	8.6	0.6-
1989	9.2	-

Source : Montant ; les rapports du CNES.

Taux de croissance sont des calculs personnels.

الجدول رقم 24 تطور نفقات تعويض الأدوية

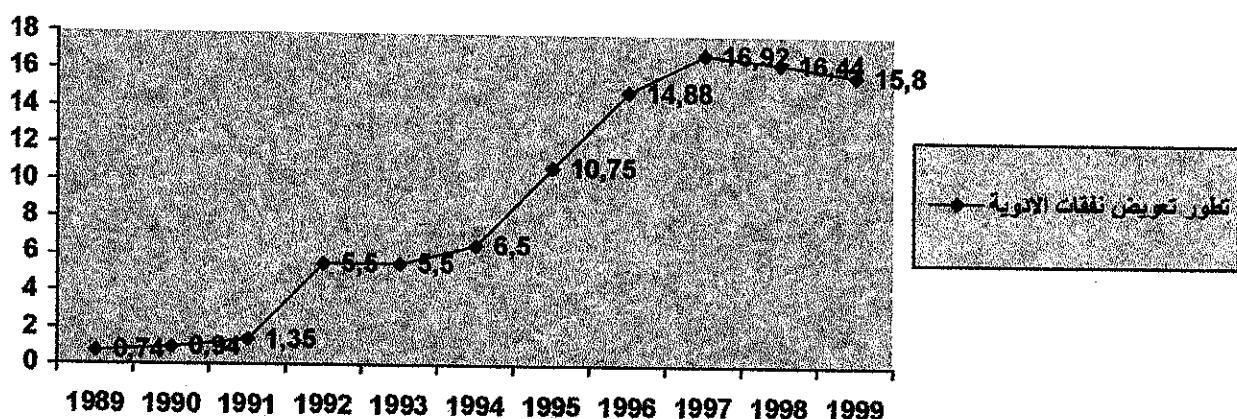
الوحدة : 10^9 دج

السنوات	المجموع	المعدل
1999	15.8	-0.64
1998	16.44	-0.48
1997	16.92	2.04
1996	14.88	4.13
1995	10.75	4.25
1994	6.5	1
1993	5.5	2
1992	3.5	2.15
1991	1.35	0.41
1990	0.94	0.2
1989	0.74	-

Source : Montant ; les rapports du CNES.

Taux de croissance sont des calculs personnels.

المنحنى رقم 10 : تطور نفقات تعويض الأدوية



نستنتج من خلال المنحى هذا و الجدولين السابقين¹: أن تمويل CNAS لنفقات الصحة كان ضئيلا مقارنة بالسبعينيات ، خاصة بداية سنة 1995 ، وهذا راجع للاستقلالية التي أصبح يتمتع بها الصندوق الوطني للتأمينات الاجتماعية، وإنشاء صندوق آخر لغير الأجراء الذي ساهم هو الآخر في نفقات الصحة بنسبة 40% 44% 56% خلال 1995، 1996، 1998 على التوالي. غير أن مع نهاية 1999 والسنوات الأخيرة عرفت هذه النسب تراجعا، يعود إلى الحالة المالية السيئة التي تعيشها CNAS وبباقي صناديق الحماية الاجتماعية، بسبب انخفاض معدل الاشتراك (البطالة ، انسحاب الدولة بنسبة كبيرة).

الفرع الثالث : تطور المرافق الصحية والموارد البشرية

الجدول رقم 25 : تطور المرافق الصحية

السنوات	1962	1972	1982	1990	2005
عدد المستشفيات	152	143	173	181	229
السرير	37787	38828	43700	55544	
مراكز صحية	188	307	820	1121	
عدد القاعات العلاج	734	1266	1660	3344	5883
مستوصفات	0	16	228	451	

Source : MINISTÈRE DE LA SANTE, ARTICLE 1990,2005.

الجدول رقم 26 : تطور الموارد البشرية

السنوات	1962	1972	1982	1990	2005
الأطباء	600	1985	9056	23550	*45000
أطباء الإنسان	135	308	2313	7199	-
تقنيين الصحة	266	355	1137	2134	*43000
صيادلة	1380	14373	32640	55145	-

Source : Statistiques année 1990, MINISTÈRE DE LA SANTE.

*MINISTÈRE DE FINANSE. ARTICLE, 2005

¹ F.Z.Oufriha ?Système de santé en Algérie, ope cit ,p136-137.

نلاحظ من خلال هذه الأرقام أن الجزائر خصصت اهتماما كبيرا خاصة بداية بـ 1974 حين شرعت السلطات بقرار مجاني كل من التعليم المجاني والصحة المجانية فخصصت بذلك مبالغ معينة أثرت بها المنظومة الصحية، الأمر الذي أدى بتحسين مستوى الصحي للإفراد، يرجع الفضل في إنشاء هذا الكم من المرافق الصحية إلى الراحة المالية الناتجة عن ارتفاع أسعار البترول وارتفاع قيمة الدولار (خصوصاً وأن صادرات الجزائر 98% من المحروقات) أما عن مجانية التعليم هو الآخر أحد نصيبيه من الاهتمام بغرض رفع مستوى التعليمي للأفراد والعمل على توفير إطاراً مختصاً في هذا الميدان وغيره، حيث أن عدد السكان بلغ سنة 1962 مقابلة 10 أطباء، ولتعويض هذا النقص لجأت الجزائر إلى جلب عدد كبير من الأطباء الأجانب وتقنيين الصحة، و بالفعل أصبح هذا محققاً في الوقت التي غابت فيه الأجهزة التقنية والحديثة وكذا الأدوية (وان وجدت تبقى ناقصة) مما أثر سلباً على إنتاجية الأطباء وأعوانهم، الشيء الذي لم يسمح بتوفير الحماية اللازمة للمريض أي غياب النوعية في الخدمات الطبية.¹

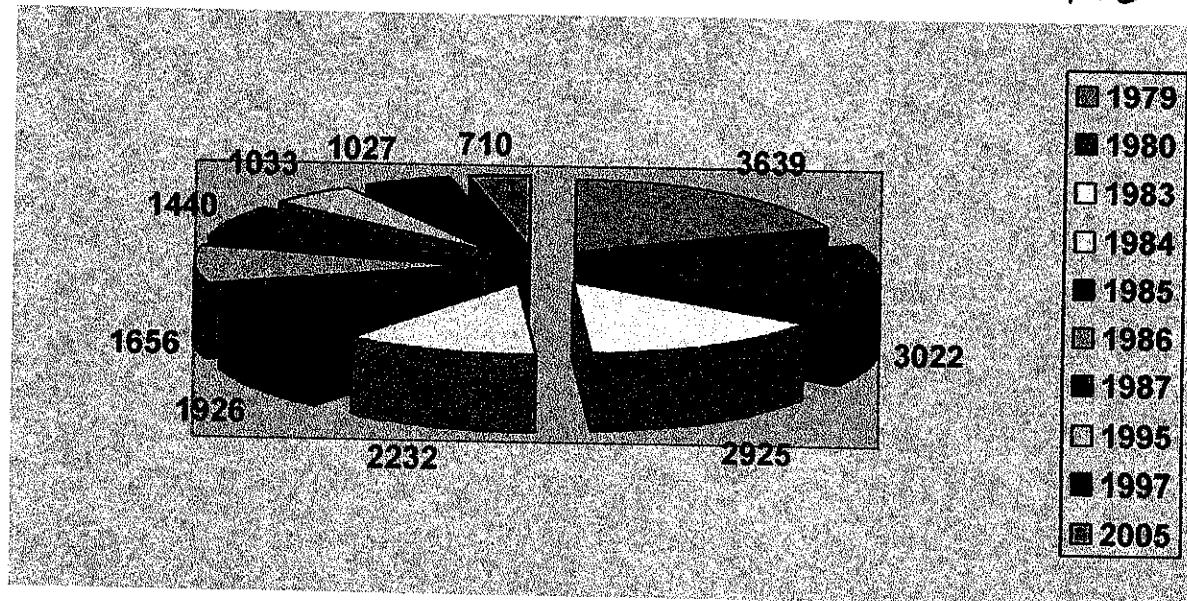
الجدول رقم 27 : يمثل عدد السكان لكل طبيب

السنوات	نسمة/طبيب	2005	1997	1995	1987	1986	1985	1984	1983	1980	1979
	710	1027	1033	1440	1656	1926	2232	2925	3022	3639	

Source : MINISTÈRE DE LA SANTE, ARTICLE 1990,2005.

¹ A. OUCHFOUN ET D. HAMMOUDA, Bilan de vingt-huit années de politique sanitaire en Algérie, *Cahiers du CREAD n°35-36, ope cit.*

المنحنى رقم 11: عدد السكان لكل طبيب



رسم هذا المنحنى انطلاقا من بيانات الجدول رقم 27.

من خلال هذه الأرقام الأخيرة في الجدول رقم (27) نستنتج بارتفاع الدخل الفردي في الجزائر من 1600 دولار سنة (1993) إلى 1930 دولار سنة (2003). كما أدى تحسن الرعاية الصحية إلى انخفاض معدل وفيات الأطفال لتصل إلى 31.1 بالألف حسب تقديرات منظمة الصحة العالمية ، وأصبح منذ (1999) لكل 1271 نسمة (طبيب) ، و لكل 476 نسمة (سرير مستشفى) .

يقدر البنك العالمي نسبة السكان التي تعيش ما دون خط الفقر ب : 12.2 % (1998) . كما تشير إحصائيات منظمة UNESEF أن معدل الوصول إلى الماء الصالح للشرب في الجزائر 87 % سنة (2002) وهو من المعدلات في العالم.¹

¹ - MINISTRE DE LA SANTE, ARTICLE 1990,2005

الخلاصة

من خلال ما سبق نستنتج أن :

- نقص تدخل الدولة في الحماية الصحية سنة 1980 حيث انتقلت من 70.93% سنة 1974 إلى 45.80 سنة 1980 يرجع إلى اهتمام الكامل لقطاع الصناعة .
- 1984 : إثراء منظومة الحماية الاجتماعية بمواثيق صدرت تسمح للضمان الاجتماعي بتوفير الحماية الاجتماعية للأفراد نذكر بالأخص الحماية الصحية وهذا نظراً لزيادة نسبة المشتركين في الضمان الاجتماعي .
- توفر مناصب للعمل الناتج عن إنشاء المؤسسات وطنية كبيرة امتصت نسبة كبيرة من البطالة آنذاك.
- من ناحية مؤشر متوسط الحياة ايجابي بشكل كبير حيث انتقل من 50 سنة 1962 إلى 70.1 سنة عام 2005 بمعدل 23 سنة خلال 39 سنة فقط .
- معدل وفيات الأطفال تحسنت وضعية الأطفال في الجزائر وهذا يدل عن نجاح سياسة الدولة الصحية فيما يخص التلقيحات Programme de vaccination والمراقبة الدائمة من خلال توفير طاقات لمراقبة صحة الأطفال من خلال الصحة المدرسية .
- انخفاض إرادات الدولة أثر سلباً على مداخلات الحماية الاجتماعية بداية من 1985 مما أدى إلى عجز هذه المنظومة المهمة التي تساهم وبشكل كبير في توفير الصحة للأفراد .

كل هذه الأمور كنتيجة للسياسة الاقتصادية التي تتبعها الجزائر ، و من هنا نستنتج أن النمو الاقتصادي والتنمية الاقتصادية تؤثر مباشرة على الحالة الاجتماعية للمجتمع . و نستنتج أن العلاقة الموجودة بين التنمية الاقتصادية والحماية الصحية علاقة سلبية ، يعنى أن بوجود تنمية اقتصادية تعمل الدولة على تشجيع الاستثمار الذي له الدور الكبير في امتصاص البطالة ، الأمر الذي يزيد من عدد المشتركين لدى صناديق الحماية الاجتماعية ، مما يجعلها قادرة على تمويل الصحة للأفراد (توفير أدوية متقدمة تتماشى والتكنولوجيا الحديثة ، إقامة مشاريع تمس تجهيزات استشفائية ، وتعويض عدد كبير من الأدوية لمدة قصيرة ...) وهو ما يسمح للفرد بتحسين إنتاجيته ، فيتتحقق الربح

للمؤسسة فتزيد من استثماراتها ، و يزيد بذلك الطلب (وجود عمل ، وتوفر دخل) .. وهكذا تتحرك العجلة الاقتصادية لتمس كل القطاعات لتصل في النهاية إلى تحقيق النمو الاقتصادي والتنمية الاقتصادية وكذا الحماية الاجتماعية للمجتمع .

خاتمة الفصل

نلاحظ بأن الوضعية الصعبة التي تعيشها الجزائر تميزت في البداية بتراجع مداخيل المحروقات، و النسبة العالية في التدين الخارجي.

وبالرجوع إلى جذور الأزمة، نلاحظ بأنه منذ إرساء قواعد المجانية في العلاج، التي جاءت مصاحبة لاستعمال صيغة "الميزانية الإجمالية" فإن الدولة التي يمكن وصفها باللوصية أصبحت تقوم بمهمة ضخمة وتتكلف بها ما ليه، وقد تطورت حصة مشاركة الدولة في هذا الإطار بسرعة مذهلة في السنوات الخمسة الأولى من تطبيق المجانية لكن مع اتساع هذه المسؤولية، و المشاكل التي كانت على الدولة تحملها، أصبحت هذه الأخيرة غير قادرة على إعطاء المزيد، و أخذت وبالتالي تحد من مسؤولياتها كمؤمن اجتماعي للصحة ، و بدأت حصتها تنقص خلال سنوات 1979 إلى 1988 غير أنه تبعاً لتوجه المأجورين وفق مخطط التنمية آنذاك، سمح ذلك للضمان الاجتماعي بتوسيع وعاء الاشتراكات التي تموّل الصندوق، و عليه أصبح بمقدوره المشاركة أكثر في تمويل الصحة. إضافة إلى مجانية اللجوء إلى هذه الهياكل، و جعلها في متناول الجميع، و توسيع عدد الطلبة المكونين في القطاع الصحي، إن هذه الفترة هي الأكثر تعبيراً عن مجانية العلاج المموّل بصفة مزدوجة من شرعي، الدولة و الضمان الاجتماعي.

فحتى بداية الثمانينات كانت الصحة من مهام القطاع العمومي، الذي تدعم بضمّ الهياكل النسبة العومية التابعة للضمان الاجتماعي وفقاً لمبادئ الاشتراكية المعهود بها آنذاك. لكن سرعان ما تغيرت الأمور ، إذ أنه في النصف الثاني من الثمانينات و مع انخفاض ثمن المحروقات التي تعدّ المورد الرئيسي للدولة بنسبة 98 % من مجموع الموارد الخارجية، أصبحت الأزمة الاقتصادية واضحة الملامح التي انعكست سلباً على الحالة الاجتماعية. إن هذه الأزمة خلقت ضغطاً حقيقياً على التمويلات الاقتصادية بمختلف أنواعها، والأمر الذي زاد من حدة الأزمة، هو تقليل الديون الخارجية المترتبة.

ولكن من جهة أخرى، فإنه من المنتظر وضع إصلاح هام آخر يمس نفقات المستشفيات التي شارك فيها هيئات الضمان الاجتماعي وذلك بوضع نظام تعاقدي أي علاقة هذه الهياكل

بهيئات الضمان في إطار اتفاقية نموذجية تضم مقدمي خدمات المؤسسات الصحية و هيئات الحماية الاجتماعية (من أجل تمويل الخدمات المقدمة للمؤمنين وذوي حقوقهم) ¹.

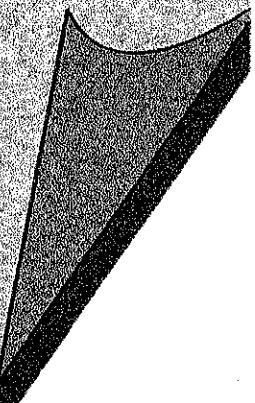
إن طريقة التعاقد هذه ستسنح بمراقبة للموارد الممنوحة من طرف الممولين للمؤسسات الاستشفائية، وذلك عن طريق وضع خلية للضمان الاجتماعي ، وذلك على مستوى المؤسسات الصحية وتكون من أطباء وأعوان إداريين في إطار تطبيق التعليمية الوزارية ل 20 سبتمبر 1997 المتعلقة بوضع حيز التنفيذ كآلية تجريبية ، بحلول سنة 2001 . (إعلان الأفراد المسجلين في الضمان الاجتماعي بوضع ملف طبي- إداري للمريض على مستوى المؤسسات العمومية للصحة).

لكن يبقى الأمر في مستوى التجربة،خصوصا مع العجز الذي يعيشه الضمان الاجتماعي حاليا والذي أدى إلى انخفاض مشاركته في النفقات الوطنية للصحة، بعدما عملت الدولة تدريجيا على الانسحاب أو المحافظة على نسبة ثابتة في مشاركته في النفقات الوطنية للصحة، مع الأخذ بعين الاعتبار التطور الاقتصادي والعلمي الحاصل في هذا القطاع.

وبالموازاة فإن القيام بزيادة في معدلات الاشتراكات على مستوى الضمان في الوقت الحالي سوف يكون له رد فعل اجتماعي صعب. من جهة أخرى فإن النهوض بعالم التشغل، هو الحل لزيادة المساهمين في الضمان الاجتماعي، وهو أمر ليس بالهين، إنه متوقف على تداخل عدة عوامل اقتصادية كما نعلم.

¹- Jean Perrot et Eric de Roodenbeke ,La contractualisation dans les système de santé , ope cit,p 28.

الخاتمة العامة



الخاتمة العامة

لقد سمحت دراستنا هذه بإعطاء نظرة ولو بسيطة حول الأسس النظرية لكل من التنمية الاقتصادية و الحماية الاجتماعية أين تم فيها أولاً التعرف على أهم النظريات التي تهتم بالتنمية الاقتصادية، كما عملنا على توضيح الفرق ما بين النمو الاقتصادي والتنمية الذي عادة ما يتم الخلط بينهما في هذا الإطار خصصنا جزءاً نظرياً، لتبيين العلاقة الموجودة ما بين التنمية والحماية الاجتماعية. وبما أن بحثنا يخص الجزائر فقد تطرقنا إلى البرامج التنموية، و نظام الحماية الاجتماعية في الجزائر، كما خصصنا جزءاً كاملاً للحماية الصحية - أحد فروع الحماية الاجتماعية - و علاقتها بالتنمية الاقتصادية، من أجل إعطاء صورة واضحة تبين تلك العلاقة كل هذه الأمور جعلتنا نصل إلى النتائج التالية :

النتائج

من خلال هذا البحث استخلصنا أن العلاقة الموجودة بينها علاقة سببية تبين أن التطور الاقتصادي و النهضة الاقتصادية يجب أن تشمل الناحتين الإنتاجية و الإنسانية من أجل حماية الفرد و تحقيق التنمية الاقتصادية .

هذا الاستنتاج أدى إلى التوغل أكثر في البحث و هو الأمر الذي خصصناه في الفصل الثاني لمعرفة و تراصدة الحماية الاجتماعية و علاقتها بالتنمية الاقتصادية . وبالفعل فمن خلال عرض مختلف البرامج التنموية التي انتهجتها الجزائر، استنتجنا مدى تأثيرها على الحماية الاجتماعية للمجتمع، حيث تحسنت معيشة الأفراد في السبعينيات بفضل ذلك الانتعاش الذي عرفته الجزائر، والنتائج عن معدل النمو الإيجابي الذي حققه أدى إلى من خلال ارتفاع أسعار البترول وارتفاع قيمة الدولار.

لكن مع منتصف الثمانينيات انقلب الأوضاع عكسياً بظهور الأزمة الاقتصادية سنة 1986 التي كشف الوجه الحقيقي للأقتصاد الجزائري ولمؤساته الاقتصادية والسياسية والثقافية.... إد عجز أصحاب القرار من التخلص منها بعدما تحدرت في أعماق المجتمع، وكان لها أثراً بالغاً على الحالة الاجتماعية للطبقة المتوسطة الدخل، والتي بلغت نسبتها أكثر من 70% ، هذه الأزمة كنتيجة مباشرة لانخفاض قيمة الدولار، خصوصاً ونحن نعلم أن حوالي 98% من صادرات الجزائر محروقات .

تعرضت الجزائر إلى صعوبات واحتلالات في التوازنات الاقتصادية نهاية الثمانينات وبداية التسعينيات، تبلورت هذه الاحتكارات أساساً في ارتفاع معدل التضخم، انتشار البطالة بشكل سريع، نقص الاستثمار وان لم تقل انعدام الاستثمار، تدني الوضع الاجتماعي، وزيادة حدة الفقر. كل هذه الصعوبات أدت إلى عدم الاستقرار الاقتصادي، عجز في الميزانية، تراكم المديونية، هذه الأخيرة قادت الجزائر إلى الانفاق مع صندوق النقد الدولي حول تطبيق برنامج التعديل الهيكلی سنة 1994 و مباشرة الإصلاحات الاقتصادية. تأكّدت نتائج هذا البرنامج على مستوى المؤشرات الاقتصادية الكبيرة، غير أن هذا التحسن يرجع إلى عوامل خارجية متعددة أكثر من الفعالية الاقتصادية التي يفتقد إليها الاقتصاد الوطني، أما بالنسبة للنتائج الاجتماعية، فكانت بمثابة الفاتورة الباهضة للتحسين الاقتصادي دفعها أفراد المجتمع، حيث تبيّن مخالفة البيانات الكمية لمختلف المصادر بما فيها صندوق النقد الدولي و البنك العالمي على تدهور كبير في مستويات المعيشة أكثر من 17 مليون جزائري تحت مستوى الفقر و حسب إحصائيات الديوان الوطني للإحصاء وصلت معدلات البطالة إلى مستوى 30% سنة 1999 وترافق غير مسبوق على المستوى التعليمي و الصحي، ورغم الجهد الذي بذلتها السلطات للتخفيف وليس القضاء على البطالة وتحسين مستوى المعيشة للأفراد من خلال برامج الحماية الاجتماعية و التي سطرتها كالتامين عن البطالة والتقادم المسبق، إلا أن هذه الإجراءات بقيت ناقصة أمام الوضع الصعب الذي يعيشه الشعب الجزائري، حيث حتى مؤسسات الضمان الاجتماعي عرفت تدهوراً كبيراً و عجزاً مالياً خانقاً يرجع أساساً إلى النقص الفادح لعدد المشترين و الناتج عن البطالة المنتشرة من جراء تجميد سوق العمل و تسريح العمال من جهة و اتساع رقعة الاقتصاد الغير الرسمي و انسحاب التدريجي للدولة (انخفاض دعم الدولة) من جهة أخرى.

هذه الأمور إن دلت فإنها تبين تلك العلاقة الموجودة ما بين التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية، حيث أثرت الوضعية الاقتصادية في السبعينيات إيجابياً على الحماية الاجتماعية (إصدار قرارات مهمة تخص هذا المجال أبرزها الطب المجاني، توفير مناصب الشغل لكل من يريد العمل، التعليم المجاني، هذه العوامل كلها أثرت على نظام الحماية الاجتماعية)، فيحين نلاحظ العكس خلال منتصف الثمانينيات والتسعينيات، تقهقر

الاقتصاد الوطني أدى بداخل نظام الحماية الاجتماعية، وتأكيد هذا الاستنتاج حاولنا ولو بشكل يسيط تبيين مدى تأثير التنمية على الحماية الصحية للأفراد.

لقد لاحظنا خلال السبعينيات تطوراً فيما يخص المنشآت القاعدية و عدد المستخدمين وهذا بفضل الاستثمارات المرتفعة التي قامت بها الدولة (ارتفاع إيرادات المحروقات)، إنعكس ذلك إيجابياً على الوضع الصحي لأفراد المجتمع، حيث ارتفع أمل الحياة من 51 عام، سنة 1965 إلى 65 عام، سنة 1987، كما انخفضت حدة الأمراض المعدية وانخفض معها معدل وفيات الرضع. أما بالنسبة للجانب التشغيلي أصبحت الدولة وصناديق الضمان الاجتماعي تتحمل كل نفقات الصحة.

لكن باستفحل الأزمة الاقتصادية في الجزائر لم تكن الصحة بأحسن الأحوال حيث تبرز البيانات الإحصائية، انه رغم تضاعف المبالغ المخصصة بالأسعار الجارية خلال الفترة 1993-2000 لميزانية التجهيز إلا أنها كنسبة من النفقات العامة لميزانية الدولة قد انخفضت من 5.5% إلى 3.51% أي من 1.34% إلى 0.99% من الناتج المحلي الإجمالي (وهو راجع إلى عجز الدولة على التمويل)، مما أدى إلى تدهور كبير في الخدمات المقدمة من طرف هيأكل القطاع الضروري (الصحة) الذي يتعلق بحياة وجود الشخص ذاته.

كل هذه الاستنتاجات تؤكد الفرضيات التي سطرناها في بداية هذا البحث وتجيب في نفس الوقت على الإشكالية المطروحة، فاستنتجنا أن العلاقة بين التنمية الاقتصادية والحماية الصحية تتضح من الفوائد الكبيرة التي تصبغها التنمية الاقتصادية والاجتماعية على الحماية الاجتماعية ونخص بالذكر الناحية الصحية، فجزء كبير من التقدم الصحي يعتمد على التحسن في الميدان الاقتصادي.
التوصيات :

من أجل معالجة الاختلالات السابقة وارتأينا إبداء بعض التوصيات بهدف التقليل من الاختلالات وتحقيق التنمية الاقتصادية و الاجتماعية (الشاملة) ونجمل أهم هذه التوصيات فيما يلي :

► ففيما يتعلق بالسياسة الاقتصادية :

- * استغلال الراحة المالية التي يترجمها ارتفاع احتياطي الصرف في توجيه السياسة الاقتصادية لتنشيط وتحريك عجلة الاقتصاد .
- * تشجيع الاستثمارات الحكومية المنتجة وإخضاع المشاريع لمعايير المردودية الاقتصادية والمالية .
- * توجيه الاستثمارات نحو القطاعات الغير النفطية وتشجيع تكوين المؤسسات الصغيرة والمتوسطة .

﴿ أما بالنسبة للسياسة الاجتماعية :

- * يجب رد الاعتبار لهذا المجال المهم (الحماية الاجتماعية) .
- * العمل على توفير مناصب الشغل تساعده على التخفيف من عجز ميزانية الضمان الاجتماعي .
- * محاربة القطاع الغير الرسمي بطرق سياسية هادفة كالرفع من الأجر القاعد للعامل .
- * محاولة إيجاد مصادر جديدة للتمويل تشي بمنظومة الحماية الاجتماعية التي تعتمد فقط على الدولة، وصناديق الضمان الاجتماعي.
- * تطوير منظومة الاتصال وإندخال التكنولوجيات الجديدة التي تخص الإعلام؛ و المعلوماتية مثل intranet, extranet, لتربع الوقت من جهة و معرفة كل المستجدات ما بين الصناديق المختلفة للضمان الاجتماعي من جهة أخرى، وتسهيل العمل ما بين مؤسسات الحماية الاجتماعية و المواطنين.
- * ترقية وتقويم عمال الضمان الاجتماعي بما يخدم صالح المنخرط و بالتالي الحماية الاجتماعية.
- * النهوض بعالم الشغل، الذي يساعد على زيادة المساهمين في الضمان الاجتماعي وهو أمر ليس بالهين فهو متوقف على تداخل عدة عوامل اقتصادية.
- * فرض ضريبة على المؤسسات الصناعية، تنتزع لصالح قطاع الصحة، ويمكن أن تتغير هذه الضريبة من مؤسسة إلى أخرى حسب درجة التلوث الذي تلحقه بالبيئة وبالتالي بالصحة.
- * فبالإضافة إلى محاولة إيجاد مصادر جديدة للتمويل، يجب استغلال المصادر التي لدينا أحسن استغلال .

اقتراحات بخصوص البحث المستقبلية :

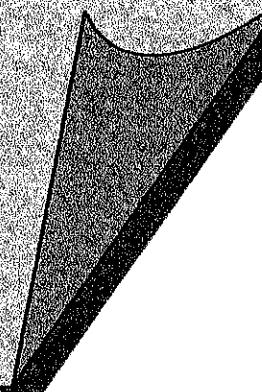
أن موضوع التنمية الاقتصادية والحماية الاجتماعية هو في حقيقة الأمر موضوع واسع ومشعب بحكم العلاقة التي تربطها، لذلك يحتاج هذا لموضوع المزيد من الأبحاث للإمام بجوانبه المختلفة و يمكن ذكر على سبيل المثال :

- ❖ التساؤل حول مستقبل الحماية الاجتماعية في الجزائر كيف سيكون حجم تدخل القطاع الخاص في ميدان الصحة ؟
- ❖ ماهي الآثار المتوازنة من انضمام الجزائر للمنظمة العالمية للتجارة على أنظمة الحماية الاجتماعية .
- ❖ انعكاس العولمة على الحماية الاجتماعية .

و خلاصة القول أن البحث في هذا المجال لا يزال مفتوحا أمام الباحثين و ما حاولنا سوى نقطة انطلاق.

لا يفوتي في نهاية هذه المذكرة إلا أن أذكر أن كل عمل بشري لابد أن يوجد فيه من النقص والهفوات التي يسبق القلم إليها أو يذهل الفكر عنها، فإن أحسنت فلن الله فله الحمد والشكر وإن كانت الأخرى فمن نفسي، وسبحان من أبى أن يكون الكمال إلا لكتابه، ولكن حسبي أن الله يعلم ما في الصدور. فيارب هذه يدي وخلفها قلب يدعوك ويقيني في رحمتك إنك مجتب الدعاء وما توقيفي إلا بالله عليه توكلت وإليه أتيب.

قائمة الابراج



قائمة المراجع

المراجع باللغة العربية

الكتب

كل هذه المراجع مرتبة حسب الترتيب الزمني

- د. عمرو محي الدين "التخلف و التنمية" دار النهضة العربية للطباعة، بيروت، لبنان، بدون سنة.
- د. صادق مهدي السعيد، "التأمينات الاجتماعية" مطبعة مؤسسة الثقافة العالمية بغداد، العراق، ص 27 ، بدون سنة.
- د. عبد اللطيف بن اشنهو التجربة الجزائرية في التنمية والتخطيط (1962-1980) ديوان المطبوعات الجامعية - الجزائر، سنة 1982.
- د. احمد حسين البرعي، "الوجيز في التأمينات الاجتماعية" دار الفكر العربي، مصر، الطبعة الأولى، سنة 1982.
- د. فايز إبراهيم "التنمية الاقتصادية بين النظرية وواقع الدول النامية" جامعة الملك سعود، عمادة شؤون المكتبات، الرياض، 1985.
- د. كمال بكري، "التنمية الاقتصادية" دار النهضة العربية للطباعة والنشر بيروت، ص.ب 11-749، سنة 1986.
- د. إبراهيم علي إبراهيم عبد ربه، "مبادئ التأمين التجاري والاجتماعي" دار النهضة العربية للطباعة، بيروت، لبنان، سنة 1988.
- د. حسين إبراهيم عيد : "دراسات في التنمية و التخطيط الاجتماعي" دار المعرفة الجامعية، الإسكندرية، مصر، سنة 1990.
- د. عادل فهمي بدر "التنمية العربية بين النظرية و الواقع" دار الجامعات المصرية الإسكندرية، سنة 1990.
- د. علي الحوات "أسس التنمية و التخطيط الاجتماعي" جامعة الفاتح طرابلس، ليبيا، سنة 1991.
- د. محمد بلقاسم حسن بلهول، "سياسة تمويل التنمية وتنظيمها في الجزائر" ديوان المطبوعات الجامعية، 1991.

قائمة المراجع

- د. عبد العزيز وطيان، الاقتصاد الجزائري ماضيه وحاضرها 1930-1985، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، سنة 1991.
- د. احمد هني، اقتصاد الجزائر المستقلة، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، سنة 1993.
- د. رفيق سلامة، "شرح قانون الضمان الاجتماعي"، مؤسسة عبد الحفيظ لتجليد وتصنيع الكتب، بيروت، لبنان، سنة 1996.
- د. سعيد مسعود: "الموسوعة الاقتصادية" شركة المطبوعات الجامعية للتوزيع والنشر، الطبعة الثانية، بيروت، لبنان، 1997.
- د. محمد سيد فهمي، "الرعاية الاجتماعية والأمن الاجتماعي"، المكتب الجامعي الحديث، الإسكندرية، مصر، سنة 1998.
- د. عبد المالك علي سليمان، "الضمان الاجتماعي في ضوء المعايير الدولية والتطبيقات العملية، الجزء الأول، منشورات الحلبى، بيروت، لبنان، سنة 1998.
- د. صبحي محمد قنوص "أزمة التنمية، دراسة تحليلية للواقع السياسي والاقتصادي الاجتماعي لبلدان العالم الثالث" الطبعة الثانية، القاهرة، الدار الدولية لنشر و التوزيع، سنة 1999.
- د. عبد المحى محمود صالح، السيد رمضان، الخدمة الاجتماعية الطبية والتأهيل، دار المعرفة الجامعية، الإسكندرية، مصر، سنة 1999.
- د. أبو النجار محمد، العمري، أساس البحث في الخدمة الاجتماعية، المكتب العلمي للنشر والتوزيع، سنة 1999.
- د. مجد الدين، عمر خيري، علم الاجتماع الموضوع و المنهج، عمان الأردن، مجدولاي، طبعة الأولى، 1999.
- د. جمعة احمد حلمي وآخرون، أساسيات البحث العلمي في العلوم الاقتصادية والمالية والإدارية دار صفاء للنشر والتوزيع، عمان، 1999.
- د. سلوى عثمان صديقي، مدخل في الصحة العامة والرعاية الصحية والاجتماعية، الإسكندرية، مصر، المكتب الجامعي الحديث، 1999.
- د. محمد عبد العزيز عجيبة، إيمان عطية ناصف، "التنمية الاقتصادية، دراسات نظرية وتطبيقية"، الإسكندرية، قسم الاقتصاد، كلية التجارة، 2000.

قائمة المراجع

- د. محمد فريد قوت القلوب، تنظيم المجتمع في الخدمة الاجتماعية ودون نشر، الطبعة الأولى، سنة 2000.
- د. أحمد شفيق السكري، قاموس الخدمة الاجتماعية، دار المعرفة الجامعية، الإسكندرية، مصر، سنة 2000.
- د. احمد فايز، النماض، الخدمة الاجتماعية الطبية، دار النهضة العربية للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، سنة 2000.
- د. سلوى عثمان صديقي، مدخل في الصحة العامة والرعاية الصحية والاجتماعية، الإسكندرية، مصر، المكتب الجامعي الحديث، 2002.
- د. عبد القادر محمد عبد القادر عطية، اتجاهات حديثة في التنمية، الدار الجامعية، مصر، سنة 2003/2002.
- د. محمد عبد العزيز عجمية، د. علي الليثي "التنمية الاقتصادية مفهومها، نظرياتها سياستها" الدار الجامعية الإسكندرية، مصر، سنة 2003.
- د. عمر صقر العولمة وقضاياها ومعاصرة، الدار الجامعية، قطر، سنة 2003.
- د. محمد عبد العزيز عجمية، إيمان عطية ناصف، د. علي عبد الوهاب، "التنمية الاقتصادية دراسات نظرية وتطبيقية"، الدار الجامعية ص. ب 35، الإبراهيمية، الإسكندرية، مصر، سنة 2006.
- د. طلعت المرداش، اقتصاديات الخدمات الصحية، مكتبة القدس، الزقازيق، مصر، الطبعة الثانية، 2006.

الرسائل والأطروحات

- زيادات سناء، إدارة ومالية المؤسسات الاستشفائية، مذكرة لنيل درجة الماجستير، تحت إشراف سعاد الغوثي، 2001-2002.
- صواليلي صدر الدين، "النمو التجارة الدولية في الدول النامية"، رسالة دكتوراة، 2005/2006، إشراف د. تومي صالح، جامعة الجزائر.

قائمة المراجع

دراوسي مسعود,السياسة المالية ودورها في تحقيق التوازن الاقتصادي حالة الجزائر 1990-2004 ، رسالة دكتوراه تحت إشراف طواهر محمد التهامي، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، قسم العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، 2005-2006.

المجلات والموسوعات

-الدليل الاقتصادي والاجتماعي للجزائر، المؤسسة الوطنية للنشر والإشهار، الجزائر، طبعة الأولى 1987.

مجلة أحداث اقتصادية، عدد 37، الجزائر، سنة 1989.

دروس التكوين، مركز التكوين للدراسات والبحث في مجال الضمان الاجتماعي، مطبعة الصندوق الوطني، قسنطينة، الجزائر، سنة 1997.

مجلة اقتصادية عبد اللطيف بن شنهو، الجزائر بلد ناجح

مجلة التمويل والتنمية Sanjeev Gupta، التخفيف عبء الديون والإتفاق على الصحة العامة في البلدان الفقيرة المنقلة بالديون، سبتمبر 2001.

مكراس كرياد، عبد المجيد قدی، الإصلاحات الاقتصادية في الجزائر، رقم 62، الفصل الثالث سنة 2002.

مجلة اقتصادية عصرنة الجزائر حصيلة وآفاق، عبد اللطيف بن شنهو، 1999-2009.

مكراس كرياد، لزبيير عروس، الفقر بالجزائر، رقم 61، سنة 2002.

مجلة دولية علمية محكمة ومفهرسة، متخصصة في العلوم الإنسانية والاجتماعية، أبحاث روسيكادا، تصدر عن جامعة سككيكدة، العدد ديسمبر 2003.

مجلة الاقتصاد والمناجمنت بن الناصر عيسى، مشكلة الفقر في الجزائر، سنة 2003.

مجلة الاقتصاد والمناجمنت كورتل فريد، الفقر، مسبباته، آثاره وسبل الحد منه، حالة الجزائر، العدد 2، ص 187، مارس 2003.

قانون الضمان الاجتماعي بخصوص تنظيمية وتشريعية، المعهد الوطني للعمل، الطبعة الأولى سنة 2003

مجلة اقتصاديات شمال إفريقيا، العدد الأول، الجزائر، المغرب، تونس، النقدم في مجال التنمية، السادس الثاني 2004.

قائمة المراجع

مجلة التمويل والتربية Robert Hecht,Amie Batson and Logan Brenze جعل الرعاية الصحية موضع مسالة ، العدد 01 مارس 2004 .

مجلة العلوم الإنسانية روابح عبد الباقى، على همال، آثار إعادة الهيكلة على سوق العمل وتدابير الحماية الاجتماعية دراسة حالة الجزائر، العدد 22 ديسمبر 2004.

مجلة الخلونية في العلوم الإنسانية والعلوم الاجتماعية ايت عيسى عيسى ، الصحة في الجزائر بين المجانية و ضرورة الإصلاح ، العدد التجربى جانفي 2005.

ملتقيات و تقارير

صالح مفتاح، تطور الاقتصاد الجزائري وسيماته منذ الاستقلال إلى إصلاحات التحول نحو اقتصاد السوق "جامعة بسكرة".

وزارة الصحة و السكان، تقرير حول النظام الصحي الجزائري 1990 .

-البنك الدولي، تقرير عن التنمية الاقتصادية في العلم، الاستثمار في الصحة، واشنطن 1993 .

-الاتحاد العام للعمال الجزائريين، الوضعية العامة للصندوق الوطني للتأمين، ملف الضمان الاجتماعي، الجزائر 1996 .

- الصندوق النقدي الدولي كريم الناشبي وآخرون، الجزائر تحقيق الاستقرار والتحول إلى اقتصاد السوق ، واشنطن 1998 .

- برنامج الأمم المتحدة الإنمائي، تقرير التنمية البشرية لعام 1999 .

-وزارة العمل و الضمان الاجتماعي، ملتقى وطني حول الضمان الاجتماعي ماي سنة 2000 .

- المنظمة العالمية للصحة ، التغذية الصحة والتنمية، فبراير 2000 .

- حكيمي بوحفص ، الإصلاحات الاقتصادية، نتائج وانعكاسات، دراسة حالة الجزائر، ورقة مقدمة للملتقى الوطني حول تأهيل المؤسسة الاقتصادية، جامعة سطيف، 29-30 أكتوبر 2001 .

- صقر احمد صقر، العولمة والأخلاقيات، التنمية الاقتصادية والصحة، مستشار اقتصادي، الصندوق الكويتي للتنمية .
-<http://www.islamset.com/arabic/aioms/globe/res/saquer1.html>
-<http://www.cleiss/docs/regimes/index.html>. Centre des liaisons Européennes et Internationales de Sécurité Sociale ,La protection sociale locale en Algérie 2005 .
-<http://www.Santemaghreb.com/résumé/catalogue3.asp>.

القوانين والمراسيم

- كل هذه القوانين متعلقة بالضمان و الحماية الاجتماعية
-المادة الأولى من القانون رقم 31-83 المؤرخ في 02 جويلية 1983 المتعلقة بالتأمينات الاجتماعية .
-المادة الثالثة من القانون رقم 31-83 المؤرخ في 02/07/1983 المتعلقة بالتأمينات .
-القانون رقم 13/83 المؤرخ في 1983/07/02 المتعلقة بحوادث العمل و الأمراض المهنية .
-المواد 31-32-34 من المرسوم رقم 84/87 المؤرخ في 11/02/1984 .
-القانون رقم 07 / 1992 المتمم والمعدل للقانون 233 - 85 المؤرخ في 20 أوت 1985 .
-المادة رقم 08 من القانون السابق .
-القرار الوزاري المشترك المؤرخ في 22/01/1988 .
-المادة 23 من نفس القانون السابق .
-القانون رقم 85 - 223 سنة 1985 ، القانون رقم 92/07 المؤرخ في 07/01/1992 .
-القانون رقم 11 94 المؤرخ في 26/05/1994 .
-المادة الأولى من المرسوم التشريعي رقم 94-09 المؤرخ في 26/05/1994 .
-المادة الثالثة والرابعة من المرسوم التنفيذي رقم 94/09 المؤرخ في 26 ماي 1994 .
-القرار الوزاري المشترك المؤرخ في 05/05/1996 .
-المرسوم التنفيذي رقم 151-97 المؤرخ في 10/09/1997 .
-المرسوم رقم 47/45 المؤرخ في 04/02/1997 .

قائمة المراجع

-المرسوم رقم 97/01 المؤرخ في 11 جانفي 1997
-الأمر التنفيذي رقم 42 / 97 المؤرخ في 04/02/1997

المراجع باللغة الأجنبية

الكتب

- Ammour Benhalima**, L'économie algérienne et ses perspectives de développements, polycopie
- Saint. Jours Yves** , Le droit de la sécurité sociale. LGDJ. Tome 1, Année 1980.
- Dubey roux-Jean-Jacques**, Droit de la sécurité sociale ,9^eme edition ,1984.
- F.Z.Ofriha,A.djeflat** , Industrialisation et transfert de technologie dans les pays en développement , le cas de l'Algérie,opu,Algérie,1986..
- Michel Mougot**,Système de santé ,Edition économique Paris,1986.
- Régis Bénichi, Marc Nouschi**, "La croissance aux XIXème et XXème siècles, 2éme édition", Paris, édition Marketing, 1990.
- Ahmed henni**,Economie de l' Algérie indépendante, ENAG Algérie,1991
- Hocine Benissad**, La réforme économique en Algérie ,opu,Algérie,1991
- **F.Zohra Oufriha**, cette chère santé , une analyse économique du système de santé en Algérie ,OPU,Algérie ,1992.
- Jacque Brasseul**, " Introduction à l'économie du développement", Paris, Armond colin édition,1993.
- J. GAUTIER** , Les politiques d'emploi , librairie veuibert , France juin 1993
- ahsen Abdelmaleki** : Patrick mundler économie du développement les théories ,les expériences, les perspectives. hachette supérieur 1995.
- Raphaël Chen et Norbert Lipszys**, Le Système de Santé français : Pour une Santé en meilleure Santé, collection : Décrypton, Les éditions d'organisation 1995.
- ABDERRAHMAN YAHIAWI**, Législation et règlement du travail, palais du livre; ,Alger 1997.
- CLAUDE SCHNEIPER-BUNNER** ",santé et justice sociale",europe media duplication S.A France,Septembre 1997.

قائمة المراجع

- David Romer**, Macroéconomie Approfondie, Traduit par Fabrice Mazerolle, Paris, Ediscience International,1997.
- Ahmed Benbitour**.L'Algérie au troisième Millénaire, Défis et Potentialités, édition marinoor.Algérie.1998.
- L. Lamri**, le financement du système de santé Algérien, revue: Le gestionnaire, Ecole Nationale de Santé publique, 1998,N°2 spécial. .
- Hayam Mallat**,la sécurité sociale et les assurances sociales dans les pays arabes,ISBN bruyant,1999.
- Mustapha Baba Ahmed** ,L'Algérie diagnostic d'un non Développement, Edition l'Harmattan Paris,1999.
- PHILIPPE BATIFOULIER** , "La protection sociale", vincent touze dunod, Paris,année 2000.
- A.Beresniak, Duru** ,Economie de la santé ,5^e édition,Masson ;Paris , 2001.
- F.Zohra Oufréha**, Système de santé et population en Algérie, Edition ANEP , 2002.
- Abdrrahmane Mebtoul** .l'Algérie face aux défis de la mondialisation,Tome 2,opu,2002.
- MUMA MURARD** ,la protection sociale,édition la découverte , 5^{eme} édition ,année 2003.
- Larbi Lamri** ,le système de sécurité sociale en Algérie , opu ,Alger. Ed 03 .2004.
- Jean Perrot et Eric de Roodenbeke** ,La contractualisation dans les système de santé Edition Karthala ,Paris, 2005.

الرسائل والأطروحات

Saliha Badaoui ,Sécurité sociale et état en Algérie ,thèse de magister en Sciences économiques ,Université d'Alger ,1994.

ملتقيات و تقارير

- Annuaire Statistique de l'Algérie et Plan Annuel 1983.
- MINISTERE DE LA SANTE**, ARTICLE 1990.
- Arrêté Ministériel N° 002/97** du 18/01/1997 portant organisation interne de la casnos.

قائمة المراجع

- Direction de Recherche de la Formation Permanente – ENA** , Le Système de Santé : Soigner mieux, dépenser moins.
- Murat Yildizglu** , Article sur la croissance économique,Université Montesquieu Bordeaux IV-France.
- Conseil National Economique et Social ARTICLE 2000.**
- Banque mondiale** « Dexription du secteur de la santé » Juin 2000.
- world Bank**, world development indicators 2000.
- L'économie informelle en Algérie** ;colloque international,14-15-16 Nov2000.
- Musette Mohamed Said** ,Essai sociologique sur les activités économique informelles,extrait des actes du colloque international du droit social,oran,2001.
- Bhargava, A., D. Jamison, L. Lau et C. Murray (2001)** : "Modelling the Effects of Health on Economic Growth", Journal Economics,
- Conseil National Economique et Social**, Evolution des système de protection sociale, perspectives, condition, et modalités permettant d'assurer leur équilibre financier,18^eme sésssion plénière ,Juillet 2001 .
- Conseil National Economique et Social ARTICLE ,2002 .**
- Organisation internationale du travail** ,sécurité sociale,nouveau consensus, Genève ,année 2002.
- Conseil National Economique et Social ARTICLE , 2003.**
- Iván MARTÍN, LA POLITIQUE ÉCONOMIQUE EN ALGÉRIE (1999-2002): VERS UNE SOLUTION ECONOMIQUE À LA CRISE, Universidad Carlos III de Madrid,** Article publié en anglais dans *The Journal of North African Studies* Vol. 8, No. 2 (Summer 2003)
- conseil national économique et social** , le secteur informel (illusions et réalité), rapport commission relation de travail , Algérie, 2004
- MINISTERE DE LA SANTE, ARTICLE,2005.**
- Ministère des Finances.**
- Malika Ahmed Zaid** ,La mise en œuvre de réseaux de santé en Algérie,colloque international sur l'économie de santé ,université Abderrahmane Mira de Bejaia,13-14-15 Novembre 2006.
- Larbi Abid**, Vous avez dit contractualisation des hôpitaux ?Janvier 2006,

المجلات

- Marie France Garagaud**, rôle de la sécurité sociale en Algérie ,CREAD,N°2,1984 .
- Benaouda Hamel**,état ,mouvement social et secteur d'état en Algérie,quelques réflexions,CREAD,N°11,1987 .
- C.BOUNOUA**,Les réformes de l'économie ,CREAD ,N°30 ?1992 .
- A. OUCHFOUN ET D. HAMMOUDA**, Bilan de vingt-huit années de politique sanitaire en Algérie, *Cahiers du CREAD n°35-36*
- BAYA ARHAB** ?Les effets sociaux du P.A.Sdans le cas Algérie ,CREAD ?N°46-47.
- Rabah Abdoun**,Crise économique et satisfaction des besoins sociaux en Algérie ,CREAD ,N° 61,2002 .
- Appel d'offre «Développement Economique et Protection Sociale» de la MiRe
Agnès Couffinhal (CREDES),**Paul Dourgnon** (CREDES) ,**Pierre-Yves Geoffard** (DELTA, directeur scientifique) ,**Michel Grignon** (CREDES) ,**Florence Jusot** (DELTA),**Florence Naudin** (CREDES) Août 2002.