



M E C A S

Laboratoire de recherche

Management des Entreprises & du Capital Social

Les Cahiers
du
M E C A S



N°7, Décembre 2011
ISSN : 112-5969



M E C A S

Laboratoire de recherche

Management des Entreprises & du Capital Social

Les Cahiers

du

M E C A S



نشر ابن خلدون - تلمسان
Editions Ibn - Khaldoun - Tlemcen

Université Abou-Bekr Belkaïd - Tlemcen

N° 7 Décembre 2011
ISSN : 1112-5969

Règles de Publication dans la revue

- L'analyse scientifique et le traitement objectif sont de rigueur.
- L'article doit être rédigé dans un style académique, accompagné d'un résumé ne dépassant pas 50 mots.
- Un résumé en Anglais est obligatoire pour les articles rédigés en Arabe ou en Français.
- L'article doit être **inédit**.
- L'article doit être saisi sur microsoft word, et envoyé seulement par courrier électronique à l'adresse de la revue.
- La présence du JEL CODE est indispensable.
- L'article doit être saisi en respectant les marges suivantes :
- **Police : Naskh1 Normal** (pour les articles en arabe), **Taille 13** et **Times New Roman** (pour Français & Anglais), **Taille 09**.
- Marges : Haut et Bas **4.6 cm**, Droite et gauche **3.5 cm** sur format A4.
- Le(s) nom(s), prénom et coordonnées de l'auteur(s) (affiliation, adresse professionnelle, e-mail et numéro de fax) doivent figurer en note de bas de page dans la première page de l'article.
- Les tableaux et les figures doivent figurer en fin de l'article (numérotés dans le texte) après la bibliographie.
- La bibliographie doit respecter les normes internationales de citations d'articles, de livres et des communications.
- Les articles seront soumis, pour évaluation, à un comité de lecture (blind peer review) qui émettra un avis de publication, ou le cas échéant, le rejet ou le renvoi de l'article à son auteur (s) pour d'éventuelles corrections ou modifications.

TABLE DES MATIERES

	Pages
Positionnement des Banques Algériennes dans le Cadre de L'Ouverture à l'Economie Mondiale.....1 BOUTARENE Nezha,BENHABIB Abderrezak	
Impact des TIC et spécialement le WEB sur le comportement d'achat du consommateur cas wilaya de Tlemcen.....15	
BERRACHED Wafaa	
L'influence de la qualité des soins sur la satisfaction des patients :Application de la méthode des équations structurelles33	
BENACHENHOU Sidi Mohammed, BENHABIB Abderrezak, KESSAS Zakia	
Contraintes de financement et dynamiques entrepreneuriales : le cas des petites et micro entreprises de la Ville de Tlemcen46	
BOOUNOUA Chaib	
Methods of assessing the creditworthiness of bank private clients.....61 SERGIY SMERICHEVSKIY & OLENA KLIMOVA	
فعالية التسويق في بناء الميزة التنافسية في سوق المأتف النقال بالجزائر.....67 شريف نصر الدين، أولاد جودة عبد اللطيف	
أثر إدارة الإبداع على الميزة التنافسية للمؤسسات دراسة حالة المؤسسة الوطنية للأفرشة المغاربية lit-Mag تلمسان.....80	
قراري مردم صوفي إيمان، جناس مصطفى	
دور التشخيص الاستراتيجي في صياغة إستراتيجية المؤسسة الاقتصادية محاولة تطبيق نموذج SWOT على مؤسسة SACAEH.....93 معاريف محمد، بن حبيب عبد الرزاق	
دراسة قياسية للنماذج النقدية لتحديد سعر الصرف في الجزائر.....111 صحراوي سعيد، بن بوزيان محمد	
نماذج التنبؤ الاقتصادي دراسة مقارنة بين العمليات العشوائية والشبكات العصبية عدالة العجال.....135	
سعر الصرف الحقيقي التوارقي – حالة الدينار الجزائري150 بلحرش عائشة	
محددات أنظمة الصرف وأثراها على الأداء الكلي لاقتصاديات الدول النامية168 لحسن جيد الدين و بن حاسين بن عمر	
الموارد البشرية ومعايير الكفاءة الاستخدامية لخدمة التنمية المستدامة192 بوزيان عثمان	

القطاع غير الرسمي، العمود الفقري للاقتصاد الجزائري	212
بلعربي عبد القادر، عبد اللاوي محمد ابراهيم	
تأثير التعبئة والتغليف على السلوك الشرائي للمستهلك الجزائري دراسة حالة: ملبة ترافل / البليدة	226
بن يمينة كمال وملiki سمير هاء الدين	
محددات مناخ الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر (دراسة تحليلية وقياسية)	245
داودي محمد، بن بوزيان محمد	

الاستثمار على الأوضاع الحالية فقط وإنما تتمد إلى التوقعات المستقبلية المتعلقة بها¹. يمكن ربط مفهوم مناخ الاستثمار بمجال السياسات الاقتصادية الكلية وذلك من خلال تعريف البيئة الاقتصادية المستقرة والمحفزة والجاذبة للاستثمار على مستوى الاقتصاد الكلي، بأنها تلك التي تتسم بعجز طفيف في الموازنة العامة، وعجز محتمل في ميزان المدفوعات بحيث يمكن تمويله بواسطة التدفقات العادلة للمساعدات الأجنبية أو الاقراض العادي من أسواق المال العالمية. والتي تتصف أيضاً بعدلات متدينة للتضخم، وسعر صرف مستقر وبيئة سياسية ومؤسسية ثابتة وشفافة يمكن التنبؤ بها لأغراض التخطيط المالي والتتجاري والاستثماري بواسطة الأفراد والمؤسسات والهيئات².

هناك اشتداد في المنافسة الدولية لاستقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة، زيادة حمazonه وتدهوناته خاصة منها الواردة، وارتفاع مساهمة الاستثمار الأجنبي المباشر في تراكم رأس المال الثابت، وزيادة دوره الفعال كمصدر أساسى للتمويل الدولى، وقد ساهم في زيادة درجة الارتباط والاندماج العالمي، لارتكاز جهود استقطابه على الانفتاح الاقتصادي من خلال تحرير حركة التجارة ورؤوس الأموال، وإقرار الخصوصية. كما أنه ليس من أولويات الشركات الأجنبية العالمية المستمرة خارجها حدودها في مناطق مختلفة من العالم، خدمة الأهداف التنموية للبلد الضيف، لذلك لا يمكن أن يكون الاستثمار الأجنبي المباشر عاملًا لتدعيم مسار التنمية الاقتصادية في البلد الضيف له، ما لم يرتفع هذا الأخير بسياسات تحسن مناخ استثماره إلى المستوى الذي يزيد من قدراته التفاوضية لإشراك العمالة المحلية واستيراد التكنولوجيا وإعادة استثمار الأرباح. وهناك من الدول النامية التي هي في حلقة إلى التكنولوجيا ونوعيتها أكثر مما تحتاجه من رؤوس أموال.

ترتبط جاذبية أي بلد للاستثمار الأجنبي المباشر بمستوى فاعلية مناخه الاستثماري، وهذا ما يبرر التباين الملحوظ بين البلدان النامية والمتقدمة. وبين البلدان النامية في ما بينها. إن الشركات العالمية شديدة الحساسية لكل متغيرات مناخ الاستثمار القانونية والتنظيمية والاقتصادية والسياسية والاجتماعية، لذلك من الخطأ أن تقصر جهود تحسين مناخ الاستثمار على بعضها دون الأخرى، بل يجب أن تشملها جميعاً في إطار سياسة كلية تراعي متطلبات التنمية للبلد الضيف والشركات العالمية المستمرة. وعليه ينبغي لدول العالم المختلفة أن تتبع السياسات الاقتصادية والاجتماعية الملائمة للاستفادة وبقدر الإمكان من فرص نقل التكنولوجيا والمعرفة العلمية التي يوفرها الاستثمار الأجنبي المباشر وستستخدمها لفرض النهوض باقتصاداتها لأنها تملك جميع المؤهلات البشرية والاقتصادية ولا تحتاج سوى إلى الإرادة المخلصة والوعاء لإحداث التنمية المنشودة التي تمكنتها من الوصول إلى مصاف الدول المتقدمة والتي قطعت أشواطاً كثيرة في هذا المجال. لقد ارتبط

ص
طق
بمدى
ثالث
لاحقة
شماري
كل ما
بفكرة
لأوضاع
مكونات

¹ طارق احمد نوير، تجرب دولية لتحسين مناخ الاستثمار، جمهورية مصر العربية، مجلس الوزراء، قطاع الدراسات التنموية، 2004، ص 12.

² علي عبد القادر علي، محددات الاستثمار الأجنبي المباشر، المعهد العربي للتخطيط، الكويت، 2004، ص 5.

شهر، ص 2.

تطور ظاهرة الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر منذ الاستقلال إلى حد الآن يعول على أسبابين، الأول يتمثل في التطورات والظروف التي شهدتها نظام العلاقات الاقتصادية الدولية والتي كان لها الانعكاس البارز على تطور الاستثمار الأجنبي المباشر وزيادة وزنه في هيكل التمويل الدولي. أما العامل الثاني فقد ارتبط بالتوجهات التي اعتمدتها الجزائر على المستوى الاقتصادي والتغير الذي عرفه النهج الاقتصادي والانتقال من الاقتصاد المخطط إلى اقتصاد السوق، والافتتاح على الأسواق العالمية والذي نتج عنه ظهور استراتيجيات تنمية جديدة.

ستعرض من خلال هذه الورقة البحثية إلى مناخ الاستثمار وما هي أهم مكوناته، ثم نغوص في الأعمق النظرية لظاهرة الاستثمار الأجنبي المباشر مبرزين أهم الدراسات التي علّجته، ثم نحاول أن نتعرض لتحليل محددات مناخ الاستثمار الأجنبي المباشر من خلال دراسة قياسية مرتكزين على الخدمات الاقتصادية والتي أمكننا الحصول على المعلومات المتعلقة بها، وأخيراً سنجاوون أن نخلل نتائج الدراسة القياسية إسقاطاً على الواقع الاقتصادي الجزائري. وستكون خطوات البحث على النحو الآتي :

1. مناخ الاستثمار؛
2. الأساس النظري؛
3. الدراسة القياسية؛
4. النتائج والتحليل؛
5. الخاتمة؛

1- مناخ الاستثمار:

يرتبط مناخ الاستثمار بمجموعة من العوامل التي تخص موقع محدد والتي تحدّد شكل الفرص والمحافز التي تمكن الشركات من الاستثمار على نحو منتج وخلق فرص العمل وتوسيع نطاق أعمالها، ويعتبر مناخ الاستثمار من المفاهيم المركبة لأنّه يتعلق بجوانب متعددة، بعضها متعلق بـ ملدي توفر منشآت البنية التحتية، وببعض الآخر بالنظم القانونية أو الأوضاع السياسية، والثالث بالمؤسسات والرابع بالسياسات، فهذا المفهوم المركب هو مفهوم ديناميكي دائم التطور للاحقة التغيرات السياسية والتكنولوجية والتنظيمية. وبشكل عام يمكن إدراج مفهوم المناخ الاستثماري المناسب تحت عنوانين كبارين أحدهما مرتبط بـ ملدي إمكانية اتخاذ القرار الاقتصادي ويرتبط بكل ما يتعلق بـ فكرة عدم اليقين والثاني يتعلق بكل ما يمكن أن يؤثر على التكلفة والعائد ويرتبط بـ فكرة المخاطر.³ وتعرف المنظمة العربية لضمان الاستثمار، مناخ الاستثمار بأنه يُعبّر عن مجموع الأوضاع القانونية والاقتصادية والسياسية والاجتماعية التي تكون البيئة التي يتم فيها الاستثمار، ومكونات

³ بن حسين، ن، مقال بعنوان "دراسة تحليلية لمناخ الاستثمار في الجزائر"، مجلة الاقتصاد والمجتمع، جامعة متوري قسطنطينة، بدون تاريخ نشر، ص 2.

هذه البيئة متغيرة ومتدخلة إلى حد كبير إلا أنه أمكن حصر عدة عناصر يمكن في مجموعها أن تعطي أهم العناصر المحفزة للمستثمر والتي يبني عليها المستثمر قراره الاستثماري على النحو الآتي :

- تمت البلد المضي بالاستقرار السياسي والاقتصادي.
- حرية تحويل الأرباح والاستثمار للخارج.
- استقرار سعر العملة الوطنية.
- سهولة إجراءات الحصول على ترخيص الاستثمار والتعامل مع الجهات الرسمية المسؤولة.
- إمكانية تحقيق عائد مرتفع من الاستثمار.
- الإعفاء من الضرائب والرسوم الجمركية.
- وضوح القواعد المنظمة للاستثمار واستقرارها.
- توفر شريك محلي من البلد المضي.
- حرية التنقل، حرية التصدير، وتتوفر فرص استثمارية.⁴

كما أن توفر الحد الأدنى المقبول للقدرة على اتخاذ القرارات الاقتصادية في المستقبل و بما يضمن سلامة المشروع وحماية مصلحه، يعتبر الشرط الأول للدخول الاستثماري إلى أي بلد. وكما هو معلوم أن الجزائر قد اتخذت قراراً يرتبط بفتح الباب أمام الشركات الأجنبية للاستثمار في القطاعات المختلفة، ومن تم سnahاول أن تخلل هذا القرار من خلال إبراز العلاقة ما بين التواجد الأجنبي والمجلس من خلال تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة إلى الجزائر سنويًا وما بين بعض التغيرات الاقتصادية والتي لها العلاقة المباشرة مع تواجد الشركات الأجنبية في الجزائر والتي ترتبط أساساً بالمناخ الاستثماري، على ضوء توفر البيانات، على غرار النمو الاقتصادي، مستوى التشغيل، أما التغيرات الأخرى فيصعب تقديرها كميا وإن كان ذلك ممكناً فلم تتوفر لدينا البيانات المتعلقة بها.

توجد علاقة قوية تربط ما بين تغيرات معدلات التضخم واستقرار البيئة الاقتصادية، وقد عرفت معظم الدول المتحولة إلى اقتصاد السوق تقلبات كبيرة وهامة على مستوى معدلات التضخم والتي عادت أساساً إلى تحرير الأسعار بعدما كانت تحدد إدارياً، وأيضاً قيام الدول بتخفيض سعر صرف العملة الوطنية، فالنسبة للجزائر وبعد تخفيض سعر الصرف سنة 1990 و1991، شهدت معدلات التضخم ارتفاعاً قياسياً تجاوز عتبة 28% سنويّاً، كما أنه وصل سنة 1994 إلى 39% الأمر الذي انعكس سلباً على تدهور القدرة الشرائية وارتفاع أسعار الفائدة في البنوك وكلها تعتبر عوامل معيبة للاستثمار، ولكن نتيجة اعتماد الجزائر لسياسة مالية ونقدية صارمة ما بين 1994 و1996 تراجعت معدلات التضخم إلى 15% عام 1996 وإلى 6% عام 1997. أما في السنوات الأخيرة فقد عرف نوعاً استقراراً ما بين 6% و2,5% وهو ما يعني استقرار الأسعار في مستويات مقاربة مقارنة

⁴ المنظمة العربية لضمان الاستثمار، تقرير مناخ الاستثمار في البلدان العربية، الكويت 2003، ص 11-5.

مع جيراننا، وهو عامل ضروري للتأثير على قرار الاستثمارات الأجنبية في الجزائر. بعد ارتفاع أسعار الذهب الأسود في الأسواق العالمية منذ سنة 1999 عرفت وضعية ميزان المدفوعات تحسناً كبيراً إذ أصبح يسجل فائضاً، الأمر الذي أدى إلى تحسن الاحتياطي الصرف الأجنبي فبعد أن كان في حدود شهر استيراد واحد سنة 1990 أصبح في حدود حوالي 38 شهراً في نهاية سنة 2006 بأكثر من 78 مليار دولار أمريكي، كما تجدر الإشارة إلى أن المديونية الخارجية قد تراجعت بصورة معينة وإلى مستويات تبعث على التفاؤل، بعدها كانت تشكل عقبة حيث كانت تفوق على سبيل المثال سنة 1994

-2 الأساس النظري:

يتسع مجال التحليل النظري لظاهرة جاذبية دولة معينة للاستثمارات الأجنبية المباشرة ويتميز ببعض المزايا التي تجعلها ملائمة لاستثمارات الشركات الأجنبية، وإن الأدبيات الاقتصادية في هذا الميدان تجمع في طياتها أمور لها صلة وثيقة بالشركات الأجنبية المستثمرة خارج حدودها الوطنية، وأمور أخرى ترتبط بخصوصيات مناخ الاستثمار في البلد المضيف أو المستقبل للاستثمارات الأجنبية المباشرة. ترتكز "نظريّة تنظيم الشركة" على التنظيم الصناعي وهي تساهُم إلى حد كبير في شرح وتفسير عمل الشركات متعددة الجنسيات وميكانيزمات الإنتاج الدولي. إذا نتكلّم هنا على الشركات متعددة الجنسيات والتي تعتبر من أهم صور تدوير الإنتاج الدولي والتي بدأت أول بوادرها تظهر إلى الوجود منذ نهاية السبعينيات (1960)، حيث تطورت بشكل واضح في الولايات المتحدة الأمريكية وبريطانيا. تم اتساع نطاقها لتشتّحُوذ هذه الشركات على مراكز جغرافية متعددة وواسعة في العالم، ووسيع من نشاطها وخصوصياتها بوثيره سريعة وكان ذلك جلياً منذ نهاية الثمانينيات (1980).

أول التحاليل النظرية لظاهرة الشركات متعددة الجنسيات والتي اهتمت بشرح المنافسة غير التامة والاحتكار التي تميزت بها هذه الشركات، كانت في أواخر الخمسينات (1950)، ولعل من أهمها نظرية "دورة حياة المنتج"⁶ Vernon 1966 ونظرية "العالمية"⁷ Hymer 1968 ونظرية "تنوع المنتجات"⁸ Caves 1971-1974. وما هو ملاحظ في ما يخص محتوى هذه النظريات المذكورة، أنها اشتربت في نقطتين أساستين، أولهما أنها قد اعنت بشرح وتحليل السبب الذي يجعل من شركة معينة شركة عالمية، أو شركة متعددة الجنسيات وهي النقطة الأساسية والجوهرية في التحليل. أما النقطة الثانية تتمثل في اعتماد الشركات الأمريكية كنموذج لشركات دولية مستشرمة في الخارج.

⁵ بن حسين، ن، مرجع سبق ذكره، ص 8.

⁶ Vernon R, International investment and international trade in the product cycle, *Quarterly journal of economics*, May 1966, Vol 80, Issue 2, page 190.

⁷ Hymer S, La grande corporation multinationale, Revue économique, Problèmes financiers internationaux, Vol 19, N°6 Novembre 1968.

⁸ Cave R E, Causes of direct investment: foreign firm's shares in Canadian and United Kingdom manufacturing industries, *Review of Economics and Statistics*, Vol 56, No 3, August 1974, Page 279.

بداية من السبعينيات ظهرت محاولات أكثر جدية وأكثر فعالية من أجل شرح وتفسير ظاهرة الاستثمار الأجنبي المباشر، وفي هذا الصدد نجد النظرية الإلكتيكية أو الانتقائية Théorie électique أو إشكالية OLI⁹ الذي جاء بها Dunning 1974 - 1980 - 1993. والتي ساحت لنا بفهم أكثر لظاهرة قواعد وارتحال الشركات متعددة الجنسيات سواء في الدول النامية أو في الدول المتقدمة. إن الفكرة الجوهرية التي تتبّع من هذه النظرية تمثل في كون الشركة متعددة الجنسيات تمتلك ميزة نوعية Ownership ستخذل الاستثمار في موقع أو منطقة جغرافية محفزة وجذابة، حتى تستطيع أن تستغل هذه الميزة التوعية بأقل التكاليف الإنتاجية الممكنة عاليًا. وعلى أساس كل ما ذكرناه، كيف يمكننا أن نحدد موقع أو منطقة جغرافية جذابة ومحفزة للاستثمار الأجنبي المباشر؟ إن جاذبية منطقة معينة للاستثمار الأجنبي المباشر ترتبط بمجموعة من المتغيرات ولا يمكن حصرها في عامل واحد أو متغير واحد. بصفة عامة الدراسات القياسية في هذا المجال قد اهتمت بتكلفة اليد العاملة ونوعيتها وكذا نوعية البنية التحتية والمؤسسات العمومية، وكذلك اهتمت بالدور الذي تلعبه السياسات الاقتصادية الوطنية (السياسة التجارية، سياسة سعر الصرف، السياسة الجبائية...) وكذلك اهتمت كثيراً بحجم السوق size. فنجد كل من أعمل Root¹⁰ 1978 - 1979، والتي تكون من مجموعة من المتغيرات المفسرة للاستقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول، وهي حجم السوق (اعتماداً على أعمال Goldberg 1972)، نوعية البنية التحتية، الانفتاح التجاري، مستوى الاندماج الاقتصادي، الاستقرار السياسي. كذلك أعمل Mody¹¹ 1992 و wheeler¹² 1992، فقد اعتمدَا على مجموعة من المتغيرات التي تشرح الظاهرة، وتمثل كذلك في حجم كبير للسوق، تكاليف متدنية لليد العاملة، النسيج الصناعي (وجود مناطق صناعية) وهذا الأخير يعتمد أساساً على توفر بنية تحتية متطورة وتطور صناعي سريع. ويضيف كل من Mody و wheeler أن هذه المتغيرات ترتبط كثيراً بمستوى التطور الاقتصادي للدولة المضيفة للاستثمار الأجنبي المباشر، وكذلك بالقطاع الإنتاجي الذي ستحتاره الشركة متعددة الجنسيات. بالنسبة للدول النامية الاستثمار الأجنبي المباشر في الصناعات الإلكترونية يرتبط بقوة مع نوعية البنية التحتية وتكليف اليد العاملة، أما بالنسبة للدول المتطرفة فيرتبط إلى حد بعيد بحجم السوق والتهيئة الصناعية وهذا ينذر على أن نوعية البنية التحتية لا تعتبر كمعيق للاستثمار الأجنبي المباشر في الدول المتقدمة، حيث أن الشركات متعددة الجنسيات ستتموقع فيها مستفيدة بذلك من نوعية أكبر من الخدمات.

⁹ Paradigme OLI: O « Ownership », L « Localisation », I«Internalisation ».

¹⁰ Root F, Ahmed A, Empirical determinants of manufacturing direct investment in developing countries, Economic development and cultural change ; Vol 27 N°N, 1979, pages 751-767.

¹¹ Wheeler D, Mody A, International investment location decisions: the case of US firms, Journal of international economics, Vol 33,N°1-2, August 1992, pages 57-76.

مقارنة بالدول النامية. أما في ما يخص أعمال ¹² Axarloglou 2005 والذى اعتمد على طريقة panel data، ففيين أن جاذبية دولة معينة للاستثمار الأجنبي المباشر ترتبط إلى حد بعيد بإنتاجية العمل، وكذلك النفقات الحقيقة المخصصة للتربية العالية والاستقرار الاجتماعي.

مع اتساع نطاق العولمة، اتجهت النشاطات الاقتصادية إلى التخصص أكثر والتجزؤ على قطاعات السوق العالمية Fragmentation، كذلك نظريات إستراتيجية قطاعات السوق الإنتاجية والتي جاء بها Kierzowski ¹³ 2001 كانت من أجل توضيح أكثر لظاهرة تموقع الشركات متعددة الجنسيات واختياراتها لمناطق نشاطاتها في العالم وخاصة في الدول النامية. والنظريات تظهر وجود غمازج للاستثمار الأجنبي المباشر من النوع العمودي Vertical والذي يرتكز على تدنية تكاليف عوامل الإنتاج. وما هو معروف أن الاستثمار الأجنبي المباشر كان أكثر ضرورة عندما كانت هناك قيود جمركية بين الدول، وحتى تفادي الشركات متعددة الجنسيات تلك العرقل الجمركية وتكتسح سوق منطقة معينة تختار التموضع فيها ومزاولة نشاطها على مستوىها وهذا ما يعرف بـ Tarif-jumping. لذلك كانت الاقتصاديات الخمية والمتغلقة أكثر جاذبية واستقطاباً للاستثمارات الأجنبية المباشرة مقارنة بتلك الاقتصاديات المفتوحة على العالم، بعبارة أخرى درجة حمائية اقتصاد معين وحجم سوقه الداخلية يعتبران من أهم المحددات لاستقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر، والاختيار بينه وبين التصدير. وهنا تخلق علاقة إحلال أو استبدال ما بين الاستثمار الأجنبي المباشر والتصدير، وهذا ما يولد غمازج آخر للاستثمار الأجنبي المباشر والذي هو من النوع الأفقي Horizontal. وكإضافة إلى ما ذكرناه فإن ما يرتبط بالاستثمارات الأجنبية المباشرة من النوع العمودي فهي تعرف كذلك باستثمارات شمال-جنوب أي أنها تتجه من دول الشمال والتي هي في الغالب دول متطرفة ومتقدمة صناعياً وتكنولوجياً إلى دول الجنوب والتي هي في الغالب دول نامية تتتوفر على موارد مادية وبشرية بتكليف منخفضة، بمعنى آخر هناك تفاوت بين دول مصدر الاستثمار والدول المضيفة له في ما يخص الموارد الطبيعية (Dunning 1993) إضافة إلى امتلاك عوامل الإنتاج، تكاليف اليد العاملة ومدى تأهيلها، هذه العناصر تبقى من أهم العوامل الخدمة والمؤثرة في تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة من النوع العمودي (Helpman 1984, Culem 1988, Wheeler 1992, Mody 1992).

دون أن ننسى أعمال كل من Feinberg 2001, Keene 2003, Yeaple 2003, Hanson 2003 وآخرون 2003 فقد بينوا على أساس معطيات الولايات المتحدة الأمريكية أن الاستثمارات الأجنبية المباشرة من النوع العمودي تبقى أكثر تركيزاً في بعض القطاعات مثل الصناعات الميكانيكية والإلكترونية، وقد ارتكزت

¹² Axarloglou K, What attracts foreign direct investment inflows in the united states, international trade journal, Vol 19 N°3, 2005, pages 285-308.

¹³ Kierzowski H, A framework for fragmentation in Arndt SW, Oxford university press,2001.

هذه الأعمل على مقارنة بعض العوامل المتحكمة في الاستثمار كتكلفة اليد العاملة وتكليف النقل ووفرة عوامل الإنتاج ما بين البلد المضيف والبلد الأصلي للشركة المستثمرة (لقد ارتكزوا في أعمالهم على OLI وأعمال Dunning 1993). وفي الأدبيات الاقتصادية للاستثمار الأجنبي المباشر، هناك من يعتمد في تحليله على النوع الأفقي مثل Brainard 1993-1997، وهناك من يعتمد على النوع العمودي مثل Hanson 2001 و Mataloni 2004 و كذلك Head 2004.¹⁴

هناك دراسات قياسية حاولت تحليل وشرح جاذبية الدول للاستثمار الأجنبي المباشر مستعملة على العموم معطيات خاصة بالدول المضيفة (معطيات الاقتصاد الكلي) أو معطيات مرتبطة بالمؤسسات الناشطة في الدول المضيفة (معطيات الاقتصاد الجزئي). كل هذه الدراسات حاولت قياس آثار الاستثمار الأجنبي المباشر على الدول المضيفة وتحديد محدداته. ومن أجل تحليل العوامل المفسرة للاستثمار الأجنبي المباشر يستعمل المخلدون مؤشر fdi foreign direct investment كنسبة مئوية من الناتج المحلي الإجمالي gdp وذلك من أجل تحديد حجم السوق على غرار أعمال Asiedu¹⁵, Akinkugbe¹⁶, Juno Singh¹⁷, Zatla Hassane¹⁸, 2003.

وJuno Singh¹⁹ يميزان ما بين الدول ذات الاستقطاب الضعيف لتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر والدول ذات الاستقطاب القوي. أما Asiedu²⁰, Akinkugbe²¹, 2003 Zatla Hassane²² و Hassane²³ 2002²⁴ 2001²⁵ يستعملون طريقة Panel data للمقارنة بين الدول دون أي تميز. قام Bouoiyour²⁶ 2007 بدراسة قياسية تخص خدمات الاستثمار الأجنبي المباشر في المغرب الأقصى بإقصاء الخوخصة من المتغيرات المفسرة لخدمات الاستثمار الأجنبي المباشر. أما Khadija Elissaoui²⁷ 2008 قامت بدراسة قياسية باستعمال طريقة Panel data من أجل شرح ظاهرة جاذبية المغرب الأقصى للاستثمار الأجنبي المباشر باستعمال معطيات الاقتصاد الجزئي (دراسة حول 300 ملاحظة تخص الشركات في المغرب الأقصى).

¹⁴ Joshua A,B, Fiscal policy and the growth of foreign direct investment in Sub-Saharan Africa (selected countries : Ghana, Kenya, Nigeria, and South Africa), theses Ph-D, December 16, 2005, ProQuest 2006, pages 10-15.

¹⁵ Akinkugbe,O, Flow of Foreign direct investment to Hitherto Neglected developing countries, Discussion paper n°2003/02, January 2003.

¹⁶ Asiedu, E, Foreign direct investment in Africa: The role of government policy, Institutions and political instability, Department of economics, University of Kansas, Septembre 2003, pages 1101-1115.

¹⁷ Asiedu, E, On the determinants of foreign direct investment to developing countries: Is Africa different? World developing, 2002, pages 107-119.

¹⁸ Hassane B & Zatla, N, L'IDE dans le bassin méditerranéen : ses déterminants et son effet sur la croissance économique, Faculté des sciences économiques d'Oran(Algérie), Marseille(France), 29 et 30 Mars 2001.

¹⁹ Bouoiyour, J, The determining factors of Foreign direct investment in Morocco, Saving and development, Issue 1, 2007, pages 91-115.

²⁰ El issaoui, K, Une analyse empirique de l'attractivité du Maroc pour le capital étranger, Colloque International Rabat 17-18 octobre 2008, pages 1-18.

بعد أن تقرر الشركة العالمية الاستثمار خارج حدود بلدها الأصلي تأتي المرحلة الثانية وهي اختيار البلد الضيف للإستثمارات، والسؤال الذي يطرح نفسه في هذا الصدد على أساس ماذا سيتم اختيار البلد الضيف؟ بمعنى آخر كيف يمكن شرح وتحليل مدى جاذبية بلد معين للإستثمارات الأجنبية المباشرة. حتى نستطيع شرح توقع تدفقات الإستثمارات الأجنبية المباشرة في بلد ما أو منطقة جغرافية معينة، من الصعب أن نجد إطار نظري موحد لكل النتائج التطبيقية. وفي الأدبيات الاقتصادية الحديثة نجد أعمال Bloningen 2005 التي تتمحور حول فرضيتين، واحدة تعتمد على خواص اقتصادية جزئية والتي على أساسها تم شرح قرار شركة عالمية للإنتاج أو النشاط في بلد أجنبي أي في الخارج. أما الفرضية الثانية فتعتمد على خواص اقتصادية كلية والتي من خلالها تم تحديد أهم العوامل المساعدة على جذب تدفقات الإستثمارات الأجنبية المباشرة. أكدت هذه الدراسة على مدى أهمية سعر الصرف على الخصوص والاقتضاعات الجبائية إضافة إلى القوانين والتشريعات المرتبطة بالمعاملات التجارية²¹. يبقى أمر قياس مدى جاذبية بلد معين لتدفقات الإستثمارات الأجنبية المباشرة يطرح عدة مشكلات وتعقيدات مرتبطة أساساً بوجود عدة متغيرات تتحكم في درجة الجاذبية، وقد أظهرت هذه الصعوبة الدراسات التطبيقية والنظرية التي اهتمت بهذا الموضوع، وقد ذكرت الأدبيات الاقتصادية أعمال Loewendahl و Ertugal 2001 حيث أثبتت هذه الدراسة أكثر من 20 محدداً للاستثمار الأجنبي المباشر تم ترتيبها على أساس اعتبارات اقتصادية وقانونية مؤسساتية وسياسية. نجد كذلك أعمال Lim 2001 و Srinivasan 2002Basu حيث أكدت هذه الدراسات على مدى أهمية العامل المحدد التقليدي والمحدد الرئيسي للاستثمارات الأجنبية المباشرة إلا وهو حجم السوق إضافة إلى تكاليف اليد العاملة والأجور.

3- الدراسة القياسية :

وعلى أساس ما ذكرناه من دراسات سابقة سنجاول أن نحدد مجموعة من محددات الاستثمار الأجنبي المباشر ذات الصبغة الاقتصادية الكلية، مركزين أساساً على ما توفر لدينا من معطيات خاصة بالاقتصاد الجزائري. تعتمد هذه الدراسة القياسية في بياناتها على الإحصاءات المنشورة من طرف الديوان الوطني للإحصاء (ONS) بالإضافة إلى إحصاءات المنظمات الاقتصادية الدولية كصندوق النقد الدولي FMI والأونكتاد UNCTAD والبنك الدولي WDI، حيث يستند التحليل من الجانب التطبيقي على سلسلة بيانات سنوية للاقتصاد الجزائري للفترة (1970 - 2009). أما في ما يخص متغيرات الدراسة فتشمل كل من:

fdi: الاستثمار الأجنبي المباشر نسبة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي.

gdp: نسبة نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي.

²¹ Bloningen, B, A Review of the empirical literature on FDI determinants, Atlantic Economic Journal, 2005, page 33.

tax: الجباية العادلة نسبة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي.

debt: المديونية الخارجية نسبة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي.

int: معدل الفائدة.

exc: سعر الصرف الحقيقي مع الدولار الأمريكي.

inf: معدل التضخم السنوي.

pi: نسبة الاستثمار العمومي من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي.

xm: نسبة إجمالي الصادرات والواردات من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي.

g: الإنفاق العمومي نسبة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي.

سنحاول استخدام الأساليب الكمية القياسية للتعرف على أهم محددات الاستثمار الأجنبي المباشر في الاقتصاد الجزائري. وفي هذا الإطار، فإن النظرية الاقتصادية في الغالب ما تشير إلى وجود علاقة على المدى الطويل بين متغيرين أو عدد من المتغيرات. وحتى ولو ابتعدت هذه المتغيرات عن قيمتها التوازنية فإن هناك قوى تعيدها إلى التوازن وتتضمن بذلك تحقيق العلاقة في المدى الطويل. إلا أن دراسة العلاقة في المدى الطويل تضمننا أمام مشكلة تمثل في عدم استقرارية السلاسل الزمنية لمعطيات المتغيرات الاقتصادية المدروسة، خاصة تلك المتغيرات التي لها الطابع الكلي (متغيرات اقتصادية كلية)، وفي حالة عدم استقرارية السلاسل الزمنية فإن الانحدار الذي يمكن الحصول عليه بين متغيرات السلاسل الزمنية يكون غالباً انحداراً زائفاً وهو ما بيته دراسة كل من Newbold و Granger²². إن المفاضلة تسمح بإعادة الاستقرارية للسلاسل الزمنية المستعملة، ولكنها في هذه الحالة من الممكن جداً أن تفقد كل المعلومات المرتبطة بسلوك هذه المتغيرات في المدى الطويل، الأمر الذي يشكل إزعاجاً إذا ما كان الاهتمام محصوراً بالعلاقة في المدى الطويل. في هذه الوضعية يستعمل اختبار التكامل المترافق test cointegration الذي ادخل من طرف Granger¹⁹⁸¹ الذي يسمح بدراسة العلاقة في المدى الطويل بين السلاسل الزمنية غير المستقرة والمتكاملة من نفس الدرجة، كما يسمح بالتعرف على مشكلة الانحدار الزائف الذي قد يظهر بين السلاسل الزمنية غير المستقرة.²²

وعليه فإن نموذج معادلة الاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر ستكون على الصيغة التالية:

$$fdi = f(gdp, tax, debt, int, exc, inf, pi, xm, g)$$

$$fdi = \alpha_0 + \alpha_1 gdp + \alpha_2 tax + \alpha_3 debt + \alpha_4 int + \alpha_5 exc + \alpha_6 inf + \alpha_7 pi + \alpha_8 xm + \alpha_9 g + \varepsilon.....1$$

²² Bourbonnais R, Econométrie (manuel et exercices corrigés), Dunod, Paris 2002, pages 278,279.

قد اقترح كل من Engle و Granger 1987 طريقة لاختبار علاقة التكامل المتزامن على مراحلتين، الأولى تعتمل على تقدير علاقة الانحدار التالية باستخدام طريقة المربعات الصغرى.

في حين ترتكز المرحلة الثانية على اختبار مدى استقرار حد الخطأ العشوائي U لمعادلة الانحدار السابقة رقم 1 فإذا كانت هذه الأخيرة مستقرة عند المستوى $(0) I$ فإن ذلك يعني وجود علاقة تكامل متزامن بين المتغيرين X و Y .

لدراسة العلاقة في المدى الطويل بين مجموعة متغيرات متكاملة من نفس الدرجة، فإن اختبار التكامل المتزامن ل Johansen 1988 يسمح بحساب عدد علاقات التكامل المتزامن من خلال حساب عدد أشعة التكامل المتزامن. ويقوم هذا الاختبار على تقدير النموذج التالي:

حيث أن المصفوفة π تكتب على الشكل التالي: $\pi = \sum_{i=1}^P A_{i-1}$

P : عدد فترات الإبطاء في النموذج.

($r = R(\pi_p)$ رتبة المصفوفة π ، والتي تمثل عدد علاقات التكامل المتزامن.

وفي هذا الصدد أثبت كل من Engle و Granger 1987 إمكانية تقدير العلاقة الحقيقة بين السلالسل الزمنية التي تربط بينها علاقة تكامل متزامن من خلال تمثيلها بنموذج لتصحيح الأخطاء ECM. ويمكن تمثيل نموذج لتصحيح الأخطاء بين متغيرين مثلاً بالعادلة التالية:

حيث يمثل e_{t-1} حد تصحيح الخطأ المقدر في المعادلة رقم 2، والذي يشير إلى سرعة التكيف من الأجل القصير إلى الأجل الطويل، أي أنه يقيس مقدار التغير في المتغير التابع نتيجة لانحرافات التغيرات المستقلة في الأجل القصير عن قيمتها التوازنية في الأجل الطويل بمقدار وحدة واحدة. وكما جرت عليه العادة عند استعمال السلسل الزمنية وبالأخص عند تحليل المعطيات المرتبطة بمعطيات البلد الماكرواقتصادية، وسيتم اختبار استقرارية السلسل الزمنية لمتغيرات الدراسة على أساس الاختبار المعزز لديكى - فولر للجذور الوحيدة ADF، ومن أجل القيام بهذا الاختبار سنتعامل طريقة المربعات الصغرى لتقدير التموذج التالي بالنسبة لكل متغيرات التموذج.

1.3- دراسة استقرارية السلسل الزمنية : يجب أن تكون السلسل الزمنية المستعملة مستقرة، خاصة في تحليل الوضعيات الاقتصادية الكلية (دراسة متغيرات اقتصادية كلية لدولة معينة مثلاً)، سبباً بالاختبار استقرارية السلسل الزمنية لمتغيرات التحليل الاقتصادي، وذلك من خلال استعمال كل من الاختبار المعزز لدikiyi-فولر للجذور الوحيدة (ADF)، في هذا الصدد، وبعد حساب عدد التأثيرات بناء على أساس أصغر قيمة يأخذ بها المعامل Akcaike و Schwarz، أوضحت نتائج اختبار استقرار السلسل الزمنية الخاصة بمتغيرات الدراسة، عدم استقرار هذه السلسل لكل مستويات المتغيرات المستخدمة عند مستوى معنوية 1% و 10%， مما دفع بنا إلى إجراء الاختبار على الفروق الأولى. وقد كانت نتائج هذا الاختبار على نحو ما يوضح الجدول رقم 1. وبمقارنة قيم t الإحصائية مع القيم الحرجية، فإنه يتضح أن الفرق الأولى لكل متغير من المتغيرات هي عبارة عن سلسلة زمنية مستقرة وذلك بدلالة أن القيم المطلقة $|t|$ الإحصائية المحسوبة تفوق تلك الحرجية لكل مستويات المعنوية الإحصائية.

2.3- اختبار التكامل المترافق²³: بما أن هذه المتغيرات متكاملة من نفس الدرجة (التفاضلات الأولى لكل المتغيرات)، فإنه يمكن إجراء اختبار التكامل المترافق لـ Johansen من أجل اختبار إذا ما كانت هناك علاقة بين متغيرات النموذج في الأجل الطويل. وهذا ما يمكن إظهاره من خلال الجدول رقم 2، ومن خلاله يتضح أن λ_{trace} أصغر من القيم الحرجية عند مستوى معنوية 5% وبالتالي نقبل الفرضية العدمية H_0 ، أي وجود علاقة للتكمال المترافق، حيث أن عدد متوجهات التكمال المترافق هو 9 عند مستوى معنوية 5%， مما يدل على أن هيكل الاستثمار الأجنبي المباشر fdi متكامل تماماً متزاماً مع بقية محدداته ناحية، مما يدل على وجود علاقة توازنية طويلة الأجل بين المتغيرات، أي أنها لا تبتعد كثيراً عن بعضها البعض في المدى الطويل بحيث تظهر سلوكاً متشابهاً. ومن أجل القيام بإختبار التكمال المترافق لـ Engle و Granger فسيكون ذلك من خلال تقدير علاقة الانحدار الممثلة في المعادلة رقم 1 والجدول رقم 3 يظهر نتائجها. وبناءً على نتائج هذا الأخير، فإنه يتبين لنا أن هناك من المتغيرات التي ترتبط بالاستثمار الأجنبي المباشر بعلاقة إيجابية (طردية) على غرار كل من الاستثمار العمومي، معدل التضخم السنوي، نسبة نمو الناتج المحلي الإجمالي، والإإنفاق العمومي وهناك متغيرات ترتبط معه بعلاقة سلبية مثل الجباية العادلة، نسبة الصادرات والواردات، المديونية الخارجية، معدل الفائدة، وسعر الصرف. إلا أنه هناك من له تفسير معنوي وهناك من لا يحقق ذلك، فمن خلال اختبار معنوية المعلومات المقدرة فسيؤدي إلى قبول معنوية معاملات كل من الثابت، الجباية العادلة، الاستثمار العمومي، الصادرات والواردات. ومن ثم فهي المتغيرات المفسرة للاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر من خلال النموذج المقدم.

²³ Bourbonnais R, op,cit, pages 279,280,281.

دراسة اس
خاصة في تحليل
سنبدأ بالاختبار ا
كل من الاختبار
التأثيرات بناءً
اختبار استقرار
مستويات المتغيرا
الفروق الأولى. و
الإحصائية مع الـ
سلسلة زمنية مسـ
لكل مستويات الـ

2.3 - اختبار التكامـ
لكل المتغيرات)، فـ
هناك علاقة بين متـ
2، ومن خلاله يتضـ
ـ الفرضية العدمية H_0
عند مستوى معـ
متزاماً مع بقية محدـ
ـ لا تبعد كثيراً عن بـ
ـ بإختبار التكامل المترـ
ـ المثلثة في المعادلة رقمـ

ان هناك من المتغيرات
من الاستثمار العمومي
وهنالك متغيرات ترتبط
الخارجية، معدل الفائدة
فمن خلال اختبار معايير
الجبيبة العادلة، الاستثمار
الأجنبي المباشر في الجزء

3-3- تقدير غوفج تصحيح الأخطاء: ²⁴ من خلال النتائج التي تحصلنا عليها إلى حد الآن، فإن ذلك يدفعنا إلى تقدير العلاقة الحقيقة بين السلسل الزمنية التي تربط بينها علاقة تكامل متزامن، من خلال تثيلها بنموذج لتصحيح الأخطاء. في هذه الحالة سيخذل هذا النموذج الصيغة التالية:

حيث تمثل X المتغيرات المفسرة، وقد تم اعتماد فقط المتغيرات التي لها تفسير معنوي، أما المتغيرات التي لها تأثير غير معنوي فستقوع بتجاهلها واستبعادها من النموذج. والنتائج هي مبينة في الجدول رقم 4.

من خلال الجدول رقم 4 تظهر قيمة معامل التحديد 0,7116 وهو ما يدل على أن جودة توفيق النموذج وقدرته على تفسير التغيرات التي تحدث في قيمة تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الواردة إلى الجزائر، حيث أن التغيرات في التغيرات المستقلة تفسر لنا ما يزيد عن 71 % من التقليبات التي تحدث على مستوى التدفقات الواردة، كما أن إحصائية DW تدل على عدم وجود ارتباط ذاتي بين الأخطاء.

وعليه، فتظهر معلمة حد تصحيح الخطأ ECT معنوية عند مستوى معنوية 5% وذات إشارة سالبة (-0,759542) وهو ما يثبت أن سلوك الاستثمار الأجنبي المباشر قد يستغرق عند حدوث أي صدمة أكثر من سبع سنوات ونصف حتى يصل إلى وضعية التوازن على الأجل الطويل. وإذا تكلمنا عن سرعة التعديل، فنقول أنه يتم في كل فترة (سنة من خلال المعطيات) تعديل ما يزيد على 675% من اختلال توازن الاستثمار الأجنبي المباشر في الأجل الطويل، وهذا ما يشرح فرضية التكامل المتزامن، كما تظهر هذه النتيجة أيضاً أن معلمة معدل زيادة تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الوارد إلى الجزائر بإبطاء سنة واحدة كانت معنوية عند مستوى معنوية 1% وبإشارة موجبة مما يدل على أن تدفقات الاستثمار الأجنبي الواردة إلى الجزائر خلال الدراسة في جملتها كانت تتوجه نحو الزيادة.

- النتائج والتحليل :

وبناءً على النتائج المبينة في الدراسة القياسية قد اتضح لنا أن هناك تأثيراً لكل من الجباية العادلة والاستثمار العمومي على المدى القصير والطويل، في حين أن تأثير الصادرات والواردات أو ما يعرف بدرجة الانفتاح التجاري فكان فقط على المدى الطويل. ويمكن تلخيص تحليل النتائج المخصصة، عليها من خلال الدراسة القياسية في النقاط التالية:

في ما يرتبط بالجباية العادلة فهناك علاقة معنوية ولكن سلبية بينها وبين الاستثمار الأجنبي المباشر على المدى القصير والطويل عند مستوى معنوية 5% وهذا يتناقض كثيراً مع دراسة

²⁴ Bourbonnais R., *op. cit.*, pages 281-282.

2005Bloningen. فهذا يدل على الدور السلبي الذي تمارسه الجبائية العادمة على الاستثمار الأجنبي المباشر وإن كان ضعيفاً و هذا راجع بالدرجة الأولى إلى ضعف التدفقات من الاستثمار الأجنبي المباشر إلى الجزائر والعدد المحدود من الشركات الأجنبية الناشطة في القطاعات الأخرى خارج المحروقات، إلا أن التأثير في مجمله يبقى سلبي وهذا بسبب تعقيد النظام الجبائي الجزائري رغم الإصلاحات التي عرفتها المنظومة الجبائية الجزائرية وارتفاع الضغط الجبائي والذي لا يحظر كثيراً على استقطاب استثمارات في قطاعات أخرى خارج المحروقات إذا ما قورن مع الخيط الجبائي للبلدان المجاورة كتونس والمغرب الأقصى على سبيل المثال لا الحصر.

أما في ما يخص الاستثمار العمومي وعلاقته بالاستثمار الأجنبي المباشر، فإن النتائج أبرزت علاقة معنوية إيجابية على المدى القصير والمتوسط عند مستوى معنوية 10 %، وهذه النتيجة تؤكد نتائج الدراسات السابقة على رأسها دراسة كل من Wheeler²⁵ و Mody 1992 والتي أظهرت أن نوعية البنية التحتية ضرورية لزيادة استقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة، وكما هو معروف أن الجزائر تعرف في السنوات الأخيرة زيادة معتبرة في الاستثمارات العمومية والتي كانت في أغلبيتها في تحسين البنية التحتية للجزائر من خلال شق الطرقات وعلى رأسها الطريق السيار شرق غرب، وهذا من شأنه أن يسهل الحركة ما بين أطراف القطر الجزائري الشاسعة والمترامية ومن تم يسهل عمل الشركات الأجنبية ويعزز على استقطاب العدد الأكبر منها.

أما في ما يتعلق بالانفتاح التجاري وحجم المبادرات التجارية، فقد كانت العلاقة فيما بينهما إيجابية ومحضنة عند مستوى معنوية 10 % ولكن في المدى الطويل فقط. وهذا يؤكّد ضرورة الانفتاح أكثر فأكثر على العالم من أجل زيادة استقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة إلى الجزائر. أما في ما يرتبط بسعر الصرف فكانت علاقة سلبية ولكن غير معنوية، فتخفيض الجزائر لعملتها الوطنية قد أدى إلى ارتفاع تكلفة السلع، الأمر الذي رفع من مستوى الأسعار الأمر الذي انعكس سلباً على القدرة الشرائية للأفراد وإنفاقهم، وبالتالي سيؤثر لا محالة على حجم طلب السوق الجزائري (market size) وهذا قد تناهى مع دراسة Bloningen 2005.

أما في ما يتعلق بنسبة نمو الناتج المحلي الإجمالي، فقد أظهرت النتائج إلى عدم وجود علاقة معنوية بينه وبين تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، رغم إيجابية العلاقة. وهذه النتيجة تؤكد على أن النمو الاقتصادي في الجزائر أثره محدود على استقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة والرفع من قيمتها، وهذا يعود بالدرجة الأولى إلى طبيعة هيكل الاقتصاد الجزائري والذي هو اقتصاد ريعي (مداخيل المحروقات من البترول والغاز)، وهو لا يعكس بصورة جيدة حجم طلب السوق الجزائري والذي يعني منانخفاض متواصل في القدرة الشرائية للمستهلكين.

²⁵ بن حسين، ن، مقال بعنوان "دراسة تحليلية لمناخ الاستثمار في الجزائر"، مجلة الاقتصاد والمجتمع، جامعة متوري قسنطينة، بدون تاريخ نشر.

أما في ما يتعلق بدرجة الالاينين والمعبر عنها بمعدلات التضخم، فقد بينت النتائج عدم وجود علاقة معنوية بين هذا المتغير وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، رغم العلاقة الايجابية فيما بينهما، الأمر الذي يدعم فرضية توقف تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة إلى الجزائر على حجم الأرباح الحقيقة خاصة في قطاع المحروقات، وهذا لأن غالبية الشركات الأجنبية المتواجدة في الجزائر هي شركات تنشط في حقل المحروقات ومشتقاتها، ونعلم ملي ربحية هذا القطاع في السنوات الأخيرة حيث أن سعر البرميل يقيم بالدولار لا بالدينار.

أما في ما يرتبط بكل من متغيري المديونية العمومية والإإنفاق العمومي، فتُظهر النتائج أن العلاقة ما بينهما والاستثمار الأجنبي المباشر في الجزائر غير معنوية، وهذا يعكس عدم فعالية السياسة المالية في استقطاب الاستثمار الأجنبي المباشر من حيث الإنفاق العمومي والذي يظهر علاقة ايجابية ولكن غير معنوية كما ذكرنا، في حين أن المديونية العمومية في الجزائر لا تؤثر كثيراً على تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة رغم انخفاضها في السنوات الأخيرة وهذا راجع بالدرجة الأولى إلى عوامل أخرى تعيق الاستقطاب. أما إذا عدنا إلى العلاقة التي تجمع معدل الفائدة فالنتائج أظهرت علاقة سلبية ولكن غير معنوية، وهذا يؤكد عدم ارتباط الشركات الأجنبية المتواجدة بالجزائر إلى حد بعيد بتمويل من بنوك محلية.

خلاصة : لا يزال مناخ الاستثمار في الجزائر غير مؤهل بصورة جيدة لاستقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة، وهذا ما يدفعنا إلى التساؤل عن الأسباب الحقيقية التي تؤثر في ذلك، بعدها قمنا بدراسة العلاقة التي تجمع ما بين تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر وأهم محددات مناخ الاستثمار في الجزائر. ولعل أهم ما يمكن ذكره من أسباب في هذا الصدد ستكون ملخصة في النقاط التالية:

- استمرارية ارتباط الاقتصاد الجزائري بأسعار برميل البترول، وبالتالي حساسيته المفرطة لكل التقلبات والصدمات التي يمكن أن تجبرها تقلبات أسعار البترول على مستوى الأسواق العالمية.
- عدم فعالية النظام المالي والبنكي في الجزائر، حيث أنه ما يزال يعاني من تقل الإجراءات البنكية والمصرفية زيادة على ضعف أداء بورصة الجزائر.
- ضعف موقع الجزائر في مؤشرات الحكم الرشيد، الأمر الذي أدى إلى عدم اتضاح ظروف العمل وانتشار حالة الشك لارتفاع مستويات الفساد وضعف سيادة القانون واستفحال ظاهرة الاقتصاد الموازي (غير الرسمي).
- تقل الجهاز الإداري وضعف استجابته لرغبات المستثمرين، نتيجة انتشار البيروقراطية والروتين والتعقيدات والعقبات على مستوى أغلبية المصالح والأجهزة التي يتعامل معها المستثمر سواء المحلي أو الأجنبي.

- ضعف كفاءة البنية التحتية والهيكل القاعدية رغم الجهدات التي تقوم بها الجزائر في السنوات الأخيرة من أجل تطوير بنيتها التحتية، لا أن هذه الأخيرة تبقى غير كافية من أجل تسهيل حركة ونشاط الاستثمارات المحلية والأجنبية على حد سواء.
- ضعف قيمة تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة خارج قطاع المروقات، ومن ثم استمرار المروقات في لعب الدور الأول في استقطاب الاستثمارات الأجنبية المباشرة، الأمر الذي أدى إلى ضعف مساهمتها في التقليل من البطالة، ولم يكن لها الدور الفعال في زيادة النمو الاقتصادي كما أظهرت نتائج التحليل القياسي للدراسة.
- وبناءً على كل ما ذكرناه يمكن أن نخرج ببعض التوصيات والتي لا تختص فقط الجزائر وإنما تتعلق بمختلف الدول النامية التي تريد أن تستفيد من الاستثمار الأجنبي المباشر كأداة هامة وفعالة في التمويل وزيادة التنمية الاقتصادية، والتي يمكن أن نختصرها في النقاط التالية:
 - على الدول النامية تبني سياسات التوجّه نحو التصدير مما يساهم في خلق أسواق جديدة للاستثمارات الناشئة وخلق فرص تسويقية للاستثمارات حتى يمكنها تصريف منتجاتها، وبالتالي ارتفاع معدلات الربحية.
 - التوسيع في عقد اتفاقيات لضمان الاستثمار بين الدول النامية ومع الدول المتقدمة وهو ما يؤدي إلى خفض مخاطر الاستثمار وخلق بيئة استثمارية ملائمة.
 - عقد اتفاقيات لمنع الازدواج الضريبي بين دول العالم المختلفة.
 - الانضمام إلى التكتلات الاقتصادية التي تشرك فيها الدول المتقدمة، وتوقيع اتفاقيات ثنائية تكفل حرية تدفق الاستثمارات الإقليمية حيث يزيد من أهمية ذلك متطلبات تحرير التجارة العالمية وعملة الإنتاج والأسواق وحركة رؤوس الأموال العالمية.
 - تنظيم زيارات متبادلة للمستثمرين الأجانب، وتعريفهم بالتسهيلات التي تقدمها الدولة للمستثمرين ومزايا الاستثمار في الاقتصاد الوطني.
 - التعاون مع المؤسسات الدولية التي لها دور في ترويج الاستثمار وتقديم الخدمات الاستثمارية.

ملحق الجداول والأشكال البيانية

الجدول رقم 1: اختبار الاستقرارية

مخرجات برنامج eviews

اختبار ADF للفرق الأولى		ADF		المتغيرات
القيمة الحرجية	ADF t _g	القيمة الحرجية	ADF t _g	
%1		%10		
-2,632	-12,274	-1,611	-1,593	fdi
-2,632	-11,245	-1,611	-1,089	gdp
-2,632	-4,080	-1,611	-0,700	int
-2,632	-5,143	-1,611	-1,360	Tax
-2,632	-3,878	-1,611	0,798	exc
-2,632	-3,305	-1,611	-0,755	debt
-2,632	-4,528	-1,611	-1,247	inf
-2,632	-4,085	-1,611	-0,267	pi
-2,632	-4,725	-1,611	0,061	xm

الجدول رقم 2: اختبار التكامل المترافق Johansen

Hypothesized		Trace	0.05	
No. of CE(s)	Eigenvalue	Statistic	Critical Value	Prob.**
None *	0.912995	322.7049	197.3709	0.0000
At most 1 *	0.889336	237.2423	159.5297	0.0000
At most 2 *	0.759184	160.1982	125.6154	0.0001
At most 3 *	0.583436	110.3679	95.75366	0.0034
At most 4 *	0.470587	79.71785	69.81889	0.0066
At most 5 *	0.442465	57.45830	47.85613	0.0049
At most 6 *	0.407229	37.01023	29.79707	0.0062
At most 7 *	0.319779	18.70708	15.49471	0.0158
At most 8 *	0.138560	5.220258	3.841466	0.0223

Trace test indicates 9 cointegrating eqn(s) at the 0.05 level * denotes rejection of the hypothesis at the 0.05 level

**MacKinnon-Haug-Michelis (1999) p-values

مخرجات برنامج eviews

الجدول رقم 3: اختبار التكامل المتزامن لـ Engle و Granger

المتغير	المعامل	الخطأ المعياري	اختبار t	الاحتمال
الثابت				0.0316
الجباية العامة نسبة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي	-0.611025	0.236870	-2.579585**	0.0157
الاستثمار العمومي نسبة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي	0.395276	0.213727	1.849440***	0.0754
معدل التضخم السنوي.		0.097089	1.363976	0.1838
نسبة نمو الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي	0.057201	0.043796	1.306075	0.2025
ال الصادرات والواردات نسبة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي	0.117691	0.068074	1.728870***	0.0953
المديونية الخارجية نسبة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي	-0.015153	0.043565	-0.347837	0.7307
معدل الفائدة		-0.172061	-0.500959	0.6205
سعر الصرف الحقيقي مع الدولار الأمريكي	-0.047236	0.041236	-1.145497	0.2621
الإنفاق العمومي نسبة من الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي	0.050084	0.071666	0.698841	0.4906
معامل التحديد	0.615288		اختبار داربن واتسن	2.095117

* معنوي تحت مستوى معنوية 5% ** معنوي تحت مستوى معنوية 10% مخرجات برنامج eviews

الجدول رقم 4: نتائج تقدير غوذج تصحيح الخطأ

المتغير	المعامل	الخطأ المعياري	اختبار t	الاحتمال
الثابت	3.019528	2.239760	1.348148	0.1884
معلمة حد تصحيح الخطأ	-0.759542	0.298932	-1.271245**	0.0483
تضاليل الجباية العامة	-0.210423	0.115570	-1.820745***	0.0793
تضاليل الاستثمار العمومي	0.468291	0.128365	3.648108*	0.0011
تضاليل الصادرات والواردات	0.049227	0.030347	1.622155	0.1160
تضاليل الجباية العامة يابطاء سنة	-0.059809	0.149294	-0.400615	0.6917
تضاليل الاستثمار العمومي يابطاء سنة	-0.705118	0.212017	-3.325762*	0.0025
تضاليل الصادرات والواردات يابطاء سنة	0.062079	0.054941	1.129912	0.2681
تضاليل الاستثمار الأجنبي المباشر يابطاء سنة	0.412908	0.087607	4.713166*	0.0001
معامل التحديد	0.711633		اختبار داربن واتسن	1.233613

* معنوي تحت مستوى معنوية 1% ** معنوي تحت مستوى معنوية 5% *** معنوي تحت مستوى معنوية 10% مخرجات برنامج eviews

المراجع

- ❖ بن حسين، ن، مقال بعنوان: "دراسة تحليلية لمناخ الاستثمار في الجزائر"، مجلة الاقتصاد والمجتمع، جامعة متوري قسنطينة، بدون تاريخ نشر.
- ❖ المنظمة العربية لضمان الاستثمار، تقرير مناخ الاستثمار في البلدان العربية، الكويت، 2003.
- ❖ طارق أحمد نوير، تجرب دولية لتحسين مناخ الاستثمار، جمهورية مصر العربية، مجلس الوزراء، قطاع الدراسات التنموية، 2004.
- ❖ علي عبد القادر علي، محددات الاستثمار الأجنبي المباشر، المعهد العربي للتحليل، الكويت، 2004.
- ❖ Vernon R, International investment and international trade in the product cycle, Quarterly journal of economics, May 1966, Vol 80, Issue 2, page 190.
- ❖ Hymer S, La grande corporation multinationale, Revue économique, Problèmes financiers internationaux, Vol 19, N°6 Novembre 1968.
- ❖ Caves R E, Causes of direct investment: foreign firm's sharesin Canadian and united Kingdom manutacturing industries, Review of economics and statistics, Vol 56, N°3, August 1974.
- ❖ Root F, Ahmed A, Empirical determinants of manufacturing direct investment in developing countries, Economic development and cultural change ; Vol 27 N°N, 1979, pages 751-767.
- ❖ Wheeler D, Mody A, International investment location decisions: the case of US firms, Journal of international economics, Vol 33,N°1-2, August 1992, pages 57-76.
- ❖ Axarloglou K, What attracts foreign direct investment inflows in the united states, international trade journal, Vol 19 N°3, 2005, pages 285-308.
- ❖ Kierzkowski H, A framework for fragmentation in Arndt SW, Oxford university press, 2001.
- ❖ Akinkugbe,O, Flow of Foreign direct investment to Hitherto Neglected developing countries, Discussion paper n° 2003/02, January 2003.
- ❖ Asiedu, E, Foreign direct investment in Africa: The role of government policy, Institutions and political instability, Department of economics, University of Kansas, Septembre 2003, pages 1101-1115.
- ❖ Asiedu, E, On the determinants of foreign direct investment to developing countries: Is Africa different? World developing, 2002, pages 107-119.
- ❖ Hassane B & Zatla, N, L'IDE dans le bassin méditerranéen : ses déterminants et son effet sur la croissance économique, Faculté des sciences économiques d'Oran(Algérie), Marseille(France), 29 et 30 Mars 2001.
- ❖ Bouoiyour, J, The determining factors of Foreign direct investment in Morocco, Saving and development, Issue 1, 2007, pages 91-115.
- ❖ El issaoui, K, Une analyse empirique de l'attractivité du Maroc pour le capital étranger, Colloque International Rabat 17-18 octobre 2008, pages 1-18.
- ❖ Bloningen, B, A Review of the empirical literature on FDI determinants, Atlantic Economic Journal, 2005.
- ❖ Tsai, P, Determinants of foreign direct investment and its impact on economic growth, Journal of economic development, 1994, pages 137-163.
- ❖ Aristotelous, K, & Fountas, S, AN empirical analysis of inward foreign direct investment flows in the EU with empahasis on the market enlargement hypothesis, Journal of common market studies, 1996, pages 571-583.
- ❖ Dess, S, Foreign direct investment in China: Determinants and effects, Economics of planning, 1998, pages 175-185.
- ❖ Kuemmerle, W, The drivers of foreign direct investment into research and development: An empirical investigation, Journal of international business studies, 1999, pages 1-24.
- ❖ Love, J.H, & Lage-Hidalgo, F, Analysing the determinants of US direct investment in Mexico, Applied economics, 2000, pages 1259-1267.
- ❖ Gonzalez- Vigil, F, Trade policyand investment location: The effects of Peru's investmen tariff structure in 1990's, Integration and trade, 2001, pages 29-69.
- ❖ Barro, R.J, Are government bonds net wealth, Journal of political economy, Vol.82, N°.6, 1974, pages 1095-1117. Aschauer, D.A, Fiscal policy and aggregate demand, American economic review, Vol.75, N°.1, 1985, pages 117-127.

- ❖ Mannell, A.H, Infrastructure investment and economic growth, Journal of economic perspective, Vol.6, N°.4 1992, pages 189-198.
 - ❖ Holtz, E.D, Private output, government capital, and the infrastructure crisis, Working paper N° 394, Colombia department of economics1988.
 - ❖ Ghali, K.H, Government size and economic growth: Evidence from multivariate cointegration analysis, Applied economics, Vol.31, 1998, pages 975-987.
 - ❖ Loizides, J., Vamvonkas, G, Government expenditure and economic growth: Evidence from Trivariate Causality Testing, Journal of Applied Economics .Vol.8 N°.1, 2005, pages 125-152.
 - ❖ Avila, D.R., Strauch, R, Public finances and Long Term growth in Europe Evidence from a Panel Data Analysis, Working Paper N°0: 246, European central bank, Frankfurt, 2003.
 - ❖ Andrade, J.'S., Duarte, M. A. S., et Berthomieu, C, le Rôle de la consommation publique dans la croissance : lecas des pays de union européenne, Etude de GEME N°5, Université de Coimbra, Portugal 2005, Page 15.
 - ❖ Llau, P., et Renversez, F, Stratégies de financement des solde budgétaire, Economica, Paris.1988.
 - ❖ Hartman, D, Tax policy and foreign direct investment in the united states, National tax journal (December), 1984, pages 475-487.
 - ❖ Rice, E, & Hines, J.R, Fiscal paradise: foreign tax havens and American business, Quarterly journal of economics, 1994, pages 149-182.
 - ❖ Hines, J.R, Altered states: Taxes and the location of foreign direct investment in America, American economic review, 1996, pages 1076-1094.
 - ❖ Akcay, S, Is corruption an obstacle for foreign investors in developing countries? A cross-country evidence, Yapi kredi economic review, 2001, pages 27-34.
 - ❖ Mutin G, Evolution économique de l'Algérie depuis l'indépendance, Gremmo, Lyon 1988.
 - ❖ Office National des Statistiques ONS, Statistiques sur l'économie Algérienne 1970-2002.
 - ❖ CNES, L'investissement en Algérie, Dossier documentaire, Février 2006.
 - ❖ Bourbonnais R, Econométrie (manuel et exercices corrigés), Dunod, Paris 2002.
- Joshua A, B, Fiscal policy and the growth of foreign direct investment in Sub-Saharan Africa (selected countries : Ghana, Kenya, Nigeria, and South Africa), theses Ph-D, December 16, 2005, ProQuest 2006.